Issue 102 العدد
2021/05/31

النشرة الإلكترونية
GAIF E-Newsletter

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn"t reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility **of the articles authors**

الراعي الحصري

ARAB RE

Exclusive Sponsor

Conferences

ضرورة الأهتمام بالتأمين الزراعي والشراكة بين القطاعين العام والخاص

مؤتمر التأمين الزراعي الثاني بالسودان

بتشريف وزير الزراعة الإتحادي البروفيسور الطاهر حربي، افتتح صباح يوم الثلاثاء الماضي بفندق السلام بالخرطوم، فعاليات مؤتمر التأمين الزراعي الثاني الذي ينظمه الجهاز القومي للرقابة على التأمين، وذلك بحضور الأستاذ محمد ساتي الأمين العام للجهاز القومي للرقابة على التأمين، والأستاذ شكيب أبوزيد الأمين العام للإتحاد العربي للتأمين، والأستاذ عادل منير رئيس الإتحاد الأفروأسيوي للتأمين، والأستاذ حسن إبراهيم الأمين العام لإتحاد شركات التأمين وإعادة التأمين السودانية، والأستاذ عبدالله أحمد عبد الله المدير العام لشركة التأمين الإسلامية الراعية للمؤتمر، وذلك بمشاركة محلية وخارجية واسعة.

وفي مستهل كلمته رحب الأستاذ ساتي بالحضور، مشيراً إلى أن تنظيم هذا المؤتمر الغرض منه إفساح المجال أمام أصحاب المصلحة لتحقيق الإصلاح اللازم والنهوض بتجربة السودان الرائدة في مجال التأمين الزراعي، وأوضح ساتي إلى أن الجهاز يعمل حالياً على إجراء إصلاحات شاملة في قطاع التأمين لتمكينه من أداء الدور المنوط في تحقيق النهضة الشاملة في السودان خاصة في المجال الزراعي.

وأعلن البروفيسور الطاهر حربي وزير الزراعة، عن تبني وزارته لتنفيذ توصيات المؤتمر التي تليها، وذلك في إطار حرصها على النهوض بالقطاع الزراعي وأهمية التأمين في ذلك، وأضاف حربي: هنالك إهتمام حكومي كبير الآن بالزراعة في السودان بإعتبارها تمثل المخرج الآمن من الأزمة الإقتصادية والتنموية التي تعيشها البلاد؛

واشار الوزير إلي أن ذلك تستوجب الحماية واتاحة الفرصة للمنتجين واتاحة الفرصة لهم لاستغلال المساحات وأكد على اهمية الاهتمام بالشباب والمراة مؤكدا اهمية التامين الزراعي وايجاد الطمانينة لدى المنتج والمزراع للتوسع في الانتاج.

من جانبه قال امين عام الاتحاد العربي للتامين شكيب ابو زيد ان السودان غني بالموارد الزراعية الا ان مؤشر الامن الغذائي ضعيف بنسبة 36% واشار الى عدم وجود احصائية لارقام التأمين الزراعي العربي ودعا لضرورة التاكيد على اهمية التامين الزراعي وضرورة الشراكة بين القطاعين العام والخاص

فيما اشار عادل منير الامين العام للاتحاد الافرو اسيوي للتامين الي تاثير كورونا على سوق التامين والحاق ضرر بالقطاع الزراعي داعيا الي احياء الزراعة وحماية المنتجين

بدوره اشاد امين عام اتحاد شركات التامين السودانية حسن ابراهيم بالرواد الاوائل في التامين الزراعي وقال ان الدول المطبقة ضعيفة واشار الي اهمية دعم الدولة للتامين الزراعي مشيرا الي انه وبدون ضمانات لن تكون هنالك انتاجية واصفا التامين بالضمان الاساسي لزيادة الانتاج ودعا لانشاء صناديق لتطوير التأمين الزراعي

من جانبه قال عبدالله احمد عبدالله مدير شركة التامين الاسلامية ان الشركة بادرت لرعاية المؤتمر الثاني لاهمية التامين الزراعي لتطوير الاقتصاد من خلال النهوض بالزراعة داعيا الي اهمية الاهتمام بالمنتجين في الريف وحمايتهم من اخطار الجفاف ومشاكل الزراعة داعيا الى الخروج بتوصيات فعالة واشار محمد ساتي الامين العام للجهاز القومي للرقابة على التامين الي اهمية التامين في النهوض بالانتاج الزراعي للحد من مخاطر مشيرا الي اهميةور الدولة في دعم مخاطر التامين مع الشركات المتخصصة

وابان عبد الله ان التحديات التى تواجه التامين متمثلة في تاخير السداد وعدم وجود تقدير الخسائر وقال ان المؤتمر سيضع الحلول للاشكالات

الجدير بالذكر أن المؤتمر الذي استمرت فاعلياته على مدار يومي 25-2021/05/26، تناول مناقشة العديد من الموضوعات منها:

التجربة العلمية للتأمين الزراعي في السودان، تجارب الشركاء في التأمين الزراعي، تجارب الدول المماثلة في مجال التأمين الزراعي، وكذلك دور الدولة ومؤسساتها في دعم التأمين الزراعي.

هذا وقد خرج المؤتمر بالعديد من التوصيات، منها:

1- ضرورة اهتمام الدولة في قطاعها الزراعي بالتأمين الزراعي على مستوى القوانين والسياسات الاقتصادية الكلية.

2- ضرورة سن قوانين لتنظيم العلاقة بين شركاء العملية الانتاجية

3- تكوين جمعيات وتنظيمات لصغار المزارعين لتمثيلهم وتمويلهم، وتمويل التعاقدات الزراعية والمشاريع التطويرية

4- الاستفادة من المنتجات التكنولوجية مثل (الاستشعار عن بعد والارصاد الجوية والطائرات بدون طيار).

5- توحيد الاسس والمعايير في تقديرات الخسائر الزراعية بإعداد منهج متخصص لتعليم وتدريب الخرجين الزراعيين والكوادر المقدمة لخدمة التأمين الزراعي

6- العمل على إجازة وثيقة التأمين على الإنتاج والانتاجية كمتطلب أساسي لتطورات المرحلة المقبلة.

7- إعفاء التأمين الزراعي من الرسوم الحكومية والدمغات أسوة بما تم في التمويل الأصغر.

8- تخفيض قيمة أقساط التأمين للحد لأدنى.

9- تطوير صندوق درء المخاطر الزراعية حتى يكون الضمان الحقيقي للمزارع.

Markets' Reports

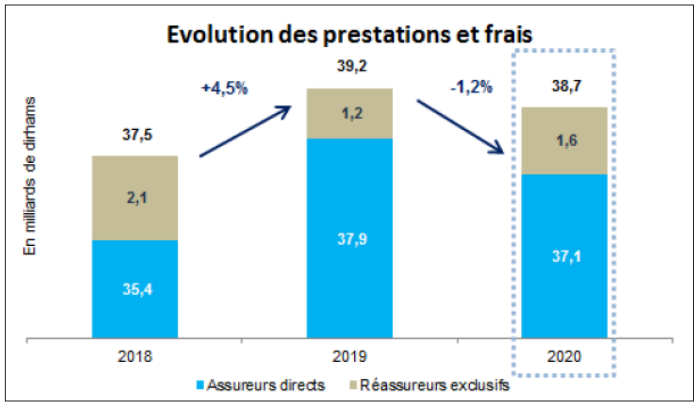
La contraction du marché boursier plombe le résultat net en 2020

L'Autorité de contrôle des assurances et de la prévoyance sociale (ACAPS) vient de rendre publique l'évolution des indicateurs techniques et financiers du secteur des assurances et de la réassurance au titre de l'exercice 2020. Un exercice fort contraignant marqué par la crise sanitaire qui s'est rabattue sur les différents pans de l'économie.

Dans un contexte marqué par la déclaration de l'état d'urgence sanitaire à la suite de la propagation du Covid-19 et le quasi-arrêt d'un pan important de l'économie nationale, l'activité d'assurances et de réassurance réalise une légère hausse de 1%, avec un volume des primes émises en affaires directes qui atteint 45,1 Mds de DH, en décélération par rapport à 2019 (+8,6%).

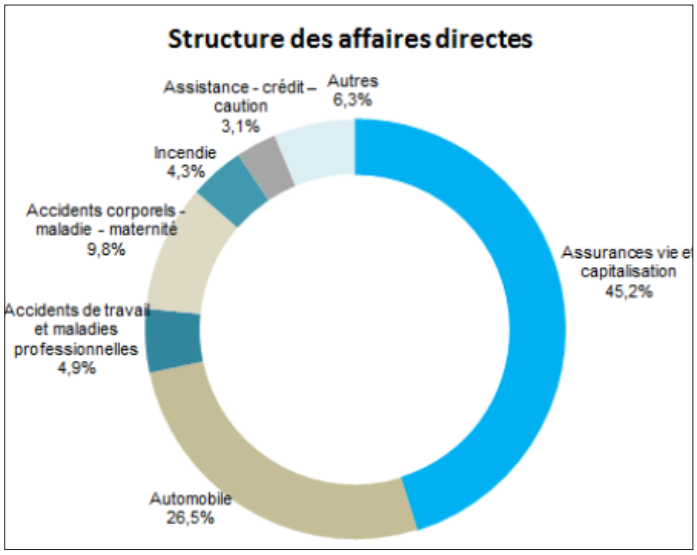
Dans un contexte pareil, les assurances vie et capitalisation marquent un arrêt de croissance et se contractent de 0,3% à 20,4 milliards de dirhams. L'épargne, principale composante de la branche, réalise des évolutions très contrastées : Avec une collecte de 16,1 milliards de dirhams, les supports en dirhams accusent une baisse de 1%, au moment où les unités de compte continuent sur la dynamique amorcée en 2014 et progressent de 15,7% (1,4 milliard de dirhams). L'assurance décès s'est inscrite, elle aussi, à la baisse avec des primes émises de 2,9 milliards de dirhams (-3,2%)

« Pour leur part, les assurances non vie résistent bien aux effets de la crise et enregistrent une hausse de 2,2% à 24,7 Mds de DH, profitant à la fois de l'apport de la nouvelle garantie contre les conséquences d'événements catastrophiques et de la bonne



« Pour leur part, les assurances non vie résistent bien aux effets de la crise et enregistrent une hausse de 2,2% à 24,7 Mds de DH, profitant à la fois de l'apport de la nouvelle garantie contre les conséquences d'événements catastrophiques et de la bonne performance de l'assurance « incendie et éléments naturels» », explique l'ACAPS. Quant aux assurances «Automobile» et «Accidents corporels», principale locomotive de la branche, elles voient leur activité marquer une quasi-stagnation.

En réassurance, les primes acceptées affichent une croissance très marquée de 45,9% à 3 Mds de DH. A l'origine de cette nette progression, les flux



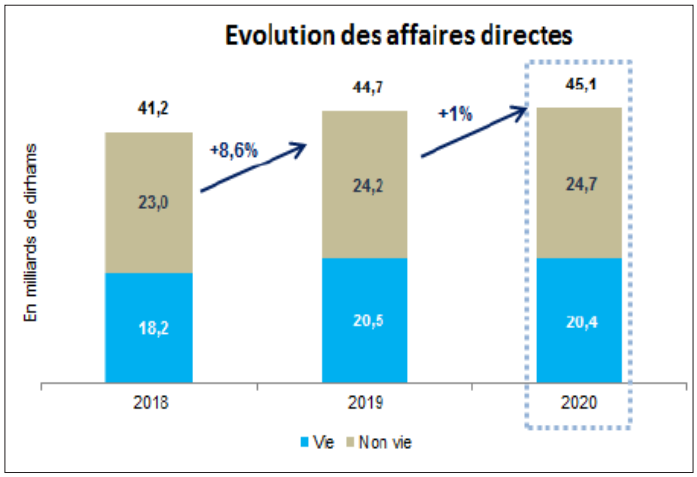
d'acceptation générés par la garantie contre les conséquences d'évènements catastrophiques (+361,3 millions de dirhams), la hausse des acceptations des affaires facultatives marocaines (+341 millions de dirhams) et l'augmentation des acceptations des affaires étrangères (+116 millions de dirhams). En tenant compte des acceptations en réassurance, le chiffre d'affaires du secteur s'élève désormais à 48,1 milliards de dirhams, en hausse de 3%.

Les provisions maintiennent leur trend haussier

En matière de provisions, les engagements du secteur des assurances et de réassurance, représentés par les provisions techniques, maintiennent leur trend haussier pour atteindre 182,5 Mds de DH, en progression de 6,5% par rapport à 2019. Avec un encours de 171 milliards de dirhams, les assureurs directs concentrent près de 94% des provisions techniques. Par branche, les provisions techniques vie augmentent de 8,7% pour dépasser la barre des 100 milliards de dirhams contre une progression des provisions non vie de 3,9% à 78,9 milliards.

En 2020, le résultat net des entreprises d'assurances et de réassurance concède 18,7% à 3,2 milliards de dirhams. Cette baisse est enregistrée exclusivement par les assureurs directs qui ont comptabilisé un résultat net de 2,9 milliards de dirhams, en diminution de 21%. Elle est principalement due au recul des produits nets de placements (-1,8 milliard de dirhams) suite à la contraction du marché boursier. En revanche, le résultat net des réassureurs exclusifs s'améliore de 11,7% à 318 MDH.

Source: Eco Actu & ACAPS



World Insurance & COVID-19

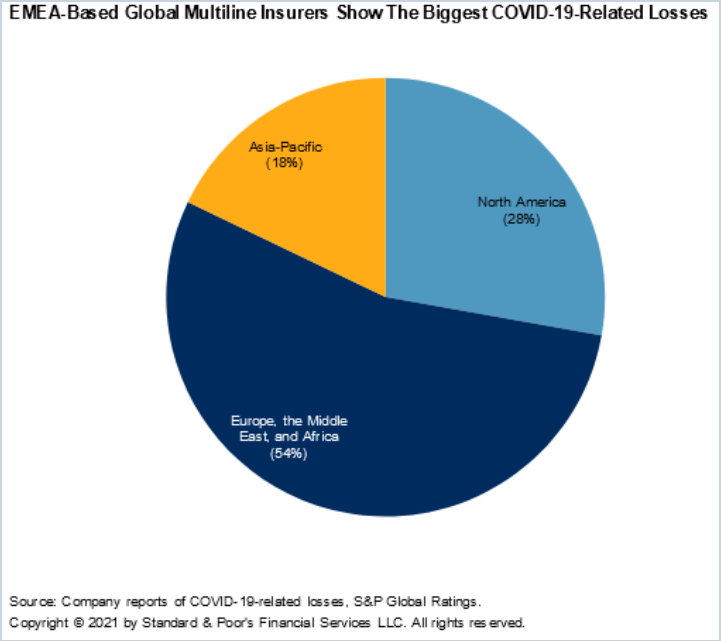
COVID-19 Took A $8 Billion Bite Out Of Global Multiline Insurers' Earnings

• The COVID-19 crisis cost the 16 global multiline insurers (GMIs) we rate about $8 billion in 2020 in aggregate, though it left them with sizable net income of $36 billion-representing an earnings event, not a capital event, for the industry. One-off items not directly related to COVID-19 actually reduced net income more, by $12 billion.

• Because GMIs started the pandemic with solid balance sheets and a good base of recurring profitability, we anticipate a recovery in earnings in 2021 and in coming years once vaccinations weaken the pandemic.

• GMIs involved in property/casualty (P/C) commercial lines were the hardest hit, with the losses posted by the three most exposed players accounting for more than half of the pandemic-related decline in net income for the 16 GMIs.

Source: S&P Global



Industry expecting Tokyo Olympics cancellation as pressure mounts

Few could have foreseen the drama and controversy that awaited Japan after its Olympic ambitions were ignited by a 2013 bid successful in fending off competition from Spain and Turkey.

We're just two months out from its already-postponed start date and the feeling among our extensive re/insurance industry contact base is that the Games will likely be cancelled.

56% of industry participants we approached expect there will be no Olympic Games in 2021, a percentage that has only grown higher in recent days as pressure from the world stage grows.

Though still fully unclear, this event's cancellation would certainly stand as an extremely costly and disruptive loss event, in the wake of what has already proved a difficult 12 months.

At a loss of between $2 billion – $3 billion, cancellation of the event would drive the largest ever claim in the global event cancellation market, according to broker Gallagher.

As we wrote previously, reinsurance giant Swiss Re has a specific exposure of $250 million to the cancellation of the 2020 Tokyo Olympics, while one source previously told Reuters that Munich Re's exposure is as high as $500 million, although this is unconfirmed.

Overall, analysts at Jefferies estimate that the Tokyo Olympics is insured for approximately $2 billion, with an additional $600 million for hospitality.

It's understood that the IOC has an event cancellation policy in place worth around $800 million, which covers the majority of the $1 billion investment it makes in each city that hosts the games.

Furthermore, the local organising committee in Tokyo will have its own policy which is estimated at around $650 million, while broadcasters will also have some fairly sizeable insurance policies in place.

Source: Reinsurance News

IAIS gives tools for insurance supervisors to address climate-related risks

The IAIS, in partnership with the United Nations-convened Sustainable Insurance Forum (SIF), has published a paper which provides insurance supervisors with concrete tools to further strengthen their efforts in assessing and addressing risks from climate change. The paper is the first of its kind by a global standard-setting body.

The document titled Application Paper on the Supervision of Climate-related Risks in the Insurance Sector, provides recommendations and examples of good practice, consistent with the IAIS Insurance Core Principles (ICPs), for insurance supervisors to manage the challenges arising from climate change.

With this publication, the IAIS and SIF aim to promote a globally consistent approach to the supervision of climate-related risks.

"Climate change poses a material and present risk to the insurance sector", said Ms Vicky Saporta, IAIS Executive Committee chair. "The IAIS recognises that failure to adequately manage the impact from climate change across the financial sector could put both global financial stability and policyholders at risk. This joint IAIS/SIF Application Paper will support supervisors in their efforts to address climate change and other sustainability challenges."

Ms Anna Sweeney, chair of the SIF, commented, "The IAIS and SIF developed an innovative partnership to increase supervisory attention on the risks posed by climate change."

Highlights of the recommendations include:

Role of the supervisor: Supervisors should assess the relevance of climate-related risks to their supervisory objectives. They should collect quantitative and qualitative information on the insurance sector's exposure to, and management of, physical, transition and liability risks of climate change.

Corporate governance: When addressing climate-related risks, it is expected that insurers integrate these risks into their overall corporate governance framework. For instance, the control functions (including the risk management and actuarial functions) should properly consider climate-related risks and have appropriate resources and expertise to manage them.

Risk management: Climate-related risks have the potential to impact all insurers; therefore, these risks should be considered for inclusion in the Own Risk and Solvency Assessment (ORSA). Likewise, it is expected that insurers adopt the appropriate risk

management actions to mitigate any identified risks.

Investment policy: Insurers should assess the impact of physical and transition risks on their investment portfolio, as well as on their asset-liability management. A forward-looking view, including the use of scenarios, may help insurers gain a better understanding of the risks.

Disclosures: Material risks associated with climate change should be disclosed by insurers, in line with ICP 20 (Public Disclosure). Supervisors may use the Financial Stability Board (FSB) Task Force on Climate-related Financial Disclosures (TCFD) framework when designing best practices or as input for setting their own supervisory objectives. Insurers should incorporate in their disclosure the extent to which their risk profile exposes them to the impacts of climate-related risks, as well as any metrics or targets developed by the insurer.

Source: Asia insurance reinvew

Demand for digital services could displace $280bn of premiums: Accenture

Analysts at Accenture have reported that rising demand for digital insurance premiums and their online distribution could displace $280 billion of current insurance revenues by 2025, challenging current customer retention levels.

In a new report, Accenture analysed how the insurance industry's revenues will be affected by new customer, demographic and technology trends.

The research shows that, despite the global recession of 2020, the global insurance industry is projected to grow from $6.1 trillion in early 2020 to $7.5 trillion by the end of 2025, representing a compound annual growth rate of 3.5%.

This includes $800 billion in US-focused healthcare payer premiums, which have not traditionally been counted as part of the insurance sector, but have become increasingly relevant due to global demand for convergence of digital health products and services, Accenture notes.

As customers renew their policies with data-driven offerings, analysts estimate that $140 billion of current insurance revenues may likely shift from traditional to technology-enabled insurance products.

Concurrently, another $140 billion of current revenues in traditional insurance distribution could be displaced by insurers offering digital distribution experiences, as customers purchase insurance on digital channels and third-party platforms.

"The recent acceleration to digital channels threatens the renewal of some traditional premiums and alters the future revenue landscape for insurers," said Kenneth Saldanha, who leads Accenture's Insurance industry group globally.

"While the industry will remain resilient and grow, the pace of technology and societal change is coming faster than expected. Insurers that reimagine how they run their business and engage their customers with digital experiences will be positioned for success," Saldanha continued.

"Insurers who move from traditional to technology-led offerings that are better integrated with customer data are better positioned to lead; others risk losing revenues to digital-first competitors and new entrants."

The report estimates that the convergence of the life insurance, health and wealth industries will generate $120 billion in new revenues, comprising $60 billion from smart health products, $30 billion from products and services for the aging population, and $30 billion from direct life and wealth management products.

Meanwhile, risks related to climate change are expected to make up $50 billion of new insurance revenues, and coverage and risk-mitigation services related to cyber threats are expected to generate another $25 billion.

"A fast-changing world, filled with environmental risks, cyber threats and more people feeling physically and financially vulnerable, is causing insurers to reimagine their role in the economy and position themselves as risk preventors, not only compensators," said Ravi Malhotra, who leads Accenture Strategy's Insurance industry group in North America.

"In health, consumers are increasingly comfortable sharing data for products that help them maintain healthy habits, giving insurers an opportunity to provide a more holistic risk-management service that changes their role from financial safety net to an active partner in preventing and mitigating injury and loss. Working with reinsurers can also help to cover climate change risks – especially in emerging markets where there is currently a massive gap in coverage."

Source: Rinsurance News

InsurTec

IoT data is the risk prevention tool of the future in insurance, highlights new Geneva Association report

• From Risk Transfer to Risk Prevention – How the Internet of Things is reshaping business models in insurance is a first-of-its-kind study of the paradigm shift in insurance to real-time risk prevention solutions, enabled by Internet of Things (IoT) technologies.

• Offering major benefits to both insurance retail and business customers, IoT has the potential to mitigate risks and encourage less risky behaviour. The report highlights early success stories in insurance that demonstrate IoT's huge potential to promote safer and healthier workplaces and lifestyles, drawing on more than 60 interviews with insurers and other stakeholders.

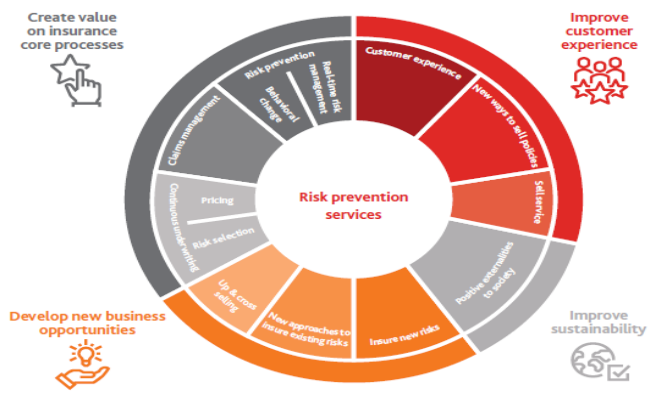
• The report encourages all stakeholders – insurers, technology companies, regulators – to prioritise understanding insurance IoT and how it can be applied to insurance prevention services.

In insurance, IoT data is making it possible to prevent risks faster, more effectively and with more precision. To explore the full potential of these technologies, The Geneva Association conducted a first-of-its-kind study on the shift from traditional risk transfer to technology-enabled risk mitigation and prevention services in the insurance industry.

The report, authored by Isabelle Flückiger and Matteo Carbone, is based on interviews with over 60 insurers, technology companies, start-ups, global organisations and leading academics across all insurance business lines and geographies.

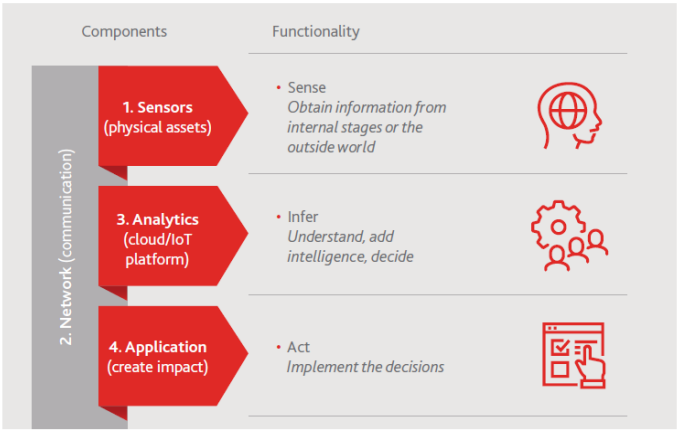
Jad Ariss, The Geneva Association's Managing Director, said: "Our report showcases the tangible impact IoT risk prevention has in improving – and even saving – lives. Although commercial lines are more advanced in rolling out these technologies, there is convincing potential in personal lines as well, with outcomes like fewer auto accidents and damage to people's homes. The case studies in our report, of insurers who have implemented successful IoT initiatives, should inspire the whole industry. It is customers who will benefit most from this evolution."

Figure 2: Leveraging IoT data for multiple use cases



Source: IoT Insurance Observatory & The Geneva Association

Figure 1: The four components of an IoT solution



Source: Adapted from the IoT Insurance Observatory based on the interview with Prof. Ahmed Banafa

Isabelle Flückiger, The Geneva Association's Director New Technologies & Data and the lead author of the report, said: "Data provide a critical path to more affordable insurance coverage and to 'insuring' previously uninsurable risks through prevention. IoT is a fundamental enabler of this and cannot be ignored by the insurance industry. Insurers should also focus on how to translate the use of IoT-based risk prevention into sustainable business models. "

Matteo Carbone, Founder and Director of the IoT Insurance Observatory and co-author of the report, said: "The world is now hyperconnected. Insurance of the future will use data to enhance customer experiences, impact core insurance processes, create new knowledge and improve sustainability. There are already pioneers in this space, and their stories demonstrate the powerful and increasing role of IoT data in better risk prevention."

To download full report, please click here

Source: Global Reinsurance & Geneva Association

Arab Insurance — Palestine

انتخاب محمد الريماوي رئيسا للاتحاد الفلسطيني لشركات التأمين

عقدت الهيئة العامة العادية للاتحاد الفلسطيني لشركات التأمين اجتماعها السنوي يوم الإثنين الموافق 2021/05/24 في مقر الاتحاد في مدينة رام الله، وقد ترأس الإجتماع السيد أنور الشنطي رئيس مجلس الإدارة بحضور كل من السادة أمجد جدوع مدير عام الإدارة العامة للتأمين وأيمن الصباح مدير عام الإدارة العامة للشؤون المالية والإدارية وأسامة الدراوشة مدير دائرة الرقابة على شركات التأمين في هيئة سوق رأس المال الفلسطينية، حيث تم في الإجتماع إقرار البيانات المالية عن السنة المالية المنتهية في 2020/12/31 والموافقة على تقرير مدقق الحسابات الخارجي المستقل والموافقة على تقرير مجلس إدارة الاتحاد عن أعماله خلال سنة 2020 وإبراء ذمة أعضاء مجلس الإدارة وانتخاب مدقق حسابات الاتحاد للسنة المالية 2021، كما تم في الإجتماع انتخاب مجلس إدارة جديد للدورة (2021 – 2022) مكون من ثمانية شركات من أعضاء الهيئة العامة البالغ عددهم عشرة شركات، حيث تشكل المجلس من شركة التأمين الوطنية، شركة المشرق للتأمين، شركة ترست العالمية للتأمين، شركة المجموعة الأهلية للتأمين، شركة فلسطين للتأمين، شركة التكافل الفلسطينية للتأمين والشركة العالمية المتحدة للتأمين وشركة تمكين الفلسطينية للتأمين.

وفور انتهاء اجتماع الهيئة العامة عقد مجلس الإدارة الجديد اجتماعه الأول لتوزيع المناصب الإدارية، حيث تم بالإجماع انتخاب السيد محمد الريماوي – المدير العام لشركة تمكين الفلسطينية للتأمين رئيساً للمجلس، والسيد نهاد أسعد – مدير عام شركة المشرق للتأمين نائباً للرئيس، والسيد حمزة شروف – مدير عام شركة فلسطين للتأمين أميناً للسر، والسيد محمود سحويل مساعد الرئيس التنفيذي للشؤون المالية والإدارية في الشركة العالمية المتحدة للتأمين مراقباً مالياً.

وفور انتخابه رئيساً لمجلس إدارة الاتحاد للدورة (2021-2022) تقدم السيد محمد الريماوي بالشكر والتقدير لرئيس مجلس الإدارة السابق السيد أنور الشنطي وأعضاء مجلس إدارة الاتحاد على ثقتهم العالية لانتخابه مرة أخرى لرئاسة الاتحاد كما وأكد على أنه سيبذل قصارى جهده في تحقيق أهداف الاتحاد وتنمية قطاع التأمين في فلسطين شاكراً جميع الأعضاء على دعمهم الدائم والمستمر مؤكداً لهم حرصه على استكمال مسيرة الاتحاد في تنمية وتطوير قطاع التأمين في فلسطين والتواصل مع مختلف الجهات الرسمية وذات العلاقة وتعزيز العلاقة مع هيئة سوق رأس المال الفلسطينية لتذليل العقبات التي تواجه تطوير قطاع التأمين في فلسطين.

يشغل السيد محمد الريماوي حالياً مديراً عاماً لشركة تمكين الفلسطينية للتأمين ويذكر أن السيد الريماوي حاصل على ماجستير مالية من جامعة الملك الحسن الثاني- المغرب، ولديه خبرة مصرفية تزيد عن عشرون عاماً في دولة قطر، عمل مديراً عاماً لشركة التكافل الفلسطينية منذ تأسيسها 2007م وحتى 2016م، كما تولى رئاسة مجلس إدارة الاتحاد الفلسطيني لشركات التأمين لدورتين انتخابيتين من 2009م – 2012م ونائباً لرئيس مجلس إدارة الاتحاد منذ 2013م وحتى 2016 وعضو مجلس إدارة الاتحاد العام العربي للتأمين (2009م2012-م) وعضو اللجنة التنفيذية في الاتحاد العام العربي للتأمين في دورته 2011م- 2012م.

وفي ختام اجتماع مجلس إدارة الاتحاد أعرب الريماوي عن شكره لكافة الحضور متمنياً أن يكون عام 2021 عام خير على الاتحاد وعلى كافة القطاعات الإقتصادية وتجاوز الآثار السلبية لجائحة كورونا على كل مكونات الاقتصاد الوطني.

المصدر:صفحة الاتحاد الفلسطيني لشركات التأمين على الفيس بوك

Arab Insurance — Saudi Arabia

البنك المركزي السعودي يتيح إضافة منافع تغطية مخاطر الإصابة بفيروس كورونا لوثائق التأمين الصحي السارية للقادمين لغرض السياحة والزيارة

أعلن البنك المركزي السعودي إمكانية إضافة منافع تغطية مخاطر الإصابة بفيروس كورونا (كوفيد - 19) لوثائق التأمين الصحي السارية - غير المشتملة على المنفعة - للمؤمن لهم الحاليين القادمين لغرض السياحة والزيارة، وذلك للفترة المتبقية لتلك الوثائق، من خلال التواصل مع شركة التأمين المصدرة للوثيقة.

وأوضح البنك المركزي أن هذه الخطوة تأتي إلحاقاً بإعلانه المؤرخ في 1442/09/20هـ الموافق 2021/05/02م عن إضافة تغطيات مخاطر الإصابة بفيروس كورونا (كوفيد - 19) لمنتج التأمين الصحي للقادمين من خارج المملكة من غير المواطنين السعوديين (للسياحة والزيارة والعمرة). كما تأتي حرصًا على صحة وسلامة المواطنين السعوديين والمقيمين على حدّ سواء، وتسهيلًا للحصول على الرعاية الصحية اللازمة.

علماً أنه يمكن للمؤمن لهم عند وجود أي معوقات؛ التواصل عبر موقع البنك المركزي (ساما تهتم) www.samacares.sa أو الرقم المجاني 8001256666

المصدر: البنك المركزي السعودي

البنك المركزي السعودي
SAMA
Saudi Central Bank

3 أقطاب في المجلس الجديد: ايلي نسناس.. أسعد ميرزا وفاتح بكداش

ثلاثة عناوين ملحّة للمعالجة: التحويل المالي لشركات الإعادة، معالجة تأمينيّة لتداعيات مرفأ بيروت بحث الملف الاستشفائي

الأربعاء الماضي أنعقد المجلس الجديد لجمعية شركات الضمان ACAL ليتمّ التسلّم والتسليم بين الرئيس السابق ايلي طربيه والرئيس الحالي ايلي نسناس. وقد بات معروفًا أنّ أربعة أعضاء قد انتُخِبوا ليكونوا إلى جانب الأعضاء الثمانية الباقين وهم: ايلي نسناس (ممثّلاً أكسا الشرق الأوسط)، فاتح بكداش (ممثّلاً أروب)، أسعد ميرزا (ممثّلاً The Capital) وأسامة سلمان (ممثّلاً مجموعة البحر المتوسط للتأمين). وسينضمّ هؤلاء إلى السادة الباقين: محمد الهبري (ALIG)، عبدو الخوري (UCA)، سامر أبو جوده (التأمين العربيّة)، بيار تلحمة (Beirut Life)، ميشال فيعاني (SGBL للتأمين)، بيار سبعلاني (Bancassurance)، جوزيف خوام (Security) وعلي جباعي (Trust Compass). وبعد انتهاء العملية الانتخابية، كان للرئيس الجديد السيد ايلي نسناس كلمة مختصرة شكر فيها الذين محضوه هذه الثقة، مثنيًا على جهود الرئيس السابق ايلي طربيه، وكذلك على جهود السيد أسعد ميرزا، مؤكّدًا "التوافق مع هذا الأخير في المرحلة المقبلة"، حسب ما وَرَد في البيان الرسمي الصادر عن الأمين العام لـ ACAL السيد جميل حرب.

اللافت في هذا الانتخاب أنّ المجلس الجديد برئاسة السيد نسناس سيكون على تماس مباشر مع مشاكل عدّة تنتظره، حدّدها رئيس ACAL الجديد بثلاث: موضوع الـ Capital Control الذي مَنَع شركات التأمين ولا يزال يمنعها من تحويل ما عليها من مطالبات لشركات الإعادة، وإن كان بعض شركات التأمين اللبنانيّة قد تمكّنت من تسديد ما عليها من خلال فروع افتتحتها في الخارج، لا سيما في الدول الخليجيّة، ما سَمَحَ لها بدفع المستحقّات.

أمّا النقطة الثانية والتي يشدّد عليها رئيس "أكال" الجديد فهي تداعيات انفجار مرفأ بيروت وتوقّف شركات إعادة عن تسديد ما عليها بسبب منع التحويل الذي اعتمدته المصارف من دون مسوّغ قانوني. تبقى النقطة الثالثة والتي لا تقلّ أهميّة عن النقطتَيْن السابقتَيْن وتتعلّق بفرع الاستشفاء وكيف يمكن الخروج من مأزق سعر الوثيقة الخاصّة بهذا الفرع، جرّاء الهوة الكبيرة بين سعر صرف الليرة الرسمي إزاء الدولار وهو 1515 وبين سعر السوق السوداء والذي وصل إلى 13 ألف ليرة للدولار الواحد، إلى قضايا أخرى، على رغم أهميّتها مثل تحديث مشروع قانون الضمان في لبنان. غير أن الوقت الحالي لا يسمح بذلك إلاّ بعد الانتهاء من المشاكل السّاخنة الملحّة والتي سبق ذكرها.

ومعروف عن ايلي نسناس تعرّكه في العمل النقابي إذ سبق أن تسلّم رئاسة الجمعية من العام 2006 حتى العام 2008، وكانت اهتماماته الأولى، آنذاك، متابعة إنجاز مبنى ACAL الذي بدأ بإنشائه الرئيس الأسبق المرحوم ابراهام ماتوسيان الذي كانت له اليد الطولى في النهوض بهذه الجمعية وإيصال سمعتها إلى العالميّة. ومن إنجازات نسناس أيضًا: تعديل نظام الجمعيّة، استحداث مركز أمين عام لها وقد اختير يومها لهذه المهمّة السيد جميل حرب الذي لا يزال يدير هذا المركز والذي عُهِد إليه إصدار النشرة الدوريّة الاحصائيّة، فضلاً عن إنشائه الموقع الالكتروني الرسميّ لهذه الجمعيّة. ومن المعروف أيضًا أنّ نسناس كان، بالتعاون مع أعضاء الجمعية آنذاك، وراء التشاور مع وزارة الاقتصاد والتجارة القيّمة على شركات التأمين، لإقرار مشروع قانون جديد للضمان في لبنان تقدّمت به الجمعيّة، وبالفعل أُقرّ هذا المشروع من قبل مجلس الوزراء وأحيل إلى اللجان المختصّة في مجلس النواب لدراسته وإبرامه ولكنّه بقي في الأدراج منذ العام 2007. ويعتبر مدير عام "أكسا" أنّ هذا المشروع يحتاج إلى تعديلات بسيطة ولكنّ الوضع الحالي لا يسمح بتسخير الجهد لأمور، على رغم أهمّيتها، ليس الآن وقت معالجتها.

وإلى ما تقدّم، أجرى نسناس اتّصالات مع اتحاد صناديق التعاضد الصحيّة لحلّ بعض الاشكالات، كما عالج موضوع الـ Bancassurance مع جمعية المصارف كي لا تشكّل "شبابيك" بيع الوثائق التأمينية في البنوك منافسة شديدة لشركات التأمين غير المملوكة من المصارف. ولكنّ هذا الموضوع لم يُستكمل البحث فيه، كما قال لنا، قبل أن تنتهي ولايته، ومن ثمّ لم يُثَرْ من جديد إلاّ من خلال بعض المواقف، وكان أبرزها لأصحاب شركات تأمين مملوكة من شخصيات غير مصرفيّة مثل الرئيس الأسبق لـ ACAL ماكس زكار، رئيس شركة Commercial.

وماذا عن اجتماع الأربعاء، وما هي بنود جدول الأعمال الذي ستتمّ مناقشتها؟ ردّ نسناس على سؤالنا بالقول: "أنا بطبعي أحبّذ العمل الجماعي المنظّم، ولست ممّن يتفرّد برأيه، لهذا سيكون الاجتماع تشاوريًا بنّاءً وسنتقاسم المهمّات في ما بيننا وصولاً إلى الأهداف التي تتمنّاها شركات التأمين والتي تنهض بالقطاع ككلّ".

كلام ايلي نسناس يتماشى كثيرًا مع التصريح الذي أدلى به السيد أسعد ميرزا إلى موقعنا، والذي كانت له صولات وجولات في ACAL ويد طولى أيضًا في تمكين الجمعية من تحقيق الكثير من الأهداف. هو أوّلاً ترأس الجمعية لمدّة أربع سنوات من 2011 إلى 2015. وهو ثانيًا كان الصّوت الصّارخ والمصرّ على إقامة مؤتمر الـ GAIF في بيروت عام 2016، وهو ثالثًا المعروف بجرأته بين الأعضاء، دفاعًا عن ACAL وشركات التأمين التي تمثّلها وقد سبّبت له هذه الجرأة مشاكل عدّة ومواجهات مع وزراء اقتصاد سابقين منهم الوزير آلان حكيم الذي كان يودّ وضع إشارة على جميع الوثائق ليتمكّن المضمون الذي لا تُسدّد له مستحقّاته، من مراجعة وزارة الاقتصاد للحصول على حقوقه. وقد تمكّن اسعد ميرزا من وقف العمل بهذا الإجراء، مستندًا إلى وجود لجنة رقابيّة على شركات الضمان التي لها وحدها الحقّ في التدخّل، كما يجيز لها القانون. كذلك كانت له مواقف جريئة مع وزير الاقتصاد السابق رائد خوري والوزير الحالي في الحكومة المستقيلة راوول نعمة، ولأسبابٍ مرتبطة بالعمل النقابي وبحقوق شركات التأمين.

وعندما أبلغناه بما قاله الرئيس الجديد لـ ACAL لناحية المواضيع التي يجب أن تُثار الأربعاء، أيّد هذا المسعى قائلاً: "أنّ المجلس الجديد مدعو إلى اتّخاذ قرارات حاسمة جدًّا لإنقاذ قطاع التأمين إزاء المشاكل التي تواجهه والمخاطر الكبيرة التي ستجعله عرضةً للخطر، إن لم تعالج". وعندما سألناه كيف سيتمّ التعامل مع المضمونين بالنسبة لسعر الصرف، قال لنا جازمًا: "لا يمكن بتاتًا السَيْر بعد اليوم بدولار يُصرف على سعر 1515 ليرة ويجب أن نأخذ حقّنا كي نستمرّ".

سألناه: كم تتوقّع أن يكون سعر الدولار التأميني؟ أجاب جازمًا: "تمامًا كما سعر الصرف في السوق السوداء. قطاع التأمين في حالة مأزومة، لذا علينا التعاضد والتعاون للنهوض به من جديد". المصدر: تأمين ومصارف

جمعية شركات الضمان في لبنان
Association des Compagnies d'Assurances au Liban
A C A L

Arab Insurance | United Arab Emirates

New law expands services of DIFC entities to customers outside the Centre

The UAE has issued a new law allowing entities based in the Dubai International Financial Centre (DIFC) to offer services and products to customers outside the DIFC, provided the business is conducted primarily from their offices in the Centre.

Marketing and promotion of their activities can be conducted outside DIFC.

The new law opens the door to DIFC entities to provide services to customers located in the UAE outside the DIFC.

The Prime Minister of the UAE, His Highness Sheikh Mohammed bin Rashid Al Maktoum, who is also the ruler of Dubai, issued the new law which replaces a 2004 law which was the original founding law for the DIFC, announced the Government of Dubai Media Office earlier this month.

In line with global best practices, the new law also provides more clarity on the duties and responsibilities of the DIFC president and governor as well as the relevant authorities, while also ensuring the Centre's operational, financial and administrative independence that is crucial for its continued growth and success.

The new Law expands the strategic objectives of DIFC to boost Dubai's position as a global hub for financial services. These objectives now also include advancing sustainable economic growth for Dubai, developing and diversifying its economy and increasing the GDP contribution of the financial services sector, promoting investment into Dubai and attracting regional and international entities to establish themselves in the DIFC as their principal place of business.

The Dispute Resolution Authority that existed under the 2004 law will be split into two separate bodies under the new law to form the DIFC Courts and the Arbitration Institute. This will allow each body the maximum opportunity for growth and proper allocation of resources in respect of their separate mandates.

In addition, the new law allows the DIFC president to exempt certain federal and local government authorities, companies and other entities from the application of any DIFC laws or regulations being applicable to them when present in the Centre, in which case only UAE federal and local laws will apply to them. This is an important change to allow the increasing number of federal and local government authorities in DIFC to be exempted from certain DIFC laws and regulations that were never intended to apply to them.

Source: Middle East Insurance Review

Arab Insurance | Egypt

عادل فطوري رئيسًا لـ«إدارية المجمعة المصرية لتأمين السفر للخارج»

عقدت المجمعة المصرية لتأمين السفر للخارج، اليوم، الاجتماع الأول للجنة الإدارية بمقر الاتحاد المصرى للتأمين، وتم اختيار عادل فاطوري، العضو المنتدب لشركة وثاق للتأمين التكافلى، رئيسًا للجنة الإدارية للمجمعة، وذلك بحضور محمد زهران المدير التنفيذى للمجمعة، وبحضور ممثل الهيئة العامة للرقابة المالية،

كانت الجمعية الأولى للمجمعة المصرية لتأمين السفر للخارج قد انعقدت، الخميس الماضى، بمقر الاتحاد المصري للتأمين، وناقشت الخطوات التنفيذية لتفعيل المجمعة،

كما تم انتخاب أعضاء اللجنة الإدارية للمجمعة؛ والمكونة من 7 أعضاء، من إجمالى 15 مرشحًا، وأسفرت الانتخابات عن فوز محمد مصطفى عبد الرسول العضو المنتدب لشركة أورينت للتأمين التكافلى، وخالد عبد الصادق نائب رئيس مجلس إدارة شركة مصر للتأمين، وحسام علما العضو المنتدب لشركة المصرية للتأمين التكافلى ممتلكات ومسئوليات.

كما فاز عادل فاطورى، العضو المنتدب لشركة وثائق للتأمين التكافلى، وحسين عطا الله العضو المنتدب لشركة الوطنية للتأمين، وأحمد مرسى رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة مصر للتأمين التكافلى، وحسام عبد العزيز رئيس مجلس إدارة الجمعية المصرية للتأمين التعاونى،

كما اختارت الجمعية العمومية للمجمعة بالإجماع محمد زهران رئيس اللجنة العامة للحوادث المتنوعة بالاتحاد المصرى للتأمين والمستشار الفني لشركة AIG إيجيبت، مديرًا تنفيذيًا للمجمعة.

جدير بالذكر أن الهيئة العامة للرقابة المالية سبق أن أصدرت قرار إنشاء المجمعة رقم 698 بتاريخ الخامس من مايو الجاري، وتتولى المجمعة إدارة فرع تأمين السفر على جوازات السفر الصادرة من وزارة الداخلية، نيابة عن أعضاء المجمعة وفقًا للنظام الأساسي للمجمعة.

اختصاصات اللجنة فى مجمعة تأمين السفر

ووفقًا للنظام الأساسي للمجمعة تنص المادة العاشرة منه على أن يكون للمجمعة لجنة إدارية تنتخب من الجمعية العامة وتتكون من سبعة أعضاء يمثلون شركات التأمين وجمعيات التأمين التعاوني الأعضاء بالمجمعة على أن يكونوا من بين رؤساء مجالس إدارات الشركات وجمعيات التأمين التعاوني أو نوابهم أو الأعضاء المنتدبين أو من بين شاغلي وظائف الإدارة العليا بهذه الشركات والجمعيات؛ وتختار اللجنة من بين أعضائها رئيساً

وتكون مدتها ثلاث سنوات.

وتختص اللجنة بإتخاذ القرارات اللازمة لتحقيق أغراض المجمعة وإقرار الهيكل التنظيمي للإدارات المختلفة وكذلك الهيكل الوظيفي للعاملين، والعمل على إقرار النظم واللوائح المتعلقة بالشئون المالية والإدارية والفنية والموارد البشرية ومعاملاتهم المالية لإعتمادها من الجمعية العامة، والقيام بإقرار التقرير السنوي عن نشاط المجمعة خلال شهرين من تاريخ إنتهاء السنة المالية متضمناً حساب جاري الشركات الأعضاء وقائمة المركز المالي والموازنة التقديرية.

كما تختص اللجنة كذلك بالتقدم بطلب إلى رئيس الجمعية العامة لدعوة الجمعية العامة للإنعقاد وتقديم أية مقترحات إلى الجمعية العامة بما يساعد على تحقيق أهداف المجمعة، والموافقة على العقود التي تبرمها المجمعة لتحقيق أغراضها؛ عدا عقود البيع التي تمس أصول المجمعة فيتعين موافقة الجمعية العامة؛ ويمكن للأخير تفويض اللجنة أو رئيسها في ذلك وفقًا لما يتراءى لها.

المصدر: المـــال

تقرير: شركات التأمين تتسلح بإدارة المخاطر المؤسسية لمواجهة تداعيات كورونا والأزمات الإقتصادية

علاء الزهيري: إدارة الأخطار المؤسسية محورًا رئيسيًا لشركة التأمين في قدرتها على الاستمرار وتحسين قوتها المالية

الأستاذ/ علاء الزهيري
رئيس الإتحاد المصري للتأمين، والعضو المنتدب
شركة جي أي جي للتأمين مصر

قال علاء الزهيري، رئيس مجلس إدارة الإتحاد المصري للتأمين والعضو المنتدب لشركة جي أي جي للتأمين مصر، إن إدارة الأخطار المؤسسية تُعد محورًا رئيسيًا لشركة التأمين في قدرتها على الاستمرار وتحسين قوتها المالية وتصنيفها وقيمتها، مشيراً إلى أن هذه الإدارة بمثابة عملية التخطيط والتنظيم والقيادة والسيطرة وكذلك الإبلاغ عن كل ما يتعلق بالأخطار عبر مختلف إدارات الشركات، وذلك بهدف الحد من تداعياتها على أهدافها ورأس مالها وأرباحها وقدرتها على الاستمرار.

وأضاف أن العمليات المتعلقة بإدارة الأخطار المؤسسية، تتوسع لتشمل كل أنواع الأخطار من الأخطار الاستراتيجية، والأخطار الخاصة بنشاط التأمين والمالية والأخطار التشغيلية وأخطار عدم الالتزام، مشيراً إلى أن هذه الإدارة هي مسئولية ضمنية لكافة العاملين في قطاع التامين كل في نطاق عمله و حدود مسئولياته داخل شركات التأمين، كما تُعد إدارة مركزية لتكون مسئولة عن تنسيق الجهود في هذا الإطار وصياغة الصورة الكاملة لمستويات الأخطار التي تواجهها شركة التأمين لدعم عملية اتخاذ القرار من قبل الإدارة العليا، وأيضاً تنسيق الجهود للتعامل الرشيد مع هذه الأخطار بما يتفق مع سياسات كل شركة ورغبتها لقبول أخطار معينة من عدمه.

وأشار إلى أن هذه الإدارة لها دور كبير في تسهيل حصول شركات التأمين على تصنيف إئتماني من الوكالات والمؤسسات الدولية المتخصصة في ذلك، حيث تتولى إدارة الأخطار المؤسسية بإعداد خطة عمل مشتركة تضم كافة إدارات شركة التأمين، على أن يكون تنفيذ هذه الإدارات للبرامج والسياسات والخطط مرتبط ببعضها البعض، بحيث يتم في النهاية تحديد الأخطار المحتمل تعرض الشركات لها، مع وضع آليات وبرامج لمواجهتها والحد من آثارها مما يؤدي لحماية أخطار عديدة وتجنيبها خسائر محتملة.

الأستاذ/ عادل فطوري
العضو المنتدب
شركة وثاق للتأمين التكافلي - مصر

وأوضح أن هذه الإدارة تمثل عاملا مساعدا في منح التصنيف الائتماني النهائي لشركة التأمين، حيث مؤسسات التصنيف الدولية تدرس من ضمن خطواتها لإعطاء التقييم مدى قدرة الشركة على التنبؤ والأخطار والحد منها.

عادل فطوري: يجب ربط التخطيط الاستراتيجي للشركات مع هذه الإدارة لتحقيق النمو المستمر في محفظة الأعمال

من جانبه قال عادل فطوري، العضو المنتدب لشركة وثاق للتأمين التكافلي – مصر، إن إدارة الأخطار المؤسسية هي نظام إداري يقوم به ويشرف عليه مجلس الإدارة بالتنسيق مع الإدارة التنفيذية العليا، وتُطبق في ضوء الخطط الاستراتيجية للمؤسسة وعبر كافة الوحدات التنفيذية، وتهدف إلى تحديد الأحداث والأخطار المحتملة التي قد تؤثر على كيان المؤسسة، وكيفية التعامل معها بما يضمن تحقيق أهدافها.

وأضاف فطوري أن شركات التأمين تهدف دائماً الاستمرار في الحفاظ على مُكتسباتها داخل السوق الذي تعمل فيه وكذلك النمو المستمر في محفظة الأعمال وتطويرها في ظل خطط استراتيجية تضعها مجالس الإدارات، مشيراً إلى أن إدارة الأخطار المؤسسة هي نظام يضمن مواجهة الأخطار التي قد تعوق الشركات في تحقيق أهدافها، ولهذا يجب ربط التخطيط الاستراتيجي للشركات مع هذه الإدارة لتحقيق ذلك.

وأوضح أن إدارة الأخطار المؤسسية تتعامل مع الخطر الذي يواجه شركة التأمين عبر 5 مراحل هي مصدر الخطر وتعريفه، والشروط الفنية للتعامل معه، بجانب الحدود المالية لسقف التعامل معه، وسجل الخطر، بالإضافة إلى رفع تقرير به إلى لجنة مشكلة من أعضاء مجلس الإدارة.

وأضاف أن هذه الإدارة جاءت كجزء مكمل ومتمم لإدارة الحوكمة بآلياتها الداخلية والخارجية بشركات التأمين، موضحاً أن الآليات الخارجية تشمل الامتثال للقوانين الحاكمة لصناعة التأمين من خلال التشريعات التي تُنفذ من قبل هيئات الرقابة على التأمين، بجانب الامتثال لقوانين مُكافحة غسيل الأموال ومُكافحة تمويل الأعمال الإرهابية، وأية قوانين أخرى يضعها المُشرع وتتعلق بصناعة التأمين.

وأشار إلى أن الآليات الداخلية للحوكمة في شركات التأمين تتضمن إنشاء لجنة للرقابة الداخلية من أعضاء مجلس الإدارة وتعيين مديراً للرقابة الداخلية يرفع تقرير دوري بملاحظاته للجنة الرقابة الداخلية؛ بجانب إنشاء عدة لجان فرعية للاستثمار والتعويضات والحاسب الآلي، بالإضافة إلى اللجنة الشرعية في شركات التأمين التكافلي، بالإضافة إلى تقرير مراجع الحسابات الخارجية عن المركز المالي للشركة، بجانب إنشاء إدارة الإلزام وتعيين مديراً، مع تشكيل لجنة لإدارة الأخطار المؤسسية ومتابعة التقارير الواردة من اللجنة الداخلية لإدارة الخطر والمشكلة برئاسة مدير إدارة المخاطر وعضوية مديري الوحدات التنفيذية داخل الشركة.

الأستاذ/ جمال صقر
المدير الإقليمي
الشركة الأفريقية لإعادة التأمين بمنطقة شمال أفريقيا والشرق الأوسط

جمال صقر: تطبيق أعلى المعايير في إدارة مخاطر المؤسسات يضمن الاستمرار والاستقرار المالي لشركات الإعادة

ومن جانبه قال جمال صقر، المدير الإقليمي للشركة الأفريقية لإعادة التأمين بمنطقة شمال أفريقيا والشرق الأوسط، إن إدارة مخاطر المؤسسات (ERM) هي إطار عمل يضمن تحقيق الأرباح والأمان والاستمرارية والنمو وليس هذا فقط بل وزيادة القيمة الرأسمالية للشركات على المدي الطويل، بجانب ضمان استمرار المؤسسات في جني الأرباح من خلال

المواءمة بين الرغبة في المخاطرة مع اتخاذ القرارات الإستراتيجية لضمان عدم تعرضها لأي خسائر غير متوقعة.

وأوضح أنه في معظم الحالات، تكون المؤسسات في عجلة من أمرها لإغتنام فرص النمو التي تخلق مساحة لقرارات الاكتتاب والاستثمار غير المحسوبة وبالتالي تعريض الشركة لمزيد من المخاطر بما ينعكس سلباً في المستقبل في حاله عدم توافر إدارة جيده للأخطار المؤسسية.

وأضاف أن من الأمور الهامة لسوق التأمين مدى إلتزام شركات إعادة التأمين بتطبيق أعلى المعايير في إدارة مخاطر المؤسسات بما يضمن الاستمرار والاستقرار المالي لشركات الإعادة على المدى الطويل؛ خاصة أن أسواق إعادة التأمين الإقليمية شهدت انسحاب عدد كبير من شركات الإعادة الإقليمية في خلال السنوات الخمس الأخيرة بما أثر سلباً على أسواق التأمين.

وأشار إلى شركات الإعادة للتأمين تختلف عن شركات التأمين المباشر في ضرورة توافر رؤوس أموال واحتياطيات مالية ضخمة وكافية تمكنها من مواجهة إلتزاماتها قبل شركات التامين، بجانب الأخطار المتعلقة بعدم كفاية الأقساط لمواجهة التعويضات المحتملة والتي تحدث في حاله التنافسية العالية بأسواق التامين المباشر، مع توافر الملاءة المالية الكافية لمواجهه أية كوارث تأمينية محتملة في أي من أسواق التأمين التي تعمل بها شركه الإعادة وليس ببعيد ما ترتب على حادث انفجار بيروت من خسائر تأمينية بلغت نحو 1,5 مليار دولار.

وتابع "عادة ما تستخدم شركات إعادة التأمين دراسة الأخطار المؤسسية العديد من النماذج المالية و الإكتوارية والتحليلية Risk Modeling بالغة التعقيد منها ما تقوم الشركة بتطويره أو بشرائه لدراسة وتقييم الاخطار المختلفة من أخطار الإئتمان الناتج عن الاستثمارات المالية وأيضاً أية أرصدة مستحقة لدى شركات التأمين وأعادة التأمين، بجانب الأخطار الخاصة بالأقساط، والأخرى الخاصة بعدم كفاية مخصصات التعويضات، وكذلك توافر الملاءة المالية لمواجهة الكوارث الطبيعية، بالإضافة إلى الأخطار الاقتصادية من أسعار الفائدة وأسواق المال وأسعار العملات، بجانب العديد من الأخطار التي تواجهها الشركات نتيجة عملها في العديد من الدول والمناطق حول العالم".

وليد سيد: إدارة الأخطار المؤسسية أصبحت أبرز مطالب مؤسسات التقييم العالمية لمنح التصنيف الإئتماني

وقال وليد سيد مصطفى، الخبير التأميني، ونائب رئيس اللجنة العامة لتأمينات الحريق بالإتحاد المصري للتأمين، إن إدارة الأخطار المؤسسية أصبحت ضرورية لكافة المؤسسات المالية والإقتصادية وعلى رأسها شركات التأمين، موضحاً دور هذه الإدارة في التعرف على الأخطار التي تتعرض لها المؤسسة والشركات داخلياً وخارجياً وبحث آليات التغلب عليها.

الأستاذ/ وليد سيد مصطفى
نائب رئيس اللجنة العامة لتأمينات الحريق الإتحاد المصري للتأمين

وأضاف مصطفى أن إدارة الأخطار المؤسسية أصبحت أبرز مطالب مؤسسات التقييم العالمية لمنح التصنيف الإئتماني للمؤسسات والشركات، مشيراً إلى دورها في البحث عن الحلول والآليات اللازمة للتغلب على التحديات الفنية والإدارية والمالية التي تواجه شركات التأمين وذلك بالتعاون مع كافة الإدارات الفنية والمالية وإعادة التأمين.

وأشار إلى أن هذه الإدارة ساهمت في تخطي شركات التأمين للأخطار والأزمات التي مرت على السوق المصرية خلال السنوات الماضية بدءً من فترة الثورات المتتالية وقرار تحرير صرف الجنيه أمام العملات الأجنبية (تعويم الجنيه) وما نتج عنها من متغيرات في العملة ومعوقات سداد مستحقات شركات إعادة التأمين حينئذ، وكذلك مؤخراً أزمة جائحة كورونا وتداعياتها المجتمعية والإقتصادية، مؤكداً على دور تلك الإدارات في التغلب على تحديات التحصيل للأقساط خلال الأونة الأخيرة.

وأوضح أن الإدارة تعمل على تحديد الأخطار وطرق ونسبة حدوثه، مثلما حدث في فترة جائحة كورونا حيث دعمت التغلب على معوقات العمل من المكاتب وإغلاق بعض الفروع لأسباب مختلفة، بما أسهم في استمرارية العمل في شركات التأمين عن بُعد وزيادة معدلات التحصيل، بما يجعل من هذه الإدارات جرس إنذار للمخاطر المؤسسية التي تواجه الشركات بما يُيسر التغلب وتخطي الأزمات، وتدعم نقاط القوة لديك والتغلب على نقاط الضعف.

وأكد على أن دور هذه الإدارات ظهر بكثرة خلال الأونة الأخيرة نتيجة لكثرة الأزمات التي مر بها سوق التأمين المصري بجانب توجه العديد من الشركات للحصول على تصنيف إئتماني من مؤسسات التقييم العالمية والتي تشترط توافر هذه الإدارة لمنح التصنيف، مما جعلها من الإدارات الرئيسية في شركات التأمين.

لقراءة كامل التقرير، الرجاء الضغط هنا

المصدر: أموال الغد

In the Spotlight

المشهد المتغير للتقاعد ومكافأة نهاية الخدمة في الإمارات العربية المتحدة

في ظل التغييرات التي شهدها عام 2020 في دولة الإمارات العربية المتحدة مع إدخال نظام DEWS في مركز دبي المالي العالمي ، بهدف دعم أرباب العمل في سعيهم لتحسين جودة الحياة المالية لموظفيهم، وسدّ الفجوة المرتبطة بمدخرات التقاعد في دولة الإمارات.

عقدت شركة أكسا الهلا الأخضر للتأمين بالامارات ندوة افتراضية حول المشهد المتغير للتقاعد ومكافأة نهاية الخدمة في الإمارات العربية المتحدة يوم الخميس الماضي الموافق 27-05-2021

ومن الجدير بالذكر، مشاركة الأستاذ شكيب أبوزيد الأمين العام للإتحاد العام العربي للتأمين في هذه الندوة إلى جانب الأستاذ فريد لطفي الأمين العام لجمعية الأمارات للتأمين والأستاذ محمد الصغير الرئيس التنفيذي لشركة أكسا الهلال الأخضر والأستاذة أشيكا خياط مدير بشركة ويليس تاور واتسون.

Companies News

ASTREE Assurances: 2020 results

Tunisia: The insurance and reinsurance company ASTREE is closing the year 2020 with a 5.05% increase in its turnover which went from 166.707 million TND (59.5 million USD) as at 31 December 2019 to 175.127 million TND (64.6 million USD) at the end of 2020.

The activity is dominated by the motor class of business which represents 37% of the portfolio. It is followed by the life and health classes of business which account for 23.02% and 13.64% of written premiums respectively.

As at 31 December 2020, the Tunisian insurer has recorded a 50.1% decline in its net profit with 25.5 million TND (9.4 million USD) against the 51.2 million TND (18.27 million USD) posted in 2019. It is worth recalling that the strong increase in the 2019 result was due to the realization of an exceptional capital gain of 38 million TND (13.56 million USD) on the disposal of an asset.

As for the company's shareholder's equity, it stands at 153.3 million TND (56.5 million USD), a decline of 6.4% over one year.

Source: Atlas Magazine

رئيس "سلامة للتأمين" لـ"أرقام": وضع الخطط الاستراتيجية المناسبة ساهم في نمو إجمالي الأقساط المكتتبة.. وخيار الاندماج قيد الدراسة

المملكة العربية السعودية: قال عمر العجلاني، الرئيس التنفيذي لشركة سلامة للتأمين التعاوني، إن نتائج الشركة خلال الربع الأول مبشرة حيث حققت صافي دخل إيجابياً للربع الرابع على التوالي، مبينا أن ذلك تم من خلال وضع الخطط الاستراتيجية المناسبة التي ساهمت في نمو إجمالي الأقساط المكتتبة وزيادة دخل استثمارات حملة الأسهم.

وأضاف في اتصال مع "أرقام"، أن هذه الخطط ساهمت في انخفاض صافي المطالبات المتكبدة والمصاريف العمومية والإدارية بنسبة 11% مقارنة بالربع المماثل من العام السابق.

وأوضح العجلاني، أن منتج تأمين المركبات يساهم بشكل رئيسي بنسبة 75% من إجمالي مبيعات الشركة، متوقعاً زيادة في الحصة السوقية خاصة مع ارتفاع الطلب على منتج التأمين على المركبات المؤجرة تمويليا، مضيفا أن منتج التأمين الطبي يمثل نسبة جيدة تصل إلى 17% من إجمالي الأقساط المكتتبة والتي تعد معقولة نسبيا وتحقق الربحية اللازمة بناءً على الأهداف المرجوة.

وأضاف قائلا: "على الرغم من الصعوبات التي تواجه أغلب شركات التأمين التي تطمح للتوسع في هذا المنتج، يوجد تفاوت كبير في توزيع الحصة السوقية بين شركات التأمين من خلال استحواذ 3 شركات فقط على ما يقارب 80% من إجمالي الأقساط المكتتبة في هذا القطاع، كما أن الإجراءات الجديدة من المشرع والتوسع في حجم التغطيات وارتفاع تكاليف القطاع الصحي زادت من ارتفاع حجم مخاطر هذا المنتج".

وحول الخسائر المتراكمة، قال العجلاني: بعد وصول خسائر الشركة المتراكمة في الربع الأول من 2020 إلى 79 مليون ريال وبنسبة 32 % من رأسمال الشركة لأسباب عدة أبرزها ارتفاع معدل الخسارة للتأمين الطبي بنسبة تراكمية تجاوزت 110%، وارتفاع المصاريف العمومية والإدارية، تم وضع خطط استراتيجية لتخفيض آثار هذه النتائج على المدى القصير والمتوسط مما ساهم بشكل كبير في انخفاض الخسائر المتراكمة مع نهاية الربع الأول 2021.

الأستاذ/ عمر العجلاني
الرئيس التنفيذي
شركة سلامة للتأمين التعاوني

وأشار إلى أن الشركة تركز حاليا على تحقيق أكبر عائد ممكن من المنتجات ذات الربحية، يترادف ذلك مع الاستثمار المتوازن في البنية التحتية والتقنية ورأس المال البشري لضبط تكاليف عمليات التأمين والمصروفات وتنويع الاستثمارات لتسريع إطفاء هذه الخسائر.

وتوقع العجلاني استمرار الطلب على منتجات التأمين خصوصا بعد تخفيف الإجراءات الاحترازية لجائحة كورونا وبدء التعافي في الأسواق المحلية، واستمرار النمو في إجمالي الأقساط المكتتبة مع الارتفاع في المطالبات المتكبدة، مبينا أن التوقعات لقطاع التأمين تشير إلى تحقيق نتائج إيجابية في الربع الثاني من العام الجاري.

وفيما يخص الاندماج أو زيادة رأس المال، أشار العجلاني إلى أن ذلك أمر حتمي لجميع شركات القطاع لتكوين كيانات قادرة على النهوض بالاقتصاد وفق الرؤية المستقبلية والتوجه العام للبنك المركزي، مؤكداً أن هذا الأمر حالياً قيد الدراسة في الشركة وسيتم الإعلان عنه في حينه.

وحسب البيانات المتاحة على "أرقام"، حققت شركة سلامة للتأمين التعاوني، أرباحاً قدرها 1.2 مليون ريال بنهاية الربع الأول 2021 مقارنة بخسائر 26.9 مليون ريال تم تحقيقها خلال نفس الفترة من عام 2020.

المصدر: أرقام

AM Best Affirms Credit Ratings of Kuwait Reinsurance Company K.S.C.P.

Kuwait: AM Best has affirmed the Financial Strength Rating of A- (Excellent) and the Long-Term Issuer Credit Rating of "a-" (Excellent) of Kuwait Reinsurance Company K.S.C.P. (Kuwait Re) (Kuwait). The outlook of these Credit Ratings (ratings) is stable.

The ratings reflect Kuwait Re's balance sheet strength, which AM Best assesses as very strong, as well as its adequate operating performance, neutral business profile

profile and appropriate enterprise risk management.

Kuwait Re's balance sheet strength is underpinned by its risk-adjusted capitalisation at the strongest level, as measured by Best's Capital Adequacy Ratio (BCAR). The company's balance sheet strength is supported by prudent reserving practices and sufficient liquidity to support operations. Capital consumption continues to be driven predominantly by underwriting risks, due to the company's high premium retention. A partially offsetting factor is Kuwait Re's investment portfolio, which although largely allocated to cash and fixed income, is exposed to volatility through real estate and equity holdings (which account for approximately 19% of total investments).

Kuwait Re's focus on underwriting selection and discipline has translated into stable technical performance in recent years. The company has reported a healthy five-year average (2016-2020) combined ratio of 97.2%. Investment income has further supported overall profitability, contributing to pre-tax profits of KWD 5.5 million in 2020 (2019: KWD 5.0 million), which translated to a return on equity of 9.5% for the year.

Kuwait Re's business profile is supported by its good geographical diversification, through operations spanning the Middle East and North Africa, Asia-Pacific and Central and Eastern Europe. The underwriting portfolio is well-diversified by line of business, providing proportional and non-proportional cover to its cedants. In 2020, Kuwait Re wrote gross written premium of KWD 57.0 million.

Source: AM Best

Marché kenyan de l'assurance :

Holmarcom détient désormais 51% dans The Monarch Insurance

English

Morocco: Le Groupe Holmarcom, à travers sa holding «Holmarcom Insurance Activities », a signé le dimanche 23 mai à Nairobi un accord pour une prise de participation majoritaire dans le capital de la compagnie d'assurance Kenyane, The Monarch Insurance.

Selon l'accord signé entre Mohamed Hassan Bensalah, PDG du Groupe Holmarcom, et Hon Jared Kangwana, PDG du groupe kenyan, Kamu, et sous réserve d'obtenir les autorisations réglementaires nécessaires, Holmarcom Insurance Activities deviendra l'actionnaire majoritaire de la compagnie, en détenant 51% du capital, aux côtés de deux autres actionnaires kenyans, en l'occurrence Kamu Group et Maisha Bank.

The Monarch Insurance est une compagnie d'assurance généraliste (Vie et Non Vie) qui opère au Kenya depuis plus de 40 ans. La compagnie s'appuie sur une équipe de près de 130 collaborateurs et un large réseau de distribution qui compte, en plus des agents et des courtiers, 12 succursales couvrant tout le pays.

" Doté d'une riche et longue expérience en assurance et de l'expertise du marché marocain qui occupe le 2ème rang en Afrique, l'arrivée du Groupe Holmarcom dans le tour de table de The Monarch Insurance permettra à notre compagnie d'accélérer sa croissance et de devenir un acteur de référence au Kenya.", a déclaré Hon Jared Kangwana.

" Avec une expertise de plus de 40 ans, des fondamentaux solides et un marché à fort potentiel, nous sommes convaincus que la compagnie The Monarch Insurance

s'inscrit dans une réelle dynamique de croissance et nous sommes ravis de pouvoir accompagner son évolution au Kenya.", a déclaré Mohamed Hassan Bensalah.

Avec 2 milliards de dollars de primes émises en 2020, le marché kenyan de l'assurance occupe la 3ème place du podium africain, après l'Afrique du Sud et le Maroc.

Par ailleurs, la croissance démographique et économique que connait le pays offre de nombreuses perspectives de développement au secteur.

Après la restructuration stratégique de son Pôle Finance, le lancement d'Atlanta Côte d'Ivoire et la fusion de ses 2 compagnies historiques, le Groupe Holmarcom vient confirmer, avec cette nouvelle opération, ses ambitions de développement dans le secteur des assurances via son entité Holmarcom Insurance Activities, notamment en Afrique sub-saharienne, en ciblant des pays à fort potentiel local et régional.

Source: Eco Actu

Disclaimer:
The opinions expressed in the articles doesn"t reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility **of the articles authors**

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.