

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

الراعي الحصري



Exclusive Sponsor

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors



World Insurance

Court of Cassation rules in favor of Axa against restaurateurs – France

française



On Thursday, the French supreme court deemed valid the exclusion clause provided for in the “professional multi-risk” insurance contract stipulated by these catering companies, on which Axa relied in order not to compensate their operational losses due to administrative closures ordered due to the Covid-19 outbreak.

The Court overturned a total of four judgments of the Court of Appeal of Aix-en-Provence, three of them dated May 20, 2021, in favor of the companies Alpillès Events based in Mourières, in La Bonne Franquette (Martigues), and Beraha (Marseilles), in disputes between them and Axa. He also censured a decision dated February 25, 2021, in favor of the Marseille company Le Phoenix.

The Court of Cassation has referred the case to the Aix Court of Appeal “differently composed”, which will

have to pronounce again. “There will be a new debate before the referring judge and he can align himself or not: he has freedom of appreciation,” Didier Le Prado, who defended the four restorers, told AFP. “The decision is obviously in favor of Axa, but the debate is not closed, since it is a decision with a postponement”, he summarized.

A “formal” clause.

These contracts cover the risk of operational losses as a result of “administrative closure ordered as a result

**16th RDV de Carthage
insurance and reinsurance**
from february 5th to 7th 2023

Tunis Re
الإتحاد العام العربي للتأمين
ftusa
الجمعية التونسية للتأمين وإعادة التأمين

Carthage
قارثاج

Djerba , Tunisia

of contagious disease, homicide, suicide, epidemic or poisoning”.

But a clause provides that the insured is deprived of the benefit of the guarantee, in the event that “another establishment is subjected to an administrative closure measure for the same cause” of those listed.

In fact, according to the Cassation, this exclusion clause is “formal and circumscribed” and does not “have the effect of emptying the guarantee of substance”, contrary to the claims of the restorers, supported by various first and second instance sentences.

Axa immediately welcomed this “important” decision of the Court of Cassation, “which establishes the validity of (its) standard contract”, said the insurer in a statement sent to AFP.

However, there are currently 50 other appeals before the Court of Cassation, an insurance spokeswoman said.

300 million paid to restaurateurs by Axa

“Faced with an unprecedented legal situation, where disagreement on both sides was in good faith and first instance and appeal decisions were shared, we approached our insured restaurateurs in 2021 with an

amicable financial solution,” he continues. the group. Axa had put on the table a global envelope of 300 million euros to compensate 15,000 restaurateurs amicably.

“Accepted by 80% of them, this outstretched hand has supported the recovery of the activity in a context of exit from the Covid, while strengthening the ties between the restaurant profession and Axa France’s distribution networks throughout the territory”, assures Patrick Cohen, general manager of Axa France, in this statement to AFP.

For his part, the lawyer specialized in insurance law Guillaume Aksil, lawyer of about 400 restaurateurs, says he is “rather surprised” by an “unexpected setback in jurisprudence”, the Court of Cassation has “the tendency, in recent years, and invalidate disclaimers in insurance policies when they lack clarity.

But “to my knowledge, seven Courts of Appeal (Paris, Lyon, Bordeaux, Agen, Pau, Reims, Angers) have validated this exclusion clause and five others have invalidated it (Bourges, Aix-en-Provence, Rennes, Toulouse, Poitiers), it is therefore good that it is not clear”, he concludes.

Source: World Today news & Le Point

Hurricane Ian pushes 2022 cat losses to \$115 billion

Hurricane Ian and other extreme weather, including winter storms in Europe, flooding in Australia and South Africa, and hailstorms in France and the US, have pushed natural catastrophe insured losses to an estimated \$115 billion so far this year, according to a report from Swiss Re Institute.

This marks the second consecutive year in which estimated insured losses have exceeded \$100 billion, and continues a trend of a 5%-7% annual increase over the past decade, Swiss Re said. The (re)insurance industry covered about 45% of economic losses this year, indicating a large insurance gap.

“2022 has been another year of increased natural catastrophe loss activity, and demand for insurance

is growing as the protection gap remains vast,” said Thierry Léger, group chief underwriting officer at Swiss Re. “To enable the insurance industry to keep up with increasing volatility and demand, it will be key to model evolving frequency and severity trends. Pricing needs to reflect the effective risk. In this complex environment, Swiss Re is ready to support clients with our strong balance sheet, risk capacity and expertise.”



The Ninth International
AqabaConf
2023

Register NOW

15- 18 May, 2023
 Hyatt Regency-Ayla/Aqaba

GAIF (General Arab Insurance Federation) and JIF (Jordan Insurance Federation) logos are visible. The slogan "Together We Create The Future" and website "www.AqabaConf.com" are also present.

Hurricane Ian was 2022’s most expensive natural disaster, with estimated preliminary insured losses between \$50 billion and \$65 billion. Ian made landfall in Florida in September as a category 4 storm, bringing with it extreme winds, storm surge and torrential rains. Swiss Re Institute estimates Ian to be the second-costliest insured loss on record, exceeded only by Hurricane Katrina in 2005.

Hurricane Ian wasn’t the only costly natural disaster in 2022. In February, Europe was pounded by a series of winter storms that caused estimated insured losses of more than \$3.7 billion. In February and March, torrential rains caused flooding in Australia that, at an estimated \$4 billion, is the country’s most expensive natural catastrophe ever. In France, hailstorms caused estimated insured losses of €5 billion (about \$5.25 billion), according to Swiss Re Institute.

“Extreme weather events have led to high insured losses in 2022, underpinning a risk on the rise and unfolding on every continent,” said Martin Bertogg, head of catastrophe perils at Swiss Re. “Urban development, wealth accumulation in disaster-prone areas, inflation and climate change are key factors at play, turning extreme weather into ever-rising natural catastrophe losses. When Hurricane Andrew struck 30 years ago, a US\$20 billion loss event had never occurred before – now there have been seven such hurricanes in just the past six years. At Swiss Re, we are continually adapting our natural catastrophe models to anticipate trend risks explicitly, enabling us to stay ahead of the curve and provide sustainable cover to our clients, such as with our new hurricane model.”

Source: Insurance Business mag.

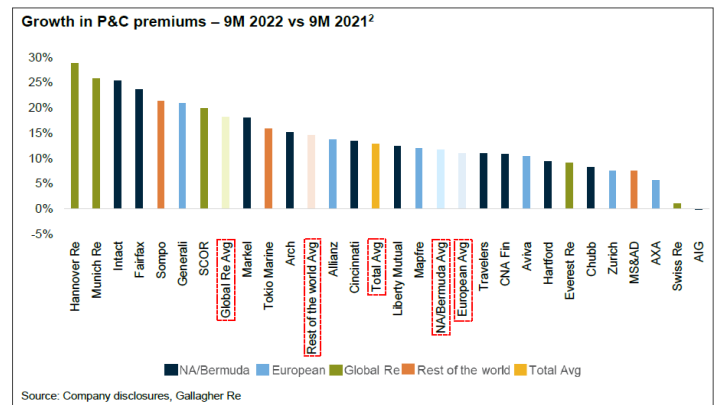
Gallagher Re global (re)insurers’ financial results report for the first nine months of 2022

The (re)insurers which Gallagher Re track reported average year-on-year premium growth of 13% at 9M 2022, with the strongest increase coming from the Global Reinsurers (+18.2%). Premium increases by Hannover Re (28.9%), Munich Re (25.9%), and SCOR (19.9%) were supported by growth in traditional treaty and structured reinsurance business and benefitted from an FX tailwind due to the strong U.S. dollar (all three report in Euros). In addition to organic growth, Intact’s 25.4% increase in premium at 9M 2022 was supported by its acquisition of RSA’s Canadian and UK operations.

17 out of the 25 companies in Gallagher Re data set reported year-on-year double-digit premium growth at 9M 2022. Earnings call commentary on pricing was similar to the half-year position; commercial lines continue to benefit from rate increases, albeit at a slowing pace, and margin expansion is typically expected into 2023. Personal lines business is much more challenged with several management teams noting that higher rate increases are needed to outpace claims inflation.

Key themes from Q3 and 9M global (re)insurance results

- Year on year premium growth averaged 13% at 9M 2022, supported by improved pricing for commercial lines and reinsurance business.
- Despite increased loss activity in Q3 2022, underwriting performance remained strong through 9M 2022 with an average combined ratio of 96.9%, supported by continued double-digit premium growth, modestly lower natural catastrophe loss activity for the



overall 9M period, and a reduced expense ratio.

- Realised and unrealised losses on equity/alternative investment assets contributed to lagging ROE performance in 9M 2022 (7.5% versus 12.4% in 9M 2021).
- Higher risk-free interest rates and retained profits supported an increase in average European solvency to 228% (FY 2021: 226%).
- However, shareholders’ equity declined by 28% during 9M 2022, largely due to a rise in interest rates which resulted in lower market values of bonds and equities held by global (re)insurers.
- Credit rating agencies’ views of capitalisation fall in between these extremes, and ratings are likely to be assessed as the agencies review earnings performance and the impact of rising interest rates on (re)insurers’ capitalisation.
- Consensus 2023 earnings per share (EPS) estimates increased only marginally (+0.4%) following 9M 2022 results.

To download full report, please [click here](#)

Source: Gallagher Re

Market conditions made uncertain by positive and negative factors

AM Best has maintained its market segment outlook for the global reinsurance segment at ‘Stable’, citing the presence of highly uncertain market conditions with positive and negative factors offsetting one another.

Chief among the negative drivers is the heightened natural catastrophe activity that continues to test investors’ risk tolerance levels, according to a new Best’s Market Segment Report, titled, [“Market Segment Outlook: Global Reinsurance.”](#) This is being compounded by geo-political and economic uncertainty, in addition to growing claims costs.

Despite improving pricing trends and tighter terms and conditions, new traditional capital is cautious and remains on the sidelines. Similar constraints are being seen on the insurance-linked securities side of the market, particularly for retrocession capacity.

“While the segment remains well-capitalised, ongoing interest rate hikes and volatile investment markets have materially reduced shareholders’ equity on a market value basis,” said Carlos Wong-Fupuy, senior director, of AM Best.

The report cites several offsetting positive factors, including upward pricing momentum and enhanced market discipline, including tighter terms and conditions. The demand for reinsurance capacity continues to grow, as primary insurance carriers seek out stable results and capital efficiency in an uncertain market environment.

Early expectations of reinsurance rate increases started to attract new capital in 2019, in the hopes that natural catastrophe activity would subside and return to average historical levels. That hope has been negated by the devastating Hurricane Ian, estimated to be one of the costliest insured events in recent history. But even without major catastrophic events, the accumulation of small to medium-sized events has had a material impact on claims ratios, sometimes at unexpected times of the year.

Source: Asia Insurance Review

Aircraft lessors sue insurers for \$6.5 billion over trapped planes

Aircraft leasing companies are suing dozens of insurers for around \$6.5 billion in a string of lawsuits over the loss of hundreds of aircraft stuck in Russia since Moscow’s invasion of Ukraine.

More than 400 leased planes worth around \$10 billion are unable to leave Russia after European Union sanctions forced the termination of their leases.

Lessors argue the aircraft are covered by policies against war or theft, but insurers point out the planes are undamaged and might yet be returned.

Here is a list of claims filed against insurers in London, Dublin and the United States, with the most recent filing listed first.

Irish-based lessor CDB Aviation, owned by the China Development Bank, filed a claim in the Irish High Court against 18 insurers on Nov. 15 over jets stuck in Russia. CDB Aviation recognized a 747 million yuan (\$104 million) asset write-down in August but said this was not the full value of the jets.

BOC Aviation has begun legal action against 16 insurers, according to an Irish High Court filing on Nov 3. Singapore-based BOC recognized an \$804 million asset write-down in August related to the 17 aircraft it owns that remain in Russia, saying it was unlikely to be able to recover the jets “in the foreseeable future, if ever.”

Avolon is taking legal action against 15 insurers in the Airastle filed a claim against more than 30 insurers with the Supreme Court of the State of New York in late October over nine aircraft and other equipment stranded in Russia. Airastle said earlier this year it had booked \$252 million in impairment losses for the jets.

Carlyle Aviation Partners filed a \$700 million claim in Miami-Dade County, Florida, against more than 30 insurers that declined to pay out over 23 aircraft stuck in Russia, it said in late October.

Dubai Aerospace Enterprise filed a London lawsuit against 11 insurers, including Lloyd’s of London, American International Group, Chubb and Swiss Re in October, two months after it wrote off almost \$600 million for 19 aircraft stuck in Russia.

Aercap filed a \$3.5 billion London lawsuit against AIG and Lloyd’s in June over 141 aircraft and 29 aircraft engines owned by Aercap and on lease to Russian airlines.

To read full article, please [click here](#)

Source: Business Insurance

Regional Insurance

Next in Insurance

Key trends shaping the future of the Middle East Insurance Industry

Overview

COVID-19 turned out to be a blessing in disguise as far as the regional insurance industry is concerned, as the insurers were forced to undergo a rapid transformation.

There has been a major strain on the profitability and balance sheets of a number of insurers, which is very evident in the recent consolidation trend in the regional insurance industry. Not only are we witnessing a number of global insurers leaving the market, being taken over by their regional counterparts, there has been heightened deals (M&A) activity in the region, which is quite unprecedented, by a number of measures.

GCC economies are expected to grow 6.4% in 2022 according to the International Monetary Fund (IMF), compared to its growth rate of 2.7% in 2021. A silver lining for the Middle East region has been the recent spurt in oil price due to the ongoing geo-political crisis, which has resulted in renewed government spending on the infrastructural development agenda. Insurers are now altering their pricing to offset losses and manage volatility, hardening global reinsurance prices and increasing interest rates, trends which are being witnessed globally.

At PwC Middle East, we recognise now is the time to assess where the industry is heading and determine what long-term changes are needed for the industry to serve a higher purpose in a fast-changing and uncertain world.

Three trends affecting the future of insurance



Conclusion

We expect to see more consolidation and M&A activity in the regional insurance industry as regulators continue to tighten their supervision regime particularly around capitalization and solvency requirements. We expect more product differentiation, with new products and features to be introduced in the market. We expect the insurers to focus on their core insurance competencies and get rid of anything that is non-core – this is not optional anymore, given the insurers' pursuit for better profitability. We expect standards like IFRS17 and new direct / indirect tax regimes to fundamentally transform how the insurers operate, including their corporate structures and accounting policies. But most important of all, we expect the insurers to continue transforming how they serve and manage their customers.

To download full report, please [click here](#)

Source: PWC

Conferences

التأمين الصحي إلزامي في كل الإمارات 2023

مؤتمر التأمين الصحي دبي يبحث آفاق مستقبل القطاع



انطلقت في دبي يوم الاثنين الماضي، فعاليات مؤتمر التأمين الصحي الثامن الذي تنظمه جمعية الإمارات للتأمين بمشاركة 150 من المسؤولين والخبراء في قطاعي التأمين والصحة في دولة الإمارات وعدد من الدول العربية.

وقال خالد محمد البادي رئيس مجلس إدارة جمعية الإمارات للتأمين في الكلمة الافتتاحية للمؤتمر، إن الرعاية الصحية في دولة الإمارات تحظى باهتمام كبير من القيادة الحكيمة وحكومتنا الرشيدة لما لهذا القطاع من تأثير إيجابي في مسيرة التنمية الاقتصادية والاجتماعية، كما أن تحفيز وتطوير خدمات الرعاية الصحية وسهولة وصولها للأفراد بات يشكل ضرورة ملحة بصورة أكبر لافتاً إلى أن النجاح الذي حققته دولة الإمارات في تجاوز تداعيات جائحة كوفيد



التأمين الصحي إلزامي في كل الإمارات 2023

منصة رقمية اتحادية لتبادل البيانات وعلى هامش مشاركة أكثر من 150 مسؤولاً وخبيراً في قطاعي التأمين والخدمات الصحية، في «مؤتمر التأمين الصحي الثامن» الذي انعقد في دبي؛ أوضح المسؤولون عن قرب اكتمال التأمين الصحي الإلزامي في كافة إمارات الدولة، حيث من المتوقع قبل نهاية الربع الأول 2023.

وتعد «رعايتي»؛ بمثابة منصة رقمية لتبادل المعلومات الطبية في المنشآت الصحية وكذلك شركات التأمين المزودة، وهي تمكن الأشخاص والمؤسسات من تبادل المعلومات الصحية لتحقيق أهداف القطاع وتحسين جودة ومستوى الخدمات المقدمة، كذلك، توفير المعلومات الخاصة بالمريض والمراحل العلاجية التي يمر بها بغض النظر عن مكان أو زمان تقديم الرعاية الصحية.

• اكتتاب قوي

وفي هذا الشأن، قال فريد لطفي، الأمين العام لـ«جمعية الإمارات للتأمين»، إن عملية اكتمال التأمين الصحي الإلزامي في الإمارات كافة، سيعزز من إجمالي الأقساط المكتتبه والتي من المتوقع أن تصل إلى نحو 50 مليار درهم العام الجاري 2022، مدعومة من ارتفاع عدد الوثائق والمؤمنين على اعتبار إلزامية التأمين باتت مفروضة على كافة القطاعات.

وتابع لطفي: أن ثمة أنظمة وقوانين معمول بها في قطاع التأمين، يجري العمل على تحديثها بالتنسيق والتعاون مع «مصرف الإمارات المركزي» ومن شأنها أن تسرع وتيرة التحول الرقمي وتسهيل تقديم الخدمات بكل سلاسة وبسر.

وفيما يتعلق بالمنصة الرقمية الاتحادية الصحية، قال لطفي أنها ستعود بالمنفعة على جميع العملاء وكذلك مقدمي الخدمات، وسيتم تقليص نسب إساءة استخدام وثائق التأمين في هذا المجال. وأشار إلى أن وجود ملف وطني موحد للمريض داخل الدولة يصب في صالح العميل كما سيقصص نسبة إساءة استخدام التأمين إلى النصف تقريباً.

المصدر: وكالة أنباء الإمارات والخليج



19 عزز من قدرات الجهات الحكومية وتركيزها نحو آفاق جديدة لاستشراف المستقبل وتعزيز جاهزيتها لمواصلة عملها في مختلف الظروف والتحديات وفي الوقت نفسه زادت أهمية صناعة التأمين في الدولة كدأة لنقل الأخطار من خلال الدور الحيوي الذي قام به القطاع خلال الجائحة خاصة في التأمين الصحي.

وتوقع البادي أن يشهد قطاع التأمين الصحي في دولة الإمارات المزيد من النمو في ظل الانتعاش والتعافي الاقتصادي الذي تشهده الدولة ومعدلات النمو المرتفعة المتوقعة للاقتصاد الإماراتي في السنوات القادمة وزيادة حجم الاستثمارات الجديدة في قطاع التأمين الصحي.

وأكد البادي أن التعاون والتنسيق مع مصرف الإمارات المركزي بوصفه الشريك الاستراتيجي لجمعية الإمارات للتأمين يسير بخطى حثيثة لافتاً إلى أن الجمعية تقوم بالتواصل مع المصرف مع كافة الأمور التي تخص قطاع التأمين ومنها الموضوعات المتعلقة بالتأمين الصحي ومن ضمنها مناقشة وضع حلول لارتفاع كلفة الرعاية الصحية بشكل عام وضرورة تطبيق تعرفه لتكاليف العلاج الطبي في ضوء التحديات التي تواجه شركات التأمين في الدولة.

كما تطرق المتحدثون إلى الجانب التكنولوجي في موضوع التأمين الصحي وأثره على تطور العمل وتخفيف الأعباء على المؤمنين والتحديات المستقبلية التي ستواجه قطاع التأمين الصحي فيما يتعلق بالناحية التكنولوجية. وفي اليوم الثاني سيتطرق المتحدثون إلى دور شركات إعادة التأمين في تصحيح أوضاع سوق التأمين الصحي والدور الذي تلعبه هذه الشركات في استقرار هذا السوق في الدولة إضافة إلى مناقشة موضوع الأمراض غير المعدية وأثرها على سوق التأمين الصحي في الدولة ويختتم المؤتمر بجلسة نقاشية حول رقمنة التأمين الصحي ومستقبله في سوق التأمين الصحي بالدولة حيث يتحدث عن هذا الموضوع نخبة من مستشاري التأمين وخبراء إكتواريين من قطاعات مختلفة.

Arab Insurance

Algeria

Insurance sector predicted to grow by 10% next year

The turnover of the Algerian insurance sector is forecast to increase by approximately 10% with the resumption of the importation of new and used vehicles.

Mr Hassen Khelifati, CEO of Alliance Assurances, told Echorouk TV that at the end of the first quarter of 2023, the first batches of imported cars will be available at dealerships. However, he added, the problem of price undercutting remains in the motor branch.

The government has indicated that the entry of the first car into Algeria after the ban is lifted would depend on whether dealers meet new-car import specifications.

In October 2021, President Abdelmadjid Tebboune authorised the resumption of the importation of new



and used vehicles. Earlier this month, the terms and conditions that dealers have to meet to import new cars were published in the Official Gazette.

In 2016, the Algerian government started restricting the importing of new cars to try to build up the Algerian car industry and domestic car production. Another objective was to conserve foreign exchange following the decline in oil prices which began in 2014.

Eventually, the government imposed a full ban on new cars. In 2019, the government restricted the importation of car parts as well, and most foreign car makers in Algeria closed their factories.

The import ban and the COVID pandemic had hit the insurance market causing it to post a stagnant performance. Motor insurance is the biggest branch of business in Algeria.

In June 2021, the government announced it would ease the ban on importing new cars and car parts. Since then, government officials have been handling permits and contracts for the commercial importation of cars.

The 2023 Finance Bill provides for the importation of new passenger vehicles that are less than three years old. Under the Bill, Algerian citizens will be allowed once every three years to import one vehicle aged less than three years. Furthermore, vehicles imported in used condition must comply with international environmental protection standards.

The insurance sector is hoping that around 100,000 vehicles will be imported next year.

Source: Middle East Insurance Review

Arab Insurance

Morocco

Un chiffre d'affaires annuel record attendu pour 2022

À fin septembre, les primes globales enregistrées par les compagnies d'assurances et de réassurance (hors réassureurs exclusifs) ont augmenté de 7,7%, sur un an, pour atteindre 42,35 milliards de DH. Le marché des assurances s'achemine ainsi vers un nouveau record annuel, après celui de 2021. Pour les neuf premiers mois de 2022, il est porté par l'assurance Vie, dont les primes se sont renforcées de 9,5%, contre une hausse de 6,1% pour l'activité Non-Vie.

Le marché des assurances s'achemine vers un chiffre d'affaires annuel record. À fin septembre, les primes globales enregistrées par les compagnies d'assurances et de réassurance (hors réassureurs exclusifs) ont augmenté de 7,7% sur un an, pour atteindre 42,35 milliards de DH. Rappelons qu'en 2021, le secteur a réalisé des primes émises de 49,6 milliards de DH en affaires directes et de 52,4 milliards en tenant compte des acceptations en réassurance qui reste dominée par les réassureurs exclusifs. Pour les neuf premiers mois de 2022, la dynamique du marché est portée par l'assurance Vie, dont les primes se sont renforcées de 9,5% à 19,78 milliards de DH, contre une hausse de 6,1% à 22,56 milliards pour l'activité Non-Vie.

Le marché global des assurances dopé par l'épargne en dirhams et l'automobile.

Pour la branche Vie, les produits d'épargne classiques (support en dirhams) ont drainé 16,29 milliards de DH à fin septembre, en progression de 14,3%. L'épargne en unité de compte, quant à elle, a chuté 25,8% à 1,06 milliard, contrairement à la dynamique soutenue enregistrée en 2021 (+20%). Rappelons que les contrats investis en unités de compte sont plus risqués que les contrats traditionnels en dirhams, mais potentiellement plus rentables. En outre, les primes de l'assurance décès se sont améliorées de 2,1% à fin septembre 2022 à 2,43 milliards de DH.

Pour ce qui est de la branche Non-Vie, l'assurance automobile continue de générer l'essentiel des primes avec 10,67 milliards de DH drainés durant les neuf premiers mois de 2022, en croissance de 5,2%. Vient ensuite l'assurance contre les accidents corporels avec 3,84 milliards de DH, en augmentation de 10,3%.

La tendance haussière des primes a concerné quasiment tous les segments de la Non-Vie, notamment les Accidents du travail et Maladies professionnelles (AT & MP : + 4,6% à 2,02 milliards), le segment Assistance – Crédit – Caution (+10,3% à 1,37 milliard), le transport (+15% à 652,3 millions) et la garantie obligatoire contre les conséquences d'événements catastrophiques, qui est dans sa deuxième année de mise en œuvre (+5,1% à 445,7 millions). En revanche, l'assurance Incendie affiche une légère baisse (- 0,3% à 1,80 milliard). Par ailleurs, l'analyse des primes à fin septembre montre que l'épargne en dirhams continue d'être le premier segment du marché en termes de chiffre d'affaires, devant l'automobile et les accidents corporels.

Pour ce qui est des placements du secteur des assurances, l'encours total a cumulé 194,42 de DH) à fin septembre dernier, en hausse de 2,5% en glissement trimestriel, selon les dernières statistiques mensuelles publiées par l'Autorité de contrôle des assurances et de la prévoyance sociale (ACAPS).

Source: Le Matin

Takaful cadre “parfaitement” avec la mise en œuvre de la SNIF

L'assurance Takaful cadre “parfaitement” avec la mise en œuvre de la Stratégie nationale de l'inclusion financière (SNIF), affirme la Fédération marocaine des Sociétés d'assurances et de réassurance (FMSAR).

“L'assurance Takaful cadre parfaitement avec la mise en œuvre de la SNIF avec la mise en place en 2022 d'un cadre réglementaire spécifique à la micro-assurance avec l'élargissement des canaux de distribution aux établissements de paiement”, indique la FMSAR dans son 5ème Courrier de l'Assurance.

La FMSAR, qui se réjouit du démarrage de cette nouvelle activité, salue dans ce sens toutes les parties prenantes qui ont contribué à l'aboutissement de ce projet très important pour le développement du marché, ainsi que pour l'inclusion d'une frange de la population plus à l'aise avec ce type de concept.

L'assurance Takaful devrait se développer progressivement avec un focus en phase de démarrage

sur la couverture des assurances décès au profit des personnes faisant appel au financement participatif tout en intégrant celles qui n'ont pas pu, jusque-là, couvrir les crédits contractés avant la mise en œuvre de l'assurance Takaful, fait savoir la Fédération.

Elle a noté, à ce titre, que trois produits d'assurance sont déjà prêts pour la commercialisation dans cette première phase, à savoir “Décès-emprunteur”, “Multirisque bâtiment” et “Investissement”, ajoutant que l'offre actuelle sera complétée au fur et à mesure pour répondre aux besoins des clients, notamment en ce qui concerne la couverture santé et les services d'assistance.

Source: Eco Actu

Arab Insurance

Libya



إنطلاق ملتقى ليبيا الدولي الثالث للتأمين ديسمبر

من المقرر إنطلاق فعاليات الدورة الثالثة لملتقى ليبيا الدولي للتأمين في السادس من شهر ديسمبر الجاري ، تحت عنوان “ الطريق نحو تطوير قطاع التأمين في ليبيا”، برعاية وزير التجارة والاقتصاد الليبي. سيصدر الملتقى حول محورين رئيسيين وثمانية نقاط فرعية ، فأما محاوره فستتضمن التأمين التكافلي ثم التأمين التجاري.

وفيما يخص محور التأمين التكافلي، فمن المقرر أن يعرج الملتقى إلي التعريف بالفائض التأميني والعناصر المؤثرة فيه ومعايير التوزيع، بالإضافة إلي التعريف بهيئة الرقابة الشرعية ودورها في شركات التأمين التكافلي والتحديات التي تواجهها.

وستتضمن هذا المحور التأصيل الفقهي والخلفية التاريخية للتأمين التكافلي، بالإضافة الي الاستفادة من تجارب بعض الدول في التأمين التكافلي.

أما المحور المرتبط بالتأمين التجاري، فستتطرق إلي أربع نقاط أساسية، أولها أهمية تطوير التشريعات القانونية مع توسيع نطاق التغطيات التأمينية الإلزامية بما يضمن حماية اشمل للأرواح

والممتلكات.

وسيعرج هذا المحور إلي أهمية تطوير التغطيات التأمينية بالسوق الليبية وإستحداث تغطيات تناسب احتياجات السوق، بالإضافة الي النظام المحاسبي الموحد لشركات التأمين، وأخيرًا الاستفادة من تجارب بعض الدول في التأمين الصحي.

وتشمل قائمة المتحدثون في الملتقى، عمر الفاروق الأمين، عضو جمعية مكنتي التأمين بالمعهد القانوني للتأمين بلندن، وخالد بشير طاهر ادريش، مدير عمليات التأمين بشركة التكافل للتأمين، وإيهاب ابو المجد رئيس مجلس إدارة مجموعة بلاتينيوم للرعاية الصحية، بالإضافة الي تيسير حمد التريكي، الحاصل علي شهادة MA في التطورات السياسية والاقتصادية المعاصرة لمنطقة الشرق الأوسط من كلية SOAS بلندن.

وسيتحدث في الملتقى كذلك الدكتور عبد الله الزبير عبد الرحمن، مساعد مدير الجامعة للبحث العلمي بالسودان، وشكيب ابو زيد، أمين عام الاتحاد العربي للتأمين، وعبد الله شهب، خبير التأمين الاستشاري، ومحمد عز الدين الشيباني، الحاصل علي درجة الدكتوراه في الاقتصاد الاسلامي من جامعة المنيا.

ومن المقرر عقد صالون حوار علي هامش فعاليات الدورة الثالثة، يضم خبراء دوليين والمهتمين من الجانب الليبي وأصحاب المصلحة والمؤسسات ذات العلاقة

المصدر: خبري



إنشاء قاعدة بيانات عن سوق التأمين الليبي



المصدر: صفحة هيئة الاشراف على التأمين في ليبيا على الفيس بوك

في إطار متابعة العمل على إنشاء المنظومة التأمينية عقد صباح يوم الخميس الموافق 2022/12/1 بمقر هيئة الإشراف على التأمين جلسة عمل بحضور السيد/ مدير عام هيئة الإشراف على التأمين والسيد/ مدير عام مركز التوثيق والمعلومات الاقتصادي وبحضور مدراء الإدارات ورؤساء الاقسام بالهيئة.

حيث تناولت الجلسة عرض مبدئي للمنظومة لتوضيح آلية إدخال المعلومات والإحصاءات المطلوبة لتكوين قاعدة بيانات عامة عن نشاط فروع التأمين على أن يتم تحديد موعد اجتماع خلال شهر ديسمبر الجاري لعرض المنظومة بشكلها النهائي بحضور شركات التأمين العاملة بسوق التأمين المحلي والعمل على إطلاقها.

Arab Insurance

Palestine

توقيع وثيقة مشروع تطوير المخطط "الكروي" الإلكتروني



الكروي الإلكتروني لحوادث الطرق.

وتجدر الإشارة، إلى أن هيئة سوق رأس المال قامت برعاية الحوار بين مختلف الجهات المعنية بالحد من هذه الظاهرة ومعالجة أثارها، وتكللت هذه الجهود بالاتفاق على تطوير نظام المخطط "الكروي" الإلكتروني بين الشركاء الرئيسيين المتمثلة بالإدارة العامة لشرطة المرور والاتحاد الفلسطيني لشركات التأمين والصندوق الفلسطيني لتعويض حوادث الطرق.

المصدر: هيئة سوق رأس المال الفلسطينية

وقعت هيئة سوق رأس المال، والإدارة العامة للشرطة الفلسطينية، والاتحاد الفلسطيني لشركات التأمين، والصندوق الفلسطيني لتعويض مصابي حوادث الطرق، وثيقة مشروع تطوير المخطط "الكروي" الإلكتروني في مقر الهيئة.

وشارك في التوقيع كل من العميد المهندس سليمان الخطيب مدير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات عن القيادة العامة للشرطة الفلسطينية، والسيد أيمن الصباح مدير عام الإدارة العامة للتأمين عن هيئة سوق رأس المال، والسيد محمد الريماوي رئيس مجلس الاتحاد الفلسطيني لشركات التأمين، والسيد عبد اللطيف خماس قائم بأعمال مدير عام الصندوق الفلسطيني لمصابي حوادث الطرق. ويهدف المشروع إلى تطوير نظام الإلكتروني لتبليغ عن حوادث الطرق انسجاماً مع أجندة الحكومة نحو التحول الرقمي في تقديم الخدمات للمواطنين.

ويأتي توقيع الوثيقة انطلاقاً من رؤية مشتركة لصون أرواح المواطنين واملأهم في ضوء تصاعد عدد وحدة حوادث الطرق وما ينتج عنها من خسائر وتعاطم الاختناقات المرورية في حل وقوع الحوادث، والحويلة دون فقدان معلومات هامة عن الحادث تكون مفصلية في تحديد المسؤولية وتقدير الضرر وبالتالي تمكن شركات التأمين والصندوق من التعامل مع الحادث على أسس فنية وعدم التعرض للتضليل والتزوير، لذلك تم الاتفاق على تطوير نظام المخطط

Arab Insurance

Syria

برعاية الاتحاد السوري لشركات التأمين

ندوة طبية قضائية بعنوان "المسؤولية الطبية"

حيث تضمنت الندوة عدة محاضرات حول : صور الخطأ الطبي - مفهوم الإلتزام في العمل الطبي - المسؤوليات المدنية والجزائية في الخطأ الطبي - اجراءات توقيف الطبيب - مهام الخبرة الطبية في الأخطاء الطبية والمضاعفات- المسؤولية الطبية في الجراحة

برعاية الاتحاد السوري لشركات التأمين أقامت نقابة اطباء سوريا بالتعاون مع وزارة العدل ندوة طبية قضائية بعنوان "المسؤولية الطبية" وذلك بتاريخ 2022/11/24-23 في صالة نقابة الاطباء _ ابورمانة.



التجملية- آفاق مشروع التأمين على الأخطاء الطبية في سوريا - وثيقة تأمين أخطاء المهن الطبية / عربياً وعالمياً - القوانين الناظمة للمهن الطبية في سورية - صلاحيات ومهام المجلس المسلكي الطبي.. وقد كان المنتدى من أنجح وأقوى المنتديات التي حصلت, لتمييز الحضور الطبي والقانوني والحضور التأميني الذي يشكك العلاقة بين الطب والقانون حيث طرحت مواضيع في غاية الأهمية وكان الحوار واسعا بطيفه ونعتز بأننا الراعي الذهبي لهذا اللقاء التاريخي.

المصدر: صفحة الاتحاد السوري لشركات التأمين على الفيس بوك

Companies News

Moody's affirms Al-Ain Ahlia's IFSR at A3, with stable outlook

UAE: Moody's Investors Service ("Moody's") has today affirmed the A3 insurance financial strength rating (IFSR) of Al-Ain Ahlia Insurance Co. (Al-Ain Ahlia) with a stable outlook. The affirmation of Al-Ain Ahlia's A3 IFSR reflects (i) the company's strong market position and brand, as top five insurer in the UAE insurance market and benefiting from partial government ownership; (ii) good technical underwriting experience in the oil and gas business lines and long-standing relationships with major international reinsurers; (iii) strong capitalisation which continues to organically grow with a gross underwriting leverage (GUL) of 1.6x at YE 2021; and (iv) strong underwriting profitability with a five year average combined ratio (COR) of 80.2% as of year-end 2021.

These strengths are tempered by (i) elevated asset risk due to high exposure to equities and to real estate with concentrated exposure to a small number of large properties, such that high risk assets (HRA) as a percentage of shareholders' equity remains elevated at 98% at YE 2021; (ii) very limited geographic diversification given the focus on Abu Dhabi (Aa2, Stable) which creates geographic concentration risk and reliance on the Abu Dhabi economic performance;

and (iii) expected reduction in business volume and diversification due to losing the Aetna International (Aetna) medical business.

While the impact on its gross written premiums will be significant, this business only accounts for around 17% of the company's 2021 net income. Looking ahead, the company expects to recover some of this lost premium volume through their participation in the UAE government's Workers Protection Program and Involuntary Loss of Employment program, both of which are profitable businesses for Al-Ain Ahlia.

Al-Ain Ahlia has a good track record of underwriting profitability, with an average combined ratio of around 80% for the five years to year-end 2021, and an average return on capital of 4.7% for that same period.

OUTLOOK

The stable rating outlook reflects Moody's expectation that Al-Ain Ahlia will maintain a good market position in its core lines of business, while rebuilding its premium base in the new mandatory lines over time, and that the company will maintain its good profitability and capitalization.

To read full article, please [click here](#)

Source: Moody

CCR Algeria: share capital increase

Algeria: The Compagnie Centrale de Réassurance (CCR Algérie) has proceeded to a 5 billion DZD (35.93 million USD) share capital increase. It has thus gone from 25 billion DZD (179.65 million USD) to 30 billion DZD (215.58 million USD).

The operation will allow the Algerian reinsurer to strengthen its financial base in order to boost its development on both the local and international

markets.

It is worth mentioning that the company closed the financial year 2021 with an 18% turnover increase reaching 39.635 billion DZD (284.82 million USD). The net result progressed by 20.5% to stand at 5.006 billion DZD (35.97 million USD) on 31 December 2021.

Source: Atlas Magazine

الشركة الوطنية للتأمين وإعادة التأمين: نحو إطلاق خدمات جديدة للحماية من المخاطر السيبرانية

غرار التأمين على السيارات و الكوارث الطبيعية و مخاطر الهندسة في البناء.

وفي هذا الصدد، أشار السيد حاج محمد إلى أن الشركة الوطنية للتأمين وإعادة التأمين تحوز على الحصة الأكبر بسوق التأمينات الوطنية فيما يتعلق بالتأمين على المخاطر التي تهدد الشركات و هذا بنسبة 15 بالمائة بالنسبة للتأمين على الأخطار الصناعية و 32 بالمائة للتأمين على النقل.

وأرجع نفس المصدر أسباب اختيار المؤسسات الاقتصادية لهذه الشركة إلى اكتساب هذه الأخيرة لخبرة طويلة في هذا المجال و توفرها على إطارات متخصصة من جهة و محتوى الخدمة و نوعيتها التي توفرها لزبائنها لاسيما ما يتعلق باحترام مدة التعويض و مرافقتها لهم لادارة و تسير الاخطار.

كما توقع ذات المسؤول تحقيق الشركة لمعدل نمو هام خلال السنة الجارية على غرار سنة 2021 التي حققت خلالها معدل نمو فاق 9 بالمائة و هو ما يمثل ضعف معدل نمو السوق الوطني للتأمينات خلال نفس الفترة لافتا الى تجاوز رقم أعمالها السنة الماضية 16 مليار دج.

المصدر: وكالة الأنباء الجزائرية

الجزائر: تحضر الشركة الوطنية للتأمين وإعادة التأمين (لاكار) لإطلاق خدمات جديدة لزبائنها والمتعلقة بالحماية من المخاطر السيبرانية في ظل توجه أغلبية المؤسسات الاقتصادية إلى استعمال تكنولوجيا الإعلام الحديثة ، حسبما كشف عنه اليوم الأربعاء بالبلدية الرئيس المدير العام لهذه المؤسسة العمومية.

وكشف حاج محمد سبع ل/وأج على هامش أشغال يوم دراسي نظم على مستوى النادي العسكري للجيش للتعريف بهذه المؤسسة عن التحضير لإطلاق خدمات جديدة تستجيب لاحتياجات القطاع الاقتصادي و المتعلقة بحماية المؤسسات الاقتصادية الصناعية منها وكذا الخدماتية من مختلف المخاطر السيبرانية.

وأضاف ذات المسؤول أنه في ظل توجه جل المؤسسات إلى الاعتماد على وسائل التكنولوجيا الحديثة و اعتماد المنصات الرقمية لتسيير نشاطها ارتأت الشركة إلى استحداث منتجات تأمينية جديدة لضمان حمايتها من مختلف الأخطار التي تهددها لافتا إلى التأمين على مثل هذه الاخطار يحتاج إلى التزامات مالية كبيرة .

وتماشيا مع احتياجات السوق الاقتصادية تعمل الشركة أيضا على التحضير لإطلاق منتجات تأمينية أخرى موجهة للناشطين في المجال الفلاحي و هذا بعد تغطيتها لمختلف المخاطر الأخرى على

”ستاندرد آند بورز“ تثبت تصنيف ”الأهلية للتأمين“

استثمارات الشركة، ففي عام 2021 ارتفع إجمالي الأقساط المكتتبة بنسبة 13% لتصل إلى 114 مليون د.ك. مقارنة بعام 2020 والتي بلغت 101 مليون د.ك.، كما زداد صافي الدخل في سنة 2021 بنسبة 10% لتصل إلى 14.5 مليون د.ك. مقارنة في عام 2020 والتي بلغت 13.2 مليون د.ك. مع توقع أن تحافظ الأهلية للتأمين على مركزها التنافسي كثاني أكبر شركة تأمين في سوق التأمين الكويتي وأن يزداد تنوع الشركة من ناحية الأعمال والتواجد الجغرافي في عامي 2022 و2023، حيث تواصل المجموعة توسيع أعمالها محليا في الكويت ودولياً.

هذا وتتوقع ستاندر آند بورز أيضاً أن تحافظ الأهلية على تدفق نقدي وسيولة كافية من عملياتها لتلبية إلتزاماتها.

المصدر: بورصة الكويت

الكويت: ثبتت وكالة ستاندرد آند بورز للتصنيفات الائتمانية التقييم الائتماني للشركة الأهلية للتأمين عند ”A-“، مع نظرة مستقبلية مستقرة، مما يعكس القوة المالية للشركة وقدرتها على الوفاء بالتزاماتها المالية.

تشير النظرة المستقبلية المستقرة إلى توقع استمرار كفاية رأس مال الشركة عند مستوى (AAA) مما يظهر المستوى القوي جداً للمركز المالي للشركة والأداء التشغيلي القوي وملف الاعمال المتوازن إلى جانب مستوى إدارة المخاطر الملائم على المدى القريب والبعيد.

كما أعلنت الوكالة أن كفاية رأس مال الشركة سيبقى أعلى من معيار ستاندرد آند بورز للتصنيفات الائتمانية ”AAA“ خلال العامين القادمين وهذا مبني على نموذج رأس المال القائم على المخاطر مدعوما بالأرباح والتخفيض المستمر للمخاطر في محفظة

Partenariat SCR avec Africa Specialty Risks

Morocco: La Société Centrale de Réassurance (SCR) et Africa Specialty Risks (ASR) sont heureux d’annoncer le mise en place de leur partenariat.

Cet accord de partenariat conclu avec Africa Specialty Risks, combine les capacités de couverture multi-métiers à travers l’Afrique et le Middle East.

La SCR occupe une position forte sur le marché marocain de la réassurance, avec plus de 50 % de part

de marché de la prime cédée, tout en développant une présence internationale soutenue par ses bureaux de représentation au Rwanda, en Egypt, en Côte d’Ivoire et en Afrique du Sud. La SCR opère ainsi sur 70 marchés et compte plus de 500 clients dans le monde.

Le partenariat de l’ASR avec SCR est donc une mission mutuelle pour développer et accélérer une présence internationale à travers l’Afrique et le Moyen-Orient.

La capacité commune étant dirigée par l'équipe ASR en dehors du Maroc pour une partie de la capacité de la SCR.

Youssef Fassi Fihri, PDG de la SCR, a commenté:

« Le partenariat avec ASR témoigne de notre plan

stratégique 2021-2023 “Nous transformons demain ensemble” et reflète notre engagement à renforcer le positionnement de la SCR à l'échelle internationale tout en établissant des partenariats avec des partenaires d'affaires aux vues similaires. »

Source: 212 Assurances

عمومية "بيمة" تصادق على التحول لـ "مساهمة عامة" والإدراج ببورصة قطر

قطر: أقرت الجمعية العامة غير العادية لشركة الضمان للتأمين الإسلامي "بيمة" طلب الشركة للتحول من شركة مساهمة خاصة قطرية إلى شركة مساهمة عامة قطرية.

وتعتزم الشركة وفق جمعيتها التي عقدت يوم الأربعاء الماضي بعد إنهاء إجراءات التحول القيام بإدراج أسهمها في السوق الرئيسية لبورصة قطر وفق آلية الإدراج المباشر، وذلك رهناً بالحصول على كافة الموافقات التنظيمية المطلوبة.

وقال جاسم بن حمد آل ثاني رئيس مجلس إدارة "بيمة" إن إجمالي الاشتراكات المكتتبة للشركة بلغ نهاية سنتها المالية في 2021 368 مليون ريال قطري، شكلت منتجات التأمين الأساسية للشركة والتأمين التكافلي والتأمين الصحي (بما في ذلك المنتجات الطبية

الجماعية ومنتجات تأمينات الحياة الجماعية) نسبة 59% من هذا الرقم.

وأضاف أن التأمين الشخصي (بما في ذلك التأمين على السيارات والتأمين على السفر) جاء بنسبة 28%، بينما شكل التأمين على الممتلكات نسبة 13% من إجمالي الاشتراكات المكتتبة خلال تلك الفترة.

يذكر أن "بيمة" تعتبر واحدة من شركات التأمين الإسلامية الرائدة في دولة قطر، وقد تأسست في عام 2009 من قبل مساهميتها المؤسسين الخمسة، وهم: مصرف قطر الإسلامي، وشركة قطر للتأمين، ومصرف الريان، وشركة بروة العقارية، وكيو إنفست.

المصدر: مباشر

القابضة للتأمين وبنكي الأهلي ومصر يطلقون «مصر تكافلي حياة» برأسمال 150 مليون جنيه



جمهورية مصر العربية: أعلنت شركة مصر للتأمين التكافلي - حياة عن إنتهاء إجراءات تأسيسها بمساهمة كلا من شركات مصر القابضة للتأمين، ومصر لتأمينات الحياة، ومصر للتأمين، بجانب البنك الأهلي المصري، وبنك مصر.

وقد تم تأسيس الشركة برأسمال مدفوع 150 مليون جنيه بهدف المساهمة الفعالة وإضافة قيمة جديدة في قطاع التأمين المصري بشكل عام والتأمين التكافلي بشكل خاص، حيث أصدرت الهيئة العامة للرقابة المالية قرارها رقم 1982 لسنة 2022 خلال الأسبوع الماضي، بمنح الشركة رخصة مزاولة نشاط تأمينات الحياة بجميع أنواعها والتأمين الطبي طويل الأجل بمصر.

وتعد شركة مصر للتأمين التكافلي- حياة الكيان الجديد الذي ينضم لشركات مجموعة مصر القابضة للتأمين وتوسعي المجموعة بتأسيسها هذه الشركة الجديدة لتلبية احتياجات عملائها المختلفة وإتاحة منتجات وخدمات جديدة في السوق المصري، خاصةً لشريحة العملاء التي تتطلع لمنتجات تأمينية متوافقة مع الشريعة الإسلامية.

ومن جانبه رحب باسل الحيني رئيس مجموعة مصر القابضة للتأمين بانضمام الشركة للمجموعة مؤكداً ثقته أنها بمساهمتها من المؤسسات المالية الرائدة، وإدارتها المتميزة، وبالكوادر والخبرات العاملة بها ستكون إضافة كبيرة لسوق التأمين بمصر.

وتعتزم مصر للتأمين التكافلي- حياة تقديم باقة منتجات مبتكرة و متنوعة ومناسبة لاحتياجات السوق المصري، من خدمات تأمينية للأفراد، وتأمينات الحياة الجماعية، والتأمين الطبي الجماعي للشركات الكبرى والمتوسطة والصغيرة، والتأمين المصري؛ وذلك بالاستعانة بأحدث التقنيات والتطبيقات التكنولوجية والاعتماد على أفضل مقدمي الخدمة بهدف الحصول على أفضل الحلول والخدمات لضمان رضا العملاء، بجانب العمل داخلياً على تقديم بعض الخدمات المميزة للعملاء مباشرة لضمان ولاء هم واستمراريتهم، والاعتماد أيضاً على الكوادر والكفاءات المتميزة في قطاع التأمين وتوفير أفضل برامج التطوير المهني لهم وفقاً لأحدث المناهج والأساليب التدريبية في السوق المصري والعالمي.

جدير بالذكر أن مجلس إدارة شركة مصر للتأمين التكافلي-حياة قد قام بتعيين كلا من محمد عبد الجواد رئيساً لمجلس الإدارة (من ذوي الخبرة) وعير حلمي صالح عضواً منتدباً للشركة لما لهما من خبرة احترافية طويلة في مجال التأمين بمصر.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#)

الشركة الجديدة تستهدف 1.5 مليار جنيه أقساط مباشرة خلال 5 سنوات

ومن المرتقب أن تعمل شركة مصر للتأمين التكافلي - حياة وفق استراتيجية تهدف إلى تحقيق موقع تنافسي متميز والحصول على حصة متكافئة من سوق تأمين الحياة التكافلي وصولاً لأقساط مباشرة قدرها 1.5 مليار جنيه في الخمس سنوات الأولى، وذلك استناداً إلى خبرة ومكانة المساهمين الذين يعدوا رواد صناعة التأمين بمصر، وبشراكة أكبر البنوك في القطاع المصرفي الحكومي، والتي تعد بمثابة قوة دفع تساعد في ترسيخ وتوثيق مكانة الشركة.

جي أي جي للتأمين تستهدف 8% نمواً بأرباحها لتصل إلى 250 مليون جنيه

2023/2022، وقد أسفرت النتائج عن تحقيق الشركة فائض نشاط تأميني قدره 266 مليون جنيه خلال العام المالي الماضي بنسبة زيادة قدرها 12% عن العام المالي السابق عليه، كما حققت الشركة أرباح قدرها 233 مليون جنيه قبل الضرائب، ونحو 171 مليون بعد الضرائب.

وقد سددت الشركة إجمالي تعويضات لعملائها بقيمة 608 مليون جنيه بزيادة قدرها 10%، كما ارتفع إجمالي أصول الشركة إلى 2.6 مليار جنيه بنهاية يونيو 2022، بمعدل نمو 19% عن الفترة المناظرة من العام الماضي.

كما قد قررت الجمعية العمومية حجز 5% من الأرباح كإحتياطي قانوني مع توزيع نقدي قدره 141 مليون جنيه على المساهمين و20 مليون جنيه للعاملين بالشركة.

ويذكر أن مؤسسة التصنيف العالمية am best قد أكدت مؤخراً تصنيف القوة المالية لشركة جي أي جي للتأمين مصر عند B++؛ كما أكدت المؤسسة التصنيف الائتماني طويل الأجل للشركة عند درجة "bbb+"، مع نظرة مستقبلية مستقرة.

وتتظر جي أي جي للتأمين مصر موافقة الهيئة العامة للرقابة المالية بشأن إتمام صفقة الاستحواذ أو الدمج على شركة AIG إيجيبب للتأمين.

المصدر: أموال الغد

جمهورية مصر العربية: كشف علاء الزهيري، العضو المنتدب لشركة جي أي جي للتأمين مصر، عن استهداف شركته 8% نمواً بحجم أرباح الشركة خلال العام المالي الجاري 2023/ 2022 لتسجل 250 مليون جنيه، مقابل 233 مليون جنيه أرباح قبل الضرائب خلال العام المالي الماضي.

وأوضح الزهيري في تصريحات خاصة لـ"أموال الغد"، أن الشركة تستهدف زيادة حجم أقساطها لتصل إلى 2.16 مليار جنيه خلال العام المالي الجاري 2023/ 2022، مقابل ملياري جنيه خلال العام المالي السابق 2022/ 2021، بمعدل نمو 8%.

وأشار إلى أن إجمالي الإستثمارات المالية للشركة بلغت حوالي مليار جنيه بنهاية يونيو الماضي بزيادة قدرها 16% عن الفترة المناظرة من العام الماضي، مستهدفاً 8% نمواً في حجم الاستثمارات بنهاية يونيو 2023.

ومن جهة أخرى، أوضح الزهيري أن الجمعية العمومية للشركة وافقت خلال اجتماعها أمس على تعيين عنصر نسائي بمجلس إدارة الشركة طبقاً لتعليمات الهيئة العامة للرقابة المالية، وقد تقرر تعيين دلال الشايح من شركة الخليج للتأمين بالكويت بهذا المنصب.

وكانت قد اعتمدت الجمعية العمومية لشركة جي أي جي للتأمين مصر اجتماعها أمس لاعتماد مركزها المالي خلال العام المالي الماضي



Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر