

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

الراعي الحصري



Exclusive Sponsor

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors



General Secretariat Activities






**Time To go Oran Direct
Hurry Up before
25th April 2022**

بحضور الإتحاد العام العربي للتأمين:

إجتماع لدراسة مشروع منصة الاقتصاد الرقمي بمقر جامعة الدول العربية



انعقد بمقر الجامعة العربية بالقاهرة اجتماع لمناقشة مشروع التجارة الإلكترونية B to B والذي حضره الشيخ محمد الجراح الصباح رئيس مجلس إدارة إتحاد المصارف العربية، والأمين العام السيد/ وسام فتوح، وعن الإتحاد العربي للإقتصاد الرقمي السيد/ أيمن مختار غنيم وعن المنظمة العربية لتكنولوجيات الإتصال والمعلومات المهندس/ محمد بن عمر . وقد قدم السيدان/ صامويل سلوم و Gregory D.Bird عن Global Coalition for Efficient Logistics عرضاً مطولاً عن مشروع منصة تطبيق الاقتصاد الرقمي متعدد الأبعاد "Multi-Dimensional Digital Economy Application System (MDDEAS)".

وقد مثل الإتحاد العام العربي للتأمين في هذا الإجتماع الأمين العام السيد/ شكيب أبوزيد والأمين العام المساعد الأستاذ مجدي فرغل.



صدور العدد 152 من مجلة التأمين العربي

أصدرت الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين العدد 152 من مجلة التأمين العربي، ويضم هذا العدد العديد من المقالات الهامة منها:

- آفاق تطوير التأمين التكافلي في الجزائر

- مواجهة الفجوة التأمينية في ظل التقلبات المتزايدة للأحداث المناخية

فضلا عن ملخص لمقال المرحوم/ فريد بنوزيد مترجم باللغة العربية بعنوان (أسواق التأمين المتوسطة) وهو المقال الذي تم نشره باللغة الفرنسية في مجلة La Revue D' Economie Inanciere

بالإضافة إلى تقرير عن سوق التأمين الفلسطيني وأدائه خلال عام 2020 وملاحق لنتائج السوق خلال عام 2021 وحوارات مع بعض قادة صناعة التأمين الفلسطينية للإطلاع على العدد وتحميله، يمكنكم زيارة [الموقع الإلكتروني للإتحاد](#) أو [الضغط هنا](#)



World Insurance

Catastrophe losses for insurers to top \$14bn for Q1 2022

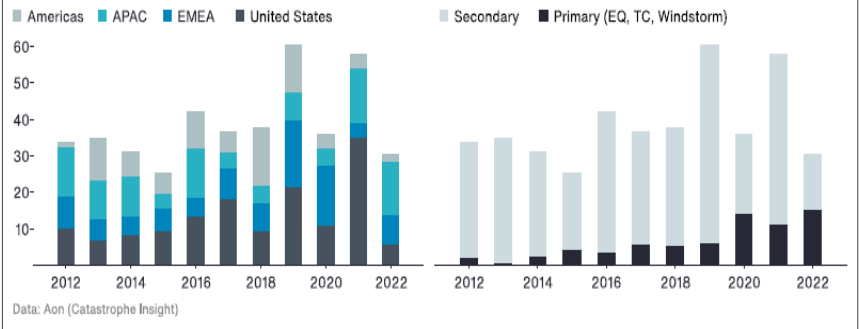
Losses arising from catastrophes for private and public insurers will top at least \$14bn in the first-quarter of 2022, says a new report from re/insurance broker Aon.

The report, the [Q1 Global Catastrophe Recap](#), states that total economic losses in Q1 2022 were \$31bn around the world, with just under half of this covered by public and private insurers. The firm also noted that this year is the sixth in a row that Q1 losses have topped \$10bn.

“However,” the report’s authors add, “it is important to remind that these totals are expected to be upwardly revised, perhaps considerably, in the coming weeks and months. This type of loss development is standard and expected in the aftermath of larger scale events.”

The report highlighted several weather events to be significant. These included the February windstorms across Europe, which it called the costliest event of Q1 2022 and which caused losses of more than \$4.3bn

Exhibit 2: Global Q1 Economic Losses (2022 \$ billion)



for insurers; the March earthquake in Japan likely to incur losses of over \$2bn; the severe convective storm outbreaks in the US in the same month, which are set to have a loss going into the billions of dollars; and the extensive flooding in Australia.

The report’s authors tried to foster a picture of the overall landscape.

They wrote: “Years with elevated Q1 economic losses have often been amplified by major earthquake events,



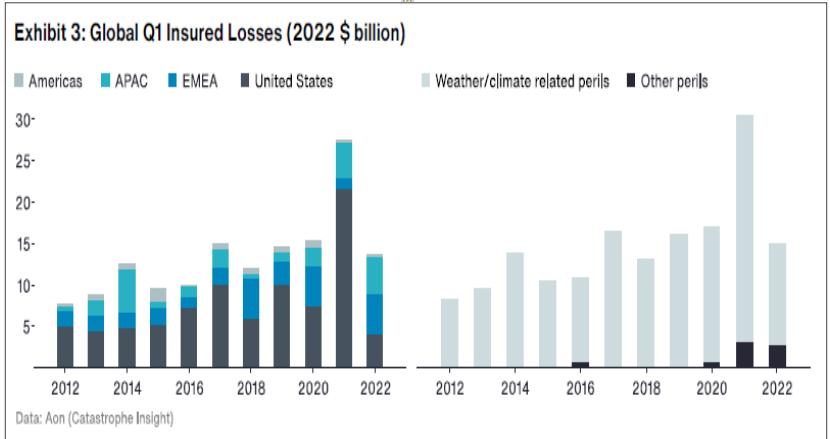
Register Now
AqabaConf
 2022
 To Be part of our success
 Since 2008



such as 1994 (United States), 2010 (Chile and Haiti), 2011 (Japan and New Zealand), 2020 (Croatia), and 2021 (Japan). In recent years, however, the growing impactful nature of ‘secondary perils’ such as winter weather, flooding, and severe convective storm have accounted for a significant portion of the overall quarterly economic cost.”

They added: “This reinforces the question as to whether the term ‘secondary peril’ has become obsolete because the losses associated with these perils are impacting more populated communities with increasing intensity and resulting in higher loss costs.”

This takes place against a backdrop in which the combined Q1 losses for 2021 and 2022 were the second



highest on record after those between 2020 and 2021. The latter period saw losses of \$36bn, compared to the earlier \$40bn. However, both these figures were driven by the \$25bn loss in Q1 2021.

Source: Reinsurance News & Aon

Munich Re rules out war risk from its cyber coverage

Munich Re plans to exclude war risk from its cyber contracts. This decision follows the Russian-Ukrainian conflict that could put companies and government institutions in the sights of hackers.

Most cyber contracts cover companies against business interruption and repair of hacked networks, but not against war.

However, wording ambiguities leave insurers and reinsurers open to cyber claims.

Based on the new standard clauses recently drafted by Lloyd’s of London, Munich Re aims to bring more clarity to the wording of its coverages and exclusions.

Source: Atlas Magazine



Marine war, property and aviation exposed to Ukraine losses

With ports closed and commercial shipping activities reduced, less impact on marine liability is anticipated - Miller

In its [latest Marine Liability Report](#), re/insurance broker Miller notes that certain classes of business have a high exposure to claims emanating from the Russia-Ukraine crisis, including marine war, property and aviation.

“The potential scenarios around these classes have been well covered in the media already,” notes Miller.

”From an insurance perspective, commercial shipping in Ukraine and Russia has reduced significantly and many ports have been closed,” it adds.

“Whilst these both reduce marine liability exposure, there could be instances where circumstances potentially give rise to a liability claim.”

Will losses halt rate flattening?

The report notes signs that the level of rate increases are tapering, with single figure rises for some accounts being achieved.

However, there are a number of potential large losses within the marine and energy liability market that could alter this rate flattening.

They include the “Felicity Ace” car carrier that sunk on 1 March 2022; the Repsol oil spill in Callao, Peru in mid January; and a lawsuit relating to a 2020 incident that occurred onboard the Transocean drillship, “Deepwater Asgard” in the US Gulf of Mexico.

“Incidents such as these could evolve into large reinsurance losses, and considerably impact the market,” notes Miller. “We take a keen interest in any situation that could impact our clients, and the market generally, and will be watching closely as things

progress.”

”We expect that markets will continue to draw on any major marine or energy casualties to explain why the rating environment should continue to rise.”

Source: Global Reinsurance & Miller

ارتفاع التأمين على السفن التجارية في البحر الأسود إلى مستويات قياسية

يشار إلى أن كثيرا ينظر إلى الحاويات بصفتها صناديق فولاذية ليس أكثر أو أقل، وبالفعل، فالحاوية في نهاية المطاف صندوق فولاذي بأحجام مختلفة، لكن تأثير هذا الصندوق كان كبيرا في مسار التجارة الدولية. عندما يتم الحديث عن تحديات التجارة العالمية في الوقت الراهن، فإن الحوار ينصب على المشكلات، التي تواجه سلاسل التوريد.

وعند التطرق إلى المعضلات التي تعانها سلاسل التوريد، فالنقاش يتركز على عمليات الشحن البحري، حيث تنقل أغلب السلع والبضائع بين القارات عن طريق البحار والمحيطات. وبالطبع، فإن بحث قضايا الشحن البحري يعني أن النقاش سيضع نصب عينيه المشكلات والتحديات التي تواجه سفن الشحن.

لا يجادل أحد حاليا بأن سلاسل التوريد العالمية تعاني اضطرابا ناجما عن تأثيرات وباء كورونا، التي خلفت أزمة شحن عالمية، لكن جوهر الأزمة المتمثل في ارتفاع تكلفة الشحن، لا يقع على سفن الشحن، بل على النقص الحاد في “الحاويات”، فقد ارتفعت قيمة حجز حاوية 40 قدما لشحن البضائع من آسيا إلى شمال أوروبا من 2500 دولار قبل آذار (مارس) 2020 إلى تسعة آلاف دولار في آب (أغسطس) 2021.

وبعض التجار في المملكة المتحدة يشيرون إلى أنهم دفعوا 30 ألف دولار للشحن بسبب نقص الحاويات، بينما ارتفعت تكلفة البضائع المنقولة من آسيا إلى الساحل الغربي للولايات المتحدة 145 في المائة.

في الواقع، يوجد ما يمكن وصفه “بالاستخفاف” أو عدم الاهتمام بأهمية الحاويات وتوافرها للتجارة الدولية، فغالبا ما يتم التعامل مع التجارة الدولية من نظرة أيديولوجية عبر الصراع بين العولمة والحماية، أو أن يتركز الاهتمام على طبيعة وتفاصيل الاتفاقيات الدولية في هذا المجال، دون أن يبالي أحد باختراع بسيط، ربما كان له دور محوري في حقيقة الأمر في تعزيز التجارة الدولية، هذا الاختراع هو “الحاويات”.

المصدر: الاقتصادية

Arab Insurance

United Arab Emirates

قطاع التأمين بسوق أبوظبي: الأقساط المكتتبة ترتفع إلى 11.36 مليار درهم (+3%) خلال عام 2021.. والمطالبات المتكبدة ترتفع بنسبة 8%

الفترة	2021	2020	التغير
الإجمالي	11,355.7	11,007.5	+ 3 %

* باستثناء “الخزنة للتأمين” لعدم الإعلان عنها حتى الآن.

وحققت 9 شركات من أصل 16 شركة محل الدراسة ارتفاعا في إجمالي أقساط التأمين المكتتبة خلال عام 2021، وفي المقابل

ارتفعت تكلفة التأمين على السفن التجارية التي تستخدم موانئ البحر الأسود بشدة لتصبح عقبة ضخمة محتملة أمام حركة البضائع الروسية من هذه الموانئ.

ونقلت وكالة بلومبيرج للأخبار، عن مصادر في سوق التأمين البحري القول إن شركات التأمين تحصل حاليا على ما يصل إلى 10 في المائة من القيمة الفعلية للسفينة ككل، مقابل ما يسمى بتأمين إضافي ضد مخاطر الحرب. ويتم رفض طلبات بعض الشركات التي تطلب التأمين على السفن بالأسعار المعروفة.

وكانت تكلفة التأمين على السفن في هذه المنطقة قبل الحرب الروسية - الأوكرانية قريبة من الصفر.

ووفقا للأسعار الجديدة فإن تكلفة التأمين على السفينة قد تزيد على قيمة استئجارها نفسها. ويمكن أن تصل تكلفة التأمين على ناقلة نفط عمرها خمسة أعوام وقيمتها 50 مليون دولار وتحمل مليون برميل من النفط الروسي إلى خمسة ملايين دولار وهو ما يزيد بنحو 1.5 مليون دولار عن تكلفة استئجار الناقلة بالكامل.

وبحسب أحد المصادر فإن شركات التأمين التي تعرض تقديم خدماتها للسفن التي تعبر في البحر الأسود، اختفت تقريبا وهو ما يعني أن الشركات الأخرى ستحصل على مقابل أعلى لتوفير خدماتها التأمينية.

يأتي ذلك في وقت وافقت فيه شركة “مديترنيان شيبينج” البحر الأبيض المتوسط “إم إس سي” على الاستحواذ على شركة النقل واللوجستيات الإفريقية التابعة لشركة بولوري مقابل 5.7 مليار يورو “6.3 مليار دولار” بما يشمل ديونها.

وانفردت “إم إس سي”، ومقرها جنيف، وهي أكبر شركة حاويات في العالم، بتقديم عرض نهائي للاستحواذ على الشركة منذ كانون الأول (ديسمبر)، ويقع مقر بولوري في باريس. ومن المتوقع أن يتم استكمال الصفقة بحلول آذار (مارس) 2023 بعد موافقات والوفاء بشروط أخرى، وفقا لبيان. وتم تداول أسهم “بولوري” بارتفاع 2.7 في المائة خلال تعاملات أمس.

ظهرت إحصائية أجرتها “أرقام” حول قطاع التأمين في سوق أبوظبي للأوراق المالية، ارتفاع إجمالي أقساط التأمين المكتتبة خلال عام 2021 إلى 11.36 مليار درهم، قياساً بـ 11.00 مليار درهم لنفس الفترة من عام 2020، كما يوضح الجدول التالي:

إجمالي أقساط التأمين المكتتبة (مليون درهم)*

إجمالي الأقساط المكتتبة للقطاع خلال الفترة الحالية، على الرغم من انخفاض إجمالي الأقساط المكتتبة بشكل طفيف مقارنة بنفس الفترة من العام 2020.

بينما تصدرت "الشارقة للتأمين" الأكثر انخفاضا في إجمالي الأقساط المكتتبة بنحو 41%، تبعتها "أبوظبي الوطنية للتكافل" بنسبة 17%، ومن ثم كل من "رأس الخيمة الوطنية للتأمين" و"دار للتأمين" بنسبة 5% لكل منهما

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#)

المصدر: أرقام

سجلت 7 شركات انخفاضا في إجمالي الأقساط مقارنة بنفس الفترة من العام 2020.

وتصدرت شركة "أكسا الهلال الأخضر للتأمين" الأكثر ارتفاعا في إجمالي الأقساط المكتتبة بنسبة 15%، يليها شركة "التأمين فيلدني المتحدة" بنسبة 9%، ومن ثم "الظفرة للتأمين" بنحو 9%.

واستحوذت شركة "أبوظبي الوطنية للتأمين" وحدها على نحو 38% من إجمالي الأقساط المكتتبة للقطاع، بعدما ارتفعت بنسبة 6% لتبلغ 4.27 مليار درهم بنهاية عام 2021.

فيما استحوذت شركة "العين الأهلية للتأمين" على نحو 11% من

UAE retirement: 45% of residents have not started saving

Many will only start putting money away for their twilight years less than a decade before they retire, survey finds

Retiring early remains out of reach for many in the UAE, with 45 per cent of residents saying they have not yet started saving for their golden years, a survey by insurance company Friends Provident International found.

About 44 per cent of people in the Emirates expect to retire by 55, while 63 per cent hope to do so before they turn 60, according to the FPI survey, which polled 1,000 people.

"There appears to be a strong disconnect between the aspirations of many individuals in this survey in the UAE to retire early and the reality of how much they will need to save for retirement," David Kneeshaw, group chief executive at FPI, said.

The Covid-19 pandemic has put employee financial issues in the spotlight and many companies are now trying to formulate plans to help workers bridge their savings gap.

A 2020 survey by Mercer found that 45 per cent of foreign employees in the UAE either had no means of maintaining a decent standard of living in their retirement, or plan to work beyond retirement age to derive enough income for their later years.

In March, the Dubai government unveiled a new savings retirement scheme for foreign employees working in the emirate's public sector.

The foreign employees will be enrolled in the savings scheme by default and the employer will contribute the total end-of-service gratuity to the plan from the date of joining, without including the financial dues for previous years of service.

The Dubai retirement fund scheme will be supervised by a board of trustees with assistance from Dubai International Finance Centre. The scheme will offer foreign employees a choice of capital protection investment plans, including Sharia-compliant options.

The DIFC was the first entity in the UAE to set up a new gratuity system when it introduced the DIFC Employee Workplace Savings plan, or Dews, in February 2020.

The free zone's employers are required to make monthly contributions of 5.83 per cent or 8.33 per cent of an employee's wage, depending on their length of service, to a fund administered by a trust. Employees can also choose to make voluntary contributions to the Dews plan.

Meanwhile, 40 per cent of UAE residents will start saving for their twilight years only 10 years or less before they reach retirement, the FPI survey found.

Younger people in the UAE have a more realistic expectation about retirement, according to the FPI survey.

More respondents in the 18 to 24-year-old age group than any other said they will start saving between 15 and 20 years before they reach retirement, or between 20 and 25 years, it added.

About 27 per cent of those surveyed think they can retire on less than \$2,500 (Dh9,181) a month, while a similar percentage of people believe \$5,000 will be enough.

Another 15 per cent said they don't know or are unsure of the amount required to retire.

Among people in the UAE who have some savings, 53 per cent said it is in the form of general bank deposits, FPI found.

"It is essential for everyone to prepare early when thinking about retirement," Mr Kneeshaw said.

Source: The National News

Arab Insurance

Saudi Arabia

BADRI:

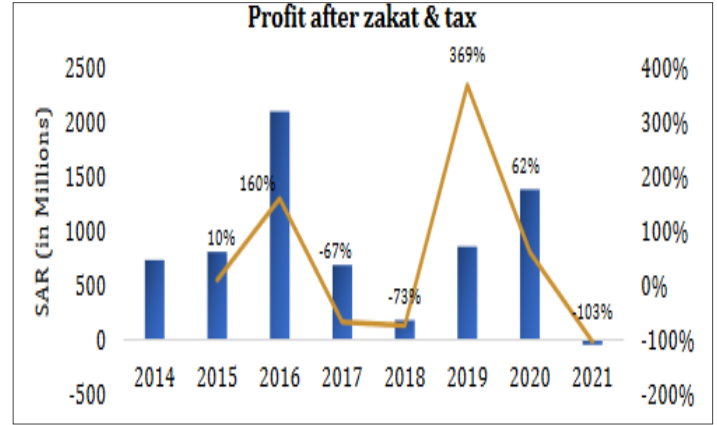
Saudi Arabia's Insurance Industry Performance Analysis for the year 2021

After relatively good results in 2020, the insurance industry in the Kingdom has faced the worst year for profitability over the last 7 years. Overall gross written premiums have increased by 9.7%

to SAR 42 billion but profitability after zakat & tax has plummeted by -103% from SAR 1.4 Bn last year to a loss of SAR 45 million in 2021. A total of 17 companies reported losses totaling over SAR 1.3 billion in 2021. Were it not for positive investment results, the position would have been significantly worse.

For Motor, GWP is like last year, but underwriting profits have fallen by 78%. Premiums will inevitably increase in 2022 as these heavy losses are clearly not sustainable. For Medical, GWP has grown substantially by 11% but underwriting profits reduced by 21%. Last years positive results were driven by potentially lower, or delayed claims due to covid so it may not be a fair comparison. Nonetheless, as the industry reverts to pre covid levels, there is also pressure on medical premiums to increase sharply.

The Industry Combined Ratio has increased sharply by 6% to 104%, comparatively to the year 2020. The increase in the combined ratio is due to an increase in



the industry loss ratio by 7% offset by a decrease of 1% in the industry expense ratio.

There is a wide range of investment returns from 1% to 9% showing potential for driving higher returns for many companies with a review of investment strategy.

Finally, on a more positive note, under the stewardship of SAMA, much hard work remains, but the IFRS 17 preparations for the industry are firmly on track for the 1 January 2023 implementation date.

To download the complete report, please [click here](#)

Source: BADRI

«الشفافية» تصدر 7 مزايا لعقد التأمين الصحي الموحد

تعزيز صحة المستفيدين من خلال بيئة تنظيمية تحقق العدالة والشفافية والجودة.

- توفير بيئة مثالية تحكم العلاقة بين الأطراف، لتشجيع أصحاب المصلحة للاستثمار.
- تمكين شركات التأمين ومقدمي الخدمات من رفع مستوى خدماتهم للمستفيدين.
- تفعيل مركز الصلح والتسويات في المجلس من أجل إنهاء النزاعات لحفظ الحقوق.
- توحيد وتحديث الدورة المستندية للالتزامات المالية بين كافة الأطراف.
- استخدام معايير الترميز الطبي والتصنيف المعتمدة من المجلس في الموافقات.
- تمكين أطراف العلاقة التعاقدية من استخدام منصة تنظيم التبادل الإلكتروني.

المصدر: مكة

حدد مجلس الضمان الصحي 7 مزايا للعقد الموحد الذي يحكم جميع أطراف التأمين، وفي مقدمتها تحقيق العدالة والشفافية.

وتم تطبيق العقد الموحد مطلع فبراير 2021، بهدف تنظيم العلاقة التعاقدية بين شركات التأمين ومقدمي الخدمة وحماية حقوقهم بما يتوافق مع لوائح وأنظمة مجلس الضمان الصحي، الذي أطلق التأمين الصحي الاختياري لتمكين المؤمن لهم من الحصول على منافع إضافية لا تغطيها الوثيقة الأساسية من خلال قيام شركات التأمين بطرح منتجات تكملية للتأمين الصحي وبأسعار معقولة.

ويلعب مجلس الضمان الصحي دوراً أكبر في ضمان نمو سوق التأمين الصحي التكميلي من خلال: عمل الدراسات اللازمة لتحديد الاحتياجات، وحوكمة وتنظيم التأمين الصحي التكميلي، وتبني وسائل وطرق لنمو سوق التأمين الصحي التكميلي وزيادة حصته.

وتتضمن مخرجات المشروع استطاعة المؤمن له الحصول على منافع إضافية للتغطية بسهولة عند القيام بالتأمين الأساسي.

مزايا العقد الموحد:

«المرور» و«نجم» تطلقان المرحلة الأولى من خدمة «بلغ - صور - جنّب»

توافقا مع رؤية المملكة 2030.

من جهته أكد الرئيس التنفيذي لشركة نجم الدكتور محمد السليمان، أن إطلاق المرحلة الأولى من مبادرة المعاينة عن بُعد يأتي بالتوافق مع إستراتيجية نجم لتطوير خدمات قطاع التأمين على المركبات في المملكة، والارتقاء بتجربة العميل، وبالتوازي مع ما تقوم به نجم لناحية تعميق التجربة التأمينية والوعي التأميني وتسخير التحول الرقمي الشامل كأداة إستراتيجية لتحقيق هذه الأهداف.

وأضاف: «الإدارة العامة للمرور شريك إستراتيجي لنجم، وتشكل حلقة بالغة الأهمية في نجاح كل المبادرات التي يتم إطلاقها لتطوير قطاع التأمين»، متطرقا إلى إستراتيجية «أساس» التي تعد الركيزة الأساسية لمبادرات نجم، من خلال محورين أساسيين: إصلاح وبناء قواعد الأداء المهني، وتطوير البنية المؤسسية للشركة على جميع المستويات، وتحقيق تحوّل رقمي شامل لمنظومة العمل التأميني، في حين يتمثل المحور الثاني في الارتقاء بتجربة العميل عبر توفير مجموعة منتجات وحلول مبتكرة ومؤتمتة.

تجدر الإشارة إلى أن المبادرة تستهدف جميع المواطنين والمقيمين وزوار المملكة، خصوصا فئة الشباب وقائدي الدراجات النارية، وسيتم التواصل معهم جميعا بطريقة فاعلة ومستدامة من خلال منصات التواصل الاجتماعي لجميع الجهات المشرفة والمعنية بتنفيذ هذه المبادرة، بما يضمن جودة الخدمة، وتحقيق السلامة المرورية للجميع.

المصدر: عكاظ



حمل تطبيق نجم المحدث



Arab Insurance

Kuwait

عادل الرميح: 18% معدل تكويت قطاع «التأمين»



جهاز حكومي مستقل ماليا وإداريا في حاجة ملحة إلى إدخال أنظمة آلية حديثة تمكن من إصدار وثائق تأمين إلكترونية علاوة على الربط الآلي مع الجهات الحكومية لاسيما الإدارة العامة للمرور ووزارة الصحة والهيئة العامة للقوى العاملة والجهات ذات الصلة مع توافر بيانات حديثة ومصنفة بأسلوب علمي ومهني تمكن من إجراء دراسات متخصصة.

وذكر أن سوق التأمين المحلي يستوعب حاليا نحو 25 شركة تأمين وإعادة تأمين كويتية و11 شركة تأمين غير كويتية إضافة إلى العشرات من شركات الوساطة وإعادة التأمين والمهن التأمينية الأخرى.

المصدر: الأنباء

بدأت الإدارة العامة للمرور، بالتعاون مع شركة نجم لخدمات التأمين، إطلاق المرحلة الأولى من خدمة المعاينة عن بُعد للحوادث المرورية البسيطة (بلغ، صور، جنّب)، ابتداء من 11-04-2022.

وأوضحت الإدارة العامة للمرور أنه للاستفادة من الخدمة يشترط وجود تأمين لدى أحد أطراف الحادث، وعدم وجود إصابات أو وفيات، وأن يكون موقع الحادث ضمن النطاق المكاني لشركة نجم، من خلال تطبيق نجم (بلغ، صور، جنّب)، بهدف تجنب حدوث الكثافة المرورية الناتجة عن الحوادث.

ومن خلال هذه المبادرة، سيتحوّل تطبيق «نجم» إلى قناة أساسية للبلاغات، وإتمام الخدمات الذاتية، بما يواكب متطلبات العملاء من أي موقع وفي أي وقت، ويسهم في تسهيل خدمات ما بعد الحادث، والتقليل من اختناق الطرق عند وقوع حادث مروري، وبالتالي رفع مستوى الاستجابة لمتضرري الحوادث من الأفراد ضمن منظومة رقمية متكاملة تواكب أحدث التقنيات، وخدمات الذكاء الاصطناعي، مع ضمانها لأعلى درجات الأمن السيبراني.

وأشار المتحدث الرسمي للإدارة العامة للمرور إلى أن هذا النوع من المبادرات يضيف مزيدا من التطور على منظومة التأمين في المملكة، ويسهم بشكل فاعل في ترسيخ السلامة المرورية التي تعد هدفا محوريا لكل الشركاء والمعنيين، وستكون مبادرة المعاينة عن بعد حجر أساس في بناء بنية تحتية ترتكز على التحول الرقمي ورضي المستفيدين، وسلامتهم والوصول إلى مجتمع حيوي وطرق آمنة،

توقع الأمين العام للاتحاد الكويتي للتأمين، عادل الرميح أن يحقق سوق التأمين المحلي نموا متصاعدا خلال السنوات القليلة المقبلة إذا ما توافرت بعض المحفزات، مبينا أن السوق في حاجة ملحة إلى أنظمة حديثة لإصدار وثائق تأمين إلكترونية علاوة على الربط الآلي مع الجهات الحكومية.

وأشار الرميح في الوقت ذاته إلى أن نسبة التكويت في القطاع تبلغ 18% وهو معدل أقل من المطلوب، وذلك نتيجة عدم وجود تخصص أكاديمي للتأمين في الجامعات المحلية، وبالتالي لا توجد مخرجات جامعية تحمل شهادة متخصصة في علم التأمين.

وأوضح الرميح أن مساهمة قطاع التأمين في الاقتصاد الوطني حاليا أقل من الطموح لكنها في تطور مستمر وفقا للتوقعات المستقبلية. أملا زيادة حجمها في الناتج الإجمالي لتتخطى نسبتها البالغة نحو 2%.

وأوضح أن سوق التأمين الخاضع لإشراف وحدة تنظيم التأمين وهي

«الخليج للتأمين» تتصدر صفقات الاندماج خلال 2021

«المركز»: 38% نمو عمليات الاندماج والاستحواذ في الكويت

محلية، بينما كانت أقل نشاطاً تجاه الشركات القائمة في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي، والشركات العابرة للحدود. ودليل ذلك أن 78% من الصفقات التي أتمتها الشركات الكويتية خلال 2019 - 2021 كانت بخصوص شركات كويتية، تبعثها الشركات الخليجية بنسبة 15% والشركات العابرة للحدود بنسبة 7%.

وخلال الأعوام 2019 - 2021 أتمت الشركات الكويتية ما مجموعه 81 صفقة استهدفت شركات خليجية، بنمو نسبته 40% بين عامي 2020 و2021، وانخفاض بنسبة 15% عن عام 2019. وتركز نشاط الشركات الكويتية المستحوذة بشكل رئيسي على الاستحواذ على الشركات المحلية، حيث تمحورت 91% من الصفقات حول شركات مستهدفة كويتية، أما الـ 9% الباقية فكانت من نصيب الشركات الخليجية. وباستثناء دولة قطر، أتمت الشركات الكويتية المستحوذة صفقة واحدة على الأقل في باقي شركات الخليج.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#)

المصدر: القبس

أبرز تقرير صادر عن إدارة الخدمات المصرفية والاستثمارية في المركز المالي الكويتي (المركز) تصدر مجموعة الخليج للتأمين عمليات الاندماج والاستحواذ، التي قامت بها الشركات الكويتية خلال عام 2021.

ويستند «المركز» في تقريره على الصفقة المليونية، التي استحوذت فيها المجموعة على كامل عمليات شركة أكسا AXA الفرنسية في منطقة الخليج بقيمة بلغت 474.8 مليون دولار، وتضمنت صفقة الاستحواذ تملك مجموعة الخليج للتأمين لشركة AXA Gulf بالكامل، بالإضافة إلى حصة 50% من شركة أكسا للتأمين التعاوني، وحصة 28% من شركة أكسا الهلال الأخضر للتأمين في كل من أكسا الفرنسية ومجموعة يوسف بن أحمد كانو.

يشير تقرير «المركز» إلى إتمام كيانات الاستحواذ الكويتية ما مجموعه 33 صفقة خلال عام 2021، الأمر الذي يمثل نمواً بنسبة 38% عن مستوى العام السابق، وانخفاضاً بنسبة 13% مقارنة بعام 2019. وقد استحوذت الكيانات الكويتية بشكل رئيسي على شركات

«الإطفاء» تبحث ربط رخص الإطفاء بالتأمين مع «التجارة»



استقبل رئيس قوة الإطفاء العام الفريق خالد المكراد في مكتبه امس رئيس وحدة تنظيم التأمين محمد العتيبي التابع لوزير التجارة والصناعة وذلك لمناقشة ربط رخص الإطفاء بالتأمين ضد الحوادث لتوفير الأمن المجتمعي ولحماية الأرواح والممتلكات من اجل تعويض المستثمرين والملاك في حالة وقوع الحوادث ومن ضمنها الحرائق وفق ما تنص عليه وثائق التأمين الموقعة بين الطرفين.

كما ناقش الاجتماع توقيع بروتوكول تعاون بين الطرفين لتسهيل جميع المهام وتعميق التعاون من اجل الصالح العام. وحضر اللقاء نائب رئيس وحدة تنظيم التأمين عبدالله السنان. المصدر: الجريدة

Arab Insurance

Egypt

ويسمح للشركات بإصدار الوثائق وجميع الخدمات إلكترونياً

قانون التأمين الموحد" يعالج التعددية التشريعية المضطربة على قطاع التأمين

تتطلب وضع قواعد جديدة بشأن الإفصاح والحوكمة.

وشمل القانون، مواد قانونية من شأنها تنظيم آليات التراخيص والإصدار الإلكتروني لبعض وثائق التأمين، وكذا آليات ضوابط إنشاء المواقع الإلكترونية أو تقديم أي من الخدمات بما فيها الحوسبة السحابية أو الأنشطة أو الإعلانات الإلكترونية الخاصة بأى من المنشآت أو الأفراد الخاضعين لإشراف ورقابة الهيئة العامة للرقابة المالية.

وأجاز التشريع، لشركات التأمين المقيدة بسجلات الهيئة أن تصدر بعض وثائق التأمين النمطية التي يصدر بتحديدتها قرار من مجلس إدارة الهيئة، وذلك إلكترونياً من خلال نظم معلومات الشركات وإتاحة طباعة الوثيقة بواسطة المؤمن له مباشرة أو تسويقها وتوزيعها بواسطة إحدى الجهات التي يحددها مجلس إدارة الهيئة. وعلى الشركة الحصول على موافقة مسبقة من الهيئة بذلك، وأن تلتزم بالضوابط التي تصدر عن الهيئة بشأنها.

يهدف مشروع قانون التأمين الموحد، إلى رسم قواعد محددة وشاملة لصناعة التأمين في مصر، وينظم قواعد الإشراف والرقابة عليها، ووضع القواعد المنصوص عليها في قانون صناديق التأمين الخاصة، وقانون الرقابة والإشراف على التأمين، وقانون التأمين الإجباري عن المسؤولية المدنية الناشئة عن حوادث مركبات النقل السريع تحت مظلة قانون موحد؛ ليصبح لدى سوق التأمين المصري قانون موحد وشامل يحتوى في طياته آليات الإشراف والرقابة على ممارسة نشاط التأمين في مصر، أيا كان الشكل الذي يتخذه ممارس النشاط في مصر، ومهما تعددت صيغته وأنظمتها الأساسية.

ويعالج القانون ما ظهر في التطبيق العملي على مدار العقود الأربعة الماضية من قصور تشريعي وتنظيمي بشأن الرقابة على قطاع التأمين، ضرورة مواكبة ما طرأ على السوق من متغيرات وتطور تكنولوجي في قطاع التأمين، القضاء على التعددية التشريعية المضطربة بشأن تنظيم قطاع التأمين، وضع آليات السوق وما تفرضه من منافسة

صناديق خاصة، وفقاً للأنظمة الثلاثة المعروفة عالمياً، وهي المزايا المحددة، والاشتراكات المحددة، والنظام المختلط الذي يجمع بين النظامين، وتحديد آليات ومتطلبات التحول من نظام لآخر، وتناولت المواد بيان شروط وإجراءات تسجيل الصناديق بالهيئة، أنظمتها الأساسية، وتحديد موارد الصناديق والأحكام والضوابط الحاكمة لكل من أموال الصناديق، وقوائمه المالية، والإعفاءات والمزايا التي تتمتع بها أي من الصناديق الخاضعة لأحكام نصوص المشروع، وكذا سرد للوثائق والسجلات الواجب إمسакها والاحتفاظ بها لدى الصناديق، وما يتعلق بالإفصاح والشفافية.

في سياق متصل ألزمت المادة 70 من مشروع قانون التأمين الموحد أن يتم تعيين مدير استثمار متفرغ لكل صندوق خاص بلغ استثمارات 50 مليون جنيه فأكثر.

وجاء نص المادة 70 من مشروع القانون كما وافق عليها مجلس الشيوخ كالتالي: يلتزم الصندوق الذي يبلغ حجم أمواله المستثمرة خمسين مليون جنيه فأكثر بتعيين مدير استثمار متفرغ مسئول عن إدارة استثمار أموال الصندوق ترخص له الهيئة بذلك، أو أن يعهد بإدارة استثمار أمواله إلى شركة أو أكثر من الشركات المرخص لها بإدارة صناديق الاستثمار وفقاً لقانون سوق رأس المال، وذلك كله وفقاً للقواعد والضوابط التي يضعها مجلس إدارة الهيئة في هذا الشأن.

المصدر: اليوم السابع

ووضع مجلس إدارة الهيئة وضوابط تراخيص اشتراطات السماح لتلك الشركات بإصدار الوثائق إلكترونياً وتراخيص إنشاء المواقع الإلكترونية أو تقديم أي من الخدمات الإلكترونية.

وأجاز القانون في المادة "100" بقرار من الهيئة العامة للرقابة المالية الترخيص لأحد صناديق التأمين الخاصة بناء على طلبه بالاندماج في صندوق آخر وذلك بعد موافقة الجمعية العامة غير العادية لكل من الصندوقين ويعتبر الصندوق المندمج فيه خلفاً للصندوق المندمج، ويحل محله حلاً قانونياً فيما له من حقوق وما عليه من التزامات ويتم الاندماج وفقاً للقواعد والإجراءات التي يحددها مجلس إدارة الهيئة.

يذكر أنه طبقاً للدستور يبدى مجلس الشيوخ رأيه في القوانين المحالة إليه من مجلس النواب، وكان النواب قد أحال إلى مجلس الشيوخ مشروع قانون التأمين الموحد وانتهى منه مجلس الشيوخ وأرسل رأيه بشأنه إلى مجلس النواب.

وتضمن مشروع القانون محور لتنظيم نشاط صناديق التأمين الخاصة عوضاً عما هو قائم من تنظيم له بالقانون رقم (54) لسنة 1970 باعتباره يمثل أحد المحاور الرئيسية له من وراء إعداده، والتي تبنى فيها مجموعة من التعديلات على النصوص القائمة تهدف إلى تطوير آليات تشكيل مجالس إدارات تلك الصناديق، وبيان كيفية عقد وإدارة الجمعية العمومية لها، وتطبيق قواعد الإدارة الرشيدة على إدارة صناديق التأمين الخاصة، والسماح بتأسيس

1.43 مليون جنيه أقساط وثائق التأمين الإختيارية الصادرة للنشاط

شركات التأمين تصدر وثائق إلزامية لتغطية محفظة تمويل متناهي الصغر بإجمالي 27.2 مليار جنيه

وكان قد أعلن الدكتور محمد عمران رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية في نهاية عام 2018 عن دخول مبادرة الهيئة لمد شبكة الأمان الاجتماعي لعملاء التمويل متناهي الصغر حيز التنفيذ بموافقة مجلس إدارة الهيئة على إجراء تعديل للمادة (24) من قرارى المجلس رقمى 31 لسنة 2015 الخاص بقواعد ومعايير ممارسة نشاط التمويل متناهي الصغر للجمعيات والمؤسسات الأهلية، والقرار رقم (173) لسنة 2014 الخاص بقواعد وضوابط ممارسة الشركات لنشاط التمويل متناهي الصغر.

وأوضح أنه وفقاً لتلك التعديلات سيصبح هناك إلزاماً على جهات التمويل متناهي الصغر سواء كانت شركة أو مؤسسة أهلية أو جمعية من الفئتين (أ) و(ب) لتوفير تغطية تأمينية للعملاء الحاصلين على تمويلات متناهية الصغر ضد مخاطر الوفاة والعجز الكلي المستديم من خلال عقد تأمين جماعي مع إحدى شركات التأمين وعلى أن يكون مبلغ التأمين مساوياً لرصيد القرض المستحق على العميل.

المصدر: أموال الغد

قدمت شركات التأمين العاملة بالسوق المصرية خدمات التأمين الإلزامي لأكثر من 3.171 مليون عميل بنشاط تمويل المشروعات متناهي الصغر لتغطية محفظة تمويل تخطت 27.2 مليار جنيه بنهاية الربع الثالث من 2021.

وكشف تقرير حديث للهيئة العامة للرقابة المالية أن هذه القيمة تشمل أصل التمويل الممنوح للعملاء وملحقاته من تكلفة التمويل المستحقة وفقاً لقرار مجلس إدارة الهيئة رقم 15 لسنة 2019.

وأوضح التقرير أن إجمالي الأقساط التأمينية المدفوعة من عملاء وثائق التأمين الإلزامي لنشاط التمويل متناهي الصغر بلغت حوالي 8.086 مليون جنيه.

وأشار إلى أن العملاء المشمول تأمينياً من هذه الوثائق لا يتضمنوا عملاء الشركات أو المؤسسات الأهلية أو الجمعيات فئة (ج)، وكذلك العملاء ذوي الفئة العمرية أكثر من 60 عاماً.

Arab Insurance

Morocco

Forte dégradation de la sinistralité en 2021

Les résultats dévoilés par les compagnies d'assurance au titre de l'exercice 2021 font montre que les compagnies cotées ont clôturé l'exercice 2021 sur des rythmes différenciés. Sur l'ensemble, les compagnies ont vu leur sinistralité se dégrader fortement

Plusieurs faits ont marqué l'actualité du secteur des assurances pour ne citer que l'adoption en 2021 des premiers décrets dans le cadre de la mise en œuvre du

projet de généralisation de la protection sociale lancé par Sa Majesté le Roi Mohammed VI le 14 avril 2021.

On peut également évoquer l'attribution par l'ACAPS des premiers agréments d'assurance Takaful, lors de son 22ème et 23ème conseils, tenus le 10 décembre 2021 et 28 janvier 2022 respectivement au profit de 4 compagnies et un réassureur : Wafa Assurance, Mamda-MCMA, AtlantaSanad, la Marocaine Vie et la Société Centrale de Réassurance (SCR).

L'amendement du livre IV du code des assurances pour mettre en place un cadre réglementaire plus adapté à l'évolution de la distribution des produits d'assurance, notamment avec l'avènement des nouvelles technologies.

Côté indicateurs: le CA du secteur Assurance & Courtage gagne 9% à 18,6 Mds de DH (vs. 2,8% par rapport à 2019) intégrant : une hausse de 15,8% de l'Activité Vie à 7,2 Mds de DH, provenant principalement de Wafa Assurance (631MDH) en raison de la croissance

de l'Épargne liée à la poursuite du développement des Unités de Compte et de la performance des Produits Prévoyance.

Et, une progression de 5% de l'Activité Non-Vie, portée essentiellement par Saham Assurance (294 MDH) et par ATLANTASANAD (221 MDH).

La capacité bénéficiaire du secteur Assurances/ Courtage s'apprécie de 21,6% à 1,4 Md de DH, résultant de la hausse des RNPG de Saham Assurance (159 MDH) et de Wafa Assurance (132 MDH) en raison principalement, selon les analystes de BKGR, de la reprise du marché financier.

Toutefois, l'ensemble des compagnies ont vu leur sinistralité se dégrader fortement (un S/P moyen de 75,2% en 2021 contre 68,9% un an auparavant) suite à un retour à un niveau normatif après une année 2020 marquée par le confinement. **Source: Eco Actu**

L'ACAPS s'apprête à lancer le Baromètre de l'assurance inclusive

L'Autorité de contrôle des assurances et de la prévoyance sociale (ACAPS) est sur le point de lancer le tant attendu Baromètre de l'assurance inclusive. Il s'agit d'une enquête quantitative sur l'accès et l'utilisation des services assurantiels au niveau national, notamment le pourcentage des adultes marocains disposant d'une couverture d'assurance, le taux d'équipement et le budget annuel alloué par assuré. L'enquête s'intéresse aussi à la perception du niveau de complexité des procédures de souscription et d'indemnisation ainsi que les raisons motivant/démotivant l'acte de souscription.

Le projet a pour objectif de booster l'inclusion en assurance au Maroc, à travers l'ajustement du cadre réglementaire permettant de mettre sur le marché des produits accessibles et innovants via des canaux de distribution adaptés à la population cible, notamment les ménages à faibles revenus et les TPE. Selon l'ACAPS, l'inclusion financière – qui vise à renforcer l'accès et l'utilisation de services financiers de qualité, notamment le crédit, l'épargne, l'assurance et les services de transfert de fonds – est considérée comme un catalyseur clé pour promouvoir le développement économique et la réduction de la pauvreté au Maroc.

Cette initiative est la première stratégie globale d'inclusion financière dans la région MENA. Elle permet de capitaliser sur les initiatives individuelles des différents régulateurs et acteurs du marché financier notamment en termes de financement des PME, microfinance, assurance, protection des consommateurs, services bancaires et de paiement mobile. C'est dans ce contexte que l'ACAPS a décidé de recruter un expert afin de mener une enquête quantitative pour l'instauration d'un baromètre de l'assurance inclusive.

Ce baromètre devra être annuel, à en croire cette fois la Fédération marocaine des sociétés d'assurances et de réassurance (FMSAR). L'enquête interrogera au moins 3.000 personnes âgées entre 18 et 75 ans, au niveau des ménages, mais aussi des TPE et microentreprises. Elle portera sur 3 volets.

Le premier consiste à évaluer quantitativement le niveau de pénétration notamment le pourcentage des adultes marocains disposant d'une couverture d'assurance et le taux d'équipement en nombre de produits d'assurance par assuré. S'ajoute le budget annuel alloué aux couvertures d'assurances par client. Le deuxième volet concerne le niveau d'usage, entre autres, le nombre de déclarations de sinistres sur les 3 dernières années et les délais d'indemnisation associés. Mais pas uniquement. Ce deuxième volet s'intéresse aussi à la perception du niveau de complexité des procédures de souscription et d'indemnisation ainsi qu'au degré de satisfaction au regard de la qualité de service.

Quant au troisième volet de l'enquête, il analyse le niveau de connaissance lié au concept d'assurance, à la perception du prix des produits ainsi que les raisons motivant/démotivant l'acte de souscription. Pour rappel, l'ACAPS, en partenariat avec le ministère des Finances, la FMSAR, la Coopération internationale allemande (GIZ), a déjà lancé en 2019 une étude sur l'assurance inclusive au Maroc. Cette étude, confiée au cabinet développement international Desjardins, avait pour objectif d'élaborer un diagnostic national et de proposer des recommandations visant le développement de l'inclusion en assurance dans le pays.

Pour lire plus de détails, veuillez [cliquer ici](#)

Source: Le Matin

Companies News

Arab Africa Trade Bridge Board of Governors approves ICIEC Proposal to establish Arab Africa Guarantee Fund

Saudi Arabia: A landmark Arab Africa Guarantee Fund (AAGF) took a step closer to realization when the Islamic Corporation for the Insurance of Investment and Export Credit (ICIEC) submitted a final concept note for the establishment of the Fund to the 3rd Board of Governors Meeting of the Arab Africa Trade Bridges (AATB) Program on 14th March 2022 in Cairo for approval.

The establishment of AAGF shall provide a scalable structure that aims to mobilize financial resources and risk mitigation capacity to support trade and investment in Arab and African countries; and ensure that all-in pricing of transactions is optimized for the end beneficiaries through blended structures.

The proposed Umbrella Fund will comprise three sub-funds, including an Arab Africa Green Facility, an Arab Africa Food Security Facility, and an Arab Africa Health Facility, which may attract additional partners interested in the respective sectors.

In this respect, the AAGF Partners Network hopes to bring together AATB founding partners with other stakeholders, including National ECAs, PRI providers,

Donors, MDBs, Regional Development Banks, NGOs, and new AATB members.

Oussama Kaissi, Chief Executive Officer of ICIEC, commented: "Credit and political risk insurance (CPRI) solutions can boost the volume of trade finance to meet the objectives of both AATB and infrastructure investments. The needs of the Arab and the African countries are far more than the capabilities of the member institutions of AATB. It becomes imperative for AATB to seek innovative structures that can leverage the capabilities of the existing member institutions of the AATB and offer appropriate risk mitigation tools to mobilize financial resources from external partners. To fill this gap, ICIEC, in its capacity as the Leader of the Insurance Pillar of the AATB, proposes establishing AAGF."



Source: ICIEC website

"المتحدة للتأمين" تستلم موافقة "ساما" على زيادة رأس مالها عن طريق طرح أسهم حقوق أولوية بقيمة 300 مليون ريال

بإستيفائها لجميع متطلبات الجهات الرسمية الأخرى، وصالحة لمدة سنة لإتمام عملية زيادة رأس المال، مبينة أنها ستقوم بالإعلان عن أي تطورات مستقبلية بهذا الخصوص حال توافرها. ووفقاً للبيانات المتاحة على "أرقام"، أوصى مجلس إدارة الشركة المتحدة للتأمين التعاوني في أكتوبر الماضي، بزيادة رأس مال الشركة عن طريق طرح أسهم حقوق أولوية بقيمة 300 مليون ريال.

المصدر: أرقام

المملكة العربية السعودية: أعلنت الشركة المتحدة للتأمين التعاوني استلام خطاب البنك المركزي السعودي رقم 43078126 بتاريخ 7 أبريل 2022، والمتضمن موافقة البنك على زيادة رأس مال الشركة من 400 مليون ريال إلى 700 مليون ريال عن طريق طرح أسهم حقوق أولوية. وأوضحت الشركة في بيان لها على "تداول"، أن الموافقة مشروطة



خلال الجلسة السنوية الـ 27.. ترست العالمية للتأمين في فلسطين تعلن النتائج المالية للمجموعة للعام 2021 "ترست للتأمين" لوطن: رغم الجائحة تمكنا من الاستمرار بالتقدم، وأرباح هذا العام سيتم توزيعها على المساهمين



وبلغ صافي الأرباح المحققة 2.564 مليون دولار، وبلغت التعويضات المسددة 68 مليون دولار. وتسعى الشركة بناء على توجيهات مجلس الإدارة للمزيد من تدعيم الاحتياطات الفنية، التي تبلغ 121 مليون دولار.

المصدر: الوطن

فلسطين: عقدت شركة ترست العالمية للتأمين في فلسطين اليوم، في مقرها في مدينة البيرة فلسطين جلستها السنوية الـ 27 للإعلان عن النتائج المالية لعام 2021. وافتتح الجلسة مراقب الشركات في وزارة الاقتصاد مها حسونة، بحضور الرئيس التنفيذي للشركة أنور الشنطي وأعضاء مجلس الإدارة عبر تطبيق "سكايب". وقال الشنطي لوطن إنه رغم المعوقات وآثار جائحة كورونا، إلا أن الشركة تمكنت جاهدة من اتخاذ إجراءات غير اعتيادية لتقليل الخسائر والاستمرار بالتقدم. وأوضح أن توصيات الجلسة السنوية تركزت حول الأرباح توزيعها. مشيراً إلى أن الأرباح هذا العام جاءت متواضعة بنحو 4 ملايين دولار. من جانبه، قال نائب المدير العام للشؤون المالية والإدارية لوطن، إن أرباح هذا العام النقدية سيتم توزيعها على مساهمي الشركة. وأضاف: سيتم توزيع المبلغ على المساهمين من الأرباح المتحققة القابلة للتوزيع خلال العام 2021 وتوفير فروقات الأرباح.

عمومية الإسلامية القطرية للتأمين تصادق على توزيع أرباح نقدية بـ 40% عن 2021

هذا واعتمدت عمومية الشركة البيانات المالية و المركز المالي للعام 2021، والتي اظهرت نمواً في صافي الأرباح بنسبة 5.8% على أساس سنوي إلى نحو 80.2 مليون ريال بدعم من ارتفاع إجمالي الإيرادات بنسبة 14% إلى نحو 133 مليون ريال. المصدر: CNBC عربية

قطر: صادقت الجمعية العامة العادية للشركة الإسلامية القطرية للتأمين على مقترح مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية عن عام 2021 بنسبة 40% من القيمة الإسمية للسهم بواقع 40 درهماً عن كل سهم و بإجمالي 60 مليون ريال.

تعديل النظام الأساسي لـ«جي أي جي للتأمين» واعتماد زيادة رأسمالها إلى 380.85 مليون جنيه

الخليج للتأمين (كويتية) بنسبة 99%، وبنك قناة السويس (مصر) بنسبة 0.8532%، بالإضافة إلى بعض المساهمين الأفراد المصريين. وجاء ذلك بعد الإطلاع على القانون رقم 159 لسنة 1981 بإصدار قانون شركات المساهمة وشركات التوصية بالأسهم والشركات ذات المسؤولية المحدودة وشركات الشخص الواحد ولائحته التنفيذية، وعلى القانون رقم 10 لسنة 1981 بإصدار قانون الإشراف والرقابة على التأمين في مصر ولائحته التنفيذية. كما تم وفقاً لما نص عليه القانون رقم 10 لسنة 2009 الخاص بتنظيم الرقابة على الأسواق والأدوات المالية غير المصرفية، والاطلاع على قرار الهيئة رقم 54 لسنة 1994 بتسجيل شركة جي أي جي للتأمين - مصر بسجل شركات التأمين وإعادة التأمين بالهيئة تحت رقم (9).

كما تم ذلك وفقاً للطلب المقدم من شركة التأمين بتعديل المادتين رقمي (6، 7) من النظام الأساسي لها للنشر بالوقائع المصرية، ووفقاً لمذكرة قطاع التأسيس والترخيص ورقابة المهنيين المعدة في هذا الشأن.

المصدر: أموال الغد

جمهورية مصر العربية: اعتمد الدكتور محمد عمران، رئيس مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية، تعديل المادتين رقمي (6، 7) من النظام الأساسي لشركة جي أي جي للتأمين - مصر. وتضمن القرار الصادر من الدكتور محمد عمران تحت رقم 674 لسنة 2022، على تحديد رأسمال شركة جي أي جي للتأمين مصر المرخص به بمبلغ 500 مليون جنيه، مع اعتماد زيادة رأسمالها المصدر والمدفوع إلى 380.8531 مليون جنيه، موزعاً على نحو 3.809 مليون سهم، بقيمة إسمية قدرها 100 جنيه للسهم الواحد، وجميعها أسهم نقدية.

وتبلغ نسبة مشاركة المصريين في هيكل مساهمي الشركة 1%، كما تم سداد رأس المال كاملاً قبل الزيادة طبقاً للثابت التجاري، وتم سداد قيمة الزيادة بالكامل بواقع 42.3281 مليون جنيه من أرباح العام المالي الماضي 2020/2021 في صورة أسهم مجانية توزع على المساهمين ليصبح رأس مال الشركة المصدر بعد الزيادة مسدد بالكامل.

ويضم هيكل مساهمي جي أي جي للتأمين مصر كلاً من مجموعة

بمعدل تغطية 2.6 مرة من الحجم المستهدف

مصر للتأمين التكافلي تعلن بلوغ الاكتتاب في صندوقها النقدي 260 مليون جنيه

للتأمين التكافلي من سياسة استثمارية تمكنه من ان يكون الوعاء الاستثماري الامثل لادارة السيولة النقدية للمؤسسات الاعتبارية ووعاء ادخارى متميز للمستثمرين الأفراد.

ومن جانبه، قال محمد مصطفى العضو المنتدب لشركة العربي الأفريقي لادارة الاستثمارات ذراع إدارة الاصول للبنك العربي الأفريقي الدولي اننا سعداء بالتعاون مع شركة مصر للتأمين التكافلي احدي الشركات المتميزة في قطاع التأمين، موضحا اعتزازه بالثقة التي حظت به شركة العربي الأفريقي لادارة هذا المنتج الاستثماري لما تتمتع به شركته من خبرات وما حققته من لعوائد استثمارية متميزة للصناديق التي تديرها ولكافة عملائها خلال السنوات الماضية.



وأضاف محمد مصطفى انه تقرر غلق باب الاكتتاب سريعا بعد التغطية الجيدة التي شهدتها الصندوق والتي تعكس مزيد من الاقبال من المستثمرين الافراد و المؤسسات، وجدير بالذكر بانه سيتم استثمار اصول الصندوق في ادوات مالية ذات سيولة قصيرة ومتوسطة الاجل مثل

اذون و سندات الخزانة و الاوعية الادخارية المتوافقة مع مبادئ الشريعة بحيث يكون متوسط اجال الاستحقاق لا تزيد عن 150 يوما بما يتيح للمستثمر منتج ذو عائد يومي تراكمي.

وأشاد مصطفى بجهود الهيئة العامة للرقابة المالية في توسيع قاعدة الجهات التي تتلقى الاكتتاب في وثائق صناديق الاستثمار، علما بانه قد شاركت 5 جهات في تلقي الاكتتاب وهي شركة العربي الافريقي لتداول الاوراق المالية، وشركة مصر كابيتال، وشركة اتش سي لتداول الاوراق المالية، وشركة ثاندر، وشركة مباشر لتداول الاوراق المالية.

المصدر: أموال الغد

جمهورية مصر العربية: أعلنت شركة مصر للتأمين التكافلي ممتلكات عن النجاح في تغطية حجم الاكتتاب بصندوق مصر للتأمين التكافلي النقدي بالجنيه المصري المتوافق مع مبادئ الشريعة الاسلامية بحجم يفوق المبلغ المستهدف المعلن عنه مسبقاً، وهو 100 مليون جنيه، حيث وصل حجم الاكتتاب في وثائق استثمار الصندوق إلى مبلغ نقدي نحو 260 مليون جنيه مصري، بمعدل تغطية 2.6 مرة من الحجم المستهدف للصندوق في الاكتتاب الأولي.

مصر للتأمين التكافلي تفتح باب الشراء بوثائق صندوق الشركة النقدي



وصرح أحمد مرسى رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة مصر للتأمين التكافلي - ممتلكات، عن فتح باب الشراء والاسترداد في وثائق صندوق شركة مصر للتأمين التكافلي النقدي بالجنيه المصري المتوافق مع مبادئ الشريعة الاسلامية إعتبارا من يوم الخميس 7 ابريل.

واضاف أنه تقرر غلق باب الاكتتاب قبل موعده بشهر ونصف نظرا لما شهدته الصندوق من اقبالا من جانب العديد من المؤسسات والأفراد بنحو 120 مستثمر.

وعلق مرسى بأن شركة مصر للتأمين التكافلي والتي تمثل إحدى الشركات التابعة لمجموعة مصر القابضة للتأمين اكبر واعرق كيان مالي غير مصرفي في مصر تهدف من اطلاق هذا الصندوق الى تقديم أداة استثمارية للشخصيات الاعتبارية والمستثمرين الأفراد متوافقة مع مبادئ الشريعة الاسلامية، وايضا ما يتمتع به صندوق مصر



Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر