

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

الراعي الحصري



Exclusive Sponsor

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

الأمانة العامة

في حوار للأمين العام للإتحاد العام العربي للتأمين مع مجلة "البيان":

التوجه نحو الذكاء الاصطناعي لإحداث نقلة نوعية في صناعة التأمين

التقت مجلة "البيان الاقتصادية" بالأمين العام للإتحاد شكيب أبوزيد الذي أبدى اهتمام الإتحاد بالتسويق الرقمي والتوجه نحو الذكاء الاصطناعي للإسهام في نمو صناعة التأمين وقدر أبوزيد الشركات العربية التي أثبتت نجاحها خلال السنوات الماضية، متطرقاً إلى ضرورة المزج ما بين الخبرات المحلية والحلول الرقمية لمساعدة الأسواق في عملية التسويق الرقمي، لافتاً إلى أهمية وضع استراتيجية لزيادة نسب الاختراق التأميني في الوطن العربي خلال السنوات المقبلة وتحقيق الشمول المالي. وعن أبرز إنجازات الإتحاد، أكد أبوزيد الإستمرار في عقد المؤتمرات وتدريب الكوادر البشرية وغيرها من المبادرات لتحقيق نقلة نوعية على المستويات كافة.

لقراءة كامل اللقاء، الرجاء [الضغط هنا](#)

المصدر: مجلة البيان الاقتصادية - العدد 593



World Insurance & COVID-19

World economy set to lose up to 18% GDP from climate change if no action taken, reveals Swiss Re Institute's stress-test analysis

• New Climate Economics Index stress-tests how climate change will impact 48 countries, representing 90% of world economy, and ranks their overall climate resilience

• Expected global GDP impact by 2050 under different scenarios compared to a world without climate change:

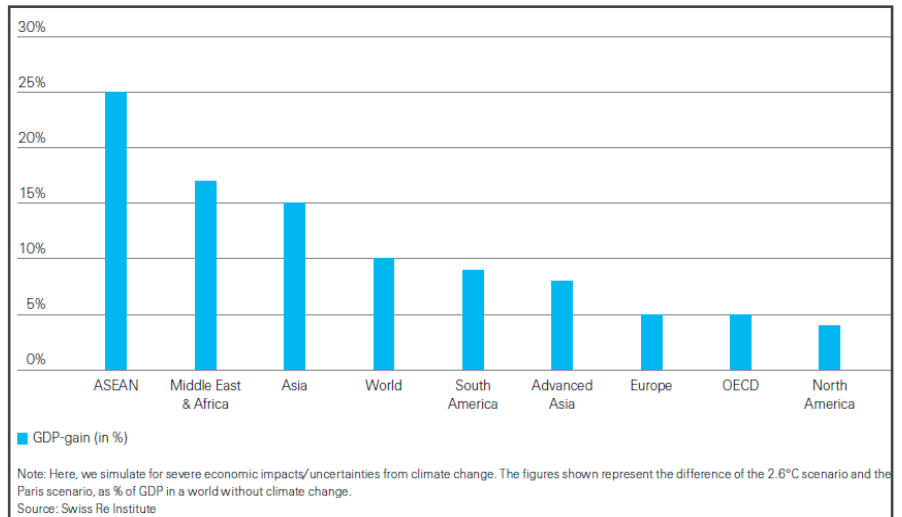
-18% if no mitigating actions are taken (3.2°C increase); -14% if some mitigating actions are taken (2.6°C increase);

-11% if further mitigating actions are taken (2°C increase);

-4% if Paris Agreement targets are met (below 2°C increase)

• Economies in Asia would be hardest hit, with China at risk of losing nearly 24% of its GDP in a severe scenario, while the world's biggest economy, the US, stands to lose close to 10%, and Europe almost 11%

Climate change poses the biggest long-term risk to the global economy. No action is not an option.



By mid-century, the world stands to lose around 10% of total economic value from climate change. That is a real scenario if temperature increases stay on the current trajectory, and both the Paris Agreement and 2050 net-zero emissions targets are not met, according to new Swiss Re Institute research.

The Climate Economics Index stress-tests how climate risks will impact 48 countries representing 90% of the world economy and ranks their overall climate resilience. It shows all countries will be affected, but some are more vulnerable than others.

Physical risks

Economies in south and southeast Asia are most vulnerable to the physical risks associated with climate change. They are also the countries that have most to gain if the world is able to rein in temperature increases. Many advanced economies in the northern hemisphere are less vulnerable, being both less exposed to adverse developments in weather patterns associated with climate change, and better resourced to cope.

Transition risks

Climate change also poses transition risks, and once again Asia may be most impacted. Transition risks can show, for example, in large shifts in asset values and higher costs of doing business as the world moves to a low-carbon economy, and can have significant financial and economic impacts.

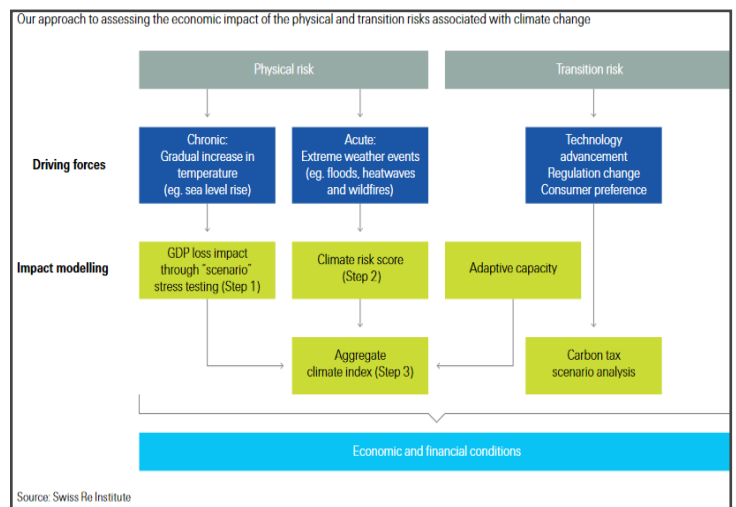
Mitigating the risk

The impacts of climate change can be lessened if decisive action is taken to meet the targets set out in the Paris Agreement. This will require more than what is pledged today, with both the public and private sectors working together to accelerate the transition to net zero.

Re/insurers play a key role in providing risk transfer capacity, risk knowledge and long-term investment, using their understanding of risk to help households, companies and societies mitigate and adapt to climate change.

To get the publication, please [Click Here](#)

Source: Swiss Re



ARA total capital up 6% to \$270bn in 2020, despite COVID-19 headwinds

Despite being hit with roughly \$25 billion in pandemic and natural catastrophe-related losses, Aon's Reinsurance Aggregate (ARA) of reinsurers reported positive earnings for 2020 and an increased capital base, aided by demonstrated access to new funding.

ARA tracks the financial results of 23 of the world's leading reinsurance firms annually.

For 2020, it was COVID-19 that dominated the headlines and created unprecedented and unexpected challenges for reinsurers on both sides of the balance sheet.

Despite this, total capital rose by 6% to \$270 billion, split between equity of \$211 billion (+4%) and debt of \$59 billion (+16%)

Property and casualty (P&C) premiums increased by 7% to \$223 billion, comprising primary insurance premiums of \$107 billion (+6%) and assumed reinsurance premiums of \$116 billion (+7%).

Aon notes that 2020 also featured a record number of named storm formations in the Atlantic hurricane season, as well as a continued high frequency of losses from less well-modelled secondary perils.

“Reinsurers generally performed well in very tough circumstances in 2020 and capital remains strong,” said Mike Van Slooten, Head of Business Intelligence for Aon's Reinsurance Solutions.

“Headline results have been poor in three of the last four years, but the underlying picture is now improving as recent adjustments to pricing and other terms and conditions feed through.”

Elsewhere in the report, Aon's found net P&C combined ratio was 103.4%, with COVID-19 losses of \$14 billion contributing 8.0 percentage points (pp), and natural catastrophe losses of \$8.7 billion adding another 5.0pp.

Additionally, life and health reinsurance GPW stood at \$54 billion; this segment generated additional COVID-19 related losses of \$2.4 billion.

Source: Reinsurance News

Governments need to be “insurers of last resort” against pandemic risk – report

A new report from The Geneva Association is calling on the world’s governments to work together with the insurance industry in order to address the colossal protection gap caused by the COVID-19 pandemic.

The report, [“Public-Private Solutions to Pandemic Risk,”](#) is the first report prepared by The Geneva Association under the “An Investigation into the Insurability of Pandemic Risk” research series. It noted that although “prohibitively” high capital requirements make it impossible for private insurers to cover for pandemic business continuity risks, insurers can still make important non-risk bearing contributions that utilize their expertise in risk assessment, risk mitigation, and claims management.

According to the report, business interruption risk related to the pandemic is “uninsurable by insurers alone.” Citing figures, the report noted that 2020 saw projected global output losses of more than \$4 trillion due to COVID-19. By comparison, the global P&C insurance industry collects \$1.6 trillion in annual premiums, with just an estimated \$30 billion earmarked for business interruption policies.

In its report, The Geneva Association put forward four potential pandemic risk funding schemes where governments can lend a helping hand to the insurance industry:

- **Direct insurance:** the public sector provides voluntary

or mandatory insurance to businesses exposed to pandemic risk

- **Reinsurance:** governments provide reinsurance coverage to insurers that kicks in above a certain threshold and up to a certain limit
- **Social insurance:** modest public-sector coverage with mandatory participation through pre-event payments (e.g. tax or levy)
- **Post-event protection:** an ad hoc safety net offered by governments to those affected

“It is a tragedy that businesses, particularly SMEs, have suffered so much financial loss during the pandemic as a result of the lockdowns, which were beyond their control,” said The Geneva Association managing director Jad Ariss, who added that economic conditions were so dire during the pandemic that the public sector had to provide multi-trillion dollar emergency relief measures.

“Governments and insurers must work together on how to close the massive protection gap exposed by COVID-19, with governments as the leading players,” the managing director said.

Source: Insurance Business mag & Geneva Association

Further challenges ahead for cyber insurers, warns Fitch

Analysts at Fitch Ratings note that a higher propensity of cyber incidents will likely hinder a near-term reversal of claims cost trends, suggesting increasing profit pressure for cyber insurers.

During 2020, property / casualty (P/C) insurers that write cyber cover reported substantially higher claims losses than in prior years, reports Fitch.

Over the medium-term, the ratings agency states that significant premium rate increases, alongside tighter coverage terms, are expected to encourage a recovery in underwriting performance.

“However, a higher propensity of cyber incidents, particularly ransomware attacks, are likely to hinder a near-term reversal of claims cost trends,” says Fitch.

According to Fitch’s analysis, which is based on data compiled from cyber insurers supplemental filings in statutory financial statements, industry direct written premium (DWP) for cyber cover in both standalone and package policies spiked by 22% in 2020 to roughly \$2.7 billion.

Reflecting heightened demand for specific cyber protection, and also carriers’ interest in reducing

ambiguity in coverage relative to cyber risks included in package policies, written premiums for standalone coverage increased by 29% in the year.

“Demand is driven by the need for risk management expertise and insurance protection by firms of all sizes due to incidence of network intrusions, data theft and ransomware incidents that have increased substantially in the last two years,” says Fitch.

Cyber is widely regarded as one of the key markets for insurance and reinsurance growth as it’s expected that huge amounts of capital will be needed to support this fast-growing segment.

When you consider the potential scale of losses that could come with a significant cyber incident, coupled with the broader impacts cyber loss events could have, it’s clear there’s a real need for specific and tailored products, backed by robust and adequate risk capital.

Source: Reinsurance News

Regional Insurance

A new phase in the cycle

In the latest publish issue of Middle East Insurance Review Magazine (April 2021), Mr. Osama Noor written a new article titled “A new phase in the cycle” discussed many pointes with Mohammad Tabtabaei - Kuwait Re COO, Khaled Nouri - Oman Re COO, Yolla El-Khoury - ACE Holding CEO, Joe Asmar - Chedid Re executive director, Christos Adamantiadis - Marsh CEO Middle East and Africa, who talked about many issues as the impact of COVID-19 on reinsurance market in the Middle East, hardening in the reinsurance market, Poor appetite for proportional business, Reinsurance pricing, ‘A’-rated and new capacity...etc.



Mr Mohammad

Kuwait Re COO Mohammad Tabtabaei said the pandemic crisis has so far had a limited effect on the insurance industry in the region. “Insurers and reinsurers in the region are still in a strong position as COVID-19 is explicitly excluded from coverage in all insurance and reinsurance policies by default.

Overall and from our experience at Kuwait Re, we have not had notable exposure except for some markets in Europe and South Africa,” he said.

On the technical level, the regional reinsurance market witnessed many developments in recent years, said Oman Re COO Khaled Nouri. “Part of these developments are largely linked to the changes in the international reinsurance markets and others are specific to some major regional reinsurance players,” he said. These major developments include the withdrawal of several of Lloyd’s syndicates from the DIFC and the run-off of major regional capacity providers such as Arab Insurance Group, Gulf Re, ACR ReTakaful and Takaful Re. “This contributed to a significant reduction of capacity offered regionally, which was partially compensated by the rise of other regional reinsurers such us International General Insurance, Kuwait Re, Saudi Re and Société Centrale de Réassurance. This situation made regional insurers less dependent on international reinsurers in terms of capacity offered, reinsurance terms and pricing,”



Mr Khaled Nouri

Mr Nouri said. In parallel, he said that the hardening in the international reinsurance market, affecting terms and pricing, began at the end of 2018 following the large losses from Nat CATs and man-made losses globally. “COVID-19-related losses significantly accelerated the trend in 2020 and 2021 renewals,” he said.

ACE Holding CEO Yolla El-Khoury said that the scarcity in capacity is more evident in specialty lines such as D&O and cyber. She said,



Mrs Yolla El-Khoury

“Capacity for specialty lines has dropped dramatically, particularly for D&O to avoid claims that could be linked to the pandemic. And because of the COVID-19 crisis, D&O rates have increased by 70% to 80% even for loss free accounts.” She added that prices have increased across all lines. “Even a zero-loss making account would witness an increase of between 5% and 10%. Flat renewals are not available anymore.”

Chedid Re executive director Joe Asmar said certain lines of business were affected more than others, in particular energy, financial lines and engineering. “What adds more stress is that premiums for various sectors, mainly those related to tourism and services, have dropped due to the COVID-19 situation and the fact that most businesses are cutting down their expenses,” he said



Mr Joe Asmar

He pointed out that adverse results that reinsurers have sustained on certain lines such as motor and medical, have prompted reinsurers to go after non-proportional cover.

Reinsurance pricing is always going in cycles, said Marsh CEO Middle East and Africa Christos Adamantiadis. “We have been going through a hardening cycle for the last two years. It is hard to predict exactly when we will reach an inflection point but we do not foresee rates dramatically declining thereafter. Most likely, hard market conditions will sustain as long as interest rates remain so low, suppressing investment income. Once interest rates start climbing up, insurers and reinsurers will have more room to compete on the technical pricing level,” he said.



Mr Christos Adamantiadis

To read full article, please [Click Here](#)

Source: Middle East Insurance Review Magazine

MIG agrees strategic partnership with Gallagher

MIG Holding, a leading regional insurance investment group, and Gallagher, one of the world's largest insurance broking and risk management firms, have agreed a strategic partnership which will see them jointly develop their presence in the Mena region.

The agreement will see MIG Group and Gallagher become strategic partners in the three ACE Saudi entities and in ACE Holding WLL (ACE) which operates in Bahrain, United Arab Emirates, Oman, Kuwait, Lebanon and Greece. Subject to the necessary regulatory approvals, Gallagher will take a 30% interest in ACE and MIG Group will retain a 70% interest.

MIG Group is a pioneer in the Mena regional insurance industry, with roots dating back to 1952 when it started an insurance broking business in the Kingdom of Saudi Arabia. With unparalleled experience developed over the past seven decades, the MIG Group today holds investments in insurance related businesses within the Middle East. This experience and history of association with major international organisations, gives the MIG Group and its companies unparalleled local prominence with direct access to the global insurance markets.

Founded by Arthur J. Gallagher in Chicago in 1927, Gallagher is one of world's leading insurance broking, risk management and consultancy companies. With

significant reach internationally, Gallagher employs over 30,000 people. It has operations in 56 countries and offers client-service capabilities in more than 150 countries around the world through a network of brokers and consultants.

“We are glad to have been able to reach this landmark agreement with Gallagher, a professional, ethical and reputable global insurance brokerage, at such challenging times, when the world economies and markets are negatively impacted with the Covid-19 crisis. This partnership will enhance the international reach and capabilities of ACE and will support our expansion plans.” said Nagib Bahous, President and CEO of MIG Holding Ltd.

“Our strategic investment in ACE enhances Gallagher's international presence in the Middle East and expands our insurance and reinsurance capabilities across the region,” said J. Patrick Gallagher, Jr, Chairman, President and CEO. “We look forward to working with Nagib and his associates, and are excited about the many growth opportunities this partnership offers.”

Source: Trade Arabia News

Arab Insurance

Saudi Arabia

Saudi Arabia's Insurance Industry Performance Analysis Year End 2020

This year the industry witnessed significant M&A activity:

- Total 29 Companies are operating the Insurance Industry of Kingdom of Saudi Arabia.
- Solidarity Saudi Takaful Company has been taken over by Al Jazira Takaful Taawuni Co . Thus, it has been removed from Tadawul and wasn't mandated to publish its financials at YE 2020 .
- Gulf Union and Al Ahlia Cooperative Insurance have been merged and Gulf Union Al Ahlia has published a combined Financials Statement for the YE 2020.
- Saudi Indian Company for Cooperative Insurance announced its inability to publish its financials as at YE 2020.
- Amana is in takeover discussion with Enaya.
- For the 29 listed companies, the GWP grew from

SAR 37 billion in YE 2019 to SAR 38 billion in YE 2020 highlighting a growth of 3.5%. Without Saudi Re, the GWP of the industry has increased from SAR 36 billion in YE 2019 to SAR 37 billion in YE 2020 signifying a growth of 3.14%.

Weighted average gearing ratio for the market is 1.72.

The weighted average retention ratio for listed companies stood at 82%.

Total net reserves as at YE 2020 are SAR 27.6 billion.

The Growth of Net Claims Incurred has followed an uneven pattern. Major decline in the claims has been witnessed from 2020 Q1 to 2020 Q2, which is primarily due to the outbreak of COVID-19.

Net claims Incurred has increased by 12% from 2020 Q3 to 2020 Q4.

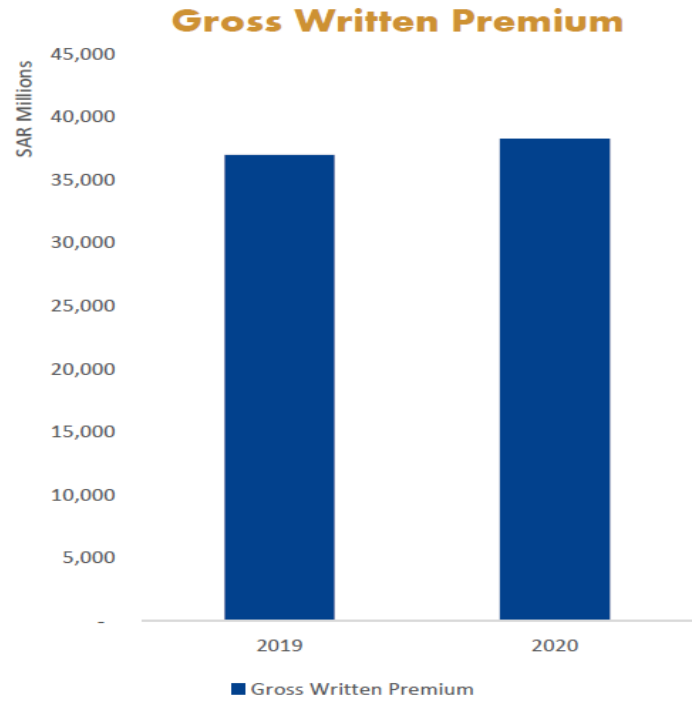
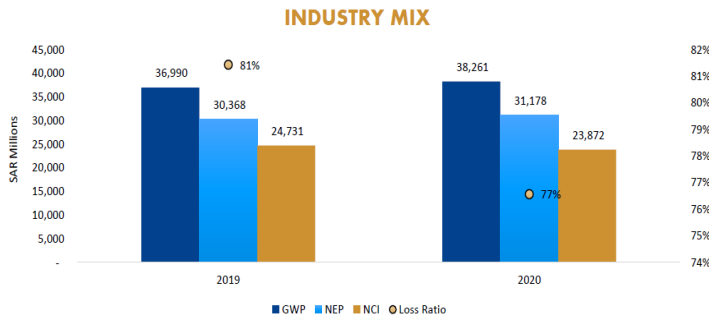
The weighted average combined ratio for YE -2020 is

98% compared to 101% in YE -2019.

During 2020, weighted average loss ratio remained at 77% however, in YE 2019 it stood at 82%; implying a decrease in market loss ratio primarily due to COVID related Lockdown.

During 2020, weighted average Expense ratio remained at 21% however, in YE 2019 it stood at 19%; implying an increase in market Expense ratio.

To download BADRI's report, please [Click Here](#)



Source: BADRI

Arab Insurance

Bahrain

عمومية «جمعية التأمين البحرينية» تنتخب أعضاء مجلس إدارتها الجديد



الدكتور/ عبدالله سلطان
نائب رئيس مجلس الإدارة
جمعية التأمين البحرينية

وبعد انتهاء أعمال الجمعية، عقد مجلس إدارة الجمعية اجتماعه الأول، حيث تم خلاله انتخاب جواد محمد رئيساً لمجلس إدارة الجمعية والدكتور عبدالله سلطان نائباً لرئيس مجلس الإدارة وخالد الشيخ أميناً مالياً، كما تم تعيين ياسر الحمادي أمين سر لمجلس الإدارة.

وبعد ختام اجتماع مجلس الإدارة، أشار جواد محمد رئيس جمعية التأمين إلى زيادة في التمثيل النسائي في المجلس المنتخب والذي يتماشى مع الأهداف الاستراتيجية الوطنية لتمثيل المرأة وتعزيز مكانتها وتشجيعها لممارسة دور أكبر، مبيناً أن توسعة مشاركة المرأة في مجالس الإدارات هي إحدى السبل الرئيسية لتحقيق الشراكة الكاملة للمرأة التي تمكنها من الارتقاء بقدراتها في مختلف المجالات. هذا وقد أعرب الأستاذ جواد محمد عن وافر الشكر والتقدير إلى مصرف البحرين المركزي لدعمه المتواصل لقطاع التأمين، ولكافة أعضاء الجمعية، ولمجلس الإدارة السابق على مساهمتهم الفعالة طيلة فترة وجودهم في المجلس، متمنياً التوفيق والنجاح لأعضاء المجلس الجديد وللعمل معاً لما فيه خير ومصصلحة صناعة التأمين في مملكة البحرين.

المصدر: أخبار الخليج



الأستاذ/ جواد محمد
رئيس مجلس الإدارة
جمعية التأمين البحرينية

عقدت جمعية التأمين البحرينية جمعيتها العمومية العادية للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2020 وذلك بحضور ممثلي مصرف البحرين المركزي وممثلي الشركات الأعضاء والمدقق الخارجي.

بدأ جدول أعمال الاجتماع بمراجعة محضر اجتماع الجمعية العامة العادية السابق والموافقة عليه ثم تم الموافقة على البيانات المالية للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2020 من قبل الأعضاء، كما اطلع الأعضاء على تقرير مدققي الحسابات الخارجيين وتقرير مجلس

الإدارة عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2020 وتمت إعادة تعيين المدققين الخارجيين، كما تم انتخاب مجلس إدارة جديد للجمعية لدورتها 2021 – 2022 وهم السيدات والسادة: جواد محمد، والدكتور عبدالله سلطان، ويونس جمال، وعصام الأنصاري، وخالد الشيخ، وجوناثان جين، وادهم المزن، وإيمان مجلي، وميساء الكوهجي.

وخلال اجتماع الجمعية العمومية، أكد الأعضاء من ممثلي قطاع التأمين على دعمهم لمجلس إدارة الجمعية الجديد في عمله على تحقيق أهداف الجمعية في تمثيل قطاع التأمين ومساندة الجهود الوطنية للنهوض بهذا القطاع الهام والذي يمثل دعامة أساسية للاقتصاد الوطني.



BIA

جمعية التأمين البحرينية
BAHRAIN INSURANCE ASSOCIATION

تأمينات الحياة تراوح مكانها محلياً وترتفع عالمياً

وأشار إلى أن تأمينات الحياة لا تزال متواضعة في السوق المحلي للعديد من الأسباب، منها ما يتعلق بمدى قبول هذه المنتجات من بعض المتعاملين، ومقدار الوعي بهذه المنتجات، وطبيعة الترويج الذي تقوم به الشركات، إضافة إلى كون جزء كبير من المتعاملين أو المقيمين هم من جنسيات غربية لديهم تأمينات من بلدانهم أو من شركات عالمية متواجدة في بلدانهم.

وقال: بعض العملاء اتجهوا نتيجة الجائحة والقلق على المستقبل المالي إلى تملك منتج تأمين حياة لكن نسبتهم في السوق المحلي وربما الأسواق الإقليمية قليلة مقارنة بأمثالهم في الدول الغربية كأمريكا.



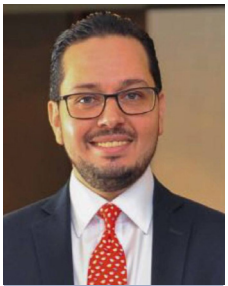
الدكتور/ حازم الماضي
الشريك والرئيس
التنفيذي
شركة صحتك
لتكنولوجيا الرعاية
الصحية

ومن جهته، أفاد الشريك والرئيس التنفيذي لشركة صحتك لتكنولوجيا الرعاية الصحية وخبير التأمين الدكتور حازم الماضي، أن الاتجاه العالمي بالإجمال انصب على شراء وثائق تأمين حياة أو زيادة سقف التغطيات لدى شريحة من المتعاملين، لكن في السوق المحلي فالأمر مختلف فمنتجات التأمين على الحياة في أغلبها ادخارية وليست منتجات تقتصر على الحماية عندما نتحدث عن تأمينات الأفراد، فيما المنتجات الجماعية هي منتجات حماية، وفي الناحية الفردية فقد تكون قدرة البعض تراجعت على الاستثمار بنفس الزخم.

دور الوعي

وأكد على مسألة الوعي وعلى التسويق ودور الشركات في تنمية تأمينات الحياة، فكون شريحة واسعة هم من المقيمين لا بد للشركات المحلية من توسيع قاعدة شركائها العالمية بحيث يكون العميل قادراً على نقل تأمينه والاستمرار به عندما يعود إلى بلده أو ينتقل للعمل في بلد آخر، مشيراً إلى ضعف عمليات الترويج والتسويق من قبل الشركات، لافتاً إلى أن هذا النوع من التأمين لا سيما بشقه الفردي ليس كالمنتجات الفردية الأخرى كتأمين السيارات فهو منتج يحتاج إلى شرح ومعرفة.

التأمين الإنزائي



الأستاذ/ تامر ساهر
مدير تطوير الأعمال
مجموعة «أر جي أي»

وبدوره أوضح مدير تطوير الأعمال في مجموعة «أر جي أي»، تامر ساهر، أن الزيادة في الطلب على تأمينات الحياة والتأمينات في العالم لا سيما في البلدان التي ليس لديها تأمين إلزامي أمر واقعي، مع ارتفاع معدلات القلق بعد جائحة كورونا.

وتابع: في الإمارات يمكن القول أن السوق عزل نفسه عن التأثيرات السلبية والإيجابية لجائحة كورونا، وهذا أمر يحسب له، لافتاً إلى أن ما حمل الأثر الأكبر على سوق تأمين الحياة هو النظام الجديد لهذا النوع من التأمينات والذي من شأنه زيادة الثقة من قبل العملاء وتبديد الخوف من خسارة أقساط التأمين في السنوات الأولى من عمر الوثيقة بعد منع العمولات المقدمة للوسطاء.

وأضاف أن الأثر الإيجابي لهذا القرار أو النظام سنلمسه في الفترة المقبلة بعد استقرار السوق وترسيخ استراتيجيات الشركات وإعادة هيكلة منتجاتها وفق المتطلبات الجديدة، منوهاً إلى أن تأمينات الحياة لا تشتري بل تباع، بمعنى أنه على الشركات بذل المزيد من الجهد في الترويج والتوعية

دفعت جائحة كورونا بالكثير من المتعاملين حول العالم إلى التفكير في كيفية زيادة الأمن المالي لأسرهم، ليكون التأمين على الحياة وبرامج الادخار على رأس أولويات البعض، ورغم ارتفاع الطلب على تأمين الحياة في العديد من بلدان العالم وفي صادراتها الولايات المتحدة الأمريكية لا يزال الطلب على التأمين في السوق المحلي والأسواق الإقليمية ثابتاً دون أن يتأثر إيجاباً بالمتغيرات الجارية.

وعزا بعض خبراء ومسؤولي قطاع التأمين، ثبات الطلب في بند التأمين على الحياة إلى طبيعة السوق المحلي وما تنطوي عليه من عدم قبول شريحة كبيرة لهذا النوع من التأمين، وقلة وعي جزء آخر بهذا التأمين، إضافة إلى أن شريحة من المقيمين وخاصة الأوربيين هم من حملة وثائق تأمين عبارة للقارات من بلدانهم، وكذلك لكون أغلب وثائق التأمين الفردية في السوق المحلي هي استثمارية وليست وثائق حماية فقط، ولا شك أن قدرة الكثير من المتعاملين على الاستثمار وسداد أقساط التأمين الادخاري تراجعت خلال الفترة الأخيرة.

النظام الجديد

وأشاروا إلى أن ثبات التأمين على الحياة في السوق المحلي في الفترة الماضية وعدم تراجعه يحسب للسوق المحلي مع كل المعطيات التي تحيط به، متوقعين ارتفاع الطلب في الفترة المقبلة وذلك بعد أن تكون شركات التأمين قد رسخت استراتيجياتها بما يتماشى مع النظام الجديد للتأمين على الحياة الذي دخل حيز التنفيذ في أكتوبر 2020، والذي يزيد من ثقة المتعاملين ويقلص من نسب العمولات لا سيما أنه يمنع تحصيل عمولة الوسيط كدفعة مقدمة مرة واحدة بل يفرض أن تمتد العمولة على مدار عمر الوثيقة.

ووفق بعض الأبناء والدراسات في السوق الأمريكي على سبيل المثال، فقد شهد الطلب على تأمينات الحياة ارتفاعاً بنسب تجاوزت الـ4% خلال العام 2020 وهي أعلى نسبة سنوية منذ العام 2001 بحسب مجموعة «أم أي بي» المملوكة لتجمع من الأعضاء من شركات التأمين ووفق ما ذكرته صحيفة «وول ستريت جورنال»، وكل ذلك نتيجة التخوف من أثار فيروس كورونا.

استبيان بنكي

ورصدت الرؤية سؤال طرحه بنك محلي على شكل استبيان عبر حسابه في تويتر، يقول: هل لديك تأمين على الحياة؟ والنتيجة كانت أنه من بين نحو 300 شخص أجابوا على السؤال، رد 86% من المجيبين بالعربية و75% من المجيبين باللغة الإنكليزية بالنفي.

وقال جعفر شيخ، في تعليق يخص التأمين على الحياة على حساب أحد البنوك، إن رغبت بالحصول على هذا النوع من التأمين فلن أحصل عليه عن طريق البنك.

ومن جهته يصف عبدالله ع، أحد برامج التكافل العائلي بغير المجدي كونه يسوّق على أنه منتج استثمار، ليرد عليه بدرأ، بأن الحكم على المنتج بهذا الشكل غير دقيق لا سيما، قبل أن يقارن بمنتجات مشابهة أخرى.

معدلات القلق

وأفاد الأمين العام لجمعية الإمارات للتأمين فريد لطفي، بأن الطلب على تأمينات الحياة ارتفع في العديد من البلدان حول العالم نتيجة ظروف الجائحة وارتفاع معدلات القلق على المستقبل المالي للأشخاص وعائلاتهم.



الأستاذ/ فريد لطفي
الأمين العام
جمعية الإمارات للتأمين

والتسويق لهذه التأمينات.

وبين أن أحد أسباب عدم نمو وثائق الحياة خلال الفترة الماضية أن وثائق التأمين تنقسم إلى نوعين في العموم فأغلب تأمينات الحماية هي جماعية ترتبط بالشركات وقد يكون بعض الشركات غير راغب في دفع المزيد من الأقساط في ظل الوضع الراهن، فيما أغلب التأمينات الفردية هي تأمينات ادخارية أو استثمارية ولا شك أن قدرة البعض على الاستثمار تراجعت في ظل الجائحة.

المصدر: الرؤية

Arab Insurance

Tunisia

FTUSA : Création d'une agence de lutte contre la fraude à l'assurance

La Fédération Tunisienne des Sociétés d'Assurances (FTUSA) œuvre actuellement, en collaboration avec les autorités concernées, à la création d'une agence de lutte contre la fraude dans ce secteur, a indiqué Le Président de la FTUSA, Habib Ben Hassine.

Il a ajouté dans une interview accordée à l'Agence TAP, que cette agence vise à offrir les mécanismes juridiques et techniques permettant d'identifier les imposteurs, de dévoiler leurs méthodes et de les poursuivre en justice.



Pour le responsable, le phénomène de la fraude a gagné du terrain, en particulier dans la branche de l'assurance automobile, qui occupe la première place dans l'activité des compagnies d'assurance, avec près de 43% du total du chiffre d'affaires(CA). En parallèle, cette branche a enregistré une augmentation continue des indemnités versées par rapport aux autres produits, a-t-il en côté précisé .

“Il est difficile, actuellement, de déterminer avec précision les coûts de la fraude à l'assurance bien que les estimations montrent qu'ils se situent entre 5 et 10 % des montants d'indemnisation”, a-t-il souligné.

Et de poursuivre que les méthodes utilisées en matière de fraude deviennent de plus en plus sophistiquées, mettant les compagnies d'assurance dans l'embarras , évoquant, notamment, les fausses déclarations et les exagérations des sinistres pour obtenir des dommages importants.

Ben Hassine a fait savoir que l'agence entreprendra, dès sa création, la préparation d'études et de statistiques dans ce domaine.

Des nouveaux projets en cours de réalisation par la FTUSA

Par ailleurs, le responsable a avancé que de nouveaux projets sont en cours de réalisation par la Ftusa, tels que la mise en place d'un système d'information de gestion des accidents matériels entre les compagnies d'assurances.

Ce projet vise à numériser les échanges entre les compagnies d'assurance et à améliorer la qualité

des services d'assurance présentés à leurs clients dans le domaine de l'indemnisation des dommages matériels des véhicules, ce qui permettra d'accélérer le versement et de réduire les délais.

“Des travaux sont également en cours pour préparer, probablement, au cours du mois de mai 2021, une étude sur le

rôle de l'assurance-vie dans l'amélioration du régime de retraite et soumettre des propositions pratiques pour l'améliorer” a encore indiqué , Ben Hassine.

D'autre part, le président de FTUSA a annoncé l'intention des 15 compagnies d'assurance, qui commercialisent l'assurance automobile, d'adopter le constat amiable électronique au lieu du constat amiable papier qui permettra de simplifier les procédures de déclaration des accidents matériels pour les voitures et réduire les délais de gestion des dossiers et de versement des indemnités.

Il a expliqué que l'objectif visé est de mettre en place une application pour smartphone permettant d'avoir une copie électronique du constat qui sera rempli par les deux conducteurs et envoyé à la compagnie d'assurance. Cette méthode permettra à la compagnie de gérer le dossier dans des délais beaucoup plus courts.

Source: Web manager center



Arab Insurance

Palestine

هيئة سوق رأس المال تمنح اول عدم ممانعة لشركة تكنولوجيا مالية في مجال التأمين

المخاطر التأمينية المرتبطة بالمؤمن عليهم، وبالمقابل إمكانية توفير أنظمة تشجيعية لسائق المنضبط في القيادة، وفي السياق ذاته، عبر مدير عام شركة نافياتكس لتكنولوجيا المعلومات المطورة لتطبيق مسلك حمزة غوشة، عن تقديره لجهود هيئة سوق رأس المال في توجيه وإرشاد الرياديين وتوفير البيئة المساندة لأفكار المشاريع الريادية في مجال التكنولوجيا المالية.

وأكد غوشة إلى أن الهيئة وطواقمها وفرت الأدوات الرقابية التي تواكب سرعة الابتكارات المطروحة عبر منصة ابتكر التي أطلقت في وقت سابق هذا العام.

وشدد غوشة على أن حصول تطبيق مسلك على رسالة عدم الممانعة والدخول في المرحلة التجريبية هو خير دليل على جهود الهيئة في تعزيز التكنولوجيا المالية، ويأمل بأن تشكل بطاقة دعوة للشباب الفلسطيني للإقدام على استغلال منصة ابتكر لتقديم أفكارهم.

تجدر الإشارة إلى أن هيئة سوق رأس المال الفلسطينية أطلقت منصة ابتكر لاستقبال أفكار المشاريع الريادية في مجال التكنولوجيا المالية في القطاع المالي غير المصرفي والتي تقدم الدعم الفني والإرشادي للأفكار الريادية بما ينسجم مع الإطار الرقابي، ويحقق الاستقرار والتنمية الاقتصادية في فلسطين، ويمكن للمهتمين الوصول للمنصة عبر الرابط التالي: ebtaker.ps المصدر: هيئة سوق رأس المال الفلسطينية



منحت هيئة سوق رأس المال رسالة عدم ممانعة لتطبيق "مسلك" المقدم من قبل شركة نافياتكس لتكنولوجيا المعلومات، وذلك كأول ابتكار في تكنولوجيا التأمين، وبأي ذلك انعكاساً وتوجيهاً لجهود الهيئة في تعزيز استخدام التكنولوجيا المالية وإطلاق منصة ابتكر الرقابية لتعزيز الابتكار في التكنولوجيا المالية.

أكد مدير عام هيئة سوق رأس المال الفلسطينية براق النابلسي إلى أن الهيئة بتوجيه من مجلس الإدارة تبنت

في استراتيجيتها نهج تعزيز التكنولوجيا المالية في القطاع المالي غير المصرفي. معرباً عن سعادته لمنح اول رسالة عدم ممانعة كنتاج لإطلاق منصة ابتكر الرقابية التي تم اطلاقها قبل شهر، والتي تهدف الى تعزيز التواصل مع المبتكرين وتقديم النصح والمشورة الرقابية لهم، وصولاً الى تنظيم أفكارهم ومنحهم عدم ممانعة، عقب تقديم التوجيه والإرشاد الرقابي لها.

وأشار النابلسي إلى أن رسالة عدم الممانعة المشروطة للدخول في رحلة التنفيذ التجريبي للتطبيق وضمن ضوابط محددة.

ويهدف تطبيق مسلك الى تتبع وضبط سلوك السائقين استناداً الى الذكاء الصناعي، ومن ثم يعمل على تطوير نظام تقييمي لسلوك السائقين في القيادة، حيث يخدم التطبيق شركات التأمين في تطبيق دقيق للمخاطر المرتبطة بسلوك السائقين المؤمن عليهم، بما يمكنها من تقييم وإدارة

Arab Insurance

Egypt

علاء الزهيري: مبادرة التمويل العقاري ستسهم في تحقيق رواج وثائق مخاطر الإئتمان وعدم السداد
تقرير: المبادرات الرئاسية والحكومية فرس رهان شركات التأمين للنمو.. ونشاط

«الحياة» المستفيد الأكبر

على أن الوثائق الإذخارية تُعد الأولى بهذه الحملات الترويجية وخاصة في الظروف الراهنة نظراً لما تتميز به هذه الوثائق من فائدة مزدوجة من تغطيات تأمينية وإذخارية.

مبادرة التمويل العقاري



الأستاذ/ علاء الزهيري
رئيس مجلس إدارة
الإتحاد المصري للتأمين
والعضو المنتدب لشركة
جي أي جي للتأمين -
مصر

قال علاء الزهيري، رئيس مجلس إدارة الإتحاد المصري للتأمين والعضو المنتدب لشركة جي أي جي للتأمين - مصر، أن الحكومة إتخذت بعض القرارات الاقتصادية التي تحقق تناغم وتكامل مع الأوضاع الإجتماعية لفئات وشرائح كبيرة من المواطنين وخاصة محدودي ومتوسطي الدخل، موضحاً أن على رأس هذه القرارات مبادرة التمويل العقاري، وقرار زيادة الأجور والمعاشات، مؤكداً على أن تلك القرارات تُعد مصدر هام لزيادة حصيلة أقساط قطاع التأمين. وأوضح الزهيري أن مبادرة التمويل العقاري تُسهم في تحقيق رواج عقاري لشريحة من المواطنين، مما يدعم التوسع في وثائق مخاطر

أعلن الرئيس عبدالفتاح السيسي والحكومة العديد من المبادرات الاقتصادية والمجتمعية خلال الأونة الأخيرة، بما ساهم في تحقيق نمو إقتصادي وتحسن الظروف المعيشية والحياتية للمواطنين، بما سيلقي بظلالها على معدلات نمو قطاع التأمين مستقبلاً.

وأكد خبراء التأمين على مساهمة تلك المبادرات في دعم الإقتصاد المصري بما سيعود بالنفع على نشاط التأمين بإعتباره مرآة للإقتصاد، مشيرين إلى أن تحسن الظروف المالية والمعيشية لمحدودي ومتوسطي الدخل يمثل فرصة نمو لشركات التأمين لزيادة قاعدة عملاء القطاع وتعظيم محفظة أقساطه ورفع نسبة مساهمته في الناتج المحلي الإجمالي، موضحين أن نشاط تأمينات الحياة الأكثر استفادة من تلك المبادرات وخاصة بالوثائق الإذخارية.

وأضافوا أن هناك العديد من فرص النمو المتاحة أمام شركات التأمين نتيجة لهذه القرارات المتعددة، ولا سيما في نشاط تأمينات الحياة الفردي والتأمين متناهي الصغر، ولذلك يجب على الشركات الإسراع بتوفير المنتجات التأمينية والتغطيات الملائمة لاحتياجات العملاء المستهدفين منها، بجانب ضرورة توسع الشركات في حملاتها الترويجية والتسويقية لأهمية التأمين بصفة عامة ومنتجاتها بصفة خاصة، مؤكداً

في المجتمع وخاصة بالتزامن مع الظروف العالمية والمحلية التي تأثرت بجائحة كورونا.

وأضاف الألفي أن لهذا القرار شقين اجتماعي واقتصادي، الأول يرجع كما ذكرنا إلى دعم الظروف الاجتماعية والصحية والحياتية للمواطنين ومساندتهم في ظروفهم المعيشية، بما يؤكد على سعي القيادة السياسية للعمل على التطوير والبناء، بجانب المساهمة في تنمية المواطن.

وأشار إلى أن الشق الإقتصادي يتمثل في رفع المستوى المالي لشريحة كبيرة من المجتمع، بما يُسهم في زيادة القدرة الشرائية لدى هذه الشريحة، وبالنسبة للتأثير الإيجابي لهذه القرارات على قطاع التأمين فإن تحسن القدرة الشرائية يُمكن تلك الشريحة من شراء وثائق التأمين، ولكن يجب على شركات التأمين العمل لتوفير منتجات تتلائم مع متطلبات واحتياجات هذه الشريحة بما يتوافق مع قدرتهم المالية.

وأوضح أن تحسن الظروف الإقتصادية لتلك الشريحة بعد هذا القرار، ستمنحهم القدرة على الاقتراض من جهات التمويل المختلفة والحصول على قروض بسيطة لتلبية احتياجاتهم أو تدشين مشروعات صغيرة ومتناهية الصغر، بما سيؤدي إلى توسع شركات التأمين في إصدار وثائق الحياة على المقترضين وكذلك وثائق مخاطر الإئتمان والتعثر وعدم السداد، بالإضافة إلى التأمين على تلك المشروعات عقب تدوينها.

فرص النمو

قال تشارلز تاووضروس، العضو المنتدب لشركة أليانز لتأمينات الحياة - مصر، إن تحسن الظروف الإقتصادية والحياتية للمواطنين وخاصة متوسطي ومحدودي الدخل في الظروف الراهنة التي تأثرت سلباً بتداعيات جائحة كورونا، تُعد فرصة نمو لقطاع التأمين يجب على الشركات استغلالها لزيادة قاعدة عملاء القطاع وتعظيم محفظة أقساطه ورفع نسبة مساهمته في الناتج المحلي الإجمالي.

وأضاف أن القرارات المتعددة للحكومة التي ساهمت في تحسن هذه الظروف ستؤدي إلى بحث المواطنين على وسائل الحماية والإدخار لهم ولذويهم، وهذا ما يتوافر في وثائق التأمين الإذخارية، مؤكداً على أن جائحة كورونا ساهمت في زيادة الوعي التأميني لدى شريحة واسعة من العملاء، ولا سيما مع تزايد حالات الإصابات والوفيات، وإعلان شركات التأمين بتغطية الوفاة الناتجة عن الإصابة بهذا الفيروس وكذلك تكاليف بعض التحاليل والخدمات الطبية الخاصة بها.

وأشار إلى أن ذلك سيتطلب من الشركات تزايد حملاتها الترويجية والتسويقية لأهمية التأمين بصفة عامة ومنتجاتها بصفة خاصة، بما يؤدي إلى إتاحة المنتجات المتنوعة إلى كافة العملاء بما يتوافق مع متطلباتهم واحتياجاتهم، مؤكداً على أن الوثائق الإذخارية تُعد الأولى بهذه الحملات الترويجية وخاصة في الظروف الراهنة نظراً لما تتميز به هذه الوثائق من فائدة مزدوجة من تغطيات تأمينية وإذخارية.

مبادرة المجمعات الصناعية لصغار المستثمرين

ومن جانبه قال وليد سيد مصطفى، الخبير التأميني، ونائب رئيس اللجنة العامة لتأمينات الحريق بالإتحاد المصري للتأمين، أن مبادرة الرئيس عبدالفتاح السيسي لإنشاء مجمعات صناعية متطورة متكاملة الخدمات للمشروعات الصغيرة والمتوسطة، تُسهم في دعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة بجانب إعتبرها جانباً رئيسياً في منظومة التكافل الإجتماعي، بجانب دورها الرئيسي في تنشيط الإقتصاد المصري وقطاعاته المتنوعة ومنها نشاط التأمين.

وأضاف مصطفى أن مثل هذه المجمعات

الإئتمان وعدم السداد لتغطية هذه التمويلات الممنوحة للعملاء، بجانب وثائق الحريق والسطو المخصصة لتغطية العقارات، كما أن زيادة الأجر سيؤدي إلى رواج إقتصادي وخاصة فيما يتعلق بقطاع السيارات وبالتالي نشاط التأمين المخصص لذلك، بجانب مساهمة ذلك في زيادة السيولة النقدية لدى المواطنين وتوجههم للحصول على وثائق تأمينات الحياة الإذخارية بجانب وثائق التأمين متناهي الصغر.

وأضاف أن هناك العديد من فرص النمو المتاحة أمام شركات التأمين نتيجة لهذه القرارات المتعددة، ولا سيما في نشاط تأمينات الحياة الفردي والتأمين متناهي الصغر، ولذلك يجب على الشركات الإسراع بتوفير المنتجات التأمينية والتغطيات الملائمة لاحتياجات تلك الفئة، مع ضرورة تيسير عملية التعاقد والتسويق.

وأوصى الزهيري بتنوع قنوات التسويق وخاصة الإلكترونية منها، بجانب تيسير آليات التحصيل على العملاء لتوفير النفقات والتكاليف التي تتحملها شركات التأمين على عاتقها، وكذلك تسهيل وسائل السداد والدفع للعملاء، وبما يتوافق مع استراتيجية الدولة للتحوّل نحو الدفع الإلكتروني والتحوّل الرقمي لتحقيق الشمول المالي.

مبادرة إجلال السيارات



الأستاذ/ محمد مهران
العضو المنتدب لشركة
أليانز للتأمين - مصر

قال محمد مهران، العضو المنتدب لشركة أليانز للتأمين - مصر، أن المبادرة الرئاسية القومية لإجلال وتحويل السيارات للعمل بالغاز الطبيعي تأتي ضمن الأعمال القومية التي تهدف إلى اللحاق بالحضارة والتعامل الإيجابي مع البيئة مما سينعكس آثاره الإيجابية على كافة المجالات والقطاعات الإقتصادية ومنها بكل تأكيد نشاط التأمين.

وأضاف مهران أن قطاع التأمين سيجني بكل تأكيد العديد من الفوائد والمكاسب الخاصة بالمشروع سواء مكاسب مباشرة أو غير مباشرة، مؤكداً على أن اجلال السيارات القديمة وتحديثها وخاصة السيارات الملاكي التي يتم استبدالها بأخرى جديدة تماما من أحدث الطرازات وتعمل بطاقة الغاز المنخفضة التكلفة، بما سيؤدي إلى تحسين في نوعية السيارات من ناحية العمر وكذلك التكنولوجيا الحديثة، بما يحقق مكاسب وعوائد

وتابع "فمن وجهة نظر التأمين على سبيل المثال فإن السيارة موديل عام 1980 مثلاً تعمل منذ 40 عاماً مما يعرضها بصورة أكبر للحوادث لذا قد تعزز بعض الشركات عن هذه النوعية من السيارات ولكن مع التحديث المتوقع ستزيد امكانية التأمين على السيارات، مما سيسهم في زيادة حجم أعمال الشركات بفرع تأمينات السيارات وتعظيم محفظة أقساطها بما يحقق عوائد ومكاسب مباشرة للقطاع ويؤدي إلى تحسن النتائج الفنية".

وأشار إلى أنه على الجانب الأخر فإن الفوائد الغير مباشرة المكتسبة لقطاع التأمين من مبادرة اجلال السيارات تتمثل في تحسين البيئة بصفة عامة، وهو يُعد عامل مساعد لأنواع متعددة من التأمين، وكذلك الصحة العامة التي تؤثر إيجابياً في نتائج الشركات.

زيادة الأجر والمعاشات



الدكتور/ أيمن الألفي
العضو المنتدب السابق
للشركة المصرية
الإماراتية لتأمينات
الحياة التكافلي

قال الدكتور أيمن الألفي، العضو المنتدب السابق للشركة المصرية الإماراتية لتأمينات الحياة التكافلي، إن قرار الرئيس عبدالفتاح السيسي برفع الحد الأدنى للأجور وزيادة المعاشات يُعد قراراً ممتازاً في ظل الظروف الراهنة ويُسهم في التغلب على بعض التحديات الإقتصادية التي نتجت عن تداعيات جائحة كورونا، مشيراً إلى أن هذه القرارات تختص بشريحة كبيرة من المواطنين، كما أنها خطوة في دعم الفئات ذات الأجر المنخفضة، وهي الشريحة الأكثر احتياجاً



الأستاذ/ تشارلز
تاووضروس
العضو المنتدب لشركة
أليانز لتأمينات الحياة
- مصر



الأستاذ/ وليد سيد
مصطفى
نائب رئيس اللجنة
العامة لتأمينات الحريق
بالإتحاد المصري للتأمين

رئيسياً في تعظيم محفظة أقساط تأمينات الحريق والسطو ومخاطر الإئتمان لشركات التأمين خلال الفترة المقبلة، وكذلك وثائق المجموعة العشرية لتغطية المسؤولية المدنية وأخطار البناء، كما أن تلك المبادرة تُسهم في تشجيع الاستثمار وتداول النقدية والمدخرات بالسوق.

وأكد أن هذه المبادرات الرئاسية والحكومية تمثل نشاطاً ورواجاً للإقتصاد المصري بما سيعود بالنفع على قطاع التأمين مرآة الإقتصاد، ولكن هناك بعض القطاعات التي مازالت تعاني من تداعيات جائحة كورونا، مثل نشاط السياحة والذي يلقي مبادرات من البنك المركزي المصري لتدعيمه، ولكنه يحتاج أيضاً إلى دعم للسياحة الداخلية لتحقيق نمو هذا النشاط، بما يعود بالنفع على كافة القطاعات الإقتصادية المرتبطة بها.

المصدر: أموال الغد

والمبادرات تتميز بكثرة أعداد عملائها بما يؤدي إلى تزايد ربحية الوثائق الصادرة لها وفقاً لقانون الأعداد الكبيرة وهو القاعدة التي تبني عليها شركات التأمين عادة توقعاتها، إذ كلما زاد عدد الأشياء المؤمنة، تقلص الفرق بين الخسارة الحقيقية والخسائر المحتملة، كما أن رغبة هؤلاء العملاء في المحافظة على مشروعاتهم تؤدي إلى تقليص حجم المخاطر التي تتعرض لها مما يؤدي إلى تحقيق نتائج إيجابية للشركات المؤمنة عليها.

وأوضح أن هذه المبادرة أيضاً والتي تختص بالمشروعات الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر، تُسهم في تحقيق رواج وثائق التأمين متناهي الصغر والتي تُعد مصدراً هاماً لحجم أعمال شركات التأمين، وداعماً لمحفظة أقساطها، مؤكداً أن مبادرة التمويل العقاري تُعد كذلك مصدراً

الهيئة تكتفي بإدراجها في إخطارات السداد

عمولات وسطاء التأمين.. هيئة الرقابة المالية تلغي قرار الإفصاح عنها بالوثائق

القانون رقم 10 لسنة 2009 الخاص بتنظيم الرقابة على الأسواق والأدوات المالية غير المصرفية، بجانب قرار مجلس إدارة الهيئة رقم 181 لسنة 2019 بشأن ضوابط الإفصاح عن قيمة العمولات المستحقة لوسطاء التأمين، بالإضافة إلى حكمي محكمة القضاء الإداري الصادرين في الدعويين رقمي 33824، 37071 لسنة 74 ق، وبعد موافقة مجلس إدارة الهيئة بتاريخ 4 أبريل 2021.

وكان قد اصدر مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية قراراً رقم 181 لسنة 2019 تلزم شركات التأمين بإدراج كل ما يستحق الوسيط التأمين من عمولات أو مكافآت أو حوافز أو خلافه نظير لتوسطه في عقد التأمين تحت مسمى "العمولات المستحقة".

وأوضح القرار الصادر من مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية بنهاية 2019 أنه يتم إدراج هذه البيانات الواردة بجدول الوثيقة بعد بيان إسم الوسيط ورقم قيده في سجلات الهيئة العامة للرقابة المالية.

وأشار إلى أنه يتم أيضاً توضيح بنص ظاهر بجدول الوثيقة بأن القسط يتضمن قيمة العمولة المستحقة لوسيط التأمين.

المصدر: أموال الغد

أصدر مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية برئاسة الدكتور محمد عمران؛ قراره رقم 59 لسنة 2021 بشأن ضوابط الإفصاح عن قيمة العمولات المستحقة لوسطاء التأمين.

وقد نص قرار الهيئة في مادته الأولى بإلغاء مجلس إدارة الهيئة رقم 181 لسنة 2019 والخاص بالإفصاح عن العمولات المستحقة لوسطاء التأمين بالوثائق التأمينية.

بينما نصت المادة الثانية من هذا القرار على أن تلتزم شركات التأمين بإدراج قيمة ونسب العمولات الأساسية المستحقة لوسطاء التأمين ضمن البيانات الواردة بإيصالات أو إخطارات السداد المعمول بها لكل شركة والمتضمنة رقم الوثيقة وقيمة القسط المطلوب وذلك عن كل مطالبة بالأقساط المستحقة للشركة عن تلك الوثائق، وعلى أن تحتفظ الشركة بملف الإصدار إليها بصورة من الإيصال أو الإخطار موقفاً من العمل بما يفيد قيامه بالاستلام وعلى مسؤولية الشركة، وذلك كله وفقاً للضوابط التي تصدرها الهيئة.

وجاء صدور هذا القرار بعد الإطلاع على القانون رقم 10 لسنة 1981 بشأن الإشراف والرقابة على التأمين ولائحته التنفيذية، وكذلك على

Companies News

Resilience in the new age of risk

Lebanon: Chedid Capital executive director - governance, risk & compliance Mohamed Khalifeh offers his perspective on adjusting risk management and mitigation tactics to address the ever-changing risk landscape.

Lebanon-based financial holding company Chedid Capital has come a long way since its beginning in 1998, building leadership as a global investment group in the insurance and reinsurance fields with offices and operations in 45 countries across Europe, the Middle East and Africa.

Despite the growing size and diversity of the business, the group remains focused on its organisational resilience in this ever-expanding risk universe, he said. "The group's diversification and growth pace

is accompanied with continuous evolution of its risk universe and risk culture which represent a major challenge for adequate and resilient risk management. This is also accompanied with continuous change in regulatory environments which are becoming more stringent than ever in terms of divergent regulations, data protection and governance, capital and liquidity requirements, financial crime, sanctions and others."

To read full article, please [Click Here](#)

Source: Middle East Insurance Review Magazine

française 



“ستاندرد آند بورز” ترفع التصنيف الائتماني لـ “أبوظبي للتأمين” إلى “A”

وقال أحمد إدريس، الرئيس، الرئيس التنفيذي لشركة أبوظبي الوطنية للتأمين إن الأعمال القوية والمزايا التنافسية التي تتمتع بها شركة أبوظبي الوطنية للتأمين ساهمت في الحفاظ على مكانتها كشركة تأمين موثوقة في دولة الإمارات العربية المتحدة على مدار ما يقرب من نصف قرن من الزمن. وقد ساهمت استراتيجيتنا وسياساتنا الاكتتابية وتميز أدائنا التشغيلي في الحفاظ على قوتنا المالية وحصتنا السوقية، كما ساهمت في امتلاكنا لمحفظه استثمارية متنوعة. نحن سعداء جداً برفع وكالة ستاندرد آند بورز لتصنيفنا الائتماني إلى الدرجة A بنظرة مستقرة، الأمر الذي يؤكد على مكانة الشركة وسجلها الحافل بالنجاح والإنجاز على مدار العقود الماضية.

المصدر: وكالة أنباء الإمارات (وام)

الإمارات العربية المتحدة: أعلنت اليوم شركة أبوظبي الوطنية للتأمين، أن وكالة التصنيف الائتماني “ستاندرد آند بورز” قد رفعت التصنيف الائتماني للشركة من الدرجة A- إلى الدرجة A بنظرة مستقبلية مستقرة.

ورفعت الوكالة مستوى التصنيف الائتماني والقوة المالية بعيدة الأجل استناداً إلى مؤشرات الأداء القوية لشركة أبوظبي الوطنية للتأمين، وأكدت على المكانة التي تتمتع بها كشركة تأمين رائدة في دولة الإمارات العربية المتحدة حيث تمكنت شركة أبوظبي الوطنية للتأمين من تحقيق أداء متميز من حيث عمليات الاكتتاب كما نجحت في الحفاظ على حصتها السوقية على مدى السنوات الخمس الماضية. وأشارت وكالة ستاندرد آند بورز إلى أن رفع التصنيف يعود إلى كفاية رأس مال الشركة فوق مستوى “AAA” وذلك بموجب نموذج القياس المعتمد لديهم.

«بيتك تكافل».. مؤشرات مالية ونجاحات نوعية



مبتكرة، مع العمل على تحسين جودة الأداء وتكامل منظومة الخدمة وتعزيز التواصل مع العملاء وتنمية الحصص السوقية بتقديم مزيد من المزايا لتحقيق القيمة المضافة لأعمال الشركة وعملائها».

وأشار النصف إلى إستراتيجية الشركة الهادفة إلى مواصلة تعظيم العوائد للمساهمين وتقديم خدمات تأمينية

متميزة للعملاء وتحقيق النمو وتحسين الربحية وملاءمتها المالية وقوة تصنيفها الائتماني مع تحسين ادارة المخاطر، بالإضافة الى تنوع مصادر الإيرادات، ومد شبكة التغطيات التأمينية إلى أنشطة جديدة من خلال تشجيع الروح الابتكارية لدى العاملين، وتطوير قدراتهم نحو أداء أفضل وفهم أوسع لطبيعة السوق والمتغيرات التي دخلت عليه وقدرات المنافسين.

وأكد استمرار الشركة في توجيهها نحو التحول الرقمي بهدف تحسين مستوى الأداء وتلبية تطلعات العملاء، إذ طرحت الشركة مؤخراً العديد من الخدمات والمنتجات ذات الطابع التقني، يتم تقديمها على موقع الشركة على الإنترنت أو عبر وسائل التقنية الحديثة الأخرى. **المصدر: القيس**

الكويت: أكدت المؤشرات المالية والناتج التي حققتها شركة بيتك للتأمين التكافلي «بيتك تكافل» على قوة الملاءة المالية للشركة، وتنامي وتيرة أعمالها، واستمرار الشركة في تعزيز محفظتها الائتمانية والاحتياطيات الرأسمالية وقدرتها على تحقيق أهدافها من دون التعرض لأية اهتزازات، ما يزيد من إمكانات النمو والتطور خلال الفترة المقبلة، رغم جائحة كورونا وآثارها على الأسواق وأداء الشركات.

وقال عضو مجلس الادارة الرئيس التنفيذي، فتيبة النصف، إن الشركة حافظت على مميزات التنافسية وواصلت نتائجها الإيجابية التي تؤكدتها المؤشرات المالية في عام 2020، وأبرزها انخفاض في المطالبات التأمينية بنسبة 7% من نحو 17 مليون دينار إلى حوالي 15.8 مليون دينار، فيما زادت المحفظة التأمينية بنسبة 16.6% من نحو 20.4 مليون دينار إلى حوالي 24 مليون دينار، في وقت تتسم فيه البيئة التشغيلية بصعوبات كبيرة، وامتدت آثار الجائحة إلى قطاع التأمين وسط تعثر العديد من الشركات في الأسواق نتيجة انخفاض الطلب على المنتجات وتدني الإقبال على الخدمات، ما نتج عنه انكماش المظلة التأمينية وتراجع معدلات تجديد العقود.

وأضاف «بيتك تكافل» نجحت في تحسين الأداء من خلال التعاقد مع شركات رائدة وعالمية في مجال إعادة التأمين، بالإضافة الى تنوع أدوات وتطبيقات المحفظة التأمينية وفتح أسواق جديدة بمنتجات وخدمات

المهندس للتأمين تعتمد زيادة رأسمالها المصدر إلى 235 مليون جنيه مموله من الأرباح

72.36 مليون جنيه خلال نفس الفترة من العام المالي الماضي.

وارتفعت إجمالي أصول شركة المهندس للتأمين إلى 1.066 مليار جنيه بنهاية ديسمبر 2020، مقابل 1.053 مليار جنيه بنهاية العام المالي الماضي 2020/2019، بمعدل نمو 1.2%.

وأظهرت المؤشرات المالية للقوائم المالية المستقلة للشركة تراجع فائض النشاط التأميني للشركة بنسبة 26.6% خلال النصف الأول من العام المالي الجاري 2021/2020 ليسجل 42.4 مليون جنيه، مقابل 57.8 مليون جنيه خلال الفترة ذاتها من العام المالي الماضي.

وارتفعت الأرباح المرحلة بنسبة 349.2% لتسجل 49.18 مليون جنيه بنهاية ديسمبر الماضي، مقابل 10.9 مليون جنيه بنهاية يونيو 2020، وتراجعت الإحتياطيات إلى 68.6 مليون جنيه بنهاية بنهاية العام الماضي، مقابل 79.8 مليون جنيه بنهاية يونيو 2020.

المصدر: أموال الغد

جمهورية مصر العربية: وافقت الجمعية العامة العادية لشركة المهندس للتأمين خلال إجتماعها الخميس الماضي على زيادة رأسمال الشركة المصدر إلى 235 مليون جنيه بدلاً من 187.5 مليون جنيه.

وأوضحت الشركة في بيان للبورصة، أن هذه الزيادة تم تمويلها من الأرباح المرحلة طبقاً للمركز المالي للشركة في 2020، والبالغ قدره 49.18 مليون جنيه، مشيرة إلى أنها موزعة على 19 مليون سهم، بقيمة اسمية 2.5 جنيه للسهم الواحد، بصورة مجانية على المساهمين بواقع 0.25 سهم مجاني لكل سهم أصلي.

وكانت قد وافقت وكانت الهيئة العامة للرقابة المالية، مسبقاً على نشر تقرير الإفصاح بغرض السير في إجراءات زيادة رأس المال المصدر لشركة المهندس للتأمين.

وكانت قد حققت شركة المهندس للتأمين خلال النصف الأول من العام المالي الجاري، صافي ربح بلغ 69.43 مليون جنيه، مقابل أرباح بقيمة

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.