

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر

الأمانة العامة

The necessity of investing in technology and establishing an Arab Reinsurer 5th GAIF webinar “The Arab Insurance General Context: Geopolitical Issues & Outlook”

With 464 (accumulated) participants and Sponsored by Gulf Insurance Group (gig), GAIF held its fifth webinar entitled “The Arab insurance General Context: Geopolitical Issues & Outlook” on February 10th, 2021.

Speakers were:

- Dr. Michael Stephens - Fellow at Foreign Policy Research Institute / Associate Fellow Royal United Services Institute.
- Mr. Khaled Saoud Al-Hassan - GAIF board member - Board member and Group CEO Gulf Insurance Group (gig).
- Mr. Omar Elamin - President of Orient Insurance Group.
- Mr. Amer Daya – Senior Market Executive MENA

ضرورة الاستثمار في التكنولوجيا، وإقامة شركة إعادة تأمين عربية

الندوة الافتراضية الخامسة “الوضع التأميني العربي العام: المشاكل الجيوسياسية وآفاق التطور”

بحضور 464 مشاركاً (تراكمي) وبرعاية مجموعة الخليج للتأمين، عقد الإتحاد العام العربي للتأمين ندوته الافتراضية الخامسة بعنوان /

“الوضع التأميني العربي العام: المشاكل الجيوسياسية وآفاق التطور”

الأربعاء 10 فبراير من العام الجاري .
و حاضر في تلك الندوة كل من /

- الدكتور مايكل ستيفن - الخبير الإستراتيجي و زميل أبحاث دراسات الشرق الأوسط في كينغ كوليدج لندن.

- خالد سعود الحسن - عضو مجلس إدارة الإتحاد العام العربي للتأمين - عضو مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة الخليج.

- عمر الأمين - رئيس مجموعة أورينت للتأمين.

- عامر ديه - كبير المسؤولين التنفيذيين لشركة Ninety بالشرق الأوسط وشمال أفريقيا للتأمين وإعادة التأمين.

و قد قام بإدارة المناقشات كل من /

- الأستاذ/ شكيب أبو زيد - للاتحاد العام العربي للتأمين

- الأستاذ/ أحمد حسني كمال - المؤسس والعضو المنتدب لشركة



(JIF)
Jordan
Insurance Federation



(GAIF)
General Arab
Insurance Federation

For Details & Registration
www.AqabaConf.com

The Eighth International
AqabaConf
30 May - 2 June, 2021
InterContinental Hotel - Aqaba/ Jordan
2021

Ninety Insurance & Reinsurance Professional.

The discussions were moderated by:

- Mr. Chakib Abouzaid - GAIF Secretary General
- Mr. Ahmed Hosni - Founder & Managing Director of BrokNet Group MEA.

GAIF webinar discussed the geopolitical issues facing the Arab region and their impact on the Arab insurance industry.

And why insurance in Arab countries didn't reach the level we aspire to? And what are the impediments?

Mr. Khaled Saoud Al-Hassan touched on the need for the regulatory authorities to play a role to limit the fierce competition within the Arab markets, and he also stressed on the importance of investing in technology, which was approved with Mr. Omar Elamin, who recommended also the establishment of an Arab reinsurer company with a capital not less than USD 3 billion, owned 50% by governments and 50% by the private sector, and the establishment of insurance dedicated institutes to prepare the new generation to continue the work of pioneers and upgrade the industry.

It is worth noting that GAIF has announced the launching of the "Arab Insurance, Reinsurance and Brokers Directory (AID)", which is a compilation of markets statistics and companies' financial data, in addition to their contacts details and names of the Chairman, MD and GM. AID is Sponsored by Chedid Re.

To watch 5th GAIF webinar, please [Click Here](#)

بروكنيت الشرق الأوسط.

هذا وقد تناولت الندوة مناقشة العديد من القضايا الجيوسياسية التي يعيشها العالم والمنطقة العربية وتأثيرها على الوضع التأميني العربي العام، وما يمكن أن يقوم به الإتحاد العام العربي للتأمين والاتحادات المحلية وكذلك الشركات للارتقاء بصناعة التأمين؛

وعما إذا كان التأمين في البلدان العربية لم يرق إلى المستوى الذي نطمح له، وما هي المعوقات التي تحول دون ذلك؟

هذا وقد تطرق الأستاذ/ خالد سعود الحسن الى ضرورة قيام الجهات الرقابية للعب دور في الحد من شراسة المنافسة داخل الأسواق العربية، كما أكد على أهمية الاستثمار في التكنولوجيا وهو الأمر الذي أتفق معه الأستاذ/ عمر الأمين والذي بدوره دعى إلى إقامة شركة إعادة عربية ويكون رأس مالها لا يقل عن 3 مليار دولار أمريكي يكون مقسم بنسبة 50% للقطاع الحكومي إلى 50% للقطاع الخاص، وإنشاء كليات للتأمين فقط لتكوين جيل جديد قادرا على مواصلة المسيرة والارتقاء بهذه الصناعة

من الجدير بالذكر أن الإتحاد قد أعلن عن صدور دليل شركات التأمين وإعادة التأمين والوسطاء العرب، وهو مجلد ضخم يحتوي على العناوين الجديدة للشركات مع أسماء المسؤولين عنها والبريد الإلكتروني لكل منهم، فضلاً عن البيانات الإحصائية التأمينية بالأسواق والشركات، مع الإشارة إلى أن شركة "شديد ري" هي الراعي الرسمي لهذا الدليل.

لمشاهدة الندوة الافتراضية، الرجاء [الضغط هنا](#)



To have your copy, please contact us

للحصول على نسختك، الرجاء التواصل مع الأمانة العامة للإتحاد

World Insurance & COVID-19

Weather, Climate & Catastrophe Insight: 2020 Annual Report

The estimated 2020 economic loss from natural disasters is \$268 billion, and expected to grow - requiring new climate resilience and mitigation strategies

2020 proved to be one of the most challenging years in modern history. Following an above-average number of natural catastrophes with significant humanitarian and financial impacts, coupled with the most prolific global pandemic since 1918, the world heads into 2021 with numerous questions to be answered. While 2020 was not

Economic vs. Insured Cost of Natural Disasters in 2020

ECONOMIC LOSSES
\$268 BILLION

INSURED LOSSES
\$97 BILLION

GLOBAL PROTECTION
GAP \$171 BILLION
(64%)

The global protection gap is the difference between total economic losses and what's covered by insurers.

a record-setter in terms of financial losses deriving from natural disasters, there were several notable records set on a regional, peril or event-level scale. COVID-19's coinciding impact to natural disaster response from a humanitarian perspective was enormous. World organizations such as the United Nations (UN) pleaded for financial support and volunteers to help people in need. The insurance industry was faced with enormous challenges in trying to accelerate the claims process while balancing multiple large-scale disasters, pending litigation from COVID-19-related incidents, increased replacement costs due to a disrupted supply chain, and other complex scenarios. However, the re/insurance industry managed to weather the storm successfully

as continued strong capitalization allowed all disasters to be comfortably managed where cover was in place.

Perhaps the biggest takeaway from 2020 was the recognition of how concurrent events can have major global implications. These "compounded" or "connected extremes" will provide critical learning opportunities for better planning as the world becomes increasingly complex and faces growing or emerging risks. 2020 also highlighted topics such as the protection gap to address the underserved, increasingly vulnerable populations, the need for additional investment around risk mitigation strategies to navigate new forms of volatility, and the growing influence from climate change on daily life.

To download the full report, please [Click Here](#)

Source: Aon

Digitalization

Augmented automated underwriting brings a new generation of underwriting to the life insurance market

Munich Re Automation Solutions, the world leading provider of digital new business, underwriting and analytics solutions to the life insurance industry, has today launched a report laying out the next generation of automated underwriting.

Augmented Automated Underwriting: the next generation of underwriting highlights the common challenges faced by the life insurance industry and shows how augmented automated underwriting (AAU) will help firms face these head on to achieve common goals.

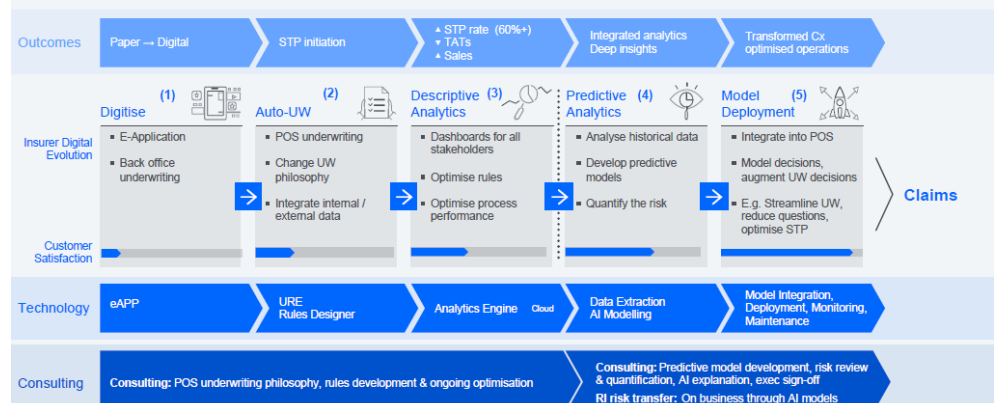
Hailed as the fifth generation of the digital evolution of underwriting, AAU is the product of three critical components: technology, analytics and insurance expertise.

The paper examines in detail:

- How AAU builds on and evolves previous technology investments and implementations. Currently most firms are sitting between the first and third generation, but rather than forcing firms to start from scratch in order to achieve fifth generation AAU, the capability can be built into existing underwriting processes.
- How advanced analytics, predictive modelling, and machine learning can change underwriting processes and transform the customer experience.

Digital Roadmap...

from rules engines to AI/augmented underwriting



- Whether AAU is the inevitable destination for life insurance underwriting. This includes an evaluation of some of the key challenges such as how regional regulations will affect adoption, and how underwriters ensure that they are able to justify any decisions made by technology retrospectively.

To download the whitepaper (Augmented Automated Underwriting: The next generation of underwriting), please [Click Here](#)

Source: Munich Re

Regional Insurance

المملكة والإمارات الأكبر.. 536.5 مليون دولار حجم سوق الرعاية الصحية الرقمية حتى 2025

توقعت مصادر عالمية متخصصة في مجال الصحة الرقمية أن يقفز حجم سوق الصحة الرقمية والرعاية الصحية عن بعد بين عامي 2021-2025 ليصل إلى 536.5 مليون دولار بحلول عام 2025 من 121 مليون دولار في عام 2019، ويشمل ذلك الزيارات الافتراضية وأشارت تقارير صحفية عالمية أن الرعاية الصحية عن بُعد تعد نموذجاً واعداً لخدمات الرعاية الصحية في المملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة حيث تعمل الحكومتان على تطوير بنية تحتية صحية رقمية قوية لدعم خدمات الرعاية الصحية عن بعد.

ودعا مختصون كافة اطراف العملية الصحية عن بعد في ختام التقرير إلى ضرورة التعاون المشترك والتنسيق المستمر بين كافة الأطراف لضمان الازدهار المستمر في سوق الرعاية الصحية، موضحين في ذات الإطّار عددا من التوصيات التي من أبرزها:

يشترط على مقدمي خدمات الرعاية الصحية عن بُعد توفير حلول متوافقة مع نظام معلومات صحية مواكب مع اللوائح التنظيمية، والذي يمكن أن يدعم المرضى من الفرز عن بُعد إلى سلسلة الرعاية الكاملة.

كما يجب على الشركات المتخصصة في جوانب صحية رقمية محددة أن تتعاون لتشكيل كيان واحد أو منصة تخدم احتياجات الصحة الرقمية المتعددة.

كذلك يتوجب على الشركات مراقبة المرضى بهدف استكشاف إمكانات سوق الخدمات الصحية عن بُعد في المملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة. إذ سيقود ذلك إلى زيادة الوعي تجاه الرعاية الصحية المقدمة عن بعد في الوقت الفعلي.

كما يجب أن يشترك مقدمو خدمات ومنتجات الرعاية الصحية عن بُعد مع هيئات الرعاية الصحية الحكومية في تنفيذ مبادرات الرعاية الصحية عن بُعد وتوسيع نطاقها والتغلب على العقبات التنظيمية. اختارت برامج الزيارة الافتراضية ومقدمو الخدمات اتخاذ طريق الشراكة مع الشركات وشركات التأمين ومرافق الرعاية الصحية.

وفي ذات الإطّار حثت الدراسات على التفكير في المستشفيات والعيادات الافتراضية المزمع إنشاؤها في كل من المملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة، والتي ستخلق الطلب على الأجهزة الطبية المتصلة، مثل أنظمة الجراحة الروبوتية والأجهزة الطبية المتنقلة ومجموعات التطبيب عن بعد والكاميرات الرقمية.

وأوصت الدراسة بضرورة الحرص على الشراكات الاستراتيجية بين القطاعين العام والخاص لإحداث تحول في سوق الخدمات الصحية عن بعد في المملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة ، -2020 2025 مما يساعد المؤسسات على تحديد التدفق المستمر لفرص النمو لتحقيق النجاح في مستقبل غير متوقع.

المصدر: أرقام

ووفقاً لذات المصادر التي توقعت ان يصل حجم نمو الطلب على الخدمات الصحية عن بعد في المملكة العربية السعودية إلى 415.4 مليون دولار خلال الفترة المتوقعة من 113.3 مليون دولار في 2019، مسجلاً نمواً بمعدل نمو سنوي مركب 24.2%. ومع تداعيات جائحة COVID-19 يتسع نطاق الخدمات الصحية عن بُعد حيث أدى التباعد الاجتماعي إلى إنشاء طلب غير متوقع على الرعاية الصحية عن بُعد.

واشار المصدر إلى إن إطلاق استراتيجية الابتكار 2019-2021 واستراتيجية الصحة الرقمية 2018 من قبل حكومتي المملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة، هو العامل الرئيسي الذي يدفع التحول الرقمي في قطاع الرعاية الصحية في كلا البلدين علاوة على ذلك، فإن الطلب المتزايد على الخدمات والأدوات التي تركز على المستهلك في نظام الرعاية الصحية وزيادة مشاركة القطاع الخاص من خلال نماذج الشراكة بين القطاعين العام والخاص (PPP) تقود قطاعات الخدمات الصحية عن بُعد في البلدين نحو النضج بوتيرة سريعة حيث تشارك مؤسسات الرعاية الصحية الكبيرة مع شركات البيع بالتجزئة، وتكنولوجيا المعلومات للرعاية الصحية وتكنولوجيا المعلومات والاتصالات وشركات التأمين.

وأكدت عدد من الدراسات المتخصصة في مجال الرعاية الصحية عن بعد ان في المملكة العربية السعودية حيث أصبح التأمين الصحي إلزامياً، ما يقرب من 90% من الإنفاق على الرعاية الصحية في العقد القادم سيكون مدفوعاً عبر التأمين الخاص. لذلك فإن الحاجة إلى الإدارة والرعاية الوقائية ستكثف المنافسة بين المشاركين من القطاع الخاص. وستكون المنافسة الرئيسية في الطريق المباشر إلى المستهلك والشركات مع مرافق الرعاية الصحية الخاصة أو العامة.

من جهة أخرى تستعد دولة الإمارات العربية المتحدة للاستفادة الكاملة من المزايا التي تقدمها الخدمات الصحية عن بُعد. يتزايد اعتماد خدمات الرعاية الصحية السائدة حالياً بشكل مطرد، وتبذل حكومة الإمارات جهوداً متضافرة للتوسع في هذا المجال، وسيؤدي تركيز كلا البلدين على الصحة والرعاية الوقائية إلى دفع الاستثمار نحو المحددات الاجتماعية لمشاريع الصحة (SDOH) ، مما يوفر آفاق نمو هائلة للمشاركين في سوق الخدمات الصحية عن بُعد لمزيد من فرص الإيرادات.

Arab Insurance

United Arab Emirates

أكدت أن هناك تغطيات إضافية ينبغي التحقق منها في «الشامل»

«جمعية التأمين»: 4 مخاطر في حال الاكتفاء بوثيقة «المسؤولية المدنية»

أفادت جمعية الإمارات للتأمين بأن السائقين الذين يكتفون بوثيقة تأمين المسؤولية المدنية (ضد الغير) لمركباتهم، قد يواجهون خسائر مادية على أكثر من صعيد، حيث ينجم عن ذلك ضغوط مالية وخسائر كبيرة في بعض الحالات، مشيرة إلى أربعة مخاطر بارزة لا يكفي فيها أن يكون سائق المركبة حذراً، وعلى قدر كبير من المسؤولية، حتى يتجنب الخسائر المالية له ولمركبته.

هناك استثناءات مختلفة، أو تغطيات إضافية يمكن أن يطلبها المتعامل، مؤكدة أهمية قراءة شروط الوثيقة في جميع الأحوال، والتي تعرّف جدول المنافع، وحدود التغطية، ومبالغ التعويض، وغيرها.

خسائر

وذكرت الجمعية لـ«الإمارات اليوم»، أن بعض السائقين يلجأون إلى شركات التأمين لطلب تعويض غير مغطى بموجب طبيعة الوثيقة، بسبب عدم المعرفة الشاملة بطبيعة التغطية التأمينية، لافتة في المقابل إلى أن وثيقة التأمين الشامل لا تعني بالضرورة أنها تشمل كل شيء، فدائماً

المطالبة (الخدمة السريعة والتميز في الأداء وحسن وجوده العمل) التي يستحقها الطرف المتضرر».

وأضاف أن من الممكن حدوث هذه الحالة حين يصدم أحدهم مركبة المتعامل، وهنا سيلجأ ليطالب بحقوقه من الشركة المتسببة، التي لا يعرف أحداً فيها، وقد لا تكون تلك الشركة تلبية متطلبات المتعامل، خصوصاً معايير الصيانة أثناء تسوية المطالبات، لافتاً إلى أن توضيح الحقوق في وثيقة التأمين هو أمر مهم، لكن الأهم تطبيقها بجودة الخدمة التي يستحقها كطرف متضرر.

التأمين الشامل

في المقابل، بين مسلماني متى يكون التأمين الشامل أكثر شمولية، أو شاملاً بالفعل، حتى يجلب راحة البال للمتعامل، وتجنبه الخسائر له ولسيارته، مشيراً إلى أنه على الرغم من ذلك، هناك بعض التغطيات والبنود والشروط التي ينبغي التأكد منها على الدوام، فوثيقة التأمين الشامل لا تعني بالضرورة أنها تشمل كل شيء، فدائماً هناك استثناءات مختلفة أو تغطيات إضافية يمكن أن يطلبها المتعامل.

وشدد على أهمية قراءة شروط الوثيقة في جميع الأحوال، والتي تعرف جدول المنافع، وحدود التغطية، ومبالغ التعويض، وغيرها.

ولفت إلى أن أبرز التغطيات الإضافية التي ينبغي التحقق منها في وثيقة التأمين الشامل تتمثل في تغطية محتويات المركبة، لاسيما المقننات الباهظة، إلى جانب خاصية المساعدة على الطريق، فضلاً عن القيادة على الطرق غير المعبدة في المناطق الصحراوية، إضافة إلى المخاطر المرتبطة بالكوارث الطبيعية والأعاصير.

«شامل مميز»

وأضاف مسلماني أن هناك بعض الحالات التي يتمنى فيها السائقون لو كان لديهم تأمين شامل مميز يضيف تغطيات أوسع، مثل سائق ما ينطلق بسيارته نحو المنزل بعد شرائه لجهاز كمبيوتر محمول، وإذ به يصطدم بجسم صلب على جانب الطريق، وتحطم جهاز الكمبيوتر بالكامل، إضافة إلى أضرار كبيرة في المركبة.

وأشار إلى أن وثيقة التأمين الشامل المميزة وحدها تقدم له تغطية إضافية للأغراض والمتعلقات الشخصية الموجودة داخل المركبة لحظة وقوع الحادث، وبالتالي هي تغطية شاملة فعلاً.

مساعدة على الطريق

وذكر مسلماني أنه بالنسبة للمتعاملين الذين تتعرض مركباتهم لأعطال، ويضطرون لإيقافها إلى جانب الطريق لعطل فني غير معلوم، أو لسوء حالة العجل، فإن وثيقة التأمين الشامل المميزة تقدم له خدمة المساعدة على الطريق، دون وقوع حادث. وأكد مسلماني أن بعض منتجات التأمين الشامل قد لا تلغي عدداً من الاستثناءات، مثل الأضرار التي تصيب المركبة المؤمن عليها نتيجة كوارث طبيعية، كالفيضانات وعواصف البرد.

المصدر: الإمارات اليوم

وتفصيلاً، قال رئيس اللجنة الفنية لتأمين السيارات في جمعية الإمارات للتأمين، عصام مسلماني، إن السائقين الذين يكتفون بوثيقة تأمين المسؤولية المدنية لمركباتهم، قد يواجهون خسائر مادية على أكثر من صعيد، حيث تنجم عن ذلك ضغوط مالية وخسائر كبيرة في بعض الحالات، لافتاً إلى أن البعض منهم قد يلجأ إلى شركات التأمين لطلب تعويض غير مغطى بموجب طبيعة الوثيقة، بسبب عدم المعرفة الشاملة بطبيعة التغطية التأمينية.



الأستاذ/ عصام مسلماني
عضو اللجنة الفنية
ورئيس لجنة السيارات
جمعية الإمارات للتأمين

السرقه

وأضاف مسلماني، أن هناك أربعة مخاطر بارزة لا يكفي فيها أن يكون سائق المركبة حذراً، وعلى قدر كبير من المسؤولية، حتى يتجنب الخسائر المالية له ولمركبته، موضحاً أن الحالة الأولى تتمثل في حالات السرقة التي قد تتعرض لها المركبة، فمثلاً لو خرج المتعامل صباحاً ليقود مركبته كالمعتاد، لكنه فوجئ بأنها سرقت، فعندها يجد نفسه أمام خسارة مالية لا تعوض بموجب وثيقة تأمين المسؤولية المدنية، كون السارق غير معلوم، وما سببه من أذى حتى تلك اللحظة.

الاشتعال

وبين مسلماني أن الحالة الثانية تتمثل في الاشتعال الذاتي الذي قد يطال المركبة، مثلاً في حال صعد دخان من مركبة السائق وهو يقودها على طريق سريع، فأوقفها على جانب الطريق، وإذ بها تحترق، مشيراً إلى أنه في هذه الحالة أيضاً فإن وثيقة تأمين المسؤولية المدنية لا تغطي هذا الخطر.

وأكد أن التغطية لحالة كهذه غير موجودة بموجب وثيقة المسؤولية المدنية (ضد الغير).

شخص مجهول

وأفاد مسلماني، بأن الحالة الثالثة ترتبط بالأضرار التي قد تلحق بالمركبة، وتسبب بها شخص مجهول أو مركبة مجهولة، إذ قد يفاجأ السائق أثناء خروجه لاستخدام المركبة بأضرار لحقت بالمركبة، سواء أكان بدن السيارة أو الزجاج أو أي ضرر آخر ظاهر أو غير ظاهر، وبالتالي قد يسارع إلى شركة التأمين التي ستوضح له أنها مسؤولة عن أضرار يتسبب بها هو كمتعامل للآخرين، وليست أضراراً مجهولة على مركبته، كون المتسبب مجهولاً.

متطلبات

أما الحالة الرابعة، ولو كان المتسبب معروفاً، أوضح مسلماني: «هنا سيلجأ هذا الشخص المتضرر إلى شركة تأمين الطرف المتسبب، إن وجدت، ليفاجأ بأن تلك الشركة لا تلبية الحد الأدنى من معايير تسوية

اقتصادية "الشورى" تناقش تعديل بعض أحكام قانون شركات التأمين وقانون التأمين التكافلي

شركات التأمين الصادر بالمرسوم السلطاني (12/1979) ومشروع قانون التأمين التكافلي الصادر بالمرسوم السلطاني (11/2016م).

وقد ناقش اللقاء دور تلك التعديلات في تعزيز الاستثمار في قطاع التأمين والتأمين التكافلي في السلطنة.. كما تم التركيز على موضوع تنظيم نشاط مزاوله التأمين الصحي وآلية تنظيمه من قبل



ناقشت اللجنة الاقتصادية والمالية بمجلس الشورى صباح الثلاثاء الماضي مشروع تعديل بعض أحكام قانون شركات التأمين، ومشروع تعديل بعض أحكام قانون التأمين التكافلي المحالين من الحكومة، حيث استضافت اللجنة المختصين بكل من غرفة تجارة وصناعة عمان والجمعية العمانية للتأمين، للاستئناس بأرائهم وملاحظاتهم حول مشروع تعديل بعض أحكام قانون

وبحضور أصحاب السعادة أعضاء اللجنة.

من جانب آخر، ناقشت اللجنة كذلك الرغبة المبدئة المقدمة من أحد أصحاب السعادة أعضاء المجلس حول تحويل الأندية الحكومية إلى منتجعات ومرافق عامة وذلك بهدف خفض الأعباء المالية على الدولة ومواكبة خطة التوازن المالي التي تنتهجها الحكومة من أجل تعزيز الوضع المالي، وتنشيط القطاع السياحي في السلطنة لتكون منشآت ضيافة وترفيه وسياحة متاحة للجميع أسوة بالفنادق والمنتجعات السياحية، وقد أحيل إلى اللجنة من مكتب المجلس وذلك لمزيد من الدراسة والبحث القائم على أسس علمية .. كما استعرضت اللجنة خطة عملها لدور الانعقاد السنوي الثاني للفترة التاسعة (2019 . 2023م) بعد التعديل بموجب قانون مجلس عمان الصادر بالمرسوم (7/2021).

المصدر: الوطن

Arab Insurance

Kuwait

مقابل 3.4 ملايين دينار مصروفات.. لتحقق فائضاً بـ 1,3 مليوناً

4,7 ملايين دينار إيرادات «وحدة التأمين» في 2022/2021



وحدة تنظيم التأمين
Insurance Regulatory Unit

حيث يتم التصرف في هذا الفائض وفقاً لما قرره المادة (15) من القانون رقم (125) لسنة 2019، في شأن تنظيم التأمين بالكويت.

وتظهر البيانات التقديرية الخاصة بميزانية وحدة تنظيم التأمين الكويتية للعام المالي 2022/2023، أنه من المقدر أن تحصل الوحدة إيرادات بقيمة 5.75 ملايين دينار، مقابل مصروفات بقيمة 5.55 ملايين دينار، ليصبح الفائض بالميزانية مبلغ 198 ألف دينار عن هذا العام المالي.

وفيما يخص العام المالي 2023/2024، فقد تم وضع إيرادات تقديرية للوحدة تبلغ 5.75 ملايين دينار، مقابل مصروفات 5.46 ملايين دينار، لينتج عن ذلك فائض في الميزانية بقيمة 188 ألف دينار.

المصدر: الأنباء

Arab Insurance

Lebanon

ACAL took part in the online certification ceremony organized by Tamayyaz and the International Finance Corporation "IFC"

ACAL took part in the online certification ceremony organized by Tamayyaz and the International Finance Corporation ("IFC") on February 11, 2021.

19 professional insurance executives were awarded with the Corporate Directors Certification after successfully passing the relevant exams. These participants are now internationally recognized IFC/Tamayyaz certified 'Corporate Directors', and are now well equipped to serve as Board members in various companies.

In cooperation with Tamayyaz and the IFC, ACAL offered this program to insurance companies in Lebanon in both 2019 and 2020 as part of its strategy to develop and encourage the implementation of

الهيئة العامة لسوق المال وفق ضوابط ولوائح محددة وفق ما جاء في التعديلات، وبحث اللقاء كذلك أهمية تلك التعديلات في تعزيز الاستثمار الصحي وتخفيف العبء على القطاع الصحي العام.

كما تم الحديث عن أبرز التحديات والاشكالات التي تواجه شركات التأمين بشكل عام والتأمين الصحي على وجه الخصوص، وفي هذا السياق، استعرض اللقاء تجارب بعض الدول الناجحة في تنظيم التأمين الصحي بما يحقق مصلحة المواطن والمستثمر في ذات الوقت ويعزز جودة وكفاءة النظام الصحي في السلطنة.

جاء ذلك خلال اجتماع اللجنة الدوري السادس لدور الانعقاد السنوي الثاني (2020-2021) من الفترة التاسعة (2019 . 2023م) برئاسة سعادة أحمد بن سعيد الشريقي رئيس اللجنة الاقتصادية والمالية بالمجلس

كشفت بيانات الميزانية المعتمدة لوحدة تنظيم التأمين الكويتية للعام المالي 2021/2022، عن الإيرادات التقديرية للوحدة البالغة 4.69 ملايين دينار، مقابل مصروفات تقديرية تبلغ 3.41 ملايين دينار، لينتج عن ذلك فائض يقدر بـ 1.28 مليون دينار.

وأوضحت بيانات الميزانية، التي حصلت «الأنباء» على نسخة منها وتبدأ شهر أبريل المقبل، أن الإيرادات التقديرية للعام المالي الجديد ترتفع بـ 1.93 مليون دينار عن الإيرادات المقدره للعام المالي الحالي 2020/2021، والبالغة 2.76 مليون دينار، وتنقسم الإيرادات التقديرية للعام المالي الجديد، على رسوم تسجيل الشركات ووثائق التأمين بـ 4.69 ملايين دينار، وبند الإيرادات الأخرى بقيمة ألف دينار فقط.

فيما ترتفع المصروفات بنحو 975 ألف دينار، مقارنة مع المصروفات المقدره للعام المالي الحالي البالغة 2.44 مليون دينار، وتنقسم المصروفات التقديرية بالميزانية المقبلة على المرتبات بقيمة 2.56 مليون دينار، والمصروفات العامة بقيمة 850 ألف دينار.

وفيما يخص الفائض المقدر للعام المالي الجديد، فيرتفع بـ 959 ألف دينار عن الفائض المقدر للعام المالي الحالي والبالغ 326 ألف دينار،

international best practices in governance, compliance and risk management within Lebanese insurance companies.

ACAL President, Mr. Elie Torbey, congratulated the participants and affirmed that, despite the many challenges the country is going through, ACAL's Board of Directors continues to execute its strategy, which includes supporting the implementation of sound corporate governance within insurance companies in Lebanon, in addition to providing the right platform to encourage continuous professional education

international best practices in governance, compliance and risk management within Lebanese insurance companies.

ACAL President, Mr. Elie Torbey, congratulated the participants and affirmed that, despite the many challenges the country is going through, ACAL's Board of Directors continues to execute its strategy, which includes supporting the implementation of sound corporate governance within insurance companies in Lebanon, in addition to providing the right platform to encourage continuous professional education among insurance executives, in collaboration with distinguished partners such as Tamayyaz and the IFC.

Me. Oussama Salman, ACAL Board member and Chairman of the Board Corporate Governance Committee, praised the world class quality of the training provided by Tamayyaz and the IFC, which equipped participants with the tools needed to

implement sound Corporate Governance processes and structures in the companies they are involved with. He also confirmed that ACAL will continue to support the employees of the insurance sector in Lebanon by developing their career and technical expertise, in line with the strategy approved by ACAL's Board of Directors.

Established in 1971, ACAL (Association des Compagnies d'Assurances au Liban) is a professional association that gathers all insurance companies in Lebanon and aims at establishing a close cooperation among its members in different fields, building the profession on technical and sound bases, and instituting rules and regulations liable to raise the level of the insurance industry as well as safeguarding the public interest and insuring the representation of its members with the authorities and third parties.

Source: Executive Bulletin

Arab Insurance

Syria

التأمين الزراعي على طاولة إدارة صندوق التخفيف من الجفاف

نهاية الشهر الخامس من العام الماضي في مناطق القرداحة واللاذقية والحفة وجبلية، والصقيع والبرد على محصولي البطاطا والتبغ في جبلة في الشهر الثاني من العام الماضي، وأيضاً التعويض على مزارعي الحمضيات في محافظة طرطوس نتيجة موجات الحر المتلاحقة في مناطق طرطوس وصافيتا وبانياس في منتصف أيار الماضي.



شدد وزير الزراعة المهندس محمد حسان قطنا على ضرورة صرف التعويضات عن الأضرار التي يتعرض لها الإنتاج الزراعي خلال مدة أقصاها شهر من تاريخ حدوث الضرر، حتى يحقق الفلاح الفائدة المرجوة من التعويض ويساعده على الاستمرار بالعملية الإنتاجية.

وركز قطنا خلال اجتماعه يوم الأحد الماضي مع مجلس إدارة صندوق

التخفيف من آثار الجفاف والكوارث الطبيعية على الإنتاج الزراعي على ضرورة إنجاز دليل واضح حول آلية تقدير الأضرار وفق المعايير الدقيقة والشروط والتعليمات التنفيذية لمرسوم إحداث الصندوق.

وفي الوقت الذي أكد فيه قطنا أهمية موضوع التأمين الزراعي ضرورته نتيجة الظروف المناخية المتغيرة، أشار إلى وجوب أن يأخذ القطاع الخاص دوره من خلال إحداث صناديق تأمين ومأسستها وفق برنامج وطني.

ووافق المجلس في اجتماعه على التعويض على المزارعين المتضررين في محافظة اللاذقية نتيجة ارتفاع درجات الحرارة على الحمضيات في

كما وافق المجلس على التعويض على مزارعي التفاح والكرمة في محافظة حمص نتيجة ارتفاع درجات الحرارة في مناطق تللكخ والمركز الغربي والشرقي والمخرم في شهري أيار وتموز الماضيين، والتعويض على المزارعين المتضررين في ريف دمشق نتيجة موجة الصقيع الربيعي على أشجار التفاح والمشمش والكرز والإجاص والخوخ في مناطق الزبداني وقطنا وبيروت والقطفية والحرمون ورنكوس، في أشهر آذار ونيسان وأيار من العام الماضي، وكذلك التعويض على مزارعي التفاح المتضررين في محافظة السويداء نتيجة موجات الحر المتلاحقة الحاصلة في الشهر الخامس من العام الماضي في مناطق السويداء وصلخد وشهباء. كما أقر المجلس خلال اجتماعه اليوم موازنة الصندوق لعام 2021

المصدر: البعث

Arab Insurance

Egypt

الزهيري: تفعيل برتوكولات التعاون مع مؤسسة أهل مصر وإتحاد الصناعات والبريد العام الجاري

شركات التأمين تغطي 6 مليون عميل بوثائق متناهي الصغر

كشف هشام رمضان، مساعد رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، أن عدد عملاء التأمين متناهي الصغر في مصر، يصل إلى 6 ملايين عميل، منهم 2.7 مليون فرد تم حصولهم على التأمين الإجباري علي الإقتراض بالإضافة الي 3.3 مليون عميل، حصلوا علي وثيقة التأمين متناهي الصغر إختيارياً.

وأشار رمضان، خلال الندوة الافتراضية التي نظمها الإتحاد المصري للتأمين، بالتعاون مع شبكة التأمين متناهي الصغر، والمعونة بـ "سوق التأمين

من جهته عرض علاء الزهيري، رئيس الإتحاد المصري للتأمين، الإجراءات التي إتخذها الإتحاد، ككيان تنظيمي، لدعم التأمين متناهي الصغر في مصر، بإعتباره مولدًا رئيسيًا من مولدات النمو، مؤكدًا أن الإتحاد بالتعاون مع الهيئة العامة للرقابة المالية، أنجز خطوة هامة نحو التحول الرقمي في مجال التأمين بشكل عام، و متناهي الصغر بشكل خاص، فأصبح توزيع وثائق التأمين متناهي الصغر وتحصيل الأقساط إلكترونيًا، كما تم التوجيه بالتعامل مع المطالبات بشكل سريع، في خلال 48 ساعة.



ولفت الزهيري، إلى أنه الخطوات التي إتخذها إتحاد التأمين للوصول للفتات المستهدفة من التأمين متناهي الصغر، وتحقيق الشمول التأميني، تضمنت تطوير مهام عمل اللجنة العامة للتأمين متناهي الصغر، لتشمل تأمين المشروعات الصغيرة والمتوسطة بالإضافة الى التأمين متناهي الصغر.

اضاف أن الإتحاد وجه لجنة متناهي الصغر، بتقديم منتجات جديدة تخدم القطاع العريض من محدودي الدخل، مع التركيز على ان تكون هذه المنتجات بسيطة Prewritten Policies وتوزيعها على نطاق واسع سواء جماعي او تجزئة Retail من خلال أكثر من قناة توزيع وبدون الحاجة للاكتتاب في كل وثيقة تباع للعميل.

ولفت رئيس إتحاد التأمين، إلى توجيه لجنة متناهي الصغر لتقديم مقترحات منتجات تأمين جديدة (باقات تأمينية) للمشروعات الصغيرة والمتوسطة بالتعاون مع اللجان الفنية المتخصصة بالاتحاد، ودراسة نماذج توزيع منتجات التأمين متناهي الصغر، والتركيز على التوزيع وإدارة عمليات التحصيل ودفع التعويضات الكترونيا، للوصول بسهولة الي الفتات التي لاتصل إليهم الخدمات التأمينية، علاوة علي الوصول الى العمالة غير الرسمية، وادماجها في استراتيجية الدولة للشمول المالي واستراتيجية الاتحاد للشمول التأميني من خلال وثائق التأمين متناهي الصغر والصغيرة والمتوسطة.

وأوضح أنه تم تكليف اللجنة بمتابعة تنفيذ بروتوكولات التعاون التي أبرمها الإتحاد مع كلاً من مؤسسة اهل مصر، والهيئة القومية للبريد، والاتحاد المصري للصناعات المصرية، بهدف تفعيل هذه البروتوكولات من خلال إجراءات علي الأرض العام الحالي 2021.

المصدر: المال

متناهي الصغر في جمهورية مصر العربية ... المضي قدماً"، إلى أن الفتات التي يستهدفها التأمين متناهي الصغر، تقع جميعها تحت خط الفقر، والمقدر نسبتهم بـ 40% من إجمالي عدد السكان، لافتاً إلى أن مساهمة نشاط التأمين في إجمالي الناتج القومي تصل الي 1%.



في سياق متصل، عرض مساعد رئيس الرقابة المالية، عددًا من التحديات التي تواجه التأمين متناهي الصغر في مصر، أبرزها صعوبة الوصول للفتات المستهدفة، وعدم توافر البيانات الكافية التي يمكن الإعتماد عليها لتحقيق التطور المستهدف، علاوة علي عدم وجود منتجات تأمينية كافية وصعوبة وضع التسعير الخاص بتلك المنتجات.

وتضمن قائمة التحديات، عدم وضوح الرؤية فيما يتعلق ببرامج إعادة التأمين الملائمة لهذا النوع من التأمين، وتوزيع التأمين متناهي الصغر، عبر كيانات لا تنتمي لصناعة التأمين، مثل شركات المحمول؛ ما يستلزم المزيد من الجهد من الرقابة المالية، للتنسيق مع الجهات الرقابية التي تنتمي لها تلك الكيانات الأخرى.

وأوضح رمضان، أن الهيئة إتخذت مجموعة من الإجراءات، الهادفة لدعم وتطوير التأمين متناهي الصغر، منها تعديل قانون التأمين، وتخصيص موادًا في مشروع القانون الجديد لتنظيم التأمين متناهي الصغر، علاوة علي إنشاء وحدة للتأمين متناهي الصغر بالرقابة المالية، وتحديث الجداول الإكتوارية، متوقعًا أن يؤدي ذلك إلى إحداث طفرة في تسعير المنتجات التأمينية.

وإنتهى إلى أن الرقابة المالية، شددت علي ضرورة تبسيط وثيقة التأمين متناهي الصغر، ليتسنى للعملاء المستهدفين فهم محتواها، وأن الرقابة المالية أكدت ضرورة توافر بعض المعلومات داخل الوثيقة منها كيفية سداد القسط، وخطوات التقدم بمطالبة- أي تعويض-، وسياسة الإلغاء الخاصة بالوثيقة.

أضاف أن الرقابة المالية تستهدف تطوير الهياكل والأدوات الرقابية، علاوة علي الموافقة على إنشاء شركات متخصصة في التأمين متناهي الصغر للممتلكات والحياة، ودعم الإصدار الإلكتروني لهذا النوع من التأمين، ناهيك عن دعم المبادرات الهادفة لزيادة الوعي التأميني لدى المواطني، وأخيرًا تطوير التشريعات والقوانين التي من شأنها دعم وتطوير سوق التأمين المصرية.

و ألا تزيد عن 20% لأي فرع تأميني من إجمالي أقساط الفرع

الرقابة المالية تلزم شركات الممتلكات بعدم التأمين على أكثر من 10% من أصول مساهميتها

وألزامت الرقابة المالية، كافة شركات تأمين الممتلكات والمسئوليات، موافقتها كل ثلاثة أشهر، ببيان مفصل بعمليات التأمين التي تخص مساهميتها واشخاصهم المرتبطة متضمنًا أرقام الوثائق، ونوع ومبلغ التأمين، وقيمة الأقساط المباشرة، كما يجب عليها عند موافاة الهيئة، بقوائمها المالية السنوية، الإفصاح عن أسعار وترتيبات إعادة التأمين للعمليات التأمينية الخاصة بالمساهمين.

والمقصود بالأشخاص المرتبطة في تطبيق أحكام قرار الرقابة المالية، التعريف الوارد بالمادة 326 من اللائحة التنفيذية لقانون سوق رأس المال.

وتنص المادة 326 من اللائحة التنفيذية لقانون سوق رأس المال الصادر بالقانون 95 لسنة 1992 علي أن المقصود من "الأشخاص المرتبطة" هو " الأشخاص الذين يجمع بينهم اتفاق و/ أو عمليات تتم بغرض الإستحواذ أو السيطرة الفعلية علي إحدى الشركات الخاضعة لأحكام هذا الباب، سواء كان هذا الاتفاق مكتوبًا أو غير مكتوب، أو اتفاق عند التصويت بجمعيتها العامة أو مجالس إدارتها.

قررت الهيئة العامة للرقابة المالية، بأن يكون الحد الأقصى لإجمالي الأقساط المباشرة السنوية، لعمليات التأمين التي تبرمها شركات تأمين الممتلكات والمسئوليات، مع مساهميتها الرئيسيين وأشخاصهم المرتبطة 10%، من إجمالي الأقساط المباشرة السنوية للشركة، علي ألا تزيد نسبة هذه الأقساط في اي فرع تأميني للشركة عن 20% من إجمالي أقساط الفرع.

ووفقًا لقرار مجلس إدارة الرقابة المالية، برئاسة الدكتور محمد عمران، الصادر برقم 7 لسنة 2021 - حصلت المال علي نسخة منه- في حال التزاحم بين المساهمين بشركة تأمين الممتلكات، تكون النسبة المخصصة في الأقساط المباشرة السنوية، وفقًا لنسبة كل مساهم في رأسمال الشركة.

والأقساط المباشرة تختلف عن إجمالي الأقساط، فالمقصود بالأولي، هي الأموال التي تحصل عليها شركة التأمين من العملاء بالسوق المحلية، أما إجمالي الأقساط فتعني الأقساط المباشرة مضافًا إليها أقساط إعادة التأمين بالسوق الخارجية.

ويعد من الأشخاص المرتبطة، الأشخاص الطبيعيون وأي من أقاربهم حتى الدرجة الثانية، والأشخاص الاعتبارية المكونة من شخصين أو أكثر، التي تكون غالبية أسهم أو حصص إحداهما مملوكة مباشرة أو بطريق غير مباشر للطرف الآخر، أو يكون مالكة شخصاً واحداً، والشركات القابضة والتابعة والشقيقة بحسب الأحوال، كما يُعد من الأشخاص الخاضعون للسيطرة الفعلية لشخص آخر.

من ناحية أخرى، تضمنت المادة الثانية من قرار الرقابة المالية، ضرورة تعهد شركات تأمينات الممتلكات والمسئوليات بالإلتزام بأحكام هذا القرار عند الحصول علي الترخيص بمزاولة النشاط، كما يُعد الإلتزام بهذه الأحكام أحد شروط استمرار الترخيص.

المصدر: المال

Arab Insurance

Morocco

Sous l'effet de la crise, les primes émises n'ont progressé que de 2% en 2020 (ACAPS)

Dans un contexte marqué par la crise économique induite par la pandémie Covid-19, le secteur des assurances a vu son chiffre d'affaires augmenter de 2% en 2020. Une hausse qui reste de loin inférieure à celle enregistrée lors des précédentes années.

L'ACAPS a rendu publics les indicateurs du secteur des assurances au titre du mois de décembre et le cumul de l'année 2020. Il ressort ainsi que le total des primes émises au mois de décembre s'est établi à 3,69 Mds de DH soit une hausse de 2,3% par rapport à la même période de l'exercice précédent. Sur l'ensemble de l'année 2020, le chiffre d'affaires global a progressé de 2% à 45,78 Mds de DH (par rapport à l'année 2019).

A rappeler qu'en 2019, le chiffre d'affaires est passé à 44,9 Mds de DH contre 41,36 Mds de DH en 2018. Soit une hausse de 8,6%.

Sur toute l'année, la branche Vie a régressé de 0,2% à 20,42 Mds de DH. Dans la branche Vie, les acceptations ont accusé la plus forte baisse soit -53,5%.

Au contraire, la branche Non vie a progressé de 3,9% à 25,36 Mds de DH en 2020.

La structure des primes en 2020 met en exergue la place prépondérante de l'Epargne (16,08 Mds de DH) suivi par l'Automobile (11,87 Mds de DH). Les accidents corporels se taillent le 3ème rang avec un total de primes de 4,44 Mds de DH.

En matière de placements au mois de décembre, la configuration n'a quasiment pas changé par rapport au mois précédent. Les Actifs de taux représentent 52%, suivis par les Actifs Actions (42%). Les placements en immobilier ne représentent que 4%.

Pour télécharger un ACAPS rapport, veuillez [cliquer ici](#)

Source: Eco Actu & ACAPS

Companies News

3,281 مليون دينار أرباح شركة التأمين الإسلامية لعام 2020

وبلغت حصة المساهمين من الأرباح قبل الضريبة حوالي 2,389 مليون ديناراً مقابل حوالي 1,633 مليون دينار لعام 2019 وبلغت حصة حملة الوثائق من الأرباح 892 ألف دينار مقابل 172 ألف دينار لعام 2019.

أما مجموع موجودات الشركة لعام 2020 فقد بلغت حوالي 41,552 مليون دينار مقابل حوالي 39,784 مليون دينار لعام 2019 بنسبة نمو حوالي 5% ، في حين بلغت حقوق المساهمين حوالي 21,191 مليون دينار مقابل حوالي 19,839 مليون دينار لعام 2019 بنسبة نمو حوالي 7%.



السيد هشام الحاجج
رئيس مجلس إدارة الشركة

وقال الأستاذ رضا دحبور مدير عام شركة التأمين الإسلامية نقدر جهود مجلس إدارة الشركة الإشرافية وجهود الإدارة التنفيذية في تنفيذ استراتيجية الشركة بالتعامل مع مختلف التحديات التي تواجه الشركة مع تعزيز مفهوم التأمين التعاوني وتلبية احتياجات المواطنين الراغبين في التأمين الإسلامي بتقديم أفضل المنتجات التأمينية المتوافقة مع أحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية والاحتفاظ باحتياطيات كافية لمواجهة المخاطر بدعم نمو الأعمال وتحسن من الربحية بالإضافة إلى وجود حوكمة شرعية تشرف

المملكة الأردنية الهاشمية: أعلنت شركة التأمين الإسلامية عن نتائجها المالية حتى 2020/12/31 بمصادقة مجلس إدارة الشركة على الميزانية العمومية والحسابات الختامية لعام 2020 والتوصية إلى الهيئة العامة العادية باعتمادها وتوزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة 8% من رأسمال الشركة توزع من الأرباح المدورة لهذا العام، وذلك في اجتماع الهيئة العامة للشركة والذي سيعقد يوم الثلاثاء الموافق 2021/04/06.

وعبر الأستاذ موسى شحادة رئيس مجلس إدارة شركة التأمين الإسلامية عن اعتزازه بما حققته الشركة من نتائج جيدة بالرغم من مختلف التحديات السياسية والاقتصادية التي تحيط بالمنطقة وتأثيرات جائحة كورونا التي اجتاحت العالم والأردن واثرت على قطاع التأمين، مبيناً أن شركة التأمين الإسلامية استطاعت المحافظة على موقع متقدم في القطاع التأميني والتأمين التكافلي الإسلامي في الأردن وخدمة الاقتصاد الوطني ، حيث بلغت أرباح الشركة في نهاية عام 2020 قبل الضريبة حوالي 3,281 مليون دينار مقابل حوالي 1,805 مليون دينار لعام 2019 وبلغ إجمالي الأقساط المكتتبة حوالي 22,588 مليون دينار، أما التعويضات المدفوعة خلال عام 2020 فقد بلغت حوالي 15,738 مليون دينار .



السيد هشام الحاجج
رئيس مجلس إدارة الشركة

على مشروعية الاعمال، وقد حققت الشركة هامش ملاءة مالية نسبتها 327%، وحازت على العديد من الجوائز وحصلت الشركة من الوكالة الإسلامية الدولية للتصنيف (IIRA) وللمرة السابعة على التوالي على تصنيف ائتماني بدرجة A للقدرة المالية التكافلية وبمنظور مستقبلي مستقر، حيث قيمت درجتها الائتمانية بمعدل (76-80) مما يثبت كفاية معايير الحماية المتوفرة في الشركة وهي أول شركة تأمين إسلامي في الأردن تأسست عام 1996. ومن الجدير بالذكر أنه تم تجديد رخصة شهادة الأيزو لنظام إدارة الجودة المطبق في الشركة، بحيث تقدم الشركة كافة خدماتها التأمينية وفق أحدث معايير الجودة العالمية وبما يتوافق مع معيار الأيزو الدولي 9001:2015.

المصدر: موقع الشركة الإلكتروني

نتائج 13 شركة بينها «عمان للتأمين» و«أبوظبي للتكافل»

الإمارات العربية المتحدة: أعلنت العديد من الشركات المدرجة في الإمارات نتائجها المالية للعام 2020، أهمها عمان للتأمين و«أبوظبي الوطنية للتكافل» و«دبي الوطنية للتأمين»

• حققت شركة عمان للتأمين ربحاً صافياً خلال العام 2020 بنحو 196.5 مليون درهم، مقابل 190.5 مليون درهم في 2019، كما أوصى مجلس الإدارة بتوزيع 10% نقداً من رأسمال الشركة.

• سجلت «أبوظبي الوطنية للتكافل» أرباحاً بقيمة 78.39 مليون درهم في 2020، مقارنة بأرباح قدرها 72.65 مليون درهم في 2019، بارتفاع نسبته 8%.

سجلت شركة دبي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين صافي ربح في 2020 بنحو 55.1 مليون درهم، مقارنة بـ 58.1 مليون درهم في 2019، وأوصى مجلس الإدارة بتوزيع 30% نقداً.

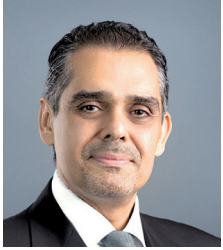
سجلت شركة «دار التأمين» أرباحاً صافية بقيمة 10.88 ملايين درهم في 2020 مقارنة بأرباح بنحو 16.16 مليون درهم في 2019.

حققت شركة «أكسا الهلال الأخضر للتأمين» بنسبة 1295% إلى 2.24 مليون درهم في 2020 مقارنة بنحو 161 الف درهم في 2019.

حققت شركة «الظفرة للتأمين» أرباحاً صافية بقيمة 63.08 مليون درهم في 2020، مقابل 71.09 مليون درهم في 2019، وأوصى مجلس إدارة الشركة بتوزيع أرباح نقدية بواقع 40% من رأس المال بما يعادل 40 مليون درهم ودعوة الجمعية العمومية للانعقاد في 17 مارس المقبل.

المصدر: الخليج 365 والخليج

«A.M. Best» تؤكد التصنيف الائتماني لسوليدرتي البحرين



سوليدرتي ونائب رئيس مجلس إدارة سوليدرتي البحرين: «نحن فخورون لتمكن سوليدرتي البحرين من الحفاظ على تصنيفها واعتمادها العالمي، على الرغم من الأوضاع الاقتصادية غير المستقرة في السوق». وأضاف قائلاً: «إن المشروع القائم حالياً بين سوليدرتي البحرين وتأزر بشأن الاندماج يمثل فرصة أخرى للشركة لتحقيق نقلة نوعية في أعمالها ومن الممكن أن يُحفز رفع التصنيف الائتماني في المستقبل».

كما قال أيضاً: «وعلى الرغم من الأوضاع الراهنة غير المستقرة في السوق إلا أن فريق سوليدرتي كان على قدر المسؤولية للحفاظ على مستوى عالٍ من الأداء على مختلف الأصعدة». وأضاف: «يعكس هذا التصنيف أننا في سوليدرتي نسعى دوماً للوفاء بالتزاماتنا تجاه عملائنا وزبائننا من خلال تزويدهم بأفضل المنتجات مصحوبةً بأفضل الخدمات في السوق».

المصدر: الأيام

البحرين: أعلنت سوليدرتي البحرين ش.م.ب.، إحدى كبريات شركات التأمين في مملكة البحرين وإحدى الشركات التابعة لمجموعة سوليدرتي القابضة، أن وكالة التصنيف العالمية A.M. Best قد أكدت تصنيفها الائتماني عند «bbb+» وكذلك تصنيفها للقدرة المالية عند «B++» (جيد) وبمنظرة مستقبلية مستقرة لكليهما. وهذا التأكيد الإيجابي لتصنيف سوليدرتي البحرين يعكس جودة واستقرار أعمالها خصوصاً خلال فترة جائحة الكورونا والتي صاحبها تحديات كبيرة في الأعمال في السوق البحريني والأسواق العالمية.

وذكرت A.M. Best العالمية أن هذه التصنيفات التي مُنحت لسوليدرتي البحرين تعكس قوة مركزها المالي، والذي تصنفه الوكالة على أنه «عالي الجودة» ويستند على مرونة مالية ذات مستوى عالٍ مقارنة بمخاطر رأس المال وذلك كما تم قياسه من قبل AM Best، ويتضح من تأكيد هذه التصنيفات أن سوليدرتي البحرين تتمتع بمستوى ممتاز من السيولة والمرونة المالية كونها مُدرجة في بورصة البحرين وتعتبر من كبرى شركات التأمين في مملكة البحرين.

وبهذه المناسبة، ذكر أشرف بيسسو، الرئيس التنفيذي لمجموعة

Fitch Ratings confirms the rating of Tunis Re

Tunisia: Fitch Ratings has confirmed the “AA (tun)” financial strength rating of the Tunisian Reinsurance Company (Tunis Re). The outlook remains stable.

Fitch believes Tunis Re’s Enterprise Risk Management (ERM) framework showed continuous improvement in the past two years compared to local practices, which is positive for its rating.

Also, Fitch believes Tunis Re’s credit fundamentals will remain more robust than Tunisian peers amid the coronavirus pandemic. The company has demonstrated continued resilience to shocks through challenging years for the global reinsurance sector, continuous depreciation of the Tunisian dinar, and the 2011 social uprising in Tunisia. This was largely due to the company’s sound management, low risk appetite,

good-quality retrocessionaires, and strong ties with its cedents and the Tunisian state.

Tunis Re scored 'Strong' under Fitch's Prism Factor-Based Capital Model (FBM) at end-2019, similarly to 2018, which supports the rating. We do not expect capitalisation to significantly deteriorate as a result of the economic downturn caused by the pandemic. We expect regulatory capital to remain at a comfortable level, although regulatory oversight in Tunisia is fairly under-developed.

Fitch believes Tunis Re's earnings are strong for the rating, with a five-year average reported combined ratio slightly below 100% and a five-year average return on equity (ROE) of around 8% in 2015 to

2019. Fitch expects some slight deterioration in 2020, but without impairing the company's overall credit profile. Tunis Re's earnings were adversely affected by foreign-exchange movements in 2019, reflecting increasing vulnerability to currency risk, despite being a benign year for claims.

Fitch believes Tunis Re's retrocession programmes are effective, supporting sound risk-management policies, as the company has developed strong business ties with a panel of highly rated international reinsurers, while maintaining an adequate retention ratio. Exposure to catastrophe risk is manageable, and largely retroceded.

To read the full Fitch Rating report about Tunis Re, please [Click Here](#)

Peer Comparison

(EURm, As of end-2019)	IFS rating	Gross written premiums	Total equity	Total assets	Combined ratio (%)	Return on equity (%)	Sovereign Rating
Societe Tunisienne De Reassurance	AA(tun)/Stable	51	64	237	100	6	B/Negative
Societe Centrale de Reassurance	AAA(mar)/Stable	159	232	1,393	85	11	BB+/Stable
Oman Reinsurance Company SAOC	BB+/Negative	47	53	177	107	4	BB-/Negative
Compagnie Centrale de Réassurance	NR	267	242	771	85	10	NR

Ratings as at 3 February 2021
Source: Fitch Ratings, company financials

Oman Re's reports Net Profit growth of 78% for year 2020

Oman: Oman Re, the Sultanate's sole reinsurer, reported net profit of OMR 1.45m (USD 3.77m) for the year ended 31 December 2020, representing a 78% rise compared to previous year's OMR 0.81m (USD 2.12m). The gross written premium increased by 21% to reach OMR 24.8m (USD 64.3m) against OMR 20.4m (USD 53.0m) during 2019, thus demonstrating a Compound Annual Growth Rate (CAGR) of 28% from year 2016 onwards.

The significant growth in profitability is driven by strong underwriting results and exceptional performance of the Company's investment portfolio, which beat previous year's figures as well as budgeted targets. The net underwriting results (before management expenses) for the year climbed momentarily by 58% to reach OMR 1.96m (USD 5.1m) compared to previous year's OMR 1.24m (USD 3.2m). The underwriting results reflect Oman Re's prudent underwriting as demonstrated by substantial improvement in the combined ratio during the year which reached 97.9% against 101.7% for year 2019 despite incurring Beirut explosion as the major loss in August 2020.

Furthermore, the investment income grew by 25% during the year 2020 to reach OMR 1.9m (USD 4.9m)

compared to prior year's OMR 1.5m (USD 3.9m) based on proactive investment management as well as substantial cash generation. The Company's net equity increased by 11% to OMR 25.6m (USD 66.5m), which is an improvement of OMR 2.5m (USD 6.6m) compared to December 2019 position.

The Company's CEO, Romel Tabaja commented: "Oman Re faced multi-faceted challenges due to the COVID-19 pandemic but strongly responded with impeccable teamwork to produce solid business performance and increased our financial results, once again, exceeding our profit target. This clearly demonstrated our collective ability to stay resilient and successfully navigate through trying circumstances."

He added, "Our strategic initiatives since the last four years are working and paying off. We stand confident to weather the prevailing situation and remain a strong partner to our valued clients. I also take this opportunity to thank all our stakeholders, including the Capital Market Authority, our Members of the Board, our shareholders, and our Business Partners for their continuous support."

To download Oman Re results, please [Click Here](#)

Source: Oman Re LinkedIn page

«البريد» ومصر لتأمينات الحياة يوقعان بروتوكول لإتاحة الخدمات التأمينية عبر مكاتب الهيئة

وتمويلية للشباب من الجنسين لتحفيزهم على تبني العمل الحر بالإضافة الي دمجهم في الخدمات المالية بما يضمن تطبيق اهداف الدولة في تحقيق الشمول المالي وذلك بالاعتماد على الإمكانيات الكبيرة التي يمتلكها البريد المصري والمتمثلة في البنية التحتية والانتشار الجغرافي الواسع لمكاتب البريد.

ومن جانبه أوضح الدكتور أحمد عبد العزيز العضو المنتدب التنفيذي لشركة مصر لتأمينات الحياة ، أن الهدف من الشمول المالي هو الوصول بالخدمات المالية والحلول التأمينية لأي مواطن بسهولة ويسر و هو ما تعمل شركة مصر لتأمينات الحياة على تحقيقه ضمن الرؤية و الخطة الاستراتيجية للشمول المالي التي وضعتها شركة مصر القابضة للتأمين أكبر كيان مالي غير مصري في مصر.

ولفت إلى أن الهيئة القومية للبريد، شريك نجاح حقيقي للشركة، لما لديها من إمكانيات وانتشار واسع لفروعها في جميع أنحاء الجمهورية التي تلعب دوراً مؤثراً وفعالاً في تنشيط آلية الدفع الإلكتروني، مما يتيح لنا توفير خدماتنا التأمينية بشكل أوسع وأشمل في إطار خطة الشركة للتطوير والتنمية لتوفير تغطيات تأمينية مناسبة لكل الفئات في شكل حزم وبرامج تأمينية للاستثمار والزواج وبرامج التقاعد التي توفر العديد من المزايا للعملاء.

المصدر: خط أحمر



جمهورية مصر العربية: وقَّعت الهيئة القومية للبريد وشركة مصر لتأمينات الحياة بروتوكول تعاون يهدف إلى توفير حزمة من الخدمات التأمينية عبر مكاتب البريد المنتشرة في جميع أنحاء الجمهورية.

ووقع البروتوكول الدكتور شريف فاروق رئيس مجلس إدارة الهيئة القومية للبريد، والدكتور احمد عبد العزيز العضو المنتدب التنفيذي لشركة مصر لتأمينات الحياة.

ومن جانبه قال الدكتور شريف فاروق رئيس مجلس إدارة الهيئة القومية للبريد أن هذا الاتفاق له أهمية خاصة تتمثل في أنه يساهم في الوصول بالمنتجات التأمينية الي قطاع عريض من العملاء ويهدف الي توفير منتج تأميني خاص للمشروعات الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر في مختلف المناطق والقرى والنجوع بكافة المحافظات من خلال الاستفادة من الانتشار الواسع لمكاتب البريد المصري والتي يبلغ عددها أكثر من ٤ آلاف مكتب بريد منتشرين في جميع أنحاء الجمهورية بما يضمن وصول تلك الخدمات الي كافة المواطنين بكل سهولة ويسر.

واشار الدكتور شريف فاروق الي ان هذا الاتفاق يهدف ايضاً إلى زيادة ونشر الوعي التأميني بين كافة شرائح المجتمع وتوفير منتجات تأمينية

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر