

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر

الأمانة العامة

الإتحاد العام العربي للتأمين:

إصدار دليل شركات التأمين وإعادة التأمين والوسطاء العرب

صدر مؤخرا عن الإتحاد العام العربي للتأمين دليل شركات التأمين وإعادة التأمين والوسطاء العرب 2021-2020 يتضمن معلومات ما يقرب من 420 شركة موضحة بها بيانات الاتصال والقوائم المالية، فضلا عن إحصائيات الدول العربية خلال الثلاث سنوات الأخيرة (2017 / 2018 / 2019).

هذا وتتقدم الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين بخالص الشكر والتقدير لكافة الشركات التي ساهمت في الخروج بهذا الدليل بإمدادنا بالمعلومات المطلوبة، كما نتقدم بالشكر لكافة الشركات المُعلنة وفي مقدمتهم شركة شديد ري (الراعي الرسمي للدليل) ونتمنى من الجميع مواصلة المشاركة معنا للاستمرار بإصدار هذا



الدليل بالشكل الذي يتلائم مع أهدافنا في الإثراء والارتقاء بصناعة التأمين العربية.

ومن الجدير بالذكر أنه سيتم طرح النسخة الإلكترونية للدليل من خلال الموقع الإلكتروني للإتحاد العام العربي للتأمين قريباً



SPONSOR
gig

الوضع التأميني العربي العام:
المشاكل الجيوسياسية وآفاق التطور

**The Arab Insurance General:
Geopolitical Issues & Outlook**
المتحدثين

الدكتور مايكل سبنغين
مدير استراتيجي في شركة إيميل إنشورانس في دبي
مدير عمليات في شركة كورنيل في لندن

الأستاذ خالد سعود الحسن
عضو مجلس إدارة الإتحاد العام العربي للتأمين - عضو مجلس إدارة الشركة القطرية للتأمين

الأستاذ عمر الأمين
رئيس مجموعة أربنت للتأمين

الأستاذ عامر دبه
مدير العمليات التشغيلية في شركة إيميل إنشورانس في دبي
مدير العمليات التشغيلية في شركة كورنيل في لندن

مدراء الجلسة

الأستاذ أحمد حسني
المهامس والمهامس المنصب في شركة بوهيت الشرق الأوسط

الأستاذ شبيب أبو زيد
الأمين العام للإتحاد العام العربي للتأمين

التاريخ: الأربعاء ١٠ فبراير ٢٠٢١

الوقت: ١٢:٠٠ ظهراً بتوقيت باريس و الدار البيضاء
١٤:٠٠ ظهراً بتوقيت القاهرة و بيروت
٢:٠٠ ظهراً بتوقيت مكة المكرمة
٣:٠٠ عصرًا بتوقيت الإمارات العربية المتحدة

For registration [Click Here](#) للتسجيل



General Arab Insurance Federation



JORDAN INSURANCE FEDERATION

The Eighth International
AqabaConf
2021

LEARN. CONNECT. SCALE.

Register from here

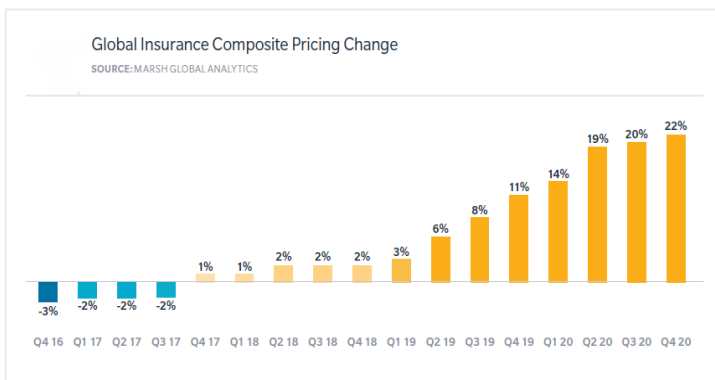
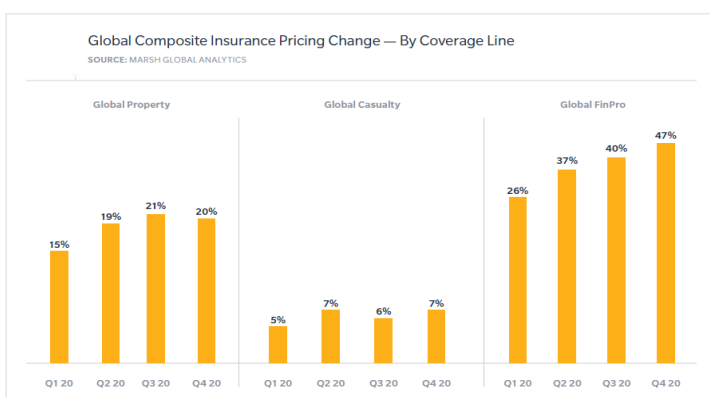
World Insurance & COVID-19

Global Commercial Insurance Pricing Up 22% in Fourth Quarter Global Insurance Market Index - 2020 Q4

Global commercial insurance pricing increased 22% in the fourth quarter of 2020, according to Marsh’s quarterly Global Insurance Market Index, a proprietary measure of global commercial insurance premium pricing change at renewal, representing the world’s major insurance markets and comprising nearly 90% of Marsh’s premium. The increase, the largest since the index was launched in 2012, follows year-on-year average increases of 20% in the third quarter and 19% in the second quarter.

Although the global index increased 22%, the index shows that price increases may be starting to plateau for some lines of insurance in certain geographies. For example, property insurance and directors and officers (D&O) insurance pricing in the US shows signs of moderating increases, and similar trends can be seen in certain property and casualty lines in Continental Europe and Latin America and Caribbean (LAC). Regionally, Continental Europe, Asia, and LAC have now experienced moderate levels of price increases for three quarters.

The average composite price increase in the fourth quarter was driven principally by property insurance rates and financial and professional lines. Among



other findings, the survey noted:

- Global property insurance pricing was up 20% on average, slightly down from the 21% increase experienced in the third quarter. However, global financial and professional lines were up 47% on average, up from a 40% increase the previous quarter. Casualty pricing was up 7% on average, compared to a 6% increase in the prior quarter.
- Composite pricing in the fourth quarter increased in all geographic regions for the ninth consecutive quarter.
- All regions, except Latin America (9%), reported double-digit price increases, led by the UK (44%), Pacific (35%), and the US (17%). The rate of increase in the fourth quarter either declined or remained the same in all regions outside the UK and Pacific.
- Public company D&O coverages continued to see large increases, especially in major markets such as the UK and Australia. Although D&O price increases may be moderating in other regions, prices are still up between 25% and 50% in many countries.

To download full report, please [Click Here](#)

Source: Marsh

Findings from the global risk management survey, 12th edition

A moving target: Refocusing risk and resiliency amidst continued uncertainty

Deloitte’s Global risk management survey, 12th edition is the latest in an ongoing survey series that assesses the industry’s risk management practices and the challenges it faces. The survey was conducted from March to September 2020 and was completed by 57 financial institutions around the world.



The impact of COVID-19 on financial institutions, the economic downturn, and changes to working practices have had broad implications for risk management. How has risk management responded and where does it go from here?

In 2020, risk management at financial institutions faced challenges of a scale and scope not seen before as the world responded to a global health crisis caused by COVID-19. The measures taken by governments, businesses, and consumers to restrain the spread of the novel coronavirus triggered a sharp economic downturn and far-reaching social impacts.

COVID-19 has also had direct financial impacts on financial institutions. The economic contraction significantly increased credit risk from both retail and commercial customers, and many institutions responded by tightening credit standards. In addition, there may be greater potential for fraud such as from misuse of customer data, invoicing for work not completed, or collusion with disreputable third parties.

Deloitte's 12th edition of the Global risk management survey was conducted from March through September 2020 during unprecedented times globally. When asked about the most important trends for their institutions over the next two years, the issues respondents named included global financial crisis (48%) and global pandemics (42%).

The pressure on revenues is likely to intensify the drive at many institutions to reduce ever-increasing expenditures on risk management. Several key risk management trends emerge from the survey results:

- **Increasing credit risk.** Concerns over credit risk typically peak during economic contractions and, as expected, 20% of respondents named credit risk as the most important risk type for their institutions over the next two years, and 62% said that credit risk measurement will be an extremely or very high priority for their institutions.
- **Greater focus on nonfinancial risks.** While almost all respondents rated their institutions as extremely or very effective at managing financial risks, the figure dropped to 65% for nonfinancial risk overall and was even lower for specific types and aspects of nonfinancial risk. Many institutions have work to do to enhance their capabilities in this area.
- **Continuing concerns over cybersecurity.** Institutions have faced cyberattacks for a number of years, but the threat has only grown with many employees working at home. Only 61% of respondents considered their institutions to be extremely or very effective at managing cybersecurity risk, and 87% said that improving their ability to manage cybersecurity risk

will be an extremely or very high priority over the next two years.

- **Addressing risk from third parties.** Third-party relationships present a distinctive set of risks including data privacy, nonperformance, unethical conduct, and the loss of business continuity. Yet, only 44% of respondents rated their institutions as extremely or very effective in managing third-party risk.
- **Spotlight on environment, social, and governance (ESG) risk.** With growing concern over climate risk and increasing attention on the social responsibility of business, 47% of respondents said it will be an extremely or very high priority for their institutions to improve their ability to manage ESG, including climate risk.
- **The potential of digital risk management.** There has been increasing recognition of the potential of digital technologies to reduce risk management expenses while simultaneously boosting effectiveness. Yet, despite their expected benefits, most institutions have not yet implemented these technologies.
- **Substantial challenges of risk data management.** Leveraging emerging technologies requires comprehensive, high-quality, and timely risk data. But many institutions continue to face challenges in obtaining this data, especially for nonfinancial risks. In this regard, most respondents said their institutions found two issues to be extremely or very challenging: maintaining reliable data to quantify nonfinancial risk and drive risk-based decisions, and the ability to leverage and source alternative data such as unstructured data.
- **Clarifying the three lines of defense model.** All the institutions surveyed reported using the three lines of defense risk governance model, but many reported significant challenges. The challenges cited most often concerned the responsibilities and capabilities of the first line (business and functions).
- **Greater focus on stress testing.** A majority of respondents reported that their institutions employed stress tests for capital and for financial risks such as liquidity, market, and credit. However, regulators are now expanding stress tests to include nonfinancial risks, such as climate, but only 38% of institutions reported conducting stress tests for nonfinancial/operations risk.
- **Continued progress on risk governance.** At the level of the board of directors, 72% of respondents said that one or more board committees is responsible for risk oversight, which is a sign of progress in effective governance. Eighty-seven percent of institutions reported that their board risk committees have

independent directors, and 82% said these committees have one or more identified risk management experts.

- Universal adoption of the chief risk officer (CRO) position. The percentage of institutions with a CRO position or equivalent has increased over the course of Deloitte's global risk management surveys, and all the institutions participating in the current survey reported having this position. However, the CRO is not always given appropriate authority to effect change.

Risk management functions will need the flexibility to respond quickly to volatile economic conditions and changing work practices, while continually monitoring which changes are temporary responses to the pandemic and which are destined to become permanent.

To download full report, please [Click Here](#)

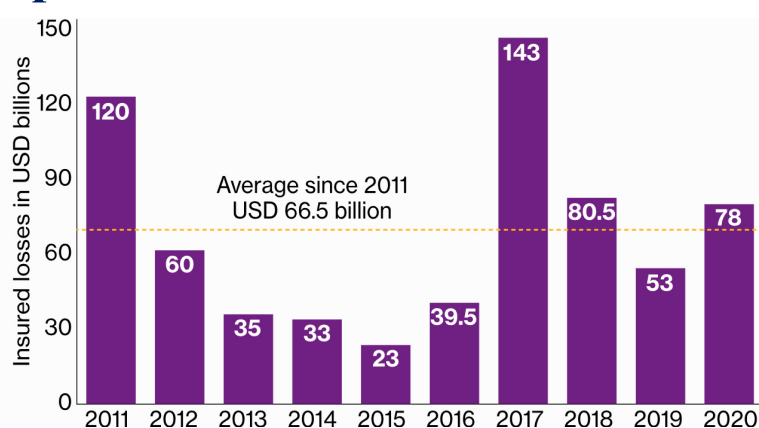
Source: Deloitte

Willis Re eVENT™ Update

Summary of Natural Catastrophe Events 2020

Our insured loss estimates from major natural catastrophes in 2020 of about USD 78 billion are the fourth largest since the 2011 annual market losses of USD 120 billion and 17% larger than the average annual losses over the past 10 years. In spite of the 2020 insured losses being above average, they are only close to half of the losses from the peak observed in 2017 of USD 143 billion. It is important to highlight that these estimates do not include losses to the industry coming from neither COVID-19 nor man-made insured losses, such as the riots in late May in the U.S. or the explosion at the port of Beirut in early August. We estimate that overall man-made disasters would add USD 5.5 billion to the insured losses.

In the U.S., in spite of the significantly above average hurricane activity in the North Atlantic, the number of landfalling events did not follow this basin activity. The largest insured losses from a single event in the U.S. came from Hurricane Laura in late August with approximately USD 8 billion to 9 billion in losses, and from the severe weather in the Midwest in early August with around USD 5 billion to 6 billion in losses. In Europe, the largest loss-causing event came in early February when Windstorm Sabine/Ciara affected more than 10 countries producing close to USD 2 billion in insured losses. A point worth noting during 2020 for Europe is the clustering of windstorms that were observed (see the In Focus section). In Asia, Tropical Cyclone Haishen (Kristine) passed by Japan



and South Korea in early September causing less than USD 1 billion in insured losses, which contrasts with the tropical cyclone losses observed in Japan during 2019. In the Middle East, the largest insured loss event in 2020 was the man-made explosion at Beirut's port with estimated insured losses of USD 1.5 billion, while in Latin America and the Caribbean, the largest event of 2020 was hurricane Iota in November with an estimated economic loss in the order of USD 1.3 billion.

The aforementioned events, along with others having lower insured losses, are described in detail in the second part of this report, listed in chronological order, while a summary of events is provided in the tables at the end of the document, organized by peril/region affected in chronological order.

To download Willis Re eVENT™ Update (Volume 9), Please [Click Here](#)

Source: Willis Re

Marine insurance: Slow claims processing is biggest challenge facing claims managers

More than four in 10 (44%) marine insurance claims managers say that the biggest challenge they face is that the claims process takes too long, according to the findings of a survey by AI-driven marine insurance platform Marine Judge.

Speaking at the Asia Insurance Review Virtual Claims Summit yesterday afternoon, Marine Judge CEO Soto Skinitis said that only 48% of marine claims managers are satisfied with the insurance claims process.

To resolve the situation, many managers are looking to switch to underwriters offering InsurTech solutions.

The survey reveals that there is clearly a lot of dissatisfaction among those managing marine insurance claims, and technology is key to solving many of their issues.

“AI and automation can reduce the amount of time and cost it takes to settle marine insurance claims by half,” said Mr Skinitis.

He added that the increasing claims volumes across the maritime sector has resulted in companies increasingly adopting digitisation in the marine claims and insurance marketplace.

“Most insurers in the marine market have started using AI and automation to crunch data and to better handle claims,” he said.

The global marine market is under threat due to outdated practices and changing weather patterns. The marine insurance industry worldwide paid out claims amounting to \$29bn in 2020 and this is expected to rise substantially in the future.

Marine Judge was launched to boost the shipping industry’s access to reliable, well executed marine claims solutions. The platform uses AI and Natural Language Processing to rapidly read, assess and make a judgement on submitted claims that creates operational efficiency and gathers data for pattern recognition and benchmarking.

Source: Asia Insurance Review

Arab Insurance

Algeria

vers une législation sur l’assurance islamique «Takaful»

English



L’Algérie va se doter d’une nouvelle réglementation sur l’assurance islamique. En effet, le gouvernement a examiné et adopté un projet de décret exécutif fixant les conditions et modalités d’exercice de l’assurance « Takaful ».

C’est à l’issue d’un conseil des ministres virtuel tenu mercredi 27 janvier, que le ministre des Finances a présenté le texte. L’argentier de l’Etat a abordé les notions de bases en matière de cette assurance « alternative », en l’occurrence «Takaful», qui obéit aux principes de la Charia islamique.

Le ministre a également éclairé les modalités et conditions de son exercice définies dans ce projet de loi. « L’instauration de l’assurance « Takaful »,

obéissant aux principes de la Charia islamique vient consolider l’approche adoptée par le gouvernement dans son plan d’action pour le développement de la finance alternative de manière à capter l’épargne se trouvant hors du circuit bancaire », a noté le nouveau texte.

À noter que dans son article 103, la loi de finances 2020 autorise les sociétés d’assurance algériennes à exercer une activité Takaful. Mais, une absence de réglementations spécifiques est notée dans le secteur de l’assurance islamique. Dans cette optique, Salama Assurances est le seul opérateur qui offre un « Takaful général » tandis que le « Takaful famille » est inexistant en Algérie.

Source: Financial Afrik

Arab Insurance

Jordan

“لجنة الاقتصاد والاستثمار النيابية” في الأردن تقرر مشروع قانون تنظيم أعمال التأمين

وجاءت تصريحات أبو حسان خلال اجتماع عقده اللجنة، بحضور ماهر الشيخ، نائب محافظ البنك المركزي، ومستشار محافظ البنك لشؤون التأمين، رنا طهبوب، ومدير إدارة التأمين في وزارة الصناعة والتجارة والتموين، وائل محادين.

ويهدف مشروع القانون، إلى تنظيم قواعد ممارسة أعمال التأمين بما يضمن تحقيق قطاع التأمين لغاياته، وذلك من خلال تحديث الأطر الرقابية على أعمال التأمين بتمكين البنك المركزي من الإشراف والرقابة على القطاع، وبما ينسجم مع الممارسات الفضلى المطبقة في العالم.

وبين أبو حسان، أن مشروع القانون تم إقراره من المجلس السابق وإحالاته

أقرت لجنة الاقتصاد والاستثمار النيابية في البرلمان الأردني، مشروع قانون تنظيم أعمال التأمين لعام 2019.

وقال النائب خالد أبو حسان، رئيس لجنة الاقتصاد والاستثمار النيابية، في بيان صادر، إن اللجنة أقرت مشروع القانون بعد نقاش عميق حول مواده.

وأكد أبو حسان، أنه ليس لدى اللجنة أي هدف سوى خدمة المواطنين وحماية مصالحهم ومصالح الوطن عبر تطبيق أفضل الممارسات العالمية بهذا الشأن وصولاً إلى إقرار قانون ينسجم مع متطلبات العصر.

تعليمات بدل نظام، وذلك لضمان تنفيذ أحكام القانون والإجراءات بالسرعة الممكنة وتحقيقاً للمرونة والسلاسة في حل النزاعات واتخاذ القرارات في قطاع التأمين.

ومن جهتهم، شدد أعضاء اللجنة على ضرورة إرساء قواعد الحاكمية المؤسسية في شركات التأمين، وتعزيز الرقابة على جميع قطاع التأمين من أجل توفير الحماية ومنع التحكم بالشركات.

وأشاروا، إلى أهمية قطاع التأمين ودوره في خدمة المجتمع، مؤكداً ضرورة معالجة جميع الاختلالات وتوفير الحماية للمساهمين في الشركات ومنع تحكم أي شخص بمفاصل الشركة.

المصدر: مباشر

إلى مجلس الأعيان، مشيراً إلى أن الخلاف ما بين مجلسي النواب والأعيان على 6 مواد من مشروع القانون، من أبرزها المادة المتعلقة بتعريف المساهم الرئيس، حيث عرفه مشروع القانون بأنه "أي شخص له سيطرة على ما لا يقل عن 5 بالمائة من رأسمال شركة التأمين".

وأشار أبو حسان، إلى أن اللجنة قررت الإبقاء على نسبة المساهم الرئيسي عند 5 بالمائة من رأسمال شركة التأمين، موضحاً أن قرار اللجنة جاء بعد تشكل القناعة التامة بأن نسبة 5 بالمائة ستسهم في تطبيق معايير الحاكمية الرشيدة وتعزيز الرقابة على قطاع التأمين.

فيما أقرت اللجنة باقي المواد، والتي كانت تتركز في مجملها على إصدار

Arab Insurance

Palestine

هل ستعدل تعرفه تأمين المركبات في فلسطين؟

ذكرت جمعية حماية المستهلك الفلسطيني في محافظة رام الله والبيرة، إن هيئة سوق رأس المال، تنوي إعادة دراسة نظام تعرفه أقساط تأمين المركبات المعمول به حالياً في فلسطين.

ويبلغ عدد شركات التأمين في السوق الفلسطينية 10 شركات، تشغل قرابة 1500 موظفاً، بينما يبلغ عدد فروعها 176 فرعاً ومكاتباً، وأزيد من 276 وكيل تأمين، حتى نهاية سبتمبر/ أيلول الماضي.

وفي موضوع آخر، أشار مدير عام الإدارة العامة للتأمين، امجد جدوع إلى أن جائحة كورونا فتحت الباب أمام أهمية تعزيز الخدمات الإلكترونية في قطاع التأمين، وعليه فإن الهيئة في صدد إصدار تعليمات تمكن شركات التأمين من تقديم خدماتها التأمينية إلكترونياً واستيفاء أقساط التأمين من خلال وسائل التسديد الإلكترونية المتاحة مما سيحل مشكلة الذمم المالية لشركات التأمين ويعزز من مستويات السيولة لديها.

أظهر مسح لموقع "الاقتصادي" أن تأمين المركبات في السوق الفلسطينية، استحوذ على ثلثي قيمة إجمالي أقساط التأمين المكتتبه لدى شركات التأمين العاملة في فلسطين.

وبلغت قيمة تأمين المركبات خلال تلك الفترة 152.8 مليون دولار أمريكي، تشكل نسبتها نحو 66% من إجمالي الأقساط المكتتبه، موزعة على 242.56 ألف بوليصة تأمين، بمتوسط 628 دولاراً قيمة سنوية للقسط الواحد.

كانت قيمة أقساط تأمين المركبات بلغت في الفترة المقابلة من 2019، نحو 150.9 مليون دولار أمريكي.

وتختلف قيم أقساط التأمين بناء على اختلاف نوع بوليصة التأمين (طرف ثالث، وإصابات جسدية، وشامل)، وسنة إنتاج المركبة وسعرها داخل السوق المحلية.

ويبلغ عدد التبليغات المتعلقة بحوادث المركبات خلال الشهور التسعة الأولى 2020، حوالي 44 ألف بلاغ، في كل من الضفة الغربية وقطاع غزة.

المصدر: الاقتصادي

وقال صلاح هنية رئيس الجمعية، بعد لقاء جمعه مؤخراً مع أمجد جدوع مدير عام الإدارة العامة للتأمين في هيئة سوق رأس المال الفلسطينية، إن الهيئة أيضاً ستنظر في تعرفه تأمين الدراجات النارية، حيث تم اعتماد نموذج قائم على تحديد أسعار دنيا وأسعار عليا لتأمين الدراجات النارية.

وأوضح، ان شركة التأمين ستقوم بتحديد قسط تأمين الدراجة النارية ما بين الحد الأدنى والحد الأعلى استناداً لعوامل وعناصر الخطر من عمر السائق، سنة صنع الدراجة النارية، عدد سنوات امتلاك السائق لرخصة القيادة، الغرض من استخدام الدراجة النارية، نوع الدراجة النارية والشركة المصنعة لها، الحالة الاجتماعية لسائق الدراجة النارية، خط سير استخدام الدراجة النارية، عدد الكيلومترات المتوقع قيادتها، وغيرها من عوامل الأخطار الأخرى، بحيث اصبح قسط تأمين الدراجة النارية مستنداً للمخاطر.

وأضاف هنية في البيان الذي نشرته الجمعية، ان الجمعية تدفع باتجاه تعزيز المنافسة وتحريير سوق التأمين وعدم تحديد الحد الأدنى للتأمين على المركبات والعمال بصورة تؤثر سلباً على المنافسة، مع الحرص على قدرة وملاءة شركات التأمين للوفاء بالتزاماتها وهذا العمود الفقري لصناعة التأمين.

ولم توضح الجمعية ولا مدير عام الادارة العامة للتأمين في هيئة سوق رأس المال الموعد الذي من الممكن ان يعلن فيه تعديل قيم تأمين المركبات في فلسطين.

وفي سياق متصل، قرر مجلس الوزراء بمنح خصم بنسبة 15% على أقساط تأمين مركبات التاكسي العمومي وحافلات النقل العام، حيث ستستفيد من هذا القرار ما يقارب 12 ألف مركبة وأن قيمة الخصم على أقساط وثائق تأمين هذه الفئة من المركبات يصل لغاية 5 مليون شيكل.



زيادة كبيرة وتعديلات على تسعيرة تأمين السيارات طرف ثالث



التأمين السودانية بررها بالمتغيرات الاقتصادية التي أدت لارتفاع أسعار قطع الغيار وتكاليف العلاج الناتجة عن حوادث المرور على أن تسري الزيادة ابتداء من 7 فبراير.

المصدر: المشهد السوداني

أصدر الجهاز القومي للرقابة على التأمين، منشوراً برفع أقساط تأمين الطرف الثالث للمركبات بنسب متفاوتة حسب نوع المركبة، بعد موافقة وزيرة المالية والتخطيط الاقتصادي، على ان يبدأ تطبيق الاسعار الجديدة اعتباراً من الأحد المقبل 7 فبراير.

وحدد المنشور السعر الجديد لقسط التأمين للسيارات الملاكي 6.300 جنيه، والإسعاف 6.45 جنيه، وسيارات الليموزين 21.630 جنيه، والدفارات 29.630 جنيه، والركشات 3 راكب وركشات نقل البضائع 5.920 جنيه، والتاكسي 5.800 جنيه، والامجاد 8.364 جنيه، والحافلات الصغيرة "14-11" راكب 14.384 جنيه، والحافلات الكبيرة "25 - 30" راكب والبصات "40 - 45 - 52" راكب 25.236 جنيه، واللواري 31.575 جنيه، والشاحنات والبطاح والآليات الثقيلة والكرينات والبولكن والقلابات 53.705 جنيه، والآليات الزراعية 32.823 جنيه.

وارجع المنشور الزيادة للمتغيرات الاقتصادية الكبيرة التي حدثت بعد آخر تسعيرة لتأمين الطرف في 2015، وارتفاع اسعار قطع الغيار وزيادة تكاليف العلاج للإصابات الناتجة عن حوادث المرور.

وبرر الأمين العام لهيئة الرقابة على التأمين محمد سآتي في منشور ان الزيادة التي أجازتها وزارة المالية بالاتفاق مع اتحاد شركات التأمين وإعادة

«الرقابة المالية» تصدر مؤشرات استرشادية لكشف عمليات غسل الأموال وتمويل الإرهاب بقطاع التأمين

أصدر مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية قراره رقم قرار مجلس إدارة الهيئة رقم (2) لسنة 2021 بشأن الضوابط الرقابية في مجال مكافحة غسل الأموال وتمويل الارهاب للجهات العاملة في مجال الانشطة المالية غير المصرفية.

- واحدة.
- استخدام مبالغ نقدية كبيرة في دفع أقساط وثيقة التأمين أو لشراء وثيقة تأمين ذات قسط وحيد.
- التعاقد على وثائق بمبالغ كبيرة وطلب استردادها أو تغيير المستفيد بعد فترة قصيرة من التعاقد.
- طلب العميل اقتراض الحد الأقصى من قيمة وثيقة ذات قسط وحيد بعد فترة قصيرة من التعاقد وسداد قيمتها.
- قيام العميل بسداد قسط التأمين نقداً بما يخالف نمط تعامله المعتاد من حيث السداد عن طريق الشيكات أو الأدوات المصرفية الأخرى.
- سداد قيمة أو أقساط وثيقة التأمين بواسطة تحويلات من أطراف أجنبية أو طلب استرداد وتحويل قيمتها لأطراف أجنبية.
- تغيير المستفيدين المحددين في وثيقة التأمين بحيث يتم تضمين أشخاص لا يوجد صلة واضحة بالعميل.
- طلب الاسترداد المبكر لقيمة الوثيقة أو تغيير تاريخ استحقاقها، وبخاصة عندما يؤدي ذلك إلى تحمل خسائر مادية.
- للاطلاع على نص [القرار الصادر من الهيئة كاملاً](#) متضمناً كافة المؤشرات الاسترشادية للتعرف على العمليات المشتبه في أنها تتضمن غسل أموال أو تمويل إرهاب في كل القطاعات المالية الغير مصرفية الواقعة تحت إشراف الهيئة، الرجاء [الضغط هنا](#)

المصدر: أموال الغد

وتضمنت المادة الـ«12» من هذا القرار المؤشرات الاسترشادية للتعرف على العمليات المشتبه فيها في كافة الأنشطة المالية الغير مصرفية ومنها قطاع التأمين.

وأوضحت الهيئة في قرارها أنه على المخاطبين بأحكام هذا القرار مراعاة المؤشرات الاسترشادية الآتية بحد أدنى عند التعرف على العمليات المشتبه في أنها تتضمن غسل أموال أو تمويل إرهاب.

ونستعرض هنا المؤشرات الخاصة بقطاع التأمين وهي كالتالي:-

- العملاء الذين يبدون لا مبالاة تجاه سعر التأمين أو العمولات أو غيرها من تكاليف التغطية التأمينية.
- عدم إبداء طالب التأمين اهتماماً بالتغطية المشمولة بالوثيقة مع إبداء اهتماماً كبيراً بتاريخ الإلغاء المبكر للعقد.
- شراء وثائق تأمين أو طلب زيادة قيمتها بمبالغ كبيرة بما لا يتناسب مع نشاط العميل.
- تكرار شراء وثائق تأمين بمبالغ لا يتناسب مجموعها خلال فترة زمنية معينة مع نشاط العميل.
- طلب العميل تغطية تأمينية خارج نطاق النشاط المعتاد له.
- توافر معلومات تفيد قيام طالب التأمين بالحصول على وثائق تأمينية من عدة شركات لنفس التغطية التأمينية.
- التعاقد على وثيقة بقسط وحيد أو بمبلغ كبير بما يخالف نمط التعاملات السابقة للعميل.
- طلب العميل زيادة قيمة وثيقة التأمين بمبلغ كبير يسدد على دفعة

Companies News

أرباح «أورينت» للتأمين ترتفع إلى 430 مليون درهم



وقال عمر الأمين الرئيس التنفيذي للشركة إنه على الرغم من تداعيات الجائحة، فقد تمكنت الشركة من زيادة أرباحها وزيادة الأرباح الفنية، مما يؤكد مكانتها القيادية في سوق التأمين في الدولة. وأكد أن عام 2021 سيشهد زيادة في حجم الأعمال، حيث إن ارتفاع أسعار البترول إضافة إلى حملة التطعيم التي تجري الآن في الدولة، سينعكسان إيجاباً على الوضع الاقتصادي وعلى زيادة حجم الأعمال.

ومن المتوقع أن تنعكس القرارات الأخيرة بمنح الجنسية والجواز الإماراتي إيجاباً على القطاعات الاقتصادية المختلفة، ومن ضمنها القطاع العقاري.

المصدر: الخليج

الإمارات العربية المتحدة: ارتفعت الأرباح الصافية لشركة أورينت للتأمين عن السنة المالية المنتهية في 2020 بنسبة 1% لتصل إلى 430 مليون درهم، مقارنة مع عام 2019 الذي بلغت فيه 425 مليوناً.

وتعكس الأرباح التي حققتها الشركة عن 2020، أداءها القوي على الرغم من مستجدات انتشار «كورونا» عالمياً، وما رافق ذلك من قيود مفروضة على مختلف القطاعات والأنشطة الاقتصادية.

وارتفعت موجودات الشركة في 2020 بنسبة 15% إلى 8.88 مليار درهم، مقارنة مع 7.71 مليار درهم، وارتفعت حقوق المساهمين 9% إلى 3.42 مليار درهم، وكذلك ارتفعت الأقساط المكتتبة 9% إلى 4.24 مليار درهم، مقارنة مع 3.88 مليار درهم، وبلغت الأرباح الفنية 246 مليوناً بنمو 12%، وبلغت حصة السهم من الأرباح 82.85 فلس للسهم الواحد.

مرحلة ما بعد كورونا تتطلب خطوات إصلاحية لتسريع التعافي الاقتصادي..

جواد محمد: إندماج «سوليدرتي البحرين» و«تأزر» بنهاية العام



من قبل الا ان توقعاتنا مبنية على قراءة موضوعية للأحداث والمتغيرات الحالية والتي نستطيع من خلالها التوصل الى تكوين فكرة عامة عن حجم التأثير الفعلي لفيروس كورونا مستندين على خبراتنا العملية السابقة.

وبالحديث عن التحديات التي تواجه قطاع التأمين البحريني، قال " هنالك

العديد من الصعوبات والتحديات التي تواجه شركات التأمين في مملكة البحرين، ولعل اهم هذه التحديات هو العدد الكبير لشركات التأمين في المملكة والتي تتنافس فيما بينها على قاعدة عملاء محدودة نسبياً حيث لا يتجاوز عدد سكان مملكة البحرين المليون والنصف نسمة مما يجعل المحافظة على الحصة السوقية صعباً للغاية في ظل المنافسة الشرسة في السوق.

من ضمن التحديات أيضا عدم إدراك شريحة كبيرة من المجتمع ضرورة الحصول على تغطية تأمينية شاملة لمختلف الجوانب، مثل تأمين المنازل والتأمين الطبي والتأمين على الحياة وغيرها، ومن هنا يبرز دور شركات التأمين بضرورة تكثيف العمل على زيادة وعي المجتمع بأهمية وضرورة التأمين.

كما أن الوضع الراهن والمتعلق بتفشي فيروس كورونا قد فرض على السوق بشكل عام وعلى المحافظ الاستثمارية لشركات التأمين بشكل خاص، وأجبر جميع شركات التأمين على التكيف والتأقلم لتقديم خدماتها رقمياً للعملاء في ظل الإجراءات الاحترازية والتباعد الاجتماعي.

لقراءة اللقاء كاملاً، الرجاء [الضغط هنا](#)

المصدر: الأيام

مملكة البحرين: توقع الرئيس التنفيذي لشركة سوليدرتي البحرين، جواد محمد «استكمال إجراءات عملية الاندماج بين شركتي سوليدرتي البحرين وتأزر للتأمين بنهاية العام الجاري 2021».

وأشار محمد- في لقاء مع «الأيام الاقتصادي»- أن عملية الدمج المقترح في مراحلها الأولية وتخضع لموافقة مصرف البحرين المركزي ولموافقة المساهمين.

وعن سير الإجراءات التنظيمية للاستحواذ على شركة تأزر، قال الرئيس التنفيذي «أن شركة سوليدرتي عينت «كي بي ام جي فخر» كمستشار مالي، و«حسن رضي ومشاركوه» كمستشار قانوني، بالإضافة إلى تعيين «Lux actuaries & consultants FZCO» كمستشار اكتواري لتولي مهام إجراءات العناية الواجبة على عملية الدمج المقترح مع شركة تأزر.

وبشأن العوائد المالية لشركة سوليدرتي البحرين من الصفقة، أوضح محمد كما ان الإندماج سيساهم في خلق كيانات كبيرة وهي ضرورة قصوى في ظل التحديات الجارية، مبيناً أن دمج الخدمات في الشركتين سيساهم بلا شك في تقليل النفقات التشغيلية والمصروفات.

ولفت الى أن الاندماج سيساهم في زيادة الحصة السوقية للشركة المدمجة، فضلاً عن تجانس عمليات الشركتين المدمجتين سيساهم في زيادة كفاءة وجودة الخدمات المقدمة للعملاء والقدرة التنافسية للكيان المدمج.

وأشار الرئيس التنفيذي لشركة سوليدرتي البحرين أن الدمج سينعكس على الملاءة المالية للشركتين فضلاً عن تحقيق نمو في السيولة وعوائد الاستثمار، وتحسين نتائج عمليات الاكتتاب مما سيعزز الربحية ويخلق قيمة أعلى لمساهمي الشركتين.

ويرى أن أزمة كوفيد 19 تؤثر سلباً على أداء الأسواق المحلية والعالمية وتكمن خطورتها في عدم معرفتنا للفترة المتوقعة لانتهاء الازمة وبناءً على ذلك، فإنه من المتوقع ان تستمر الأسواق المحلية والعالمية في تذبذب وضعف الأداء خلال العام 2021.

وأضاف أن تعافي الأسواق مرتبط تماماً بمدى السيطرة على انتشار فيروس كورونا وسرعة عودة الحياة الى طبيعتها والذي سيصاحبه طفرة إيجابية في أداء الأسواق التجارية وربحية الشركات.

وأنه من الصعب توقع ما قد تؤول اليه الأمور لأننا لم نواجه أزمة مشابهة

الأقساط بلغت 1.5 مليار

«مصر لتأمينات الحياة» ترحب 504 ملايين جنيه في الربع الأول



مليارات جنيه أقساطًا، مقابل 4.5 مليار جنيه خلال العام المالي الأسبق (2018 / 2019)، وبلغ صافي ربح الشركة 1.5 مليار جنيه مقارنة مع 1.3 مليار جنيه خلال فترة المقارنة.

وأضاف عبد العزيز أن صافي العائد على استثمارات الشركة بلغ 3.5 مليار جنيه خلال العام المالي الماضي (2019 / 2020)، مقابل 3 مليارات جنيه خلال العام المالي الأسبق (2018 / 2019)، فيما بلغ إجمالي الاستثمارات

28 مليار جنيه، تم سداد 3.4 مليار جنيه مطالبات بنهاية العام المالي الماضي (2019 / 2020)، مقابل 3.2 مليار خلال العام المالي الأسبق (2018 / 2019)، وبلغ إجمالي حقوق حملة الوثائق 24 مليار جنيه، مقارنة مع 22 مليارًا خلال فترة المقارنة.

وبلغ فائض الاكتتاب بالشركة 914 مليون جنيه خلال العام المالي الماضي (2019 / 2020)، مقابل 798 مليون جنيه خلال العام المالي الأسبق (2018 / 2019)، وبلغت حقوق المساهمين بالشركة 6.5 مليار جنيه حتى 30 يونيو الماضي.

وكشف عبد العزيز أن شركته تستهدف تحقيق 6 مليارات جنيه أقساطًا خلال العام المالي الحالي (2020 / 2021) المنتهي في 30 يونيو المقبل، وتحقيق 8 مليارات جنيه خلال ثلاث سنوات.

ويبلغ رأس المال المدفوع والمصدر لشركة مصر لتأمينات الحياة 2 مليار جنيه، فيما يبلغ رأس المال المرخص به 3 مليارات.

المصدر: المال

جمهورية مصر العربية: حققت شركة مصر لتأمينات الحياة - التابعة لمجموعة مصر القابضة للتأمين- 1.5 مليار جنيه أقساطًا، خلال الربع الأول من العام المالي الحالي (2020 / 2021)، مقابل 1.2 مليار خلال الفترة نفسها من العام المالي الماضي (2019 / 2020).

قال الدكتور أحمد عبد العزيز، العضو المنتدب للشركة، إن هذه المؤشرات الأولية تمثل 105% من المستهدف.

وأشار إلى أن صافي الأرباح بلغ في «30 / 9 / 2020» 504 ملايين جنيه، بمعدل زيادة قدرها 8%، وبنسبة 117% من المستهدف.

ولفت عبد العزيز، إلى أن النتائج التي تحققت في مصر حياة، جاءت نتيجة نقطتين، أولاهما، حماس العاملين في الشركة ورغبتهم الدائمة في جعل مصر حياة رقمًا مضافًا في معادلة نمو سوق التأمين، وتبوء المكانة التي تستحقها كرائدة للسوق في نشاط تأمينات الحياة، وثانيها، الدعم المتواصل من الشركة القابضة للتأمين، برئاسة باسل الحيني، والذي لا يألو جهدًا في تقديم الدعم اللوجستي، لتدعيم ركائز مصر حياة في السوق، ولتأكيد ريادة القابضة للتأمين بإعتبارها أكبر كيان مالي غير مصري في مصر

وأضاف أن الأموال المستثمرة في الشركة في 30 / 9 / 2020 بلغت 29.8 مليار جنيه، مقابل 27.9 مليار في 30 / 9 / 2019، بمعدل نمو 6.4%، وبنسبة 92% من المستهدف، كما حققت صافي عائد من استثماراتها بلغ 925 مليون جنيه، مقابل 917 مليونًا في 30 / 9 / 2019، بمعدل نمو 1%، وبنسبة 135% من المستهدف.

كانت الجمعية العمومية للشركة قد اعتمدت مؤخرًا المركز المالي في 30 يونيو الماضي عن العام الماضي (2019 / 2020)، حيث حققت الشركة

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر