

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر

عزاء واجب

ببالغ الحزن والأسى تنعي الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين المتوفيين بحادث تصادم القطارين الذي وقع في محافظة سوهاج بجمهورية مصر العربية صباح يوم الجمعة الموافق 2021/03/26

وتتقدم إلى أسر الضحايا بأحر التعازي وأصدق التعاطف والتضامن، داعيين الله عز وجل أن يتغمد الضحايا بواسع رحمته ويلهم ذويهم الصبر والسلوان

ويشمل المصابين بعافيته وشفائه، ويجنب الشعب المصري الشقيق كل مكروه

شكيب أبوزيد

الأمين العام

للإتحاد العام العربي للتأمين

الأمانة العامة

6th GAIF Webinar: Natural Catastrophes and man-made risk in MENA: Outperform: Mastering the Current Challenges, Owing the Future Opportunities

GAIF held its 6th webinar entitled "Natural Catastrophes and man-made risk in MENA: Outperform: Mastering the Current Challenges, Owing the Future Opportunities".

GAIF webinar was held in cooperation with RMS, a global company for actuarial modeling solutions for natural and man-made disasters, whose efforts are currently focused on the Middle East and North Africa region.



الندوة الافتراضية السادسة للإتحاد العام العربي للتأمين

“الكوارث الطبيعية والكوارث من صنع

الإنسان: كيف يمكننا تجاوز التحديات

الحالية، والاستفادة من الفرص المستقبلية”

عقد الإتحاد العام العربي للتأمين ندوته الافتراضية السادسة بعنوان «الكوارث الطبيعية والكوارث من صنع الإنسان: كيف يمكننا تجاوز التحديات الحالية، والاستفادة من الفرص المستقبلية».

وتم عقد الندوة بالتعاون مع شركة RMS العالمية لحلول النماذج الاكتوارية للكوارث الطبيعية والكوارث من صنع الانسان، والتي تركز جهودها في الوقت الحالي علي منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

وقد تطرقت الندوة للمبادرات على صعيد الوطن العربي ومنها إنشاء صندوق التضامن ضد الكوارث

RMS & GAIF webinar dealt with initiatives at the level of the Arab world, including the establishment of the Solidarity Fund against Natural Disasters with government funding for properties and uninsured persons in Morocco, as well as the addition of a premium allocated to compensate their holders in the event of natural disasters for holders of property insurance policies, in addition to the Tunisian government's conclusion of an agency agreement. French Development and the European Union to finance the disaster protection project in partnership between the public and private sectors.

GAIF 6th webinar is participated 1011 participants, and 340 actually attended. It was moderated by Mr. Chakib Abouzaid - Secretary General - General Arab Insurance Federation, and Mr. Andre D. Eisele, MBM - Client Executive - Continental Europe Sales at RMS.

Also speakers were as follow:

Dr. Robert Muir-Wood - PhD (RMS Chief Research Officer and part of the RMS Global Executive/Leadership Team), Dr. Laurent Marescot - Senior Director, Market and Product Expert EMEA at RMS, Mr. Abderrahim Chaffai - Director of the Moroccan Solidarity Fund of Natural Catastrophes – FSEC (Morocco), in addition to Mr. Ahmed Al-Qarishi - Chief Risk Officer / Chief Actuary - Saudi Re.

For watching GAIF webinar, please [Click Here](#)

الطبيعية بتمويل حكومي للممتلكات والأشخاص الغير مؤمن عليهم بالمغرب، وكذلك إضافة قسط يخصص للتعويض على حاملها في حالة حدوث كوارث طبيعية لحاملي بوالص تأمين على الممتلكات، بالإضافة إلى إبرام الحكومة التونسية اتفاقاً مع الوكالة الفرنسية للتطوير والاتحاد الأوروبي لتمويل مشروع الحماية من الكوارث بشراكة بين القطاعين العام والخاص.

ويذكر أنه قد سجل في هذه الندوة 1011 مشارك ، وحضرها فعليا 340، وقام بإدارتها شكيب أبوزيد الأمين العام للاتحاد العربي للتأمين، وأندريه عسيلي الرئيس التنفيذي للمبيعات وخدمة العملاء بشركة RMS لمنطقة أوروبا.

كما حاضر في هذه الندوة كلاً من الدكتور روبرت موير الرئيس التنفيذي المسؤول عن الأبحاث في مؤسسة RMS، والدكتور لوران ماري سكوت مدير أول مسؤول عن المنتجات لمنطقة الشرق الأوسط وآسيا، وعبد الرحيم الشافعي مدير صندوق التضامن للكوارث الطبيعية (المغرب)، بالإضافة إلى أحمد القرشي رئيس الإكتواريين في الإعادة السعودية.

لمشاهدة الندوة، الرجاء [الضغط هنا](#)



تمديد موعد تسليم الأبحاث المشاركة في جائزة مؤتمر العقبة للبحوث التأمينية تأجيل موعد انعقاد مؤتمر العقبة الدولي للتأمين حتى أيار 2022



لغاية 2021/05/31، بدلا من الموعد السابق والذي كان مقررا في 2021/03/31 ، وذلك لأفضل خمسة بحوث تأمينية بعنوان "فوائد وتحديات العمل عن بُعد بقطاع التأمين".

وأشارت اللجنة التنظيمية في بيان صحفي، إلى أن القرار جاء لتمكين شريحة أوسع من المهتمين بالمشاركة في هذه الجائزة ومنح فترة زمنية إضافية للذين لم يسلموا الأبحاث لمراجعتها وتطويرها، وعلى أن يتم الاعلان عن اسماء الفائزين الخمسة مطلع العام القادم 2022.

وأكد المهندس سميرات، أن بقية شروط المسابقة لم تتغير والتي تتوفر تفصيلاتها على الموقع الالكتروني للمؤتمر www.AqabaConf.com ، حيث يمكن للمهتمين بالمشاركة فيها والذين لم ينجزوا أبحاثهم حتى الآن استغلال هذه الفرصة والبدء بالتحضير لإعداد البحث المطلوب.

أعلن رئيس اللجنة التنظيمية لمؤتمر العقبة الدولي الثامن للتأمين المهندس ماجد سميرات عن تأجيل موعد انعقاد "مؤتمر العقبة 2021" الذي ينظم بالتعاون مع الاتحاد العام العربي للتأمين إلى الفترة من 15 إلى 19 أيار 2022 بدلا من الموعد السابق الذي أعلنته اللجنة في الفترة بين 30 أيار إلى 2 حزيران 2021.

وقال المهندس سميرات إن التأجيل مرده تطورات الوضع الوبائي المتسارعة وزيادة الانتشار للوباء عالميا ومحليا وبطء توزيع اللقاح على مختلف دول العالم لارتفاع الطلب عليها، ولعدم وجود توقعات بتحسن الوضع الوبائي بالمملكة والدول المجاورة في فترة انعقاد المؤتمر، وحرصا من اللجنة على سلامة المشاركين وإتاحة الفرصة لمشاركة أكبر عدد ممكن فيه نظرا لوجود قيود على السفر في كثير من الدول.

كما أعلن أنه قد تقرر تمديد موعد تسليم الأبحاث المشاركة في جائزة مؤتمر العقبة للبحوث التأمينية في دورتها الثانية لعام 2021



The Eighth International

AqabaConf

World Insurance & COVID-19

AM Best Market Segment Outlook:

Global Life & Non-Life Reinsurance

AM Best is maintaining a Stable outlook for the [global life reinsurance market](#).

Factors that support the continued Stable outlook in 2021 include:

- Manageable mortality experience from the ongoing pandemic
- A concentrated market with established global players in strong positions
- Resilient risk-adjusted capitalization

Factors moderating these positives include:

- Uncertainty surrounding the full impact from the ongoing pandemic

AM Best is maintaining its outlook for the [global non-life reinsurance](#) segment at Stable, owing primarily to positive momentum in pricing across a broadening spectrum of business classes. This is mitigated by increased underwriting uncertainty stemming from heightened loss activity, from both major property catastrophe events and more frequent secondary perils, combined with the effects of COVID-19.

The specific factors supporting the outlook are listed below:

- Robust risk-adjusted capitalization, with material excess capital in recent years, which has positioned reinsurers to absorb both underwriting losses and investment volatility resulting from COVID-19
- Revised appetite from third-party capital due to recent loss activity and trapped collateral issues, with third-party dedicated capacity plateauing in the last couple of years
- The ongoing alignment between traditional and third-party capital
- Greater discipline to generate underwriting profit commensurate with total return expectations owing to pressure on interest rates, greater stock market volatility, and global economic disruption resulting from COVID-19
- The potential for an increase in demand from insurers that may have a constrained financial position due to the impact of COVID-19
- An improvement in pricing momentum driven by higher loss costs, coupled with lower loss reserve redundancies or possibly reserve deficiencies relating to select casualty classes

Source: AM Best

Global re/insurer capital raising since pandemic approaches \$26bn: Willis Re

Global insurance and reinsurance capital raising by traditional companies is now approaching \$26 billion, according to the latest analysis from broker Willis Re.

The reinsurance broking arm of Willis Towers Watson (WTW) explained today that insurers and reinsurers raised some \$20 billion of new capital in 2020 alone.

This came during the COVID-19 pandemic, demonstrating the attraction global private equity investors have to the insurance and reinsurance underwriting industry, as well as their continued desire to find sectors to invest in that are a little less correlated with global financial markets and indices.

Of course, the improving pricing across insurance and reinsurance has also helped to drive this interest and in addition, we'd add, the fact the insurance-linked securities (ILS) market was not as readily able to raise new capital in time for the January renewals, was also a factor in the flood of capital into existing and new startup insurance or reinsurance firms.

A further metric that helped to attract investors to re/insurance in recent months is the fact the sector

bounced back strongly after an initial pandemic related hit to its capitalisation, and another factor is that new underwriting entities have no legacy or exposure to COVID-19 related claims.

Capital raising is continuing into 2021, adding to the \$20 billion, with some \$4 billion already raised and another \$2 billion in progress or contemplated, Willis Re explained.

Which takes the total new capital flow into the market to around \$26 billion, in executed and planned, which is actually roughly the same as the amount of pandemic losses Willis Re reports to have counted so far.

“The key motivator for this capital raising has been attractive pricing, particularly for reinsurance and commercial insurance lines of business, although in some cases exposure to COVID-19 related claims has been a factor,” Willis Re said.

Market conditions are not the same as previous

influxes of capital into the sector, the broker noted, and “we haven’t had a hard market as overall capital levels have remained robust,” Willis Re explained.

In addition, low interest rates means that technical profitability will be key for re/insurers going forwards, a very different situation to 1992, 2001 or 2005 startup reinsurer waves.

“As a result, there is notable fluidity of capital entering and leaving the market depending on the degree of perceived opportunity. For example, Fidelis and Renaissance Re returned capital to investors after pricing weakened for retrocession business. It is also worth noting that reinsurance dedicated capital raised in 2020 was significantly less than that returned by reinsurers through buybacks and special dividends,” Willis Re continued.

The other area of difference, we’d venture, is the realisation among insurance and reinsurance firms that they need higher pricing to sustain profitability.

In previous years, for example 2011 when the ILS market began its spurt of growth, the traditional re/insurers were seemingly less profit focused and chased rates down, in fact led the way in Europe and Asia as they sought to compete for market share.

That isn’t happening right now, although the mid-year reinsurance renewals could see elevated competition compared to January, we believe, particularly as cedents are finding such value in areas like the catastrophe bond market right now.

As a result, while all this capital continues to flow in, we believe that ultimately the cost of reinsurance capital and the efficiency of the operations deploying it, will once again become key drivers for success in this market.

Hence new startups and incumbents need to not just focus on gathering capital, but on how they manage and deploy it, to ensure they are able to make the returns these investors want, while still remaining competitive in the marketplace.

Source: Artemis

Arab Insurance

Algeria

Note de conjoncture du quatrième trimestre et de l’année 2020 du marché national des assurances

Le Secrétariat Permanent du Conseil National des Assurances (CNA) annonce la publication, sur son portail web ASSURAL (Assurances Algérie), de la Note de Conjoncture du marché national des assurances pour le quatrième trimestre et pour l’année 2020, portant les chiffres provisoires de la production et des sinistres du marché national des assurances de dommages, des assurances de personnes, ainsi que de la réassurance.

Le marché des assurances, toutes activités confondues, marque, au terme de l’exercice 2020, une régression de 6,1%, enregistrant, ainsi, un chiffre d’affaires (hors acceptations internationales) de près de 137,5 milliards de DA, contre 146,3 milliards de DA à la même période de l’exercice 2019.

Quant aux acceptations internationales, elles marquent une hausse de 64,8%, comparativement au 31/12/2019, représentant un chiffre d’affaires additionnel de 3,8 milliards de DA.

Concernant les primes émises du marché des assurances (hors acceptations internationales), durant le 4ème trimestre 2020, elles totalisent un montant de près de 37 milliards de DA, en augmentation de 4,6%, soit une production additionnelle de plus de 1,6 milliard de DA, comparées aux primes émises réalisées durant le 4ème trimestre 2019. Pour leur

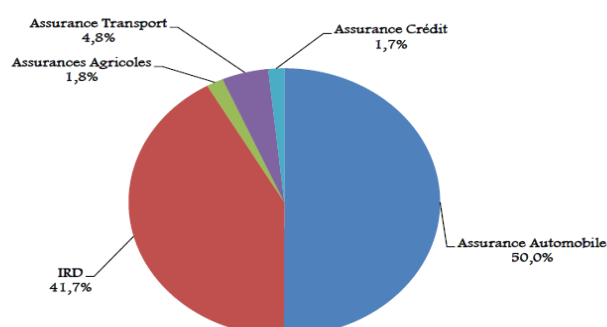
part, et durant le même trimestre, les acceptations internationales bondissent de 119,2%, affichant une production additionnelle de près de 2,5 milliards de DA, pour atteindre un chiffre d’affaires de plus de 4,5 milliards de DA.

Globalement, le marché algérien des assurances reste encore affecté par la crise sanitaire induite par la pandémie Covid-19, à l’instar des autres secteurs économiques et financiers, à travers le monde.

Pour de plus amples informations, veuillez consulter l’intégralité de la Note de Conjoncture du quatrième trimestre 2020 sur le lien suivant : [https://cna.dz/Documentation/Travaux-du-CNA/Publications-du-CNA/\(mode\)/note](https://cna.dz/Documentation/Travaux-du-CNA/Publications-du-CNA/(mode)/note)

Source: CNA

STRUCTURE DE LA PRODUCTION DES ASSURANCES DE DOMMAGES AU 31/12/2020



«الإمارات للتأمين»: فرض غرامات على السائقين غير الملتزمين مقترح لـ «ربط إلكتروني» بين شركات التأمين و«ترخيص المركبات»

أكدت جمعية الإمارات للتأمين، أنها ستقدم مقترحاً لتعزيز السلامة المرورية على الطرق، من خلال ربط إلكتروني بين شركات التأمين وجهات ترخيص المركبات، يشمل تبادل المعلومات المتعلقة بالسائقين الذين لم يلجأوا إلى تجديد وثائق التأمين، أو اشتروا الوثيقة بالفعل لكن المركبة لم تجتاز الفحص الفني، أو أنهم لم يخضعوا المركبة للفحص الفني أصلاً مع انتهاء فترة سريان «الملكية». وأوضح الجمعية أن هناك ثغرة في تكامل المعلومات المتعلقة بتجديد رخص المركبات، بالنسبة لشركات التأمين، مشيرة إلى أن عدم تجديد ملكية المركبة، وإخضاعها للفحص الفني ينطوي على مخاطر عدة لمستخدمي الطرق.

الربط الإلكتروني

وأوضح مسلماني أن مشروع «سلامة الطرق» يقترح تفعيل خدمات معيّنة في الربط الإلكتروني بين شركات التأمين وجهات ترخيص المركبات، مشيراً إلى أن شركات التأمين لا تعرف ما إذا لجأ المتعامل إلى تجديد الملكية بعد شراء وثيقة التأمين على المركبة، ما يعني أن هناك ثغرة في تكامل المعلومات المتعلقة بتجديد رخص المركبات. ورأى أن آلية تكامل المعلومات من خلال الربط الإلكتروني، ستضع جميع الجهات في صورة الواقع بخصوص التأمين وتجديد الملكية، لافتاً إلى أنه يمكن للألية أن ترسل إشعارات تخطر من خلالها جميع الجهات، بأن المتعامل الذي اشترى التأمين لم يلجأ إلى تجديد الملكية مع انتهاء فترة سريانها، وصلاحياتها، أو أن المتعامل لم يلجأ إلى التأمين أصلاً مع انقضاء فترة سريان الوثيقة أيضاً، أو أنه قد قام فعلاً بالفحص الفني، ولم تجتز المركبة المعنية الفحص الفني بنجاح، وغير ذلك.

قواعد عمل

وأكد مسلماني أنه سيتم تعريف قواعد عمل تناسب كل تصور أو حالة، بالتنسيق والتوافق مع الجهات المعنية ذات الصلة، لحث المتعامل على المضي في الخطوات المطلوبة، والاهتمام بموضوع تجديد ملكية المركبة، لما له من أهمية كبرى لصاحب المركبة نفسه، وللركاب المحتملين، ومستخدمي الطرق، فضلاً عن عدم تعريض أحد لخسائر في الممتلكات والأرواح. وتابع: «إذا اجتازت المركبة الفحص الفني بنجاح، ففي هذه الحالة تبقى شركة التأمين المعنية على توفير التغطية التي يطلبها المتعامل، أما إذا لم تجتز الفحص الفني، فقد يتاح لشركة التأمين تقليص التغطية للمسؤولية المدنية فقط (ضد الغير) لحث المتعامل على الاكتراث وتصليح الخلل، وإخضاعه للفحص الفني المطلوب. أما الحالة الأخرى فقد تتمثل في عدم إخضاع المركبة للفحص نهائياً لأسباب متعدّدة، وهنا يقترح مشروع (سلامة الطرق) اعتماد أسلوب مجدي يؤدي إلى حث سائق ومالك المركبة على تجديد رخصة المركبة، والتأمين بأسرع وقت لتفادي المخاطر المحتملة». وأكد أن المقترح سيرفع من مستوى السلامة المرورية، وسيحدد الحقوق والالتزامات على السائقين وشركات التأمين، وغيرهم من الجهات ذات الصلة، كما يتضمن مقترحاً لفرض غرامات على السائقين غير الملتزمين.

المصدر: الإمارات اليوم

السلامة المرورية



الأستاذ/ عصام مسلماني
رئيس اللجنة الفنية
لتأمين السيارات
جمعية الإمارات للتأمين

وتفصيلاً، قال رئيس اللجنة الفنية لتأمين السيارات في جمعية الإمارات للتأمين، عصام مسلماني، إن الجمعية تبحث ضمن خطتها خلال العام الجاري، تقديم مقترح لتعزيز السلامة المرورية على الطرقات، مشيراً إلى أنها سترفع توصيات الدراسة إلى الجهات المعنية وذات الصلة بالموضوع، في إطار بحثها الخروج بنتائج وتوصيات قد تفضي في نهاية المطاف إلى معالجة مخاطر معينة على الطريق، وبالتالي إلى حوادث أقل.

وذكر مسلماني أن عدم تجديد ملكية المركبة وإخضاعها للفحص الفني في المراكز المعتمدة، ينطوي على مخاطر عدة تتعلق بسلامة المركبة ومستخدامها عموماً، لافتاً إلى أن بعض السائقين يتجاهلون تجديد الملكية، أو يتأخرون في هذا الإجراء، لأسباب عدة، ما يزيد من المخاطر.

وأوضح أن شركات التأمين قد تلجأ إلى تجديد وثيقة تأمين على المركبة في حال طلب المتعامل، كون التأمين (ضد المسؤولية المدنية على الأقل) هو أحد المتطلبات للمضي قدماً في عملية تجديد ملكية المركبة، إضافة إلى متطلبات الفحص الفني للمركبة، وفي هذه الحالة، وبعد أن يضمن بعض المتعاملين شمول مركبتهم للتغطية التأمينية، فقد لا يلتزمون بإجراء الفحص الفني والخطوات الأخرى.

وذكر أن بعض المتعاملين يتجاهلون تجديد ملكية مركبتهم، وإخضاعها للفحص الفني، لأسباب عدة منها تراكم المخالفات المرورية والمبالغ التي سيضطرون إلى دفعها عند التجديد، أو أن المركبة تعاني مشكلات يعتقد السائق أنها لن تنجح في الفحص الفني، أو سوء حالة الإطارات التي تتطلب التبدل، وغيرها من الأسباب الأخرى.

وأكد مسلماني أن تعطل المركبة، أو فقدان توازنها على الطرق السريعة، أو انفجار الإطار، قد يكون لها مخاطر على مستخدمي الطرق، نتيجة لسوء حالة المركبة، وعدم إخضاعها للفحص الفني.

الوكالة أكدت أنها إيجابية ائتمانية

«موديز»: لائحة تنظيم «التأمين» تشجع الاندماجات بين الشركات الصغيرة

وصفت وكالة التصنيف الائتماني «موديز» اللائحة التنفيذية الجديدة التي نشرتها وحدة تنظيم التأمين في الكويت لتنظيم قطاع شركات التأمين وإعادة التأمين، بالإيجابية ائتمانية، على اعتبار أنها ستعزز كفاية رأسمال شركات التأمين واحتياطياتها، وإدارة المخاطر.

صناعة التأمين من خلال تحسين تطوّر إدارة مخاطر السوق حول العديد من الخصائص الائتمانية لشركات التأمين، بما في ذلك رأس المال وجودة الأصول وكفاية الاحتياطي، مشيرة إلى أنها ستحفز شركات التأمين على زيادة استئجار المخاطر التي تتحملها، وبالتالي موازنة الاعتبارات التنافسية مع

ووفقاً لتوقعات «موديز»، فإنه رغم أن اللائحة الجديدة ستوافر فترة سماح مدتها عام واحد للائحة، إلا أنها تأتي أيضاً بتكاليف إضافية قد تشجع على فكرة الاندماج بين بعض شركات التأمين الأصغر.

وذكرت الوكالة أن اللائحة الجديدة تهدف إلى ضمان استقرار واستدامة

ولفت التقرير إلى أن هذه المجموعة من الشركات تتمتع بانضباط الاكتتاب الذاتي ومستوى معين من إدارة المخاطر، ولكنها مع ذلك مقيدة بالمنافسة الشرسية، متوقعة أن تشجع الخطوات الأخيرة شركات التأمين على تحديد أقساط التأمين بما يتماشى مع مخاطر الاكتتاب، وبحيث تصبح انتقائية بشكل متزايد، ما سيؤدي إلى تحسين ربحية اكتتاب التأمين.

حوكمة الأصول

وتوافر اللائحة إرشادات حول حوكمة الأصول المستثمرة، بما في ذلك سياسات الاستثمار المعتمدة من مجلس الإدارة، وتشير إلى المخاطر ذات الصلة التي يجب على شركات التأمين مراعاتها، بما في ذلك مخاطر الائتمان والسيولة وأسعار الصرف.

ورغم أن التشريعات في الوقت الحالي لا تنص على سقف أو حدود لكل نوع من فئات الأصول إلى جانب التركيز الجديد على الحفاظ على الأصول عالية الجودة للمساعدة في تعزيز الملاءة المالية، تتوقع الوكالة تحولاً تدريجياً إلى الأصول عالية الجودة في السوق نتيجة لللائحة الجديدة.

المصدر: الراي

Arab Insurance

Bahrain

مدير عام الإدارة العامة للإعلام والثقافة الأمنية يبحث مع جمعية التأمين سبل تنفيذ الحملة التوعوية لخصخصة الحوادث المرورية البسيطة

القائمة لتحسين الإجراءات وانسيابية العمل ، معرباً عن أمله في أن تشهد البحرين ، تغيراً واضحاً وإيجابياً في مجال إدارة الحوادث المرورية عند تطبيق المشروع.

ومن جهته ، أكد ممثل جمعية التأمين البحرينية ، الرئيس التنفيذي للشركة البحرينية الكويتية للتأمين ، أن تحقيق أهداف الحملة التوعوية ، نجاح مشترك ويعزز الشراكة بين جمعية التأمين البحرينية ووزارة الداخلية ، وينعكس إيجابياً على تسهيل إجراءات سائقي المركبات وفي الوقت ذاته زيادة معدلات السلامة المرورية.

وقد تم خلال الاجتماع ، بحث السبل الكفيلة بتنفيذ الحملة التوعوية لخصخصة الحوادث المرورية البسيطة ومباشرتها عن طريق شركات التأمين ، بما يضمن نجاح المشروع على أرض الواقع ، باعتباره محطة نقلية مهمة للحركة المرورية.

المصدر: الوطن

Arab Insurance

Saudi Arabia

منتدى "النمو الاقتصادي" يدعو إلى خلق كيانات تأمينية قادرة على المنافسة والنمو والابتكار

بحث منتدى النمو الاقتصادي EGF التي نظمته الأكاديمية المالية الثلاثاء الماضي، سبل تطور قطاع التأمين بصفة عامة والتأمين الصحي بصفة خاصة .

عبدالله بن أحمد التويجري أهمية استدامة ونمو قطاع التأمين من خلال تشجيع شركات التأمين على الاندماج والاستحواذ حيث عد ذلك مرتكزاً رئيساً لبرنامج تطوير القطاع المالي لتعميق قطاع التأمين والإسهام في تعزيز المنافسة من خلال خلق كيانات تأمينية كبيرة قادرة على المنافسة والنمو والابتكار، وتقوية الوضع المالي وتحسين جودة الخدمات المقدمة للعملاء، إلى جانب خفض التكاليف، وتحسين الكفاءة.

وأفاد التويجري أن الطلب على منتجات تأمين الحماية والادخار يشكل

المخاطر التي يتم تحملها عند الاكتتاب في الأنشطة الجديدة، وتعزيز استقرار السوق.

وأضافت أن اللائحة تشجع أيضاً على اتباع نهج قائم على المخاطر لإدارة جودة الأصول المستثمرة، مشيرة إلى أن هذه التحسينات تعالج أوجه القصور التنظيمية السابقة التي أدت إلى المنافسة المفرطة، التي غالباً ما تضر بأرباح ورؤوس أموال شركات التأمين الأصغر المتنافسة في قطاع التأمين الإجباري على السيارات والتأمين الطبي.

وأكدت «موديز» أن الاستفادة من اللائحة المحدثة ستكون من نصيب أكبر شركات التأمين المحلية، لأن التدابير تهدف إلى استقرار السوق وتقليل المنافسة الشرسية من اللاعبين الأصغر في السوق. وتتضمن قائمة أكبر شركات التأمين في الكويت مجموعة الخليج للتأمين، وشركاتها الرئيسية التابعة شركة الخليج للتأمين وإعادة التأمين، والشركة الأهلية للتأمين، وشركة الكويت للتأمين، وشركة بيتك للتأمين التكافلي، وشركة وربة للتأمين، وشركة إعادة التأمين الكويتية.



استناداً إلى قرار الفريق أول معالي الشيخ راشد بن عبدالله آل خليفة وزير الداخلية ، بتنظيم إهداء تنفيذ بنود عقد التأمين في وقائع التلقيات المتصالح عليها إلى ممثلي شركات التأمين المختصة ، والمقرر بدء تنفيذه بتاريخ 21 يوليو 2021 ويتضمن إسناد مباشرة الحوادث المرورية البسيطة إلى شركات التأمين، وتنفيذا لتوجيهات معالي وزير الداخلية بإطلاق حملة توعوية لتعريف سائقي المركبات بالإجراءات التي يتطلبها المشروع ، عقد اجتماع بين العميد محمد بن

دينه مدير عام الإدارة العامة للإعلام والثقافة الأمنية ود.عبد الله سلطان ممثل جمعية التأمين البحرينية ، الرئيس التنفيذي للشركة البحرينية الكويتية للتأمين ، بحضور الرائد خالد بو قيس والنيقيب فايز أمين من الإدارة العامة للمرور ، والسيد يزيد بيطار والسيدة مشيرة المعنوق.

وأشار العميد محمد بن دينه إلى أن توجيهات معالي وزير الداخلية ، تؤكد على ضرورة تعزيز التواصل مع سائقي المركبات وتعريفهم بالإجراءات اللازمة بشأن مباشرة الحوادث المرورية البسيطة ، بما يعزز الجهود

وبين الغامدي أن قطاع التأمين الصحي أثبت قدرته على تقديم الخدمات الرقمية لمواكبة التحول الرقمي التي تشهده المملكة كاشفاً عن إطلاق المجلس البوابة الوطنية الرقمية للتعاملات الصحية التأمينية "نفس" التي يسعى المجلس من خلالها إلى تمكين مستفيدي الضمان الصحي التعاوني من الحصول على الحماية والرعاية الكاملين بأعلى كفاءة وجودة إضافة إلى تمكين شركات التأمين ومقدمي الخدمة من تقديم أفضل الخدمات للمؤمن لهم بكل يسر وسهولة.

يذكر أن تنظيم منتدى النمو الاقتصادي EGF يأتي كمبادرة من الأكاديمية المالية ضمن أهدافه الرامية إلى تعزيز الحوار البناء وبناء شركات إستراتيجية فعالة تخدم مصالح القطاع المالي، وتقديم برامج توعوية للمتخصصين والمهتمين في القطاع؛ لمناقشة التوجهات والتحديات التي تواجه القطاع المالي.

المصدر: وكالة الأنباء السعودية

3% مع ازدياد مستوى إنفاق الفرد بالمملكة إلى مستويات أعلى مؤكداً أهمية تعزيز ثقافة التخطيط المالي ورفع نسبة الادخار للفرد والأسرة من خلال رفع مستوى الثقافة المالية، إضافة إلى تحفيز القطاع؛ ليكون داعماً لمنتجات الحماية والادخار من خلال تقديم منتجات مبتكرة تسهم في تحقيق مستهدفات برنامج تطوير القطاع المالي.

من جهته أوضح الأمين العام لمجلس الضمان الصحي الدكتور شباب بن سعد الغامدي أن المجلس خرج بمبادرة وخطة عمل لدعم اندماج شركات التأمين المتوسطة والصغيرة حيث تهدف إلى تحسين البيئة التنافسية وفق منهجية محددة مؤكداً إعفاء الشركات المندمجة من المقابل المالي للتأهيل والإشراف لمدة محددة لتحسين جودة الخدمات الصحية المقدمة للمستفيدين من المؤمن لهم وتقديم خدمات عالية الجودة ومبتكرة.

Arab Insurance

Qatar

FIFA insures 2022 World Cup for US\$900m

FIFA has secured insurance coverage of \$900m for the Qatar 2022 World Cup tournament that covers the association's additional costs in case of cancellation, postponement and/or relocation of the event.

FIFA said the amount was the "maximum insurance volume", in a disclosure in the small print of the governing body's newly-published 2020 financial statements, reported InsideTheGames.biz

The statements also said, "The risks covered include natural disasters, accidents, turmoil, war, acts of terrorism and communicable diseases."

Furthermore, they said, "FIFA's financial position depends on the successful staging of the FIFA World Cup because almost all contracts with its commercial affiliates are related to this event.

"In the event of cancellation, curtailment or

abandonment of the FIFA World Cup, FIFA would run the risk of potentially being exposed to legal claims," the accounts added.

FIFA is currently budgeting for total revenue of \$4.67bn in 2022. More than half, that is, \$2.64bn of this would come from broadcasting rights, with a further \$1.35bn from marketing rights and \$500m from hospitality rights and ticket sales.

The governing body plans to invest just under \$1.7bn in the competition.

FIFA said it took out the insurance in 2019, which was in advance of the COVID-19 pandemic, which continues to affect top-level sport and has forced international spectators to be barred from the rescheduled Tokyo 2020 Olympics later this year.

Source: Middle East Insurance Review

Arab Insurance

Oman

تواصل استثمارها في التكنولوجيا وتعزيز كفاءة عملياتها

3.8 مليون ريال إجمالي أرباح شركات التأمين التكافلي في 2020

أبدت الشركات العاملة في التأمين التكافلي تفاؤلها في العام الحالي بتحقيق أرباح جيدة مع البدء في تطبيق التأمين الصحي الإلزامي وعودة أسعار النفط في الارتفاع، ولكن في الوقت نفسه اعتبرت عام 2021 مليئاً بالتحديات نتيجة تأثير جائحة كورونا على سوق الائتمان والقطاعات الاقتصادية غير النفطية بشكل عام.

وأكدت على مواصلة استثماراتها في مجال التكنولوجيا، وزيادة رقمنة وأتمتة عملياتها، إضافة إلى تعزيز كفاءة عملياتها والحفاظ على محفظة استثمارية متوازنة.

مليئاً بالتحديات نتيجة الضغوطات التي تفرضها جائحة كورونا، وستظل مشكلة سوق الائتمان والتدفقات النقدية أكبر تحدي لمعظم القطاعات ليس فقط على مستوى السلطنة وإنما على الصعيد العالمي، مشيرة إلى أن تعافي قطاع الطيران والسياحة يحتاج له وقت طويل مما يؤثر على العائدات غير النفطية.

وتركز المدينة تكافل خلال العام الجاري على تقديم خدمة جيدة لربائنها من خلال الابتكار في عملياتها، كما تسعى لتحقيق نمو مستدام وأرباح

وقد حققت الشركتان العاملتان في التأمين التكافلي المدرجتان بسوق مسقط للاوراق المالية وهما «المدينة تكافل» و«تكافل عمان» أرباحاً خلال العام الماضي بلغت 3.892 مليون ريال عماني.

وبدأت ممارسة التأمين التكافلي في السلطنة مطلع 2014 من قبل شركة المدينة تكافل بعد حصولها على الموافقة من قبل الهيئة العامة لسوق المال، فيما صدر قانون التأمين التكافلي في مارس عام 2016.

وقالت المدينة تكافل: بالرغم من ارتفاع أسعار النفط إلا أن عام 2021

وتركز تكافل عمان على إيجاد محفظة متنوعة من مخاطر التأمين مثل التأمين على الحياة والتأمين الصحي، حيث تستحوذ أعمال التكافل على الحياة 38% من أعمال التأمين، أما التأمين الصحي 66%، والتأمين على المركبات 17%.

وحققت الشركة ربحاً 2.092 مليون ريال عماني في العام الماضي، حيث بلغ الربح حسب بيانات دخل المساهمين بـ2.030 مليون ريال عماني بنهاية العام الماضي مقارنة بـ3.076 مليون ريال عماني في 2109، بينما بلغ الفائض لحملة الوثائق 3.048 مليون ريال عماني، أما المصاريف فقد وصلت 3.192 ريال عماني مقارنة بـ2.833 مليون ريال عماني في 2019، في حين بلغت إجمالي الاشتراكات 25.248 مليون ريال عماني. وتحتوي محفظة استثمارات الشركة على 75% في ودائع الوكالة، و13% في صكوك متوافقة مع الشريعة الإسلامية، و8% في العقارات، و4% في الصناديق المتوافقة مع الشريعة الإسلامية. واستطاعت في يناير الماضي من طرح صكوك بقيمة 6 ملايين ريال عماني لتلبية متطلبات الملاءة المالية الناتجة بسبب الزيادة الكبيرة في الأعمال خلال السنوات الخمس الماضية.

المصدر: عُمان

Arab Insurance

Palestine

هيئة سوق رأس المال تمدد فترة الإفصاح عن البيانات المالية



قرر مجلس إدارة هيئة سوق رأس المال الفلسطينية تمديد الموعد النهائي لإفصاح الشركات عن بياناتها المالية نظراً للأزمة الصحية لجائحة " كورونا" وتداعياتها على مختلف المستويات.

وينص القرار على تمديد موعد الإفصاح للشركات عن بياناتها المالية السنوية المدققة والتقرير السنوي عن عام 2020 حتى يوم الخميس الموافق 2021/04/29. فيما تمديد فترة الإفصاح عن البيانات المالية المراجعة عن الربع الأول لعام 2021 حتى يوم الاثنين الموافق 2021/05/31.

ويشمل القرار شركات المساهمة العامة بما فيها شركات التأمين، وكافة شركات الأوراق المالية، والتأجير التمويلي، وتمويل الرهن العقاري.

المصدر: هيئة سوق رأس المال الفلسطينية

Arab Insurance

Egypt

80 مليون جنيه مخصصات لحالات مبلغة للمجمعة

قطار سوهاج.. 150 مليون جنيه تعويضات مسددة من «مجمعة السكة الحديد» لحوادث القطارات

المستحقة للمتضررين وفقاً للنظام الأساسي للمجمعة.

وكانت قد شهدت محطة سكك طهطا بمحافظة سوهاج منذ ساعات قليلة حادث تصادم قطارين بمنطقة الصوامع غرب سوهاج، حيث اصطدام قطار 2011 مكيف بقطار بالقطار 157 مميز، مما أسفر عن خروج 3 عربات عن القضبان وحوادث حالات وفيات وإصابات.

وأعلنت وزارة الصحة منذ قليل ارتفاع أعداد المصابين في حادث تصادم قطارين بمركز طهطا بمحافظة سوهاج إلى 108 حالة إصابة بالإضافة إلى 32 حالة وفاة حتى الآن.

نشأة المجمعة

تعتبر الكوارث هي السبب الأساسي وراء إنشاء المجمعة ولكن لكثرة الحوادث الفردية تم إدراجها أيضاً إذا كانت من الحالات المغطاة في الوثيقة، وقد بدأ إنشاء المجمعة عقب إندلاع حادثة قطار الصعيد الشهير خلال فبراير 2002، والذي نتج عنه وفاة 350 راكب، مما دفع رئيس

كشف محمد أبو اليزيد، رئيس مجمعة التأمين علي الطرق السريعة ومترو الأنفاق والسكة الحديد، عن سداد المجمعة 150 مليون جنيه تعويضات عن حالات الوفاة والإصابة بالعجز الكلي والجزئي الناتجة عن حوادث قطارات السكة الحديد منذ نشأة المجمعة وحتى نهاية العام المالي الماضي 2020/2019.

وأضاف أبو اليزيد في تصريحات خاصة لـ«أموال الغد»، أن هناك مخصصات بقيمة 80 مليون جنيه لحالات الوفاة والإصابة الناتجة عن تلك الحوادث والمبلغة للمجمعة، ولكنها مازالت في مرحلة استيفاء الأوراق والمستندات.

وأشار إلى أن أن القيمة التعويضية المحددة لحالة الوفاة بحوادث القطارات تبلغ 30 ألف جنيه، بينما يُحدد تعويضات الإصابة بالعجز الكلي أو الجزئي وفقاً لنسبة العجز.

وأوضح أبو اليزيد أن المجمعة تتابع حادث تصادم قطاري سوهاج الذي وقع منذ ساعات قليلة، مشيراً إلى التزام المجمعة بسداد التعويضات

التعويضات

- 30 ألف جنيه القيمة التعويضية المخصصة لحالات الوفاة
- يُحدد قيمة التعويض المخصص لحالات العجز الكلي أو الجزئي وفقاً لنسبة العجز
- جاري التفاوض مع الجهات المعنية لزيادة تعويضات الوفاة إلى 50 ألف جنيه

المصدر: أموال الغد

الوزراء بإعطاء أوامر لكافة القطاعات بالدولة لإتخاذ الإجراءات اللازمة لتوفير وسائل تأمين للركاب، وتدخلت شركات التأمين ومثلها كل من الهيئة المصرية للرقابة على التأمين مع الإتحاد المصري للتأمين، واعدوا مشروع مشترك لنظام التأمين المقترح على ركاب القطارات والمترو، وأجروا اتصالات مع وزير التخطيط لتبعية هيئة الرقابة على التأمين لها آنذاك، بالتعاون مع وزير النقل، لمناقشة هذا المشروع.

وفي مارس 2002 اجتمع كل من رئيس الوزراء ووزير التخطيط وممثل الهيئة المصرية للرقابة على التأمين والاتحاد المصري للتأمين والسكة الحديد ووقعوا بروتوكول بشأن مشروع التأمين على ركاب القطارات والمترو.

فيتش سوليوشنز تتوقع نمو أقساط التأمين المصري إلى 47.2 مليار جنيه خلال 2025

كما تشير التوقعات إلى نمو أقساط نشاط التأمين على الحياة بالسوق المصرية ليصل إلى 15.5 مليار جنيه خلال 2025، مقابل 11.8 مليار جنيه في 2020.

وأضاف التقرير أن معدل النمو السنوي المتوقع لأقساط التأمين على الحياة بمصر في 2025 يبلغ 5.2%، بينما يبلغ المعدل المتوقع للتأمين على غير الحياة خلال تلك الفترة نحو 8.8%.

وأشار إلى أن معدل النمو المتوقع للتأمين على السيارات خلال الفترة (2021 - 2025) يبلغ 5%، مقابل 11.7% للتأمين على الممتلكات خلال تلك الفترة، و11.2% للتأمين الصحي.

المصدر: أموال الغد

تتوقع وكالة فيتش سوليوشنز إرتفاع محفظة قطاع التأمين بالسوق المصرية إلى 47.2 مليار جنيه خلال 2025، مقابل 32.4 مليار جنيه خلال العام الماضي.

وجاء ذلك في تقرير للوكالة نشره مركز المعلومات ودعم اتخاذ القرار بمجلس الوزراء، وأظهر التقرير توقعات الوكالة الإيجابية لقطاع التأمين حتى 2025.

وقد توقعت فيتش سوليوشنز استمرار نمو أقساط التأمين على غير الحياة - الشامل على تأمينات الممتلكات وتأمين السيارات والتأمين الطبي - لتسجل 31.7 مليار جنيه في 2025، مقابل 20.6 مليار جنيه أقساط محققة خلال 2020.

Arab Insurance

Morocco

Une Hausse des primes émises de 1,9% en 2020 (ACAPS)

A l'instar d'autres secteurs, celui des assurance n'est pas épargné de l'impact brutal de la crise sanitaire qui s'est mutée en crise économique profonde. Les résultats publiés par les compagnies d'assurance qui font l'essentiel du secteur ont donné un avant-goût sur les réalisations au titre de l'exercice 2020.

Il ressort ainsi des chiffres publiés par l'ACAPS que les primes émises ont progressé juste de 1,9% s'établissant à 45,72 Mds de DH. Une évolution bien en deçà de celle des exercices précédents. Cette évolution de 1,9% résulte essentiellement de la branche Non vie qui a progressé de 3,7% à 25,3 Mds de DH.

La branche vie quant à elle a régressé de 0,3% à 20,39 Mds de DH. L'évolution de la branche vie résulte essentiellement de l'épargne et du décès qui ont accusé respectivement des baisses de -1% et de -3,2%.

Pour télécharger le rapport, veuillez [cliquer ici](#)

Structure des primes par branche



Source: Eco Actu & ACAPS

ROYAUME DU MAROC



acaps

هيئة مراقبة التأمينات والاحتياط الاجتماعي
 ١٥٥٤ | ٢٤٥٠٣ | ٤٥٣٣٥٥ | ٨ | ٢٤ | ٤٢٤٥٣ | ٥٥٤٣
 Autorité de Contrôle des Assurances et de la Prévoyance Sociale

In the Spotlight

حسن اللواتي... قصة اجتهاد أوصلته إلى رئيس تنفيذي لشركة تأمين



الذكاء هبة رابغة للإنسان، لكن المثابرة وتحقيق الذات تجعل المرء فخوراً بنفسه وإنجازاته وتميزه عن شباب جيله بعلمه وصله موهبته؛ ليقدم الآخرين وأولاً "وطنه".

يمثل هذه الصفات بدأ الشاب العُماني حسن بن ياسين بن علي اللواتي، مشواره المهني في قطاع التأمين، وأصبح أصغر رئيس تنفيذي للشركة العُمانية القطرية للتأمين.

يقول حسن اللواتي في بداية حديثه مع "أثير": بعد تخرجي من المرحلة الثانوية، التحقت ببعثة إلى أستراليا، حيث حصلت على شهادة البكالوريوس في تخصص البنوك والمالية، وتخصص إدارة المخاطر المؤسسية "من جامعة "موناش"، وخلال فترة عملي بعد التخرج حصلت على شهادة الـ ACII من معهد التأمين البريطاني، حيث تُعد من أرقى الشهادات العالمية المعتمدة في مجال التأمين.

أما عن مسيرته في قطاع التأمين فذكر اللواتي: اهتمامي بمجال إدارة المخاطر جذبني نحو قطاع التأمين، حيث عملت في الشركة العالمية AIG، وقد كانت تجربة بدائية مثيرة، حيث وكلت لي في البداية العديد من المسؤوليات في دائرة تطوير الأعمال بالشركة، بعد ذلك قمت بتأسيس دائرة التأمين الفردي في السلطنة، كما كنتُ المسؤول عن إدارة المحتوى والاكنتاب وإدارة المحفظة والعمليات وغيرها.

وأكمل حديثه قائلاً: بعد ذلك حصلت على فرصة عمل في شركة AXA للتأمين، فقد عملت كمدير بيع بالتجزئة لمدة سنتين في مجال عملي السابق نفسه، لكن بمدى أوسع، بعد ذلك ابتدأت رحلتي في مجال السمسرة في شركة "مارش"، والتي تعد من الشركات العالمية الرائدة في تقديم الخدمات الاستشارية في مجال التأمين وإدارة المخاطر، وكان ذلك ناتجاً عن اختيار شخصي لرغبتي بالتعرف على الجانب الآخر من التأمين، والتقرب من العملاء؛ ولربط تخصصي في إدارة المخاطر بخبرتي المكتسبة في مجال التأمين، وخلال هذه المرحلة اكتشفت بأن القرب من العملاء يُمكنك من فهم متطلبات مجال التأمين وتطويره.

اندماجه بوظيفته وشغفه بها، جاء بجهود استثنائية لإبراز موهبته وسيطرته بالعمل لفهمه كافة النقاط المحورية في العمل، وهذا ما أكدته حسن خلال حديثه: عملي في شركة AXA "الذي تزامن مع دراستي بجامعة "ستانفورد" هو الأبرز، فقد شكلت هذه الفترة نقلة إستراتيجية كبيرة في مسيرتي تعلمت من خلالها كيفية إيجاد توازن بين العمل المهني والدراسة وإدارة الأمور الحياتية الأخرى، حيث كنتُ زميلاً للمعهد البريطاني للتأمين آنذاك، فتمكنتُ من ربط ما تعلمته في مجال التأمين

بدروره فتح لي باب الإبداع في المجال العملي، أضف إلى ذلك بأن هذه المرحلة أسهمت في بناء شخصية استثنائية لي مهدت للإبحار بعيداً في مهنة صناعة التأمين.

أما طبيعة العمل في قطاع التأمين بالنسبة لحسن، فأوضحها بقوله: العمل في قطاع التأمين ممتع وثري جداً، فالتأمين بطبيعته متنوع، وهو عنصر أساسي لمختلف القطاعات ويشمل العلوم المختلفة، فمثلاً عند الحديث عن تأمين المركبات فإننا نتحدث عن المخاطر التي يواجهها صاحب وقائد تلك المركبة أثناء قيادته للمركبة، فالأمور التي يجب أخذها بالاعتبار تكمن في نوع وفئة المركبة المراد التأمين عليها وشخصية مالك المركبة من عمره وخبرته وسلوكياته، وهذا يختلف تماماً عن الحديث عن تأمين منشأة هندسية والتي تعنى بالمخاطر المحفوفة بتلك المنشأة مثل الكوارث الطبيعية وتصميمها وتطبيقها، ناهيك عن التأمين الصحي ولغته، من هنا يكمن التنوع والتجدد في القطاع، وما تزال صناعة التأمين محلياً حديثة جداً، وأرى أن المستقبل يحكم التطور التكنولوجي السريع يحمل المزيد لهذا القطاع والمنتسبين إليه.

التحديات كثيرة لكن المواجهة هي الأصعب، وهذا ما أكدته اللواتي بقوله: من التحديات التي واجهتها هي كيفية إبراز الشخصية العمانية في مجال التأمين وفي سن مبكرة، حيث إن أغلب الخبراء في هذا المجال في السلطنة هم من فئة العمالة الوافدة، فكانت منافسة جميع العاملين في القطاع ووضع بصمته الخاصة فيه يمثل تحدياً كبيراً بالنسبة لي، كما أن الموازنة ما بين عملي، ودراسي وأسرتي شكلت تحدياً آخر خلال رحلة مسيرتي العملية، ومن خلال سعيي إلى إبراز هذه الهوية العمانية المنافسة، ارتأيتُ بأن أخرج عن نطاق تأمين المركبات وتخصصتُ في مجال تطوير التأمينات التجارية الأخرى.

المصدر: أثير

Companies News

Second biggest insurer has been improving profits since 2017

Jordan: Jordan Insurance Company's (JIC) operating performance is adequate over the underwriting cycle, as illustrated by a five-year weighted average (2016-2020) return on equity (ROE) of 3.0%, notes AM Best. Profitability has been improving since 2017, and the company's combined ratio decreased to 92% in 2020. This improvement was driven partly by the non-renewal of unprofitable business in recent years, and by the reduction in claims levels for motor and medical business resulting from the restrictions imposed by the

government in response to the COVID-19 pandemic. JIC is expected to maintain a low single-digit ROE and a combined ratio below 100% over the medium term.

AM Best has affirmed the Financial Strength Rating of B (Fair) and the Long-Term Issuer Credit Rating of "bb+" of JIC. The outlook of these credit ratings is stable.

The ratings reflect JIC's balance sheet strength, which AM Best assesses as strong, as well as its adequate operating performance, neutral business profile and

marginal enterprise risk management.

JIC's balance sheet strength is underpinned by risk-adjusted capitalisation that was at the strongest level at the end of 2020, as measured by Best's Capital Adequacy Ratio (BCAR). JIC's BCAR scores have been improving since year-end 2018 as a result of measures taken by management to strengthen the balance sheet, including the suspension of dividend payments and the divestiture of capital-intensive investments.

Nonetheless, the company's exposure to real estate and equities remains high, pending further de-risking of the investment portfolio, which is expected in the near term, says AM Best.

The ratings also consider JIC's weak level of liquidity

and moderate financial leverage, driven by overdrafts and loans contracted to fund the company's regulatory capital requirements for its branch in the UAE.

Business profile

JIC has a good competitive position within Jordan, where it is ranked No 2 based on 2019 GWPs. However, Jordan's insurance market remains relatively small by international standards. The company benefits from some geographic diversification, with approximately 20% of its premium emanating from the UAE.

JIC has demonstrated good controls and adequate risk management in respect of its underwriting operations. However, deficiencies in the management of investment, liquidity and capital risks have a negative impact on AM Best's assessment of JIC's ERM.

Source: Middle East Insurance Review

BH ASSURANCE - Un bénéfice net en hausse de 1,63% en 2020

Tunisia: La compagnie BH ASSURANCE vient de publier ses états financiers annuels arrêtés au 31 Décembre 2020. Ces derniers ont ressorti un résultat net excédentaire de 9,662 MDT contre 9,507 MDT à fin Décembre 2019, soit une hausse de 1,63%. Le résultat technique de l'assurance Non Vie affiche une progression de 26,79% pour s'établir à 6,410 MDT contre 5,056 MDT une année auparavant. En revanche le résultat technique Vie s'est baissé de 7,14% passant de 7,531, au 31-12-2019, MDT à 6,993 MDT à fin 2020.

Source: Maxula Bourse

ارتفاع هامشي لأرباح "الإعادة السعودية" بالعام 2020 لانخفاض المطالبات

المملكة العربية السعودية: كشفت النتائج المالية للشركة السعودية لإعادة التأمين التعاوني "الإعادة السعودية"، اليوم الاثنين، ارتفاع صافي الأرباح بشكل هامشي خلال عام 2020، مقارنة بالعام 2019، في ظل انخفاض المطالبات. ووفقاً لبيانات الشركة على السوق المالية السعودية "تداول"، ارتفع صافي الربح قبل الزكاة إلى 60.69 مليون ريال بالعام الماضي، مقابل 59.3 مليون ريال للعام السابق. وأوضحت الشركة أن سبب ارتفاع الأرباح خلال 2020، يعود بشكل رئيسي إلى الانخفاض في صافي المطالبات المتحتملة بنسبة 6% مما كان له أثر إيجابي في نتائج الاكتتاب. وارتفعت أرباح الشركة بالربع الثالث من عام 2020، نحو 16% إلى 15.76 مليون ريال، مقابل 13.59 مليون ريال للربع الثالث من العام 2019.

المصدر: مباشر

"التأمين العربية" تتحول للربحية بالعام 2020 وتقلص خسائرها المتراكمة

وأشارت إلى أن صافي الربح بعد الزكاة وضريبة الدخل بلغ 6.257 مليون ريال بالعام 2020، مقابل صافي خسارة 42.31 مليون ريال للعام السابق. كما لفتت إلى أن الخسائر المتراكمة للشركة بلغت 44 مليون ريال، بنهاية عام 2020، تمثل 16.6% من رأس المال. وتحولت "التأمين العربية" للربحية خلال الربع الثالث من عام 2020 بصافي ربح بلغ 5.3 مليون ريال قبل الزكاة، مقابل 16.21 مليون ريال خسائر صافية بالربع الثالث من عام 2019. وخلال الـ 9 أشهر الأولى من عام 2020 سجلت الشركة صافي ربح بلغ 10.14 مليون ريال قبل الزكاة، مقابل 33.89 مليون ريال خسائر في الفترة المماثلة من عام 2019

المصدر: مباشر

المملكة العربية السعودية: أعلنت شركة التأمين العربية التعاونية، عن تحولها للربحية خلال عام 2020، مقارنة بصافي خسائر للعام 2019، في ظل انخفاض صافي المطالبات المتحتملة. وكشفت النتائج المالية للشركة، على السوق المالية السعودية "تداول"، تحقيق صافي ربح قبل الزكاة، بنحو 12.26 مليون ريال، مقابل صافي خسارة 37.76 مليون ريال في عام 2019. وأوضحت الشركة، أن سبب تحقق صافي الربح يعود إلى الانخفاض في صافي المطالبات المتحتملة ومخصص ديون مشكوك في تحصيلها والمصاريف الإدارية والعمومية والارتفاع في صافي أقساط التأمين المكتسبة.

مقابلة مع الأستاذ/ محمد مهران - العضو المنتدب لشركة أليانز للتأمين مال وأعمال | دور التأمين في دعم برنامج الإصلاح الاقتصادي



في مقابلة مع الأستاذ/ محمد مهران - العضو المنتدب لشركة أليانز للتأمين في برنامج مال وأعمال، تحدث خلالها عن دور قطاع التأمين في دعم الاقتصاد القومي، كما تناول في حديثه جهود شركة أليانز للتأمين للقيام بدورها المجتمعي والتحديات التي تواجهه صناعة التأمين بشكل عام

لمشاهدة المقابلة كاملة، الرجاء [الضغط هنا](#)

حصلت على تصنيف «B+» لقوتها المالية مع نظرة مستقبلية مستقرة قناة السويس للتأمين تحصل على تصنيف إئتماني «AA-egy» من وكالة فيتش العالمية

استثمار متحفظة، حيث يتم استثمار أغليبتها في النقد وأدوات الدخل الثابت.

وكانت مؤسسة AM Best العالمية للتصنيف الائتماني حددت خلال مايو الماضي تصنيف القوة المالية لشركة قناة السويس للتأمين عند B- (مقبول) وتصنيفاً إئتمانياً طويل الأجل بدرجة bb- مع نظرة مستقبلية مستقرة.

وبحسب مؤسسة AM Best، فإن التصنيف يعكس قوة الملاءة المالية لشركة قناة السويس والتي تراها المؤسسة أنها قوية، بالإضافة إلى الأداء التشغيلي الملائم والملف التجاري المحايد، وإدارة المخاطر في الشركة.

ويضم هيكل مساهمي قناة السويس للتأمين كلاً من شركة الوادي الأخضر للاستثمار بنسبة 52%، مقابل 45% لصالح صندوق تأمين العاملين بهيئة قناة السويس، فيما تتوزع النسبة الباقية البالغة 3% على مجموعة من المساهمين الأفراد وصندوق العاملين بشركة المقاولين العرب.

المصدر: أموال الغد

جمهورية مصر العربية: حصلت شركة قناة السويس للتأمين على تصنيف إئتماني «AA-egy» من وكالة فيتش العالمية للتصنيف الإئتماني، كما حصلت على تصنيف «B+» لقوتها المالية، مع نظرة مستقبلية مستقرة. وأوضحت وكالة فيتش العالمية على موقعها الإلكتروني، أن هذا التصنيف يعكس الأداء الإيجابي لشركة قناة السويس للتأمين بالسوق المصرية، بجانب تحسن أدائها المالية وأرباحها المتوازنة من خلال إرتفاع عوائد الاستثمار والأصول وتدعيم الملاءة المالية.

وأشارت إلى أن قناة السويس للتأمين تحتل المرتبة الرابعة بين شركات تأمينات الممتلكات بالسوق المصرية بحصة 4.6% خلال العام المالي الأسبق 2019/2018، كما نجحت في تحقيق أقساط بقيمة مليار جنيه (52 مليون يورو) خلال العام المالي الماضي 2020/2019.

وأوضحت أن هناك إرتفاع في مخاطر الاستثمار والأصول لشركة قناة السويس للتأمين، حيث تبلغ نسبة الأصول الخطر إلى رأسمال نحو 264% خلال العام المالي الماضي، مضيفةً إتباع شركة التأمين استراتيجية

Wafa Assurance: Taamine Iktissadi couvre 360.000 marocains à fin 2020

Morocco: Wafa Assurance vient de dévoiler le bilan 2020 de son offre Taamine Iktissadi: Assurance économique/inclusive. A fin 2020, l'assurance inclusive Wafa Assurance couvre 360.000 marocains, avec une ambition de couvrir 1 million de personnes à l'horizon 2023.

Lancée en septembre 2019, Taamine Iktissadi comporte des produits visant à protéger aussi bien les descendants que les ascendants en cas de décès de l'assuré, à participer aux frais médicaux en cas d'hospitalisation de l'assuré, ou encore à couvrir les locaux professionnels ou l'habitation contre l'incendie et les dégâts des eaux. Cette offre est dotée d'un budget de 50 millions de DH et d'une business unit dédiée disponible à terme auprès de 4.500 agences des réseaux partenaire. La gamme Taamine Iktissadi est actuellement distribuée par Al Barid Bank et Attijariwafa bank.

En effet, l'année 2020 a été marquée par le lancement en novembre de la gamme assurance inclusive «Amane» auprès du réseau AWB, dans le cadre de l'offre Taamine Iktissadi, garantie par Wafa Assurance.

Cette gamme commercialisée comprend 5 produits :

- une assurance obsèques couvrant les frais de funérailles «AMAN HYATI»,
- une assurance décès qui garantit le versement d'une rente ou d'un capital aux parents «AMAN ELWALDINE» ou d'un capital aux enfants «AMAN WLADI »,
- une assurance hospitalisation qui garantit le versement d'une indemnité journalière «AMAN SAHTI» et
- une assurance Habitation «AMAN DARI».

A travers Taamine Iktissadi, Wafa Assurance renforce son positionnement sur le marché de l'assurance inclusive.

Source: Finance Inclusive

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر