

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر

لُدوه إفتراضيه محاسبه

التاريخ 24 مارس

التوقيت

الثانية عشر ظهراً - بتوقيت تونس
الثالثة عشر ظهراً - بتوقيت دبي

SPONSORED BY

الكوارث الطبيعية والكوارث من صنع الإنسان: كيف يمكننا تجاوز التحديات الحالية و الاستفادة من الفرص المستقبلية

المتحدثين

الأستاذ/ عبد الرحيم الشافعي

مدير صندوق الكوارث الطبيعية - المغرب

دكتور/ روبير مويرر وود

رئيس الأبحاث في RMS
وفضيل فريق كبار التأمينيين
العالميين لمجموعة RMS

الأستاذ/ أحمد القرشي

رئيس الكورابن في الإعادة السعودية

دكتور/ لوران مارسكو

مدير أول مسؤول عن المنتجات لمنطقة الشرق الأوسط وآسيا.

مدرء الجلسة

الأستاذ/ شكيب أبو زيد

الأمين العام للإتحاد العربي للتأمين

الأستاذ/ أندريا إيسيلي

المدير المسؤول عن خدمة المبيعات بشركة RMS لمنطقة أوروبا و الشرق الأوسط

هدف الندوة

ستتطرق الندوة التي سيدبرها، شكيب أبو زيد، الأمين العام للإتحاد العربي للتأمين، وأندريا إيسيلي، المدير المسؤول عن المبيعات وخدمة العملاء بشركة "RMS" لمنطقة أوروبا والشرق الأوسط، إلي دراسة إدارة المخاطر الكارثية و كيفية تجاوز التحديات التي تطرحها والاستفادة من الفرص المستقبلية التي توفرها، و خاصة الكوارث التي يكون الإنسان عنصرًا رئيسيًا فيها.

الهدف من الندوة، تمكين المشاركين من فهم أفضل للوسائل والمناهج في تقييم وإدارة المخاطر الكارثية، وتراكماتها في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، ومحاولة فهمها وكيفية الاستفادة من الفرص المستقبلية، وتغطيتها تأمينياً، مع التركيز على الفيضانات وتغير المناخ، كنموذج لمثل تلك المخاطر.

سجل الآن

الأمانة العامة

تكمين أول بودكاست متخصص في التأمين في العالم العربي

الأمين العام للإتحاد العام العربي للتأمين يتحدث عن واقع صناعة التأمين في المنطقة العربية

تمّ خلال الأسبوع الماضي إطلاق تكمين بودكاست متخصص في التأمين في العالم العربي وهو من إعداد وتقديم رامي يحيى. يهدف تكمين الى نشر الوعي والثقافة

التأمينية في العالم العربي عبر حوارات مع أبرز القادة وأصحاب الاختصاص حول كافة المواضيع المتعلقة بالتأمين. وقد حلّ الأمين العام للإتحاد العام العربي للتأمين شكيب أبو زيد كضيف الحلقة الأولى، حيث أثنى على الفكرة كما قام بإلقاء الضوء على أبرز مشاريع الإتحاد الحالية والمستقبلية ومنها إضفاء وجه الحداثة والرقمنة في الإتحاد كما أبدى تفاؤله بمستقبل التأمين في المنطقة. لمتابعة الحلقة يمكنكم التسجيل والمتابعة من خلال الروابط التالية:

Apple Podcasts: <https://podcasts.apple.com/sa/podcast/techmeen-leadership-and-innovation-insurance-podcast/id1557774932?ls=1>

Google Podcasts: <https://podcasts.google.com/feed/aHR0cDovL3RIY2htZWVuLmxcyYnN5bi5jb-20vcGxheWVvZm0>

Deezer: <https://www.deezer.com/us/show/2401172>

Playerfm: <https://player.fm/series/techmeen-leadership-and-innovation-insurance-podcast>

Anghami: <https://play.anghami.com/podcast/1018780465?bid=6nTKfBh2Keb>

2021/03/22 Issue 92 العدد

1

World Insurance & COVID-19

SCOR P&C Technical Newsletter

IFRS 17 - The new value of (re)insurance

The latest SCOR P&C Technical Newsletter examines some of the main issues linked to the new IFRS 17 accounting standard for the re/insurance industry.

IFRS 17 is the international financial reporting standard that will replace IFRS 4 on accounting for insurance contracts in 2023. Maybe the most fundamental change introduced by IFRS 17 is the way insurance liabilities will be assessed on a balance sheet, moving closer to their “fair value” while also considering the company’s own views on the risk involved.

Because the outcome of an insurance contract is uncertain, its fair value is not the present value of future cash flows (“best estimate”) – there is also an adjustment for risk.

The main impact of IFRS 17 – aside from the tremendous IT developments and process reviews requested from insurance companies – is that it provides a new definition of an insurance contract’s profitability, considering the adjustment for risk.

Rather than looking purely at the combined ratio, IFRS 17 will change the way we measure the performance of insurance contracts, notably including elements relating to the economic environment and the risk framework defined by the company.

This Technical Newsletter examines some of the main issues linked to the new IFRS 17 accounting standard, including the importance of risk adjustment, which influences the perceived profitability of insurance contracts. It also highlights the value of reinsurance, not just to mitigate the consequences of a stress on cash flows and P&L, but also to reduce the cost of uncertainty for the reinsured.

To download this issue from SCOR P&C Technical Newsletter, please [Click Here](#)

Source: SCOR

Swiss Re & Hannover Re warn of COVID-19’s claim tail & litigation risk

Two of the world’s largest reinsurance firms are warning that while the immediate losses caused by the global COVID-19 coronavirus pandemic may be largely reserved for, both expect a longer-tail of exposure to develop over time.

There is great uncertainty over the potential for the COVID-19 pandemic to drive losses to longer-tailed lines of insurance and reinsurance, particularly casualty and liability lines.

Both Swiss Re and Hannover Re caution that losses are likely to manifest as time passes though, with each warning of the potential for claims to escalate due to litigation and legal actions in the wake of the pandemic.

At its latest count, [reported COVID-19 pandemic-related losses, IBNR reserves and estimates from insurance and reinsurance companies stood at over \\$34.5 billion.](#)

That stands well short of some industry estimates for where the pandemic will eventually drive losses to and longer-tailed lines are one area additional claims could emerge.

Speaking at Morgan Stanley’s 17th European Financials Conference this week, both of the reinsurers warned the loss burden from the pandemic cannot be considered to be over, or reserved for, yet.

Hannover Re executives warned of the long-term uncertainties that might emerge in the wake of the Covid-19 pandemic, with adverse claims trends due to litigation and loss creep both cited.

Longer-tailed casualty lines may be exposed to litigation, which could drive an unknown amount of future losses.

In particular, it seems business insurance, D&O and other areas of employment liability insurance, could be areas that fresh losses emerge over years to come, we’d suggest.

In shorter-tailed lines, Hannover Re’s execs said that loss creep could emerge because of the disruption experienced in the claim adjustment process during the pandemic itself.

Meanwhile, executives from Swiss Re said that more court cases are to be expected in the wake of the pandemic and that these will add to legacy trends in insurance and reinsurance, hence long-term casualty trends may be an issue for some.

In contrast to Hannover Re though, Swiss Re is confident that loss creep won't emerge in shorter-tailed lines and losses already reported from the pandemic and doesn't see any risk of loss adjustment inflation occurring.

Source: Reinsurance News

Cat losses running 20% above average this year: Jefferies

Analysts at Jefferies have estimated that insured catastrophe losses year-to-date are running at around 20% above the long-term average, or 34% above the 10-year average.

Looking at the month of February alone, catastrophe losses are 59% above the long-term average, Jefferies says, with winter weather accounting for 97% of the insured losses in this period.

Analysts noted that US winter weather in particular has been a critical driver of insured losses so far this year, primarily due to the extreme freezing cold conditions across many parts of the US and extending into Mexico during February.

Given the wide geographical spread of this event, both the economic loss and frequency of claims will be high, although Jefferies' industry loss estimate of \$7.6 billion is significantly lower than some risk modellers, which have settled on loss ranges of \$10 billion to \$20 billion.

Jefferies further notes that losses are likely to be absorbed largely on the primary side, rather than through reinsurance, due to the aggregation of smaller

size and low severity events.

But from a pricing perspective, if unexpected events like the US winter weather and severe weather losses continue to increase in severity, this could build momentum for both insurance and reinsurance prices.

Moreover, Jefferies suggested that the current deteriorating winter weather trends could perhaps be an indication of climate change and further suggests that consensus may be underestimating the severity of losses emerging from this peril as they tend to be less frequent than other perils.

Outside the US, insured losses were far lower than average. Notable events included winter weather in Europe, Tropical Cyclone Niran in Australia, the Japanese earthquake at magnitude of 7.1 and French floods, all of which are immaterial relative to the winter weather losses in the US.

Source: Reinsurance News

Arab Insurance

United Arab Emirates

وسطاء يُرجعون مرونة تسعير الوثائق إلى المنافسة

شركات تأمين تتيح أسعار «الحد الأدنى» للسائقين المتسببين في حوادث

أكدت شركات وساطة تعمل في خدمات التأمين أن أسعار وثائق التأمين على السيارات لاتزال في مستويات متدنية في ظل حالة المنافسة، لافتة إلى أن السائقين المتسببين في حوادث ومطالبات، باتوا يحصلون أيضاً على أسعار متدنية عند تجديدهم وثائق التأمين خلال الفترة الأخيرة.

وأوضحت لـ«الإمارات اليوم» أن الجزء الأكبر من المتعاملين الذين يتسببون في حوادث يلجؤون إلى شركة تأمين جديدة في حال تم رفع سعر الوثيقة.

مستويات متدنية

وتابع: «في حال كانت كلفة المطالبة كبيرة، كنسبة من الأقساط التي دفعها المتعامل، فإن الشركة تفرض زيادة في سعر الوثيقة عند التجديد، أو تكتفي بتوفير وثيقة (ضد الغير) فقط، وفي هذه الحالة، فإن معظم المتعاملين قد لا يقبلون بالزيادة، ويلجؤون إلى شركة تأمين جديدة في السوق».

ولفت إلياس إلى أن معظم الشركات تمنح المتعامل الجديد الحد الأدنى للأسعار الذي ورد في نظام وثائق التأمين على المركبات الصادر عن هيئة التأمين، وهي بالتأكيد أدنى من السعر الذي حددته شركة التأمين التي تحملت تكاليف «المطالبة» في السنة السابقة.

وقال: «في بعض الحالات، لا يتم التدقيق في تاريخ السجل المروري للمتعاملين الجدد، وما إذا كانوا متسببين في حوادث أم لا، وبالتالي قد يحصلون على أسعار تنافسية أيضاً».

أسس التسعير

في سياق متصل، قال المدير التنفيذي لـ«شركة الخليج المتحد لوسطاء التأمين»، سعيد المهيري، إن جزءاً من شركات التأمين العاملة في السوق



الأستاذ/ عدنان إلياس
مدير المبيعات
شركة «فيدلتي»
لخدمات التأمين

وقال مدير المبيعات لدى شركة «فيدلتي» لخدمات التأمين، عدنان إلياس، إن أسعار التأمين للسيارات لاتزال في مستويات متدنية خلال الفترة الحالية، في ظل المنافسة بين شركات التأمين، مشيراً إلى أن الشركات توسعت في ظل جائحة فيروس «كورونا» في سياسات التخفيض على أسعار الوثائق.

وأضاف إلياس أن السائقين المتسببين في حوادث باتوا يحصلون أيضاً على أسعار تنافسية لتأمين المركبات خلال الفترة الأخيرة، لافتاً إلى أنه في حال تسبب متعامل في مطالبة لم تكلف شركة التأمين مبلغاً مالياً كبيراً، فإن بعض الشركات باتت تجدد وثيقة التأمين، دون أي زيادة سعرية، في إطار الحفاظ على هذا المتعامل.



الأستاذ/ موسى الشواهين
المدير التنفيذي
شركة «ماي بارتنز»
لاستشارات التأمين وإدارة
المخاطر

شهادة «لا حوادث»

من جانبه، قال المدير التنفيذي لشركة «ماي بارتنز» لاستشارات التأمين وإدارة المخاطر، موسى الشواهين، إن الجزء الأكبر من المتعاملين الذين يتسببون في حوادث، يلجؤون إلى شركة تأمين جديدة، في حال تم رفع سعر الوثيقة عند التجديد.

وأضاف الشواهين أن بعض الشركات تطلب من المتعاملين الجدد شهادة تثبت عدم تسببهم في حوادث مرورية خلال السنة السابقة في حال طلبوا أسعاراً مخفضة، أو تمنحهم أسعاراً اعتيادية وفقاً لسياسات الاكتتاب لديها، وتكون عادة في الحدود الدنيا، نظراً للتراجع الذي طال أسعار تأمين السيارات خلال الأشهر الماضية.

ولفت إلى أن شركات التأمين تضطر لطلب شهادة «لا حوادث»، نظراً لعدم توافر تلك البيانات لديها.

المصدر: الامارات اليوم



الأستاذ/ سعيد المهيري
المدير التنفيذي
شركة «الخليج المتحد
لوسطاء التأمين»

المحلية، لا يبدي اهتماماً بالأسس الفنية لتسعير وثائق التأمين على السيارات، وذلك في ظل حالة المنافسة في السوق، خصوصاً خلال الجائحة، متفقاً مع نظيره إلياس في أن السائقين المتسببين في حوادث ومطالبات باتوا يحصلون أيضاً على أسعار تنافسية للغاية، تتمثل في الحدود الدنيا الواردة في نظام تأمين المركبات.

وتابع المهيري: «في السابق كان هناك تشدد في سياسات التسعير بالنسبة للسائقين المتسببين في حوادث ومطالبات، لكننا لاحظنا مرونة أكبر تجاههم في الفترة الأخيرة، وفي حال لجأت شركة التأمين إلى رفع سعر الوثيقة بالنسبة لمتعاملها المتسببين في حوادث ومطالبات، فإنهم يلجؤون ببساطة إلى شركة جديدة تمنحهم أسعاراً أقل مقارنة بالشركة السابقة».

وأكد أن بعض وسطاء التأمين والشركات لا يدققون في السجل المروري للمتعامل الجديد، ويتم منحه أسعاراً عند الحدود الدنيا، بصرف النظر على التكاليف التي قد تسبب فيها في السنة السابقة لدى شركة أخرى، متوقعاً أن تواصل أسعار التأمين على المركبات التراجع خلال العام الجاري.

21% نمو أرباح شركات التأمين في دبي 2020

رصدت شبكة «سي إن بي سي» ارتفاعاً في القيمة الإجمالية للأرباح، التي حققتها شركات التأمين الإماراتية المدرجة في دبي بنسبة 21% على مدار العام الماضي، في ما يعد دليلاً على استفادة هذه الشركات من تداعيات تفشي «كوفيد 19».

وأجرت الشبكة مسحاً قارنت من خلاله بين الأرباح الصافية، التي حققتها شركات التأمين بدبي في نهاية 2020 مقارنة بنهاية 2019.

وأظهرت المقارنة أن شركات التأمين بالإمارة حققت أرباحاً مجمعة قيمتها 800 مليون درهم على مدار 2019، فيما حققت 1.004 مليار في 2020، أي بارتفاع سنوي 21%.

وأفادت المقارنة أيضاً بأن هذه الشركات سجلت أرباحاً مجمعة قيمتها 114 مليون درهم عن الفصل الرابع من 2019، فيما حققت 117 مليون درهم في الفصل الرابع من 2020، أي أنها سجلت ارتفاعاً 3%.

وعلى صعيد الإيرادات المجمعة حققت الشركات 12.8 مليار درهم في 2019، بينما جنت 13.3 مليار درهم في 2020، مسجلة ارتفاعاً نسبته 4%.

وأفادت المقارنة أيضاً بأن «أورينت» تصدرت شركات التأمين بدبي في قيمة صافي الأرباح عن 2020، حيث جنت ربحاً صافياً قيمته 414 مليون درهم، مسجلة ارتفاعاً 0.2%، مقارنة مع صافي ربحها في 2019، واستأثرت «أورينت» بحصة سوقية 32% من إجمالي إيرادات شركات التأمين بدبي في العام الماضي.

المصدر: البيان

Arab Insurance

Tunisia

Tunisia gets World Bank support to develop catastrophe insurance market

The North African country of Tunisia is to get World Bank support and funding to help it develop its catastrophe insurance market and cover people and assets against the impacts of disasters and climate-related events.

Tunisia currently has a very low level of insurance penetration (around 2%) and so the World Bank, alongside the French Development Agency (AFD), are financing \$50 million each, for a total of \$100 million into a project to strengthen and enhance disaster and climate resilience in Tunisia.

Key among the initiatives is the development of a catastrophe insurance market, with both households

The North African country of Tunisia is to get World Bank support and funding to help it develop its catastrophe insurance market and cover people and assets against the impacts of disasters and climate-related events.

Tunisia currently has a very low level of insurance penetration (around 2%) and so the World Bank, alongside the French Development Agency (AFD), are financing \$50 million each, for a total of \$100 million into a project to strengthen and enhance disaster and climate resilience in Tunisia.

Key among the initiatives is the development of a catastrophe insurance market, with both households

and businesses currently largely unprotected.

Tunisia faces impacts from a range of natural hazards, including floods, drought, landslides, forest fires, sand encroachment, and snowstorms.

54% of disaster events reported between 1957 and 2018 were related to drought, the World Bank said, but floods accounted for the most significant economic losses in that same period (around 60% of total losses), as well as the highest number of casualties, and the highest number of people affected (around 560,000 people) by disaster events.

The World Bank also said that Tunisia is considered highly vulnerable to climate change, with adverse impacts from increased temperatures, reduced precipitation, more serious water shortages, and rising sea levels all anticipated.

As a result, building resilience to these is key, as too is financial preparation.

“This project approved today will help strengthen the government’s Disaster Risk Management capabilities to protect Tunisians from more frequent—and increasingly severe—natural disasters,” explained Tony Verheijen, World Bank Tunisia Country Manager. “The Program will boost investments in resilience and strengthen the country’s policies—including developing a catastrophe insurance market—which will help protect households and businesses across Tunisia.”

Hence, the Tunisia Integrated Disaster Resilience

Program will look to boost flood resilience in the country, given it is the major exposure faced, in terms of cost and impacts.

Work will also be undertaken to strengthen Tunisia’s early warning systems and modernise its climate and hydrometeorological services, while regulations will also be improved to boost coordination across sectors and strengthen Tunisia’s overall disaster and climate resilience, the World Bank explained.

The insurance market focus will see specific products and mechanisms designed to protect Tunisians against the financial fallout of natural disasters, the World Bank said.

These disaster risk insurance programs are expected to feature a combination of public funding with private sector insurance capital.

Flood and earthquake insurance are expected to be the focus, with both covers for the population and also government assets envisaged under the project.

Part of the work will focus on helping the private insurance and reinsurance market to better price risks in Tunisia, to make the private market more functional there, while sovereign risk transfer is also a possibility.

There is a need for capacity to support this and given the exposure levels in Tunisia, perhaps even a catastrophe bond should not be ruled out, in particular for earthquake risks which are likely more readily priced as well.

Source: Artemis

Arab Insurance

Saudi Arabia

حرصًا على مزايا العميل..

البنك المركزي السعودي: 9 معلومات مهمة قبل توقيع عقد التأمين

وجه البنك المركزي السعودي ساما، عددًا مهمًا من النصائح التي حث على الانتباه لها قبل قيام أي شخص بتوقيع عقد تأمين.

يجب على العميل معرفتها والتأكد منها قبل توقيع عقد التأمين، وهي كالتالي:

- مزود الخدمة وهو إحدى شركات التأمين المرخص لها بمزاولة أعمال التأمين داخل المملكة العربية السعودية، وقد تقدم شركة التأمين خدماتها عن طريق طرف ثالث يطلق عليه وكيل التأمين، لكن عليها أن تضمن التزامه بإتمام المعاملات في إطار يضمن مصلحة العميل وحمايته، ويمكن معرفة الشركات المرخص لها بذلك عن طريق زيارة موقع المؤسسة الإلكتروني.

- الأسعار والتكاليف حيث يجب على شركة التأمين الالتزام باتباع متطلبات التسعير المحددة من المؤسسة والتي سبق للعميل الموافقة عليها كأحد متطلبات الموافقة على التغطية التأمينية، وعلى شركات وساطة التأمين أيضًا توفير أفضل عروض الأسعار للعميل من عدة شركات، مع توضيح أسباب ترشيحها لأحد هذه العروض.

- فترة التغطية التأمينية وهي الفترة التي يحق فيها للعميل الحصول على

وأوضح البنك المركزي السعودي، عبر موقعه الإلكتروني، أن منتجات التأمين تعد إحدى الوسائل لمواجهة المخاطر التي قد يتعرض لها المؤمن له وتعيّنه على تحمل الأعباء المالية الناتجة عنها.

ولفت البنك المركزي إلى أن عقد التأمين يمثل اتفاقًا بين شركة التأمين والعميل من أجل حصول العميل على مزايا تأمينية تتناسب مع إمكانياته وتطلعاته المالية مقابل سداد مبلغ مالي معين، لذا على العميل التأكد من قراءة وفهم عقد التأمين لمعرفة حقوقه والتزاماته الناتجة عنه، وليتمكن من اختيار أفضل المنتجات التأمينية والحفاظ على حقوقه.

ويتن ساما، أنه من خلال وثيقة التأمين يحصل المؤمن له على حماية ضد المخاطر أو الخسائر التي قد تلحق به أو يتسبب بها للغير وفقًا لما هو منصوص عليه في شروط وأحكام وثيقة التأمين، وفي المقابل يتعهد المؤمن له بسداد قسط التأمين المتفق عليه.

وأشار البنك المركزي إلى أنه تختلف منتجات التأمين فيما بينها من حيث الهدف والتغطية التأمينية، إلا أن هناك بعض المعلومات الأساسية التي

- التزامات وحقوق كل طرف؛ حيث تلتزم شركة التأمين بتوضيح حقوق ومسؤوليات كل طرف بشكل مبسط وواضح، والإجابة عن جميع استفسارات العملاء، وعلى العميل أيضًا الإلمام بجميع الالتزامات المترتبة عليه بموجب العقد والتأكد من قدرته على الوفاء بها.

- إجراءات تسوية المطالبات؛ حيث تقوم شركة التأمين بتوضيح آلية تقديم المطالبات والمستندات المطلوبة لتسويتها، بالإضافة إلى توضيح أسباب رفض المطالبة في حال عدم الموافقة عليها.

- قنوات التواصل، ويقع على عاتق شركة التأمين الإفصاح عن عناوين مكاتب الشركة ووسائل الاتصال بها، مثل البريد الإلكتروني ورقم الهاتف والموقع الإلكتروني للشركة.

- تقديم ومعالجة الشكاوى؛ حيث توفر شركة التأمين وسائل لاستقبال شكاوى العميل واعتراضه على الخدمات والمنتجات المقدمة له، ومن ثم اتباع الإجراءات والتدابير اللازمة للتعامل معها وتسويتها بشكل عادل وفوري، وفي حال عدم رضا العميل يمكنه تقديم شكوى البنك المركزي السعودي عبر بوابة ساما تهتم.

المصدر: عاجل

المزايا التأمينية المتفق عليها بموجب وثيقة التأمين، وكأصل عام تنتهي التزامات أطراف العقد بانتهاء فترة وثيقة التأمين، لذا على المؤمن له التأكد من تجديد الوثيقة قبل انتهاء صلاحيتها؛ لضمان استمرار حصوله على تلك المزايا التأمينية.

- الاطلاع على أحكام وشروط وثيقة التأمين وقراءتها بعناية ودقة قبل توقيع العقد، والاستفسار عن جميع البنود غير الواضحة تجنبًا لوقوع أي خلاف مستقبلاً، ويمكن للعميل أيضًا طلب الحصول على نسخة مجانية من العقد للرجوع إليه في أي وقت، وكذلك الحصول على جميع المطويات التي تصدرها الشركة حول المنتج التي تقدمه.

- استثناءات وثيقة التأمين حيث يجب الانتباه إلى سقف التغطية التأمينية، والإلمام بالحالات الاستثنائية أو الأضرار التي لا تغطيها وثيقة التأمين، أو بالتغطيات التي تندرج تحت بند الإضافات (التوسعات) التي عادة تتم إضافتها بناءً على طلب المؤمن له، كالحصول على سيارة بديلة عند التعرض لحادث مقابل رسوم إضافية لوثيقة التأمين الشامل للمركبات.

بعد اندماج العديد من المنشآت.. ما مستقبل شركات التأمين؟

بعد قطاع التأمين في السوق المحلية من أكثر القطاعات نمواً خلال السنوات العشر الأخيرة، خصوصاً في ظل حداثة القطاع مقارنة بالقطاعات الأخرى، وفي ظل إلزامية الحصول على وثائق التأمين للعاملين المهنيين المقيمين وعائلاتهم، إضافة إلى إلزام ملاك السيارات بالتأمين عليها تجنباً لفرض غرامات عدم وجود تأمين في حال حصولهم على غرامات أخرى.

وبلغت نسبة وثائق التأمين المخصصة للقطاع الصحي 59% من إجمالي الوثائق الصادرة، في دلالة على أن أقساط التأمين الصحي هي الأعلى بين كافة القطاعات.

الربح والزكاة

كما حقق إجمالي الاستثمارات ارتفاعاً بنسبة 6.9% على أساس سنوي، ليصل إلى 31.28 مليار ريال، في حين انخفض معدل الخسارة إلى ما نسبته 64.7%، خلال تلك الفترة.

بلغ صافي الربح التراكمي للشركات بعد الزكاة والضريبة إلى 1.32 مليار ريال في الأشهر التسعة الأولى من عام 2020، بزيادة الأرباح 96.1% مقارنة بـ 675 مليون ريال في الفترة نفسها من عام 2019، بناءً على تحليل الأداء المالي لشركات التأمين، ويمثل هذا عائداً سنوياً على حقوق الملكية بنسبة 9.69%، مقابل 4.04%، للفترة نفسها من عام 2019.

33 شركة عاملة

وبلغ عدد شركات التأمين العاملة في السعودية 33 شركة، معظمها شركات مدرجة في سوق الأسهم، إضافة إلى اندماج العديد من الشركات أخيراً في ما بينها لتحسين أداء أعمالها.

وشهد الربع الثالث من العام الماضي ارتفاع أقساط التأمين المختصة بـ«الحماية والادخار» 33% بينما شهد قطاع التأمين الصحي انخفاضاً بنسبة 10%، إضافة إلى ارتفاع ملاءة شركات التأمين بنسبة 31%، واستحوذ القطاع الصحي على 59% من إجمالي أقساط التأمين.

دمج القطاع بالاندماج

وعزز مجلس الضمان أداء شركات التأمين أخيراً، عبر إعفائه الشركات الراغبة في الاندماج بين المنشآت الصغيرة والمتوسطة من المقابل المالي للتأهيل لمدة 3 سنوات.

بأثر ذلك بعد أن سجلت الأقساط المكتتبة نمواً بنسبة 2.7%، ليصل إلى 30.26 مليار ريال في الأشهر الثلاثة الأولى من عام 2020، مقارنة بـ 29.47 مليار ريال في الأشهر التسعة الأولى من عام 2019، وكان التأمين الطبي وتأمين المركبات هما الأكثر مساهمة.

التوقعات المستقبلية

توقعت وكالة إس أند بي غلوبال للتصنيفات الائتمانية (ستاندرد آند بورز)، في تقرير لها، أن يشهد قطاع التأمين نمواً عاماً في السعودية بسبب المبادرات التنظيمية وتوقع إس أند بي غلوبال أن تظل تصنيفاتها لشركات التأمين مستقرة على نطاق واسع خلال عام 2021، ويرجع ذلك أساساً إلى احتياطات رأس المال القوية، على الرغم من عدم اليقين الاقتصادي المستمر المترتب على جائحة كوفيد-19.

وقال الخبير الاقتصادي هاشم بن أسامة من المتوقع أن يستمر الاتجاه الإيجابي خلال الفترة القادمة، إلا أن هذه الارتفاعات قد تقتصر على شركات القطاع الصحي والشركات الكبرى لدى القطاع، ما أدى إلى تعميق الخسائر للشركات الصغيرة والناشئة في قطاع التأمين، وأنه من المتوقع أن تنخفض ربحية قطاع التأمين بنسبة تصل إلى 15% خلال عام 2021.

فيما قال الخبير في مجالات الاستحواذ والاندماجات محمد الميمان أن قطاع التأمين سيشهد موجة من الاندماجات خلال العام الحالي، في ظل التحفيز القوي المقدم، وتقديم مجلس الضمان الصحي إعفاءات لشركات التأمين عند الاندماج لمدة 3 سنوات، مشيراً إلى أنه من المتوقع أن تنخفض ربحية قطاع التأمين بنسبة تصل إلى 10% خلال العام الحالي 2021.

المصدر: عكاظ

قطاع التأمين في الكويت يخرج رابحا من 2020

بأرباح تقترب من الخمسة وأربعين مليون دينار زنسبة نمو فوق الخمسة عشر بالمائة يكون قطاع التأمين في الكويت الريح الاكبر بين الشركات المدرجة في عام الفين وعشرين ويبدو ان التأمين على عكس قطاعات اخري كثيرة استفاد من تداعيات الجائحة ولم يتاثر سلبا بالحظر او الاغلاقات وبقاء الناس في منازلهم لبعض الوقت.

في لقاء أجرته CNBC عربية مع بعض قادة قطاع التأمين الكويتي صرح

خالد الحسن / الرئيس التنفيذي لمجموعة الخليج للتأمين

اذا كان البقاء في المنازل قد افاد شركات التامين من جهة فانه ايضا حفز الشركات الى اللجوء الى التكنولوجيا واستغلال وسائل التواصل للوصول الي العملاء وتشير النتائج الى ان الشركات التي بدأت ميكرا وقطعت شوطا في التحول التكنولوجي كانت اكثر مرونة في التعامل مع تداعيات الحظر والاغلاق وافضل ربحية من شركات اخري تباطئت.

سامي شريف / الرئيس التنفيذي لشركة الكويت للتأمين

ورغم الازياع الجيدة ينظر خبراء التامين الى الايام المقبلة بشيء من التوجس فالجائحة قد تفرض قواعد جيدة للعبة وقد تضاف الجائحة نفسها في تغطيات ماكانت فيها من قبل وهذه الاضافة قد تواجه بخيارين احلاهما مر من قبل معيدي التامين الرفض او رفع الاسعار.

لمشاهدة اللقاء، الرجاء الضغط هنا المصدر: cnbc arabia

والقبس تنشر اللائحة التنفيذية لقانون

تنظيم التأمين

أصدرت وحدة تنظيم التأمين اللائحة التنفيذية للقانون رقم 125 لسنة 2019، ودعت كافة الجهات الخاضعة إلى توفيق أوضاعها، وفقاً لأحكام القانون خلال سنة من تاريخ صدور اللائحة.

وأشارت إلى استمرار سريان التراخيص الصادرة عن الوحدة وفقاً للقانون رقم 125 لسنة 2019 ولائحته التنفيذية على أن ينتهي سريانها في 31 مارس 2022.

لقراءة اللائحة التنفيذية اضغط هنا

المصدر: القبس

Qatari listed insurers: increase in profits in 2020

The Qatari newspaper Al-Raya Economic reported that the insurers listed on the Qatar Stock Exchange ended the year 2020 with a 19% increase in net profit. The latter went from 420 million QAR (115.13 million USD) in 2019 to be set at 500 million QAR (136.239 million USD) in 2020.

Qatar General Insurance and Reinsurance Company alone has recorded a net result of 130.85 million QAR (35.65 million USD) against a net loss of 468.02 million QAR (128.29 million USD) in 2019.

Qatar General is followed by Qatar Insurance and Qatar Life and Medical Insurance (QLM) which respectively posted 101 million QAR (27.52 million USD) and 98.05 million QAR (26.71 million USD) of profits in 2020.

Source: Atlas Magazine

اقتصادية "الدولة" تناقش تعديل بعض أحكام قانون شركات التأمين والتأمين التكافلي



ناقشت اللجنة الاقتصادية بمجلس الدولة الثلاثاء الماضي برئاسة المكرم الشيخ محمد بن عبدالله الحارثي، وبحضور المكرمين أعضاء اللجنة، وعدد من موظفي الأمانة العامة مشروع تعديل بعض أحكام قانوني شركات التأمين والتأمين التكافلي، المحالين من مجلس الشورى وفقاً لما تنص عليه المادة 49 من قانون مجلس عمان.

واستعرضت اللجنة خلال اجتماعها الثامن لدور الانعقاد السنوي الثاني من الفترة السابعة، دراستها حول "مسرعات نمو الاقتصاد العماني في ظل جائحة كوفيد-19"، التي تهدف إلى تحديد الآثار العامة للأزمة على الاقتصاد الوطني، وتحديات عوامل النمو الاقتصادي بالتركيز على القطاع المصرفي وسوق العمل، بما يضمن تعزيز جهود الحكومة في عودة الاقتصاد إلى مسار ما قبل الأزمة ويضمن استدامة النمو، إضافة إلى تحديد مسرعات النمو الاقتصادي والممكنات التي يتعين التركيز عليها، وإعطاؤها الأولوية لدورها المؤثر في تنويع الدخل والنمو الاقتصادي.

وتم خلال الاجتماع التصديق على محضر اجتماع اللجنة السابق، ومناقشة ما استجد من أعمال واتخاذ القرارات اللازمة بشأنها.

المصدر: الوطن

Lebanese non-life insurance market: 2020's turnover

According to Byblos Bank, 38 Lebanese non-life insurers achieved a 2% turnover increase in 2020. The premiums rose from 1.13 billion USD in 2019 to 1.16 billion USD in 2020.

The top insurers account for 64.7% of the total non-life market compared to 64.2% in 2019. Bankers Assurance maintains its leading position with 126.3 million USD in written premiums. It is followed by MedGulf and Fidelity Assurance & Reinsurance with 114 million USD and 82.8 million USD respectively.

Allianz SNA (76.6 million USD) and AXA Middle East (76.3 million USD) rank fourth and fifth.

Note that Trust Insurance and Liberty Insurance ceased their activities in 2019 while three other non-life insurance companies have not yet published their results for the year 2020.

Source: Atlas Magazine

هيئة سوق رأس المال تطلق أول منصة ابتكار رقابية في فلسطين

أطلقت هيئة سوق رأس المال الفلسطينية منصة "ابتكر" الرقابية للريادة في القطاع المالي غير المصرفي خلال ورشة عمل حول التكنولوجيا المالية في فلسطين ما بين الفرص والتحديات، برعاية ومشاركة دولة رئيس الوزراء الفلسطيني الدكتور محمد اشتية.

وجرى اللقاء الثلاثاء الماضي عبر "الفيديو كونفرنس"، بحضور رئيس مجلس إدارة هيئة سوق رأس المال الفلسطينية د. نبيل قسيس، ورئيس مجلس إدارة صندوق النقد العربي د. عبد الرحمن الحميدي، ووزير الاقتصاد الوطني خالد العسيلي، ونائب رئيس الممثلة الألمانية في فلسطين ميشيل هيرولد.

الحكومة، وهذا سيعطي علامة جديدة لفلسطين أمام العالم لتنافس في هذا المجال ويضعها على خارطة الدولة، بالإضافة الى انه تم الغاء 120 تخصصا تقليديا في الجامعات الفلسطينية وإدخال 60 تخصصا جديدا من أجل مواكبة التطور التكنولوجي في العالم.

واستطرد رئيس الوزراء أن "المال جزء أساسي من التطور العالمي الذي

نعيشه، والآن نشهد الاختفاء التدريجي للنقد بشكله التقليدي ليتحول عالميا الى نقد غير ملموس وافتراضي، ولهذا التطور قمنا بإنجاز موضوع الدفع الالكتروني وتعاقدنا مع شركات فلسطينية لتطبيقه خلال منتصف هذا العام، بما سيساهم في الحفاظ أيضا على المال العام وسرعة انجاز المعاملات".

كما استعرض رئيس الوزراء أهم التحديات التي تواجه التطور التكنولوجي، لا سيما التشريعات التي تعالج التكنولوجيا، بالإضافة الى تحدي أمن المعلومات، وحمايتها من الاختراق، وحماية خصوصية الافراد وبياناتهم من بيعها وتداولها ما بين الشركات المختلفة، مشيرا إلى أن التحدي الأكبر هو ان التطور التكنولوجي لا حدود له.

بدوره، قال رئيس مجلس إدارة هيئة سوق رأس المال الفلسطينية نبيل قسيس، إن التكنولوجيا المالية فرضت نفسها على أجندات الهيئات الرقابية في القطاع المالي لما لها من دور جوهري في تبسيط وتسريع العمليات المالية وتسهيل مناحي الحياة المختلفة التي تجلت خلال جائحة " كورونا".

وعبر عن اعتزازه بالشراكة مع وزارة الاقتصاد الوطني والوكالة الألمانية للتعاون الدولي GIZ والممثلة الألمانية في دولة فلسطين والعمل على تطوير المشروع المتعلق بالخدمات المالية البديلة في فلسطين.

وأكد قسيس اهتمام هيئة سوق رأس المال بقطاع التكنولوجيا المالية من منطلق مسؤوليتها عن الرقابة والإشراف على القطاع المالي غير المصرفي



وقال رئيس الوزراء محمد اشتية إن "التكنولوجيا المالية بما فيها العملة الرقمية والدفع والتأمين والبنوك والأسواق الالكترونية وتطبيقاتها الذكية قادمة بقوة، ونحن تبيننا هذه التكنولوجيا الحديثة، وسنسخرها للقفز عن حواجز ومعوقات الاحتلال، لنهوض باقتصادنا الوطني وللحاق بركب العالم".

وشدد رئيس الوزراء على أهمية هذا المؤتمر وإطلاق منصة "ابتكر"، في ظل التطور التكنولوجي العالمي، مشيرا إلى أن الأهمية ليست في توفر المال وإنما بتوفير وتسهيل سبل الوصول إليه واستثماره في العديد من المجالات.

وأضاف رئيس الوزراء أن "جائحة كورونا التي يعيشها العالم أجمع خلقت فرصة لكيفية تجيير التكنولوجيا بما يخدم تطوير الأداء الاقتصادي وكافة مناحي الحياة، وقد عملنا على وضع خطة إنعاش اقتصادي في هذه الجائحة لتعويض العديد من القطاعات المتضررة خاصة قطاع السياحة، وقمنا بإنشاء صندوق (استدامة) بالتعاون مع سلطة النقد، لتوفير قروض ميسرة للشركات الصغيرة والمتوسطة للحفاظ على أداؤها واستمرار عمل موظفيها".

وتابع اشتية: "حصل انكماش اقتصادي خلال العام 2020 بمقدار 11%، ونتوقع نموا اقتصاديا هذا العام بمقدار 8-6%، فاقصاد فلسطين اقتصاد صغير سريع التأثير وسريع التعافي".

وأردف رئيس الوزراء أن "العالم يعمل على إعادة هيكلة الأنشطة الاقتصادية لديه لكي تتلاءم مع التطور التكنولوجي، وإعادة الهيكلة بالنسبة لنا هي من خلال الانفكاك عن الاحتلال والنهوض بالمنتج الوطني".

وأشار اشتية إلى انه "تم التعاون مع مؤسسة ألمانية لإعادة صياغة المهارات والخبرات بين الشباب من خلال تدريبهم على البرمجة، وخلال أيام سيتم تخريج الدفعة الأولى من هذا البرنامج الممول بشكل كبير من

بداية هامة في هذا المجال.

من ناحيته، بين نائب رئيس الممثلة الألمانية في فلسطين ميشيل هيرولد، أن منصة ابتكر تعتبر أول منصة ابتكار رقابية في فلسطين ومن ضمن أوائل المنصات في الشرق الأوسط، مؤكداً أن هذه الخطوة تظهر التزاماً عالياً من قبل هيئة سوق رأس المال تجاه تطوير خدمات وأدوات مالية جديدة في القطاع المالي غير المصرفي.

وأضاف: "إن جهود الهيئة المبدولة في هذا القطاع تحظى بتقدير عالي من الحكومة الألمانية بدعم من وزارة الاقتصاد بشراكة بدأت منذ عام 2014".

وتخلل ورشة العمل جلسة نقاش فنية حول التكنولوجيا المالية في فلسطين، بمشاركة مستشار رئيس الوزراء للشؤون الاقتصادية شاكر خليل، ومدير عام الإدارة العامة لخدمات التمويل الرقمي والابتكار في هيئة سوق رأس المال بشار أبو زعور، ونوران يوسف من قسم تطوير القطاع المالي في الدائرة الاقتصادية لدى صندوق النقد العربي، وتوماس رهان مدير مشروع الخدمات المالية البديلة في وكالة التعاون الألماني.

واستعرض المتحدثون أهمية التكنولوجيا المالية والدور الرئيسي الذي تلعبه هيئة سوق رأس المال في توفير البيئة الصديقة والممكنة للابتكارات المستندة إلى التكنولوجيا المالية في القطاع المالي غير المصرفي، إضافة إلى الدور المحوري لاستخدام التكنولوجيا المالية في تعزيز الشمول المالي في فلسطين، من خلال توفير وسائل وأدوات تمويلية جديدة ومبتكرة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة وريادبي الأعمال، عبر تعزيز الوصول والاستخدام للخدمات والمنتجات المالية التي تقدمها قطاعات سوق رأس المال في فلسطين.

وأكدوا أهمية إطلاق هذه المنصة من قبل هيئة سوق رأس المال وكونها من أوائل المنصات الرقابية التي تطلق في المنطقة العربية في القطاع المالي غير المصرفي.

وتطرق الجلسة إلى التحديات والمتطلبات الواجب توافرها لتمكين استخدام التكنولوجيا المالية ومن ضمنها ضرورة توافر إطار تشريعي ملائم ونية تحتية تكنولوجية مساعدة مع أهمية التوازن في طرح الابتكارات المالية وأن تكون منضبطة بما يحقق احتياجات الفئات المستهدفة تحديداً المشاريع الصغيرة والمتوسطة وريادبي الأعمال، وحماية حقوق المستهلكين والمحافظة على نزاهة القطاع المالي واستقراره.

وأوصى المشاركون بأهمية اتباع مناهج رقابية تتلائم مع متطلبات وديناميكية الحلول والتطبيقات والافكار المستندة إلى التكنولوجيا المالية، إضافة إلى ضرورة تعزيز النظام البيئي الممكن لإستخدام التكنولوجيا المالية تحديداً من حيث الأطر التنظيمية والتشريعية والربط البيئي ما بين الشركاء الرئيسيين، وضرورة التركيز على حماية حقوق المستهلكين وأمن المعلومات الشخصية للمستخدمين، وأن توجه الحلول والافكار الجديدة نحو تعزيز الشمول المالي وتوسيع نطاق القطاع المالي الرسمي والتوسع الأفقي للخدمات والمنتجات المالية غير المصرفية.

المصدر: وكالة الأنباء والمعلومات الفلسطينية

فلسطين، وانعكس ذلك على استراتيجيتها الخمسية (2021-2025) التي ركزت على ثلاثة محاور رئيسية تمثلت بتعزيز استخدام التكنولوجيا المالية في القطاعات التي تشرف عليها الهيئة، إضافة إلى النهوض بخدمات وأدوات التمويل الإسلامي، واستدامة القطاعات المالية تحت إشراف الهيئة وتعزيز مساهمتها في التنمية الاقتصادية.

وأشار إلى أن الهيئة تسعى إلى توفير خيارات ووسائل تمويلية غير مصرفية للمنشآت الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر، وريادبي الأعمال تستند إلى التكنولوجيا المالية وما توفره من إمكانيات تساهم في تعزيز الوصول والاستخدام، وتقليل تكاليف التمويل أمام المشاريع الريادية.

من جهته، عبر رئيس مجلس إدارة صندوق النقد العربي عبد الرحمن الحميدي عن سعادته بإطلاق منصة ابتكر ودورها المتوقع في تفعيل الشمول المالي الرقمي، وتعزيز برنامج التحول الرقمي للقطاع المالي غير المصرفي، ودعم البيئة الملائمة للابتكارات المالية في إطار من التفاعل البناء بين الجهات الرقابية ورواد الأعمال ومبتكري المنتجات والخدمات المالية مع الحفاظ على حقوق مستخدمي الخدمات المالية الرقمية.

وشدد على أهمية إطلاق منصة ابتكر لما له من دور تفعيل دور الشمول المالي الرقمي وتعزيز برنامج التحول الرقمي للقطاع المالي غير المصرفي وما لذلك من أثر في دعم البيئة الملائمة للابتكارات المالية في إطار من التفاعل البناء بين الجهات الرقابية ورواد الأعمال ومبتكري المنتجات والخدمات المالية مع الحفاظ على حقوق مستخدمي الخدمات المالية الرقمية.

وأشار الحميدي إلى أهمية حشد الموارد لدعم التحول الرقمي ودوره في خلق فرص عمل جديدة ونفاذ للخدمات الرقمية لمختلف فئات المجتمع، بما يساهم في معالجة تحديات البطالة ويخدم تحقيق اليات النمو المستدام والرفاه الاجتماعي ويوفر ركيزة أساسية في دعم النمو الاقتصادي وتخفيف نسب الفقر.

وأكد أهمية الحلول التي تقدمها التقنيات المالية الحديثة لتمكين الشركات الصغيرة والمتوسطة والناشئة من خلال القنوات الرقمية ووسائل التمويل البديل، إلى جانب تنوع أدوات التمويل الرقمية وانخفاض تكلفتها، وسرعة الحصول على التمويل المطلوب، وتسهيل عملية التشبيك والاندماج ما بين الشركات مع جهات أخرى.

من جهته، أشار وزير الاقتصاد الوطني خالد العسيلي إلى إقرار الوزارة للعديد من الإجراءات لتسهيل التمويل أمام المنشآت الصغيرة والمتوسطة ومن ضمنها إطلاق سجل الأموال المنقولة، ومراجعة المنظومة التشريعية الخاصة بقانون المنافسة، وقانون حماية المستهلك، وقانون الشركات وغيرها من القوانين والإجراءات الناظمة لتوطين الخدمات المالية التكنولوجية.

وأكد مضي الوزارة قدماً وضمن رؤية الحكومة في التحول إلى الاقتصاد الرقمي وتعزيز مساهمة التكنولوجيا المالية في القطاعات الإنتاجية، والتحول إلى مركز رائد في الابتكار في مجال التكنولوجيا المالية ويأتي إطلاق منصة ابتكر بمبادرة هيئة سوق رأس المال الفلسطينية نقطة

Arab Insurance

Syria

شركات التأمين السورية مستمرة بتقديم منتج تأمين السفر مع تغطية كورونا بالتعاون مع أكبر شركات إعادة التأمين والخدمات

والأخوة المواطنين بعدم وجود هذه التغطية التأمينية لدى شركات التأمين السورية خلال السنوات الأخيرة.

وبعد أن تم شرح وجود هذه التأمينات وتغطيتها لكافة أخطار المسافرين المتعارف عليها عالمياً، إضافةً إلى تغطيته إصابته بالكورونا أثناء السفر.

أعرب جانب وزارة وغرف السياحة وجمعية المكاتب السياحية عن استعدادهم الكامل واندفاعهم للتعاون مع شركات التأمين المحلية كون

تتبع الهيئة الإشراف على التأمين قيام العديد من مكاتب السياحة والسفر والأخوة المواطنون بشراء وثائق تأمين سفر المتعارف عليها (تأمين صحي للمسافر) من شركات تأمين غير سورية.

بناءً عليه وبعد التنسيق مع وزارة السياحة تم عقد اجتماع في مقر الهيئة مع ممثلين عن الوزارة وغرف السياحة وجمعية المكاتب السياحية، حيث تبين أن وجود الحالات المذكورة عائد لاعتقاد بعض مكاتب السياحة

تقديمها لهذا النوع من الوثائق يشكل مصداقية أكبر وضمان لحقوق المؤمن لهم.. مع وجود التزام من شركات التأمين بالتعويض للمسافر، حيث تتعاقد شركات التأمين السورية مع أكبر معيدي تأمين السفر وشركات خدمة المسافر على مستوى العالم.

وضمن المعايير والضوابط التي وضعتها الهيئة مؤخراً لهذا التأمين ضماناً لحقوق جميع الأطراف.

كما تم الاتفاق على قيام وزارة السياحة بتعميم بيانات التواصل مع شركات التأمين ولمحة عن خدماتها في هذا المجال على المكاتب السياحية.

المصدر: هيئة الأشراف على التأمين

Arab Insurance

Egypt

تجديد تعيين رضا عبد المعطي نائباً لرئيس هيئة الرقابة المالية لمدة عام



والتحق المستشار رضا عبد المعطي بمجلس الدولة عام 1983، وتدرج في مناصبه القضائية المختلفة إلى أن عين نائباً لرئيس مجلس الدولة وقاضياً بالمحكمة الإدارية العليا منذ عام 2003، ونائباً لرئيس الهيئة العامة للرقابة المالية منذ عام 2016، وعضواً بمجلس أمناء كل من مركز المديرين المصري، ووحدة التمويل متناهي الصغر، ومركز التحكيم لمركز المصري للتحكيم الاختياري وتسوية المنازعات المالية غير المصرفية بالهيئة، وعضواً بمجلس أمناء وحدة مكافحة غسل الأموال وتمويل الإرهاب، وممثل مصر في اللجنة التنفيذية بالمنظمة الدولية لصناديق التأمين الخاصة (IOPS) منذ عام 2017.

والجدير بالإشارة إلى أن مجلس الإدارة هيئة الرقابة المالية، يُشكّل من رئيس الهيئة ونائبين، وأحد نواب محافظ البنك المركزي المصري بالإضافة إلى 4 أعضاء من ذوي الخبرة يصدر بتعيينهم قرار من رئيس مجلس الوزراء، ويختص المجلس بتصريف أمور الهيئة ووضع وتنفيذ السياسات اللازمة لتحقيق أغراضها وأهدافها، وله أن يتخذ ما يراه لازماً من قرارات نهائية لمباشرة تلك الاختصاصات.

المصدر: الهيئة العامة للرقابة المالية

أعلن الدكتور محمد عمران، رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، صدور قرار رئيس مجلس الوزراء رقم (514) لسنة 2021، بتجديد تعيين المستشار رضا عبد المعطي نائباً لرئيس مجلس إدارة الهيئة – ندباً كلياً- من مجلس الدولة لمدة عام اعتباراً من نهاية مارس الجاري ولمدة عام.

وسبق أن شغل وتولى المستشار رضا عبد المعطي رئاسة وعضوية العديد من اللجان الخاصة بالهيئة، منها اللجنة العليا لتطوير نشاط التأمين في مصر، ولجنة فض منازعات التأمين، وصولاً لتعيينه نائباً لرئيس الهيئة منذ عام 2016 وحتى الآن.

كما شارك في إعداد وصياغة العديد من مشروعات القوانين واللوائح المتعلقة بالنواحي المالية والاقتصادية والاستثمارية وكان آخرها القانون الموحد لنشاط التأمين والمنظم لعمل شركات التأمين وإعادة التأمين التجارية في نشاطي تأمينات الحياة وتكوين الأموال، ونشاط تأمينات الممتلكات والمسئوليات، وتميز شركات التأمين التكافلية (حياة – عامة)، بالإضافة إلى ضم التأمين الإجباري على المسؤولية المدنية الناشئة عن قيادة مركبات النقل السريع – والمعروف بإجباري السيارات، ونشاط صناديق التأمين الخاصة تحت مظلة قانون شامل وموحد، وفقاً لأفضل الممارسات والتشريعات الدولية ليصبح لدينا قانون موحد وشامل للإشراف والرقابة على ممارسة نشاط التأمين في مصر أياً كان الشكل الذي يتخذه الشخص الاعتباري في مصر مهما تعددت أنظمتها الأساسية.

«الممتلكات» تستحوذ على 52.3% من الأقساط المباشرة مقابل 47.7% للحياة%

«المال» تنشر النتائج الكاملة لسوق التأمين في 2020

نجحت 38 شركة تأمين – منها 23 تعمل في نشاط الممتلكات والمسئوليات، و 15 في تأمينات الحياة وتكوين الأموال- في زيادة حصيلة أقساطها المباشرة لتصل إلى 38.8 مليار جنيه في العام المالي الماضي (2020/2019) مقابل 33.4 مليار في العام المالي السابق (2019/2018) بزيادة قيمتها 5.4 مليار وبنسبة نمو تلامس 16.2%.

ووفقاً لنتائج أعمال السوق التي تنفرد «المال» بنشرها، استحوذت شركات الممتلكات على النصيب الأكبر من حصيلة الأقساط المباشرة في يونيو الماضي بإجمالي 20.3 مليار جنيه بنسبة 52.3%، مقابل 18.5 مليار جنيه لشركات تأمين الحياة بنسبة 47.7%.

% 33.8 نصيب شركات قطاع الأعمال العام من الأقساط المباشرة

واستحوذت شركات قطاع الأعمال العام – ممثلة في مصر للتأمين ومصر لتأمينات الحياة على 13.1 مليار جنيه تقريباً من الأقساط المباشرة للسوق بنسبة 33.8% موزعة بواقع 8.1 مليار لشركة مصر للتأمين، و 5 مليارات تقريباً، لشركة مصر لتأمينات الحياة، مقابل 25.7 مليار أقساطاً مباشرة، موزعة على 36 شركة تابعة للقطاع الخاص بنسبة 66.2% موزعة بواقع 12.2 مليار جنيه تقريباً لشركات الممتلكات والبالغ عددها 22 و 13.5 مليار لشركات تأمين الحياة والبالغ عددها 14.

المستشار رضا عبد المعطي: زيادة الحصيلة نتيجة جهد أطراف الصناعة.. والقادم أفضل

من جهته، وصف المستشار رضا عبد المعطي، نائب رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، نسب النمو التي حققتها سوق التأمين المصرية، سواء في نشاط الممتلكات أو الحياة، بأنها نتيجة الجهد المبذول من جميع

الأطراف والأطراف الفاعلة في السوق، بدءاً من جهازه الرقابي، وصولاً إلى شركات التأمين، مروراً بوسطاء التأمين بتنوعهم.

فرص النمو لاتزال متوفرة في سوق التأمين

وأكد أن فرص النمو في سوق التأمين لاتزال متوفرة، وتزايد معدلاتها يوماً بعد الآخر، مشيراً إلى أن دخول عدد من اللاعبين الجدد للسوق، بعد السماح لثلاث شركات جديدة بمزاولة النشاط العام الحالي، يؤكد أن السوق لم تصل إلى مرحلة التشبع، وأن مؤشرات ربحيتها تتزايد بوتيرة كبيرة، مشدداً على أن القادم في سوق التأمين سيكون أفضل.

وقال إن إجمالي أقساط سوق التأمين الكلية – أي الأقساط المباشرة مضافاً إليها أقساط إعادة التأمين- بلغت 40.1 مليار جنيه، منها 38.8 مليار أقساطاً مباشرة، مقابل 1.3 مليار جنيه أقساطاً إعادة تأمين سواء وارد محلي أو خارجي، وهو ما يدل على أمرين.

وأضاف «عبد المعطي» أن الدلالة الأولى مرتبطة بكفاءة السوق المحلية

والمطالبات المباشرة في العام المالي 2020/2019 ما قيمته 11.5 مليار جنيه تقريباً، موزعة بواقع 5.2 مليار جنيه لشركات تأمين الممتلكات و6.3 مليار جنيه لشركات تأمين الحياة.

في السياق ذاته، بلغ نصيب شركات التأمين التابعة لقطاع الأعمال العام - شركتي مصر للتأمين ومصر لتأمينات الحياة- من فاتورة التعويضات والمطالبات المباشرة 6.5 مليار جنيه تقريباً، موزعة بواقع 3.1 مليار تقريباً، تعويضات في نشاط الممتلكات، و3.4 مليار، مطالبات في تأمينات الحياة.

لمعرفة الحصص السوقية لأكثر خمس شركات في تأمين الحياة والممتلكات اضغط [هنا](#)

للإطلاع على الحصص السوقية لشركات تأمين الممتلكات في 2019/2020 اضغط [هنا](#)

لمعرفة نصيب شركات تأمين الممتلكات من فاتورة التعويضات المباشرة في 2019/2020 اضغط [هنا](#)

لمعرفة الحصص السوقية لشركات تأمين الحياة خلال 2019/2020 اضغط [هنا](#)

لمعرفة نصيب كل شركات تأمين الحياة من المطالبات المباشرة في 2019/2020 اضغط [هنا](#)

لمعرفة أسباب المقارنة بين شركات التأمين علي أساس الأقساط المباشرة وليس إجمالي الأقساط اضغط [هنا](#)

لمعرفة أبرز مؤشرات وأرقام سوق التأمين المصرية في 2019/2020 اضغط [هنا](#)

للاطلاع على الكتاب الاحصائي السنوي عن نشاط التأمين خلال العام المالي 2020/2019، الرجاء الضغط [هنا](#) المصدر: المال والهيئة العامة للرقابة المالية

وقدرتها على ترويض المخاطر وأنها محل ثقة الأسواق الخارجية وهو ما تعكسه أقساط إعادة التأمين الواردة من الخارج، والثانية لها علاقة بتعاون الشركات مع بعضها البعض في ترويض المخاطر لزيادة الطاقة الاستيعابية ونسب الاحتفاظ وهو ما تعكسه الأرقام المرتبطة بأقساط إعادة التأمين الواردة محلياً.

فاتورة التعويضات تصل إلى 17.9 مليار جنيه منها 9.7 مليار مطالبات على شركات الأشخاص

من جهة أخرى ، كشفت نتائج سوق التأمين عن زيادة فاتورة التعويضات والمطالبات المباشرة لسوق التأمين في 2020 لتصل إلى 17.9 مليار جنيه تقريباً، مقابل 16.9 مليار في العام السابق (2019)، بزيادة قيمتها مليار، بنسبة ارتفاع 5.9%.

وبلغ نصيب شركات تأمينات الحياة وتكوين الأموال- المعروفة بشركات الأشخاص- من فاتورة المطالبات المباشرة في العام المالي 2019/2020 ، ما قيمته 9.7 مليار جنيه ، بنسبة 54.2% تقريباً، مقابل 8.2 مليار، هي نصيب شركات الممتلكات من التعويضات المباشرة ، بنسبة 45.8%.

ومن المعروف أن الأموال التي تسدها شركات تأمين الممتلكات للعملاء في حال تحقق الأخطار تسمى بالتعويضات، أما الأموال التي تسدها شركات تأمين الحياة للعملاء في حال انتهاء مدة الوثيقة أو تحقق شروط التغطية تسمى بالمطالبات أو المزايا التأمينية أو المعاوضة.

11.5 مليار جنيه نصيب شركات التأمين التابعة للقطاع الخاص من فاتورة التعويضات والمطالبات

وبلغ نصيب شركات التأمين التابعة للقطاع الخاص - وعددها 36 شركة منها 22 شركة ممتلكات و14 شركة حياة - من فاتورة التعويضات والمطالبات المباشرة في العام المالي 2020/2019 ما قيمته 11.5 مليار جنيه تقريباً، موزعة بواقع 5.2 مليار جنيه لشركات تأمين الممتلكات

Companies News

أرباح "سلامة للتأمين" ترتفع 162.5% خلال 2020

السوق المحلية الإماراتية التي تحظى بفرص أكبر للنمو فيها، مما أثمر عن ارتفاع إجمالي أقساط التأمين المكتتبة بواقع 5.5% ليبلغ 1.17 مليار درهم عن العام بأكمله، بالمقارنة مع 1.11 مليار درهم خلال عام 2019، وذلك بالرغم من التحديات التي فرضتها جائحة فيروس كورونا المستجد "كوفيد - 19". وباستثناء الربح الغير متكرر بواقع 67 مليون درهم نتيجة بيع جزء من أسهم سلامة القابضة في "شركة سلامة للتأمين التعاوني" "سلامة السعودية"، فقد ارتفع صافي الربح الأساسي بأكثر من 50% إلى 90 مليون درهم، مقارنة مع 59.8 مليون في عام 2019.

كانت شركة "سلامة" أفصحت عن الخسائر المتراكمة البالغة 308.06 مليون درهم، تمثل نسبة 25.45% من رأسمالها البالغ 1210 مليون درهم، وذلك بسبب خسائر الأعوام 2012، و2013، و2015، بالإضافة إلى 2016.

المصدر: العربية

الإمارات العربية المتحدة: أعلنت الشركة الإسلامية العربية للتأمين "سلامة للتأمين"، المدرجة في سوق دبي المالي، عن مضاعفة أرباحها بنسبة 162.5% خلال العام 2020 إلى 157.04 مليون درهم، مقارنة بصافي ربح بلغ مقارنة مع 59.8 مليون درهم لعام 2019.

وقالت الشركة في بيان لها، إن إجمالي أقساط التأمين المكتتبة سجل نمواً بنسبة 5.5% إلى 1.17 مليار درهم إماراتي رغم تحديات "كوفيد 19"، مشيرة إلى أن هذه النتائج تأتي مدعومة بالأداء القوي في الإمارات العربية المتحدة والتحسين الكبير في الدخل الاستثماري.

وفي سياق متصل، أوصى مجلس الإدارة للجمعية العمومية بتوزيع أرباح نقدية بواقع 8.25 فلس للسهم الواحد للأشهر الستة المنتهية في 31 ديسمبر 2020.

وعلى صعيد العمليات التشغيلية، ركزت الشركة خلال عام 2020 على



To increase brand awareness and reinforce positioning

Bahrain Kuwait Insurance Company (gig-Bahrain) is the first Insurance company to join BIBF's new iconic building

Bahrain: The Bahrain Institute of Banking & Finance (BIBF) is pleased to announce its partnership with Bahrain Kuwait Insurance Company (gig-Bahrain), a subsidiary of Gulf Insurance Group (GIG) which is the largest insurance Group in Kuwait, as it joins the corporate sponsorship project within the BIBF new iconic building at Bahrain Bay.

The agreement to this effect will see a study hall named after gig-Bahrain, at BIBF's new state-of-the-art building, with an expected inauguration later this year to serve the training needs of the financial sector in the Kingdom of Bahrain and beyond.

This partnership will increase brand awareness and reinforce the positioning of (gig-Bahrain) as a partner of the BIBF, and will foster a reputation of a supporter of human capital development. BIBF thanks BKIC to be the first Insurance company to support such an initiative which will also help build awareness to local insurance market.

The national project comes in line with the BIBF's expansion plans in and outside Bahrain to further accommodate the growing demand and improve the learning experience, representing an important milestone in the development of Bahrain's financial services sector and the national economy.

On this occasion, Chief Executive Officer of Bahrain Kuwait Insurance Company (gig-Bahrain), Dr. Abdulla Sultan stated, "This sponsorship is a testament of GIG's leadership in the Insurance market in the MENA region, not only in terms of size but also in terms of the contribution to the intellectual development of the industry at large. We



are proud to partner with the BIBF, the leading authority on Insurance training in the region, and are happy to be the first in the our market to do so. We now look forward to work with the team and support this national initiative.

On this occasion we would also like to announce that we have several other partnerships with the BIBF that will be announced shortly and falls in line with our Group's strategy to

become the pioneers in every market we operate in."

On his part, the BIBF's Director Dr. Ahmed AlShaikh said, "We are extremely delighted to collaborate with organisations that recognise the importance of training and development, and with the collaborations we have forged so far, the BIBF continues to seek further pathways to improve training facilities to further enhance the student learning experience". Dr. Ahmed also added, "This partnership goes beyond traditional sponsorship and branding to a deeper level of holistic brand/business integration and partnership."

The contemporary multi-storey building will contribute to Bahrain's skyline as an iconic symbol of modern architecture, providing safe and convenient facilities to support the learning process and improve the educational tourism in Bahrain.

Construction on the BIBF's new landmark commenced earlier last year with a total structural area of 25,000 square meters that stands as a luxury waterfront development; providing the latest technologies, cutting-edge facilities and digital innovation to ensure the highest standards of efficiency, and a unique learning experience.

أرباح "ملاذ للتأمين" ترتفع 23% في 2020 لـ 22.7 مليون ريال

وارتفع دخل الاستثمار بنسبة 28.5%، يعود بسبب رئيسي إلى ارتفاع دخل استثمارات محافظة المساهمين 111.9% عن دخل استثمارات عمليات المساهمين في العام الماضي ناتجة عن إيرادات توزيعات الأرباح والمكاسب المحققة من الاستثمارات المتاحة للبيع.

وأشارت الشركة إلى ارتفاع الإيرادات الأخرى الناتجة بشكل أساسي عن التسوية النهائية مع الهيئة العامة للزكاة والدخل لمبالغ الزكاة وضريبة الاستقطاع للأعوام 2007 وحتى 2015.

خلال التسعة أشهر الأولى من 2020، ارتفع صافي ربح "ملاذ للتأمين" قبل الزكاة بنسبة 301.4% ليصل إلى 10.62 مليون ريال مقارنة بنحو 2.65 مليون ريال في الفترة المماثلة من 2019.

المصدر: العربية

المملكة العربية السعودية: ارتفع صافي ربح شركة ملاذ للتأمين التعاوني، قبل الزكاة، بنسبة 23.46% خلال العام 2020، ليصل إلى 22.67 مليون ريال، مقابل 18.37 مليون ريال في العام 2019.

وقالت "ملاذ للتأمين" في بيان للسوق المالية السعودية "تداول"، اليوم الاثنين، إن صافي أرباحها بعد الزكاة بلغ نحو 7.5 مليون ريال في 2020، مقابل نحو 5.2 مليون ريال في 2019، بزيادة 45.7%.

وأضافت الشركة أن زيادة صافي الربح خلال العام 2020، تعود إلى ارتفاع صافي الأقساط المكتسبة بنسبة 8.4%، بشكل رئيسي ارتفاع صافي الأقساط المكتسبة لتأمين الممتلكات والحوادث بنسبة 112.8%، وارتفاع دخل الاكتتاب الآخر بنسبة 85.5%.

وأشارت كذلك إلى ارتفاع كل من الإيرادات الأخرى ودخل الاستثمار،

S&P Global Rating Affirms Credit Ratings of Al-Kaleej Takaful Insurance

Qatar: S&P Global Rating affirmed its 'BBB' issuer credit and insurer financial strength rating on Qatar based Al-Kaleej Takaful Insurance Co. Q.P.S.C. (AKT). The outlook is stable.

AKT's operating performance improved in 2020; the insurer recorded a net combined ratio of 72% (2019: 83%) and net profits of QAR46 million (2019: QAR30million). The improvement stemmed mainly from strict lockdown measures in Qatar to contain the outbreak of COVID-19. This has reflected positively on claims experience, notably on the motor line of business. In addition, despite the economic slowdown brought about by the pandemic, AKT recorded 2% top line growth, with premiums reaching QAR304 million in 2020. We expect AKT to continue prioritising profitability over premium growth and anticipate net combined ratios will remain in line with its above-market average.

Wafa Assurance: COMMUNIQUÉ FINANCIER RÉSULTATS ANNUELS 2020

Morocco: L'année 2020 a connu la montée en charge des filiales de Wafa Assurance dans les différents pays de présence avec un chiffre d'affaires cumulé de 1 179 MDH en progression de 6,3% et un résultat net cumulé de 82 MDH en hausse de 155,4%.

Chiffre d'affaires en baisse et résultats impactés par les effets de la crise sanitaire et économique

Le Conseil d'Administration de Wafa Assurance, après avoir examiné les impacts des mesures dérogatoires comptables et assurantielles promulguées par le Comité de Veille Economique et l'Acaps, et apprécié la situation macroéconomique et le comportement des marchés financiers, a décidé d'arrêter les comptes sociaux de Wafa Assurance au 31 décembre 2020 avec la permanence des méthodes. Cette décision est motivée par le principe de prudence qui prévaut à l'établissement de toute documentation financière.

Le Conseil d'Administration

Chiffre d'affaires global à 8 374 MDH en baisse de 5,4% impacté par le recul de l'activité Vie

Le chiffre d'affaires Vie annuel ressort à 4 371 MDH en recul de 14,2% en raison de la baisse en épargne atténuée par la percée des unités de compte et par la bonne tenue de l'activité prévoyance.

Le chiffre d'affaires Non-vie ressort à 4 003 MDH en progression de 6,5%. La bonne dynamique observée en début d'année 2020 a été atténuée par le ralentissement économique engendré par la crise Covid 19 qui met en difficulté des secteurs clients de la compagnie.

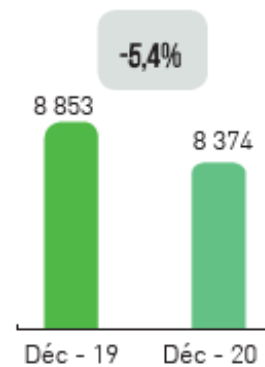
Résultat Net au 31 décembre 2020 à 404 MDH en baisse de 37,7% Au terme de l'exercice 2020, le résultat Net ressort à 404 MDH en baisse de 37,7% par rapport à 2019, impacté par la contreperformance des marchés financiers couplée à la baisse des dividendes distribués par certains émetteurs ainsi que par la montée des impayés.

Fonds propres solides

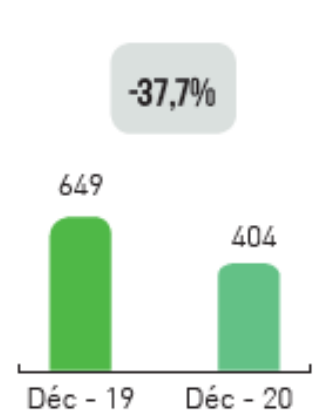
Au 31 décembre 2020, les fonds propres s'élèvent à 5 982 MDH.

Au vu des résultats enregistrés et des perspectives de la compagnie, le Conseil d'Administration décide de proposer à l'Assemblée Générale Ordinaire, convoquée pour le 4 mai 2021 à 11h00, la distribution au titre de l'exercice 2020, d'un dividende de 100 dirhams par action.

CHIFFRE D'AFFAIRES (EN MDH)



RÉSULTAT NET (EN MDH)



Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر