

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

الراعي الحصري



Exclusive Sponsor

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors



World Insurance

SONAR 2022: New emerging risk insights – 10th anniversary edition

This year's emerging risks arise from climate change and the transition to a low-carbon economy, real and hyped technological disruptions, and increased global uncertainty and risk awareness. In addition, SONAR looks back at lessons learned to mark its 10-year anniversary.

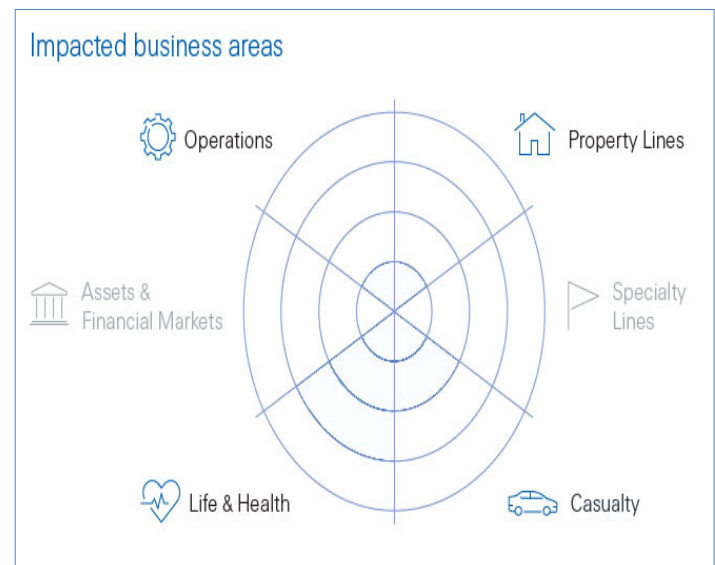
Climate change – the long-term, existential threat

As the world grapples with a war in Ukraine, the effects from a still ongoing pandemic and economic uncertainty, risk foresight is ever more important. One emerging risk that is here to stay is climate change, a recurring SONAR theme. This year, we examine how thawing permafrost could lead to property damage, but also affect human and animal health as ancient pathogens are released from previously frozen ground. Another threat are non-native species which are imported for climate change adaption, but turn out to be invasive and endanger endemic species and ecosystems.

Combating climate change requires achieving net-zero emissions. As decarbonisation efforts gain traction globally, we highlight the role insurers can play in supporting sustainable farming and new fuels in the shipping industry.

The double-edged sword of technology: risks and opportunities

Technology regularly features in our emerging risks. This edition explores new applications of artificial



intelligence in law, automated underwriting, endeavours in outer space, and scientific breakthroughs in biotech. We look at the risks and opportunities in new markets arising from technological advances, such as fertility services, quantum computing and cryptocurrencies.

Impacts from global challenges

Economic stresses from the war and pandemic are causing supply chain disruptions. We believe raw material shortages and rising prices due to inflation pose a risk to the construction quality and durability of buildings. Current global challenges also have heightened society's risk awareness. The COVID-19 pandemic has undermined trust between large groups in the population and government officials as well as academic experts. We look at how conspiracy theories and alternative views on health could foster harmful behaviour and weaken societal resilience, particularly in future health crises.

Lessons from 10 years of sharing emerging risk insights

Lastly, we review selected risks we flagged over the last decade. Among them are threats from infectious diseases, risks from climate change and the transition to a low-carbon economy, and dangers in digitalisation. In hindsight, some of our emerging risk signals proved prophetic. This reminds us of the importance of raising risk awareness and sharing insights to mitigate emerging risks.

To get the publication, please [click here](#)

Source: Swiss Re

Climate change could cost world economy \$178tn by 2070, Deloitte says

Climate change could cost the global economy \$178 trillion over the next 50 years, or a 7.6 per cent cut to global gross domestic product in 2070, if left unchecked, according to a report by Deloitte.

If global warming reaches about 3°C above pre-industrial levels towards the end of the century, the toll on human lives could be “significant”, disproportionately affecting the most vulnerable, the consultancy said.

It will also lead to loss of productivity and employment, food and water scarcity, worsening health and well-being and bringing about a lower standard of living globally, Deloitte's Global Turning Point Report, which analysed 15 regions in the Asia-Pacific, Europe and the Americas, warned.

However, if global leaders unite in a systemic net zero transition by 2050 and meet the Paris Agreement goal to limit warming as close to 1.5°C above pre-industrial levels by as much as possible, the global economy could gain \$43tn in the next 50 years, giving global GDP a 3.8 per cent boost in 2070, the report found.

“The numbers speak for themselves and businesses should be reimagining their practices to help build a more sustainable future for all,” said Mutasem Dajani, chief executive of Deloitte Middle East.

“Taking small steps in the right direction will pay dividends in the future. It has become clear that if businesses do not prioritise sustainability and understand the impact they are having on the environment, valuable talent, revenue and market share may be lost.”

Business leaders are recognising the importance of the issue — 89 per cent of executive-level managers surveyed by Deloitte agree there is a “global climate emergency” while 79 per cent currently seeing the world at a tipping point for responding to climate change.

However, transforming the economy for a low-carbon future will require “extensive co-ordination and global collaboration throughout industries and geographies”, the report said.

Governments will need to work with the financial services and technology sectors through global policymaking, greater investment in clean energy systems and a new mix of green technology across industries.

The transition to net zero emissions would create “fundamental changes to the structure of economic growth” as the economy switches the energy mix from reliance on fossil fuels to renewable electricity augmented by fuel sources such as hydrogen, the report said.

During the initial stage, the combined cost of upfront investments in decarbonisation, coupled with the already locked-in damages of climate change, would “temporarily lower economic activity”, compared with the current emissions-intensive path.

However, once the transition is complete, the “economic benefits of having avoided climate damage and the emergence of new sources of growth and job creation would start to outweigh the costs”, the report said.

It also stressed that each region will move forward at its own pace, based on factors such as the way governing bodies and societies are structured, exposure to climate change and overall risk profile, and marketplace strengths and capabilities.

For example, the Asia-Pacific is expected to see the benefits of a low-carbon transition in the 2020s, while Europe will not register a return on investment until the 2050s, and the Americas until the 2060s.

However, if rapid action is taken, all regions are expected to achieve their turning point by 2070, the

report said.

