

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

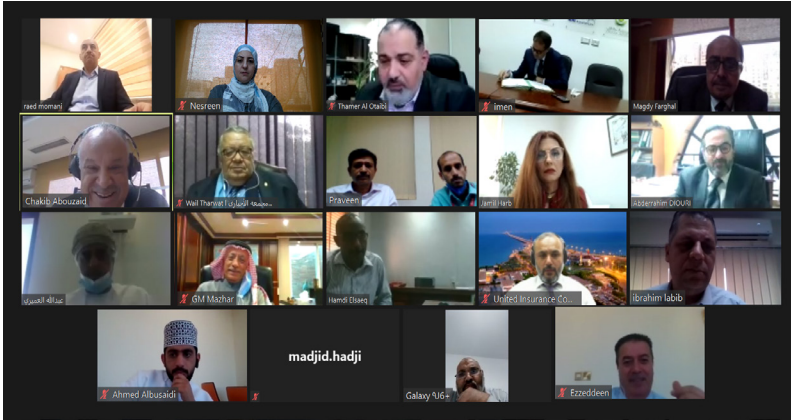
تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّامها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر

الأمانة العامة

لجنة تأمينات السيارات والمكاتب العربية الموحدة

إجتماع مدراء الـ IT للجنة تأمينات السيارات والمكاتب العربية الموحدة

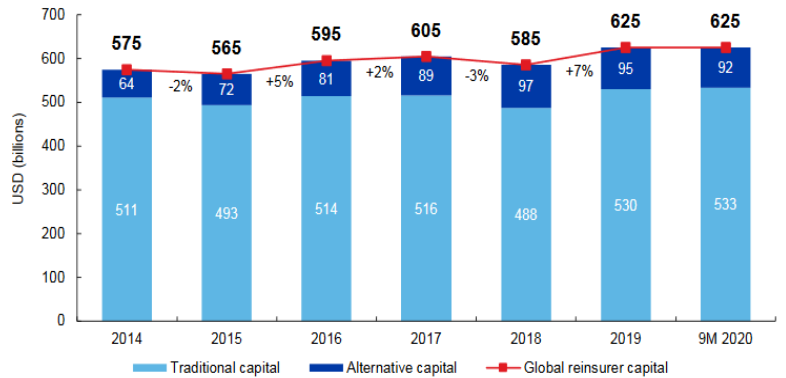
في إطار المتابعة الحثيثة، عُقد اجتماع لمدراء الـ IT التابعين للمكاتب العربية الموحدة يوم الاربعاء الموافق 2021/01/13 وذلك لمتابعة المستجدات وعرض الـ Demo الخاص ببرنامح الإصدار الإلكتروني للبطاقة البرتقالية والإجابة على كافة الاستفسارات الواردة من المكاتب العربية الموحدة



World Insurance & COVID-19

Reinsurance Market Outlook: Aon

Through year end, the market saw capital raise over USD23 billion, split circa USD15 billion in equity and USD8 billion in debt. While the industry saw new reinsurers develop with experienced leadership teams, more than 75 percent of the equity issuance went to existing market players. Traditional capital overall increased USD3 billion ending Q3 at a new peak of USD533 billion compared to 2019's year end of USD530 billion. Despite regaining some ground since Q2, alternative capital remains below 2019 year-end levels through Q3 ending at USD92 billion. Collateralized reinsurance continued to decline over the period while catastrophe bond issuance saw its peak in 2020, and sidecar and ILWs remained relatively stable. In total, global reinsurer capital ended Q3 2020 flat at USD625 billion. While capacity is expected to meet demand for future renewals and new capacity will likely enter



Sources: Company financial statements / Aon Business Intelligence / Aon Securities Inc.

the market in 2021, risk-taking strategies will evolve as the impact of COVID-19 becomes more transparent and the potential return of social inflation looms.

Demand renewed slightly up for the industry at January 1 with mixed rate change outcomes across programs. Much discussion centered on contract language, most

notably for communicable disease language as the market worked to determine the exposure to individual placements.

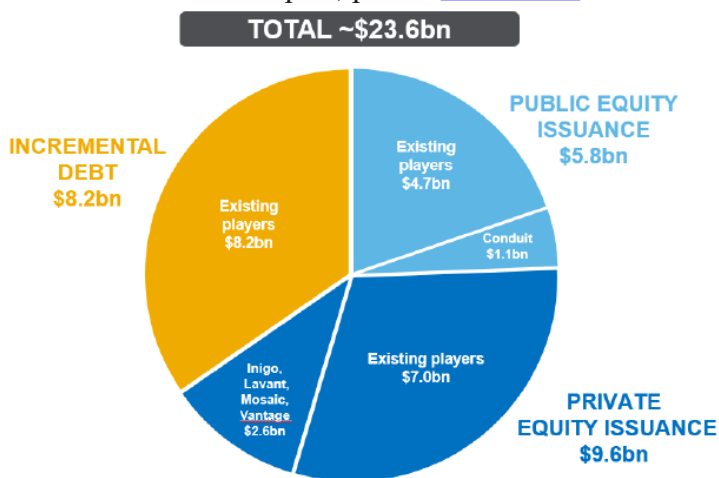
Global insured catastrophe losses ended 2020 at near average levels of USD86 billion. The United States experienced significantly higher insured losses of USD66 billion for 2020 compared to a prior 10-year average of USD46 billion. A record breaking number of U.S. landfalls during the Atlantic Hurricane Season, Derecho activity in the Midwest and another costly year for U.S. wildfires all contributed to the outcome. The largest insured loss event for the season was Hurricane Laura estimated at USD9 billion. The rest of the Americas, APAC and EMEA conversely saw less activity with an estimated insured loss circa 50 percent of average in all regions.

Capital recovers to pre-pandemic levels

Aon estimates that global reinsurer capital returned to its pre-pandemic high of USD625 billion by the end of

September 2020, driven by continued capital market recovery and new equity issuance. This calculation is a broad measure of the capital available for insurers to trade risk.

To download full report, please [Click Here](#)



Source: Company financial statements / Aon Business Intelligence

Source: Aon

Latest updates:
Business interruption insurance

On 15 January 2021, the Supreme Court handed down its [judgment](#) on the issues on appeal from the High Court. Its judgment relates to the High Court’s interpretation of common clauses in 13 out of the 21 business interruption policies in the representative sample. The judgment also considers whether the prevalence of coronavirus in or near the business was the effective ‘cause’ of losses.

The Supreme Court judgment is complex, runs to 112 pages and deals with many issues. A summary of the key points is below. Our legal team at Herbert Smith Freehills have published a bulletin summarising the judgment on their [website](#), which may be referred to for further detail.

The FCA argued for policyholders that the ‘disease’ and ‘prevention of access’ clauses in the representative sample of 21 policy types provide cover in the circumstances of the coronavirus (Covid-19) pandemic, and that the trigger for cover caused policyholders’ losses.

The High Court’s judgment last September said that most of the disease clauses and certain prevention of access clauses (12 policy types from the sample of 21, issued by six insurers) provide cover and that the pandemic and the Government and public response caused the business interruption losses. The six insurers appealed those conclusions for 11 of the

policy types, but the Supreme Court has dismissed those appeals, for different reasons from those of the High Court.

On the FCA’s appeal, the Supreme Court ruled that cover may be available for partial closure of premises (as well as full closure) and for mandatory closure orders that were not legally binding; that valid claims should not be reduced because the loss would have resulted in any event from the pandemic; and that two additional policy types from insurer QBE provide cover. This will mean that more policyholders will have valid claims and some pay-outs will be higher.



The judgment is legally binding on the eight insurers that agreed to be parties to the test case. Those insurers are:

- Arch Insurance (UK) Ltd
- Argenta Syndicate Management Ltd
- Ecclesiastical Insurance Office Plc
- MS Amlin Underwriting Ltd
- Hiscox Insurance Company Ltd
- QBE UK Ltd
- Royal & Sun Alliance Insurance Plc
- Zurich Insurance Plc

The judgment also provides authoritative guidance for the interpretation of similar policy wordings and claims. It can be taken into account in other court cases, including in Scotland and Northern Ireland, by the Financial Ombudsman and by the FCA in looking at whether insurers are handling claims fairly. The judgment does not determine how much is payable under individual policies, but provides the basis for doing so.

To read more, please [Click Here](#)

Source: FCA

Return on capital to improve for reinsurers but price improvements to fade: Fitch

Although Fitch Ratings expects the return on capital of the reinsurance sector to improve notably in 2021, analysts warn that price improvements are likely to “gradually fade” over the next 12-18 months on the back of ample capital and an elevated risk appetite.

As expected, the reinsurance market continued to firm at the important January 1st, 2021 renewals as losses from the pandemic and catastrophe events, social inflation impacts and the lower for longer interest rate environment contributed to a renewed focus on underwriting.

According to Fitch, “widespread price increases that often went beyond claims inflation” were evident at 1/1. But despite this, analysts note that rate improvements were limited by abundant levels of capital in the market, from both existing and new players.

As Fitch highlights, “The most important objective for reinsurers is to re-establish profitability after several years of sub-par returns on capital.” Of course, pressure on the asset side of the balance sheet amid low interest rates has exacerbated the problem for reinsurers, and in response, there’s been a heightened focus on underwriting profitability to improve margins.

In 2021, Fitch expects that real price improvements will come in at around 2% – 4%, which, assuming a normalised level of catastrophe losses, would drive better technical results for companies.

“Fitch expects the return on capital of the reinsurance sector to improve significantly in 2021 compared to the low-single-digit return forecast for 2020, but to remain slightly shy of the industry’s cost of capital,” note analysts.

Going forward, it’s expected that losses related to the coronavirus pandemic will diminish as the vaccine rollout accelerates around the world and lockdowns are relaxed. This, coupled with improved underwriting

margins will undoubtedly help the reinsurance sector, but it’s assumed that some of this improvement will be consumed by worsening asset quality.

The twin impacts of COVID-19 and an active year for catastrophe events, at a time when the market was already firming following a prolonged soft market, led sector participants to debate how sustainable rate improvements might be.

According to Fitch, rate improvements will dwindle over the next 12 – 18 months as the risk appetite in the industry grows and capital levels remain high. This prediction is based on a normal large loss experience and the successful rollout of the vaccine to mitigate the spread of the virus.

All in all, Fitch is maintaining its stable sector outlook for global reinsurance, which reflects the hardening marketplace, a robust capital position, and an expected decrease in claims related to the pandemic.



Source: Reinsurance News

Rate Movements Moderated by Availability of Capacity as Negotiations Center on Pricing and Terms at January 1, 2021 Renewals

Price increases at the January 1, 2021 reinsurance renewals were moderated compared to initial expectations by abundant capital levels and an increased willingness on the part of reinsurers to deploy capacity in several sectors, according to Guy Carpenter.

Hallmarks of the January 1, 2021 renewals included:

- An earlier start to the renewals
- Slower and more complicated quoting process
- Rigorous contract reviews
- Later than average signing process
- Significant pricing pressure for loss-impacted programs
- Pricing for loss-free programs generally in line with expectations
- Renewal experience varied depending upon underlying portfolio exposures and performance.

Property

Pricing generally settled at the lower end of expected increases outside of more constrained segments at January 1. Where placements were loss impacted, particularly in cases where retentions were perceived to be too low, reinsurers held firmer on pricing or structure adjustments.

Global property renewal themes included:

- Ample capacity was available from incumbents and new entrants to the property reinsurance market during the fourth quarter of 2020.
- Limit demand was generally stable with a few pockets of increases.
- On non-loss impacted programs, risk-adjusted pricing was up mid-single digits to low teens in the United States; while in EMEA and the Asia-Pacific region, risk-adjusted pricing increased by low single digits on average.
- Known global large losses in 2020 were higher than average, excluding COVID-19, driven by frequency of small and mid-sized events.
- Based on current market views, loss implications from COVID-19 were not as disruptive as feared earlier in the year.

Casualty

Casualty renewals varied widely, depending on individual circumstances including loss experience, covered lines and industry classes written. Every placement experienced some degree of continued reinsurance underwriting rigor around stress factors broadly encompassed by social inflation, the low

interest rate environment and communicable disease.

Global casualty renewal themes included:

- Pricing was heavily dependent on factors noted above.
- Generally, ample capacity was available across most casualty lines.
- For some programs with more challenging loss experience or industry classes, there was additional pressure on other treaty terms/conditions and pricing.
- Financial lines were an anomaly in the casualty market, with stable to improving terms due to the strong underlying rate environment as well as continued carrier underwriting discipline.
- Cyber aggregate capacity saw continued tightening, driving increased pricing.
- There was some new or expanded client interest in casualty clash coverage.

For casualty placements, contract language requirements around pandemic and communicable disease varied by line of business with workers compensation, long-term care, casualty clash and casualty programs with particular exposures requiring the most discussion.

Capital

Overall, traditional dedicated reinsurance capital for year-end 2020 was estimated at USD 397 billion by Guy Carpenter and A.M. Best, a marginal increase on year-end 2019. Favorable valuations of asset levels and capital initiatives saw capital levels recover from the decline witnessed at mid-year 2020. However, reinsurers struggled to achieve positive returns on equity due to the combined impacts of COVID-19 and catastrophe losses. Dedicated capital also benefited from new capital formations.

This resilience was also evident in the insurance-linked securities arena, which once again demonstrated its low correlation features. Overall, catastrophe bond offerings continued to attract significant capital while syndicated sidecar and collateralized reinsurance strategies experienced limited new inflows of capital.

To read more details, please [Click Here](#)

Source: Gccapitalideas

شركات ترفع عمولة الوسيط في إطار المنافسة

10% تراجعاً متوقعاً في أسعار التأمين على السيارات في 2021

توقع مديرون في شركات لوساطة التأمين تراجع متوسط أسعار التأمين على السيارات بنسبة 10% خلال العام الجاري، مقارنة بالعام الماضي، في ظل النتائج المالية الجيدة التي سجلتها الشركات، فضلاً عن حدة المنافسة، والتشريعات التي أصدرتها هيئة التأمين بخصوص منح خصومات لفئات محددة من السائقين، والتي تتيح للشركات خفض التسعيرة.

وأفاد الشواهين، بأن الشركات ستسعى للحفاظ على متعاملها خلال العام الجاري، وبالتالي ستكون مجبرة على خفض الأسعار، خصوصاً أن نسبة كبيرة من الشركات تذهب في هذا الاتجاه.

وأضاف: «في حال واصلت شركات التأمين تحقيق نتائج مالية جديدة في قطاع السيارات، فإن المنافسة تبقى مشروعة، وهذا أحد أسباب وجود عدد كبير من الشركات لإتاحة خيارات عدة أمام المتعاملين».

تشريعات

وتوقع الشواهين تراجع أسعار التأمين على السيارات بنسبة تراوح بين 10 و20% خلال العام الجاري في حال استمرار تراجع الأسعار بالوتيرة نفسها خلال الأشهر القليلة الماضية.

ولفت إلى أن التشريعات تتيح للشركات منح تخفيضات لأصحاب السجلات المرورية النظيفة، وكذلك لفئات العاملين في القطاع الطبي، ومنتسبي الجيش والشرطة والدفاع المدني، وأصحاب الهمم، وكبار السن.



الأستاذ/ جورج الأشقر
المدير العام
شركة «غيت ويه إنترناشيونال
أشورنس» (وكلاء تأمين)

منافسة بدوره، قال المدير العام لشركة «غيت ويه إنترناشيونال أشورنس» (وكلاء تأمين)، جورج الأشقر، إن أسعار التأمين على السيارات واصلت التراجع منذ بداية العام الجاري، متوقعاً استمرار هذا الاتجاه خلال الأشهر المقبلة، وانخفاض متوسط الأسعار بنسبة تصل إلى نحو 10% عن كامل عام 2021 مقارنة بالعام السابق.

وأضاف الأشقر أن حدة المنافسة بين الشركات العاملة في السوق المحلية ستتيح الظروف المناسبة لخفض الأسعار ومراجعتها على الدوام. وذكر أن جميع شركات التأمين لجأت إلى خفض متوسط الأسعار خلال الأشهر القليلة الماضية، لافتاً إلى أن أساليب المنافسة تشهد هي الأخرى تغييراً.

عمولة إضافية

وأوضح الأشقر، أنه إلى جانب عمولة الوسيط التي كانت تصل إلى 15%، وارتفعت إلى نحو 20 و25%، تمنح شركات للتأمين عمولة إضافية للوسيط مقابل حجم الأقساط شهرياً، فعلى سبيل المثال تمنح الشركات نسبة 2% من أقساط بقيمة مليون درهم، سجلها وسيط متعاقد معها.

وشدد على ضرورة أن يقتصر بيع وثائق التأمين عبر القنوات الرسمية والجهات المرخصة لذلك، مشيراً إلى عمليات تسويق غير مرخصة، تتم من خلال تعاقد الوسيط مع أشخاص عاديين لا يمتلكون ترخيصاً بالضرورة.

تفاوت

في السياق ذاته، قال مدير المبيعات لدى شركة «فيدلتي» لخدمات التأمين، عدنان إلياس، إن التوقعات تشير إلى استمرار تراجع الأسعار خلال العام الجاري بنسب متفاوتة بين شركة وأخرى، لافتاً إلى أن أسعار بعض الوثائق الخاصة بالتأمين الشامل وصل إلى نحو 950 درهماً مع السائق والركاب.

وذكروا لـ«الإمارات اليوم» أن شركات التأمين، وفي إطار المنافسة، لجأت إلى رفع عمولة ووسطاء التأمين لتصل إلى نحو 25%، إلى جانب منحها عمولة إضافية للوسيط مقابل حجم الأقساط شهرياً.

وكانت هيئة التأمين أصدرت في 22 أبريل من العام الماضي تشريعاً يمكن من إعطاء خصم يصل إلى 50% عن الحد الأدنى من قسط التأمين لمالك المركبة عند التجديد أو إصدار وثائق جديدة، وذلك لفئات العاملين في القطاع الطبي، ومنتسبي الجيش والشرطة والدفاع المدني، وأصحاب الهمم، وكبار السن ممن تزيد أعمارهم على 60 عاماً، وكذلك طالب التأمين ذي السجل الخالي من الحوادث.

تراجع

وتفصيلاً، قال المدير التنفيذي لشركة «الخليج المتحد» لوسطاء التأمين، سعيد المهيري، إن أسعار التأمين على السيارات تواصل التراجع بشكل ملحوظ منذ منتصف العام الماضي، لافتاً إلى أن النتائج المالية التي سجلتها شركات التأمين خلال العام الماضي في قطاع التأمين على المركبات كانت جيدة، الأمر الذي دفع الشركات إلى مراجعة أسعارها. وأضاف المهيري: «نتوقع تراجعاً في متوسط الأسعار بنسبة 10% خلال العام الجاري، مقارنة بمستويات الأسعار في عام 2020».



الأستاذ/ سعيد المهيري
المدير التنفيذي
شركة «الخليج المتحد»
لوسطاء التأمين

وذكر أن سياسات التسويق التي تتبعها شركات التأمين في هذا القطاع تشير إلى استمرار التراجع، لافتاً إلى أن معظم الشركات تسعى إلى إتاحة أسعار تنافسية في السوق خلال الفترة الحالية.

رفع العمولة

وأوضح المهيري أن شركات التأمين، وفي إطار المنافسة، لجأت إلى رفع عمولة ووسطاء التأمين لتصل إلى 20 و25% مقارنة بـ15% سابقاً، مشيراً إلى أن شركات التأمين ذاتها تمنح الوسيط أسعاراً مختلفة. كما أشار إلى أن رفع نسبة العمولة تفسح المجال أمام الوسيط لمنح تخفيضات إضافية للمتعاملين.

وانتقد المهيري نشاط الجهات أو الأشخاص غير المرخصين الذين يبيعون وثائق التأمين على السيارات، لافتاً إلى أن ذلك يضر بالقطاع ككل.

خفض الأسعار

من جهته، قال المدير التنفيذي لشركة «ماي بارتيز» لاستشارات التأمين وإدارة المخاطر، موسى الشواهين، إن النتائج المالية الجيدة للشركات تشير إلى أن السوق تتجه نحو المزيد من التراجع في أسعار التأمين على السيارات، باعتباره قطاعاً حيوياً ومصدراً رئيساً للسيولة. ويين أن تقييد الحركة المرورية خلال العام الماضي، وتراجع معدل حوادث السيارات نسبياً، سينعكس إيجاباً على نتائج الشركات أيضاً عن كامل عام 2020.



الأستاذ/ موسى الشواهين
المدير التنفيذي
شركة «ماي بارتيز»
لاستشارات التأمين وإدارة
المخاطر

وذكر إلياس أن جزءاً كبيراً من الشركات ووسطاء التأمين لم تعد تسأل عن السجل المروري للمتعامل، الذي يمنح بموجبه التخفيض في حال كان خالياً من الحوادث، مبيناً أن هذا أحد المؤشرات على حدة المنافسة ووتيرة استمرار تراجع الأسعار.

مستويات ما قبل الوثيقة الجديدة

قال مدير المبيعات لدى شركة «فيدلي» لخدمات التأمين، عدنان إلياس، إن أسعار التأمين على السيارات حالياً وصلت إلى مستويات ما قبل تطبيق وثيقة التأمين الجديدة على المركبات في بداية عام 2017، لافتاً إلى أن التشريعات التي أصدرتها الهيئة بخصوص منح خصومات لفئات محددة من السائقين تتيح للشركات خفض متوسط الأسعار.

التشريعات تتيح للشركات منح تخفيضات لأصحاب السجلات المرورية النظيفة.

المصدر: الامارات اليوم

Arab Insurance

Algeria

حسان خليفاتي يكشف:

6800 مليار مستحقات تأمين لم تدفعها لنا مؤسسات متعاقدة

بلغت ديون المؤسسات المتعاقدة مع شركات التأمين العمومية والخاصة، ثمانية وستين مليار دينار، خلال سنة 2020، لم تسدها إلى غاية اليوم بسبب الظروف المالية الصعبة التي مرت بها، والناجمة عن جائحة "كورونا" التي ضربت الجزائر منذ قرابة سنة.



وقد وقّع مسيرو شركات التأمين العمومية والخاصة على اتفاقية من أجل ضبط السوق ووضع حدّ للتفاوت في التسعيرات، من خلال تسقيف نسبة التخفيض على تأمين المركبات بخمسين من المئة، ويتعلق الأمر ب: ALLIANCE ، 2A

و SAA و GAM و CNMA و AXA ، CAAR ، CAAT ، CASH ، CIAR و TRUST و SALAMA، ومعتمدة من قبل لجنة الإشراف على التأمينات، حيث أوضح البيان الصادر عن "الاتحاد"، بأن "الاتفاقية تهدف أيضاً إلى وضع حدّ للتفاوت في التسعيرات والمنافسة الجامحة بينها"، والتي تضرّ بمصالح الزبون في المقام الأول، وتشكّل عاملين من شأنها "أن تؤثر على جودة الخدمة والتسبب في تأخير تعويض الزبائن وتقويض التوازن التقني والمالي لفرع التأمين على السيارات، مما سيكون له تداعيات على مدة معالجة الطلبات ومستوى تعويض ملفات الزبائن".

المصدر: النهار

Arab Insurance

Bahrain

حجم المطالبات الواردة لشركات التأمين ينخفض 40 %

نما حجم سوق قطاع التأمين البحريني إلى 287.3 مليون دينار سنوياً بحسب بيانات حديثة أصدرها مصرف البحرين المركزي.

تشير البيانات إلى أنها تراجعت بنحو 40 % لتبلغ 140 مليون دينار مقارنة مع 232 مليون دينار وهذا يصب في صالح ربحية الشركات.

وقد قفزت مطالبات الحريق على أساس سنوي بنحو 121 % لتبلغ سالب ثمانية ملايين دينار، في حين انخفضت مطالبات التأمين على الحياة بنحو 26 % لتبلغ 27 مليون دينار.

أما مطالبات السيارات والتي عادة ما تكون محفظة خاسرة لدى شركات التأمين الملزمة بالتأمين على السيارات (الطرف الثالث) فقد سجلت انخفاضاً بنحو 3 % ليبلغ حجم المطالبات السنوية في العام الماضي نحو 63 مليون دينار.

وهذه المرة الأولى التي يقل فيها حجم المطالبات لمستويات أقل من ثلاثين مليون دينار للتأمين على الحياة حيث كانت تتراوح ما بين 30 و 39 مليون دينار طوال السنوات الماضية، وفي المقابل فإن إجمالي الأقساط المكتتبة هي الأعلى في الخمس سنوات الماضية.

وأفاد حسان خليفاتي، نائب رئيس الاتحاد الوطني لشركات التأمين ومدير عام الشركة الخاصة للتأمين الحاملة للعلامة التجارية "أليانس" في اتصال بـ "النهار"، بأن الديون الثقيلة التي تدين بها شركات التأمين لمختلف المؤسسات مقابل تأمينها ضد الكوارث الطبيعية والحرائق وغيرها، قد بلغت ستة آلاف وثمانمائة مليار سنتيم خلال العام الماضي، لم تسدها إلى غاية اليوم، مما جعل "الاتحاد" يحضّر لمشروع يمنع التأمين بالتقسيط خلال السنة الجارية، والتعامل عن طريق الدفع الفوري مع المؤسسات المتعاقدة، نتيجة الأضرار التي لحقت بنا، خاصة بعد منع الحكومة لاستيراد السيارات من الخارج، تضاف إليها جائحة "كورونا" التي كان لها تأثيراً مباشراً على القدرة الشرائية للمواطن الجزائري على العموم والزبون خاصة.

وفي حديثه عن رقم أعمال الشركات المنضوية تحت لواء "الاتحاد الوطني للتأمين"، توقع حسان خليفاتي، تسجيل تراجع في الرقم بين 12 و 13 مليار دينار خلال السنة الماضية، معرباً عن تفاؤله بعودة الرقم إلى الارتفاع بمجرد الشروع في أولى عمليات استيراد المركبات من الخارج.

وكان وزير الصناعة في آخر خرجاته الإعلامية، قد أعلن عن تحديد عتبة واردات السيارات بملياري دولار سنوياً.

وبحسب البيانات فإن إجمالي أقساط التأمين في العام 2019 ارتفع لنحو 1.2 % في حين بلغت المطالبات والتعويضات التي تكبدتها شركات التأمين في ذات العام نحو 140 مليون دينار بالمقارنة مع 232 مليون دينار أي بانخفاض قدره 40 %. ويبدو أن تراجع الأنشطة الاقتصادية ومن بينها العقارات قد ترك أثراً على تركيبة السوق كما يظهر ذلك في التقرير السنوي لأداء القطاع، حيث انخفضت التأمينات الهندسية بنحو 72 % وتأمين السيارات بنحو 3 %، إذ يعد الأخير أكبر محفظة لدى شركات التأمين المحلية.

وبلغ إجمالي أقساط تأمين السيارات نحو 80 مليون دينار، والتأمين الصحي نحو 67 مليون دينار مرتفعاً عن العام الماضي بنسبة 3 %.

وكان من اللافت أن التأمين على الحياة قفز بنحو 32 % حيث يعد التأمين على الحياة متطلب للحصول على القروض الشخصية والعقارية.

وفيما يتعلق، بالمطالبات الواردة لشركات التأمين من حملة البوالص،

ويشهد قطاع التأمين تطورات كبيرة خلال السنوات الماضية وذلك مع حمى الاندماجات والاستحواذات بين الشركات وخروج شركات من السوق، مع تشبع السوق طوال العقود الماضية بشركات التأمين والحاجة إلى الاندماجات التي من شأنها رفع قدرة القطاع على رفع نسبة الاحتفاظ بأقساط التأمين مع تمتعها برؤوس أموال أقوى وأكبر.

المصدر: البلاد

Arab Insurance

Kuwait



وإدارة
التنفيذ يفيد موقف الشركة بشأن الأحكام
الصادرة ضدها.

2- عدم تزويد الوحدة بكشف من إدارة
التنفيذ يفيد موقف الشركة بشأن الأحكام
الصادرة ضدها.

3- عدم تزويد الوحدة بكشف
التعويضات تحت التسوية المستوفاة
لشروط السداد.

4- التعامل مع شركة وساطة غير مرخص
لها.

5- تقاضي مبالغ بالمخالفة للقانون والقرارات المنظمة تحت مسمى
مصرفوات إدارية.

6- امتناع الشركة عن استلام المطالبات المقدمة إليها والبت بشأنها طبقاً
للإجراءات والمدد المحددة.

المصدر: القيس

«وحدة التأمين» توقف 4 شركات مؤهلة.. لمدة شهرين

أصدرت وحدة تنظيم التأمين قراراً بإضافة شركة بركان تكافل، للتأمين التكافلي إلى القائمة المعتمدة للشركات المؤهلة، لإصدار وثيقة التأمين من المسؤولية المدنية الناشئة عن حوادث المرور «التأمين الإجباري للمركبات»، في حين رفعت 4 شركات أخرى من القائمة لمدة شهرين، ليتراجع عدد الشركات في القائمة حالياً إلى 22 شركة مؤهلة.

وشددت الوحدة في قرار آخر على الشركات الموقوفة بضرورة تصحيح المخالفات المنسوبة إليها خلال فترة الإيقاف، فيما يحظر عليها إصدار وثائق تأمين جديدة أو التجديد أو تمديد وثائق سارية خلال فترة الوقف.

وأكدت أنه تبقى جميع الوثائق وملاحقها الصادرة قبل صدور هذه القرار سارية المفعول بما تتضمنه من حقوق والتزامات وضمائم وتلتزم الشركة باستمرار مباشرة الأعمال الإدارية المرتبطة بها. وأشارت الوحدة إلى أن أسباب وقف الشركات الأربعة تختلف من شركة لأخرى، وتمثل لدى بعضها فيما يلي:

1- عدم التزام الشركة بتحويل ودائع القانون لدي البنوك باسم الوحدة.

Arab Insurance

Iraq

التأمين في العراق في مقابلة مع السيدة إسراء صالح داود، مدير عام شركة التأمين الوطنية

في مقابلة للسيدة/ إسراء صالح داود - مدير عام شركة التأمين الوطنية ورئيس ديوان التأمين وكالة - مع وكالة الأنباء العراقية (واع) تحدث خلالها عن العديد من القضايا التي تشغل بال شركات التأمين وما يخطط لإصلاح قطاع التأمين

قوانين التأمين

يسدد نتيجة لخطأ الطبيب، مشيرة الى أن "العراق يحتاج الى التأمينات المفصلية كتأمين على الحياة والتأمين على المسؤولية المهنية بالدرجة الاولى والتأمين الصحي".

وأكدت داود أن "أي شركة تأمين تحصل على إجازة تأمين بممارسة العمل يجب أن تحدد نشاطها اما تأمينات عامة او تأمين على الحياة وبموجب تنظيم اعمال التأمين رقم 10 لسنة "2005، مبينة أنه "بالنسبة

لهذا القانون فإن الشركة تحدده بناء على رأسمالها وتسدد 30 % وكذلك على رأسمال الوديعة وضمن حساب الديوان، بمعنى أن الشركة التي رأسمالها 15 مليار دينار يجب أن تضع وديعة ضمان لحساب الديوان بحدود أربعة مليارات ونصف المليار دينار، والقانون منح لرئيس الديوان أو ديوان التأمين حق كسر هذه الوديعة وتسديد التزامات تلك الشركة في حالة تلوّنها لصالح المستفيدين".

جائحة كورونا

وذكرت رئيسة ديوان التأمين أن "الشركة اتفقت مع بعض الدوائر على التأمين من فيروس كورونا"، موضحة أنه "في بداية الجائحة لم تكن دوائر القطاع العام مشمولة بالتأمين لحالات الوفاة جراء هذا الفيروس ولكن حالياً تم شمولها وفقاً للتأمين الاختياري وفي حالات الوفاة الناشئة



وقالت السيدة/ إسراء داود إن "القانون الوحيد الفاعل في العراق هو قانون التأمين الإلزامي من المسؤولية المدنية لحوادث السيارات"، مشيرة الى أن "الشركة لديها تأمينات اختيارية فضلاً عن التأمين الإلزامي بخصوص السيارات، وأنه يجب أن يكون هناك قانون يخص قطاع التأمين لتنظيم أعمال التأمين كمنشآت وتفعيل التأمينات الإلزامية وأن لا يقتصر

التأمين الإلزامي على السيارات والقروض بل يجب أن يكون هناك قانون يؤمن المسؤولية المهنية والتي لا تقل أهمية عن التأمين الإلزامي".

وأوضحت أن "المقصود بهذا القانون المسؤولية المهنية للطبيب وللمقاول وللمهندس وللمحامي"، مبينة أن "الاقساط تستوفي لتغطية الاضرار التي يسببها المهني ويلحق ضرراً بالمستفيد، فإذا كان هذا القانون اختياري فإن نسبة التأمين تكون ضعيفة لذلك يجب أن يكون التأمين إلزامياً".

ولفتت الى أنه "وبعد نشر التعليمات بموجب التأمينات الإلزامية بشكل مفصل والتي تخص المواطن فإن الطبيب مثلاً عندما يقوم بإجراء عملية جراحية سوف يعمل بوضع مستريح لأنه في حال وقوع خطأ طبي فإن شركة التأمين هي من ترفع الضرر عن المريض من خلال التعويض والذي

عن كورونا لحد منتسبي دوائر الدولة التي تم الاتفاق معها على التأمين الصحي مقابل قسط اضافي يتم تسديد التعويضات وتم بالفعل تسديد التعويضات الى حالتي وفاة بسبب كورونا حسب قيمة العقد.

ولفتت الى أن "التأمين عن الاخطار الناشئة عن جائحة كورونا هو ضمن مجموعة أخطار ومنافع وتسمى وثيقة متعددة المنافع والتي تشمل ايضا الوفاة الناجمة عن الإرهاب، وأن الوفاة الناجمة عن الجائحة ستشمل ضمن هذه الوثيقة وليس تأميناً أو عقداً مستقلاً".

وتابعت داود أن "شركات التأمين التي لم تؤمن ولديها وثيقة متعددة المنافع أو تأمين صحي والذي يشمل المعالجة الطبية بالدرجة الاولى وتسدد أجور النفقات والنفقات الطبية بالنسبة لجائحة كورونا تكون ضمن الأخطار متعددة المنافع".

المصدر: وكالة الأنباء العراقية (واع)

الرجاء الضغط هنا

Arab Insurance

Palestine

231 مليون دولار قيمة أقساط التأمين حتى سبتمبر 2020

للتأمين، التأمين الوطنية، فلسطين للتأمين، التكافل الفلسطينية للتأمين، ترست العالمية للتأمين.

ونما صافي أرباح شركات التأمين المدرجة ببورصة فلسطين بنسبة 15.87% خلال الشهور التسعة الأولى من العام الماضي، بالتزامن مع تراجع قيم المطالبات المتكبدة، وتحسن أداء بعض الشركات.

وجاء في مسح أجراه موقع الاقتصادي، استناداً على بيانات الشركات المدرجة ببورصة فلسطين، أن صافي أرباح الشركات السبع المدرجة بلغت حتى نهاية سبتمبر/أيلول الماضي 11.9 مليون دولار.

بينما بلغ صافي أرباح الشركات السبع خلال الفترة المقابلة من العام الماضي 10.27 ملايين دولار، بحسب نتائج إفصاحاتها الرسمية لبورصة فلسطين.

وباستثناء شركة التأمين الوطنية التي تراجعت أرباحها بنسبة 10.9% لأسباب غير مرتبطة بأنشطة التأمين، فإن باقي الشركات المدرجة سجلت نمواً في صافي أرباحها خلال العام الجاري.

المصدر: الاقتصادي

أظهر مسح لموقع الاقتصادي، أن إجمالي أقساط التأمين المكتتبة لدى شركات التأمين العاملة في فلسطين، بلغت 231 مليون دولار في الشهور التسعة الأولى 2020.

وجاء في مسح "الاقتصادي" المستند على بيانات الشركات العاملة في السوق المحلية، أن إجمالي أقساط التأمين، بلغ في الشهور التسعة الأولى من 2019، نحو 230 دولار.

ويبلغ عدد شركات التأمين في السوق الفلسطينية 10 شركات، تشغل قرابة 1500 موظفاً، بينما يبلغ عدد فروعها 176 فرعاً ومكاتباً، وأزيد من 276 وكيل تأمين، حتى نهاية سبتمبر/أيلول الماضي.

في المقابل، بلغ إجمالي قيمة التعويضات المدفوعة من جانب الشركات العشر نحو 126.65 مليون دولار حتى نهاية سبتمبر/أيلول الماضي، أي أن صافي الدخل التشغيلي بلغ 104.45 ملايين دولار أمريكي.

ومن إجمالي 10 شركات عاملة، فإن 7 شركات مدرجة ببورصة فلسطين، هي: المجموعة الأهلية للتأمين، العالمية المتحدة للتأمين، المشرق

Arab Insurance

Oman

ضمن إستراتيجية "سوق المال" لرقمنة الخدمات وتلبية حاجيات شرائح المجتمع

تدشين "eTaameen" نظام تأمين المركبات الإلكتروني.. ومزامنة النقل والتسجيل مع أنظمة شرطة عمان السلطانية

دشنت الهيئة العامة لسوق المال نظام شراء وثائق التأمين على المركبات إلكترونياً (eTaameen)، والذي يوفر خاصية الحصول على سعر تأمين المركبة من خلال شبكة الإنترنت العالمية والهواتف الذكية، والقيام بعملية شراء التغطية المناسبة.

هذا.. وتتم عملية شراء الوثائق عبر هذا النظام بعدة خطوات، وبعدها يتمكن حامل الوثيقة من إنشاء ملف تعريف خاص به داخل النظام ليقوم من خلاله بإتمام كافة الخطوات والرجوع إليه متى ما أراد الاطلاع على بياناته وبيانات وثائقه التأمينية، والقيام بالتجديد أو التعديل أو القيام بشراء وثيقة جديدة، ويقوم حامل الوثيقة بإدخال بعض البيانات المهمة أولاً مثل الرقم المدني ورقم ورمز لوحة المركبة وتاريخ سريان ملكية المركبة ونوع التأمين الذي يريده (الطرف الثالث أو الشامل)، ليقوم بعدها النظام بجلب كافة العروض المناسبة لطلبه، ومن كافة شركات التأمين المتوفرة في النظام.

وبعد اختياره العرض المناسب ينتقل النظام إلى الإجراءات التفصيلية لإتمام شراء الوثيقة، وهو إدخال البيانات الأخرى مثل رقم رخصة القيادة وبيانات حامل الوثيقة وعنوانه... وغيرها من البيانات التي يتطلبها إتمام العملية، ثم يتم عرض كافة البيانات التي أدخلها حامل الوثيقة والسعر الإجمالي للموافقة والتأكيد، وبدوره يتم الانتقال إلى صفحة الدفع الإلكتروني؛ حيث يقوم حامل الوثيقة بإدخال البيانات الخاصة ببطاقة الخصم المباشر أو البطاقة الائتمانية؛ وذلك مثل رقم البطاقة

ويأتي هذا المشروع كخطوة من خطوات التحول الرقمي في قطاع التأمين؛ ومواءمة لمنطلقات رؤية عُمان 2040، وتحقيقاً لأهدافها في تسريع خطوات التحول إلى الحكومة الذكية، واستمراراً للنهج الذي تتبناه الهيئة في رقمنة خدماتها وتقديمها للجمهور بشكل أكثر سرعة وسهولة؛ ليسهم النظام الجديد في خدمة شرائح مختلفة من عملاء شركات التأمين والمجتمع؛ حيث يتم من خلاله تقديم مختلف الخيارات للتأمين على المركبات بكل يسر وبأفضل العروض.

ويمكن لحملة الوثائق الدخول على النظام من خلال زيارة الموقع www.etaameen.om؛ حيث يتيح النظام للزائر مشاهدة عدة عروض من شركات التأمين، والمقارنة بين العروض الأنسب، من خلال الاطلاع على السعر والمزايا التي تقدمها الشركة، وبعدها يختار الشركة والعرض المناسب ليقوم بإدخال بياناته كاملة وفق ما يطلبه النظام، وتلقائياً ينتقل المستخدم إلى صفحة الدفع وإصدار الوثيقة، ويمكن لحامل الوثيقة إتمام هذه العملية بكل سهولة ويسر وباللغتين العربية والإنجليزية واستخدام طريقة الدفع الإلكتروني من خلال بطاقة الخصم المباشر أو البطاقة الائتمانية.

وتتم بعد ذلك مزامنة نقل وتسجيل بيانات المركبة مع نظام شرطة عمان السلطانية، والتي تمكن حامل الوثيقة من إتمام إجراءات تجديد المركبة أو تسجيلها وإصدار ملكيتها، علاوة على ذلك فإن النظام يعمل على مزامنة بياناته وجلب البيانات الخاصة بحامل الوثيقة وبيانات المركبة عبر نظام الأحوال المدنية ونظام شرطة عمان السلطانية.

المصدر: الرؤية

واسم حاملها ل يتم بعد ذلك إتمام عملية التوافق الأمني من خلال إدخال الرمز السري المرسل لمرة واحدة عبر الرسالة النصية أو البريد الإلكتروني؛ ليكون بذلك قد تمت الموافقة على إصدار الوثيقة، والتي يتم عرضها مباشرة لحاملها من خلال النظام وإرسالها له عبر البريد الإلكتروني مرفقة بفاتورة الإصدار.

Arab Insurance

Egypt

الرقابة المالية تفتتح 2021 بكتاب دوري يلزم شركات التأمين بإنشاء قاعدة بيانات لخدمات العملاء

و تدرس طلبات أمريكية وأوروبية لتدشين شركات تأمين جديدة بالسوق المحلي

من رأسمال الشركة أو المنشأة، علي أن تشغل امرأة واحدة علي الأقل، منصب رئيس مجلس الإدارة أو العضو المنتدب أو المدير التنفيذي، أو نائباً لأي منهم.

وعلى صعيد آخر، كشف المستشار رضا عبدالمعطي، نائب رئيس مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية، عن تلقي الهيئة نحو 4 طلبات لتأسيس شركات تأمين جديدة بالسوق المصرية خلال الفترة المقبلة عقب الحصول على الموافقات القانونية.

وأضاف عبدالمعطي في تصريحات خاصة لـ«أموال الغد»، أن من ضمن هذه الطلبات مخاطبات من شركات أمريكية وأوروبية بجانب بعض المستثمرين العرب لتأسيس شركات تأمينات ممتلكات جديدة بالسوق المصرية.

وأوضح أن الهيئة مازالت في مرحلة دراسة هذه الطلبات وعرضها على مجلس إدارتها خلال الفترة المقبلة تمهيداً لمنحهم للموافقة المبدئية على التأسيس، للبدء في الإجراءات القانونية للحصول على رخصة مزاوله النشاط.

ومن ناحية أخرى، أشار عبدالمعطي أن الهيئة تعمل حالياً على الإنتهاء من تأسيس نظام «أي سكور التأمين» للاستعلام الإئتماني عن عملاء القطاع، تمهيداً للبحث عن إحدى الشركات المتخصصة لإدارة هذا النظام.

وأضاف أن الهيئة تدرس تعديل ضوابط إتفاقيات إعادة التأمين للشركات العاملة بالسوق، وذلك ضمن استراتيجية الهيئة للتعامل مع معيدي التأمين ذات الكفاءة المتميزة والتصنيف الإئتماني المرتفع.

المصدر: المال وأموال الغد

إفتتحت الهيئة العامة للرقابة المالية، العام الجديد 2021 ، بكتاب دوري رقم 1 ، يلزم شركات التأمين، بإعداد قاعدة بيانات عن الخدمات التي تقدمها الثانية للعملاء، علي أن يكون تاريخ البدء في تجميع تلك البيانات إعتباراً من 30 يونيو من العام الماضي 2020.

ونص الكتاب الدوري، الممهور بتوقيع المستشار رضا عبد المعطي، نائب رئيس الرقابة المالية- حصلت "المال" علي نسخة منه- علي أن "تلتزم شركات التأمين بإعداد قاعدة بيانات تتضمن الخدمات التي تقدمها لعملائها، علي أن يتم تصنيف تلك البيانات وفقاً للمحددات المنصوص عليها بالمادة الأولى، من قرار مجلس إدارة الرقابة المالية ، رقم 187 لسنة "2020.

وتضمن الكتاب الدوري، إلزام شركات التأمين بموافاة الهيئة العامة للرقابة المالية، بتقارير ربع سنوية عن تعاملاتها مع عملائها، موضعاً بها التقسم المشار إليه، وذلك في موعد غايته 15 يوم، من تاريخ إنتهاء الفترة المُقدم عنها التقرير، وفقاً للنموذج المُعد، علي أن يكون تاريخ البدء في تجميع تلك البيانات ، إعتباراً من 30/6/2020.

ومن بين المحددات التي وضعتها الرقابة المالية، المرتبطة بقاعدة البيانات الخاصة بالخدمات المقدمة للعملاء، نوع العمل- ذكر أو أنثي-، والفئة العمرية للعميل، بالإضافة الي المنطقة الجغرافية لتقديم الخدمة.

وفيما يخص الشخص الإعتباري- أي الشركات- نوهت الرقابة المالية ، بأن يدخل في شأن التقسيم الخاص بالمرأة ، علي النحو المشار إليه بالفقرة السابقة- يقصد محددات قاعدة البيانات- حالتي، أولاهما، تملك امرأة واحدة علي الأقل نسبة لا تقل عن 51% من رأسمال الشركة أو المنشأة، وثانيتها، تملك امرأة واحدة علي الأقل، نسبة لا تقل عن 20%

الاتحاد المصري للتأمين: نسعى للتوسع في تغطية القطاع الزراعي..

علاء الزهيري: نستهدف التعاون مع الحكومة والمنظمات والشركات الدولية ومواكبة التكنولوجيا

والمحيط الهادي. وأضاف أن المتوقع بشكل عام هو أن يشهد الطلب على منتجات التأمين الزراعي نمواً مرتفعاً خلال الفترة المقبلة مدفوعاً بالطلب على الحماية من المخاطر والخسائر الطبيعية لدعم النمو الاقتصادي.

وذكر الاتحاد أن الخمسين سنة الماضية تميزت بتوسع كبير في عرض منتجات تأمين تعتمد بشكل أساسي على الدعم الحكومي، سواء في شكل إعانات للأقساط أو كمخصص لإعادة التأمين، وازداد تطوير قطاع التأمين الزراعي الخاص مع زيادة مستوى التنمية في البلاد، وازداد حجم الأقساط الزراعية العالمية بشكل كبير بين عامي 2004 و2007، حيث ارتفع من 8 مليارات دولار أمريكي إلى نحو 15 مليار دولار أمريكي.

وترجع هذه الزيادة الكبيرة إلى ارتفاع أسعار السلع الزراعية ومجموع الأصول المؤمن عليها التي تم دفع أقساط التأمين الخاصة بها، بالإضافة

يسعى الاتحاد المصري للتأمين خلال الفترة المقبلة، إلى تقديم دعم مميز، للجنة العامة للتأمينات الزراعية، بالإضافة إلى إبرام العديد من البروتوكولات والشراكات التي تهدف إلى توفير البيانات اللازمة والتغطيات التأمينية المميزة والتوسع في الاكتتاب بالتأمينات الزراعية المستدامة بسوق التأمين المصري، ويتضمن ذلك الاستعانة بكبرى شركات الوساطة في إعادة التأمين المتخصصة في مجالات التأمينات الزراعية والتي جارٍ الإنتهاء من إبرام مجموعة من البروتوكولات ومذكرات التفاهم معها.

ويبلغ حجم التأمين الزراعي العالمي نحو 29.27 مليار دولار في عام 2018، ومن المتوقع أن يسجل نمواً سنوياً مركباً بمقدار 2.8% خلال السنوات المقبلة.

وقال اتحاد التأمين المصري إن نمو سوق التأمين مدفوع بإصلاح السياسات، ومن المتوقع أن يؤدي الازدهار في الشراكة بين القطاعين العام والخاص إلى دفع الطلب في الجزء الجنوبي الشرقي من آسيا

في الناتج المحلي الإجمالي لن يقوم فقط على جهود شركات التأمين، ولكن يجب أن يتم من خلال الشراكة بين الحكومات وقطاع التأمين المصري.

بالإضافة إلى التعاون بين المنظمات والهيئات والجمعيات والجهات المختلفة العاملة بالقطاع الزراعي في مصر، وهو أمر مهم سيسعى الاتحاد إلى تحقيقه خلال الفترة المقبلة بهدف توسيع قاعدة التوزيع والوصول إلى الفئات التي لا تصل إليها الخدمات التأمينية بالإضافة إلى مواكبة التطور التكنولوجي والوصول إلى قنوات توزيع جديدة وذكية.

وأشار إلى استكمال العمل الخاص من إنشاء مجمعة التأمين ضد الإخطار الطبيعية، حيث ستعمل المجمعة على تغطية الفجوة التأمينية للعديد من القطاعات وعلى رأسها القطاع الزراعي، بالإضافة إلى قطاعات أخرى بجانب المواطنين الذين لا تقدم لهم التغطيات التأمينية للمخاطر التي يواجهونها بسبب أحداث الكوارث الطبيعية، وبالتالي ستكون المجمعة جزءًا من إستراتيجية الاتحاد، وسيكون لها أثر كبير في تحقيق الاستفادة للاقتصاد المصري.

المصدر: البوابة

إلى ذلك، ساهم التوسع في التأمين الزراعي وزيادة الدعم الحكومي في الدول الكبرى مثل الصين والهند والبرازيل في زيادة الأقساط.

وعلى الرغم من كبر الأسواق في أوروبا وأمريكا الشمالية إلا أنها ما زالت في تغير، وغالبًا ما تتأثر بالسياسات واللوائح الزراعية المتطورة.

وقال علاء الزهيري، رئيس اتحاد التأمين المصري، إن أفضل نماذج التأمينات الزراعية حول العالم وأنجحها، القائمة على دعم الحكومات للمزارعين وشركات التأمين إلى جانب مدي مواكبة هذه البرامج أو النماذج لتكنولوجيا المعلومات والاعتماد على قنوات توزيع جديدة ومتطورة وفي أغلب الأحيان تقوم هذه النماذج على البرامج التي تشبه في عملها المجمعات التأمينية.

وأضاف أيضًا أن النماذج الجيدة متمثلة في الشراكة بين شركات التأمين والمنظمات والجهات الداعمة للقطاع الزراعي والجمعيات الزراعية وغيره، وهو أمر مهم ساعد على الوصول إلى الفئات المختلفة للمزارعين.

وأكد الزهيري أن الوصول إلى نسبة مساهمين مرتفعة للتأمينات الزراعية

بحضور وزير المالية وقيادات الاتحاد.. افتتاح المقر الجديد لـ«معهد التأمين»

ويلتزم المعهد بتحقيق جميع الاحتياجات الحالية والمستقبلية لصناعة التأمين سواء كانوا أفرادًا أو هيئات باعتبار أن التطوير والتجديد المستمر هو طريق إلى التميز.

يضم أحدث التقنيات والقاعات المتطورة

كشف محمد الدشيش الرئيس التنفيذي للمعهد أن المبنى الجديد صمم وفقا لحدث التقنيات ومجهز بقاعات تدريب على اعلى مستوى، إضافة إلى غرف التحكم وكاميرات مراقبة لقاعات الامتحانات ليتواءم مع الرسالة المستهدفة للمعهد على مستوى السوقين

المصري والعربي، لاسيما بعد الحصول على موافقة معهد التأمين القانوني بلندن على اجراء الامتحانات الخاصة به بمعهد التأمين بمصر.

وأكد علاء الزهيري رئيس الاتحاد المصري للتأمين ورئيس مجلس إدارة المعهد أن المقر الجديد للمعهد يهدف للتوافق مع الخطة الخاصة بتطوير وزيادة الوعي التأميني، وتنمية الكوادر البشرية بالسوقين المصري والعربي والتي تتضمن التدريب وجها لوجه وعبر المنصات الالكترونية.

وتتضمن خطة تطوير المعهد إضافة المقر الجديد لتدريس بعض مناهج الدبلومات التي تقدم للدارسين باللغة الإنجليزية، وتنميتها بما يتناسب مع تطورات الأسواق العالمية ويقدم معهد التأمين 4 دبلومات متخصصة بتأمينات الحياة والطبي وإعادة التأمين والتسويق

عن المعهد

ومن المعروف أن عضوية المعهد ستكون إلزامية لكل الشركات العاملة بالسوق المصرية طبقا للنظام الأساسي المعتمد من هيئة الرقابة المالية باعتباره كإحدى الجهات المعاونة المسجلة بالهيئة، وسيصبح كيانًا تعليميًا مستقلًا تحت إشراف الاتحاد المصري للتأمين بعد إقرار النظام الاساسي من مجلس الوزراء.

المصدر: المال

معهد التأمين بمصر أنشئ عام 1975 وتم انضمامه لمعهد التأمين القانوني بلندن في عام 1976 من خلال المؤتمر العام الذي عقد بمدينة كوفينترى بالمملكة المتحدة .

افتتح وزير المالية الدكتور محمد معيط المقر الجديد لـ«معهد التأمين» في مصر اليوم السبت، وذلك بحضور المستشار رضا عبد المعطي نائب رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، وعلاء الزهيري رئيس الاتحاد المصري للتأمين ورئيس مجلس إدارة المعهد، وبحضور لفيف من قيادات ورؤساء شركات التأمين العاملة في مصر.

وكانت الجمعية العامة للاتحاد المصري للتأمين قد وافقت على تقديم دعم بقيمة 5 ملايين جنيه لتمويل المقر الجديد للمعهد، إيمانًا منها بأهمية التدريب والدراسات المهنية في الارتقاء بقطاع التأمين المصري.

معهد التأمين الثامن عشر عالميًا من حيث ترتيب الإنشاء

جدير بالذكر أن معهد التأمين بمصر أنشئ عام 1975 وتم انضمامه لمعهد التأمين القانوني بلندن في عام 1976 من خلال المؤتمر العام الذي عقد بمدينة كوفينترى بالمملكة المتحدة، حيث أصبح المعهد الأول من نوعه في المنطقة العربية، كما يعتبر المعهد الثامن عشر في ترتيب أنشائه عالميا.

وهو مركز دولي معتمد بالدول العربية والافريقية والاسيوية لامتحانات المعاهد الدولية ومعهد التأمين القانوني بلندن ومعهد إدارة تأمينات الحياة ومعهد اكتاب تأمينات الممتلكات والمسئوليات بالولايات المتحدة الامريكية.

وقد أنشئ معهد التأمين في مصر لتحقيق هدفين رئيسيين، وهما نشر الثقافة التأمينية على مستوى رفيع من التخصص الفني في سوق التأمين، والعمل على تزويد السوق المصرية والعربية للتأمين بأجيال من الخريجين الحاصلة على درجة رفيق بمعهد التأمين القانوني بلندن، ليساعدوا بعملهم في رفع المستوى المهني لصناعة التأمين .

ويسعى معهد التأمين القانوني إلى تحقيق أعلى درجات الالتزام بمبادئ وأخلاقيات العمل سواء من العاملين أو الدارسين او الخريجين، وكل من يتعامل معه.

ويعتبر معهد التأمين بمصر أن طريق النجاح هو العمل، من خلال فريق عمل متجانس من العاملين والخبراء والاستشاريين.



الاضطرابات الجوية..

صندوق التضامن ضد الوقائع الكارثية يتجدد من أجل الاستعداد للقيام الكامل بمهامه

أعلن صندوق التضامن ضد الوقائع الكارثية أنه عقب الاضطرابات الجوية التي تعرفها المملكة منذ 5 يناير الجاري، تجنده من أجل الاستعداد للقيام الكامل بمهامه، في حالة ما إذا صُنفت هذه الأحداث على أنها "وقائع كارثية" بموجب مرسوم صادر عن رئيس الحكومة.

وأوضح الصندوق أن الأمر يتعلق بـ "الأشخاص الذين تعرضوا لإصابة جسدية تسببت فيها بشكل مباشر الوقائع الكارثية، بما في ذلك الأشخاص الذين يشاركون في أعمال الإغاثة والإنقاذ والأمن المرتبطة بهذه الوقائع، أو ذوي حقوقهم في حالة وفاة أو اختفاء هؤلاء الأشخاص".

بالإضافة إلى "أفراد الأسرة التي أصبح محل إقامتها الرئيس غير صالح للسكن لسبب مرتبط مباشرة بالوقائع المذكورة. كما يحق أيضا الحصول على التعويض الذي يمنحه الصندوق للأشخاص الذين ليسوا أعضاء في الأسرة المذكورة عندما يكون أزواجهم و/أو أطفالهم الذين يعيلونهم أعضاء في الأسرة المذكورة".

وأشار صندوق التضامن ضد الوقائع الكارثية إلى أن الاستفادة من خدماته تخضع إلى التقيد ضمن سجل إحصاء ضحايا الوقائع الكارثية المفتوح لدى وزارة الداخلية، مبرزا أنه سيتم فتح باب التسجيل بمجرد نشر مرسوم رئيس الحكومة المشار إليه أعلاه.

المصدر: وكالة المغرب العربي للأنباء (MAP)

وأوضح صندوق التضامن، في بلاغ له، أنه يتابع "باهتمام كبير وقلق عميق الأحوال الجوية السيئة التي تعرفها المملكة منذ 5 يناير 2021، والأضرار التي لحقت بالمواطنين ولا سيما في مدينة الدار البيضاء".

وأضاف البلاغ أن "فرق صندوق التضامن ضد الوقائع الكارثية تجندت جنباً إلى جنب مع باقي الشركاء لجمع كل المعلومات حول هذا الحدث من أجل الاستعداد للقيام الكامل بمهمتها وفقا لمقتضيات القانون رقم 110-14".

وسجل المصدر ذاته أنه في "حالة ما إذا صُنفت هذه الأحداث على أنها وقائع كارثية بموجب مرسوم صادر عن رئيس الحكومة، وفقا لمقتضيات القانون المذكور أعلاه"، فإن "الضحايا المشار إليهم أدناه هم فقط من سيكونون مؤهلين للحصول على تعويض يمنحه صندوق التضامن، فقط في حال غياب أي تغطية لهم من لدن جهات أخرى في إطار الوقائع الكارثية المذكورة".

Companies News

قناة السويس للتأمين تستهدف 1.2 مليار جنيه محفظة أقساط خلال 2021/20

وكانت مؤسسة AM Best العالمية للتصنيف الائتماني حددت خلال مايو الماضي تصنيف القوة المالية لشركة قناة السويس للتأمين عند B- (مقبول) وتصنيفاً إئتمانياً طويل الأجل بدرجة bb- مع نظرة مستقبلية مستقرة. وبحسب مؤسسة AM Best، فإن التصنيف يعكس قوة الملاءة المالية لشركة قناة السويس والتي تراها المؤسسة أنها قوية، بالإضافة إلى الأداء التشغيلي الملائم والملف التجاري المحايد، وإدارة المخاطر في الشركة. ويضم هيكل مساهمي قناة السويس للتأمين كلاً من شركة الوادي الأخضر للاستثمار بنسبة 52%، مقابل 45% لصالح صندوق تأمين العاملين بهيئة قناة السويس، فيما تتوزع النسبة الباقية البالغة 3% على مجموعة من المساهمين الأفراد وصندوق العاملين بشركة المقاولين العرب.

المصدر: أموال الغد

جمهورية مصر العربية: كشف شريف الغمراوي، العضو المنتدب لشركة قناة السويس للتأمين، عن استهداف الشركة تحقيق 20% نمواً بمحفظة أقساطها خلال العام المالي الجاري 2021/2020. وأضاف الغمراوي في تصريحات خاصة لـ«أموال الغد»، أن الشركة تستهدف زيادة أقساطها إلى 1.2 مليار جنيه خلال العام المالي الجاري 2021/2020، مقابل مليار جنيه خلال العام المالي الماضي 2019/2020. وأوضح أن الشركة تسعى خلال الفترة المقبلة لتدعيم حجم أعمالها بالسوق المصرية مدعومةً بملاءتها المالية المرتفعة، بجانب حصول على تصنيف إئتماني من مؤسسة AM Best العالمية، بالإضافة إلى إدارتها الجيدة للمخاطر.

المصرية للتأمين التكافلي تعتمد ميزانية 2020/19... و224 مليون جنيه فائض النشاط المحقق

وأشار إلى إجمالي محفظة استثمارات الشركة بلغت حوالي 1.865 مليار جنيه بنهاية يونيو الماضي، كما إرتفعت إجمالي أصول الشركة إلى نحو 2.175 مليار جنيه بنهاية العام المالي السابق 2020/2019.

ويذكر أن رأس المال المدفوع للشركة يبلغ 230 مليون جنيه، ويضم هيكل المساهمين الحالي مؤسسات اقتصادية قوية تشمل كلاً من بنك فيصل الإسلامي بحصة 32.75% والمصرف العربي الدولي 9.5% ومجموعة الخليج للتأمين 8.75% وبنك مصر إيران للتنمية 8.25% وبنك الشركة المصرفية العربية الدولية «SAIB» بحصة 8.25% وشركة كامكو 8.25% وبنك البركة- مصر بحصة 8.25% وجهاز تنمية المشروعات المتوسطة والصغيرة ومتناهية الصغر 8% وشركة الخليج للتأمين وإعادة التأمين 8%.

المصدر: أموال الغد

جمهورية مصر العربية: كشف حسام علما، العضو المنتدب للشركة المصرية للتأمين التكافلي - ممتلكات، عن اعتماد الجمعية العمومية للشركة خلال اجتماعها الأسبوعي الماضي ميزانية العام المالي الماضي 2020/2019.

وأضاف علما في تصريحات خاصة لـ«أموال الغد»، أن الميزانية أظهرت نجاح الشركة في تحقيق فائض نشاط تأميني بقيمة بلغت حوالي 224 مليون جنيه خلال العام المالي الماضي 2020/2019.

وأوضح أن الشركة حققت أرباحاً للمساهمين بحوالي 146 مليون جنيه خلال العام المالي الماضي 2020/2019، كما بلغت أرباح حملة الوثائق بالشركة خلال تلك الفترة حوالي 75 مليون جنيه، وسيتم تحديد القيمة المقررة للتوزيع منها خلال الفترة المقبلة.

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر