



نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

**Disclaimer:**

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

الأمانة العامة

## 3<sup>rd</sup> GAIF Webinar

«Reinsurance in the Arab Region: Current competition & 2021 renewal outlook»

12:00 PM (Casablanca - Paris)  
1:00 PM (Cairo - Beirut)  
2:00 PM (Makkah)  
3:00 PM (Dubai)



**إعادة**  
**Saudi Re**  
EXCLUSIVE SPONSOR

**Mr. Fahad A. Al Hesni**  
MD / CEO  
Saudi Re

**Mr. Hedi Hachicha**  
Chief Underwriting Officer  
Treaty P&C, Middle East & Africa SCOR

**Mr. Bassam Adib Chilmeran**  
CEO  
Al Wathba National Insurance CO

**Mr. Joseph Azar**  
CEO  
NASCO RE

**Mr. Atish Suri**  
Senior Executive Officer  
Guy Carpenter

**Mr. Chakib Abouzaid**  
Secretary General  
General Arab Insurance Federation

**Mr. Ahmed Hosni**  
Founder & Managing Director  
BrokNet Group MEA

**STAYING AHEAD OF REINSURANCE RENEWAL SEASON WITH GAIF**

12:00 ظهراً (بتوقيت الدار البيضاء - باريس)  
1:00 ظهراً (بتوقيت القاهرة - بيروت)  
2:00 ظهراً (بتوقيت مكة)  
3:00 ظهراً (بتوقيت دبي)

[Registration from here](#)

[للتسجيل، اضغط هنا](#)

الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين:

## العدد 146 من مجلة التأمين العربي الآن على الموقع الإلكتروني للإتحاد

قامت الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين بإدراج العدد 146 من مجلة التأمين العربي على الموقع الإلكتروني للإتحاد هذا ويمكنكم تحميل العدد 146 من مجلة التأمين العربي [بالضغط هنا](#)





## World Insurance & COVID-19

# Lloyd's of London reviews insurance contracts due to COVID-19

Lloyd's of London is reviewing the way insurance products are designed and sold as it calls for simpler products in response to the coronavirus pandemic, the commercial insurance market said on Monday.

Insurers have suffered reputational damage as a result of complex products which are hard for businesses to understand, leading to court cases over whether policyholders are covered for the pandemic in countries including Britain, France and the United States.

"The insurance industry must urgently reassess how it can better serve and support its customers," Lloyd's Chief Executive John Neal said in a statement.

He said it was imperative to build simpler insurance products that are more easily understood.

Lloyd's, which runs an insurance market of more than 90 syndicate members, said it would review how products were developed, designed and sold.

It also laid out recommendations for simpler products in a report published on Monday.

These include insurers carrying out a "linguistics review" of policy documents, investing in new products such as parametric insurance which pay out immediately when specific triggers are hit, and involving customers in product design.

A test case over business interruption insurance brought by the Financial Conduct Authority (FCA) against eight insurers, including several with a presence at Lloyd's, is heading for the appeal courts after the regulator said the initial judgment ruled mainly in favour of policyholders.

The case, which is expected to affect more than 60 insurers, 370,000 policyholders and billions in insurance claims, is being closely watched overseas.

Source: Reuters

## Average premium renewal rates up through Q3: IVANS

Average premium renewal rates continued to harden across nearly all major commercial lines of business during the third quarter of 2020, according to the results of the IVANS Index, a division of Applied Systems.

Q3 results showed an increase in premium renewal rate change average across nearly all major commercial lines of business compared to Q3 2019.

However, Workers' Compensation average premium renewal rate change remained in negative territory.

Commercial Auto, Business Owners Policy, Commercial Property, and Umbrella also experienced lower average premium renewal rate compared to Q2 2020.

Meanwhile, General Liability and Workers' Compensation experienced flat to slightly higher average premium renewal rate quarter over quarter. Breaking down the results by line of business, premium renewal rate change for Commercial Auto averaged 4.46% in Q3, with a quarter high in July at 5.10%. The quarter low for premium renewal rate change was in August at 3.20%.

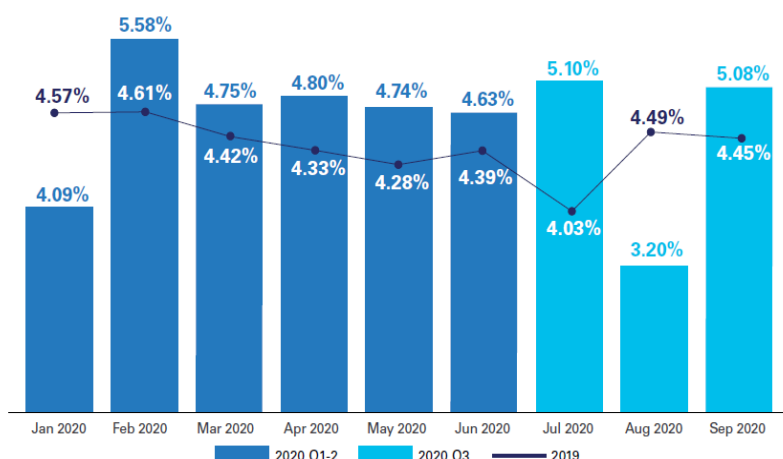
Next, BOP renewal rate change averaged 4.76%, representing a decrease over last quarter's average of 4.97%. BOP premium renewal rate change finished the quarter at 4.89% in September.

General Liability averaged 3.44% in Q3, relative to 3.29% previously, with a low of 3.25% in September, while Commercial Property increased to 5.30%, reaching a quarter high in August at 5.48%.

Turning to Umbrella, quarterly renewal rate change averaged 3.09%, which is down relative to the Q2 2020 average at 3.25%. Umbrella premium renewal rate change for the quarter reached its high in August at 3.27%.

And finally, Workers' Compensation: average premium renewal rate change for the quarter

### Commercial Auto



reached -2.41%, which is flat relative to Q2 2020.

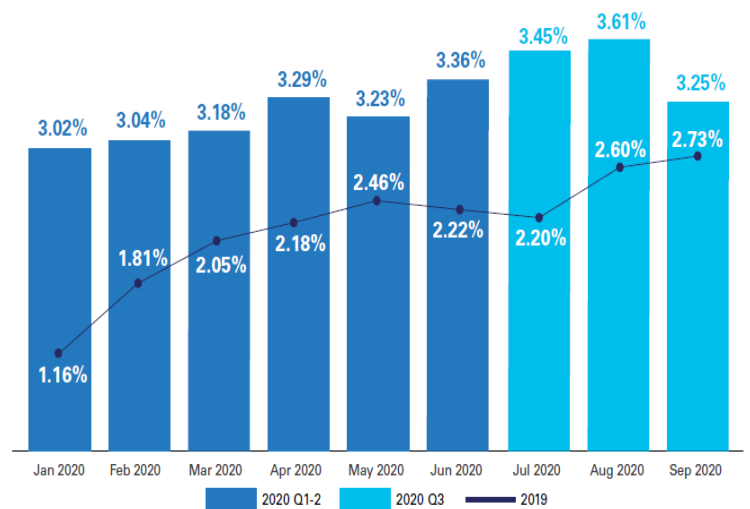
“Our data provides data-driven support of industry commentary with hardening premium renewal rate trends in Q3, albeit relatively flat relative to Q2,” said Brian Wood, vice president of Data Products Group. “As the effects of the pandemic and other environmental forces impact businesses, we will continue to report on premium rate changes and provide data insights to our industry.”

The IVANS Index is released on a monthly basis as a data-driven report of current conditions and trends for premium rate renewal change of the most placed commercial lines of business across the insurance sector.

To download full report, please [Click Here](#)

Source: Reinsurance News & IVANS

### General Liability



## Swiss Re Capital Markets structures and places USD 775 million catastrophe bond for California Earthquake Authority, further protecting Californians against earthquakes

Swiss Re Capital Markets successfully structured and placed the issuance of USD 775 million of insurance-linked securities (ILS) by Ursa Re II Ltd, to be used for the protection of the California Earthquake Authority (CEA).

CEA protects more than one million policyholders in California against earthquakes and this transaction, the largest catastrophe bond issuance of 2020 and the largest transformer structure in the history of the ILS market, helps underpin its claims paying ability.

Policyholders of CEA include homeowners, mobilehome owners, condo-unit owners and renters, and this transaction demonstrates CEA’s status as one of the most prolific users of the capital markets, now with over USD 2.5 billion in outstanding bonds.

“Swiss Re’s mission as a company is to make the world more resilient. We’re delighted to partner with CEA which has been helping to protect Californians from the financial consequences of earthquakes for almost 25 years,” said Jonathan Isherwood, Swiss Re’s CEO Reinsurance Americas and Regional President.

“Only around 13% of Californians who purchase residential insurance also have earthquake protection. It’s not a matter of if, but when, the next one strikes. This transaction supports CEA’s ability to extend financial protection to a greater number of California residents who are highly exposed to earthquakes.”

CEA entered into two reinsurance agreements with Swiss Re, who, as a transformer, ultimately transferred the risk via two retrocession agreements to Ursa Re II Ltd to receive protection on an annual aggregate, indemnity basis, against residential home earthquake damage in California.

Swiss Re Capital Markets underwrote the transaction through two classes of principal-at-risk variable rate notes issued by Ursa Re II Ltd, a Bermuda exempted company licensed and registered as a special purpose insurer under the Bermuda Insurance Act 1978 and related regulations, each as amended.

Ursa Re II Ltd collateralised its liabilities under the retrocession agreements via the issuance of USD 425 million Class AA Notes and USD 350 million Class D Notes to investors. Both classes of notes have three loss occurrence periods starting 17 October 2020 and ending 30 November 2023.

“Swiss Re is pleased to provide continued support to CEA. Despite uncertainty around COVID-19, the transaction was well received by investors, ultimately allowing the issuance size to more than triple from the initial guidance,” said Jean-Louis Monnier, Head of Retro & ILS Structuring at Swiss Re Capital Markets. “This was the largest catastrophe bond issuance in 2020 thus far and its success clearly displays the health of the ILS market and investors’ commitment to providing efficient collateralized capacity where most required.”

Swiss Re Capital Markets acted as the sole structuring agent and sole bookrunner.

The Ursa Re II Ltd notes were sold pursuant to Rule 144A of the US Securities Act of 1933, as amended (the “Securities Act”) and have not been registered under



the Securities Act or any state securities laws; they may not be offered or sold in the United States except pursuant to an exemption from, or in a transaction not subject to, the registration requirements of the Securities Act and applicable state securities laws.

Source: Swiss Re

## InsurTech

# Insurtechs turning to reinsurers for capacity, says CEO

Technology-driven insurance startups, or insurtechs, will source much of their underwriting capacity directly from reinsurance companies unless traditional primary insurers become more accommodating, an insurtech CEO has said.

Many insurtechs start out life as underwriting agencies or brokers and so are dependent on the traditional market for underwriting capacity.

Sten Saar, co-founder and CEO of commercial motor insurtech Zego, told the Insurance 3.0 insurtech conference Oct. 8 that traditional insurers are typically the bridge between insurtechs and reinsurers. Often, though, neither insurtech nor insurer is happy with that arrangement, so insurtechs are increasingly seeking direct contact with reinsurers.

“I think the capacity will predominantly come through reinsurers, unless the insurers really can structure themselves so they are more flexible and adaptable,” he said. Saar added that “the biggest thing that has been killing every startup ... is the inflexibility and the archaic systems” of traditional insurers.

Zego has set up its own risk carrier as well as partnering with traditional insurers, such as RSA Insurance Group PLC, on some of its products. He said those working at incumbent insurers are “very smart and very, very good,” but “it is just the infrastructure and the way the company operates is all against them.”

Zego started out offering pay-as-you-go insurance for couriers working for takeaway food delivery companies, such as Deliveroo. Saar said the general response to the plan was good, but when the company told insurers, “they said: ‘it’s a terrible idea’” — although it did eventually find an insurer that thought

the idea made sense.

Saar said Zego had set up its own carrier in part because “there is lots of reinsurer interest to work with a company like ourselves who has an advantage in terms of understanding risk.” Zego has a quota-share arrangement with Swiss Re AG, and Saar said the reinsurer had been “hugely helpful in sharing data and so forth.”

Zego also uses “several novel rating factors” to determine the price charged for cover, Saar said, which might be difficult for traditional insurers to accept. Underwriting capital requirements have been “the biggest hurdle that has held back a huge disruption” of the traditional insurance industry to date, Saar said. But he added that this was “getting easier day by day” because there is “just so much capital available.”

He pointed to Lemonade Inc.’s initial public offering, Root Inc.’s plans to go public and talk that Hippo Enterprises Inc. might follow suit. “There is a big, big wave that’s coming and there will be more capital and interest in that regard,” he said.

Source: S&P Global Rating



## Arab Insurance

## Tunisia

# Tunisian insurance market in 2019

The Tunisian insurance market closed the 2019 financial year with a turnover of 2.39 billion TND (853.08 million USD), an increase of 6.1% in comparison with the 2.252 billion TND (748.2 million USD) recorded in 2018.

Non-life insurance premiums improved by 4.9% to 1.83 billion TND (653.2 million USD), that is 76.5%

of the total turnover. With a 23.5% market share, life insurance generated 560.8 million TND (200.171 million USD) in written premiums, thus recording a 10.5% growth compared to 2018.

STAR maintains its leading position with a market share of 15.7%. It is followed by COMAR which accounts for 8.9% of the total premiums. Four

companies are competing for the 3rd position namely GAT Assurances, Maghrebia, AMI Assurances and ASTREE with market shares ranging between 7% and 7.2% each.

The incurred losses rose by 4.8% to reach 1.507 billion TND (537.91 million USD) in 2019. The market's combined ratio (before reinsurance) stood at 95.9%, thus falling below 100% against 100.2% in 2018. As for investments, they reached 6.1 billion TND (2.177

billion USD) compared to 5.437 billion TND (1.806 billion USD) in 2018.

In Tunisia, only four insurance companies out of a total of 22 operating on the market are listed on the stock exchange. In September 2020, Assurances Maghrebia obtained the agreement in principle of the Board of Directors of the Tunis Stock Exchange (BVMT) to make its IPO.

Source: Atlas Magazine

Arab Insurance

United Arab Emirates



## المؤتمر السنوي الثاني للسيارات "التحول الرقمي في التسعير الفني لتأمين السيارات ومعالجة المطالبات"



Emirates Insurance  
Association

Under the patronage of UAE Insurance Authority, Emirates Insurance Association will organize E-Conference "Digital Transformation in Motor Pricing and Claims Management" on Thursday, 12/11/2020;

E-Conference will discuss many issue, such as:

- Machine Learning applications for Motor insurance pricing
- Main driver profiling as a key pricing criterion
- Telematics-based pricing & claims management
- Digital pricing and insurance linked securities in the motor market
- promoting digitalization through aggregator platforms
- Motor claims management
- Remote pre-risk survey and motor claim management & recovery claim platform
- Climate change & sustainability in insurance

To register, please [Click Here](#)

برعاية هيئة التأمين بدولة الإمارات العربية المتحدة، تنظم جمعية الإمارات للتأمين المؤتمر السنوي الثاني للسيارات عن بُعد تحت عنوان "التحول الرقمي في التسعير الفني لتأمين السيارات ومعالجة المطالبات" وذلك يوم الخميس الموافق 2020/11/12؛

هذا وسيتناول برنامج المؤتمر العديد من المواضيع منها:

- تطبيقات التعلم الآلي لتسعير التأمين على السيارات؛
  - تصنيف المحرك الرئيسي كمعايير تسعير رئيسية؛
  - التسعير القائم على تكنولوجيا المعلومات وإدارة المطالبات؛
  - التسعير الرقمي والأوراق المالية المرتبطة بالتأمين في سوق السيارات؛
  - الترويج للرقمنة؛
  - المسح المسبق للمخاطر عن بعد وإدارة وإسترداد مطالبات السيارات؛
  - تغير المناخ والاستدامة في التأمين.
- ومن الجدير بالذكر، أنه وسيشارك في نقاش هذه القضايا نخبة من المتحدثين المخضرمين للمشاركة في هذا المؤتمر، الرجاء [الضغط هنا](#)

قرار من مجلس الوزراء برئاسة محمد بن راشد

## دمج هيئة التأمين في المصرف المركزي



وافق مجلس الوزراء برئاسة صاحب السمو الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم، نائب رئيس الدولة، رئيس مجلس الوزراء، حاكم دبي، على إصدار مرسوم بقانون اتحادي في شأن تعديل بعض اختصاصات المصرف المركزي، ودمج هيئة التأمين مع المصرف، ومرسوم بقانون اتحادي بشأن توزيع الاختصاصات والصلاحيات بين هيئة الأوراق المالية والسلع، وأسواق الأوراق المالية والسلع المرخصة في الدولة، ليتم نقل صلاحيات هيئة الأوراق المالية والسلع التشغيلية والتنفيذية لهذه الأسواق.

وقال صاحب السمو الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم، في حسابه على «تويتر»: «التنظيم الاقتصادي الجديد في الدولة؛ هدفه رفع كفاءة قطاع التأمين.. ورفع كفاءة وتنافسية أسواقنا المالية المحلية ومنحها مرونة أكبر في أعمالها.. وغايتنا في كل ذلك تعزيز تنافسية اقتصادنا الوطني.. حكومتنا ستبقى مرنة ومواكبة وسريعة في اتخاذ القرارات الاقتصادية المناسبة».

المصدر: الخليج

## اندماجات مرتقبة في قطاع التأمين لتكوين كيانات تضاهي «الأجنبية»

باتت الحاجة ملحة أمام شركات التأمين في المملكة، إلى ضرورة التوجه لخيار الاندماجات والاستحوادات، بعد الخسائر المتتالية التي يتعرض لها قطاع التأمين، فهناك أكثر من 31 شركة تأمين وإعادة تأمين منيت بخسائر متفاوتة، فمؤسسة النقد حالياً في تطور زيادة رأس مال شركات التأمين ليصل إلى 500 مليون ريال، وأن عمليات الاندماج في شركات التأمين ستحسن من نشاطها وذلك بترشيد استخدام الموارد في عمليات الاستثمار والتأمين.

خلال فتح فروع لها، فمن المفترض أن يكون هناك استحواذ من الشركات الأجنبية على الشركات المحلية، وذلك لتقليل الموافقات والتراخيص والتي تأخذ وقتاً، وعملية الاستحواذ ستكون عاملاً جيداً بالنسبة للشركة المحلية والأجنبية.

من جهته، قال المحلل المالي أحمد الدعيج: إن قطاع التأمين يتوفر لديه رأس مال كبير وسيولة نقدية عالية حتى يتمكن من القيام بوظائفه، ويوفر الاندماج على ربحية شركات التأمين وكفاية رأس المال والأداء المالي من الناحية التشغيلية والمقدرة التمويلية والمقدرة الإقراضية والاستثمارية وإيرادات الخدمات المصرفية، مضيفاً أن عملية الاندماج في كل الشركات قد أدت إلى تحسن ملحوظ في مقدرة الشركة ناتج الاندماج على مجابهة التزاماتها النقدية تجاه المؤمنين.

وأكد، أن عمليات الاندماج في شركات التأمين ستحسن من نشاطها وذلك بترشيد استخدام الموارد في عمليات الاستثمار والتأمين، مشيراً إلى أن عملية الاندماج ستؤدي إلى زيادة معدلات النمو في شركات التأمين، وأن التوسع في عمليات اندماج شركات التأمين اندماجاً طوعياً لتحقيق مزايا الحجم الاقتصادي السعودي الكبير وتعظيم ربحية الملاك.

من جهة أخرى، أوضح المحلل الاقتصادي سعد آل سعد، أن قطاع التأمين من القطاعات الحيوية والجيدة والتي يجب أن تستفيد أكبر استفادة من رؤية المملكة 2030 وذلك لما نراه ونلمسه من دعم القطاع الخاص لأجل أن يساعد بشكل كبير في تحقيق الرؤية ورأينا هذا واضح من خلال دعم هذا القطاع وتشجيع الكوادر الوطنية على التوجه للعمل التقني والقطاع الخاص، ولو نظرنا إلى قطاع التأمين تحديداً نجد أن هذا القطاع أمامه فرصة كبيرة للاستفادة من التوجه العام للدولة لأجل تحقيق الرؤية.

وأشار إلى أن الوضع الذي تعيشه بعض شركات التأمين من خسائر حقيقية يعتبر مؤسف كون الفرصة متاحة للشركات أن تبعد بتنوع المنتجات والمنافسة على منتجات جديدة قد تكون جاذبة بشكل كبير، وهناك شركات خاسرة ولا تستطيع مواكبة السوق والمنافسة فمن أنجح الحلول هو الاستحواذ والاندماج مع شركات أخرى تقدم نفس المنتجات.

وقال: إن الشركات الجيدة لا يمنع أن يكون بينها اندماج لأجل تكوين كيانات قوية تستطيع أن تنافس في سوق العمل بشكل كبير وسيكون العائد للشركات ممتازاً، وأيضاً يستفيد منها المواطن والمقيم، فالاندماجات هي من ضمن حلول الشركات الخسارة التي لم تستطع أن تخرج من الخسارة والتي استنفدت حلول إطفاء الخسائر من تخفيض ورفع رأس المال.

المصدر: الرياض

قال المتحدث الرسمي لشركات التأمين، عادل العيسى: إن الخسائر أحد الأسباب الرئيسية وليس السبب الوحيد للاندماج بين شركات التأمين، مشيراً إلى أن الشركات المرحة تفكر في الاندماج مع بعض لتكوين كيانات أكبر وأقوى اقتصادياً والاستحواذ على حصة سوقية أكبر من السوق وأقل تكلفة مادية وأقدر على الاستمرار لفترة أطول في المنافسة وأقدر على ابتكار منتجات جديدة وتطوير الخدمات، لذلك فكرة الاندماج ضرورة استراتيجية للعديد من الشركات خاصة الصغيرة منها والمتوسطة لتكوين كيانات أكبر.

وتوقع العيسى، أن يشهد السوق حالات اندماج أكثر في السوق في الفترة القادمة ولكن ما نأمل أن نرى حالات اندماج بين أكثر من شركتين في الحالة الواحدة أي تكون بين ثلاث شركات أو أكثر لتكوين كيانات أقدر على المنافسة ولا يعني أن جميع حالات الاندماج تكون ناجحة تماماً حيث تعتمد على عدة عوامل مثل أن تكون الشركات المندمجة تكمل بعضها فيما ينقص إحداها تكمله الأخرى وأيضاً وضع الأشخاص المناسبين لكل منصب في الشركة والعمل على التقليل من التكاليف غير الضرورية ووضوح الرؤية.

من جهته قال المختص بقطاع التأمين سليمان بن معيوف: إن السبب في خسائر شركات التأمين يمكن فيه إخفاقات من الإدارة التنفيذية في الالتزام في لوائح وأنظمة مؤسسة النقد، والالتزام بخدمة العملاء، والتسويق للمنتجات التأمينية والتي تعتبر في السوق المحلي محدودة ولا تساعد شركات التأمين على البيع، فهناك تركيز على وثائق التأمين الصحي وتأمين المركبات فقط. وأوضح بن معيوف، أن الاندماج بين شركتي ولاء ومتلايف، والمشاهد حالياً أن مركز شركة ولاء أصبح أفضل من السابق ويرجع ذلك لاندماج نوعين من التأمين وهو تأمين الحياة والتأمينات العامة، وهذا بحد ذاته صنع كياناً سيكون قوياً متمثل في شركة ولاء. وأكد أن الاندماج الناجح أيضاً في شركة الجزيرة وسوليدرتي بكل المقاييس وذلك لأن الشركتين تعملان في مجال الحماية والادخار وسيكون كياناً كبيراً مستقبلاً، مبيناً أن الاندماجات المستقبلية ستكون بين شركات من أربع إلى خمس شركات تأمين وسيصحح قطاع التأمين لتكوين كيانات قوية وقادرة على الالتزام بمتطلبات مؤسسة النقد. وكشف بن معيوف، أن مؤسسة النقد حالياً في تطور زيادة رأس مال شركات التأمين ليصل إلى 500 مليون ريال، متوقفاً أن رأس مال شركات التأمين مستقبلاً لن يقل عن مليار ريال، وذلك لدخول شركات تأمين أجنبية برؤوس أموال كبيرة وتحتاج شركات وطنية ذات رؤوس أموال كبيرة.

وأكد أنه بعد السماح بدخول شركات التأمين الأجنبية للسوق المحلي من



الهيئة العامة لسوق المال  
سلطنة عمان

تنمية شاملة  
واقصاد متين  
مستدام، وذلك  
من خلال تحقيق  
التوازن بين

الأهداف الاقتصادية والاجتماعية للدولة، وتشجيع الاستخدام الكفؤ للموارد البشرية والمالية والأصول المتاحة، والعمل على إيجاد إطار ينظم

## الهيئة العامة لسوق المال

## اعتماد إطار عام لحوكمة الشركات المملوكة للدولة

أكد الرئيس التنفيذي للهيئة العامة لسوق المال بأن اعتماد ميثاق خاص لحوكمة الشركات التي تمتلك الحكومة حصصاً فيها يأتي ترجمة للتوجيهات السامية المتضمنة في خطابه بتاريخ 23 فبراير 2020م بشأن تحسين أعمال الشركات المملوكة للدولة وتحسين أدائها ورفع كفاءتها، فضلاً عن الميثاق يمثل نقلة نوعية في تنظيم أعمال هذه الفئة من الشركات، وذلك لأهمية الحوكمة في ضبط إدارتها وضمان الربط ما بين أهداف التنمية المستدامة والاعراض التي أنشئت هذه الشركات من أجلها، وصولاً إلى

والمجموعة ككل ومتابعة تطبيق هذه المعايير. وفي هذا السياق سعت الهيئة بوضعها مبادئ حوكمة الشركات التي تمتلك الحكومة فيها حصصاً أن تحدد إطاراً وطنياً عاماً يمثل الحد الأدنى لممارسات الحوكمة، التي ستعتمد عليها بعض الجهات مثل جهاز الاستثمار العماني، خاصة وأن كونه جهاز استثمار سيادي يمنحه صلاحيات واختصاصات واسعة، في وضع معاييرها الخاصة بالشركات الواقعة تحت إدارته بما يتسق مع هذه المبادئ.

وفي سياق حديثه عن أبرز ملامح الميثاق أشار السالمي بأن الشركات المملوكة للحكومة ستكون ملزمة بالإفصاح عن بياناتها المالية الربعية والسبوعية غير المدققة أو السنوية المدققة، للجمهور عبر موقع الشركة أو عبر منصة النشر الإلكترونية التي ستعتمدها الهيئة لأغراض الإفصاح. موضحاً أن مسالة الشفافية والإفصاح من المرتكزات الأساسية في تطبيق الحوكمة لما في ذلك من أهمية في تعزيز مستويات النزاهة وإبراز المركز المالي للشركات بما يساهم في الحصول على التسهيلات والتعاقدات من الأطراف ذات العلاقة.

الجدير بالذكر أن الميثاق يتضمن أحد عشر مبدأ من مبادئ الإدارة الرشيدة، والتي يقوم مبدأها الأول على أن الأصل في الشركات التي تمتلك الحكومة فيها حصصاً أنها شركات تجارية، ويجب أن تعمل وفق الأسس التجارية والاقتصادية وتخضع لجميع القوانين التي تنظم عمل الشركات التجارية في السلطنة، وجاء المبدأ الثاني ليوضح أنه يجب أن يكون للشركة الحكومية الإطار التنظيمي والقانوني الفعال، وأن يجري تطبيقه بحرص وعناية، ووفقاً لمبدأ الثالث فإن الحكومة تعتبر مالكا ومساهما في الشركة ولها أن تتصرف وفق هذا المنطلق، كما أوضحت المبادئ الأخرى تفاصيل كثيرة تتعلق بتشكيل مجلس الإدارة ومسؤولياته واختصاصاته وحدود صلاحياته، والإطار الذي ينظم عمليات المساءلة والمحاسبة لأعضاء مجلس الإدارة، بالإضافة إلى ميثاق السلوك المهني لأعضاء مجلس الإدارة والمعاملة المتساوية للمساهمين الآخرين غير الحكومة فضلا عن بنود تنظيمية تنظم تعاملات الأطراف ذات العلاقة والأطراف ذات المصلحة، وبنود أخرى تحدد أدوار وصلاحيات الإدارة التنفيذية، والمبدأ الأخير جاء ليحدد كيفية التعامل مع المسؤولية الاجتماعية لهذه الفئة من الشركات.

المصدر: الهيئة العامة لسوق المال

عمليات المحاسبة والمساءلة وتيسيرها للأطراف ذات المصلحة.

وأوضح سعادة الشيخ عبدالله بن سالم السالمي بأن الهيئة العامة لسوق المال قامت بإعداد ميثاق الشركات الحكومية المملوكة للدولة استناداً إلى المادة 20 من قانون الشركات التجارية الصادر بالمرسوم السلطاني رقم 18 لعام 2019 والتي تنص على أنه "على الهيئة وضع المبادئ المنظمة للحكومة، تلتزم بها شركات الساهمة العامة والشركات التي تمتلك الحكومة فيها حصصاً.."

وأشار سعادته بأن مراحل إعداد الميثاق اتبعت المنهجية المعتادة من قبل الهيئة في إعداد اللوائح والقوانين المنظمة لقطاعي سوق رأس المال والتأمين، ونظراً لأهمية هذه المبادئ الخاصة بحوكمة الشركات المملوكة للدولة، فقد تمتصاغت بالتشاور مع الجهات المعنية إلى جانب عرضها على الجمهور في مشاركة مجتمعية واسعة، وارتكزت هذه المبادئ في ماهيتها على أن الأصل في الشركات المملوكة للدولة أنها شركات تعمل وفق الأسس التجارية والاقتصادية وتخضع لجميع القوانين التي تنظم عمل الشركات التجارية في السلطنة، ما لم تحدد الحكومة أسساً أخرى، ولذا جاء الميثاق ليؤكد على أهمية بيان الغرض من هذه الشركات ومراجعتها. وجاءت مبادئ الميثاق لتمثل الحد الأدنى من الممارسات الواجب اتباعها كإطار مرجعي في صياغة أنظمة الحوكمة للشركات التي تمتلك الحكومة حصصاً فيها بمختلف مسمياتها القانونية، بما يساعد هذه الشركات على صياغة أنظمتها الداخلية الخاصة بالحكومة بحيث تضم سلسلة من السياسات والعمليات والإجراءات الواضحة والمحددة بحيث تكون متسقة مع بنود هذا الميثاق، على أن تكون هذه الشركات معنية بمتابعة تنفيذ بنود الميثاق.

جدير بالذكر أن صياغة الميثاق اعتمدت على جملة من المرتكزات الأساسية، فقد تم الاستئناس بأفضل الممارسات المعتمدة من قبل منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية (OECD) وبما يتناسب مع البيئة التشريعية والتنظيمية للسلطنة. ومن جانبه أشار سعادته بأن المبادئ الموصى بها من قبل منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية (OECD)، تؤكد على أهمية توحيد ملكية أصول الدولة والمؤسسات المملوكة من قبلها تحت مظلة واحدة مختصة تقوم مقام الشركة القابضة، وتتمتع بالصلاحيات الكافية لوضع معايير حوكمة كل من الشركات التابعة لها

## Arab Insurance

Syria

### هيئة الإشراف على التأمين تطلب من شركات التأمين الالتزام بسداد تعويضات حوادث السير

عممت هيئة الإشراف على التأمين على شركات التأمين العاملة في سورية الالتزام بسداد تعويضات حوادث السير (وبشكل خاص تعويض الوفاة) بشكل كامل وفق التغطيات المذكورة في عقد التأمين وقرارات الهيئة.

ويأتي ذلك في إطار الهدف الإنساني والاجتماعي لتأمين المسؤولية المدنية تجاه الغير (التأمين الإلزامي للسيارات)، ومن مبدأ الالتزام بجميع التشريعات والقرارات النازمة للعمل التأميني في سورية.

وطلبت الهيئة عبر موقعها الرسمي من المواطنين المطالبة بالتعويض المستحق وفقاً لعقد التأمين، بشكل مباشر من شركة التأمين، وإعلام الهيئة في حال امتناع أو عرقلة شركة التأمين لاستلامهم هذه التعويضات، حرصاً على عدم تكبدهم مصاريف إضافية للحصول على التعويض، أو انتقاص هذه التعويضات، وهو ما ينطبق على جميع فروع (أنواع) التأمين.

المصدر: الوطن أون لاين

## Arab Insurance

Kuwait

### 60 يوماً مهلة تحويل ودائع والأموال إلى «وحدة التأمين»

عمّمت وحدة تنظيم التأمين على شركات التأمين وإعادة التأمين الخاضعة لرقابتها أنه بشأن قرار وزير التجارة والصناعة الخاص بتحويل ودائع القانون والأموال الواجب بقاؤها فإنه تقرر تمديد المهلة المحددة في قرارات اللجنة العليا رقم 2 و3 لسنة 2020، لتحويل جميع الودائع والأموال الواجب بقاؤها لأمر الوحدة؛ وذلك إلى ستين يوماً من تاريخ صدور قرار اللجنة العليا رقم 7 لسنة 2020 بشأن تمديد مهلة تحويل

جميع ودائع القانون والأموال الواجب بقاؤها لأمر الوحدة.

وقالت الوحدة: «يتعين على كل الشركات المخاطبة بموجب قرارات الوحدة المشار إليها في التعميم تحويل جميع ودائع القانون والأموال



وحدات تنظيم التأمين  
Insurance Regulatory Unit  
دولة الكويت



الواجب بقاؤها المنصوص عليها في قانون تنظيم التأمين المشار إليه، وكل القرارات الصادرة عن الوحدة، وتقديم ما يفيد تلك المدة القانونية المحددة». من جانبه، أصدر وزير التجارة والصناعة خالد الروضان قراراً ينص على أنه: «يؤذن لجميع شركات التأمين وإعادة التأمين وفروع الشركات الأجنبية ووكلاء التأمين بتحويل كل الرهون العقارية وكل حجوزات الأسهم والسندات المقيدة وكل ودائع القانون والأموال الواجب بقاؤها المقيدة لمصلحة وزير التجارة والصناعة، إلى مصلحة وحدة تنظيم التأمين».

المصدر: القيس

Arab Insurance

Egypt

## الاتحاد المصري للتأمين يوقع بروتوكول مع هيئة البريد لتنويع توزيع متناهي الصغر

المناسب الذي يضمن حماية محدود الدخل من المخاطر، ويعزز من قدراتهم على الاستمرار ومواجهه الأزمات والوصول الى الفئات التي لا تصل إليهم الخدمات التأمينية.

حضور وزارى فى احتفالية الاتحاد اليوم

وقد قام اتحاد التأمين بعقد احتفالية على هامش الجمعية العامة للاتحاد، والتي تضمنت توقيع مجموعة من البروتوكولات مع مؤسسة أهل مصر واتحاد الصناعات المصرية بهدف الوصول الى الفئات التي لا تصل إليها الخدمات التأمينية ونشر الوعي التأميني بين هذه الفئات.



وقع الاتحاد المصري للتأمين للاتأمين بروتوكول تعاون مع الهيئة القومية للبريد، وذلك في إطار خطة عمل الاتحاد للوصول الى الفئات التي لا تصل إليها الخدمات التأمينية، هذا ويأتي هذا البروتوكول بهدف تنويع قنوات توزيع التأمين على المشروعات الصغيرة ومتناهية الصغر سواء الجديدة أو القائمة وبرامج التأمين على الأفراد والأسر ونشر الوعي التأميني وتنمية المجتمع، والاستفادة من القدرات

المادية والبشرية التي يمتلكها الاتحاد المصري للتأمين وشركاته الأعضاء والهيئة القومية للبريد، واستثماراً للانتشار الجغرافي لمكاتب البريد وشركات التأمين، بالإضافة الى تشجيع ثقافة الادخار بهدف تحقيق الشمول المالي لعملاء شركات التأمين. واخيرا الاستفادة من مكاتب البريد المنتشرة على مستوى محافظات الجمهورية.

### الاتحاد المصري للتأمين يستهدف ذوى الدخل المنخفضة

وكشف علاء الزهيرى رئيس الاتحاد المصري للتأمين والعضو المنتدب لشركة "gig" للتأمين "إن توفير التغطيات التأمينية المناسبة للأشخاص ذوى الدخل المنخفضة وكذلك للمشروعات الصغيرة والمتوسطة ومتناهي الصغر، تعتبر من أهم عناصر تحقيق التنمية المستدامة ودعم وتعزيز برنامج الشمول المالي للدولة والحد من نسبة الفقر في شرائح المجتمع التي تواجه التحديات المالية.

وأضاف الزهيرى أن الاتحاد يطمح في النهاية الى توفير المنتج التأميني

هذا وقد حضر الاحتفالية كلا من المهندس عمرو طلعت وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات والدكتور محمد عمران، رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية والمستشار رضا عبد المعطي، نائب رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية ومهندس ذكي السويدي رئيس مجلس إدارة اتحاد الصناعات المصرية ونائب رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لمجموعة زكي السويدي والدكتور شريف فاروق رئيس مجلس ادارة الهيئة القومية للبريد، وهبه السويدي، مؤسس ورئيس مجلس أمناء مؤسسة أهل مصر ومجموعة من قيادات سوق التأمين المصري .

المصدر: المال

Arab Insurance

Morocco

française

## تعميم التغطية الصحية الشاملة للجميع خلال سنتين: مجلس الحكومة يصادق على مشروع قانون المالية لسنة 2021

العمومية، وهو ما يعكس الالتزام القوي من أجل إقلاع واعد وشامل خلال فترة ما بعد أزمة كوفيد-19. وترتكز هذه التوجهات على المحاور الثلاثة التالية:

• **المحور الأول:** تسريع تنزيل خطة إنعاش الاقتصاد الوطني؛ ستم ترجمته من خلال مجهود مالي استثنائي، والذي يهدف إلى الحفاظ على مناصب الشغل ودعم السيولة لدى المقاولات من خلال آليات الضمان، وخاصة المقاولات الصغيرة جدا والصغيرة والمتوسطة، وفي هذا الإطار:

- تم التوقيع على "ميثاق من أجل الإقلاع الاقتصادي والتشغيل" بين الدولة والقطاع الخاص من أجل تنزيل مخطط شامل ومندمج للإنعاش الاقتصادي؛

- تم التوقيع، كذلك، على عقود-برامج من أجل إقلاع قطاعات السياحة،

انعقد يوم الجمعة 16 أكتوبر 2020، مجلس للحكومة، تحت رئاسة السيد رئيس الحكومة، خصصت أشغاله على الخصوص للمصادقة على مشروع قانون المالية للسنة المالية 2021. وقدم وزير الاقتصاد والمالية وإصلاح الإدارة، السيد محمد يشعوبون، في هذا المجلس، عرضا تطرق من خلاله لأهم التطورات التي طبعت السياقين الوطني والدولي، في ظل استمرار جائحة كوفيد-19، والتدابير المتخذة لمواجهة تداعياتها الاقتصادية والاجتماعية، تفعيلا للتوجيهات الملكية السامية المتضمنة في خطاب جلالة الملك نصره الله، والتي يندرج في إطارها مشروع قانون المالية للسنة المالية 2021 .

وفي هذا الصدد، يعطي مشروع قانون المالية للسنة المالية 2021، الأولوية في توجهاته الأساسية لخلق مناصب الشغل ودعم المقاولات الوطنية وتعميم التغطية الاجتماعية وإصلاح المؤسسات والمقاولات



• **المحور الثالث:** تعزيز مثالية الدولة وعقلنة أداؤها، من خلال الشروع في إصلاح المؤسسات والمقاولات العمومية والذي يروم خلق التجانس في مهامها والرفع من فعاليتها الاقتصادية والاجتماعية. وهو ما سيأتي، على الخصوص عبر:

- حذف بعض المقاولات أو فروعها، والتي لم يعد لتواجدها أي ارتباط بأهداف إحداثها، مع تجميع المؤسسات والمقاولات الناشطة في قطاعات متشابهة داخل أقطاب كبرى. وقد تم إعداد مشروع قانون يتعلق بإصلاح المؤسسات والمقاولات العمومية؛

- خلق وكالة وطنية مهمتها التدبير الاستراتيجي لمساهمات الدولة في مختلف المؤسسات والمقاولات العمومية، وتقييم نجاعتها. وقد تم إعداد مشروع قانون في هذا الصدد وسيتم عرضه على المصادقة في القريب العاجل.

وفي ختام عرضه، أشار السيد الوزير إلى أنه من خلال تنفيذ مشروع قانون المالية للسنة المالية 2021، وبناء على مجموعة من الفرضيات المتعلقة بالمحيط الوطني والدولي، سيبليغ معدل النمو في هذه السنة 4,8%. من جانب آخر، وأخذاً بعين الاعتبار الجهود التي يتعين بذلها فيما يتعلق بترشيد النفقات، والتدابير المتخذة لتوفير موارد إضافية في إطار مواصلة برنامج الخصخصة والتمويلات المبتكرة والتدبير النشط لأموال الدولة، فسيتم تقليص عجز الخزينة إلى 6,5% من الناتج الداخلي الخام مقابل 7,5% سنة 2020.

كما أكد السيد الوزير على أن هذا المشروع جاء بتدابير اقتصادية واجتماعية من شأنها أن تعزز منسوب الثقة والتفاؤل لدى الفاعلين الاقتصاديين والاجتماعيين وكذا لدى المواطنين والمواطنات مع ضرورة تعزيز اليقظة لمواجهة تداعيات أزمة كورونا بفعالية وكذا مع ما يمكن أن ينتج عنها من تأثيرات مستقبلية. **المصدر: وزارة الاقتصاد والمالية وإصلاح الإدارة**

وتنظيم المناسبات والحفلات، بالإضافة إلى المقاولات العاملة في قطاعات الترفيه والألعاب. وذلك بهدف ضخ دينامية جديدة بهذه القطاعات والحفاظ على مناصب الشغل؛

- تم إحداث حساب مرصد لأمر خصوصية، خصه صاحب الجلالة نصره الله باسم "صندوق محمد السادس للاستثمار"، والذي سيتم تخويله الشخصية المعنوية. حيث ستركز مهام هذا الصندوق حول دعم الأنشطة الإنتاجية ومواكبة وتمويل المشاريع الاستثمارية العامة والخاصة؛

- كما تم تعزيز الاستثمار العمومي، ليلبغ 230 مليار درهم، منها 45 مليار درهم ستم تعبئتها في إطار صندوق محمد السادس للاستثمار.

• **المحور الثاني:** الشروع في تعميم التغطية الصحية الإجبارية، خلال سنتي (2021 و2022)، كمرحلة أولى في إطار تنزيل الإصلاح المجتمعي العميق المتعلق بتعميم التغطية الاجتماعية، والذي ستم مواكبته عبر:

- مراجعة الإطار القانوني والتنظيمي المنظم للتأمين الإجباري عن المرض، ويتعلق الأمر بالقانون 65-00 بمثابة مدونة للتغطية الصحية الأساسية، والقانون رقم 98-15 المتعلق بنظام التأمين الإجباري الأساسي عن المرض بالنسبة لفئات المهنيين، والعمال المستقلين والأشخاص غير المأجورين الذين يمارسون مهنة حرة؛

- إعادة تأهيل وتطوير البنيات التحتية الاستشفائية.

- تبسيط النظام الضريبي للمهنيين ذوي الدخل المحدود من خلال إحداث "مساهمة مهنية موحدة"؛

- إحداث مساهمة اجتماعية للتضامن ستمكن من تحصيل ما يناهز 5 ملايين درهم، سيتم تخصيصها "لصندوق دعم الحماية الاجتماعية والتماسك الاجتماعي".

## Companies News

### Oman Re's Net Profit up 51% in Q3 2020

**Oman:** Oman Re, the sole reinsurer in the Sultanate of Oman, reported net profit of OMR 1.1m [USD 2.8m] for the nine months ended 30 September 2020, representing a 51% rise compared to OMR 725k [USD 1.9m] for 30 Sep 2019. The gross written premium increased by 25% to reach OMR 21.8m [USD 56.7m] against OMR 17.5m [USD 45.4m] for the same period in 2019.

The substantial growth in profitability is driven by prudent underwriting and investment income. The Company's net underwriting results for the nine months period improved by OMR 175k [USD 454k] compared to same period in 2019 to reach at OMR 211k [USD 548k]. The combined ratio reduced to 97.6% versus 99.4% for the same period last year, even though Oman Re incurred major losses including Beirut Explosion during 2020. The underwriting results reflect the prudent strengthening in Incurred But Not Reported (IBNR) reserves by an additional OMR 1.4m [USD 3.6m] for nine months.

The investment income grew strongly to reach OMR 1.4m [USD 3.5m] at 30 September 2020, exceeding

both previous year's performance [Sep 2019: OMR 1.1m / USD 2.7m] and budgeted targets for the period. Furthermore, the Company's net equity increased to OMR 24.4m [USD 63.4m], which is an improvement of OMR 1.3m [USD 3.4m] compared to December 2019 position.

Commenting on Oman Re's performance for Q3 2020, CEO Romel Tabaja said, "Over the years we have continuously demonstrated that we are committed to providing effective solutions to our clients and business partners in all our areas of operation. The robust growth validates the resilience of our business model and is also a fitting testimony for the collective efforts of our dynamic team."

He continued by saying, "The COVID-19 pandemic has amplified the importance of insurance industry's role in the economic optimism of businesses and individuals. At Oman Re, we are taking steps to benefit from the improved conditions for regional reinsurers and are fully determined to achieve our business targets for the year."

Source: Oman Re's Website



## Jalal Bencheekroun, DG AtlantaSanad Assurance : « Réinventer notre relation avec l'assuré »

**Morocco:** Le 1er juin dernier, les compagnies d'assurances Atlanta et Sanad avaient annoncé leur projet de fusion. Ce 25 septembre, lors des Assemblées Générales des deux sociétés, celle-ci a été actée, et elles ne font désormais qu'une seule et unique compagnie : AtlantaSanad Assurance. Cette nouvelle entité, qui affiche un chiffre d'affaires (2019) consolidé de près de 5 MMDH, plus de 650 collaborateurs et un réseau exclusif de près de 400 points de vente, occupe ainsi le 2ème rang dans le marché marocain de l'Assurance Non Vie.



Pour nous offrir un aperçu des projets et ambitions d'AtlantaSanad Assurance, mais aussi de l'impact de la crise sur les deux sociétés et le secteur des assurances en général, M. Jalal BENCHEKROUN, Directeur Général d'AtlantaSanad Assurance, a accepté de répondre à nos questions.

**La Nouvelle Tribune : Comment s'est déroulée l'opération de fusion, notamment dans le contexte de la crise sanitaire ? Pourquoi ne pas avoir choisi d'attendre la fin de la crise ?**

Nous avions le projet de la fusion dans le pipe depuis bien avant la crise sanitaire. Notre calendrier prévisionnel affichait une annonce vers la fin du mois de mars dernier. Après le déclenchement de la crise, nous avons reporté l'annonce en espérant que la crise sanitaire soit de courte durée. Quand l'état d'urgence a été reconduit le 20 mai, nous avons discuté en interne si on devait continuer notre projet ou le reporter. Verdict : nous avons décidé de poursuivre et nous avons annoncé, le premier juin, le projet de rapprochement. Je ne vous cache pas que la mission n'a pas été des plus faciles. Mais nous nous sommes adaptés à la situation pour être autant productifs qu'en temps normal si ce n'est plus. Je tiens d'ailleurs à remercier et féliciter l'ensemble des collaborateurs et partenaires impliqués qui n'ont pas épargné d'efforts pour donner le meilleur d'eux même, durant cette période, en se dotant d'énergie positive et de persévérance.

**Selon vous, la crise de la covid-19 aura-t-elle un impact durable sur le secteur de l'assurance, que ce**

**soit en termes de best practices par les professionnels ou de rapport à l'assurance de la part du grand public?** Comme pour chaque crise, il y a certes des leçons à tirer et des best practices à mettre en place. Maintenant, cette crise est spéciale pour plusieurs raisons. D'abord, son périmètre est très large du fait qu'elle est mondiale. Sa durée est inconnue et son évolution n'est pas prévisible. Personnellement, je crois que nous sommes en train de vivre un chamboulement de nos habitudes et il faut qu'on fasse avec en continuant nos vies. D'où ma thèse de 'Nouvelle Vie' à laquelle il faudra qu'on s'adapte au lieu d'attendre que la tempête passe. Cette 'Nouvelle Vie' impose d'apprendre à vivre différemment et à travailler différemment. Et ça nous l'avons fait et réussi à AtlantaSanad Assurance en réinventant notre manière de travailler en interne. Ce qui reste, et c'est ce qui est plus lourd, c'est réinventer notre relation avec l'assuré. Le chantier est énorme et ne nous concerne pas seuls. Il implique de réinventer l'aspect réglementaire via une collaboration des compagnies et avec notre autorité de tutelle.

[Lire l'intégralité de l'Interview sur le site de La Tribune Économie et Finance](#)

Source: La Tribune Économie et Finance

## Hadj Mohamed Seba, P.-Dg De La CCR : “Les Assureurs Doivent Se Réinventer”

**Algeria: L'ACTUEL : Comment se porte la CCR en ces temps de crise sanitaire majeure ?**

Hadj Mohamed Seba : Il faut dire que presque aucun secteur n'a été épargné par la pandémie, notamment le secteur des assurances.

S'agissant de la CCR, nous ne prévoyons pas une baisse très importante. Il est clair que la tendance du marché de l'assurance directe impactera l'activité de la réassurance, en gardant à l'esprit que les produits destinés à la couverture des risques majeurs, qui représentent la majeure partie de notre portefeuille, n'ont pas été beaucoup impactés, à l'exception de la branche transport.

**Comment comptez-vous relancer la machine**

**économique une fois la reprise sera amorcée ?**

Dans tous les secteurs, la pandémie a montré qu'il est impératif que les entreprises s'ouvrent plus sur la numérisation des activités, en utilisant les nouvelles technologies qui sont actuellement une opportunité incontournable pour la relance de la machine économique et financière.

La CCR n'échappe pas à ce constat. Notre stratégie actuelle est axée sur l'intégration de la digitalisation dans nos process afin d'être toujours à l'écoute et aux côtés de nos clients et partenaires pour les assister et les soutenir.



Beaucoup d'experts pensent que la pandémie Covid-19 va révolutionner le secteur des assurances du point de vue des concepts et des pratiques. Pouvez-vous nous expliquer comment ?

En effet, la pandémie a mis en exergue le problème concernant l'accessibilité aux produits d'assurance, notamment en termes de souscription. Le confinement et la distanciation sociale sont un handicap pour une accessibilité et un traitement rapide des demandes,

et c'est justement, le temps de se rendre à l'évidence des bienfaits de la digitalisation. Ainsi, les assureurs doivent se réinventer, et certains commencent déjà à réfléchir à l'évolution de leur business model.

Faire sa transformation digitale implique pour les sociétés du secteur de revoir leurs processus, qu'ils concernent la relation client ou la définition de nouvelles offres.

[Lire l'intégralité de l'Interview sur le site de L' Actuel](#)

Source: Actuel

## Fundamentals and shareholders' support are behind ICIEC's Aa3 IFSR

**Saudi Arabia:** The main shareholders of The Islamic Corporation for the Insurance of Investment and Export Credit (ICIEC), in particular Islamic Development Bank (IsDB) and Saudi Arabia, are very likely support the company in times of financial distress, given ICIEC's key role as facilitator of trade between many countries, notes Moody's Investors Service.

In addition, as a member of the IsDB Group, ICIEC benefits from various managerial synergies and support from its parent. ICIEC is a member of the IsDB Group, which holds 50.7% of ICIEC's subscribed shares. ICIEC's other shareholders/members include Saudi Arabia and other sovereign members of the Organisation of the Islamic Cooperation (OIC).

ICIEC's subscribed capital has almost doubled in seven years, increasing to ID288m (\$400m; ID1 = SDR1) at YE 2018 from ID149m at YE 1432H (25 November 2011) whilst called capital increased to ID144m from ID75m in the same period.

### Rating

Moody's has affirmed the Aa3 insurance financial strength rating (IFSR) of ICIEC. The outlook is maintained at stable. Moody's says that the rating affirmation reflects ICIEC's stand-alone fundamentals as well as the support stemming from its shareholders. The stand-alone credit quality of ICIEC is supported by its role as the leading multilateral export credit and investment insurance corporation in the world that provides Shariah-compliant insurance and reinsurance products, as well as its enhanced regional knowledge based on its experience by operating in the OIC member countries.

Asset quality is strong with a highly liquid invested assets portfolio and high risk assets representing only 12.9% of the company's consolidated (shareholders and policyholders) equity at YE2018. These strengths are partly offset by a significant exposure to geopolitical risks.

Source: Middle East Insurance Review

### In The Spotlight



### الاتحاد الأردني لشركات التأمين

## نشرة الكترونية توعوية للعاملين في التأمين البحري

أعلنت دائرة الدراسات والتدريب في الاتحاد الأردني لشركات التأمين وبالتعاون مع اللجنة التنفيذية للجنة التأمين البحري في الاتحاد عن إصدار النشرة الإلكترونية الإرشادية رقم (6) الصادرة في شهر تشرين الأول 2020 بعنوان:

COVID-19 وأثره على وثائق التأمين البحري ، التغطيات ، الاستثناءات (أثر الفيروس على سوق التأمين البحري الأردني)

وتتناول النشرة في طياتها مدى استجابة وثائق التأمين البحري في حالة عدم وجود ضرر مادي على البضائع المؤمن عليها في ضوء تفشي فيروس كورونا عالمياً، ومدى شمول هذه التغطية في مختلف شروط وثائق التأمين البحري الدولية، مع عرض للتجارب العالمية بهذا الخصوص وادراج بيانات احصائية عن حجم التأمين البحري في السوق الاردني ابتداءً من عام 2010 ولغاية شهر تموز 2020.

وبهدف تعميم الفائدة لشركات التأمين العربية والمحلية، فقد قام الاتحاد بتوزيع هذه النشرة على العاملين في دوائر التأمين البحري في شركات التأمين الأردنية وكذلك نشرها على الموقع الالكتروني للاتحاد الاردني لشركات التأمين وتمكين المهتمين بها من تحميل نسخة الكترونية من هذه النشرة من خلال [الضغط هنا](#)

#### Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر