

# النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

الراعي الحصري



Exclusive Sponsor

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

**Disclaimer:** The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors



## 34<sup>th</sup> GENERAL ARAB INSURANCE FEDERATION (GAIF) CONFERENCE



18<sup>th</sup> - 21<sup>st</sup> February 2024

Oman Convention and Exhibition Centre, Muscat, Oman

Register  
now

Sustainability and inclusivity in the Arab insurance industry: How Arab insurers leverage the artificial intelligence revolution

[www.GAIF34.com](http://www.GAIF34.com) | [Gaif@InfoPlusEvents.com](mailto:Gaif@InfoPlusEvents.com) | #GAIF2024 | #IPEvents

In a World of Uncertainties, We've Got You Covered  
ICIEC - Credit, Investment and Business  
Insurer of First Resort



THE ISLAMIC CORPORATION FOR  
THE INSURANCE OF INVESTMENT  
AND EXPORT CREDIT

[iciec-communication@isdb.org](mailto:iciec-communication@isdb.org) [iciec.isdb.org](http://iciec.isdb.org) [in](https://www.linkedin.com/company/iciec) [f](https://www.facebook.com/iciec)



IsDB  
مجموعة البنك الإسلامي للتنمية  
Islamic Development Bank Group

## تضامناً مع الشعب الفلسطيني في غزة

إن الإتحاد العام العربي للتأمين يعلن عن تضامنه مع الشعب الفلسطيني في غزة في هذا الظرف العصيب.

ومع كوننا اتحاداً مهنيّاً ينأى بنفسه عن المواقف السياسية؛ إلا أن المأساة الإنسانية في غزة تستحق التضامن من كل الأفراد والهيئات والاتحادات العربية.

انطلاقاً من هذا نهيب بالكل التضامن مع الشعب الفلسطيني وندعو الجميع

لدعم الهلال الأحمر الفلسطيني والمنظمات التي تعمل في الإغاثة والحقل الإنساني.

شكيب أبوزيد

الأمين العام

الإتحاد العام العربي للتأمين

Scan Me



GOOGLE PLAY



APP STORE

## الاتحادات العربية النوعية المتخصصة تدين اعتداء قوات الاحتلال على الفلسطينيين

كما أعربت عن رفضها القاطع لمحاولات تزييف الواقع بتصدير صورة ذهنية لشعوب العالم مفادها أن سلطات الاحتلال ترتكب تلك الجرائم دفاعاً عن نفسها، فالواقع أن الشعب الفلسطيني عانى على مدار ثمانية عقود من القتل واحتلال الأرض وقصف المنشآت والتهجير والاستيطان.

وأكدت على أن حالة إنكار العدالة الدولية التي جسدها العدوان الإسرائيلي ومن يدعمه، ولدت لدى الكثير من الشعوب شعور بالرفض للنظام الدولي الراهن، كما ضاعفت من مشاعر الكراهية والرغبة في الانتقام لنصرة الضعيف، وفقدان الثقة في قدرته على نصرة الشعوب المظلومة، وهو ما ينذر بمخاطر توسع داشرة العنف والعنف المضاد.

وعليه تناشد الاتحادات العربية النوعية المتخصصة المجتمع الدولي وكافة الهيئات والمنظمات الدولية وعلى رأسها الأمم المتحدة بضرورة التدخل واتخاذ كل ما يلزم من إجراءات لوقف العدوان الإسرائيلي على الشعب الفلسطيني، وتسوية الأزمة الراهنة وتوفير الحماية اللازمة لقطاع غزة وإقامة دولة فلسطين، وفقاً لقرارات الشرعية الدولية، بحسب البيان.

المصدر: الجالية

أدانت الاتحادات العربية النوعية المتخصصة اعتداء قوات الاحتلال الإسرائيلي على الشعب الفلسطيني، والتي تضمنت انتهاكات صارخة لقواعد القانون الدولي، والقانون الدولي الإنساني ومبادئها الراسخة.

وأكدت الاتحادات النوعية المتخصصة وكافة أعضائها المتضامنة مع ملايين العرب من مختلف أرجاء الوطن العربي رفضها أي محاولات لتهجير الشعب الفلسطيني من أرضه لتفريغ قضيته من محتواها، مشددةً على تأييدها مواقف القادة العرب.

كما أعلنت الاتحادات العربية عن بالغ الأسف للدعم والمساندة تتلقاها قوات الاحتلال الإسرائيلي من جانب بعض القوى الغربية الكبرى، وهو ما أدى لارتكابها المزيد من الجرائم في حق الشعب الفلسطيني، وبدلاً من أن تطرح تلك القوى مبادرات لحماية المدنيين وحقق دمائهم، بادرت بدعم استخدام القوة المسلحة الغاشمة للمحتل في وجه المرضى والمصابين والنساء والأطفال، وتوفير الحماية المسلحة لقوات الاحتلال إبان تنفيذ ضريباتها للمدنيين، واستخدام صلاحياتها في مجلس الأمن للحيلولة دون صدور قرار بوقف ارتكاب تلك الجرائم، وفق البيان الصادر اليوم، والذي تحصل موقع "الجالية" على نسخة منه.



INSURANCE ADAPTATION  
TO CLIMATE CHANGE



save the date  
14>16 MAY 2024

### General Secretariat Activities

## مجلة التأمين العربي تلقي نظرة على أداء قطاع التأمين الليبي خلال 2022-2020

- الصكوك الإسلامية .. بديلاً استراتيجياً لتمويل الاقتصاد والاستثمار  
- بقلم السيد جاح أمحمد أحمد  
- المركبات الكهربائية بين الواقع والخيال - بقلم السيد عصام المسلماني

- Property reinsurance 2023, Masterscene's – Ms. Amany El-Mahy

- هذا وقد استعرض محلق تقارير الأسواق أداء سوق التأمين الليبي خلال الفترة 2020-2022، متناولاً بالشرح أوضاع السوق خلال هذه الفترة وذلك بالتداول مع بعض قادة الصناعة في السوق الليبي

صدر مؤخراً العدد 158 من مجلة "التأمين العربي"، وقد تناول السيد شكيب أبوزيد الأمين العام للاتحاد في افتتاحية العدد موضوع تأمينات السيارات العود إلى الأبدديات، وتأمين السيارات الكهربائية وذات القيادة الذاتية.

كما تتضمن العدد العديد من المقالات ومنها:

- The Return of Inflation: What it means for insurance  
- By Mr. Kai-Uwe Schanz.

- المسؤولية المدنية للمهندسين الجيوتقنيين وتأمينها في ظل القانون المغربي - بقلم م. محمد جمال بنونة



ومنهم:

- السيد/ أحمد عبدالحفيظ الديب, مدير عام هيئة الإشراف على التأمين
- السيد/ علي عمار الرقيبي, الأمين العام للاتحاد الليبي للتأمين
- السيد/ مختار محمد الدائرة, مدير عام شركة القافلة للتأمين وممثل سوق التأمين الليبي بمجلس الاتحاد العام العربي للتأمين
- السيد/ ميلاد قشوطة, الرئيس التنفيذي والمدير العام لشركة ليبيا للتأمين
- السيد/ رضا نصر الدين, مدير عام شركة ليبيا لإعادة التأمين
- السيد/ جمال سالم, مدير المكتب الموحد الليبي
- السيد/ عبدالسلام امحمد احقيفة, المدير العام المكلف لشركة سبق للتأمين

فضلا عن تناول العدد للعديد من الأخبار التي ابرزت أنشطة الاتحاد العام العربي للتأمين والمؤتمرات العربية التي أقيمت الفترة الماضية.

لقراءة وتحميل العدد 158 من مجلة التأمين العربي، الرجاء [الضغط هنا](#)

## Markets' Reports

### Insurance Industry UAE First Half (H1) 2023

SHMA Consulting published its' [Insurance Industry Report H1 - 2023 for the UAE Insurance Market](#).

The Insurance Industry in the United Arab Emirates (UAE) has continued to see steady growth. H1 2023, saw Profits After Tax rise to AED 968 million (up from AED 921 million in H1 2022), highlighting financial stability in the industry for the first half of 2023, according to the report.

Overall both Revenue and Assets have also increased, reflecting positive business performance and potential for market expansion. As the year continues, the industry seems ripe for continued growth.

The report also concluded to the following key highlight:

- The Ministry of Finance announced that a federal corporate tax of 9% will be introduced in the UAE on business profits effective on 1 June 2023.
- UAE's general insurance market anticipates a robust 13.2% growth in 2023, driven by revised regulations and rising insurance premium rates - GlobalData research.
- According to IFRS 17 guidelines, the insurance revenue of listed insurance companies in the UAE



climbed by 17% to AED14 billion in the first half of 2023.

- All actuarial reports (Financial Condition Report (FCR), Pricing reports, Underwriting performance review reports, Solvency recovery plans, Life products, and distribution) must be accompanied by relevant QACs.

- Recently, the Central Bank of the UAE (CBUAE) has decided to withdraw a provision that provides a 50% discount on the minimum insurance premium when a person with an accident-free record purchases a new motor insurance policy or renews an existing one.

Source: SHMA

## World Insurance

# 9M 2023 global insured cat losses 17% higher than 21st century annual average: Aon

Global re/insurance broker Aon, in its [Q3 Global Catastrophe Recap](#) report, has stated that global insured losses from natural disaster events had reached \$88 billion by the end of Q3 2023, 17% higher than the 21st-century annual average, driven by so-called secondary perils.

Aon highlights U.S. and Italian severe convective storms (SCS), and the Maui wildfire, as notable events during the period.

Year-to-date, economic losses total \$295 billion, compared to a 21st-century annual average of \$310 billion, according to Aon.

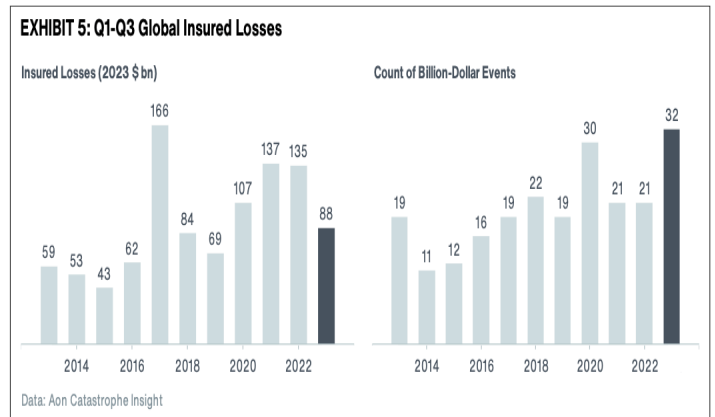
The aggregated death toll from 2023 natural catastrophe events had breached 75,000 during the same period, making 2023 the deadliest year since 2010.

Michal Lorinc, Head of Aon’s Catastrophe Insight, commented, “Global natural catastrophes killed many people and caused significant structural and economic damage during the first nine months of 2023.

“Wildfire and Severe Convective Storm were once again highly prominent, and Aon’s research reveals that both are becoming increasingly costly to insurers, communities and governments. In the U.S., around 80% of SCS loss growth can be explained by exposure change – highlighting the need for insurers to understand underlying exposures in their portfolios.”

In Q3 2023, there were at least four individual billion-dollar insured loss events for SCS in the U.S., which will likely increase to seven events due to continued loss development. For the first time, insured losses from SCS in the U.S. surpassed \$50 billion and accounted for 60% of global insured losses, says the broker.

The peril was also a driver of losses in Europe, which endured two individual billion-dollar SCS events,



including Italy recording its first billion-dollar loss from the peril.

Elsewhere around the world, natural disasters that took place in Q3 2023 include the widespread flooding in Beijing and several Chinese provinces in early August, which Aon says resulted in the costliest global economic loss event of Q3.

Additionally, on September 8th, a magnitude-6.8 earthquake occurred in the Moroccan High Atlas Mountain range, claiming nearly 3,000 lives, injuring more than 5,600 people, and causing significant material damage across the affected area.

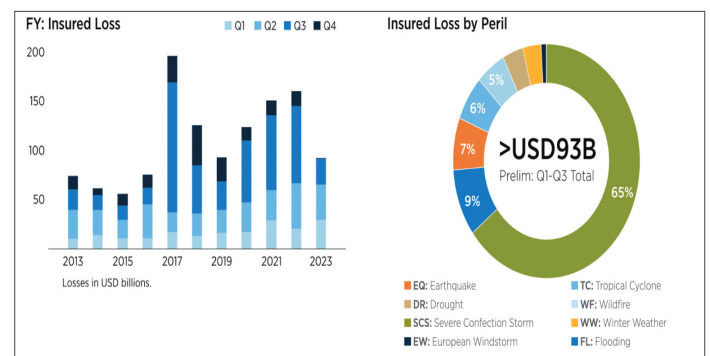
The flash flooding in northeastern Libya in early September damaged thousands of buildings in Derna city and ranked as the second deadliest event of the year, with more than 4,300 fatalities.

Source: Reinsurance News

# Insured catastrophe losses \$93bn to end of September: Gallagher Re

Natural catastrophe losses covered by public and private insurance or reinsurance have already reached US \$93 billion by the end of September, putting 2023 on-track to be another year with over US \$100 billion of insured catastrophe losses, Gallagher Re has said.

The reinsurance broker cites “record-setting weather/climate events and extreme temperatures,” which it says have elevated natural catastrophe losses around the globe.



For the period of January to September 2023, Gallagher Re estimates economic losses to have reached US \$290 billion and insured losses US \$93B, putting 2023 on track to become the sixth year since 2017 to exceed US \$100 billion in annual insured losses.

Of those, \$86 billion are from the impacts of weather and climate related catastrophe events.

Gallagher Re's new natural catastrophe report shows that the United States accounted for 74% of all global

insured losses through September.

That included 23 out of 29 one-billion-dollar natural disaster insured loss events that have occurred during the first nine months of 2023.

The dominant peril for insured natural catastrophe and weather losses remains severe convective storm (SCS), and Gallagher Re now puts SCS insured losses at more than US \$60 billion year-to-date.

To read full article, please click [here](#) Source: Artemis

## Exclusive: Aviation war insurers cancel some cover for Israel, Lebanon

Aviation war insurers have given notice to cancel cover for some airlines domiciled in Israel and Lebanon because of the conflict in the region, with some cancellations already taking effect, three industry sources with direct knowledge of the matter said.

Aviation war insurers based in Europe, the United States and the Lloyd's of London market can issue a 7-day notice of cancellation or other changes to terms and conditions in the event of a major conflict they feel will make the long-term insurance risk too great.

Insurers for Israeli flag carrier El Al Airlines (ELAL.TA), Israir (ISRG.TA) and Arkia have previously said they can issue such notices due to the war between Israel and the Palestinian group Hamas. Israeli airlines have now received the notices, two sources told Reuters, without naming the airlines.

"War underwriters' appetite for continuing to cover these risks for no additional reward differs and some are now looking to withdraw cover, especially given the news the Israeli government has provided a backstop to cover flights," said Bruce Carman, chief underwriting officer at Hive Underwriters.

Israeli's parliamentary finance committee last week approved a plan to provide a state guarantee of \$6 billion to cover insurance against war risks to Israeli airlines.

Spokespeople for Israeli airlines El Al and Arkia did not directly respond to questions from Reuters about whether insurers had served notice but said the government was providing all necessary coverage for them to continue operations safely.

A spokesperson for Israir said it had not been served notice by its insurers, but did not provide additional details. A spokesperson for Lebanese carrier Middle East Airlines did not immediately respond to requests for comment.

Israeli carriers have continued to fly while most foreign airlines have cancelled flights to Tel Aviv, expanding flights to bring back those travelling abroad and those called up to reserve service for the military.

Airlines normally take out two types of policy - an "all risks" policy which covers both regular damage to the hull and passenger liability, and a "war" policy to cover war or terror-related losses to the aircraft.

To read full article, please click [here](#)

Source: Reuters

## Life insurers unprepared for \$7.8 trillion shift in next two decades

A new report from Capgemini Research Institute reveals that the global life insurance sector is not ready for a trillion-dollar shift in the coming decades.

According to the [World Life Insurance Report 2023](#), a significant shift is on the horizon for life insurers considering an impending outflow of assets under management (AUM) ahead of the largest inter-generational wealth transfer in history. At present, policyholders aged over 65 own 40% of insurers' AUM, amounting to a total of \$7.8 trillion for the 40 largest global life insurers. The report predicts that these assets

will be transferred to beneficiaries by 2040.

The United Nations forecasts that by 2050, 33% of the world's population will be over the age of 50. However, most senior citizens lack a financial plan for successful aging, and as highlighted in Capgemini's new report, 60% of individuals aged 65 or older have not sought professional financial advice to prepare for retirement or transfer their wealth.

As people nearing retirement face increased financial responsibility for successful aging due to unique economic challenges, declining governmental support, and rising healthcare costs, there is a greater need for life insurance. However, consumers encounter growing obstacles to product adoption. Policyholders cite complexity across life insurance offerings and limited awareness (39%) as the primary hurdles, followed by a lack of trust (29%).

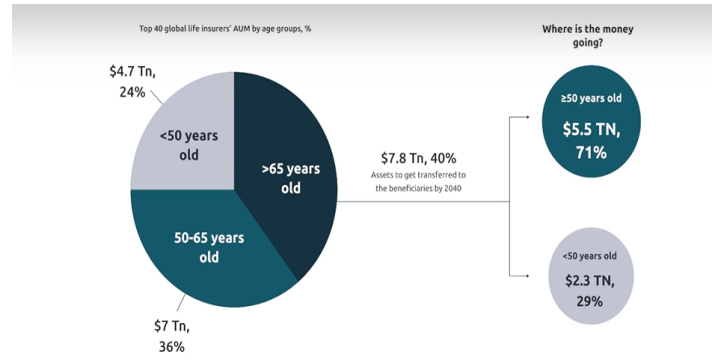
“The demographic shift coupled with the greatest wealth transfer to take place in the coming years threaten the life insurance industry, as it competes to serve the needs of an aging population. To help policyholders age well, carriers must find a way to appeal to the evolving needs of consumers by creating a personalized and tailored experience through more innovative product design,” Capgemini global leader for life, annuity and benefits sector Samantha Chow said.

**New partnerships will be integral**

The most significant challenge life insurers face presently is the challenge of remaining relevant amid this substantial wealth transfer. To safeguard the assets under management at risk, the report advocates prioritizing affluent and mass affluent consumers who hold 39% of global wealth and constitute about 20% of the aging population. This segment has the most significant need for aging-well solutions, with over 75% seeking innovative life products. However, only 27% of insurers possess advanced product development capabilities to cater to them.

According to the report, over 44% of affluent and mass affluent customers aged 50 and above expect their insurers to offer services ranging from wellness initiatives to assisted living. Ecosystem partnerships will be critical for insurers to close this gap by coordinating a vast array of value-added services.

As insurers navigate the road ahead, they must also find a way to protect assets and boost growth. The report outlines a journey that will shift insurers from



Sources: Federal Reserve; Annual reports of top 40 global life insurers; Capgemini Research Institute for Financial Services Analysis, 2023; Penn Wharton (University of Pennsylvania)

today’s product-centric approach to an operating model centered around customer-centricity, offering comprehensive, higher-value solutions designed to assist consumers in aging well.

This transition necessitates an evolution of the value chain focused on improving the customer onboarding process and promoting policyholder and beneficiary engagement. Consequently, beneficiaries can evolve into new customers, and claims can effectively be converted into opportunities for revenue generation.

To commence, insurers can consolidate data to attain a single view of the customer and digitally empower agents by utilizing artificial intelligence, including generative AI, to provide hyper-personalized advice. However, only 21% of insurers possess tools for advanced data analytics capabilities, and fewer (19%) leverage advanced technologies to streamline operations, enhance experiences, integrate across emerging ecosystems, and make faster and more data-driven decisions.

Insurers can also bolster policyholder and beneficiary engagement to deepen customer relationships by simplifying and personalizing the onboarding journey, enhancing the claims experience through flexible claims restructuring, and capturing a single view of the customer by modernizing their technology layer.

Source: Insurance Business mag.

**Regional Insurance**

**Middle East: Hamas-Israel war elevates global geopolitical risk**

The eruption of war between Hamas and Israel in the Middle East puts further upward pressure on S&P Global Ratings’ (S&P) assessment of geopolitical risk that the global credit rating agency already views as elevated and worsening.

S&P has published a credit conditions update, titled [“War In The Middle East Compounds Global](#)

[Geopolitical Risks”](#) on its RatingsDirect platform.

The war compounds the strain on international relations caused by the Russian invasion of Ukraine and the tense relationship between China and the US, says the report.

Currently limited to Israel and Gaza

While not underestimating the severity of the human tragedy unfolding in Israel and Gaza, S&P's current base case is that the conflict will be largely contained to Israel and Gaza, limiting the geographic and credit impact outside the region.

The risks of escalation involving the opening of a second front with full military engagement of the Lebanese militant group Hezbollah remain material, but S&P thinks it less likely that Iran would become directly involved.

A key risk in the event of escalation would be the potential for an energy supply shock, which could underpin inflation and weigh on economic activity.

Source: Middle East Insurance Review

## Arab Insurance

### Algeria

## Algerian insurance market: 2022's turnover per class of business

In thousands

Class of business	2022 turnover		2021 turnover		2021-2020 evolution (1)	2022 shares
	En DZD	En USD	En DZD	En USD		
<b>Non-life insurance</b>						
Motor	65,763,553	477,443	62,181,000	445,838	5,76%	47,54%
Property damage (2)	60,070,188	436,110	60,366,000	432,824	-0,49%	43,43%
Marine	7,267,563	52,762	6,729,000	48,247	8,00%	5,26%
Agricultural risks	2,453,989	17,816	2,385,000	17,100	2,89%	1,77%
Other risks (3)	2,769,021	20,104	34,000	244	8044%	2%
<b>Total non vie</b>	<b>138,324,314</b>	<b>1,004,235</b>	<b>131,695,000</b>	<b>944,253</b>	<b>5,03%</b>	<b>100%</b>
<b>Life insurance</b>						
Life-Death	6,746,000	48,976	6,206,000	44,497	8,70%	43,69%
Group benefits	6,006,000	43,603	3,781,000	27,110	58,85%	38,90%
Assistance	1,772,000	12,865	944,000	6,768	87,71%	11,48%
Accident	853,000	6,193	1,444,000	10,354	-40,93%	5,52%
Health	63,000	457	691,000	4,954	-90,88%	0,41%
Capitalization	-	-	12,000	86	-	-
<b>Total life</b>	<b>15,440,000</b>	<b>112,094</b>	<b>13,078,000</b>	<b>93,769</b>	<b>18,06%</b>	<b>100%</b>
<b>Grand total</b>	<b>153,764,314</b>	<b>1,116,329</b>	<b>144,773,000</b>	<b>1,038,022</b>	<b>6,21%</b>	<b>100%</b>

(1) Growth rate in local currency

(2) including fire, natural disasters and other property damage

(3) including civil liability, credit and various financial losses

Exchange rate as at 31/12/2021 : 1 DZD = 0.00717 USD

Exchange rate as at 31/12/2022 : 1 DZD = 0.00726 USD

Source: Atlas Magazine

## Arab Insurance

## Bahrain

## أقساط «التأمين على الحياة» انخفضت بنسبة 32% في ستة أشهر

على الإنفاق الحكومي والرعاية الاجتماعية الخاصة.

ولفت في هذا الصدد إلى ضرورة تكثيف الجهود الرامية إلى تعزيز الوعي بأهمية التأمين على الحياة في مملكة البحرين. بالإضافة إلى ذلك، شدد فتح الله على أهمية إطلاق مبادرات تهدف إلى زيادة الطلب على التأمين على الحياة.

وأوضح أنه من الخطأ التفكير بهذا النوع من التأمين في سن متأخرة، وقال: «قد لا يبدو التأمين على الحياة أولوية عندما يكون المرء شاباً ولا يحمل مسؤوليات أسرية، لكن يجب أن نعلم أن أقساط التأمين على الحياة تعتمد على العمر والصحة، وهذا ما يجعله أقل تكلفة كلما كان المرء أصغر في العمر. كما أن تعديل البوليصه يكون أقل كلفة من شراء بوليصة تأمين جديدة في وقت لاحق من العمر».

وأضاف: «الموت حق بلا شك على الجميع، ويحدث في أعمار مختلفة نتيجة لحادث أو مرض عضال أو بشكل طبيعي مفاجئ، لذلك يعتبر التأمين على الحياة أحد أهم أنواع التأمين، حيث يوفر الحماية والاستقرار المالي لأعضاء عائلة المؤمن عليه ويحمهم من حدوث الوفاة غير المتوقعة لمعيهم».

وأشار أيضاً إلى أن التأمين على الحياة من الممكن أن يوفر حلولاً في مجالات أخرى، مثل تخطيط تعليم الأطفال وتخطيط التقاعد والاستثمار وخلق الثروة والتخطيط المالي للشركات الصغيرة والمتوسطة والشركات العائلية.

المصدر: الأيام

قال خير التأمين فتح الله إبراهيم إن أحدث إحصائية صدرت عن مصرف البحرين المركزي أوضحت أن إجمالي الأقساط الخاصة بفروع التأمين على الحياة بلغت 15.90 مليون دينار بحريني خلال الأشهر الستة المنتهية في 30 يونيو 2023، مقارنة بـ 23.32 مليون دينار بحريني خلال الفترة نفسها من عام 2022، وهو ما يعني انخفاضاً بنسبة 31.82%، وذلك خلافاً لباقي أنواع التأمين مثل التأمين الصحي الذي ارتفعت أقساطه بنسبة 12%، والتأمين على السيارات بنسبة 8%، وبحسب الإحصائية ذاتها.



وأكد فتح الله على أهمية إدراك التبعات السلبية لهذا الانخفاض في أقساط التأمين على الحياة، وأن هذا الاتجاه يشير إلى انخفاض الوعي بين المواطنين لاستخدام التأمين على الحياة كأداة لحماية أنفسهم وعائلاتهم من مخاطر وتغيرات الحياة، حيث إن الاستخدام الفعال للتأمين على الحياة يوفر الأمان المالي والاستقرار لحاملي وثائق التأمين وعائلاتهم.

وأضاف أنه نظراً لأن التأمين على الحياة يمكن عائلات حاملي وثائق التأمين من البقاء مستقلين مالياً، فسيخفف هذا من وطأة العبء

## Arab Insurance

## Egypt

## لمساعدة الشركات على تسعير منتجاتها بكفاءة وواقعية

## أول مرة في تاريخ صناعة التأمين بمصر الرقابة المالية تنتهي من تطوير جداول الحياة الاكتوارية المصرية

عليها في تسعير وثائق التأمين على الحياة بشركات تأمينات الحياة المصرية، والتي تعد نواة يمكن البناء عليها مستقبلاً لإجراء تحديث مستمر لتلك الجداول في ضوء الخبرات الفعلية للشركات.

من جانبه قال الدكتور محمد فريد رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية أن مصر هي أول دولة عربية لديها جداول حياة خاصة بها، موضحاً أن تلك الجداول الجديدة ستساعد الشركات محل التطبيق على تسعير منتجاتها التأمينية وفق تطور البيانات والإحصاءات ذات الصلة وبشكل كفء يراعي كافة المتغيرات المؤثرة في عملية التسعير.

أضاف رئيس الهيئة أن إدارة الهيئة تولي أهمية كبيرة لسوق التأمين كأحد الأسواق المالية غير المصرفية التي تتولى الهيئة رقابتها وتنظيمها وتطويرها وتنميتها ورفع كفاءتها مع التأكد من سلامة وشفافية التعاملات التي تتم من خلالها مع التأكد من توازن حقوق كافة الأطراف المتعاملة وبالأخص حماية حقوق حملة الوثائق، موضحاً أن الجداول الاكتوارية المصرية الجديدة من شأنها أن تساعد شركات التأمين على تطوير منتجات تأمينية جديدة تلبى احتياجات العملاء وفق البيانات والإحصاءات المحدثة.

انتهت الهيئة العامة للرقابة المالية من تطوير ونشر أول جداول حياة إكتوارية مصرية لأول مرة في تاريخ صناعة التأمين المصرية، وذلك بعد الاعتماد في مصر على جداول الحياة الاكتوارية الإنجليزية الصادرة منذ عام 1967، ضمن جهود الهيئة لتعزيز قدرات الشركات التأمين على تسعير منتجاتها بكفاءة تراعي التطور الذي يطرأ على كافة البيانات والمؤشرات المتعلقة بذلك، على أن يتم تعميمها على كافة شركات تأمينات الأشخاص وتكوين الأموال خلال ساعات، مع التأكيد على ضرورة التزام الشركات المخاطبة بموافاة الهيئة نهاية كل سنة ميلادية ببيان احصائي لمعدلات الوفاة الفعلية لديها مقارنة بالمعدلات الواردة بالجداول الجديدة، ووفقاً للنموذج الإلكتروني الذي تعده الهيئة في هذا الشأن.

تكتسب هذه الجداول أهمية استثنائية نظراً لأن الجداول التي يتم استخدامها حالياً صادرة منذ عام 1967، ولم تعد معبرة عن الواقع، وهو ما دفع إدارة الهيئة بالتنسيق مع الأطراف ذات الصلة بالشروع في إعداد أول جداول حياة إكتوارية مصرية، تعكس التطورات المختلفة التي تطرأ على البيانات والإحصاءات التي يتم الاعتماد



أوضح الدكتور فريد بأن الجداول الاكتوارية الجديدة تأتي ضمن الإجراءات التي تعمل عليها الهيئة لتحديث القطاع بما يتوافق مع أفضل الممارسات الدولية لأسواق التأمين وهو ما يعد أحد الوسائل التي تعزز من مستويات حماية حقوق حملة الوثائق، من خلال تحقيق مستوى أكبر من الدقة عند حساب الاحتياطيات الحسابية والنماذج الاكتوارية لوثائق تأمينات الحياة.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#)

للاطلاع على جداول الحياة الاكتوارية المصرية ( [اضغط هنا](#) )

المصدر: موقع الهيئة الإلكتروني

أضاف رئيس الهيئة أن الجداول الجديدة من شأنها أن تدعم جهود تطوير وتنمية سوق التأمين في مصر عبر تمكين الشركات المختلفة من حسن تسعير منتجاتها التأمينية بناء على جداول اكتوارية معدة وفق البيانات المصرية، وأنه في المرحلة الحالية يمكن للشركات الاستعانة بالجداول الجديدة بشكل استرشادي مع إخطار الهيئة بشكل مستمر لتحديث البيانات ومتابعة النتائج وتقييم الأداء، موضحا أنه على الرغم من معرفة المجتمع المصري لنشاط التأمين منذ أكثر من 120 عاما مع تأسيس أول شركة تأمين مصرية في عام 1900، ومنذ ذلك الحين كان الاعتماد على الجداول الإنجليزية كأقرب النماذج التي تتواءم مع الواقع المصري فيما يتعلق بمعدلات الوفاة والعجز.

## الرقابة المالية تصدر كتاب دوري لتعزيز حماية بيانات المتعاملين في الأنشطة المالية غير المصرفية



العمل على توازن حقوق كافة الأطراف المتعاملة في الأسواق المالية غير المصرفية، وسعيا من الهيئة لاستمرار تقديم الخدمات المالية غير المصرفية بالمستويات المأمولة في تحقيق مستهدفات الشمول المالي والتنمية المستدامة، وما يتطلب ذلك من اتخاذ السبل اللازمة لحماية سرية بيانات وسلامة تعاملات العملاء من مخاطر الاحتيال.

أكد فريد أن حماية المتعاملين يعد أحد العناصر الرئيسية لدعم جهود تحقيق الشمول المالي وخاصة مع زيادة استخدام الآليات والتطبيقات التكنولوجية لتقديم وإتاحة الخدمات المالية غير المصرفية، وهو ما يتطلب ضرورة اتخاذ كافة الإجراءات اللازمة لتوعية جميع المتعاملين بحقوقهم والتزاماتهم بالشكل الذي يحد من المخاطر التي قد يتعرضون لها.

أضاف رئيس الهيئة أن حماية المتعاملين يمثل اهتماما وتوجها عالميا بما له من أهمية كبرى لضمان الحصول على معاملة عادلة بشفافية وصدق وأمانة في المعاملات المالية التي تقدمها المؤسسات المالية، وذلك لتعزيز جهود تحقيق الشمول المالي لإتاحة وتيسير وصول المنتجات والخدمات المالية بالشكل الكافي وفي الوقت المناسب وبتكلفة ميسورة لجميع فئات وشرائح المجتمع عبر توظيف استخدام الأدوات التكنولوجية المبتكرة، وهو ما يتطلب توفير سياسات ونظم رقابية فعالة لضمان تقديم منتجات وخدمات مالية آمنة تناسب جميع الأفراد.

المصدر: موقع الهيئة الإلكتروني

في إطار الجهود التي تقوم بها الهيئة العامة للرقابة المالية لتطوير مستويات الحوكمة وتعزيز القدرات الرقابية وحماية حقوق المتعاملين، أصدر الدكتور محمد فريد، رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، الكتاب الدوري رقم 4 لسنة 2023 بشأن حماية سرية بيانات المتعاملين في الأنشطة المالية غير المصرفية من مخاطر الاحتيال، لتعزيز حماية حقوق المتعاملين.

بموجب الكتاب تلتزم جميع الشركات والجهات الخاضعة لرقابة الهيئة والمرخص لها بمزاولة أي من الأنشطة المالية غير المصرفية بأن توضح عملائها عند التعاقد، بشكل شفهي ومكتوب بضرورة عدم الإفصاح عن بياناتهم الشخصية أو المالية بما تتضمنه من اسم المستخدم، وكلمة السر التي يتم استخدامها في الحصول على أي من الخدمات المالية غير المصرفية سواء بالطريقة التقليدية أو باستخدام الحلول والأساليب والتطبيقات التكنولوجية، وكذا الزام الشركات بإرسال تحذير شهري بحد أدنى لجميع عملائها عبر الهاتف المحمول أو الطرق المتبعة للمراسلات للتنبيه بعدم الإفصاح لأي شخص طبيعي أو اعتباري عن أي بيانات شخصية أو مالية تعرضهم لمخاطر الاحتيال.

كما ألزم الكتاب الدوري جميع الشركات المرخص لها من الهيئة بالتنبيه على جميع العاملين بها بعدم طلب أو تداول أو الإفصاح عن أي بيانات تخص العملاء سواء عبر المكالمات الهاتفية أو تطبيقات التواصل الاجتماعي أو أي روابط إلكترونية غير موثوقة، مع ضرورة توضيح ذلك لجميع عملائها عند التعاقد أو بالتحذير الدوري.

وحماية لقاعدة بيانات العملاء لدى الشركات الخاضعة لرقابة الهيئة فقد ألزم الكتاب الدوري جميع الشركات بالتنبيه على المتعاملين معها بضرورة الإبلاغ عن أي محاولة لطلب مشاركة بياناتهم السرية، متابعة الشركات لأي من تلك المحاولات أو الشكاوى في هذا الشأن لاتخاذ ما يلزم من إجراءات، وإيلاء العناية الواجبة لتعزيز مستويات التوعية بمخاطر الاحتيال.

من جانبه قال الدكتور محمد فريد، رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية أن هذا الإجراء يأتي انطلاقا من الدور المنوط بالهيئة في



الهيئة العامة للرقابة المالية  
FINANCIAL REGULATORY AUTHORITY

## «الرقابة المالية» تصدر قرارا باستثناءات تطبيق معيار المحاسبة 47 بشركات الأنشطة المالية غير المصرفية

2023.

وجاء ذلك بعد الاطلاع على القانون رقم 10 لسنة 2009 بتنظيم الرقابة على الأسواق والأدوات المالية غير المصرفية؛ وعلى قرار رئيس مجلس الوزراء رقم 2115 لسنة 2023 بشأن إعادة تشكيل اللجنة الدائمة لمعايير المحاسبة المصرية والمعايير المصرية للمراجعة والفحص المحدود ومهام التأكد الأخرى؛ وعلى قرار وزير الاستثمار رقم 110 لسنة 2015 بإصدار معايير المحاسبة المصرية؛ وبناءً على موافقة اللجنة الدائمة لمعايير المحاسبة المصرية والمعايير المصرية للمراجعة والفحص المحدود ومهام التأكد الأخرى في اجتماعها المنعقد بتاريخ 29/8/2023 بشأن بعض الاستثناءات الجوازية في تطبيق معيار المحاسبة المصري رقم (47) – الأدوات المالية) عند قياس مخاطر الائتمان والخسائر الائتمانية المتوقعة؛ وبعد موافقة مجلس إدارة الهيئة بجلسته المنعقدة يوم الأربعاء الماضي.

المصدر: أموال الغد

أصدر مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية برئاسة الدكتور محمد فريد، قرارا رقم 222 لسنة 2023 بشأن بعض الاستثناءات الجوازية في تطبيق معيار المحاسبة رقم (47) – الأدوات المالية) للشركات المرخص لها بمزاولة الأنشطة المالية غير المصرفية.

وأجاز القرار للشركات المرخص لها بمزاولة الأنشطة المالية غير المصرفية استثناء الأدوات والأصول المالية التالية من الاعتراف والقياس بالخسائر الائتمانية المتوقعة؛ ومنها أدوات الدين الصادرة عن الدولة بالعملة المحلية؛ والحسابات الجارية والودائع بالعملة المحلية لدى البنوك المسجلة لدى البنك المركزي المصري والمستحقة خلال شهر بحد أقصى من تاريخ القوائم المالية.

وأوضح أنه على الشركات الراغبة في استثناء الأدوات والأصول المالية المشار إليها سابقاً أن تفصح عن ذلك في قوائمها المالية.

وأضاف أنه يجوز للشركات المرخص لها بمزاولة الأنشطة المالية غير المصرفية تطبيق الأحكام الواردة بهذا القرار اعتباراً من أول يناير

### Arab Insurance

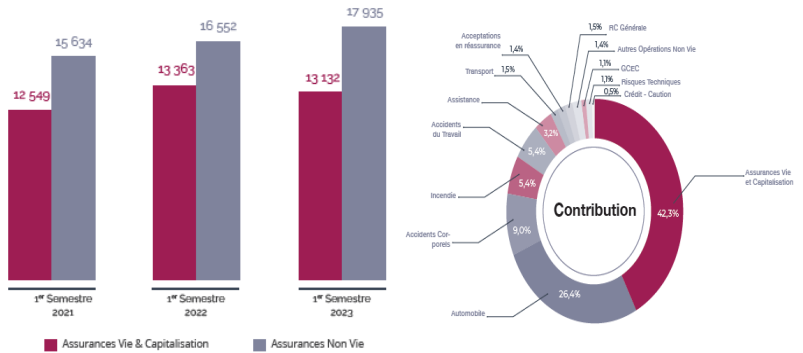
#### Morocco

## Top 3 Moroccan insurers in H1 2023

Data published by the Moroccan Insurance Federation (FMA) has revealed that, in the first half of 2023, local companies recorded a 3.9% increase in their overall turnover to 31.068 billion MAD (3.1 billion USD).

With written premiums amounting to 5.695 billion MAD (567.4 million USD) as at 30 June 2023, Wafa Assurance is still the market leader, with a market share of 18.3%.

Next in line are Royale Marocaine d'Assurance (RMA) and Mutuelle Taamine Chaabi, with a premium income of 4.687 billion MAD (467 million USD) and 3.757 billion MAD (374.3 million



USD) respectively, or 15.0% and 12.1% of the total premiums written in Morocco in the first half of 2023.

Source: Atlas Magazine

### Arab Insurance

#### Lebanon

## وقف "التأمين" على البواخر الآتية إلى لبنان: الغذاء بخطر؟!

تسارعت منذ نحو 4 سنوات. واختبر اللبنانيون فصول مسلسل إخفاء السلع المدعومة ورفع أسعارها، بحجة عدم توفر الدولار للاستيراد والاضطرار لشرائه من السوق السوداء. تلك المعاناة التي لا تزال محفورة جيداً في أذهان اللبنانيين، أتى من زيدها ويساهم في

لكل أزمة طرقتها بالانعكاس على السوق اللبناني، وتحديداً تلك المتعلقة بتوفر السلع الغذائية ومنها السلع الاستراتيجية التي تمسّ بالأمن الغذائي، وفي مقدّمتها القمح وأنواع الحبوب. استيراد هذه المواد شهد منعطفاً صعباً منذ بداية الأزمة الاقتصادية، التي



الخيار للتجّار في استيراد البضائع وتحمل النتائج. وبهذا الحالة، فإن عقد التأمين الموقّع بين التاجر وشركة التأمين، لن يتضمّن تغطية الأضرار الناتجة عن الحرب، ومنها تعرّض السفينة للقصف مثلاً". واللافت للنظر أنه في حالات مماثلة سابقاً، لم تُلغ الشركة تأمين الحرب "بل كانت ترفع سعر التأمين فقط. واليوم ترفض التغطية كلياً".

وبشير ميرزا إلى أن "القرار يشمل طلبات التأمين الجديدة وليس القديمة"، بمعنى أن لا مفعول رجعيّاً لها "فالبضائع المغطاة بموجب عقود التأمين السابقة، مشمولة بتغطية تأمين الحرب، لكن الشركات لن تقوم منذ هذه اللحظة، بتضمين عقود التأمين، بند تغطية الحرب".

المصدر: المدن

طرح التساؤلات حول ما قد تؤوّل إليه الأمور في حال حصول الأسوأ، خصوصاً وأن الحرب باتت على كلّ لسان، والتصعيد العسكري على الحدود الجنوبية، لا يلغي احتمالاتها.

وقف تأمين الحرب

خشية اللبنانيين حيال شحّ توفّر السلع الغذائية الأساسية، أصبحت مضاعفة مع إعلان وقف شركات التأمين تغطية أضرار الحرب التي قد تصيب بواخر الشحن الآتية إلى لبنان. وخبر كهذا، كفيل بإقفال أبواب المستودعات حفاظاً على المواد الموجودة داخلها، بانتظار اتّضح الأمور أكثر، و بانتظار رفع الأسعار وتحقيق الأرباح.

حتى الآن لا حرب مؤكّدة. لكن تصاعد وتيرة الحرب على غزّة في فلسطين، وترابط مسارها مع ما قد يحصل على الحدود مع لبنان، دفع إحدى أكبر شركات التأمين في المنطقة، وهي شركة عربية مقرّها في دولة خليجية إلى "إرسال رسائل إلكترونية إلى شركات التأمين اللبنانية، تخبرهم بأنها أوقفت عملية التأمين على السفن الآتية إلى لبنان. وتلك الشركة تتعاون معها الشركات اللبنانية لتغطية تأمين الشحن البحري"، وفق ما يؤكّده رئيس جمعية شركات الضمان (التأمين) أسعد ميرزا.

ومع أن الشركة "طمأنت" عملاءها إلى أنها "ستدرس كل حالة على حدة"، أي أنها ستراعي بعض الحالات التي قد تجدها صالحة لتنفيذ عقد التأمين، إلا أن قراراً بهذا الحجم، وبالالتزام مع حالة التوتّر العسكري في لبنان والحرب في فلسطين "يعني بأن الشركة لن تقوم بالتغطية".

في السياق، يؤكّد ميرزا في حديث لـ"المدن"، أن هذا القرار يعني "ترك

## Arab Insurance

### Oman

## أصدار لائحة تسويق منتجات التأمين عبر المصارف لتعزيز حوكمة تسويق المنتجات وتوفير الحماية الكافية لحملة الوثائق التأمينية

ممثلة بالبنك المركزي وجمعية التأمين العماني وجمعية المصارف العمانية، إلى جانب الاستفادة مع التجارب الدولية لتطوير أعمال التأمين المصرفي في سلطنة عمان وضمان التزامها بتحقيق أفضل مستويات الممارسة الدولية لتنظيم هذا الجانب المهم في سوق التأمين العمانية.

وتؤكد اللائحة في بنودها إلى أنه لا يجوز للشركات التأمين تسويق أي منتج تأميني عبر المصرف إلا بعد الحصول على موافقة من الهيئة، وقد وجهت اللائحة إلى أنه لا يجوز لأكثر من شركة تسويق نفس المنتج التأميني مع ذات المصرف لنشاط: التأمين على الحياة، أو لذات الفرع من نشاط التأمين العام، أو المتعلق بالمؤسسات الصغيرة والمتوسطة، وأيضا ألزمت اللائحة شركات التأمين الاحتفاظ بنسبة لا تقل عن (40%) من صافي أقساط منتجات التأمين المسوقة عبر المصارف، ويستثنى من ذلك منتج نشاط التأمين على الحياة والتأمين على الممتلكات والمنتجات التأمينية المتعلقة بالمؤسسة الصغيرة أو المتوسطة، فيجوز الاحتفاظ بنسبة لا تقل عن (25%) فقط

من جانب آخر أعطت اللائحة أحقية الإشراف والرقابة على عمليات بيع وتسويق المنتجات للهيئة بمجموعة من البنود أهمها التدقيق الداخلي على أعمال تسويق منتجات التأمين عبر المصرف، وإخطار الهيئة بأي مخالفات، وأيضا وضع ضوابط للتأكد من التزام العاملين بأعمال تسويق منتجات التأمين عبر المصارف بأحكام قانون مكافحة غسل الأموال وتمويل الإرهاب.

المصدر: الموقع الإلكتروني للهيئة

أصدر الرئيس التنفيذي للهيئة العامة لسوق المال قرارا يقضي باعتماد لائحة تسويق منتجات التأمين عبر المصارف بالقرار رقم (خ/84/2023) والتي تمثل إطار تنظيمي تركز على حوكمة العلاقة بين شركات التأمين والمصارف وتوفير الحماية الكافية لحملة الوثائق التأمينية التي يتم تسويقها وبيعها عبر المصارف، كما تحدد اللائحة القنوات والأليات الفاعلية في طرق تسويق هذه المنتجات بما يضمن وضوح البنود وبحق الوعي الكافي لحامل الوثيقة التأمينية. ويعتبر صدور اللائحة خطوة إيجابية ومهمة في الحد من الممارسات غير السليمة في تسويق هذا النوع من المنتجات عبر المصارف، كما أن أحكام هذه اللائحة ستسهم في الحد من إثارة أي خلافات بين حامل الوثيقة التأمينية المرتبطة بالقطاع المصرفي و الشركات عند وجود مطالبات تأمينية. حيث جاء قرار الهيئة العامة لسوق المال ليوّجه الجهات المعنية بتطبيق أحكام اللائحة بضرورة العمل على تنفيذه بعد مضي 90 يوما من تاريخ نشره، والذي صادف يوم الأحد الموافق 15 أكتوبر 2023.

يأتي إصدار هذه اللائحة تأكيدا على الحرص الذي توليه الهيئة بضرورة تجويد عمليات تسويق وبيع المنتجات التأمينية عبر المصارف باعتبارها قناة تسويقية مهمة لتعزيز انتشار منتجات التأمين وسهولة وصولها لمختلف المناطق الجغرافية داخل سلطنة عمان، كما أن هذا الانتشار سيلعب دورا في توسيع مستوى الوعي بالتأمين كجزء أساس ضمن منظومة الشمولية المالية، كما أن عملية صياغة اللائحة اعتمدت على التشاور مع الأطراف ذات العلاقة

## Companies News

## «الخليج للتأمين»: الممارسات البيئية والاجتماعية والحوكمة.. تتقدم

وأضاف: «تم تحديد الممارسات التي يجب التركيز عليها على أساس الموضوعات التي تؤثر في أعمالنا بشكل مباشر، وكذلك على أصحاب المصالح المعنيين بخدماتنا ومنتجاتنا، وقمنا لذلك برسم الأهداف التي توضع في أولويتها تقديم خدمة عملاء استثنائية، وابتكار الحلول المستدامة، والحفاظ على تكافؤ الفرص، والحد من الانبعاثات الكربونية، وغيرها من الأهداف التي تقوم جميعها بالمساهمة في خلق القيمة الاقتصادية وتستثمر في الرأس المال البشري، وتخدم الحاجة المتزايدة للحفاظ على خصوصية البيانات والأمن السيبراني والتأمين الأخضر، وبالطبع تساهم في الرفاه الاجتماعي وحماية البيئة».

تركز إستراتيجية مجموعة الخليج للتأمين للاستدامة تطوير حلول متقدمة تعزز مفهوم الاستدامة والمرونة في الأعمال، فضلاً عن المساهمة في بناء مستقبل مشرق للأجيال القادمة، إذ تستجيب هذه الحلول لحاجة ملحة لابتكار منتجات وخدمات تأمينية تخدم بيئة اقتصادية متغيرة، وتهيمن عليها اليوم قطاعات الرقمنة والمنصات السيبرانية والشركات الخضراء، بالإضافة إلى الحاجة لزيادة الكفاءة في العمل وتعزيز الثقافة الداخلية للمجموعة، وذلك لدعم الجهود المستثمرة لمكافحة التغير المناخي والالتزام بمسؤوليتها الاجتماعية تجاه الموظفين والشركاء والعملاء والمجتمعات التي تعمل فيها.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#)

المصدر: القيس

**الكويت:** نشرت مجموعة الخليج للتأمين تقريرها الأول عن الاستدامة، والذي كشفت فيه عن أبرز الاستثمارات، والتقدم الذي أحرزته المجموعة على مستوى الممارسات البيئية والاجتماعية والحوكمة، والتي تُعرف تحت مسمى ESG، حيث عرضت الشركة التزامها في ترسيخ إستراتيجية أعمال طويلة الأمد يكون جوهرها الاستدامة، وحوكمة مؤسسية متينة تضمن الشفافية وحقوق أصحاب المصالح، وكذلك برنامج أنشطة ذات تأثير إيجابي على المجتمع.

ويسلط التقرير، الذي يحمل عنوان «تمكين الاستدامة لاحتضان المستقبل»، الضوء على تطلعات المجموعة في أن تكون نموذجاً إقليمياً للاستدامة في قطاع التأمين، حيث تتبع نهجاً شاملاً يعمل على تحقيق تطلعات أصحاب المصالح في المساهمة في المبادرات الخاصة بأهداف الاستدامة العالمية، وكذلك في الالتزام بمسؤوليتها وبدورها الفعّال والمهم في حماية مصالحهم.

وقال الرئيس التنفيذي لمجموعة الخليج للتأمين، خالد الحسن: «بفضل الجهود المتضامنة وتعاون جميع العاملين في مجموعة الخليج للتأمين وشركاتها التابعة، نجحنا في تحقيق تقدم ملحوظ العام الماضي في عملية تنفيذ خطة دمج الممارسات المستدامة في إستراتيجية وسير أعمالنا اليومية. نؤمن بأن تبني مثل هذه الممارسات لا يتوافق مع قيمنا فحسب، بل هو المسار الأكثر فعالية ودعماً لاستمرارية أعمالنا ونموها مستقبلاً».

## نائب رئيس مجلس إدارة الشركة المتحدة للتأمين السعودية لـ CNBC عربية: الاندماج مع «عناية» يخلق كيان قوي برأس مال 592 مليون ريال

السعودية، أنه بمجرد نشر التعميم للمساهمين وعرض الجدول الزمني، سيتم عقد الجمعية العامة غير العادية للشركتين.

وأشار الحمدان، إلى أن الاندماج يعزز حصة الشركة السوقية، خاصة في قطاع التأمين الصحي، متوقعاً بعد الاندماج إصدار منتجات تأمينية جديدة تلي احتياجات العملاء.

وأكد نائب رئيس مجلس إدارة الشركة المتحدة للتأمين التعاوني السعودية، على رؤية الشركة بعد الاندماج على التوسع في السوق السعودي، فضلاً عن دعم عملية الاندماج للمحفظة الاستثمارية.

المصدر: CNBC عربية

**المملكة العربية السعودية:** قال نائب رئيس مجلس إدارة الشركة المتحدة للتأمين التعاوني السعودية، خالد أحمد الحمدان، في مقابلة مع CNBC عربية، إن موافقة المركزي السعودي على اندماج شركته مع عناية، سيعمل على خلق كيان قوي برأس مال يفوق الـ 592 مليون ريال.

وأوضح الحمدان، في مقابلة، مع CNBC عربية، أن شركته عملت خلال الفترة الماضية، على استكمال المراجعة والتقييم وبالتعاون مع المستشارين القانونيين، بشأن الاندماج مع عناية، مشيراً إلى أن الشركة تسعى حالياً لتهيئة المتطلبات لإنجاح اندماج الشركتين.

وأوضح نائب رئيس مجلس إدارة الشركة المتحدة للتأمين التعاوني

## الخليج للتأمين التكافلي توقع اتفاقية شراكة استراتيجية مع شركة سيجنا للرعاية الصحية

صحية عالية الجودة وواسعة النطاق في دولة قطر لضمان الصحة والعافية للأفراد من خلال تسهيل وصولهم إلى خدمات الرعاية الصحية رفيعة المستوى.

شركة الخليج للتأمين التكافلي ستلعب دوراً محورياً من خلال خبرتها الواسعة وقدراتها على التواصل في السوق بالإضافة إلى ضمان الدعم الإداري والامتثال المحلي السلس ومساعدة العملاء في قطر بينما

**قطر:** أعلنت شركة الخليج للتأمين التكافلي عن توقيعها اتفاقية شراكة استراتيجية مع شركة Cigna Healthcare، وهي شركة عالمية رائدة في مجال التأمين الصحي ومن أكبر الشركات بالعالم باجمالي إيرادات 180.5 مليار دولار أمريكي في عام 2022، ومقرها الولايات المتحدة الأمريكية.

يعكس هذا التعاون رؤية الشركتين والتزامهما بتقديم حلول تأمين

قطر في تطبيق نظام التأمين الصحي الإلزامي لغير المواطنين والزوار في العام الماضي. ومن المتوقع أن يرفع بشكل كبير معايير تغطية التأمين الصحي وتقديم الخدمات الشاملة في البلاد. المصدر: أرقام

تقدم شركة Cigna حلولها ذات المستوى العالمي ، وتلتزم بتوفير حلول مبتكرة ومفيدة للمستخدم لإدارة الرعاية الصحية دون عناء. وتأتي هذه الشراكة في أعقاب بدء وزارة الصحة العامة في دولة

## استثمارات «مصر للتأمين التكافلي - ممتلكات» تبلغ 522 مليون جنيه بنهاية 2022-2023

وبلغ فائض النشاط التأميني بنهاية العام المالي 2022/2023 مبلغ 32.2 مليون جنيه، مقابل فائض بمبلغ 9.9 مليون جنيه خلال العام 2021/2022 السابق عليه، بزيادة قدرها 22.3 مليون جنيه، بمعدل نمو 225.1%.

وأشارت المخصصات الفنية للشركة في العام المالي 2022/2023 إلى نحو مبلغ 220.5 مليون جنيه، وفقاً لتقرير الخبير الإكتواري، مشيراً إلى أن المخصصات الفنية كافية لمقابلة التزامات الشركة تجاه حمله الوثائق بفروع التأمين المختلفة.

وسددت الشركة تعويضات عن السنة المالية 2022/2023 نحو مبلغ 98.5 مليون جنيه، مقابل مبلغ 83.6 مليون جنيه، خلال الفترة المقارنة بالعام السابق 2021/2022، بزيادة قدرها 14.8 مليون جنيه.

ووصل إجمالي أصول الشركة بنهاية العام المالي 2022/2023 نحو 622.4 مليون جنيه، مقابل 441 مليون جنيه، خلال العام المالي 2021/2022، بزيادة قدرها 181.4 مليون جنيه، بمعدل نمو 41.1%.

وبلغ إجمالي حقوق المساهمين في 2022/2023 نحو مبلغ 205.3 مليون جنيه، مقابل 181.7 مليون جنيه، خلال العام المالي 2021/2022، بزيادة قدرها 23.6 مليون جنيه بمعدل نمو 13%.

المصدر: المال

**جمهورية مصر العربية:** نما إجمالي استثمارات شركة مصر للتأمين التكافلي - ممتلكات ومسئوليات، في العام المالي 2022/2023 المنتهي في آخر يوليو الماضي، إلى نحو 522.5 مليون جنيه، بزيادة قدرها 183.41 مليون جنيه، مقابل 339.1 مليون جنيه في العام المالي 2021/2022، بمعدل نمو قدره 54%.

وأعلن عن ذلك الرقم في اجتماع الجمعية العمومية العادية وغير العادية لشركة مصر للتأمين التكافلي - ممتلكات ومسئوليات، بحضور علي جمعة، رئيس اللجنة الشرعية، ومساهمي الشركة، واعتمد فيها القوائم المالية للشركة في نهاية يوليو الماضي.

وبلغت الأقساط المباشرة لشركة مصر للتأمين التكافلي - ممتلكات ومسئوليات، للعام المالي 2022/2023، بنهاية يونيو الماضي، نحو مبلغ 418.2 مليون جنيه، مقابل 305 مليون جنيه خلال الفترة المقارنة بالعام 2021/2022، بزيادة قدرها 113.2 مليون جنيه، بمعدل نمو 37.1%.

وحققت شركة مصر للتأمين التكافلي - ممتلكات ومسئوليات، صافي أرباح بنهاية العام المالي 2022/2023 المنتهي بيوليو السابق، نحو 34,2 مليون جنيه، مقابل 13.6 مليون جنيه، خلال الفترة المقارنة بالعام 2021/2022، بفارق قدره 20.6 مليون جنيه، ومعدل نمو بلغ 150.8%.



## المؤتمر الرابع والثلاثون للاتحاد العام العربي للتأمين

من ١٨ إلى ٢١ فبراير ٢٠٢٤  
مركز عمان للمؤتمرات والمعارض

سجل الآن

من أجل صناعة تأمين عربية أكثر استدامة وشمولية؛ كيف يمكن للشركات العربية الانخراط فيه ثورة الذكاء الاصطناعي

[www.GAIF34.com](http://www.GAIF34.com) | [Gaif@InfoPlusEvents.com](mailto:Gaif@InfoPlusEvents.com) | [#GAIF2024](https://twitter.com/GAIF2024) | [IPEvents](https://www.instagram.com/IPEvents)



In a World of Uncertainties, We've Got You Covered  
ICIEC - Credit, Investment and Business  
Insurer of First Resort



THE ISLAMIC CORPORATION FOR  
THE INSURANCE OF INVESTMENT  
AND EXPORT CREDIT

[iciec-communication@isd.org](mailto:iciec-communication@isd.org) [iciec.isdb.org](http://iciec.isdb.org) [in](https://www.linkedin.com/company/iciec) [f](https://www.facebook.com/iciec)



IsDB  
مجموعة البنك الإسلامي للتنمية  
Islamic Development Bank Group

### Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر