



نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للاتحاد العام العربي للتأمين

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

World Insurance & COVID-19

Sigma resilience index 2020:

Global resilience put to the pandemic test

The world economy's resilience is being shaken by the COVID-19 crisis as countries deplete their fiscal and monetary reserves.

latest annual resilience indices show profound shifts in economic and household resilience from the COVID-19 pandemic. The crisis is expected to reduce global macroeconomic resilience by close to 20% in 2020 as governments use up fiscal and monetary headroom with stimulus measures. Post-COVID-19, we expect the global economy to be almost 30% less resilient than in 2007 than before the global financial crisis (GFC).

Among major economies, the UK, Japan and the US will see fiscal buffers depleted most and their resilience index scores decline furthest, although they should still rank higher than many European countries.

The fiscal and monetary response to COVID-19 cushioned the economic blow, but such wartime-like spending leaves much less room for future policy manoeuvre. Replenishing resilience through structural reforms will be critical.

Jerome Jean Haegeli, Group Chief Economist , Swiss Re

COVID-19 set to widen the world's protection gap

Insurance resilience weakened in 2019, the indices show, pushing the combined insurance protection gap for mortality, health and natural disaster risks to a new high. The global insurance protection gap for health, mortality and natural catastrophe risks reached USD 1.24 trillion in 2019, with health and mortality

exposures accounting for more than 80% of the total.

We expect the COVID-19 crisis to increase health and mortality protection gaps as households grapple with lower incomes, higher healthcare costs and the financial consequences of losing a breadwinner as a result of the pandemic.

The widening global protection gap is a huge opportunity for insurers to fulfil their mandate as risk absorbers and improve societal resilience.

Jerome Jean Haegeli, Group Chief Economist , Swiss Re

More key findings from our indices include:

- Global macroeconomic resilience was stable in 2019, but the world economy was less resilient going into the COVID-19 crisis than it was before the GFC of 2008-09, the last major downturn.
- China's economic resilience score is relatively unchanged, primarily because a swift response enabled it to reopen its economy earlier than many others.
- Switzerland, Finland and Canada remain the





world's three most resilient economies, reflecting their comprehensive economic strength against future crises.

- We expect COVID-19 to put health resilience in the spotlight in 2020. The impact will vary depending on countries' health infrastructure and virus containment policies, but emerging markets will likely be more vulnerable given typically lower health resilience.

Regional Insurance

The Maghreb: One Region, Three Unique Insurance Markets

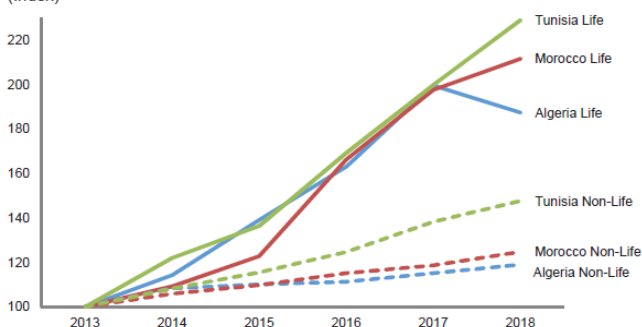
The long-term prospects of the insurance markets of the Maghreb region (Algeria, Morocco and Tunisia) are good. Over the past five years, these countries have demonstrated solid growth trajectories, above global industry averages. That trend is expected to persist, despite the near-term challenges resulting from the COVID-19 pandemic and the associated economic downturn.

While insurance penetration rates remain below the world average of 7.2% , local authorities, regional regulators and other stakeholders recognise the sector's role in supporting economic activity. As a result, improving insurance penetration rates is a regional priority, particularly through the introduction of new personal lines products in the under- developed retail insurance sector. Demographic change, with an ageing, more risk-aware population, is also expected to make a positive contribution to future insurance growth.

However, AM Best notes there are numerous challenges in the short- to medium-term, which have the potenti To download the report in English, please [Click Here](#)

A.M.Best – used with permission©

Maghreb Insurance – Life and Non-life Gross Written Premium Development 2013-2018
(Index)



Sources: Conseil National des Assurances, Comité Général des Assurances, Fédération Tunisienne des Sociétés d'Assurances, Autorité de Contrôle des Assurances et de la Prévoyance Sociale

A.M.Best – used with permission©

- Global mortality resilience declined most in 2019, driven by Asia-Pacific; health resilience was stable despite some deterioration in emerging markets. Natural catastrophe resilience was lowest of the three risk areas.

To download Sigma resilience index 2020, please [Click Here](#)

Source: Swiss Re

Maghreb : une région, trois marchés de l'assurance uniques

Les perspectives à long terme des marchés de l'assurance dans la région du Maghreb (Algérie, Maroc et Tunisie) sont bonnes. Au cours des cinq dernières années, ces pays ont démontré de solides trajectoires de croissance supérieures aux moyennes mondiales du secteur. Cette tendance devrait persister, en dépit des défis sur le court terme liés à la pandémie de COVID-19 et au ralentissement économique associé.

Alors que les taux de pénétration de l'assurance restent inférieurs à la moyenne mondiale de 7,2 %, les autorités locales, régulateurs régionaux et autres parties prenantes reconnaissent le rôle du secteur dans le soutien de l'activité économique. Par conséquent, l'amélioration des taux de pénétration de l'assurance est une priorité régionale, notamment par l'introduction de nouveaux produits d'assurance dans la branche sous-développée de l'assurance de particulier. L'évolution démographique, avec une population vieillissante et plus sensibilisée aux risques, devrait aussi avoir une influence positive sur la croissance future des assurances.

Mais AM Best souligne qu'il existe de nombreux défis sur le court à moyen terme, qui pourraient limiter l'expansion de l'assurance dans la région. Parmi ces défis, citons les pressions politiques et économiques, la perception négative de l'assurance parmi la population et le caractère évolutif des cadres réglementaires et de gouvernance. De plus, la pandémie de COVID-19 (et ses répercussions sur les marchés financiers et les économies de par le monde) Pour télécharger le rapport en français, [cliquez ici](#)

A.M.Best – used with permission©

Source: AM Best

اجتماع لقطاع التأمين في المجلس الاقتصادي والاجتماعي: للإسراع في إعلان التقرير الأوّلي حول الانفجار

بدعوة من رئيس المجلس الاقتصادي والاجتماعي شارل عريبي، عُقد في مقرّ المجلس - وسط بيروت، اجتماع موسّع لقطاع التأمين، شارك فيه النائب ألكسي ماطوسيان، والوزير السابق زياد بارود، ورئيس جمعية شركات الضمان في لبنان ايلى طريبيه، ونقيب وسطاء التأمين سيريل عازار، وممثل قطاع التأمين في المجلس الاقتصادي الاجتماعي ماكس زكار، وعدد من خبراء التأمين. وغاب عن الاجتماع وزير الاقتصاد والتجارة في حكومة تصريف الأعمال راوول نعمة.

المسؤوليات، بعد إحالة القضية على المجلس العدلي، لانه ليس في إمكان المتضرّرين انتظار الإدانات أو انتهاء التحقيقات لإجراء التصليحات الضرورية لممتلكاتهم، بالإضافة إلى احتجاز أموالهم - في حال وُجدت - في المصارف. ويمكن في هذا السياق الاستفادة من سرعة التحقيقات التي تساهم فيها الدول الصديقة. كما تشير التقديرات إلى أن مجموع القيمة الإجمالية للممتلكات التي تستفيد من التغطية التأمينية تبلغ ما يتجاوز الملياري دولار أميركي، بما فيها الأضرار المغطاة ببوالص التأمين التي تتناول جميع المخاطر.

طريبيه: من جهته، شكر طريبيه لعريبي "هذه الدعوة لمناقشة ذيول الانفجار الكارثي الذي حصل في 4 آب"، وتقدم بالتعازي من ذوي الشهداء، متمنياً الشفاء العاجل للجرحى.

وقال: ان قطاع التأمين ملتزم بكامل التزاماتنا التعاقدية، ونحن مستعدون وملتزمون بهذه الموجبات لحاملي البوالص التأمينية، المباني والمؤسسات المشمولة بالتأمين لا تتعدى الـ10 في المئة وهناك 90 في المئة تتحمّل الدولة مساعدتها. كما هناك عدد من الشركات المتضررة لم يتقدّم أصحابها بعد بالتصاريح اللازمة، لذلك ندعو كل المتضرّرين والمؤمّنين الى الإسراع في التصريح عن الأضرار التي لحقت بهم.

وطلب من وزير الاقتصاد والتجارة "تمكين شركات الضمان من تحويل الاموال الى معيدي التأمين الذين لم نحول لهم الاموال منذ العام 2019، علماً ان شركات التأمين بدأت تتلقى طلبات المؤمّنين ولكن نتمنى على المسؤولين الإسراع في إعلان التقرير الأوّلي حول الانفجار لتتمكن شركات التأمين من القيام بدورها وفقاً للعقود الصادرة عنها". المصدر: المركزية



بداية، عرض عريبي حجم الأضرار التي لحقت بالقطاعين العام والخاص، وتوقف عند الأضرار اللاحقة بالمؤسسات والشركات التي تتخذ من العاصمة مقراً لها "حيث يدعوننا حجم الأضرار الى الإسراع في المطالبة بتوضيح رسمي عن طبيعة الانفجار في المرفأ، كخطوة ضرورية لتغطية الأضرار المؤمّنة، اضافة الى بحث موضوع التعويض عن الأضرار التي لحقت بالحجر والبشر وخلفت اعدادا هائلة من المصابين. فنحن على ابواب فصل الشتاء وبحاجة ماسة الى تحديد مسار المؤسسات المتضررة لجهة استمراريتها، والا فإننا على ابواب كارثة اجتماعية تتمثل بانضمام آلاف العمال والموظفين الى جيش العاطلين عن العمل".

ولفت إلى أن "هناك أضراراً فادحة في المنازل وهي بغالبيتها غير مؤمّنة على رغم وجود مشروع تأمين الزامي لها في أدرج وزارة الاقتصاد، والمؤسسات العامة وهي من مسؤولية الدولة والسيارات وبعضها يشمله التأمين".

وقال عريبي: المسؤولية تقع اولاً على عاتق الدولة وادارة المرفأ بحيث يجدر السؤال هل ان المرفأ مؤمن كما يجب؟ وما هي طبيعة التأمين؟ وماذا يشمل؟ وبالتالي على الدولة تحمل المسؤولية عما حصل، والإسراع في توضيح رسمي لطبيعة الانفجار وتوصيف الحدث وتحديد طبيعته، إن كان حدثاً متأتياً من عدوان او عمل ارهابي أم أنه ناجم عن خطأ أو إهمال، علماً ان شركات التأمين المعنية أكدت التزامها الكامل بتطبيق بوالص التأمين وفقاً لما نصّت عليها لجهة التغطية، مؤكدة حرصها على حقوق المؤمّنين لديها.

وطالب "حكومة تصريف الاعمال والسلطات المعنية بالإسراع في الإعلان عن طبيعة التفجير أولاً، ثم متابعة التحقيقات القضائية الجارية لتحديد

ايلى طريبيه: شركات التأمين ملتزمة بموجباتها ولكنها تطالب بتحديد سبب انفجار بيروت!



في رسالة وجهها إلى كلّ من: رئيس المجلس الاقتصادي والاجتماعي السيد شارل عريبي، والنائب الكسندر ماطوسيان، رئيس مجلس إدارة "المشرق للتأمين"، والمحامي زياد بارود، المستشار القانوني لجمعية شركات الضمان، وأخيراً إلى نقيب وسطاء التأمين السيد سيريل عازار، سلّط رئيس ACAL السيد ايلى طريبيه الضوء على الأضرار اللاحقة بالممتلكات والمؤسسات من زاوية قطاع التأمين عموماً، وكيفية حلّ مسألة التعويضات على المتضرّرين خصوصاً.

لم يعرف لبنان مثيلاً له.

مضى السيد طريبيه في رسالته يقول: بعد يوم فقط من حصول الانفجار بدأ خبراء التأمين بمسح الأضرار وإعداد تقارير لتقديمها إلى شركات التأمين. وعلى رغم ذلك، لا يمكن لشركات التأمين تقدير حجم الخسائر الإجمالية على القطاع لأنّ الخبراء لم ينهوا عملهم، كما أنّ الكثيرين من المتضرّرين المؤمّنين لم يقوموا بالتصريح عن الأضرار التي أصابتهم جزاء هذا الانفجار.

ولكن حتى قبل الانتهاء من مسح الأضرار وتحديد قيمة التعويضات

ومما جاء في الرسالة: كلنا نعلم أنّ المباني والمؤسسات المتضرّرة المشمولة بالتأمين لا تتعدى 10 بالمئة من مجمل الأبنية المتضرّرة بسبب عدم إلزامية التأمين على الممتلكات في لبنان، بدليل أنّ 6 بالمئة فقط من إجمالي أقساط شركات التأمين هي لتغطية الحريق وسائر الأخطار على الممتلكات.

وعلى رغم تدني هذه الأقساط، إلا أنّ فاتورة الأضرار التي سيتحمّلها قطاع التأمين جزاء هذا الضرر متوقّع أن تصل إلى 2 مليار دولار، أكانت تلك الأضرار تابعة لأفراد أو لمؤسسات. وهي تشكل في مجموعها، عشرة آلاف حالة وأكثر من ألفي سيارة، إذ أنّ ضخامة الانفجار أدّت إلى حجم أضرار



الاستشفائية الجديدة والمجددة ابتداء من أيار 2020. ثم كان انفجار المرفأ المشؤوم الذي جعل من العام 2020 الأسوأ على اللبنانيين عامة، وعلى قطاع التأمين خاصة.

هذه الأحداث المتلاحقة ستدفع شركات التأمين لتكوين مؤونات حوادث للعام 2020، بمجرد حصولها على تقديرات أولية لحجم الخسائر الناجمة عن انفجار مرفأ بيروت، وهذا التدبير سيترافق مع شركات التأمين لسنوات عديدة مقبلة وسيكبدتها خسائر ضخمة.

إنّ تغطية المخاطر هو من صلب عمل شركات التأمين، وبالتالي لا خوف عليها من الانهيار، شرط أن تتم معالجة التعويضات الناشئة عن الانفجار الكبير بمرفأ بيروت بموضوعية من قبل كافة المعنّين ويجزئية عالية، مع التأكيد مرة أخرى، يتابع طريقه، أنّ قطاع التأمين اللبناني هو قطاع متين منظم واجه كل الظروف الصعبة التي مرّت بلبنان على مدى أكثر من 70 عامًا.

ختم رئيس ACAL رسالته بالقول:

– نعم لقد دمر انفجار المرفأ قلب بيروت النابض، أي الوسط التجاري. نعم لقد دمر انفجار المرفأ ذاكرة بيروت، أي الأبنية الأثرية في الجميزة ورسوق وغيرها، لكنّه لم يدمر عزيمة وإرادة اللبنانيين في إعادة الحياة إلى قلب بيروت وإنعاش ذاكرتها.

سنستساعد وإياكم، متوجّهًا بكلامه إلى رئيس وأعضاء المجلس الاقتصادي والاجتماعي والكثير من الخيرين، لبناء بيروت وإعادتها أجمل ممّا كانت عليه

المصدر: تأمين ومصارف

المرتبة على قطاع الضمان، كانت شركات التأمين قد أعلنت التزامها التزامًا تامًا بموجباتها التعاقدية كافة، ولكنها في الوقت نفسه، طالبت المراجع الرسمية المختصة تحديد سبب الانفجار وطبيعته، فإذا تبين أنّه ناتج عن عمل مقصود ذي طابع تخريبي أو سياسي ستقتصر التغطية على 5 بالمئة من البوالص التي تؤمن الممتلكات بسبب قلة عدد البوالص التي تنصّ على تغطية من هذا النوع، وهي بالإجمال محصورة بالمؤسسات التجارية والصناعية والسياحية.

أمّا إذا تبين أن الانفجار ناجم عن عمل غير مقصود أي نتيجة حادث، فهناك عدد أكبر من البوالص التي ستشملها التغطية، وخاصة تلك المتعلقة بالأخطار All Property Risks، شرط أن لا يكون سبب الانفجار مستثنى في الشروط العامة، علمًا أنّه ينطبق على الأضرار التي لحقت بالبواخر والبضائع التي كانت موجودة في المرفأ ما ينطبق على تأمين الممتلكات خارج المرفأ من الناحية التأمينية.

إنّ حجم الكارثة – تابع السيد ايبي طريقه في رسالته – كبير جدًا على أي قطاع تأمين في العالم، فكيف بالتالي على قطاع تأمين لبناني أنهكته المشاكل الاقتصادية والمالية التي عصفت بلبنان في أواخر العام 2019 وأدت إلى منع تحويل أرصدة حسابات معيدي التأمين إلى الخارج، بالإضافة إلى عدم قدرة الشركات على استيفاء الأقساط السنوية الصادرة بالدولار الأميركي إلا بالعملة الوطنية، وعلى سعر الصرف الرسمي في مقابل مصاريف وأعباء تُحسب على أساس سعر صرف السوق.

لم تتوقف الأمور عند هذا الحدّ – يقول طريقه – حتّى فاجأنا Covid-19 في بداية العام 2020 قبادرت شركات التأمين إلى تغطية كلفة علاج المصابين به في المستشفيات وأدرجت التغطية ضمن عقودها

Arab Insurance

Saudi Arabia

«ساما» تعتمد طرح أول منتج تأميني لتغطية أخطار طائرات «الدرونز»

والطاقة المتجددة لأغراض الاختبارات والتحليل التقنية، أو المستخدمة لأغراض التصوير الجوي في الأماكن المصرح بها لذلك. وتأتي هذه الخطوة، استمراراً لعمل مؤسسة النقد على تطوير قطاع التأمين من خلال تنوع المنتجات التأمينية وتوفيرها حسب احتياجات

السوق السعودي وعملاء شركات التأمين، ولمواكبة التطورات في جميع المجالات بما يدعم استقرار التعاملات، وحفظ الحقوق المدنية، وتنوع أدوات إدارة المخاطر، كما يأتي ذلك تماشياً مع «رؤية المملكة 2030».

المصدر: مؤسسة النقد العربي السعودي

مؤسسة النقد العربي السعودي
Saudi Arabian Monetary Authority



أعلنت مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما»، موافقتها واعتماد طرح أول منتج تأميني لتغطية أخطار الطائرات بدون طيار «الدرونز» في سوق التأمين السعودي.

وأوضحت المؤسسة، أن هذا المنتج

يغطي طائرات الدرونز المرخصة من الجهات الرسمية للاستخدام في عمليات المسح الجوي وأنظمة المعلومات الجغرافية للأنشطة المعمارية والهندسية والخدمات الاستشارية المتصلة بها، أو المستخدمة في عمليات فحص أبراج الاتصالات وخطوط الطاقة والمنشآت الصناعية

Arab Insurance

United Arab Emirates

«مسودة قرار» تلزمه بعدم العمل لحساب الوسطاء :

حصر أنشطة «منتج التأمين» بالتسويق وخدمة المزودين

وتجيز «المسودة» لمنتجي التأمين من مواطني الدولة القيام بتسويق وثائق التأمين في جميع أنواع وفروع التأمين، كما سمحت لمنتجي التأمين من غير مواطني الدولة القيام بتسويق وثائق تأمين المركبات ووثائق التأمين الصحي ويجوز للمدير العام الاستثناء بالسماح بتسويق أنواع وفروع التأمين الأخرى.

وتسمح «المسودة» لمنتجي التأمين المواطنين المرخصين والمقيدون حسب الأصول أن يمارسوا نشاطهم من خلال مكاتب تعدها لهم الشركات، ولهم ممارسة أعمال أخرى غير نشاطهم التأميني، وذلك بعد الحصول على الموافقة الخطية من الهيئة، ولمنتج التأمين أن يعمل

أصدرت «هيئة التأمين» مسودة قرار بشأن تعليمات ترخيص «منتج التأمين» وتنظيم أعمالهم ومراقبتها داخل الدولة، تمثلت على 15 مادة، وأبرز ما تضمنته هو منع منتجي التأمين التعامل مع أكثر من شركة تأمين واحدة، إضافة إلى منعهم من العمل لحساب وسطاء التأمين.

تلزم «مسودة القرار» نشاط «منتج التأمين» على تسويق وثائق التأمين من خلال جذب الأشخاص الطبيعيين أو الاعتباريين لتعريفهم بالشركة وبالخدمات التي تقدمها وبالعروض التي تعدها، ولم تجز لمنتجي التأمين أن يمارسوا أعمال وكيل التأمين أو وسيط التأمين أو أي من المهن المرتبطة بالتأمين.

مسودة القرار ثلاث مخالفات موجهة بحقهم هي: قيام منتجي التأمين بمخالفات توجب اتخاذ الإجراءات وتطبيق الجزاءات المنصوص عليها في هذه المسودة مثل مخالفة القوانين أو الأنظمة أو التعليمات أو القرارات الصادرة عن الهيئة، وعدم القيام بواجباته بالشكل المطلوب قانونياً ومهنياً، وفقدانه لأي من الشروط التي منح الترخيص على أساسها، وعدم تقديم طلب تجديد ترخيصه.

وفي حال ثبوت أي من المخالفات السابقة بموجب أدلة توفرت صحتها لدى الهيئة يحق للمدير العام اتخاذ أي من الإجراءات والجزاءات الآتية: إنذار منتج التأمين بوجوب اتخاذ الإجراءات المناسبة لتصحيح أوضاعه خلال مدة محددة، ووقف قيد المنتج لمدة لا تتجاوز ستة أشهر وفي حال تكرار المخالفة تضاعف مدة الوقف مع إبلاغ جميع شركات التأمين بالقرار، وفي حالة عدم تصحيح الأوضاع خلال المدة المحددة يتم اتخاذ القرار بإلغاء الترخيص وتبليغ جميع شركات التأمين بالقرار، وفي حالة إلغاء ترخيص المنتج بموجب أحكام هذه المسودة فلا يجوز له التقدم بطلب ترخيص جديد قبل مضي سنتين من تاريخ صدور قرار الإلغاء، ويجوز التظلم من القرار الصادر عن الهيئة في حال إلغاء الترخيص والشطب من السجل خلال 30 يوماً من تاريخ الإخطار بالقرار، ويقدم التظلم إلى المجلس للبت فيه خلال 45 يوماً من تاريخ تقديم التظلم مكتملاً ويكون قرار المجلس في هذا الشأن نهائياً.

المصدر: الخليج

بحث تعديل وثيقة تأمين المركبات الموحدة

طرحت هيئة التأمين مسودة مشروع لتعديل بعض مواد نظام توحيد وثائق التأمين على المركبات الصادر 2016 بهدف توفير مزيد من الحماية للمؤمن لهم والمتضررين من حوادث المركبات. وفي حال وجود خلاف بين الشركة والغير المتضرر بشأن قيمة الأضرار أو مبلغ التعويض أو تحديد القيمة السوقية للمركبة المتضررة، تقوم الهيئة بتعيين خبير كشف وتقدير أضرار متخصص لتحديد قيمة الأضرار أو مبلغ التعويض.

وشملت التعديلات أن الوفاة أو أية إصابة بدنية تلحق بأي شخص، بما في ذلك ركب المركبة باستثناء المؤمن له وقائد المركبة المتسببة بالحادثة والركاب الذين يعملون لدى المؤمن له إذا ما أصيبوا أثناء العمل وبسببه، ويعتبر الشخص من ركب المركبة، يكون الحد الأقصى لمسؤولية الشركة عن أي مطالبة أو جملة مطالبات نشأت عن حادث واحد، هو قيمة ما يحكم به قضائياً مهما بلغت قيمته.

وفي حال إصابة الزوج والوالدين والأولاد حيث يكون الحد الأقصى 200.000 درهم لكل مصاب، أما في حالة الوفاة أو حالة العجز فتكون حسب نسبة العجز منسوبة لمبلغ 200.000 درهم.

وتلتزم الشركة بدفع 6770 درهماً لمزود خدمة الإسعاف والنقل الطبي إلى المستشفيات عن كل «مصاب» يتعرض للإصابة أو الوفاة ويتم إسعافه ونقله إلى المستشفى نتيجة حادث من مركبة مؤمن عليها لدى الشركة من المسؤولية المدنية.

المصدر: أرقام

لحساب الشركة أو لحساب وكيل التأمين بشرط أن يحصل وكيل التأمين على موافقة الشركة الموكلة على التعاقد مع منتج التأمين.

وتسري أحكام تعليمات القرار على جميع منتجي التأمين العاملين في الدولة، ولا يجوز لأي شخص مزاول نشاط منتج تأمين في الدولة ما لم يكن مرخصاً من قبل الهيئة ومقيداً في السجل، ويجدد الترخيص سنوياً وفقاً لأحكام هذه التعليمات، ولا يجوز للشركة التعامل مع أي منتج تأمين غير مرخص ومقيد في السجل لدى الهيئة.

مهام

حددت مسودة قرار الهيئة مهام منتجي التأمين: بمهمة التسويق والتقريب بين الشركة والعميل، وذلك من أجل التوصل إلى حصول العميل على التغطية التأمينية التي يريدها، ولا يحق للمنتج تعبئة أو التوقيع على طلب التأمين نيابة عن العميل كما لا يحق له استلام أفساط التأمين المستحقة للشركة ولا يحق له استلام التعويضات المستحقة للعميل لغرض دفعها إليه، ولا يحق للمنتج إصدار وثيقة التأمين نيابة عن الشركة ولا إصدار شهادة التأمين كما لا يحق له التدخل في موضوع المطالبات التي يتقدم بها العميل إلى الشركة.

كما يستحق منتج التأمين عمولة لقاء إنتاجه من الشركة حسب الاتفاق بين الطرفين بمجرد صدور وثيقة التأمين ويتم الاتفاق بينه وبين الشركة بشأن كيفية الدفع ومدته، ولا يحق للمنتج تقاضي عمولة أو مكافأة أو أي مقابل كان من العميل، ويجب أن يباشر منتج التأمين أعمال الإنتاج بنفسه ولا يجوز له توكيل شخص آخر لممارسة أعمال منتج التأمين.

ويحظر على منتج التأمين الانتقال من شركة تأمين إلى شركة تأمين أخرى إلا بعد تزويد الهيئة ببراءة ذمة من شركة التأمين السابقة، وكتاب من شركة التأمين الجديدة متضمناً موافقة الشركة على اعتماده كمنتج تأمين، وتعهده من شركة التأمين الجديدة، ويحظر على المنتج تسريب تأمينات سبق وأن قام بتسويقها لمصلحة شركة تأمين إلى شركة التأمين الجديدة بطريقة مباشرة أو غير مباشرة.

إطار منظم

وبحسب «مسودة القرار»؛ يتم تنظيم العلاقة ما بين الشركة والمنتج من خلال عقد يتم التوقيع عليه بين الطرفين ويخضع لموافقة الهيئة، يتم من خلاله بيان مقدار العمولة التي سيحصل عليها المنتج لقاء عمله لصالح الشركة، وعلاقة منتج التأمين بالشركة هي علاقة تسويقية لمنتجات الشركة فقط ولا تعتبر علاقة وكالة أو وساطة أو أي من المهن الأخرى المرتبطة بالتأمين.

وتتحمل شركة التأمين مسؤولية المنتج عن ممارسته لنشاطه وفقاً لأحكام هذه المسودة، وعلى كل من يمارس مهنة منتج تأمين حالياً توفير أوضاعه وفقاً لأحكام هذه التعليمات خلال مدة لا تزيد على ثلاثة أشهر من تاريخ نفاذها.

المخالفات والإجراءات والجزاءات

فيما يتعلق بالمخالفات المرتكبة من قبل منتجي التأمين؛ فقد تضمنت

هيئة التأمين

Insurance Authority





COVID-19: A turning point for Dubai?

The pandemic could spell an opportunity for regional and local insurers to step in and step up.

Pamela Thomson-Hall, Head of Central and Eastern Europe, Middle East and Africa, Willis Towers Watson

If risk managers complained before the pandemic that they didn't have a seat at the table, then that's certainly not the case now. All eyes are on them.

Crisis planning, shifting supply chains, risk evaluation, business interruption, and many other factors have all shot up in agendas as the world adapts to the new normal. Take the huge shift to working from home that has been successfully managed in many parts of the MENA region. That has created a higher exposure to cyber attacks which, in turn, is driving product development and market interest in cyber cover.

Insurance for healthcare, air travel, major construction and energy projects, P&C for empty offices, D&O cover – all of these have been shaken by COVID-19 in our region, and so present an opportunity for the insurance industry to create solutions and help get the world moving again.

Many regulators and legislators in the Middle East were already taking a proactive and nurturing approach to our industry before the pandemic, and that is likely to continue as they seek to ensure that insurance is well-placed to support the economy, and that all parties are clear on their responsibilities.

Our industry has generally adapted very well to remote working and such greater sense of a digital existence opens all sorts of new opportunities. That could mean further digitisation of a firm's internal operations and working practices, or changes in the channels they use to talk with and engage clients. The disruption of InsurTech players will also grow and we're likely to see new partnerships and M&A activity as companies reevaluate their proposition and, in the case of asset disposals, their balance sheets.

The potential for Dubai

As the most important insurance hub in the region, Dubai faces what may prove to be a turning point. Before COVID-19, the market had taken a bit of a confidence knock with the withdrawal of some key global insurers. That left space for regional and local insurers to step in and step up, and it's arguably more important that they do so now, because Dubai has the chance to be a stronger regional player in the coming years.

Global travel is at a near standstill and the appetite for insurance specialists to jet into the Middle East will take a long time to recover to its previous level, if indeed it ever does. So, having local representation on the ground in a stronger regional hub is going to be very compelling, as locals will be the conduit between clients and specialists. Similarly, from a market perspective, having underwriters that are regionally based and aware is important – rather than an underwriter sitting in New York or London who will not necessarily have practical experience of what is happening in the region.

Trends in diversity of talent and leadership will, I hope, be accelerated by COVID-19. We have made some great progress in the Middle East in recent times, particularly around the role of women in the industry. My hope is that the cultural changes and wider societal debates that are starting in many countries, not least in part due to the Black Lives Matter movement, will have a great and long-lasting effect in the region. Our industry has many skilled people, but we need to grow and broaden that talent base to ensure that all voices have a say

Source: Middle East Insurance Magazine



وزارة الصناعة والتجارة والتمويل:

8,85 مليون دينار إجمالي أقساط التأمين على الحياة

السوقية، وتتركز الاكتتابات لعام 2019 بفرع التأمين على الحياة بإجمالي أقساط مكتتبه 68.7 مليون دينار، تعادل 80 بالمئة، والاكتتابات بفرع التأمينات المرتبطة استثمارياً 15 مليون دينار بنسبة 18 بالمئة، والاكتتابات بفرع تأمين دفعات الحياة (التقاعدي) 1.9 مليون دينار بنسبة 2 بالمئة من إجمالي الأقساط المكتتبه لعام 2019.

وبلغت نسبة الوثائق الجديدة 12 بالمئة، والوثائق السارية (تجديد) 88 بالمئة، وتوزعت إجمالي الأقساط المكتتبه بإجازة التأمين على الحياة لعام 2019 على الوثائق الفردية والجماعية بنسبة 47 و 53 بالمئة على التوالي للإطلاع على التقرير الصادر عن وزارة الصناعة والتجارة والتمويل والخاص بأعمال التأمين على الحياة كامل، الرجاء [الضغط هنا](#)

المصدر: الرأي

أصدرت إدارة التأمين في وزارة الصناعة والتجارة والتمويل، ملخصاً لأعمال التأمين على الحياة لدى الشركات العاملة في المملكة خلال العام الماضي. وأظهرت البيانات أن إجمالي القساط المكتتبه في إجازة التأمين على الحياة لعام 2019 بلغت 85.8 مليون دينار، شكلت 13.9 بالمئة من إجمالي الأقساط المكتتبه في إجازات التأمين كافة، وبنسبة إنخفاض 0.5 بالمئة مقارنة مع 86.1 مليون دينار عام 2018. وبلغ عدد المشمولين بالتأمين على الحياة بوثائق الحياة المكتتبه بها 2.3 مليون شخص عام 2019 مقارنة مع 2.1 مليون عام 2018.

كما أظهرت البيانات تركيز الحصص السوقية في إجازة التأمين على الحياة بشكل متوسط، حيث تستأثر 3 شركات بنسبة 70.4 بالمئة من الحصص

تعقيب من جمعية التأمين على موضوع «التأمين على السيارات»

التأمينية ومتابعة تنفيذ شركات التأمين للآليات المقررة في معالجة شكاوى الزبائن.

ونتيجة تلك الاجتماعات التشاورية، نجح مصرف البحرين المركزي بإصدار القرار رقم (4) لسنة 2020 بشأن الوثيقة الموحدة لتأمين المركبات من الفقد والتلف (وثيقة التأمين الشامل) لوضع حد أدنى من المنافع والمزايا التي تغطي احتياجات حاملي وثائق تأمين المركبات وسعيًا لتطوير الخدمات التأمينية في المملكة وتقديم منتجات تأمينية على أسس سليمة وعادلة، وكذلك إصدار القرار رقم (23) لسنة 2016 بشأن الوثيقة الموحدة للتأمين الإجباري عن المسؤولية المدنية الناشئة عن حوادث المركبات، واللذان أسهما منذ إصدارهما في حل العديد من شكاوى الزبائن وتقليل عددها من خلال توحيد الإجراءات بشكل واضح ومفصل للتعامل مع المطالبات الناشئة عن حوادث المركبات.

ختاماً، تود جمعية التأمين البحرينية التأكيد أن جميع شركات التأمين ملتزمة بكل الإجراءات التي حددها مصرف البحرين المركزي للتعامل مع شكاوى الزبائن لضمان حل تلك الشكاوى بطريقة مناسبة ومرضية، كما يمكن للزبائن اللجوء إلى مصرف البحرين المركزي في حال عدم التوصل إلى حل مرضٍ مع أي شركة تأمين عبر النظام الوطني للمقترحات والشكاوى «تواصل» أو عبر الموقع الإلكتروني للمصرف أو عن طريق الاتصال.

المصدر: أخبار الخليج

بدايةً، تعرب جمعية التأمين البحرينية عن تقديرها العميق لدور ومكانة الصحافة البحرينية باعتبارها أحد ركائز المشروع الإصلاحي الشامل الذي أرسى دعائمه عاهل البلاد حضرة صاحب الجلالة الملك حمد بن عيسى آل خليفة، كما تود الجمعية الإشادة بصحافتنا المحلية وجميع العاملين في الحقل الصحفي لما يتميزون به من التزام بالموضوعية في تناول الأحداث وعرض الأفكار والأخبار، منوهين بما تتمتع به صحافتنا من حرية التعبير.

وبهذا الصدد، وتعقيباً على ما نشر في صحيفتكم الغراء «أخبار الخليج» في عددها رقم 15486 الصادر يوم الأحد الموافق 16 أغسطس 2020م في زاوية «أخبار البحرين» بعنوان: «التأمين على السيارات.. قصص ومشكلات» بقلم الصحفي محمد المحميد، فإنه من منطلق حرص جمعية التأمين البحرينية على توضيح ما ورد في الخبر نود الإفادة بأن جميع شركات التأمين العاملة في مملكة البحرين تلتزم بجميع القوانين والقرارات المنظمة لقطاع التأمين والصادرة من مصرف البحرين المركزي الذي يعتبر السلطة الرقابية التي تشرف على القطاع المالي البحريني، والذي يشمل نطاق اختصاصه جميع أنشطة التأمين.

كما تجدر الإشارة إلى أن مصرف البحرين المركزي يقوم بعقد اجتماعات دورية تشاورية مع جمعية التأمين البحرينية وكبار مسؤولي شركات التأمين العاملة في مملكة البحرين لمناقشة سبل تطوير سوق التأمين والمنتجات



BIA

جمعية التأمين البحرينية
BAHRAIN INSURANCE ASSOCIATION

السورية للتأمين بعد ارتفاع أسعار الأدوية: لا سقف لقيمة الوصفة الطبية للمؤمن

الطبية خلال أربع أيام من تاريخ مراجعة الطبيب، ومنح يوم خامس في وتم فتح سقف حركات استخدام بطاقات التأمين للتغطية خارج المشفى من دون قيود لتأمين الحصول على خدمات المخبر والصيدلية والطبيب بعدما كانت محددة بـ 12 حركة بالتغطية الطبية نفسها للمؤمن لهم.

وبناء على التغييرات التي طرأت لدى شركات التأمين من فتح للحركات ورفع سقف التغطية لدى المشفى أصبح قسط التأمين السنوي 28 ألف ليرة، تسهم فيه الخزينة العامة مع المؤسسة العامة للتأمين بدعم نحو 22 ألف ليرة، ويتحمل العامل 6 آلاف ليرة سنوياً بدلاً من 3 آلاف سابقاً.

المصدر: سوريا إكسبو

كشف مدير التأمين الصحي في المؤسسة السورية للتأمين، نزار زيود، عن تعديل أسعار الأدوية لدى برامج شركات التأمين وإدارة النفقات الطبية على التوازي مع تعديلاتها الجديدة التي أقرتها وزارة الصحة مؤخراً، بما يسمح في استمرار صرف الوصفات الطبية للمؤمن لهم، وصرف قيم هذه الوصفات من شركات الإدارة للصيديات المتعاقد.

وأكد أنه لا سقف مالياً لقيمة الوصفات الطبية للمؤمن لهم بعد تعديل أسعار الأدوية، وأنها تصرف حسب ورودها من الطبيب المتعاقد بغض النظر عن قيمتها، على حين تتم مراعاة المدة الزمنية لصرف الوصفة الطبية خلال أربع أيام من تاريخ مراجعة الطبيب، ومنح يوم خامس في أيام العطل.



الهيئة العامة للرقابة المالية
FINANCIAL REGULATORY AUTHORITY

نتائج إختبار التحمل والإجهاد المالي تُطمئن الرقابة المالية لقدرة ومثانة المركز المالي لشركات القطاع المالي غير المصرفي

وبحسب عمران فإن الهيئة حرصت على تكوين رؤية واضحة وتكاملية عن مدي تأثير الملاءة المالية والقاعدة الرأسمالية للوحدات العاملة في القطاع المالي غير المصرفي بالمخاطر الناشئة والمرتبطة بالإجراءات الاحترازية لمنع تفشي فيروس كورونا الوبائي، واستهداف السيناريوهات المتفائلة والمعقولة، مع الإدراك الكامل بأن السيناريوهات المتشائمة قد تكون خارج الواقع الحالي للشركات.

كما أن الرقابة المالية قد بادرت لأول مرة في تاريخها، بتنفيذ اختبار إجهاد وتحليل سيناريوهات لقياس مدى تأثير تلك الجائحة على القطاع المالي غير المصرفي، وكيفية تقليل أثر المخاطر المرتبطة بالجائحة مستفيدة من أهم دروس تجربة الأزمة المالية العالمية في 2008 - 2009 بتطبيق إختبارات التحمل على القطاع المالي المصرفي بعد الأزمة ونجحت إلى حد كبير في وضع آليات لمعالجة تداعيات الأزمة المالية حينئذ.

وأوضح رئيس الهيئة أن نطاق تطبيق الاختبار امتد ليشمل جميع شركات التأمين بنوعها سواء تأمينات الحياة أو الممتلكات والمسئوليات. وبالنسبة لسوق المال فقد شمل تطبيق الاختبار مشاركة 10 شركات من كبريات شركات إدارة الأصول والتي تمثل 60% من سوق إدارة الأصول. كما تم تطبيق الاختبار على 80% من شركات التمويل العقاري تمثل 97% من حجم النشاط، و67% من شركات التأجير التمويل تمثل 85% من حجم النشاط، و60% من شركات التخصيم تمثل 88% من حجم النشاط. في حين شمل تطبيق الاختبار على شركات وجهات التمويل متناهي الصغر عدد (18) جهة موزعين بين 6 شركات و8 من الجمعيات والمؤسسات الأهلية من الفئة (أ)، و4 من الجمعيات والمؤسسات الأهلية من الفئة (ب)، وتبلغ الحصة السوقية لتلك الجهات مجتمعة نحو 85% من حجم نشاط التمويل متناهي الصغر.

وأضاف د. عمران أن الهيئة اتبعت في منهجيتها عند تصميم نماذج السيناريوهات التدرج بدءاً من السيناريوهات الأساسية ثم المتفائلة ثم المتشائمة، وقد ركزت نماذج السيناريوهات على قياس تأثير مؤشرات الملاءة المالية والسيولة والربحية والكفاءة التشغيلية نتيجة المخاطر الناشئة والمرتبطة بجائحة فيروس كورونا المستجد، ولقد اختلفت هيكل نماذج الاختبارات وفقاً لاختلاف طبيعة النشاط، وأخذاً في الاعتبار تحديد أهم أكبر عوامل المخاطر تأثيراً على أداء كل نشاط.

وفي نشاط التأمين تم تصميم عدد 6 نماذج للسيناريوهات، حيث اهتمت

الهيئة العامة للرقابة المالية:

أعلن الدكتور محمد عمران - رئيس هيئة الرقابة المالية عن الانتهاء من تنفيذ اختبار تحليل الإجهاد المالي أو ما يعرف بال Stress Testing والتي استمرت مدة أربعة أشهر منذ إبريل الماضي لقياس مدى تحمل شركات القطاع المالي غير المصرفي للصدمات المالية الناتجة عن الآثار الاقتصادية لانتشار فيروس كورونا المستجد من حيث مدى التأثير على إيرادات والتزامات تلك المؤسسات وملاءتها المالية، وحجم المخاطر التي تواجهها.

وقال رئيس الهيئة أن نتائج الاختبار وتحليل السيناريوهات قد أظهرت قوة ومثانة المركز المالي لشركات القطاع المالي غير المصرفي، إلا أنه قد سلط الضوء على بعض الأمور التي يجب أخذها في الاعتبار خلال الفترة القادمة مثل ضرورة قيام الوحدات العاملة في القطاع على تطوير خطط استمرارية الأعمال ودعم توجه الشركات نحو مزيد من التحول الرقمي في تنفيذ الأعمال في ظل معايير التباعد الاجتماعي، واتجاه معظم دول العالم لتغيير نمط أداء الأعمال، بالإضافة إلى أن نتائج الاختبارات قد أظهرت ضرورة المتابعة المستمرة لبعض الشركات ممن هم أكثر عرضة لمخاطر تأثر ملائتها المالية وتحديد مدى احتياجها لزيادة رؤوس أموالها في العامين المقبلين.

ولفت د. عمران إلى أن الهيئة سعت إلى تنفيذ اختبار الإجهاد وتحليل السيناريوهات - لأول مرة- كخطوة في مشوار تنفيذ أحد أهم محاور استراتيجيتها الشاملة لتطوير الأنشطة المالية غير المصرفية (-2018) والذي يركز على بناء منظومة متكاملة لإدارة الأخطار وخلق آلية للإنذار المبكر فعالة وكاشفة لوضعية الاستقرار المالي لشركات القطاع المالي غير المصرفي، وتعمل على التنبؤ المبكر بالازمات التي قد تؤثر على أداء هذا القطاع الحيوي في أداء مهامه الرئيسية في توفير التمويل والحماية للاقتصاد الوطني.

وفي سبيل تحقيق منظومة الإنذار المبكر فقد استهدفت الهيئة مساعدة القطاع المالي غير المصرفي في فهم الأخطار الناشئة وكيفية التعامل مع الأزمة الحالية على مستوى كل شركة، وتوجهات إدارتها لوضع الحلول اللازمة لمواجهة التحديات الناشئة عن تلك الأزمة سواء في المدى القريب أو البعيد، وتقدير الخسائر المحتملة للقطاع المالي غير المصرفي في ضوء المخاطر الناشئة جراء جائحة فيروس كورونا المستجد، وتحديد ما إذا كانت المخاطر المالية الناشئة قد تتطلب إجراءً رقابياً سواء كان وقائياً أو علاجياً للأثار السيئة المحتملة من عدمه.

وفي مجالات منح التمويل (العقاري والتأجير التمويلي والتخصيم)، فقد تم تصميم 3 سيناريوهات تتراوح بين السيناريو الأساسي ثم المتوسط ثم الأكثر تشاؤماً، وذلك لقياس عوامل مخاطر تأثير الملاءة المالية وانخفاض معدلات السيولة المالية. وكشفت نتيجة السيناريوهات أن تأثير الملاءة المالية لشركات التمويل جاءت مخاطره بالمستوى المعتدل، في حين جاءت نتيجة سيناريوهات تأثير معدلات السيولة واحتمالات العسر المالي بمخاطر مقبولة لحد ما.

وفي مجال التمويل متناهي الصغر، فقد تم تصميم 3 سيناريوهات تتراوح بين السيناريو الأساسي ثم المتوسط ثم الأكثر تشاؤماً طبقاً للمتغير، وأظهرت نتيجة السيناريوهات أن ضعف معدلات الملاءة المالية يمثل مستوى خطر المعتدل، وأن ضعف معدلات السيولة والعسر المالي كان مستوى الخطر مناسب، وتراجع مؤشرات الربحية والفائض كان مستوى الخطر به مقبولاً لحد ما. أما الأخطار المتعلقة بانخفاض الكفاءة التشغيلية وتراجع جودة المحفظة وزيادة المخصصات فكانت مستويات الخطر بها اما منخفضة او مقبولة.

كما نوه رئيس الهيئة ان التقرير النهائي لاختبار الإجهاد للقطاع المالي غير المصرفي والتي تقع فيما يقرب من 100 صفحة سيتم نشرها قريباً على موقع الهيئة الإلكترونية وذلك لمزيد من الاطلاع والتحليل.

المصدر: الهيئة العامة للرقابة المالية

السيناريوهات الأساسية بقياس تأثير عوامل المخاطر الاقتصادية مثل معدلات الفائدة وانخفاض مؤشرات بورصة الأوراق المالية وارتفاع معدلات تعثر معيدي التأمين، وزيادة تعاملات المدينين. وتم استخدام تلك النماذج بإضافة عوامل المخاطر المرتبطة بالنشاط التأميني مثل زيادة حجم التعويضات وزيادة معدلات إلغاء وتصفية الوثائق، وكذلك انخفاض التعويضات المستردة من معيدي التأمين. وكشفت النتائج عن مستوى مخاطر منخفض لتهديد ضعف معدلات الملاءة المالية، ومستوى خطر متواضع لعامل ضعف معدلات السيولة ومستوى خطر مقبول الى حد ما لعامل تراجع الربحية والفائض، ومستوى خطر متواضع لتهديد ضعف معدلات السيولة، وبالنسبة لانخفاض الكفاءة التشغيلية فقد كان عند المستوى المعتدل.

وفي مجال سوق رأس المال فقد تم تصميم 9 نماذج للسيناريوهات اهتمت بقياس تأثير عوامل المخاطر مثل معدل نمو الناتج المحلي الأجمالي ومعدلات الفائدة ومعدلات التضخم، وتراوحت السيناريوهات لتلك المخاطر بين الافتراض الواقعي والمتفائل والمتشائم. ووضحت نتائج السيناريوهات أن التغير في معدلات الفائدة بمعدل 100 نقطة أساس ينتج عنه أن 90% من الشركات لن تواجه اي مخاطر بينما 10% منها قد تواجه مخاطر معتدلة حال تغير هذه المعدلات بالإيجاب. أما في حالة تغيرها بالسلب فإن 20% من هذه الشركات قد تواجه مخاطر متوسطة و20% قد تواجه مخاطر معتدلة.

هيئة الرقابة المالية تصدر قراراً بضوابط جديدة للمساهمة في رأسمال شركات التأمين

أصدر مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية برئاسة الدكتور محمد عمران قراره رقم 133 لسنة 2020 بشأن ضوابط المساهمة في رأس مال شركات التأمين.

وتضمن القرار أنه لا يجوز للأشخاص الطبيعيين أو الاعتباريين الذين يمتلكون حصة مسيطرة في إحدى شركات التأمين، المساهمة بشكل مباشر أو غير مباشر إلا في شركة تأمين واحدة أخرى تزاوِل ذات النشاط وبنسبة تقل عن 25% من أسهم تلك الشركة أو حقوق التصويت بها.

وأشار القرار إلى أنه يجوز زيادة نسبة المساهمة بما يجاوز النسبة المذكورة بالفقرة السابقة إذا اقترن طلب التملك بتقديم خطة ملزمة لاندماج شركتي التأمين المشار إليهما، على أن يتم تنفيذ عملية الاندماج خلال سنة بحد أقصى من تاريخ تقديم الطلب ووفقاً للشروط التي يقرها مجلس إدارة الهيئة في هذا الشأن.

المصدر: أموال الغد

Companies News

ارتفاع صافي أرباح «وطنية» إلى 16.6 مليون درهم خلال النصف الأول

هذه الظروف الاستثنائية في الحفاظ على سلامتنا.

وأكد الظاهري أنه يمكن لهيئة التأمين تنفيذ المقترحات التي قدّمها جمعية الإمارات للتأمين لتوفير الإغاثة لقطاع التأمين والحفاظ على جدواه المالية من أجل تجاوز آثار أزمة كورونا واستئناف أنشطتها بشكل أفضل، موضحاً أن من شأن الدعم المقدم من هيئة التأمين لمبادرات التوحيد (الاندماج والاستحواذ) أن يساعد على بناء قطاع تأمين قوي قادر على تحمل صدمة مثل هذه الأوبئة المستقبلية والمساهمة في الاستقرار المالي للاقتصاد.

المصدر: الرؤية

الإمارات العربية المتحدة: أعلن رئيس مجلس إدارة شركة الوطنية للتكافل «وطنية»، الدكتور علي سعيد بن حرمل الظاهري، عن ارتفاع صافي أرباح الشركة خلال النصف الأول من العام الجاري إلى 16.6 مليون درهم إماراتي مقابل 7 ملايين درهم في الفترة نفسها من العام الماضي، أي بمعدل نمو نسبته 136%.

وقد أدت الإجراءات المتخذة من قبل الجهات الرسمية بسبب تفشي وباء كورونا المستجد إلى انخفاض كبير في حوادث السير والأمراض العامة، وأثر ذلك بشكل إيجابي في محفظة تأمين المركبات والتأمين الطبي في الشركة.

كما تراجعت نسبة الخسارة الإجمالية إلى 54% مقارنة بـ62% في الفترة نفسها من العام الماضي. كما ارتفع الدخل التشغيلي بنسبة 271% من 3.4 مليون درهم إلى 12.6 مليون درهم. وأظهر دخل الاستثمار زيادة طفيفة بنسبة 8% إلى 3.9 مليون درهم إماراتي مقارنة بـ3.6 مليون درهم إماراتي في النصف الأول من عام 2019.

وأوضح الدكتور علي سعيد بن حرمل الظاهري، أنه جرى منح حسم 50% على بوليصة تأمين السيارات للعاملين في الخطوط الأمامية لمكافحة الوباء، اعترافاً من الشركة بدورهم ومساهماتهم الشجاعة خلال



الاتحاد للتأمين التعاوني (الاتحاد) تحصل على موافقة (ساما) لتغطية أخطار طائرات "الدرونز"

المملكة العربية السعودية: حصلت شركة الاتحاد للتأمين التعاوني (الاتحاد) على موافقة مؤسسة النقد العربي السعودي (ساما) لطرح أول منتج في المملكة لتغطية أخطار مسؤوليات الطائرات المسيرة بدون طيار (الدرونز) والمرخصة للاستخدامات التجارية والفردية وبما يتوافق مع قوانين و متطلبات الهيئة العامة للطيران المدني .

و يغطي هذا التأمين مسؤوليات الطائرات بدون طيار المرخصة للاستخدام في عمليات المسح الجوي وأنظمة المعلومات الجغرافية ، الأنشطة المعمارية و الهندسية و الخدمات الاستشارية المتصلة بها ، أو المستخدمة في عمليات فحص ابراج الاتصالات ، وخطوط الطاقة ، والمنشآت الصناعية و الطاقة المتجددة لأغراض الإختبارات و التحاليل التقنية ، أو المستخدمة لأغراض التصوير الجوي في الأماكن المصرح بها لذلك.

ومن الجدير بالذكر، أن مؤسسة النقد العربي السعودي قد اعتمدت طرح أول منتج تأميني لتغطية أخطار الطائرات بدون طيار "الدرونز" في سوق التأمين السعودي وذلك في إطار جهودها لتطوير قطاع التأمين من خلال منتجات التأمين المتنوعة لتلبية احتياجات السوق و تماشياً مع رؤية المملكة 2030

أرباح "اتحاد الخليج" تتضاعف 8 مرات بالربع الثاني من 2020

المملكة العربية السعودية: ضاعفت شركة اتحاد الخليج للتأمين التعاوني "اتحاد الخليج" صافي أرباحها أكثر من 8 مرات بالربع الثاني من عام 2020 على أساس سنوي.

وفقاً لبيانات الشركة، على موقع السوق المالية السعودية "تداول" ، ارتفعت الأرباح %802.26 عن أرباح الربع الثاني من عام 2019. وبلغ صافي الربح 9.57 مليون ريال قبل الزكاة، مقابل 1.06 مليون ريال في الربع الثاني من العام الماضي.

وعزت الشركة ارتفاع الأرباح إلى الزيادة في صافي الأقساط المكتسبة بمبلغ 22.59 مليون ريال بارتفاع %30، قابل هذا التحسن زيادة في مجموع تكاليف ومصاريف الاكتتاب، بالصافي بمبلغ 4.33 مليون ريال %7.

ومن الجدير بالذكر، أنه قد أعلنت شركة اتحاد الخليج للتأمين التعاوني مؤخراً عن تلقيها خطاب عدم ممانعة مؤسسة النقد العربي السعودي - ساما على صفقة الاندماج مع الشركة الأهلية للتأمين التعاوني.

وأعلنت الشركتان في يونيو/ حزيران الماضي، عن توقيعهما اتفاقية اندماج ملزمة، اتفق الطرفان بموجبها على اتخاذ الخطوات اللازمة لتنفيذ صفقة الاندماج بينهما

المصدر: مباشر

الدلتا للتأمين تستهدف 700 مليون جنيهه أقساط خلال العام المالي الجاري

جمهورية مصر العربية: كشف الدكتور عادل موسى، العضو المنتدب لشركة الدلتا للتأمين، عن استهداف الشركة تحقيق محفظة أقساط بقيمة 700 مليون جنيهه خلال العام المالي الجاري 2020 - 2021. وأضاف موسى في تصريحات خاصة، أن الشركة تركز في استراتيجيتها خلال الفترة المقبلة على تدعيم ملاءتها المالية وزيادة رأسمالها بصفة دورية بما يسهم في تدعيم الشركة للوفاء بالتزاماتها تجاه العملاء.

وأوضح أن الشركة تعتمد الحصول على تصنيف إئتماني من مؤسسة التصنيف العالمية "A.M. BEST" خلال الـ 3 سنوات المقبلة، مضيفاً أنه تم عقد إجتماع مبدئي مع المؤسسة العالمية لبحث المتطلبات اللازمة للحصول على التصنيف.

وأشار إلى أن الشركة تهدف من التصنيف الإئتماني الحصول على ميزة إضافية لزيادة قاعدة عملائها، بما يؤدي إلى تعزيز محفظة أقساط الشركة ورفع حصتها السوقية بين شركات تأمينات الممتلكات.

المصدر: أموال الغد

In The Spot Light



قناة تأمين جورو TAMEEN GURU

تم إطلاق هذه المبادرة من طرف الأستاذة / نادية صالح FCII زميلة معهد التأمين القانوني بلندن لتكون أول قناة متخصصة في تعليم التأمين في الوطن العربي، وتهدف هذه القناة إلى تطوير الأداء الخاص بالعاملين في قطاع التأمين وإعادة التأمين من خلال التطبيق العملي لكل مايقوم به العاملون في القطاع من وظائف مختلفة، بتقديم حلقات متخصصة في كافة مجالات التأمين من خلال اليوتيوب يشترك فيها متخصصون في موضوع الحلقة وباستخدام وسائل جذابة لتوصيل المعلومة بطريقه سهله وشيقة مثل الرسوم المتحركة، الفيديوهات والصور ووسائل الكتابة المختلفة .

وتهدف القناة إلى المساهمة في تطوير قطاع التأمين وتطبيق أحسن الممارسات الـ Best Practice على الأداء ومعالجة أى قصور في برامج التدريب الخاص بشركات التأمين.

مدة الحلقة في حدود 20 دقيقة ويتم نشر حلقة جديدة كل اسبوعين يوم الجمعة .

وتم نشر 7 حلقات تعليمية حتى الآن و لمشاهدتهم الرجاء [الضغط هنا](#)

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتَّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.