Our analysis shows that a low-carbon future is not only a societal imperative but an economic one,” said Dr Pradeep Philip, partner at Deloitte Economics Institute.

“We already have the technologies, business models and policy approaches to simultaneously combat the climate crisis and unlock significant economic growth, but we need governments, businesses and communities globally to align on a pathway toward a net zero future.”

Source: Hellenic Shipping News

UN senior official spells out what insurers can do to help halve emissions by 2030

UN assistant secretary-general for climate action, Mr Selwin Hart, has suggested what the insurance sector can do to cut emissions by half by 2030.

Speaking at an event held on 19-21 June to mark the 10th anniversary of UNEP’s Principles for Sustainable Insurance Initiative (PSI), he told insurers, “I have three concrete asks of you:-

“First, follow through on your net-zero pledges with ambitious and credible actions now and during the course of this make-it or break-it decade. 2050 and 2030 are too far into the future. We need decisive action and interim net-zero targets by 2025. And deliver strong and credible transition plans to link your long-term pledges with immediate action.

“Second, what you invest in and where you invest matters. Stop investing in the coal industry, and stop underwriting new fossil fuel projects that contribute to the climate emergency. As of November 2021, institutional investors still held over \$1.2tn in the coal industry. And close to 500 commercial banks channeled \$1.2tn to coal mining, trading, transport, conversion of coal to liquids, coal-fired power stations,

and manufacturing of equipment for new coal plants.

“The secretary-general said it best: this madness needs to stop. Shift your investments to renewables and support the expansion of renewables in developing and emerging economies. These countries need access to cheaper and clean energy sources. And tell us how public sources of finance can be better used to leverage the trillions you own and manage. I also urge you to invest in adaptation and resilience building to protect lives and livelihoods.

“Third, you have very powerful voices, wide influence and resources on a scale that can deliver change. Sitting on the sidelines and hedging your bets is no longer a viable option. I urge you to put these assets to work and send the loudest possible message to government decision-makers - both publicly and privately — that they must step up their climate ambition and actions.”

Mr Hart said, “Let me be frank. The world is way off track from limiting global warming to 1.5 degrees Celsius and preventing the worst impacts of the climate crisis.

“Every indicator on climate is heading in the wrong direction. Global emissions are at their highest level in human history and continue to grow. The current national commitments made under the Paris Agreements by governments would result in an increase in global emissions of 14% by 2030, rather than the 45% decline science tell us is required this decade to be on a credible pathway to 1.5.”

He added, “The battle to keep 1.5 alive will be won or lost in this decade and with each passing day of inaction and insufficient action, the pulse of 1.5 gets weaker and weaker.”

He stressed, “The climate crisis is the greatest test of our age. The science is conclusive, the choices are clear, and the tools we need are all within our reach. Let’s pick up the toolbox and get to work.”

Source: Asia Insurance Review

Where is the giant wall of reinsurance capital?

With property catastrophe reinsurance rates having risen by at-least double-digits for many cedents at the renewal seasons so far in 2022, analysts from RBC Capital Markets pose a valid question. Why aren’t we seeing a wall of capital flood into the space?

Historically, during any hard market, we’ve seen classes of new reinsurance startup company launches coming into the space, as well as an inevitable flurry of activity in launching reinsurance sidecars and raising capital for new insurance-linked securities (ILS) fund ventures.

But, in 2022, “Where is this giant wall of capital that has long plagued the reinsurance sector, squashing out hard markets with head spinning efficiency?” the analyst team from RBC Capital Markets ask.

We’re in a market environment where many companies have been dialling back their exposure to property

catastrophe reinsurance risks, with some choosing to stop explicitly writing that stand-alone business, such as AXIS, while others have shifted their property cat risks onto third-party capital, like Markel.

Even stalwart writers of catastrophe risks like RenaissanceRe has become steadily more balanced, in terms of catastrophe risks versus other classes and other Bermudians once known for their appetite for cat risks are now reducing their books to less than 10%

focused on property cat risks.

“So what is going on here? Don’t they know that property rates were up at a double-digit clip at each of the January 1 and April 1 renewal dates (and almost surely were up a like amount or more at June 1 though we have seen no formal reckoning by any of the large brokers just yet)?” the analysts ask.

To read full article, please [click here](#)

Source: ARTEMIS

Ukraine-Russia conflict market losses estimate narrowed to \$10bn

Swiss Re has reiterated that losses from the Ukraine/Russia conflict appear to be a mid-sized nat cat event, narrowing estimated market losses to \$10bn from \$15bn previously estimated, according to a Goldman Sachs report for Q1.

The report noted that reinsurance and London Market names are potentially exposed in various lines, including aviation, credit & surety, some Specialty lines (political risk and political violence) and marine.

Although it is too early to estimate the final insured losses for specialty losses, a number of commentators have provided early estimates, ranging from \$15 to \$35bn, Goldman Sachs stated.

Swiss Re, as well as S&P Global, have both estimated that the reinsurance market (top 21 reinsurers) would likely pick up 50% of the loss, which is typical of a loss of this size.

The \$10bn is Swiss Re’s best estimate but admitted the confidence level was low, given the range of outcomes.

The company believes the longer the conflict, the more losses it will see, in particular in the credit & surety lines as more companies go into bankruptcy.

On the other hand, an earlier-than-expected conclusion to the conflict would lead them to reassess its scenario and likely lead to some positive revision of losses, according to Swiss Re.

According to Goldman Sachs, clarity on the size and timing of the potential insurance losses from the Russia/Ukraine conflict would remove an overhang on the sector.

Goldman Sachs commented: “This latest \$10bn market loss estimate is lower than the \$15bn estimate we had assumed in our prior analysis, which was based on Swiss Re’s initial assessment.

“While we expect the booked loss to increase (not just for reinsurance but for the whole sector), we do not expect it to be as high as we had initially assumed and see \$10bn as a more updated loss estimate and we note it is widely used by other reinsurers.”

According to the firm, these early estimates are concentrated on political and marine (including war cover) losses in Q1 and political violence as a line of business is most likely to incur losses in the short term.

The credit insurance requires some default to trigger, and the longer the conflict, the more credit insurance losses would be as more companies would go into bankruptcy.

Aviation lines would appear the most exposed lines of business, the report noted, as lessors have started to claim for planes stranded in Russia due to sanctions.

The firm said: “In our view, aviation losses will likely be larger for the London market names, albeit with much more uncertainty due to the nature of the exposure.

“For reinsurance companies, we believe the exposure to aviation losses are less compared to London Market names.”

Source: Reinsurance News



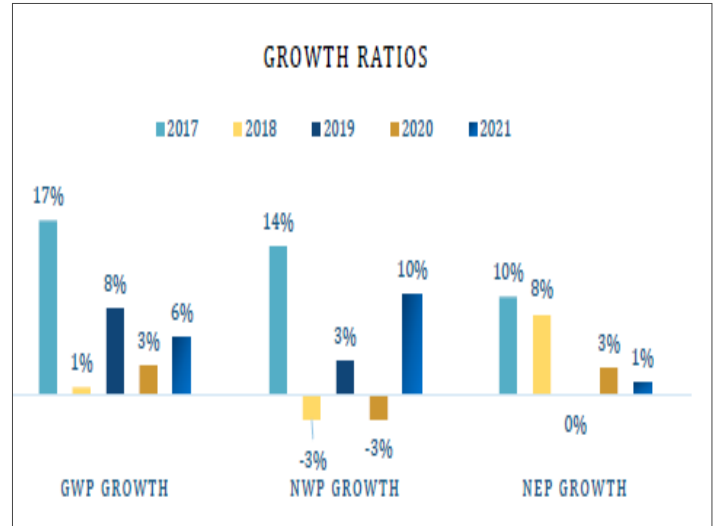
BADRI - UAE Insurance Industry Performance Analysis Q4 2021

The UAE Insurance Industry recorded an overall growth of 6% in GWP for 2021 (as per our estimates), as GWP increased to AED 41 billion from AED 39 billion in 2020. Listed companies recorded a growth of 6% in GWP, 16 out of the 29 companies contributed to this growth, while 13 companies saw a reduction in premiums. The largest decline came from Salama in absolute terms. The Branches also witnessed a growth in premiums overall of 5% for 2021, although 12 of the 22 branches covered witnessed a decline in GWP.

The profits for the companies covered fell from AED 2.8 billion in 2020 to AED 2.5 billion in 2021. The UW profits reduced by AED 0.5 billion while investment income increased by AED 0.2 billion. The top listed 5 companies, all of which showed healthy growth in profits contributed to 70% of the profits of listed companies (or equivalently 55% of the total industry profits). A large part of these profits was driven by Awnic which was a new entrant into the Top 5 due to realized investment income of AED 158m leading to an increase of 978% in its profit figures compared to 2020. On the other hand, ASNIC acted as the biggest drain on profits this year, as it rounded up the year with a loss of AED 63m. The Foreign Branches, after a tremendous performance in 2020 observed a decline of about the same scale in 2021, hence bringing the profits back to pre-COVID levels. ZIL, in particular, saw its profits reduce by 26% in 2021, but it was still able to maintain top spot for profits in the Branches category. Overall, 3 of the 29 listed companies and 7 of the 22 branches covered booked a loss in 2021.

It was observed that insurance companies which recorded deficit from their underwriting business were able to minimize this impact due to profitable performance of their investment portfolios. 21 out of the 29 listed companies had a higher contribution to profits coming from investments compared to underwriting.

Interestingly, 4 out of the top 10 profitable companies (listed and branches) were not in the top 10 for premiums written. This goes to show that top line and bottom-line performance does not necessarily go hand



in hand. As we have seen in the past “Top line is vanity, bottom line is sanity”.

The loss ratio for the industry saw a deterioration this year compared to 2020 which also resulted in the Combined Ratio of 102% (2021: 99%) implying an overall loss-making underwriting performance by the industry. 12 out of 29 listed companies and 11 out of 22 branches had a combined ratio in excess of 100%.

Despite the above, the return on equity for the industry remained stable at 11%.

As the claim frequencies increased post Covid we saw a pressure on the underwriting results. The actual impact could have been dampened further but was shored up by reserve releases as prudence built during Covid times was released and the industry moves towards best estimate reserving due to IFRS17. Pressure on the performance and higher investments in technology has led to consolidations/mergers and few more deals expected during the year 2022. The time has come that the industry goes back to fundamentals. Companies need to stop focusing on getting business by competing on price only and focus on all the levers available like underwriting, risk selection, better claims management, operational efficiency etc.

To download full report, please [click here](#)

Source: BADRI



Arab Insurance

Jordan

“اتحاد التأمين” يطالب السماح للشركات بتحديد قيمة قسط التأمين الإلزامي

ويين أن هناك مشكلة في قطاع التأمين تتلخص بموضوع التأمين الإلزامي، فالأسعار المفروضة من قبل الحكومة لا تتناسب مع حجم التعويضات المدفوعة من قبل شركات التأمين، وهذا أدى إلى تدهور عدد كبير من الشركات، مؤكداً أن هناك 6 شركات من أصل 19 شركة لديها مشاكل مالية تم إيقاف 3 منها قبل سنوات.

وأشار العواملة إلى أن 280 مليون دينار حجم خسائر شركات التأمين جراء التأمين الإلزامي خلال 22 عاماً، وذلك بسبب أن قيمة الأقساط المستوفاة لا تتناسب مع حجم التعويضات.

في المقابل أكدت رئيس قسم حل نزاعات التأمين في دائرة الرقابة على أعمال التأمين في البنك المركزي رويدا الجزازي، أن الشركات التي يتم إيقافها عن إصدار الوثائق تبقى ملتزمة بتنفيذ كافة الالتزامات المترتبة عليها قبل قرار الوقف.

وقالت إنه تم وضع تعليمات تتعلق بالحوكمة والملاءة المالية ستعمل على انصاف الشركات الكبيرة.

المصدر: هلا

طالب مدير عام اتحاد شركات التأمين ماهر الحسين العواملة، الحكومة السماح لها في إعطاء شركات التأمين الحق في تحديد قيمة قسط التأمين الإلزامي العادل والبالغة (القيمة + 5 - 8% ربح فقط لا غير)

وقال خلال مداخلة على راديو هلا عبر برنامج الوكيل، إنه آن الآوان أن يحظى المواطن الذي لا يتسبب أو يكون بحقه أي حوادث بامتيازات عن غيره، بحيث تتنافس شركات التأمين عليه وتقدم له خدمة ممتازة بسعر قليل، وفي نفس الوقت زيادة أقساط التأمين على المواطنين الذين يرتكبون الحوادث.

وأضاف أن في الأردن 1.5 مليون مركبة، ومجموع الحوادث السنوية التي تُرتكب 120 ألف حادث، وهذا يعني أن أقل من 7% من الذين يؤمنون مركباتهم يرتكبون حوادث، و1,4 مليون مواطن لا يرتكبون الحوادث، وعليه فإنه ليس من المنطق والعدالة أن تدفع هذه الفئة القسط نفسه الذي يدفعه من يرتكب الحوادث والبالغ عددهم 100 ألف مواطن.

Arab Insurance

Algeria

Hassan Khelifati, vice-président de l'Union Algérienne des Assureurset Réassureurs (UAR): «la nouvelle loi sur les assurances au secrétariat général du gouvernement d'ici septembre»

Hassan Khelifati, vice-président de l'Union Algérienne des Assureurs et Réassureurs (UAR): «la nouvelle loi sur les assurances au secrétariat général du gouvernement d'ici septembre»

La première mouture de la nouvelle loi sur les assurances «a été finalisée», a annoncé ce mardi en exclusivité à la Patrie news, Hassan Khelifati, vice-président de l'Union algérienne des Assureurs et Réassureurs (UAR). Et indique qu'un Comité ministériel regroupant le

ministère des finances, l'UAR et le Conseil national des Assurances a été créé et a tenu des réunions». Dans ce même registre, M. Khelifati précise que ce comité «se réunira dans les prochaines semaines pour avoir le document final de la loi et le soumettre d'ici septembre tout au plus au Secrétariat général du Gouvernement pour validation».

Sur ce sujet, il convient de préciser que la nouvelle loi remplacera l'ordonnance n° 95-07 du 25 janvier 1995 relative aux assurances, modifiée et complétée à plusieurs reprises depuis 2004. Les lois et les lois de finance complémentaire ont apporté aussi des amendements par cinq fois de 2007 à 2020 sans compter les textes d'application. Ce

nouveau texte, précisent des sources concordantes, «devrait statuer sur l'introduction de facilités

pour étoffer le réseau de distribution et consacrer l'introduction de la notion de producteur d'assurances et imposera le recours à la coassurance». La réforme doit toucher

également à la régulation du marché des assurances qui doit être indépendante. Aussi, l'autorité indépendante pourra donner plus de moyens à cette institution pour réguler le marché, mettre un terme à la guerre des tarifs et vérifier l'adéquation des engagements de

chaque acteur avec ses tarifs, ses provisions et ses capacités à faire face à ses sinistres contre des tarifs de plus en plus bas et de façon anormale.

Source: La Patrie News



Arab Insurance

Kuwait

«المرور»: تنسيق مع وحدة «تنظيم التأمين» لتطوير آلية العمل بين القطاعات

سترى النور قريباً، إصدار دفتر ملكية المركبة عن طريق «الأونلاين»، بعدما نسقت الوحدة مع مكتب التأمين.

وذكر بوحسن أن قطاع الشؤون الفنية في الإدارة بصدد افتتاح قسم الفحص الفني بمدينة صباح الأحمد السكنية، مشيراً إلى أن قطاع الشؤون الفنية اتخذ قراراً بالسماح لجميع أقسام الفحص الفني بالبت في معاملات تغيير لون المركبة، والسماح بالجر للمركبات، بعدما كان فحصها مقتصرًا على القسم الفني في محافظة العاصمة.

المصدر: الجريدة

قال ضابط قسم العلاقات العامة والتوعية المرورية بالإدارة العامة للمرور، الرائد عبدالله بوحسن، إن الإدارة العام للمرور عقدت عدة اجتماعات مع وحدة تنظيم التأمين التابعة لوزارة التجارة، بهدف تطوير آلية العمل المشترك بين القطاعات المرورية، والوحدة التي تعمل على تنظيم وتطوير قطاع التأمين، المرتبط بشكل مباشر مع الإدارة.

وأضاف بوحسن أن وحدة تنظيم التأمين لعبت دوراً رئيسياً بالتنسيق مع القطاع الفني بـ«المرور» في إنجاز المشاريع التطويرية المشتركة بين الوحدة وقطاع المرور، لافتاً إلى أن آخر تلك المشاريع، التي

Arab Insurance

Egypt

«الرقابة المالية» ترحب بمبادرة «وكالة تنمية أفريقيا» لحث شركات التأمين المصرية على تبني التأمين المستدام



الهيئة تدرك أهمية تطبيق ممارسات الاستدامة والتمويل المستدام كأدوات رئيسية للنمو الاقتصادي، حيث شكلت الاستدامة -ولا تزال- محوراً هاماً باستراتيجية الهيئة العامة للرقابة المالية وتمثل إحدى أولوياتها الرئيسية.

وأضاف أن الهيئة يسعدها دائما العمل على تشجيع الشركات مع الجهات الدولية لحث شركات التأمين على تطوير حلول جديدة تساهم في معالجة القضايا البيئية والاجتماعية، كما يلعب دمج مبادئ الحوكمة البيئية والاجتماعية والحوكمة المتعلقة بالاستدامة داخل شركات التأمين دوراً هاماً في ضمان تقديم قطاع التأمين في مصر منتجات تأمينية مبتكرة.

ومن جانبه، أوضح السيد جاريث بايلي، السفير البريطاني في مصر أن: «القطاع المالي يلعب دوراً رئيسياً في الوفاء بالتزاماتنا لمكافحة تغير المناخ وفقاً لما أكده رواد العمل المناخي رفيعي المستوى في المملكة المتحدة ومصر بمدينة بون الألمانية. لذا، يسرني أن أرى أن التمويل المستدام أصبح سريعاً إحدى الدعائم الرئيسية للشراكة الخضراء بين البلدين. وأرحب بوجه خاص بجهود التعاون والتنسيق لتعزيز بناء القدرات وتعميق الممارسات المستدامة في قطاع التأمين وصناديق التأمين الخاصة في مصر وجميع أنحاء المنطقة».

رحبت الهيئة العامة للرقابة المالية بإعلان وكالة تنمية أفريقيا FSD Africa -المؤسسة غير الربحية والمدعومة من حكومة المملكة المتحدة- عن قيامها بمجموعة من المبادرات لدعم جهود مصر في تطبيق المعايير البيئية والاجتماعية والحوكمة المتعلقة بالاستدامة، ومساندة شركات التأمين المصرية والإقليمية وتشجيع الاستثمار في الحلول المبتكرة لمواجهة آثار تغير المناخ.

ومن المتوقع أن تستفيد الأسواق المالية في مصر من المبادرات التي أطلقتها وكالة تنمية أفريقيا، والتي ترمي إلى تشجيع الأنشطة الاقتصادية المتوافقة مع مستهدفات خفض انبعاثات الكربون والتكيف مع تغير المناخ والحفاظ على موارد رأس المال الطبيعي، كما ستعزز المبادرات جهود الحكومة المصرية لبناء اقتصاد أكثر مرونة وقدرة على الصمود في ضوء العمل على إعادة التعافي للاقتصاد المصري ومواجهة التحديات الجديدة، بما في ذلك التداعيات الاقتصادية الناجمة عن الأحداث العالمية.

وتجري وكالة تنمية أفريقيا مناقشات متقدمة مع الهيئة العامة للرقابة المالية للعمل معاً على دعم تطبيق مبادئ الاستدامة ومعايير الإفصاح البيئية والاجتماعية والحوكمة المتعلقة بالاستدامة بقطاع التأمين في مصر، وبحث الاتفاق على تنفيذ مذكرة تفاهم كي تعمل الوكالة والهيئة عن كئيب مع شركات التأمين العاملة بمصر لتقديم المساندة الفنية؛ ومنها ورشة العمل الأخيرة و المخصصة «لقادة تمويل قضايا المناخ في إفريقيا» والتي تم استضافتها فعاليتها بالمركز الإقليمي للتمويل المستدام بالهيئة في أواخر الأسبوع الماضي.

وقد ساهمت ورشة العمل في تعزيز قدرات صانعي السياسات، والجهات الرقابية، والأكاديميين، والمتعاملين في الأسواق المالية لدعم المشروعات ذات الصلة بتغير المناخ، وقدمت أدلة استرشادية لمساعدتهم على الوصول إلى صناديق تمويل أنشطة المناخ التابعة للمؤسسات والجهات الدولية وحشد رؤوس الأموال لتمويل مشروعات مكافحة تغير المناخ في جميع دول شمال إفريقيا.

وقال الدكتور محمد عمران رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية أن

دعم الحلول المبتكرة لمكافحة آثار التغير المناخي وتشمل أهم هذه المبادرات دعم وكالة تنمية أفريقيا للحلول المبتكرة لمكافحة آثار التغير المناخي. وفي إطار ذلك، فازت شركة برمودة -شركة ناشئة تعمل في مجال التكنولوجيا الزراعية في مصر- بجائزة تحدي الشركات الناشئة لمكافحة آثار تغير المناخ، والتي تستهدف إيجاد حلول جديدة لتعزيز قدرة المجتمعات المحلية الأكثر تأثراً بإفريقيا على مقاومة المخاطر الناجمة عن تغير المناخ.

وركز مشروع شركة برمودة على تعظيم كفاءة إدارة المخلفات الزراعية عن طريق معالجة تلوث التربة وأسمدة عضوية من أنواع مختلفة وابتكرت الشركة محسنات للتربة وأسمدة عضوية من مكونات عضوية وطبيعية ذات فائدة كبيرة لتربة الأرض الزراعية في مصر.

كما أعلنت وكالة تنمية أفريقيا مؤخرًا عن تقديم دعم مماثل للشركات الناشئة العاملة مجال التكنولوجيا المالية بإفريقيا لتقديم حلول مبتكرة تمكن المجتمعات الأكثر تأثراً من مقاومة آثار تغير المناخ.

وشاركت الوكالة بدورها في اجتماع المائدة المستديرة لرجال الأعمال برواد شركات ريادة الأعمال والاستثمار ومسرعات التكنولوجيا المالية والوكالات الإنمائية، والذي استضافته حاضنة أعمال الجامعة الأمريكية بالقاهرة لمناقشة النظام البيئي المتطور وإيجاد حلول مبتكرة لمكافحة آثار التغير المناخي.

إعلان نيروبي للتأمين المستدام

تدرك وكالة تنمية أفريقيا أهمية المساهمة التي ستقدمها شركات التأمين لدعم تدابير التخفيف من حدة التغيرات المناخية وتحقيق نتائج أفضل لقارة أفريقيا. وفي سبيل تحقيق ذلك، حثت الوكالة الشركات العاملة بمجال التأمين في مصر على الالتزام بإعلان نيروبي للتأمين المستدام كخطوة أولية نحو إقامة صناعة تأمين مستدامة وبناء قدرات التكيف مع التغيرات المناخية في القارة الإفريقية. ومن المعروف أن المركز الاقليمي للتمويل المستدام هو أول الموقعين على اعلان نيروبي كأحد المؤسسين لهذا الإعلان.

الجدير بالإشارة أن وكالة تنمية أفريقيا FSD Africa -التي تتخذ من العاصمة الكينية نيروبي مقراً لها- قد تأسست عام 2012 كمؤسسة غير ربحية مدعومة من المعونة البريطانية المقدمة من حكومة المملكة المتحدة. وتعمل الوكالة كمؤسسة إنمائية لتطوير القطاع المالي وتوجيه التمويل لخدمة مستقبل القارة الأفريقية. ويعمل فريق خبراء القطاع المالي بوكالة تنمية أفريقيا مع الحكومات وقادة ريادة الأعمال والجهات الرقابية وواضعي السياسات لتصميم برامج طموحة تساعد الأسواق المالية على العمل بشكل أفضل لخدمة جميع المتعاملين.

المصدر: الهيئة العامة للرقابة المالية



وفي مجمل كلمته للحاضرين من قيادات قطاع التأمين لورشة عمل " قادة تمويل قضايا المناخ في إفريقيا"، قال هشام رمضان مساعد رئيس هيئة الرقابة المالية، أن الرقيب سيواصل دعم أي جهود تبذلها شركات التأمين لتطوير الحلول التي تساعد في معالجة القضايا البيئية والاجتماعية المرتبطة بالاستدامة، وأنه يتعين على شركات التأمين وفقاً لقراري

الهيئة الأخيرين رقمي 107 و 108 لسنة 2021 تقديم تقارير ربع سنوية عن امتثالها لتدابير ومتطلبات ESG و TCFD أو توضيح سبب عدم الإمتثال والخطوات التي اتخذتها الشركات للتوافق مع معايير الإفصاح.

وأكد على أن الهيئة ستعمل مع المؤسسات الدولية لتطوير نماذج الاعمال لدمج المخاطر المتعلقة بتغير المناخ في هيكل إدارة المخاطر للشركات والهيئات العاملة في الأنشطة المالية غير المصرفية، وخاصة في قطاع التأمين، فالرقابة المالية مهتمة بكيفية خلق مستقبل مرن ومسؤول ومستدام في سوق التأمين المصري، وبناء الشراكات داخل القارة الأفريقية لمساعدة أسواق التأمين الأفريقية لتضمين الاستدامة في سياساتها.

ونوه رمضان بأن شركات التأمين يجب أن تكون مستعدة من الآن في معركتها لجذب العملاء، حيث ستصبح الاستدامة ومشاركتها في الامتثال لسياسات معالجة آثار تغير المناخ عاملاً رئيسياً في قرارات العملاء بشأن اختيار شركة التأمين التي سيضعون ثقتهم فيها، فقد أصبح العملاء أكثر اقتناعاً بأن شركات التأمين لديها التزام في هذا المجال ويرغبون في رؤيتهم ينخرطون بشكل أكثر فعالية في أنشطة الاستدامة.

وأشار بأنه يمكن لشركات التأمين أن تتبنى الاستدامة بعدة طرق بداية من أسلوب تشغيل وإداره مباني شركة التأمين، وأسطول مركباتها، مروراً باستثماراتهم، وقرارات الأكتتاب الخاصة بهم وكيفية تصميم منتجات التأمين الأكثر توافقاً مع مبادئ الاستدامة، بالإضافة إلى أن قضية الاستدامة يجب أن تشكل جزءاً من إطار وأنشطة إدارة المخاطر لشركة التأمين.

وتعقيباً على هذه المبادرات، قال السيد مارك ناير، الرئيس التنفيذي لوكالة تنمية أفريقيا: "تلتزم الوكالة بالعمل مع الجهات الرقابية والمؤسسات الحكومية لتحديد المخاطر الناجمة عن تغير المناخ والتخفيف من حدتها واغتنام جميع الفرص المتاحة لتحقيق ذلك. وستساهم شركائنا الجديدة في تأهيل شركائنا في مصر والدول المجاورة لها للتصدي بفاعلية لمخاطر تغير المناخ وتسريع التحول إلى الاقتصاد الأخضر الذي يتمتع بفرص نمو كبيرة".

هذا وتعمل وكالة تنمية أفريقيا-المؤسسة غير الربحية المدعومة من حكومة المملكة المتحدة-جنباً إلى جنب مع حكومة المملكة المتحدة على تحديد آليات دعم جهود مصر لإدارة المخاطر الناجمة عن التغيرات المناخية وتنمية الموارد البشرية من خلال تعزيز المشاركات البناءة للأطراف المعنية وعقد سلسلة اجتماعات رفيعة المستوى مع مؤسسات العمل الرائدة وصانعي السياسات، مع تأكيد التزامها على إيلاء اهتماماً خاصاً بالفئات السكانية الأكثر تأثراً بتغير المناخ في مصر، ومن مبادراتها:



الإنهاء من مراجعة المسودة النهائية للجدول وطرحه للحوار المجتمعي قريباً مساعد رئيس «الرقابة المالية»: بدء تطبيق أول جدول إكتواري مصري بتأمينات الحياة مطلع 2023

التأمين والمتضمن تحمل الشركة الأفريقية لتكاليف ونفقات مشروع تدشين الجدول الاكتواري.

وقد شارك في مشروع إنشاء أول جدول حياة إكتواري مصري كلاً من الهيئة العامة للرقابة المالية، وجمعية الخبراء الإكتواريين المصرية، بجانب شركات تأمينات الحياة وخاصة أكبر 5 شركات والتي تمثل حوالي 80% من السوق؛ وجهات المساعدة الخارجية (البنك الدولي إحدى الشركات المتخصصة بهذا المجال)؛ وكذلك المؤسسة الاجتماعية للشركة الأفريقية لإعادة التأمين (تتولى تمويل المشروع).

ويشار إلى أنه على مدار الـ30 عاماً الماضية قامت جمعية خبراء الإكتواريين وبالتعاون مع الهيئة المصرية للرقابة على التأمين سابقاً بعمل 3 دراسات إكتوارية تحليلية لاختيار أنسب جداول الحياة الإكتوارية التي تمثل الخبرة المصرية في معدلات الوفاة فقط، ومنذ التسعينيات كانت آخر دراسة إكتوارية تحليلية معلومة وهو ما يوضح الفجوة الزمنية الكبيرة في شأن جداول الحياة المستخدمة في سوق التأمين المصري.

وعلى الرغم من أن معظم شركات تأمينات الحياة تستخدم جداول الحياة الإنجليزية والتي تمثل فجوة زمنية تزيد عن 50 عاماً، فما زالت هناك شركات تأمينات حياة تسعر وثائق تأمين باستخدام جداول الحياة الإنجليزية بفجوة زمنية تصل إلى 60 عاماً وذلك، بالإضافة إلى استخدام معاملات تحميل دون أي مرجعية أو دراسة إكتوارية تحليلية، مما يتضح معه التباين في أسس التسعير التي تستخدمها شركات التأمين

المصدر: أموال الغد

كشفت هشام رمضان، مساعد رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، إنتهاء اللجنة المصرية لإنشاء ودراسة الجداول الإكتوارية بإعداد ومراجعة أول جدول إكتواري مصر لنشاط تأمينات الحياة بالسوق.

وأوضح أن الخبير الاستشاري إنتهى من الملامح النهائية للجدول الإكتواري ومراجعة المسودة النهائية، تمهيداً لطرحه للحوار المجتمعي خلال الفترة المقبلة، وعقد الخبير الاستشاري دورات تدريبية للعاملين بشركات تأمينات الحياة بالسوق حول كيفية استخدام هذا الجدول.

وأضاف رمضان في تصريحات خاصة لـ«أموال الغد»، أنه عقب إتمام كافة الخطوات السابقة، والمقرر الإنتهاء منها بنهاية سبتمبر 2022، سيتم الإعلان عن تنفيذ الجدول الإكتواري الجديد بالسوق، متوقعاً أن يتم تطبيقه واستخدامه بنشاط تأمينات الحياة المصري مطلع 2023.

وأشار إلى أن إعداد هذا الجدول الإكتواري كان ضرورة حتمية لتحقيق التسعير العادل بالسوق، منوهاً أن شركات تأمينات الحياة مازالت تعتمد في تسعيرها على الجداول الإكتوارية الإنجليزية والتي لا تتوافق مع طبيعة السوق المصرية.

ويذكر أن الهيئة العامة للرقابة المالية قد اتفقت خلال 2020 مع إحدى الشركات الإنجليزية المتخصصة لتقديم الاستشارات في مجال الخبرة الإكتوارية لتدشين أول جدول إكتواري مصري، وذلك عقب توقيع بروتوكول تعاون بين الهيئة والشركة الأفريقية لإعادة

Arab Insurance

Morocco

أمنية بنك والتكافلية للتأمين تعطيان إشارة انطلاق تسويق خدمات التأمين التكافلي

التأمين التكافلي

يرتكز التأمين التكافلي على أسس المشاركة والتكافل من خلال التزام مجموعة من الأشخاص بالتبرع بمبالغ الاشتراكات، وذلك بهدف مواجهة المخاطر وتغطية الخسائر التي يمكن أن تلحق بأحد منهم. هذا، وتمثل خدمات عقود التأمين التكافلي التي سيقدمها أمنية بنك، في ضمانات تشمل تأمين الوفاة -الزمانة والاستثمار التكافلي، بالإضافة إلى ضمانات عقود التكافل متعدد المخاطر المتعلق بالبنائيات موضوع التمويل التشاركي.

نبذة عن «التكافلية للتأمين»

تعتبر «التكافلية للتأمين»، التي تمتلك هولماركوم لأنشطة التأمين 100% من رأس مالها، مقاوله مختصة في خدمات التأمين التكافلي، صادقت عليها هيئة مراقبة التأمينات والاحتياط الاجتماعي بتاريخ 28 دجنبر 2021.

جدير بالذكر، أنه تم يوم 31 مايو الماضي إبرام اتفاقية شراكة بين كل من هولماركوم لأنشطة التأمين وبين كل من القرض العقاري والسياحي وبنك قطر الدولي الإسلامي والشركة الإسلامية القطرية للتأمين.

أعلنت أسرتا أمنية بنك والتكافلية للتأمين، رسمياً، عن الانطلاق الفعلي لتسويق خدمات التأمين التكافلي، وذلك على إثر مصادقة هيئة مراقبة التأمينات والاحتياط الاجتماعي على الترخيص لكل من التكافلية للتأمين بمزاولة أنشطة التأمين التكافلي، وأمنية بنك بتسويق هذه الخدمات.

وحسب ما أفاد به بلاغ مشترك، صادر عن أمنية بنك والتكافلية للتأمين، توصل Le360 بنسخة منه، فإنه وبهذه المناسبة، تتقدم أمنية بنك بأحر عبارات الشكر والامتنان لكافة زبائنها الذين وضعوا ولازالوا يضعون ثقتهم في القطاع البنكي التشاركي، والذين رافقوا البنك طيلة خمس سنوات بالرغم من عدم توفر التأمين التكافلي، كما يقدر عاليًا ولاء ودعم الزبناء له، حيث ساهم ذلك في بناء جسر من الثقة بين الطرفين.

في هذا الإطار، قام اليوم بالتوقيع على عقد التأمين التكافلي، أول زبون لدى أمنية بنك استفاد من أول عقد مرابحة بالمغرب وذلك في أكتوبر 2017.

وينهي أمنية بنك إلى علم زبائنه الكرام أن منتجات التأمين التكافلي أصبحت متاحة حالياً بجميع وكالاته، وأن مستشاري البنك يبقون رهن إشارتهم للإجابة على جميع استفساراتهم بهذا الخصوص.



ويتمثل الغرض الأساسي من تأسيس التكافلية للتأمين، في القيام بأنشطة التأمين التكافلي على اختلاف أنواعها في المغرب لكل من أراد الاستفادة من هذه المنتجات الجديدة.

نبذة عن "أمنية بنك"

أمنية بنك أول بنك تشاركي في المغرب نتج عن شراكة بين صندوق الإيداع والتدبير، والقرض العقاري والسياحي وبنك قطر الدولي الإسلامي.

انطلق نشاطه رسميا عام 2017، ويتواجد بجميع جهات المملكة من خلال 47 وكالة، تقدم باقة متكاملة ومتنوعة من خدمات بنكية تشاركية، مطابقة لآراء اللجنة الشرعية للمالية التشاركية.

المصدر: La 360

Companies News

JBA & Chedid Re announce five-year partnership

Middle East: The partnership will allow the broker to use JBA's global flood model, which will enable Chedid Re to provide flood risk analytics and catastrophe modelling services to its clients across the Middle East, Africa, and South Asia.

Chedid Re will access the global flood model via its existing relationship with Nasdaq Risk Modelling for Catastrophes.

The partnership between the two companies comes just a few months after it was announced that JBA had released its new UK flood model for insurers.

As a company of Chedid Capital, as well as Lloyds broker since 2015, Chedid Re has offices in Abidjan, Beirut, Casablanca, Dubai, Limassol, London, and Riyadh.

"As one of the world's top 20 reinsurance brokers we are constantly looking for ways to support our diverse

client base," said Elie Abi Rached, Chief Executive Officer of Chedid Re in the Kingdom of Saudi Arabia.

"This latest investment will ensure that our clients are able to fully understand their flood exposure, wherever they operate in the world, and to develop appropriate risk management and mitigation strategies."

Nikki Pilgrim, Technical Director at JBA Risk Management, commented: "At JBA we see increasing demand from clients across the world to be able to understand their exposure to flood risk in a drive to develop robust risk management and mitigation approaches.

"The Chedid Re partnership is another recognition of JBA's global flood modelling capability that not only covers the model gaps but also allows adjustment and customisation to include client-relevant views of risk."

Source: Reinsurance News

JM-Oran 2022 : la SAA assureur de la 19me édition des jeux méditerranéens d'Oran

Algeria: La Société nationale d'assurances (SAA) a signé une convention avec le Comité d'organisation des jeux méditerranéens d'Oran (COJM), faisant d'elle l'assureur de la 19me édition des ces jeux, a-t-elle indiqué jeudi dans un communiqué.

Cette convention a été signée lors d'une cérémonie organisée mercredi au siège du COJM à Oran, comité en charge de l'organisation des jeux méditerranéens d'Oran 2022 (JM-Oran 2022) qu'abritera la capitale de l'Ouest de l'Algérie du 25 juin au 6 juillet 2022, précise la même source.

Le document a été signé côté COJM par le Commissaire



des jeux, Mohamed Aziz Derouaz, et par le Pdg de la SAA, Nacer Saïs.

La SAA figure, par ailleurs, parmi les sponsors de cet important événement sportif, est-il rappelé dans le

communiqué.

Les JM-Oran 2022 verront la participation de 24 pays de la méditerranée qui se concourront dans 26 disciplines avec un total de 3.391 athlètes engagés.

Source: aps.dz

«الإعادة السعودية» تعلن تأكيد وكالة «موديز» على تصنيفها في الفئة «A3» بنظرة مستقبلية مستقرة

4- كفاية رأس المال الجيدة، سواء من ناحية مستويات رأس المال أو من ناحية التعرض البسيط نسبيا لمخاطر الكوارث الطبيعية.
5- المرونة المالية القوية وعدم وجود رافعة مالية، والوصول الجيد لأسواق رأس المال في المملكة العربية السعودية نظرا لتواجد الشركة في البورصة السعودية، بالإضافة إلى وجود قاعدة مستثمرين واسعة النطاق.

وذكرت أن التقرير أشار إلى أنه من المتوقع أن توفر قاعدة رأس المال الموسعة منصة تمكن الشركة من تعزيز مكانتها السوقية في منطقة الشرق الأوسط الأوسع نطاقا وتمنحها قدرة إضافية على دعم نمو سوق التأمين في السعودية واستغلال فرص التوسع العالمي من أجل تنويع نشاطاتها وفقاً لخططها الاستراتيجية، فيما يشير التفكير المسبق لزيادة رأس المال بهدف دعم النمو المتوقع إلى الاستراتيجية المالية وإدارة المخاطر والحوكمة القوية لدى الشركة. وبيّنت أنه من المتوقع أن يساهم الحفاظ على هذا التصنيف في دعم المركز التنافسي للشركة وتعزيز فرص نمو أعمالها في الأسواق المحلية والعالمية.

المصدر: أرقام

المملكة العربية السعودية: أعلنت الشركة السعودية لإعادة التأمين «الإعادة السعودية» تأكيد وكالة التصنيف الائتماني الدولية موديز على تصنيفها في الفئة A3 للقوة المالية للتأمين بالمقياس العالمي، وتصنيف المقياس المحلي للقوة المالية للتأمين في الفئة A1.sa بنظرة مستقبلية مستقرة، وذلك بحسب تقريرها الصادر في تاريخ 16 يونيو 2022.

وأوضحت الشركة في بيان لها على «تداول»، أن تصنيف القوة المالية للشركة يعكس عوامل شملت ما يلي:
1- قوة مكانتها السوقية وعلامتها التجارية في المملكة العربية السعودية باعتبارها الشركة السعودية الوحيدة المختصة بإعادة التأمين، فضلاً عن حضورها المتنامي في أسواقها المستهدفة في آسيا وأفريقيا ولويدز.
2- موقعها المتميز في السوق السعودي نظرا لأهمية الحصول على جزء من أقساط التأمين التي تسندها شركات التأمين الرئيسية في السوق.
3- قوة جودة الأصول التي تتجلى في محفظة استثماراتها المحافظة.

ارتفاع فائض الاكتتاب بنسبة 91.4%

استثمارات «وثاق للتأمين التكافلي» تقترب من حاجز المليار جنيه

ولفت إلى أن الشركة سجلت 75 مليون جنيه صافي دخل من الاستثمار، مقارنة مع 70 مليون، بنمو بلغ 7.1%، موضحاً أن فائض الاكتتاب ارتفع بنحو 91.4%، إلى 6.7 مليون جنيه مقابل 3.5 مليون.

وأكد أن «وثاق» حققت 62 مليون جنيه فائض نشاط بنهاية التسعة شهور الأولى من العام المالي 2021 / 2022، مقارنة مع 51 مليوناً بالفترة المقابلة بنمو بلغ 21.6%، مشيراً إلى ارتفاع صافي الأرباح لنحو 44 مليون جنيه، مقابل 39 مليوناً في الفترة نفسها من العام الماضي، بنسبة ارتفاع تصل إلى 12.8%. وارتفع إجمالي حقوق حملة الوثائق بالشركة ليلعب 485 مليون جنيه، مقابل 450 مليوناً بنسبة نمو 7.8%، فيما قفز إجمالي حقوق المساهمين بنحو 10.3% إلى 353 مليوناً مقارنة مع 320 مليوناً

المصدر: المال

جمهورية مصر العربية: اقتربت استثمارات شركة «وثاق للتأمين التكافلي» من حاجز المليار جنيه، لتبلغ قيمتها 985 مليوناً خلال التسعة شهور الأولى من العام المالي 2021 / 2022، مقابل 903 ملايين بنهاية يونيو الماضي، بمعدل نمو 9.1%.

كشف عبد العزيز لبيب، نائب العضو المنتدب للشئون المالية والإدارية بالشركة، أن إجمالي أصول «وثاق» بلغ 1.4 مليار جنيه بنهاية مارس الماضي، مقارنة مع 1.1 مليار بنهاية يونيو الماضي، وبمعدل نمو 24.5%.

وأشار لبيب إلى أن شركته حققت 538 مليون جنيه أقساطاً بنهاية التسعة شهور الأولى من العام المالي 2021 / 2022 مقابل 454 مليوناً في الفترة نفسها من العام الماضي وبمعدل نمو 18%، لافتاً إلى أنها سددت 333 مليوناً تعويضات مقارنة مع 270 مليوناً، خلال فترتي المقارنة، بارتفاع 23%.



Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.