

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

الراعي الحصري



Exclusive Sponsor

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors



General Secretariat Activities



SOCIETY OF
ACTUARIES

Wednesday, March 16 2022

"مبادئ المعيار المحاسبي
الدولي رقم 17"

سجل الآن
REGISTER NOW

**IFRS
17
BEGINNERS**

01:00 PM Cairo
02:00 PM [Makkah-Beirut]
12:00 PM [Casablanca]
03:00 PM [UAE]

Speakers



Karim Moustafa
Expert
Central Bank of Jordan



Abdullah Moustafa Elwan
Director
IFRS Consulting



Mohamed Elwan
Chief Financial Officer
Albania South Trust Insurance Co.

Moderators



Chahid Aboumouf
Secretary General
General Arab Insurance Federation (GAIF)



Andreas J. Pflanz
FSA, FCA, FMAA
Senior Director, International
Society of Actuaries

Sponsored by
SHMA CONSULTING

2 DAYS TO GO

GAIF 10th Free WEBINAR





الاتحاد الجزائري للتأمين
والحماية وإعادة التأمين
UAR
UNION ALGERIENNE DES SOCIÉTÉS
D'ASSURANCE ET DE RÉASSURANCE

المؤتمر العام الـ 33
للإتحاد العام العربي للتأمين
2022/06/08 - 05
وهران - الجزائر

تمديد عرض التسجيل المبكر حتى 15 مارس 2022

Register Now سجل الآن



المؤتمر العام الثالث والثلاثون للإتحاد العام العربي للتأمين
GAIF
33rd
مركز المؤتمرات وهران - الجزائر
Oran Conventions Center - Algeria
2022 يونيو 05 - 08 June 2022

World Insurance

Transactional risk insurance 2021: Year in review

Transactional risk insurance includes policies that cover risks related to M&A, such as representations and warranties (R&W) insurance (also known as warranty and indemnity (W&I) insurance), tax insurance, and other types of contingent liability insurance.

Mergers and acquisitions (M&A) snapshot

Last year was an extraordinary year for mergers and acquisitions across many regions and industries. Global M&A activity set new records in terms of the number of deals and total deal value, which exceeded US\$5.9 trillion across 63,000 transactions — an increase of 64% on the previous year (see Figure 1). The fourth quarter marked the sixth consecutive quarter with deal values over US\$1 trillion, reaching US\$1.5 trillion in the quarter alone.

A combination of favorable deal environment factors remained intact throughout 2021, including persistently low interest rates, robust uninvested private equity funds, strong strategic investor balance sheets, responsive credit markets, and the rising number of special purpose acquisition companies (SPACs). All these elements led to fierce competition for assets and record levels of announced and completed transactions.

Transactional risk insurance placements by Marsh globally reflected the backdrop of the favorable M&A market, coupled with the increasing adoption of the product by financial sponsors and strategic investors, alike. Marsh results showed accelerated growth with substantial increases in aggregate limits placed (up 73%) and the number of insured transactions (up 79%). The purchase of transactional risk insurance continues with parity between both private equity and strategic



investors, as they represented roughly 51% and 49% of placed limits, respectively.

Global trends

Transactional risk insurance includes policies that cover risks related to M&A, such as representations and warranties (R&W) insurance (also known as warranty and indemnity (W&I) insurance), tax insurance, and other types of contingent liability insurance.

In 2021, transactional risk insurance limits placed globally by Marsh totaled US\$81.1 billion — an increase of 73% on the previous year (see Figure 2). These limits were spread over more than 3,000 policies on over 1,900 transactions — an increase in deals of 69% from the prior year.

Transactional risk insurance capacity continued to

expand in 2021 with almost 40 underwriters (both company markets and managing general agents) offering primary terms for coverage globally. Overall capacity can support limits in excess of US\$1 billion for a single transaction, depending on region and deal parameters.

To download full report, please [click here](#)

Source: Marsh



Conferences

DWIC 2022: Why takaful needs an overhaul

Inherent issues with the Takaful model – including a conflict between funds held for participants and shareholder funds – continue to hinder the market’s development in the GCC market.

This was the conclusion of the participants speaking on the Takaful Debate Roundtable discussion on day two of the Dubai World Insurance Congress 2022.

The discussion, sponsored by Africa Re DIFC, considered why Takaful insurance had failed to mature despite being around for 40 years or more. Most speakers agreed that ultimately, it was the design of the model that was to blame, because it poses a challenge for regulators.

The slow growth of the underlying market is also the reason why so much retakaful capacity has disappeared from the market in recent years. The appearance of ‘retakaful windows’ is helpful, but dedicated subsidiaries are what is needed, thought the speakers.

They pointed to Takaful models in Morocco and Turkey, which have simplified the model and incorporated some of the lessons of the past. Takaful operators in these markets are also focusing on personal lines, where there is a clear business case and purpose.

Learning the lessons

There was no reason, thought participants, that such



models cannot be adopted within the GCC.

An analogy was drawn between the success of mutual insurance models in other markets and how takaful could ultimately differentiate itself and offer wider choice to customers.

Once providers are clear on the value proposition of takaful, the market will realise its potential, thought the panel. Ultimately, this form of insurance is not about Shariah compliance or generating profits for shareholders. It’s about giving the market freedom of choice.

Microinsurance is an obvious opportunity to explore moving forward, with the principles of takaful lending itself perfectly to the concept of increasing financial inclusion. But success will depend upon the ability to digitise.

Risk sharing is one way of achieving that goal and overcoming the burden of capital requirements, as well as realising better purchasing power from the reinsurance markets.

“Takaful needs to be about risk sharing rather than risk transfer,” thought Datta. “The model needs to change. We are learning but how quickly are we turning this learning into action?”

Source: Global Reinsurance

Takaful | The big debate

Mohamed Saad FCII-Chartered Insurer CEO Africa Re DIFC	Chakib Abu Zaid Secretary General GAIF	Camal Sakr Regional Director Africa Re Cairo Office	Gautam Datta CEO National Takaful Co. (Wataniya)	Tamer Saher Regional Director Reinsurance Group of America	Yousef Gama Managing Director Africa Retakaful Co.

مركز عُمان للحوكمة والاستدامة ينظم مؤتمر الحوكمة الثاني مؤتمر الحوكمة يوصي بتعزيز كفاءة بورصة مسقط ومراجعة التشريعات ورفع الوعي



والمجتمعية التي يشهدها العالم اليوم، لابد للحوكمة أن تكون شمولية مدمجة تضم المحاور الأساسية للاستدامة.

وأشار إلى أن القيمة الإجمالية للأصول التي تدار وفق معايير الأداء البيئي والمجتمعي والحوكومي تصل إلى 38 تريليون دولار أمريكي مرتفعة من 22ر8 تريليون دولار أمريكي في العام 2016، منوهاً إلى أنه وفقاً للتقارير الصادرة عن مؤسسة بلومبيرغ للدراسات فإن هذه الأصول عالمياً في طريقها لتتجاوز الـ 53 تريليون دولار أمريكي بحلول العام 2025 لتمثل أكثر من ثلث إجمالي الأصول العالمية المتوقعة.

هذا وقد خرج المؤتمر بالعديد من التوصيات، منها:

- 1- العمل على زيادة الوعي بمفهوم وفوائد وأهمية الحوكمة من خلال الورش والندوات والمؤتمرات بمختلف الوسائل التوعوية في كافة القطاعات من خلال مركز عمان للحوكمة والاستدامة.
- 2- مراجعة التشريعات وقواعد الحوكمة باستمرار من قبل الجهات المعنية بما يتواءم مع التطورات التي تشهدها بيئة المال والأعمال، وبما يواكب المستجدات الدولية، وأن تكون هذه التشريعات وقواعد الحوكمة جاذبة ومحفزة لجذب الاستثمارات.
- 3- بناء القدرات لمجلس الإدارة والمجالس التنفيذية من خلال برامج التدريب والتطوير المتخصصة في الحوكمة.
- 4- أهمية العمل على اندماج البيئة والمجتمع والحوكمة ESG.
- 5- تعزيز كفاءة بورصة مسقط وجعلها جاذبة للشركات والمستثمرين من خلال تعزيز مبادئ الحوكمة كالشفافية والإفصاح.
- 6- وتعزيز دور الإعلام في نشر التوعية بثقافة وأهمية الحوكمة ودوره كسلطة رقابية في نشر بيانات وحقائق عن الشركات كداعم للمساهمين.

ومن الجدير بالذكر، أن هذا المؤتمر قد نُظِم من قبل مركز عُمان للحوكمة والاستدامة بالتعاون مع وزارة التجارة والصناعة وترويج الاستثمار وتحت رعاية معالي قيس بن محمد اليوسف وزير التجارة والصناعة وترويج الاستثمار، وبمشاركة الاستاذ/ جليل طريف – الأمين العام، اتحاد هيئات الأوراق المالية العربية والاستاذ/ شكيب أبوزيد، الأمن العام، الإتحاد العام العربي للتأمين.

المصدر: عُمان

اختتمت يوم الأربعاء الماضي فعاليات مؤتمر الحوكمة في نسخته الثانية تحت عنوان "حوكمة الشركات: أداء وإنتاجية"، وقد تضمن المؤتمر أربع جلسات نقاشية وهي حوكمة قطاع الشركات المملوكة للدولة، وحوكمة قطاع البنوك وشركات الاستثمار والتمويل، وحوكمة قطاع التأمين، وحوكمة قطاعي الخدمات والصناعة، كما يهدف المؤتمر إلى تعزيز أهمية ممارسات الحوكمة وفوائدها على الشركات المدرجة في بورصة مسقط بشكل خاص وانعكاسها على الاقتصاد بشكل عام، وتدارس مدى جاهزية الشركات في التعامل مع الأزمات، وتناول أبرز تأثيرات «كوفيد 19» على أداء الشركات في سلطنة عُمان، والتعرف على دور الحوكمة في تمكين مختلف القطاعات من التوسع والنمو، وتقصي فاعلية ميثاق الحوكمة الحالي، والوقوف على أبرز التحديات المرتبطة.

وألقي السيد حامد بن سلطان البوسعيدي المدير التنفيذي لمركز عُمان للحوكمة والاستدامة كلمة في بداية المؤتمر، أوضح خلالها أن انعقاد المؤتمر في نسخته الثانية يبرز الدور الفاعل الذي يقوم به المركز في ترسيخ مبادئ وقواعد الحوكمة في بيئة عمل الشركات لتكون قادرة على المنافسة والوصول إلى العالمية وتواكب أهداف وتوجهات رؤية عُمان 2040.

وأضاف أن المؤتمر في نسخته الثانية سيركز على الشركات، وخاصة تلك المدرجة في بورصة مسقط بمختلف قطاعاتها نظراً لأهميتها وإسهاماتها في الناتج المحلي القومي والاقتصاد الوطني على وجه العموم، مبيّناً أن عدد الشركات المدرجة في البورصة وصل إلى ما يقارب 110 شركات برأس مال يزيد عن 3 مليارات ونصف ريال عُماني، وبلغت قيمتها السوقية حوالي 7 مليارات و300 مليون ريال عُماني، فيما وصل مجموع المساهمين العُمانيين إلى أكثر من 373 ألف مساهم و5 آلاف مؤسسة عُمانية، وقد حققت أرباحاً في العام الماضي 2021 تُقدر بـ 771 مليون ريال عُماني.

ويبين أن قطاع سوق المال بمكوناته يعد من أوائل القطاعات التي طبقت قواعد الحوكمة كإحدى أدوات الإصلاح والتطوير وتعزيز نمو السوق ليس فقط على مستوى سلطنة عُمان وإنما على مستوى منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، مضيفاً أن مبادئ وقواعد الحوكمة كان لها الأثر الكبير في تحسن أداء الشركات بشكل خاص والسوق بشكل عام.

من جانبه أوضح خالد بن محمد الزبير رئيس مجلس إدارة الشركة العُمانية العالمية للتنمية والاستثمار أنه في ضوء التحديات البيئية



Regional Insurance

IFRS 17 preparatory process seen as organised

Insurance companies in the Gulf Cooperation Council region have been working towards alignment with IFRS 17 for over three years now, and the process has to date been largely organised, according to the latest commentary published jointly by the UAE market research firm Insurance Monitor and LUX Actuaries & Consultants.

The second part of the report, titled [“IFRS 17 Key Actuarial Assumptions”](#), which was published on 8 March, says that the process towards adopting IFRS 17 is controlled by local regulators that initially set out a common broad approach. The pace of execution, however, has been varied in terms of priorities, timelines, submissions and the level of detail therein, process- and system-related aspects, user-testing, dry runs and the level of stakeholder involvement, the report notes.

Saudi Arabia

The Saudi Central Bank (SAMA) is at the forefront of the process and well on its way to plotting an early learning curve for the Saudi insurance sector with the second dry run due by 31 May 2022 for the financial year ended 31 December 2021. In parallel, most insurers have commenced system integrations and other process-related changes. In addition, the regulator has outlined a detailed scope of work for external auditors to ensure a seamless and well-tested transition.

Bahrain

Likewise, the process appears to be gathering momentum in Bahrain with the first dry run due by 14 August 2022 for the six months ending 30 June 2022.

United Arab Emirates

In contrast, the Central Bank of the UAE has suggested a dual reporting framework. While IFRS 17 will be adopted for general-purpose accounting with effect from 1 January 2023, regulatory reporting (for solvency) will continue via the current eForms and gradually align with IFRS 17 in due course.

Apart from the third (more comprehensive) Financial Impact Assessment (FIA) due by 31 March 2022 for the financial year ended 31 December 2020 and quarterly progress updates, dry runs have not been mandated and insurers are generally navigating the implementation process with the support of consultants.

Rest of the GCC

Elsewhere, further instructions are awaited from the Capital Markets Authority in Oman while progress in Kuwait and Qatar remains largely market-driven.

With just three quarters left to the ‘go live’ date of 1 January 2023, the transition to IFRS 17 is now a pressing priority for insurers.

The report is presented in two parts, delving into two key actuarial assumptions when transitioning to IFRS 17. These assumptions and the choice of methodologies thereof are key decisions for insurers that influence how profit from insurance contracts emerges and is reported over time. Part One relates to the computation of Risk Adjustment [released on 7 November 2021] and Part Two relates to the selection of an appropriate Discount Rate for GCC insurers [released on 8 March 2022].

Source: Middle East Insurance Review & LUX Actuaries & Consultants

أثر «محدود» للتوترات الجيوسياسية في أسعار التأمين محلياً وإقليمياً

وأما عن التأثير المباشر جراء التعامل مع معيدي تأمين روس، فأشار مسؤولون في قطاع التأمين المحلي والعربي، إلى أن الأثر لا يذكر وسط ندرة التعامل مع وسطاء روس، ففي المنطقة يوجد وسيط واحد يعمل مع السوق المحلي والمنطقة انطلاقاً من مكاتبه في دبي.

نطاق ضيق

وتفصيلاً، أفاد الأمين العام للاتحاد العربي للتأمين شكيب أبو زيد لـ«الرؤية»، بأن وجود شركات إعادة التأمين الروسية

تلقي الأزمة الروسية الأوكرانية والعقوبات الغربية بظلالها على قطاع التأمين في المنطقة والعالم، مع ارتفاع المخاطر التي يمكن أن تزيد المطالبات التأمينية في الكثير من القطاعات، وبالتالي تؤدي إلى رفع الأسعار.

وتشهد أسواق التأمين ارتفاعات سريعة في الوثائق الخاصة بالطيران والنقل الجوي والبحري، مع توقعات باستمرار المسار السعودي للأسعار لهذه التأمينات وغيرها من التأمينات المرتبطة بالأخطار السياسية.

وتصل تأثيرات هذه القضية إلى أسواقنا المحلية والإقليمية، لكن ضمن نطاق محدود، وفق تأكيد العديد من مسؤولي قطاع التأمين.



عن هذا الأثر، لكن من حيث المبدأ فالأثر محتمل، لكن ضمن نطاق ضيق في ظل ندرة التعامل مع شركات إعادة روسية.

طائرات عالقة



بدوره، أفاد الرئيس التنفيذي لشركة «يو أي بي» لوساطة التأمين في مركز دبي المالي العالمي جورج قبان، بأن أثر الوضع الجيوسياسي سينعكس سلباً على قطاع التأمين بشكل ما حول العالم، باعتبار العديد من وثائق التأمين ستتأثر، ومنه الطيران.

وأشار إلى وجود بعض الطائرات الروسية العالقة في عواصم ومدن أخرى، أو من

وجود طائرات عالقة في روسيا وأوكرانيا، لافتاً إلى وجود بعض الطائرات التابعة لدول عربية موجودة في أوكرانيا لصيانة أو إصلاح، هي من طراز شرقي في العموم (إلبوشن وأنطونوف)، على سبيل المثال، وبالتالي سيكون هناك مطالبات على هذا النوع من الطائرات، لا سيما أن المعلومات تقول إن مطار كييف تعرض للقصف، لكن ليس معلوماً ما إذا كانت هذه الطائرات تضررت أو لا، لكن بكل تأكيد سيكون هناك مطالبات.

وأشار إلى أن أثر هذه الحرب سينعكس بلا شك على أسعار التأمينات الخاصة بمخاطر الحروب والإرهاب أو النزاعات السياسية، التي شهدت منذ أسابيع وأشهر ارتفاعاً في أسعارها، سواء في المنطقة أو في دولة الإمارات.

النفط

وأوضح قبان أن الوضع الجيوسياسي يؤثر في الاقتصاد، فارتفاع أسعار النفط له إيجابياته وله سيئاته على مختلف الاقتصادات، فعلى المدى القصير سيزيد الدخل للدول المنتجة للنفط، لكن في حال حدوث ارتفاعات جنونية في ظل ارتفاعات وتضخم أسعار السلع عالمياً، وفي الوقت الذي نخرج به من جائحة كورونا، فربما سيكون الوضع في بعض الدول شبيهاً بعام 2008 في ظل ديون عالمية مرتفعة جداً مصحوبة بتضخم ومشاكل لوجستية، وكل ذلك يؤثر في التأمين.

وحول أثر تعامل شركات تأمين إماراتية مع شركات تأمين وإعادة تأمين روسية، قال قبان: «بكل تأكيد هناك أثر، لكن لا نعرف مدى التعرض ومقدار الأثر، لا سيما أننا في بداية طريق العقوبات على روسيا».

وتابع: «بعض الشركات الروسية العاملة في قطاع التأمين حصلت على إعادة عالمية، وهذا سيشكل خطراً من ناحية فرض قيود ومنع دفع التعويضات لها».

المصدر: الرؤية

في أسواق الخليج والمنطقة العربية بالإجمال محدود جداً ويكاد يكون لا يذكر ويعملون في بعض «الأخطار الاختيارية»، أو ما يسمى باتفاقيات إعادة التأمين الاختيارية، التي ترتبط عادة بالتأمينات الكبرى، الأمر الذي يجعل الأثر المباشر للأزمة الروسية الأوكرانية ضمن نطاق ضيق جداً على مجمل القطاع.

وقال: «يعمل في المنطقة العربية وسيط إعادة تأمين روسي واحد من مقره في الإمارات».

وتابع: «بعيداً عن الأثر المباشر، سيكون هناك أثر للحرب في قطاع التأمين العالمي، وبالتالي على منطقتنا، ليضيف المزيد من التحديات أمام القطاع».

وأوضح أن العالم ما زال يعاني مشكلة سلاسل الإمداد، وآثار التضخم، وتأتي الأزمة الأوكرانية لتضاف إلى تلك التحديات.

تعقيد أزمة سلاسل الإمداد

ويتبين أبزويد أن الحرب ستعمق من مشكلة سلاسل الإمداد بالنسبة لبعض لسلع الأساسية كالقمح والطاقة، وبالتالي فالأثر الواضح للحرب على قطاع التأمين في مختلف الدول، منها منطقتنا، سيكون على تأمين النقل البحري والجوي بشكل أساسي، بالإضافة إلى وثائق تأمين الحماية من الأخطار السياسية أو العنف السياسي.

وذكر أن «أسعار هذه التأمينات سترتفع بشكل واضح، عدا عن كون قيمة بعض السلع سترتفع، وبالتالي سينعكس مرة أخرى على سعر أو كلفة التأمين».

واستطرد: «على صعيد آخر، سيكون هناك نوع من الفائدة للتأمين لبعض قطاعات أو أنواع التأمين في الدول المصدرة للنفط في المنطقة، لا سيما أن الإنفاق الحكومي يرتبط بشكل مباشر بأسعار النفط في العديد من الدول».

التأمينات التجارية



من جهته، قال الأمين العام لجمعية الإمارات للتأمين فريد لطفى، إن الأحداث الجيوسياسية تؤثر في العديد من أنواع التأمين، لا سيما تأمينات البضائع وتأمين الائتمان التجاري بين البلدان، خصوصاً عند الحديث عن التجارة مع البلدان التي تشهد أحداثاً أو قريبة منها.

وأشار إلى أن أثر الحرب الروسية الأوكرانية سينعكس على التأمين الخاص بنقل البضائع بجرأ وجواً، وسيكون التأثير متناسباً بحسب الوجهات، بحيث سنشهد ارتفاعاً في أسعار هذه الأنواع من التأمين.

وحول الأثر المحتمل جراء تعامل الشركات المحلية والإقليمية مع شركات إعادة تأمين روسية، أشار لطفى إلى أنه من المبكر الحديث

Arab Insurance

Jordan

اتحاد شركات التأمين يستضيف الاجتماع الجاني للجنة الملكية المكلفة بدراسة القطاع المالي والتأميني

استكمالا لجهود اللجنة الملكية لمناقشة التحديات التي تواجه القطاع المالي والتأميني المشكلة في ضوء مخرجات ورشة العمل الاقتصادية الوطنية التي ينظمها الديوان الملكي الهاشمي، بالتعاون مع الحكومة، لوضع رؤية اقتصادية شاملة، وخارطة طريق محكمة للسنوات المقبلة لتحقيق النمو الشامل المستدام، بمشاركة مجموعة من الوزراء ونحو 300 مشارك متخصص في 14 قطاعاً حيويًا تحت عنوان "الانتقال نحو المستقبل: تحرير الإمكانيات لتحديث الاقتصاد"، عقدت اللجنة المختصة بقطاع التأمين من ضمن (14) لجنة شكلت لتناقش باقي القطاعات الاقتصادية اجتماعها الجاني بعد الاجتماعين التي عقدت في الديوان الملكي العامر مطلع شهر آذار الحالي لاستكمال مناقشة التحديات والصعوبات التي تواجه قطاع التأمين.



القطاع على الاستمرار بتقديم خدماته التأمينية للمواطنين.

ومن المؤمل أن تفضي مخرجات هذه الورشة إلى تبني رؤية وخارطة طريق ليس لهذه الحكومة فحسب وإنما للحكومات المتعاقبة لتعمل على تنفيذها ولتتمكن من تسريع وتيرة الإنتاج والابتعاد عن تباطؤ المسيرة التي أشار إليها جلالة الملك في رسالته إلى الشعب الأردني بمناسبة العيد الستين لميلاد لجلالته.

المصدر: صفحة الاتحاد على الفيس بوك

واستضاف الاتحاد هذا الاجتماع في مقره تمهيدا لمراجعة المخرجات والتوصيات التي توصلت لها اللجنة والتي سيتم عرضها في الاجتماع الثالث للجنة الملكية المقرر عقده يوم السبت القادم وذلك بحضور المهندس ماجد سميرات رئيس مجلس ادارة الاتحاد وعضو اللجنة الملكية وبحضور اعضاء اللجنة الملكية من القطاع التي ضمت كل من السيدة رنا طهبوب المدير التنفيذي لمديرية الرقابة على أعمال التأمين في البنك المركزي الأردني والسيد عصام عبد الخالق مدير عام شركة الاتحاد العربي الدولي للتأمين والدكتور ماهر المحروق مدير عام جمعية البنوك في الأردن.

كما وحضر الاجتماع الجاني اعضاء مجلس ادارة الاتحاد كل من السيد رشيد الهباب والسيد ضياء الدسوقي والدكتور مؤيد كلوب نائب مدير الاتحاد الاردني لشركات التأمين والسيد ماهر عواد مساعد مدير الاتحاد لشؤون الدراسات والتدريب.

وتمحورت النقاشات في هذا الاجتماع حول الإجراءات الممكنة لقطاع التأمين من حيث الأطر القانونية والتنظيمية والتشغيلية والبيئية وأولويات النمو على المدى القصير والطويل، واقتراح الحلول للنهوض بالقطاع وتجاوز التحديات التي تواجهه ليتمكن من تحقيق النمو المستدام وربحية معقولة تضمن استدامة القطاع ويكون عنصر جذب للاستثمارات والمحافظة على هذا القطاع الحيوي الذي يشكل عنصر رافد للاقتصاد الوطني، حيث يعاني القطاع من كثير من الصعوبات والتحديات تحتاج الى ايجاد حلول تضمن قدرة

اجتماع مشترك بين البنك المركزي الاردني واللجنة التنفيذية للجنة تأمينات الحريق والحوادث العامة والهندسي وجمعية وسطاء التأمين لمناقشة موضوع تأمين مستودعات الغاز المسال



شاركت اللجنة التنفيذية للجنة تأمينات الحريق والحوادث العامة والهندسي وممثلي الاتحاد في الاجتماع الذي دعا له البنك المركزي الاردني يوم الأربعاء الموافق 2022/3/9 لمناقشة معيقات توفير التغطية التأمينية لمستودعات إسطوانات الغاز البترولي المسال والاستماع الى ملاحظات شركات التأمين حول هذا الملف والمتطلبات التأمينية وترتيبات إعادة التأمين في ضوء الاجابات المرسله من الشركات للبنك المركزي ومتطلبات السلامة العامة والاشتراطات القانونية لترخيص هذه المستودعات وفقا لمتطلبات التشريعات الصادرة عن هيئة تنظيم الطاقة.

وترأس الاجتماع السيدة رنا طهبوب المدير التنفيذي لمديرية مراقبة أعمال التأمين في البنك المركزي بحضور المعنيين من البنك وممثلي الجمعية الاردنية لوسطاء التأمين وممثلي الاتحاد

المصدر: صفحة الاتحاد على الفيس بوك

Arab Insurance

United Arab Emirates

مسؤولون في قطاع التأمين يطالبون بتدخل المركزي لإلغاء تعميم الخصومات المطالبة بإلغاء الخصومات

ونقلت جريدة الرؤية الإماراتية في عددها الصادر اليوم الجمعة عن هؤلاء المسؤولين قولهم بأن أسعار تأمين السيارات عاكست كل التوقعات على مدى أكثر من عام الأمر الذي جعل نية الشركات أو بعضها رفع أسعارها لتتناسب مع المخاطر المحتملة في قطاع السيارات غير كاف لتغيير واقع الحال وإن الأمر بحسب البعض بات يتطلب تدخل الجهة الرقابية لافتين إلى ان الخصومات كانت لهدف معين من خلال جائحة كورونا وتتناسب مع أحجام المطالبات في

أكد مسؤولون في قطاع التأمين الإماراتي على ضرورة تدخل مصرف الإمارات المركزي (بصفته الجهة الناطمة لقطاع التأمين) لإلغاء التعميم الذي أصدرته هيئة التأمين عام 2020 عندما كانت الجهة المسؤولة عن القطاع قبل دمجها بالمصرف المركزي والذي سمح للشركات تقديم خصومات تصل إلى 50% لبعض الشرائح واستغلته بعض الشركات لتمارس سياسات تقوم على تعميم الخصومات وحرق الأسعار للحصول على السيولة النقدية السريعة .

وأشار إلى أن استمرار الوضع كما هو الآن سيؤدي بالشركات التي تمارس هذا النوع من التأمين إلى مواجهة صعوبات من شأنها أن تنعكس على السوق بالمجمل. لافتاً إلى أن المشكلة أو التحدي الرئيسي هو أن الشركات التي تحرق الأسعار تجر باقي الشركات لاسلوبها للحفاظ على حصصها السوقية واصفا عملية الاكتتاب من أجل السيولة التي تمارسها بعض الشركات بالخطأ الكبير .

من جهته، أفاد المدير العام لشركة الشارقة للتأمين سهيل جروح، بأن المنافسة في نشاط تأمين المركبات وصلت إلى مستويات غير منطقية ولا تفيد قطاع التأمين بشيء، فالخصومات التي يتم منحها تجعل من الأقساط التي يتم تحصيلها لا تتناسب مع الخطر المحتمل.

وقال: «بعض الشركات تخسر قاعدة متعاملليها، الذين يسعون بدورهم إلى الانتقال إلى شركات أخرى للاستفادة من الخصومات الكبيرة التي تقدم لهم، وهذا الأمر دفع البعض إلى الدخول في لعبة حرق الأسعار بهدف وقف خسارة المتعاملين، على الرغم من عدم رضاهم عن واقع الحال».

وتابع: «كل الآراء التي توقعت عودة الشركات إلى رفع أسعارها بعد أن وصلت إلى أدنى مستوياتها لم تكن صائبة، وبالتالي فالحل الوحيد الذي يمكن أن يعيد الأمور إلى نصابها هو إلغاء الخصومات».

المحلل الرئيسي لقطاع التأمين لدى إس أند بي جلوبال للتصنيفات الائتمانية إمبر موجيك: قال للصحيفة «قطاع تأمين السيارات لا يزال يتعرض لضغوط التسعير والمنافسة لا سيما عند الحديث عن التأمين ضد الغير مع خصومات تصل إلى 50% في العامين الأخيرين، فاستمرار سياسات تخفيض الأسعار سيزيد معاناة بعض شركات التأمين».

وأضاف: «من المهم رؤية الشركات تعيد وجهة نظرها في الأسعار القائمة»، لافتاً إلى سيناريو محتمل حول إمكانية قيام الجهة التشريعية بالتوجيه لإلغاء الخصومات التي أفرت أو سمح بها في 2020.

المصدر: جمعية الإمارات للتأمين

ظل الجائحة لكن استمرارها الآن من شأنه وضع شركات التأمين في وضع صعب .

فريد لطفي الأمين العام لجمعية الإمارات للتأمين كشف للصحيفة عن أن الجمعية تعمل حالياً على تنسيق لقاء مع الجهة الناطمة للقطاع (المصرف المركزي) لعرض ومناقشة العديد من القضايا التي تهم قطاع التأمين في الوقت الراهن منها ما يخص تأمين السيارات والخصومات التي سمح بها في عام 2020 لافتاً إلى أن استمرار تلك الخصومات على حالها يلغي فائدة التنظيم الذي وضع حداً أعلى وأدنى للأسعار.

لطفي قال أن قطاع التأمين الإماراتي الأكثر ربحية في المنطقة، لكن ذلك لا ينفي وجود بعض الممارسات غير الفنية، لا سيما عندما يتعلق الأمر بقطاع تأمين السيارات التي انخفضت أسعاره إلى مستويات غير مسبوقة.

مشيراً إلى أن بعض الشركات استخدمت الخصومات التي سمحت بها هيئة التأمين في 2020 بشكل لا يراعي الهدف منها، لافتاً في الوقت نفسه إلى أن الخصومات التي سمح بها كانت موجهة لشرائح معينة، على رأسها العاملون في خط الدفاع الأول، في مواجهة جائحة كورونا وأصحاب السجلات النظيفة.

أضاف الأمين العام لجمعية الإمارات للتأمين: «المنافسة اليوم وصلت إلى مستويات غير منطقية»، موضحاً «أن شركات تقدم خصومات تصل إلى 50% لجذب المزيد من المتعاملين، وتتبعها شركات بتقديم الخصومات نفسها بهدف الحفاظ على قاعدة متعاملليها».

وقال «لا بد من العمل على حل يوقف عملية استنزاف الأقساط في هذا القطاع»، مشيراً إلى أن الحل قد يكون بإيقاف الخصومات، الأمر الذي يتطلب تدخل الجهة الناطمة للقطاع في الوقت الراهن.

بسام جلميران الرئيس التنفيذي لشركة الوثبة الوطنية للتأمين نقلت عنه الصحيفة «بأن وضع نشاط تأمين السيارات في الوقت الراهن غير صحي اكتوارياً ومحاسبياً، وبالتالي فمن المفترض ألا يستمر».

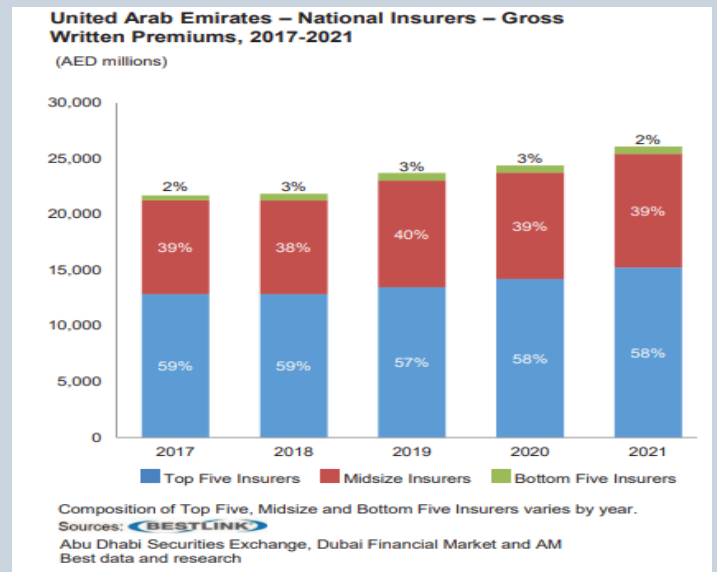
Profits for UAE-Listed Insurers Grew in 2021 as Underwriting Earnings Fell

The UAE's insurance market maintained its impressive momentum in 2021, posting another year of strong premium growth. Further analysis by AM Best of the preliminary disclosures of the national insurers listed on the Abu Dhabi Securities Exchange (ADX) and the Dubai Financial Market (DFM) reveals the market has been resilient to ongoing challenging macroeconomic conditions and intense competition.

However, testing underwriting market conditions remain and the marginal net profit growth noted for the period was dependent on a recovery in investment earnings.

Shareholders' equity for the UAE's listed insurers increased 10.4% to reach AED 19.8 billion (up from AED 18.0 billion as at year-end 2020), compared with an increase in shareholders' equity of just 3.9% in the previous year.

This was despite only marginal growth in net profit, indicating increased unrealised gains on investments



reported at fair value through other comprehensive income. A lower level of dividends in 2021 may also have contributed to the higher growth in total capital.

To download AM Best report, please [click here](#)

Source: AM Best

«ساما»: إلزام شركات التأمين بتطبيق «المعيار الدولي» نهاية مارس

تحت مسؤولية الاكتواري المعين فيتم التوقيع أيضاً على تلك الأجزاء من التقرير من قبل الاكتواري المعين. ونوه إلى أن متطلبات مرحلة «التطبيق والتشغيل التجريبي» تتضمن تغطية التقرير (البيانات المستخدمة بما في ذلك التحقق من دقة البيانات والثغرات التي تم تحديدها، المنهجية والافتراضات المستخدمة بما في ذلك الأحكام والتبسيط المطبق مع توضيحات له، وصف النموذج والنظام، الإجراءات المعدة، وضع السياسات وإطار الحوكمة، نتائج التشغيل التجريبي الأول بما في ذلك مقارنة مع الأرقام الواردة في التقرير المالي للشركة، التي تم التوصل لها من خلال تطبيق المبادئ المحاسبية القائمة، التي تشمل (قائمة المركز المالي، قائمة الدخل، المجالات المحددة للتحسينات المستقبلية).

المصدر: عكاظ

البنك المركزي السعودي
SAMA
Saudi Central Bank



اعتمد البنك المركزي السعودي «ساما» خطة تتكون من مرحلتين لتطبيق المعيار الدولي لإعداد التقارير المالية رقم (9) «الأدوات المالية»، لضمان تطبيقه بطريقة منظمة وسلسلة من قبل جميع شركات التأمين، أو إعادة التأمين المرخص لها بالعمل في المملكة.

وحدد البنك في تعميم بعنوان «اعتماد المعيار الدولي لإعداد التقارير المالية»، الجدول الزمني لتقديم التقارير ومتطلبات التوقيع، بحيث يكون موعد التسليم 13 مارس الجاري بالنسبة لتقرير تحليل الثغرات، فيما تاريخ التقرير بالنسبة لنتائج التشغيل التجريبي الأول في 2021/12/31 وموعد التسليم في 2022/5/13، وتاريخ التقرير بالنسبة لنتائج التشغيل التجريبي الثاني 2022/6/30 وموعد التسليم 2022/9/29.

وأضاف التعميم: «اعتمد البنك المركزي خطة تتكون من مرحلتين هما (تحليل الثغرات) و(التطبيق والتشغيل التجريبي، ومتطلبات مرحلة تحليل الثغرات، تتضمن تغطية تقرير تحليل الثغرات (البيانات، النظام، المنهجية، العمليات، التقارير والإفصاح، السياسات والإطار، الحوكمة)». وأشار إلى ضرورة تضمين التقرير نموذج تحليل الثغرات معاً بشكل صحيح، إضافة إلى التوقيع على التقرير من قبل المدير المالي، وفي حال وجود أجزاء من التقرير تقع

توجيه شركات التأمين بضرورة تضمين تغطية خطر الكوارث الطبيعية للوثائق التي أبرمتها أو قامت بتجديدها

تجريد تلك الوثائق من الحماية الأساسية لها ضد الخطر المؤمن عليه، الأمر الذي يعد مخالفة صريحة لقانون شركات التأمين ولائحته التنفيذية.

وتهيب الهيئة العامة لسوق المال كافة شركات التأمين على ضرورة أخذ موافقة الهيئة قبل إجراء أي تعديل على الوثائق التأمينية الخاصة بها، تجنباً لأي مساءلة قانونية.

المصدر: الهيئة العامة لسوق المال

الهيئة العامة لسوق المال
Capital Market Authority
Sultanate of Oman



أصدرت الهيئة العامة لسوق المال تعميماً لكافة شركات التأمين مؤكدة بضرورة إدراج ميزة التغطية التأمينية ضد الكوارث الطبيعية عند إبرام أو تجديد وثائق التأمين المتعلقة بالممتلكات والمنازل والمنشآت، وذلك على اعتبار أن ميزة التغطية التأمينية ضد مخاطر الكوارث الطبيعية تعتبر ضمن الحماية الأساسية لهذا النوع من الوثائق التأمينية، وبناء على ذلك وجهت الهيئة كافة شركات التأمين بضرورة العمل على تعديل وثائقها التأمينية بشكل فوري من خلال تضمين تغطية خطر الكوارث الطبيعية للوثائق التي أبرمتها أو قامت بتجديدها، كما أكدت الهيئة على ضرورة تضمين هذه التغطية عند إبرام أو تجديد وثائق التأمين الجديدة الخاصة بالممتلكات والمنازل والمنشآت بكافة أنواعها.

جاء هذه التعميم بناء على ملاحظة الهيئة قيام بعض شركات التأمين بحذف تغطية خطر الكوارث الطبيعية عند إبرام أو تجديد وثائق التأمين المتعلقة بالممتلكات والمنازل والمنشآت، مما تسبب في

الملتقى الصحي الأول يوصي بإنشاء مجلس قومي لتنفيذ الخارطة الصحية

أوصى الملتقى الصحي الأول بإنشاء مجلس قومي يضم جميع الشركاء لتنفيذ الخارطة الصحية بجانب الاستفادة من الخبرات والكفاءات في مختلف المجالات وتفعيل إستراتيجية طوارئ المستشفيات ودور عمل الإدارات والبرامج المختلفة كالرعاية الصحية الأساسية وإدارة المستشفيات وتشغيل أقسام الطوارئ والإصابات بعدد من المستشفيات والعمل على تفعيل سبل تخفيض أسعار الدواء .



بكل مايليه في سبيل ذلك لجهة ان الغاية واحدة. وشدد عضو المجلس الاستشاري للوزارة د.خالد ياغي، على توزيع الخدمات الصحية حسب الحاجة لها وعدد السكان. يذكر أن الملتقى الصحي الأول الذي نظّمته وزارة الصحة الاتحادية بمشاركة الجهات ذات الصلة في الفترة من الأول من مارس الجاري وحتى الثالث منه قدمت فيه العديد من الأوراق العلمية، بحضور قيادات العمل الطبي والصحي والحكومي بالبلاد والمنظمات العالمية ذات الصلة بالعمل الطبي والصحي وجاء تحت شعار "سوا حنبي صحتنا".

المصدر: وكالة السودان للأنباء (سونا)

كما أشارت التوصيات التي قدمت في ختام الملتقى اليوم بمركز عبدالحميد إبراهيم بالإمدادات الطبية إلى ضرورة اعتماد نظام تمويل موحد وتقوية نظام المعلومات الصحية وتشجيع الصناعة الوطنية ووضع سياسات محكمة وتكوين آلية لتقييم ومتابعة تنفيذ الخارطة الصحية خلال الفترة الانتقالية. من جانبه أكد وزير الصحة الاتحادي المكلف د.هيثم محمد إبراهيم، لدى مخاطبته ختام الملتقى، أكد حرص وزارته على تنفيذ مخرجات الملتقى الصحي الأول وفق استراتيجية صحية يتم من خلالها ترتيب الأولويات بصورة عاجلة مؤمنا على ضرورة تحديد آليات لتوفير الأدوية وتحقيق وفترتها مشيداً بجهود المجلس الاستشاري في تقديم أوراق عمل علمية تناولت الراهن الصحي في ظل المتغيرات والتحديات التي تواجه البلاد. وقال وزير الصحة الإتحادي المكلف أن جملة من القرارات سيتم إتخاذها في الفترة القليلة القادمة والتي من شأنها أن تعمل على تقوية النظام الصحي، وافر سيادته، بان بعض القضايا الصحية تحتاج لمعالجات "جراحية" منوهاً إلى ان اللجان المشتركة بين الوزارة والجهات ذات الصلة ستسهم في إصلاح النظام الصحي ومعلناً البدء في إعداد ورقة مشتركة خاصة بالتمويل الصحي سيتم تقديمها لمجلس الوزراء. كما اعتبر المدير العام للصندوق القومي للتأمين الصحي د.بشير الماحي، الملتقى خطوة مهمة في إطار إصلاح النظام الصحي مقرأً بعض التحديات وأضاف " لكن الفرص أكبر من التحديات فقط نحتاج للإرادة في التنفيذ بالسرعة المطلوبة والجهد الجماعي تحقيقاً للبرامج والاستراتيجيات". معلناً التزام الصندوق

Arab Insurance

Morocco

Le Référentiel national des véhicules assurés opérationnel au 4e trimestre 2022

Le Référentiel national des véhicules assurés sera mis en œuvre au quatrième trimestre 2022, selon la Fédération marocaine des sociétés d'assurances et de réassurance. Ce Référentiel constitue un prérequis pour la dématérialisation des attestations d'assurance automobile. Il permettra, également, de renforcer la croissance du secteur et de la sécurité routière, en luttant contre la conduite sans assurance et la fraude à l'assurance.

Le secteur des assurances planche sur la finalisation d'un chantier structurant. Celui de la mise en place d'un «Référentiel national des véhicules assurés». Les travaux sont à un stade avancé pour la concrétisation de ce projet, porté par la Fédération marocaine des sociétés d'assurances et de réassurance (FMSAR), en partenariat avec l'Autorité de contrôle des assurances et de la prévoyance sociale (ACAPS) et les professionnels. Le Référentiel national des véhicules assurés devra être mis en œuvre au quatrième trimestre 2022. Ce Référentiel constitue un prérequis incontournable pour la dématérialisation des attestations d'assurance automobile qui sera entamée après discussion avec les différentes parties prenantes. Pour concrétiser ce chantier, la profession est accompagnée par un expert, un partenaire technologique chargé de la conception, l'implémentation et le maintien de la plateforme nationale des véhicules assurés. Ce dispositif

permettra notamment de renforcer la croissance du secteur (rattraper le manque à gagner), la protection des utilisateurs des véhicules ainsi que la sécurité routière, en facilitant aux autorités compétentes les contrôles routiers. D'ailleurs, le projet est censé lutter efficacement contre la conduite sans assurance et contre la fraude à l'assurance. Rappelons que tout propriétaire d'un véhicule terrestre à moteur non lié à une voie ferrée est tenu au Maroc, par la loi, de souscrire à une assurance «Responsabilité civile automobile».

Cette garantie couvre les dommages que pourrait causer la voiture assurée à un tiers (passager, autre conducteur, piéton...) ou à un autre véhicule. En 2021, les primes de l'assurance automobile au Maroc se sont appréciées de 7,8%, sur un an, à 12,89 milliards de DH, sur 50,25 milliards de primes globales enregistrées par les assureurs (hors réassureurs exclusifs). Le projet de Référentiel national des véhicules assurés s'inspire notamment des expériences internationales. En France par exemple, un fichier des véhicules assurés (FVA) a été créé en 2016. Il est alimenté par les entreprises d'assurance et leurs intermédiaires qui enregistrent la plaque d'immatriculation dès qu'un automobiliste souscrit une assurance auto. Dans ce pays, les compagnies d'assurance doivent communiquer les informations prévues dans les 72 heures suivant la souscription ou la résiliation de la

garantie de responsabilité civile automobile. Le fichier contient les informations liées aux contrats d'assurance automobile souscrits par les assurés : l'immatriculation du véhicule, le nom de l'assureur ainsi que le numéro

du contrat d'assurance et sa période de validité. En cas de conduite sans assurance, les risques encourus sont non seulement financiers, mais aussi judiciaires.

Source: Le Matin

Companies News

Emirates Insurance engages with InsurTech startup to drive digital transformation

UAE: Hala Insurance, the UAE-based InsurTech platform, has signed an exclusive strategic agreement with Emirates Insurance Company (EIC) in a major move that aims to revolutionise the motor insurance sector.

The partnership sees EIC become the first insurance company in the UAE to partner with a startup to catalyse its transformation into a fully-digitised platform to meet the evolving needs of customers. In addition to improving operational efficiency, EIC customers will now enjoy greater transparency and easier access to purchasing and renewing their motor insurance policy from the comfort of their home or office.

By implementing Artificial Intelligence and machine learning technologies into its existing platform, Hala Insurance has enabled more than 50,000 customers in the past year to receive motor insurance quotes best suited to their requirements within seconds. It facilitates the instant issuance of car insurance policies, while providing additional support services, such as filing

accident claims and roadside assistance at the click of a button.

Mr Walid Daniel Dib, CEO of Hala Insurance, said, "With our consumer-focused platform, that has meant taking the guesswork out of buying motor insurance, by first understanding customer wants and needs and then creating an experience that is quick, affordable and hassle-free."

Launched in November 2020, Hala Insurance is a platform built by Addenda Labs, a privately owned tech startup and licensed by Abu Dhabi Global Market. In August 2021, Hala Insurance raised a \$5m funding round led by Entrée Capital, with participation from Mubadala Investment Company, EQ2 Ventures, Global Founders Capital, 500 Startups, and Hambro Perks Oryx Fund. The seed capital has been used to fuel the company's growth through diversification of its product offering to include home insurance policies and by securing strategic partnerships with industry leaders.

Source: Middle East Insurance Review

دي الوطنية للتأمين تعلن عن توقيع مذكرة تفاهم مع الاتحاد للمعلومات الائتمانية



ائتمانياً قوياً".

ومن جانبه، قال السيد مروان أحمد لطفي، الرئيس التنفيذي لشركة الاتحاد للمعلومات الائتمانية: "نفخر بتقديم تقارير ائتمانية في الوقت المناسب والتي تستند في منهجها إلى معايير الشفافية؛ إذ نعتبرها بمثابة واحدة من الركائز الأساسية لبناء الثقة وتوطيد العلاقات طويلة الأمد. ويعتبر تعاوننا مع شركة دبي الوطنية للتأمين خطوة أخرى في هذا الاتجاه. ونحن على يقين بأن خبرة الاتحاد للمعلومات الائتمانية في استشراف المخاطر الائتمانية ستلحق استحسان قاعدة عملاء شركة دبي الوطنية للتأمين، وستوفر الأدوات

الإمارات العربية المتحدة: أعلنت شركة دبي الوطنية للتأمين، إحدى شركات التأمين الرائدة في دولة الإمارات العربية المتحدة، عن توقيع مذكرة تفاهم مع الاتحاد للمعلومات الائتمانية في 3 مارس 2022؛ والتي تأتي في إطار التزام الشركة بتعزيز الشفافية في القطاع المالي وخدمة العملاء على نحو أفضل وحماية مصالح مساهميها.

تعمل شركة الاتحاد للمعلومات الائتمانية على جمع المعلومات الائتمانية من المؤسسات المالية مثل المصارف والشركات المالية والمؤسسات غير المالية في دولة الإمارات العربية المتحدة مثل مشغلي الاتصالات والشركات الكبيرة والمؤسسات الحكومية، والتي تشمل المحاكم ومزودي خدمات المياه والكهرباء؛ إذ تُستخدم هذه المعلومات فيما بعد لإعداد التقارير الائتمانية وتقييمات الجدارة الائتمانية وإتاحتها أمام الأفراد والشركات في دولة الإمارات العربية المتحدة.

وفي هذه المناسبة، قال السيد عبد الله النعيمي، الرئيس التنفيذي لشركة دبي الوطنية للتأمين: "نلتزم في الشركة بتبني أفضل الممارسات من خلال عقد شراكات هامة مع القطاع العام لتعزيز مركزنا المالي والحد من المخاطر الائتمانية التي نتعرض لها. وتمثل هذه الشراكة مع الاتحاد للمعلومات الائتمانية خطوة هامة من شأنها مساعدتنا على فهم عملائنا وخدمتهم على نحو أفضل، إضافة إلى مساعدتنا في تقديم عروض خدمات مميزة إلى العملاء الذين يمتلكون سجلاً

وجدارتهم الائتمانية والحصول على أفضل المنتجات والعروض في القطاع. وبذلك يمكن لشركة دبي الوطنية للتأمين الاعتماد على تقارير الاتحاد للمعلومات الائتمانية وتقييمها للقدرات المالية للأفراد والشركات.

اللازمة لدعم مصالح مساهمينا.

وتجدر الإشارة إلى أن منتجات الاتحاد للمعلومات الائتمانية تساعد على نحو أفضل في دعم القرارات المتعلقة بطلبات التأمين لتعزيز قدرات الأفراد والشركات على الالتزام بجداول سداد الأقساط

قطر للتأمين تشارك بدعم التزام دولة قطر بتخفيض انبعاثات الغازات الدفيئة بنسبة 25% في عام 2030

للتأمين الريادي دولياً بما يتماشى مع رؤية دولة قطر في تبني نهج متوازن يأخذ في الاعتبار الحاجة إلى التنمية البشرية والاقتصادية مع الاهتمام ببيئتنا. وتماشياً مع التزام قطر للتأمين بتقليل بصمتها الكربونية، تقود المجموعة مبادرات التحول الرقمي التي سمحت بالانتقال نحو عمليات غير ورقية وستمضي قدماً في تسهيل التحول الرقمي للجهات الفاعلة الأخرى في صناعة التأمين في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وأوروبا والأمريكتين عبر "تقنيات عنود" الشركة العالمية المملوكة بالكامل للمجموعة والتي تعمل في مجال تكنولوجيا المعلومات وتقنيات التأمين.

ومن الجدير بالذكر، أن مجموعة قطر للتأمين تنفق سنوياً 2.5% من أرباح عملياتها في قطر، في دعم مبادرات المسؤولية الاجتماعية وتعزيز الأنشطة الرياضية والثقافية من خلال مساهمتها في صندوق دعم الأنشطة الرياضية والاجتماعية. وستوفر هذه الخطوة المزيد من التنظيم والتوحيد القياسي للحوكمة البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات (ESG) للمجموعة وتوفير معايير للأداء للعديد من المجالات التي يتم تغطيتها.

المصدر: مباشر

قطر: وافق مجلس إدارة قطر للتأمين في 27 فبراير 2022 أن تلتزم الشركة بدعم توجه دولة قطر لخفض انبعاثات الغازات الدفيئة في البلاد بنسبة 25% بحلول عام 2030 بموجب اتفاقية باريس للمناخ و تشكيل لجنة معنية بالممارسات البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات (ESG) برئاسة السيد سالم المناعي، الرئيس التنفيذي للمجموعة. واعتمد مؤخراً إطار العمل الذي طرحته اللجنة والذي يهدف إلى تبني سياسات الحوكمة البيئية والمجتمعية وحوكمة الشركات (ESG) في كافة أعمال المجموعة في الاكتتاب وإدارة الأصول و الاستثمار والتشغيل.

وقال السيد سالم المناعي في تعليقه: "تشكل ظاهرة تغيير المناخ أبرز التحديات حالياً وقد تم تعيين اللجنة لضمان تركيز الجهود على مستوى المجموعة للمساهمة في الانتقال السلس نحو اقتصاد أكثر استدامة." "وأضاف الرئيس التنفيذي للمجموعة قائلاً: "على الشركات الوطنية لعب دور هام في تعزيز جهود الدولة، ونؤكد اليوم التزام المجموعة بالاستثمارات المسؤولة."

تمثل هذه الخطوة دافعاً لمزيد من النمو والمحافظة على موقع قطر

«مجمعة الإجماري» تدرس التأمين على السيارات الكهربائية



السولار والبنزين، وهي صناعة صديقة للبيئة أيضاً.

وأشارت الدراسة إلى أن مصر بدأت استيراد السيارات الكهربائية منذ عام 2020 كما تبنت مشروع إحلال السيارة الكهربائية محل مركبات «التوك توك» فيما تسعى إلى تصنيع سيارة كهربائية مصرية وتوطين صناعتها.

في سياق متصل، كشف «لبيب» أن حجم الأقساط المحصلة للتأمين الإجماري بالمجمعة منذ أول يوليو الماضي وحتى نهاية فبراير الماضي بلغ حوالي 782 مليون جنيه، فيما سجل حجم أقساط البطاقة البرتقالية في مصر خلال الفترة نفسها حوالي 10 ملايين جنيه، ليبلغ إجمالي أقساط التأمين الإجماري والبطاقة البرتقالية 792 مليون جنيه، إذ يبلغ متوسط الأقساط المحصلة شهريا بالمجمعة حوالي 100 مليون جنيه.

المصدر: المال

جمهورية مصر العربية: تدرس المجمعة المصرية للتأمين الإجماري على المركبات حالياً التأمين على السيارات الكهربائية بما في ذلك تاريخ نشأتها وتطورها حتى الآن.

وأكد إبراهيم لبيب، المدير التنفيذي للمجمعة، أن مصر تستهدف تصدير السيارات الكهربائية إلى أفريقيا، لذلك تحتاج تلك الصناعة إلى تعريف أسعار تأمين خاصة بها فيما يتعلق بخطر المسؤولية المدنية الناشئة عن حوادث السيارات الكهربائية لمراعاة الفروق فيما بينها في أسعار التأمين، إذ تبدأ قدرة السيارات الكهربائية من 70 وات فيما تبدأ الدراجات النارية من 10 وات .

وأوضح أن عامل التفرقة فيما بينها هو الكيلو وات إذ لا تفرق أسعار التأمين على السيارات الكهربائية حالياً بين أنواع وقدرات السيارات الكهربائية، وهو ما يجري دراسته حالياً في ظل التفاوت الكبير بين أسعار السيارات الكهربائية، والتي يصل سعر بعضها إلى ملايين الجنيهات.

وكشف «لبيب» عن أنه من المتوقع أن تنتهي اللجنة من دراستها خلال شهر لتقديم المقترح إلى اللجنة الإدارية للمجمعة والتي سوف ترسلها بدورها إلى الهيئة العامة للرقابة المالية.

وأشار إلى أن الدراسة كشفت عن أن عدد السيارات الكهربائية على مستوى العالم بلغ 12 مليوناً، منها 5.8 مليون تم إنتاجها في 2021 فقط، وتعدت الاستثمارات في صناعة السيارات الكهربائية على مستوى العالم 3 تريليونات دولار، وتشارك في عملية الإنتاج 500 ألف شركة تغذى حوالي 50 شركة تصنيع سيارات على مستوى العالم.

وأشار إلى أن العالم يتجه نحو صناعة السيارات الكهربائية حتى عام 2030، والتي من المتوقع أن يختفي فيها الوقود الطبيعي مثل

Morocco's Insurance Provider Saham Assurance Grew by 9.7% in 2021

Morocco: Morocco's fourth-largest insurance company, Saham Assurance Maroc, recorded MAD 5.621 billion (\$592.5 million) in revenues at the end of 2021, a 9.7% year-on-year growth.

Saham's revenues over the fourth quarter of 2021 reached MAD 1.268 billion (\$133.6 million), a 10.3% rise from the MAD 1.150 billion (\$133.6 million) recorded in the fourth quarter of 2020, according to a Saham 2021 financial statement.

Saham's largest shareholder is South Africa's insurance company Sanlam, with 61.7% stakes. In January 2022, Sanlam announced dropping a bid to increase stakes in Saham by 22.8%.

Sanlam first acquired 30% stakes in the Moroccan insurance provider in 2016, and it increased its stakes in Saham in 2018 through a \$1.1 billion deal.

Sanlam Group's acquisition of stakes in Saham aimed at making the South African group, a pan-African insurance provider.

The South African group plans to take advantage of Saham's expertise in operating in Africa's second-largest insurance market, Morocco, and to take advantage of the country's linguistic and economic ties with West African markets.

Sanlam's decision to scale back on the Saham acquisition was partly due to the R5.8 billion (\$365 million) impairment the company suffered in Morocco as COVID-19 struck, experts have reckoned.

The dropped deal would have marked Sanlam's biggest acquisition deal, expanding the company's presence to 33 countries on the African continent.

Amid South Africa's tight market restrictions, the Saham acquisition presented Sanlam with the possibility of fast growth in Africa.

Saham's turnover one year prior to the 2018 acquisition was set at \$1.2 billion.

Saham alone controls 68 subsidiaries, with a market presence spanning beyond Africa to the Middle East.

Source: Morocco World News

Advertising in GAIF AID 2022

السعر لغير الأعضاء (بالدولار الأمريكي) Non member Price USD	السعر للأعضاء (بالدولار الأمريكي) Member Price USD	مكان الاعلان Page
3000	2000	غلاف الأخير Cover last page
1500	1000	باطن غلاف (الأول أو الأخير) Seal cover (first or last)
1500	1000	صفحة من الغلاف الثاني (الأول أو الأخير) One page of the second cover (first or last)
1200	800	صفحة باطن الغلاف الثاني (الأول أو الأخير) The cover page of the second cover (first or last)
750	500	صفحة داخلية ملونة Interior Color page
800	500	اعلان تصنيف الشركة Company rating

للإعلان في دليل الإتحاد العام العربي للتأمين 2022



دليل شركات
التأمين وإعادة التأمين
والوسطاء العرب
2021 - 2022
Arab Insurance
Directory
A.I.D



Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.