

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

الراعي الحصري



Exclusive Sponsor

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

الأمانة العامة

الإتحاد العام العربي للتأمين يُصدر:

بيان تضامني مع الشعب الفلسطيني

بالنيابة عن رئيس وأعضاء مجلس الإتحاد العام العربي للتأمين، تتوجه الأمانة العامة إلى رئيس الإتحاد الفلسطيني وإلى كل أعضائه وإلى عموم شعبنا العربي بفلسطين، لتعلن تضامنها المطلق واستنكارها للاعتداءات الهمجية التي طالت المدنيين في غزة ومحاولات التهجير القسري لسكانه حي الشيخ جراح.



كما تدعو الأمانة العامة كل الضامنين العرب إلى إعلان تضامنهم وتوفير كل سبل الدعم الممكنة لمؤازرة الشعب الفلسطيني،
حفظ الله المسجد الأقصى وفلسطين،

World Insurance

IVANS Index April 2021:

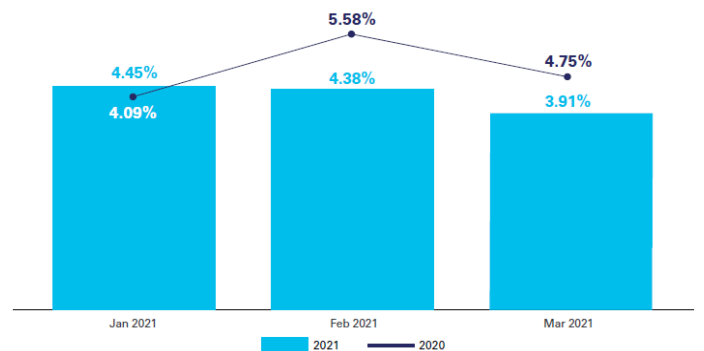
Average premium renewal rates experience uptick across nearly all major commercial lines

IVANS, a division of Applied Systems, announced the April 2021 results of the IVANS Index™, the insurance industry's premium renewal rate index. Year over year, all lines of business experienced an increase in average premium renewal rate, except Workers' Compensation which stayed negative. Month over month, premium renewal rates for lines of business including Commercial Auto, BOP, General Liability and Umbrella experienced increases, while Commercial Property saw a downturn. Workers' Compensation remained unchanged from last month's average premium renewal rate.

Premium renewal rate change by line of business for April 2021 highlights include:

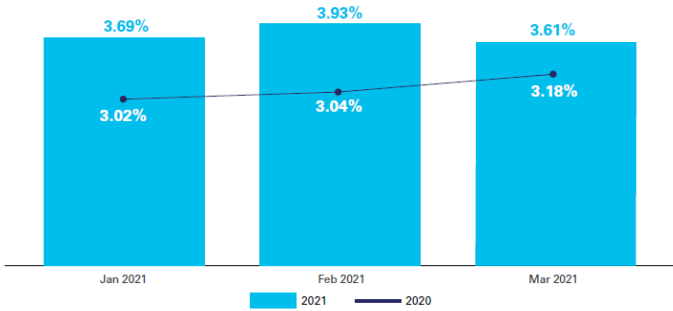
- Commercial Auto: 4.65%, up from 3.91% last month.
- BOP: 4.64%, up from 4.54% at the end of March.

Commercial Auto

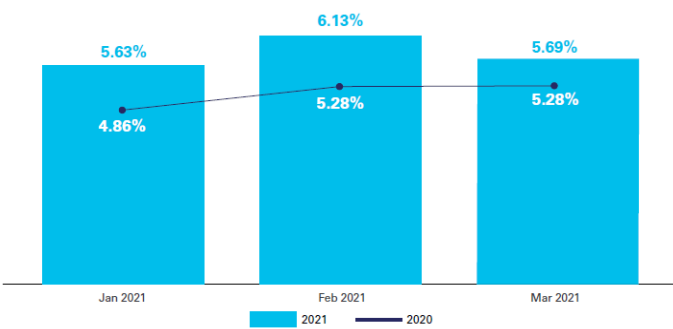


- General Liability: 4.00%, up from 3.61% the month prior.
- Commercial Property: 5.52%, down from 5.69% in March.

General Liability



Commercial Property



- Umbrella: 4.29%, up from 4.18% the month prior.
- Workers' Compensation: -1.64%, unchanged from -1.64% last month.

“This month’s IVANS Index results continue to demonstrate a hardening market with nearly all major commercial lines of business increasing quarter over quarter after having dipped at the end of March,” said Kathy Hrach, vice president of Product Management, IVANS Insurance Services. “Year over year, BOP and Commercial Property continue to experience the greatest increase across all major commercial lines of business. We expect this trend to evolve as macroeconomic developments play out as a result of the pandemic.”

Released monthly, IVANS Index is a data-driven report of current conditions and trends for premium rate renewal change of the most placed commercial lines of business in the insurance industry. Analyzing more than 120 million data transactions, the IVANS Index premium renewal rate change measures the premium difference year over year for a single consistent policy. Inclusive of more than 33,000 agencies and 430 insurers and MGAs, the IVANS Index is reflective of the premium rate change trends being experienced by all agencies and insurers across the U.S. insurance market. IVANS Index is available to agencies and insurers as part of Market Insights at markets.ivansinsurance.com.

Download the complete Q1 IVANS Index report [here](#).

Source: IVANS

Organisations failing to anticipate and model key emerging risks: Marsh Report

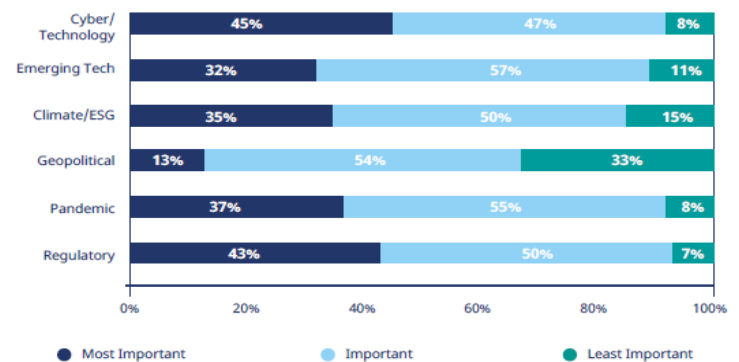
Despite a broad consensus across large and midsize organisations about the rising threat posed by a range of emerging risks, the vast majority continue to overlook and underemphasize the potential impact of these risks on their businesses, according to the inaugural Marsh [Risk Resilience Report](#), published today by Marsh.

short-term threats over those that are high severity but lower frequency. This potentially leaves them vulnerable to immediate and long-term disruptions to their operations, assets, and revenue streams, the report concludes.

As new challenges continue to emerge, and the risk landscape grows increasingly complex, the report identifies the competitive advantage that risk resilient firms can gain. A risk resilient organization is able to anticipate risk, minimize losses, and quickly resume business as usual following an event, gaining a competitive advantage over less-prepared peers through growth opportunities seized during times of operational and/or financial stress, the report notes.

“The COVID-19 crisis, the temporary closure of the Suez Canal, major cyber-attacks, and other recent events, have all exposed the fragility of global

01| There is broad agreement on the importance of various emerging risks.



systems and serious shortcomings in organizations’ preparedness to manage major crises,” said John Doyle, President and CEO, Marsh. “As our report outlines, effective strategies to build more resilient businesses will not only facilitate faster recovery but

also increasingly become a competitive advantage.

“Our survey findings show that more work needs to be done when it comes to anticipating and modeling key emerging risks as they develop,” Mr. Doyle added. “Resiliency is a journey that organizations need to prioritize.”

According to the Marsh Risk Resilience Diagnostic,

the journey towards resilience involves four common steps and behaviors: anticipating important risk issues; connecting risk management to business strategy; avoiding gaps in the perception of preparedness; and measuring relevant data. Together, these steps can transform risk management and support organizations in becoming more resilient, Marsh notes in the report.

Source: Global Reinsurance

Aviation insurers seeks further rate increases after difficult year: McGill & Partners

Analysts at specialist insurance broker McGill & Partners have examined the state of the aviation insurance market in 2021, noting that most firms will be seeking further rate increases to offset the difficulties of the past year.

With more planes grounded than in the skies, 2020 was an unprecedented challenge for aviation industry, McGill & Partners observed, and the near-term outlook in 2021 still looks bleak for insurers in this space.

The combination of differing efforts by Governments to vaccinate their population, with the geographically varied return of passenger demand and aircraft to service, shows signs of a varied recovery that remains largely uncertain.

In 2020 the aviation industry reported losses of \$118 billion with demand down 65.9% versus 2019, meaning nearly 17,000 airliners were idled at the peak downturn due to the COVID-19 pandemic

The International Air Transport Association has warned that the industry is likely to continue to lose around \$5 billion to \$6 billion per month in 2021 and passenger numbers are only likely to fully recover by 2024.

“2020 was certainly a difficult year for airlines and their insurers. And it’s not over yet as many airlines continue to exist in survival mode in 2021,” said Joe Trotti, Head of Aviation and Aerospace at McGill and Partners.

“This is despite recent news of increasing domestic passenger demand in some countries such as the US which might suggest a recovery is beginning to take place. However, restrictions and closed borders in many countries are making timeframes for a full recovery unclear.”

Trotti continued: “Recently, we’ve seen many of the world’s biggest commercial airlines post huge losses and with travel restrictions still in place internationally it’s expected that these financial losses will continue in 2021. With the challenges faced by legacy carriers we are also seeing a disproportionate emergence of start-up airlines worldwide taking advantage of the availability of both quality aircraft at attractive rates and qualified

pilots and staff who are not currently working.

Even before the pandemic, many insurers had already been grappling with the ongoing lack of profitability of the airline class as well as significant manufacturers grounding losses over the past several years including the Boeing MAX loss.

And the restart of operation will also pose challenges for both airlines and insurers, as fleets will have to be restored to airworthiness following months of grounding.

“Underwriters are taking a keen interest in understanding these plans to return to service,” Trotti noted.

“Despite challenges the market continues to provide solutions, with ample capacity available from insurers. While the market remains challenging, there are underwriters who understand the environment and are working with brokers to provide a tailored approach to address these challenges.”

Source: Reinsurance News



Regional Insurance

Country Risk

Pandemic Intensifies Risk in the Gulf Cooperation Council Countries

AM Best expects economic activity in the Gulf Cooperation Council (GCC) to accelerate in 2021, as global demand for commodities increases and as lockdown restrictions due to the pandemic continue to abate. Although last year was challenging for most of the world's economies, the countries in the GCC (Bahrain, Kuwait, Oman, Qatar, Saudi Arabia, and the United Arab Emirates [UAE]) were particularly hard hit as they faced the dual economic shocks of commodity price declines and slowdowns in domestic economic activity. The resurgence in global economic activity will contribute to higher commodity prices, and progress in vaccination programs (for most of the GCC) will help fuel domestic demand in 2021. However, a recent surge in virus cases in the region and in other parts of the world portends a great deal of risk and uncertainty.

Country Risk and the Rating Process

As part of the rating process, AM Best considers the operating environment in a country and "country risk": the risk that factors specific to a country could adversely affect the ability of an insurer operating in the country to meet its financial obligations. These risks are divided into three main categories: economic, political, and financial system.

Countries are placed into one of five "country risk tiers" (CRT), ranging from CRT-1, for countries with a stable environment that poses the least amount of risk, to CRT-5 for those that pose the most risk and therefore the greatest challenges to an insurer's financial stability, strength, and performance. AM Best CRTs for the GCC

are concentrated in the CRT-3 and CRT-4 tiers, with Kuwait, Qatar, Saudi Arabia, and the UAE at CRT-3, and Bahrain and Oman at CRT-4 (Exhibit 1)

Economic Risk

In 2020, the GCC economies contracted by more than the 3.3% world average drop in GDP, with the exception of Qatar (Exhibit 2). To varying degrees, countries in the GCC

Exhibit 1 GCC – Country Risk Tiers

As of May 2021

Country	Tier
Kuwait	CRT-3
Qatar	CRT-3
Saudi Arabia	CRT-3
United Arab Emirates	CRT-3
Bahrain	CRT-4
Oman	CRT-4

Source: AM Best data and research

Exhibit 16 GCC – Total Written Premiums

(USD millions)

	Bahrain	Kuwait	Oman	Qatar	Saudi Arabia	United Arab Emirates	Regional Total
2010	606	719	758	933	4,682	5,875	13,573
2011	579	812	766	961	4,971	6,641	14,730
2012	627	970	762	1,300	5,455	7,190	16,304
2013	688	952	947	1,471	6,360	7,959	18,377
2014	566	1,007	1,035	2,183	8,128	9,106	22,025
2015	746	1,048	1,124	2,833	9,891	10,093	25,735
2016	563	1,115	1,196	2,935	9,934	10,237	25,980
2017	715	1,119	1,214	2,941	9,717	13,521	29,227
2018	755	1,307	1,093	3,038	9,463	12,461	28,117
2019	788	1,334	1,116	1,383	10,081	12,712	27,414

Sources: Swiss Re, AXCO, AM Best data and research

are vulnerable to external demand conditions, due to their reliance on the energy sector to drive economic growth and provide government revenue. As a result of the pandemic, the GCC countries experienced a dual shock: muted domestic demand and plummeting external demand for energy products.

Insurance Premiums

Insurance premium growth in the GCC countries has been relatively stagnant for several years. Historically, many GCC insurers have relied on government spending, particularly for infrastructure projects, to drive premium growth. Large infrastructure projects may be curtailed due to uncertainty about the recovery. Government spending will likely focus on diversifying away from an oil-based economy to non-oil sector projects, and several mega-projects are in the pipeline. For example, Saudi Arabia has planned several infrastructure projects (as part of Vision 2030)

to diversify the economy with the potential to drive premium growth. However, whether the current economic uncertainty—and potentially lower government spending/revenue—will continue to affect premiums remains to be seen (Exhibit 16).

To download full report, please Click [Here](#)

Source: AM Best

Exhibit 2 GCC – GDP Growth, 2011-2026P

(%)

	Historical										Projected					
	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
World	4.3	3.5	3.5	3.6	3.5	3.3	3.8	3.6	2.8	-3.3	6.0	4.4	3.5	3.4	3.3	3.3
Developed Economies	1.7	1.2	1.4	2.1	2.4	1.8	2.5	2.3	1.6	-4.7	5.1	3.6	1.8	1.6	1.5	1.5
Emerging Economies	6.4	5.4	5.1	4.7	4.3	4.5	4.8	4.5	3.6	-2.2	6.7	5.0	4.7	4.6	4.5	4.4
Middle East and Central Asia	4.6	5.1	3.1	3.3	2.8	4.7	2.5	2.0	1.4	-2.9	3.7	3.8	3.6	3.5	3.5	3.6
GCC																
Bahrain	2.0	3.7	5.4	4.4	2.5	3.6	4.3	1.7	2.0	-5.4	3.3	3.1	3.1	3.1	3.1	3.1
Kuwait	9.6	6.6	1.2	0.5	0.6	2.9	-4.7	1.2	0.4	-8.1	0.7	3.2	2.4	2.4	2.5	2.5
Oman	2.6	9.1	5.1	1.4	4.7	4.9	0.3	0.9	-0.8	-6.4	1.8	7.4	2.7	2.2	1.7	2.0
Qatar	11.3	4.7	5.6	5.3	4.8	3.1	-1.5	1.2	0.8	-2.6	2.4	3.6	2.2	1.8	2.2	1.9
Saudi Arabia	10.0	5.4	2.7	3.7	4.1	1.7	-0.7	2.4	0.3	-4.1	2.9	4.0	2.8	2.8	2.8	2.8
United Arab Emirates	6.9	4.5	5.1	4.3	5.1	3.1	2.4	1.2	1.7	-5.9	3.1	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6

Sources: IMF's World Economic Outlook Database, April 2021, and Economic Outlook: Arising from the Pandemic: Build Forward Better, April 2021

مع تنوع المحافظ الاستثمارية والنهج المدروس لعمليات الاكتتاب رغم تحديات الجائحة

650 مليون درهم أرباح شركات التأمين الربعية بنمو 45%

أظهر مسح «البيان الاقتصادي»، نمو أرباح شركات التأمين المدرجة في أسواق المال المحلية بنحو 45% خلال الربع الأول من العام الجاري مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي مدعومة بالنهج المدروس لعمليات الاكتتاب، والاعتماد على أعلى معايير التميز في الأنشطة التشغيلية، إلى جانب تنوع المحفظة الاستثمارية، وذلك رغم التحديات الناجمة عن جائحة «كوفيد-19».

وأضاف الظاهري أن الانضباط في عمليات الاكتتاب أدت إلى انخفاض نسبة المطالبات، مما أدى إلى زيادة دخل الاكتتاب 238%، متوقعاً أن تظل خطوط الأعمال الخاصة بقطاعي السيارات والصحة في الشركة تحت ضغط شديد بسبب الأسعار التنافسية وارتفاع تكاليف الاستحواذ، إلا أن الشركة أجرت التغييرات اللازمة عليها للحفاظ على ربحيتها.

مكامن قوة



الاستاذ/ أحمد إدريس
الرئيس التنفيذي
شركة أبوظبي الوطنية
للتأمين «أدنيك»

من جانبه، قال أحمد إدريس، الرئيس التنفيذي لشركة أبوظبي الوطنية للتأمين «أدنيك»، إن الأداء المالي القوي للشركة في الربع الأول يعكس قدرتها على التكيف مع التحديات التي تواجه السوق، واستراتيجيتها الرقمية، ومكامن القوة الرئيسية في الشركة، مشيراً إلى أن «أدنيك» ستواصل في المرحلة المقبلة تطوير أعمالها ومنتجاتها بما ينسجم مع رؤيتها الرامية لتقديم كل ما يلي تطلعات واحتياجات المساهمين.

ووفق المسح، حققت شركة «أورينت للتأمين» أكبر قيمة من حيث الأرباح بنحو 196 مليون درهم في الربع الأول من العام الجاري بزيادة 15% مقارنة بنحو 171 مليون درهم في الفترة المقابلة من العام الماضي، يليها أبوظبي الوطنية للتأمين «أدنيك» بنحو 133.6 مليون درهم بنمو 9%، ثم «عمان للتأمين» بقيمة 60.3 مليون درهم بارتفاع 9.2%.

تحول للربحية

ونجحت 6 شركات في التحول من الخسارة إلى الربحية تصدرها «الإمارات للتأمين» بعد تحقيقها أرباحاً بنحو 26.3 مليون درهم مقابل خسائر بنحو 12.2 مليون درهم، و«الوطنية للتأمينات العامة» بأرباح 22.85 مليون درهم مقابل خسائر 15.8 مليون درهم، و«الاتحاد للتأمين» بأرباح 8.12 ملايين درهم مقابل خسائر بأكثر من 24 مليون درهم، أيضاً تحولت شركات «إكسا الهلال الأخضر» و«أورينت يو ان بي تكافل» و«الشارقة للتأمين» من الخسارة للربحية.

ولم تسجل أي شركة تراجعاً في الأرباح خلال الربع الأول من العام الجاري باستثناء شركتي «ديي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين» و«الاسكندنافية للتأمين» مع تراجع أرباحهما بنحو 6.8% و49% على التوالي، فيما تحولت شركة «الصقر للتأمين» من الربحية للخسارة بعد تسجيلها 6.8 ملايين درهم مقابل أرباح 6.57 ملايين درهم. ولم تعلن شركتنا «الوثبة للتأمين» و«الخبزة للتأمين» عن نتائجهما حتى الآن. المصدر: البيان

وبحسب المسح، بلغت أرباح 28 شركة مدرجة نحو 650.2 مليون درهم في الربع الأول من 2021، بزيادة بنحو 201.2 مليون درهم مقارنة بنحو 449.04 مليون درهم في الفترة المقابلة من 2020.

ووصلت أرباح 13 شركة تأمين مدرجة في سوق دبي المالي لنحو 370.7 مليون درهم في الربع الأول من العام الجاري بزيادة قدرها 26% أو ما يعادل 76.5 مليون درهم، مقارنة بنحو 294.2 مليون درهم في الربع الأول من 2020.

بينما وصلت أرباح 15 شركة تأمين مدرجة في سوق أبوظبي للأوراق المالية إلى نحو 279.5 مليون درهم في الربع الأول من 2021، بزيادة قدرها 80.5% أو ما يعادل 124.6 مليون درهم، مقابل 154.8 مليون درهم في الربع الأول من العام الماضي.



الدكتور/ صالح الهاشمي
رئيس مجلس الإدارة
شركة «أمان»

وقال الدكتور صالح الهاشمي، رئيس مجلس إدارة شركة «أمان» إن الشركة حققت نمواً قوياً في صافي الأرباح للربع الأول بالرغم من ظروف السوق الصعبة، وجاء ذلك بفضل استراتيجية النمو الطموحة لثلاث سنوات التي تم إطلاقها العام الماضي.

وأضاف الهاشمي أن «أمان» شرعت مع بداية الربع الأخير من العام الماضي في تنفيذ استراتيجيتها الطموحة لمدة 3 سنوات والرامية

لتعزيز أدائها المالي وتوسيع شبكة شركائها، فضلاً عن استقطاب أعمال وعملاء جدد، وذلك تماشياً مع خطة مجلس الإدارة لتحسين المحفظة الاستثمارية وتحقيق عوائد لكل من حملة الوثائق والمساهمين.

وقال الدكتور علي سعيد بن حرمل الظاهري، رئيس مجلس إدارة الشركة الوطنية للتكافل «وطنية»، إنه على الرغم من التحديات التي تواجه قطاع التأمين، إلا أن الشركة حققت أداءً مالياً قوياً في الربع الأول، بفضل التحسن في دخل الاكتتاب والاستثمار مع عائد مجز على حقوق الملكية بلغت نسبته 15% مدفوعاً بإيراداتنا الاستثمارية التي ارتفعت إلى 3.6 ملايين درهم بنمو 67%.



الدكتور/ علي سعيد بن
حرمل الظاهري
رئيس مجلس الإدارة
الشركة الوطنية للتكافل
«وطنية»

إيلي نسناس رئيساً لجمعية شركات الضمان في لبنان

قرر مجلس إدارة جمعية شركات الضمان في لبنان الذي انعقد مؤخراً انتخاب الاستاذ/ إيلي نسناس رئيساً لمجلس الإدارة خلفاً للاستاذ/ إيلي طرية .

هذا ويتمتع الاستاذ/ إيلي نسناس بخبرة تزيد عن 40 عاماً في مجال التأمين، كما أنه انضم إلى شركة أكسا الشرق الأوسط كمدير عام سنة 2000 وحتى الآن، وقبل ذلك كان المدير العام لشركة UAP في لبنان



Arab Insurance

Jordan

صدور قانون تنظيم أعمال التأمين في المملكة ونشره في الجريدة الرسمية قانون التأمين الجديد بالأردن يسمح للمركزي بالتعامل مع الشركات المتعثرة

صدر [قانون تنظيم أعمال التأمين رقم 12 لعام 2021](#)، ويهدف إلى نقل مهام الرقابة والإشراف على قطاع التأمين من وزارة الصناعة والتجارة والتموين إلى البنك المركزي الأردني.

ويضم قطاع التأمين الأردني 24 شركة مصرح لها بممارسة أعمال التأمين داخل الأردن، و1.139 ألف مقدم خدمات تأمينية مساندة كما بنهاية عام 2020.

وبلغ إجمالي أقساط التأمين 594 مليون دينار للعام الماضي، وإجمالي تعويضات التأمين المدفوعة 411.1 مليون دينار.

المصدر: مباشر



ويدخل القانون الجديد بعد مرور 30 يوم، من صدره وفق الجريدة الرسمية الأردنية، ويهدف القانون الجديد كذلك إلى تنظيم أعمال التأمين وقواعد ممارسة أعمال التأمين بما يضمن تحقيق قطاع التأمين لغاياته من خلال تحديث الأطر الرقابية على أعمال التأمين.

ويمكن القانون الجديد البنك المركزي الأردني من الإشراف والرقابة على قطاع التأمين وبما ينسجم مع الممارسات الفضلى المطبقة في العالم.

ويهدف القانون الجديد كذلك لتعزيز دور البنك المركزي في إرساء قواعد الحاكمية المؤسسية في شركات التأمين ومقدمي الخدمات التأمينية، وتحسين الملاءة المالية لشركات التأمين ووضع معايير واضحة وشفافة للرقابة عليها وتنظيم إجراءات ترخيص شركات التأمين وعمليات تملك الشركات القائمة لمنع السيطرة عليها من مساهمين غير موثوقين، ويمنح البنك المركزي الصلاحيات اللازمة للتعامل مع الشركات المتعثرة.

وحدد القانون المتطلبات التنظيمية لضمان الفصل بين أعمال التأمين على الحياة وأعمال التأمين العامة للشركات التي تقدم كلاهما، وعمل على إرساء قواعد التنظيم الرقابي القانوني لشركات التأمين التكافلي وتفعيل دور هيئات الرقابة الشرعية الرقابي وتعزيز حاكميتها على شركات التأمين التكافلي. بالإضافة لمعالجة أوجه القصور وثغرات أظهرها التطبيق العملي للقانون الحالي وتعديلاته.

Arab Insurance

Bahrain

جمعية التأمين: إسناد الحوادث المرورية البسيطة لشركات التأمين نهاية يوليو المقبل



وفي سياق متصل، أشار إلى «أن فرضية تعافي أسواق المال مرتبطة تمامًا بمدى السيطرة على انتشار فيروس كورونا وسرعة عودة الحياة إلى طبيعتها، والذي ستصاحبه طفرة إيجابية في أداء الأسواق التجارية وربحية الشركات.»

مضيفاً «أن تفشي فيروس كورونا خلال العام الماضي وحتى اليوم ترك تداعيات

سلبية على مختلف القطاعات التجارية والاقتصادية المختلفة في المملكة وجميع دول العالم، أما بشأن قطاع التأمين بشكل خاص فلا شك أن المحافظ التأمينية للشركات قد تأثرت جزئياً بسبب انخفاض المشاريع التنموية ومشاريع البنية التحتية وصعوبة تحصيل المديونات في ظل الظروف الراهنة.

هناك تحسن طفيف في ربحية شركات التأمين، ونتج ذلك عن تحسن عمليات الاكتتاب وانخفاض عدد وحجم مطالبات تأمين السيارات والتأمين الطبي، ومن خلال التحليل الدقيق للمعطيات ونتائج أداء شركات التأمين في السوق البحرينية نستطيع ان نتوقع أن يستمر هذا التحسن خلال العام الحالي.»

وعن التحديات التي تواجه قطاع التأمين البحريني، أوضح أن: «أبرز

كشف رئيس جمعية التأمين البحرينية جواد محمد، التي تنضوي تحت مظلتها شركات التأمين العاملة في المملكة، «عن إسناد ومباشرة شركات التأمين المحلية للحوادث المرورية البسيطة ابتداءً من نهاية يوليو المقبل 2021، بدلاً من الإدارة العامة للمرور التي تتولى مباشرتها في الوقت الحالي.»

وقال محمد -في لقاء مع «الأيام الاقتصادي»- «إن الآلية الجديدة ستوجد حلولاً كفيلة وفعالة لتحسين مستويات مباشرة الحوادث المرورية المتصالح عليها وسرعة الإنجاز فيها دون تأخير، خصوصاً في الحوادث التي لا تتسبب بأي حالة وفاة أو أي إصابات جسدية أو جريمة ينص عليها قانون العقوبات أو أي قانون آخر.»

وأشار إلى أن التطبيق للإجراء الجديد سيكون له انعكاسات إيجابية واسعة على مستويات الحركة المرورية وانسيابيتها، فضلاً عن سرعة تقديم الخدمات وجودتها وتعزيز مبدأ التعاون بين شركات التأمين والإدارة العامة للمرور، لافتاً إلى «أن الخطوة تعتبر الأولى من نوعها في المنطقة وتطبيقها يعتبر خطوة رائدة لمملكة البحرين.»

في سياق آخر، أكد رئيس جمعية التأمين البحرينية أهمية قطاع التأمين ودوره الحيوي بالنسبة للاقتصاد الوطني وضخامة الأموال المستثمرة فيه، موضحاً «أن دور الجمعية التأمين وشركات التأمين في المملكة تأتي في إطار النهوض بالاقتصاد الوطني في إطار استراتيجية الحكومة ورؤية المملكة 2030.»

بشكل عام، وعلى المحافظ الاستثمارية لشركات التأمين بشكل خاص، وأجبر جميع شركات التأمين على التكيف والتأقلم لتقديم خدماتها رقميًا للعملاء في ظل الإجراءات الاحترازية والتباعد الاجتماعي. «

المصدر: البيان

لقراءة كامل اللقاء، الرجاء الضغط [هنا](#)



التحديات التي تواجهها شركات التأمين في مملكة البحرين العدد الكبير لشركات التأمين في المملكة التي تتنافس فيما بينها على قاعدة عملاء محدودة نسبيًا، إذ لا يتجاوز عدد سكان مملكة البحرين المليون والنصف نسمة، ما يجعل المحافظة على الحصة السوقية صعبًا للغاية في ظل المنافسة الشرسة في السوق.

من ضمن التحديات أيضًا عدم إدراك شريحة كبيرة من المجتمع ضرورة الحصول على تغطية تأمينية شاملة لمختلف الجوانب، مثل تأمين المنازل والتأمين الطبي والتأمين على الحياة وغيرها، ومن هنا يبرز دور شركات التأمين وجمعية التأمين البحرينية بضرورة تكثيف العمل على زيادة وعي المجتمع بأهمية وضرورة التأمين.

كما أن الوضع الراهن المتعلق بتفشي فيروس كورونا قد فرض على السوق

Arab Insurance

Tunisia

Le premier en son genre en Tunisie : Attijari bank lance un nouveau concept de micro assurance en partenariat avec sa filiale Attijari Assurance

Plusieurs familles en Tunisie vivent dans une situation de vulnérabilité et dépendent souvent d'un seul membre qui est le premier pourvoyeur de revenus. En cas de bouleversement ou de choc dans la vie du foyer, ce dernier peut être dans l'incapacité d'affronter les difficultés de la vie.

Face à une telle situation, permettre et faciliter l'accès aux produits d'assurance devient une nécessité absolue.

Dans une interview avec Successful Tunisia, Habiba Marrakchi, Responsable Marché Retail chez Attijari bank, nous explique que faisant ce constat, Attijari bank a décidé de renforcer son engagement comme acteur de l'inclusion financière et de lancer son nouveau produit d'assurance inclusive « Taamine Iktissadi » en partenariat avec Attijari Assurance, le premier en son genre en Tunisie.

Ce concept inédit, destiné aux particuliers, petits commerces, artisans et surtout les catégories sociales les plus fragiles, repose sur 3 fondements majeurs : une facilité de souscription, une simplicité d'indemnisation et un tarif adapté à tous les budgets démarrant à partir de 14 DNT.

Mme Habiba Marrakchi nous a également expliqué que cette gamme, dénommée « Taamine Iktisadi », se décline en trois formules :

Dhamen Wledi :

Il s'agit d'une assurance-vie qui garantit le versement immédiat, en cas de décès de l'assuré, d'un capital au profit du descendant (enfant désigné), afin de lui

permettre de continuer sa scolarité ou de démarrer une activité.

Dhamen El Weldine :

Il s'agit d'une assurance vie au profit d'un ascendant. Cette assurance consiste à verser une rente trimestrielle sur une période de 2 ans au profit d'un parent, en cas de décès de l'assuré.

Dhamen Ikram :

Il s'agit d'une assurance vie qui garantit le versement d'un capital au profit d'un membre désigné de la famille pour aider cette dernière à faire face à des bouleversements imprévisibles en cas de décès de l'assuré.

Ce nouveau produit s'inscrit dans la stratégie nationale d'inclusion financière et de développement social dans laquelle Attijari bank est un acteur majeur. En effet, Ce concept, selon notre interlocutrice, est la continuité d'une expérience réussie d'autres dispositifs lancés par la banque ces dernières années, notamment Dar Al Macharii, qui permet d'accompagner et de soutenir les professionnels et particulièrement, les porteurs de projets, les autos-entrepreneurs et les très petites entreprises.

Source: Successful Tunisia

Arab Insurance

Saudi Arabia

22.8 مليار ريال الإنفاق على التأمين الصحي في السعودية خلال 2020 .. نمو للعام الرابع

بلغ إنفاق المستهلكين في السعودية على التأمين الصحي "الأقساط المكتتبة" خلال العام الماضي نحو 22.8 مليار ريال، مقارنة بنحو 22.5 مليار ريال خلال عام 2019، مسجلاً نمواً نسبته 1.6 في المائة بما يعادل 362 مليون ريال.

وفي العام الماضي شكلت أقساط التأمين الصحي نحو 58.9 في المائة من إجمالي أقساط التأمين المكتتبة البالغة 38.78 مليار ريال.

فيما احتفظت شركات التأمين بنحو 96 في المائة من أقساط التأمين وهو يقل عن العام الذي سبقه البالغة 96.2 في المائة، لتسجل صافي أقساط بنحو 21.92 مليار ريال، وبعد معدل الاحتفاظ مقياساً للأخطار التي تتحمل شركات التأمين تغطيتها.

كذلك بلغ صافي المطالبات المتكبدة نحو 17.99 مليار ريال وهي تقل عن العام الذي سبقه البالغة 18.34 مليار ريال لتشكل 74.1 في المائة من صافي الأقساط المكتتبة.

واعتمدت السعودية أخيراً من خلال بنكها المركزي ومجلس الضمان الصحي منتج تأمين سفر المواطنين خارج السعودية، متضمناً منافع تغطي مخاطر الإصابة بفيروس كورونا، حيث يهدف المنتج إلى توفير الرعاية الصحية والتغطية الطبية للحالات المصابة بفيروس كورونا في أثناء السفر إلى الدول الأخرى.

وخلال الأعوام العشرة الماضية 2011-2020 بلغ حجم الإنفاق على التأمين نحو 171.4 مليار ريال، حيث شهد عامي 2014 و2015 نمواً قوياً خلال الفترة.

المصدر: الاقتصادية

ووفقاً لرصد وحدة التقارير في صحيفة "الاقتصادية" استند إلى بيانات البنك المركزي السعودي "ساما" والقوائم المالية لشركات قطاع التأمين، فإن قيمة الأقساط المكتتبة للقطاع سجلت مستوى قياسياً، وذلك بعد تسجيلها نمواً للعام الرابع على التوالي.

ويعود النصيب الأكبر إلى الشركات، الذي شكل نحو 97.6 في المائة، بينما نصيب الأفراد نحو 2.4 في المائة، ويرجع ذلك إلى إلزامية صاحب العمل في القطاع الخاص بتوفير التغطية التأمينية للعاملين لديه وأسرهم المشمولين بالنظام.

وكانت الأقساط المكتتبة من قبل الأفراد سجلت نمواً في العام الماضي بنحو 52.4 في المائة لتصل إلى 550 مليون ريال مقارنة بنحو 360 مليون ريال.

بينما شهدت فئة الشركات نمواً محدوداً في حجم الأقساط المكتتبة بنحو 0.8 في المائة، لتبلغ 22.29 مليار ريال مقارنة بنحو 22.12 مليار ريال للعام الذي سبقه.

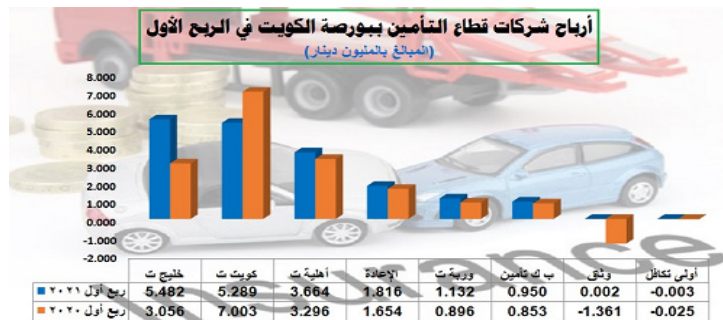
وبحسب بيانات مجلس الضمان الصحي التعاوني، فإن عدد وثائق التأمين الصحي يبلغ 9.98 مليون وثيقة، منها 3.48 مليون للسعوديين "موظفين وتابعين" تعادل 35 في المائة، بينما 6.49 مليون وثيقة لغير السعوديين تشمل الموظفين والتابعين لهم.

Arab Insurance

Kuwait

أرباح قطاع التأمين الكويتي ترتفع 19.3% في الربع الأول

أظهرت البيانات المالية لشركات قطاع التأمين المُدرج ببورصة الكويت ارتفاع أرباح القطاع بنسبة 19.3% خلال الربع الأول من العام الجاري على أساس سنوي.



وحققت "الخليج للتأمين" أعلى أرباح على مستوى القطاع ككل في الربع الأول من العام الجاري بقيمة 5.482 مليون دينار مرتفعة 79.4% بالمقارنة بأرباح الفترة ذاتها من عام 2020 البالغة 3.056 مليون دينار.

وسجلت "وثاق للتأمين" أقل الأرباح خلال الفترة بنحو ألفي دينار مقارنة بخسائر نفس الفترة من العام السابق البالغة 1.361 مليون دينار تقريباً.

وكانت "أولى تكافل" صاحبة الخسائر الفصلية الوحيدة داخل القطاع، حيث سجلت الشركة خسائر بقيمة 3 آلاف دينار تقريباً، بالمقارنة بخسائر الربع الأول من عام 2020 البالغة نحو 25 ألف دينار، بتراجع في الخسائر بنسبة 88%.

المصدر: مباشر والقبس

بحسب إحصائية أعدها "مباشر"، بلغت أرباح 8 شركات مُدرجة بالقطاع خلال الفترة 18.332 مليون دينار (61.03 مليون دولار)، مقابل أرباح بنحو 15.372 مليون دينار (51.17 مليون دولار) بالربع الأول من 2020.

القطاعات	الربع الأول 2020 (بالمليون دينار)	الربع الأول 2021 (بالمليون دينار)	نسبة التغيير %
النفط والغاز	2.3	4.79	108.7
مواد أساسية	6.83	4.79	29.8-
صناعية	5.78-	40.92	NM
سلع استهلاكية	4.9	3.52	28-
رعاية صحية	0.86	1.48	72.3
خدمات استهلاكية	3.2-	3.06-	4.2
اتصالات	53.64	55.75	3.8-
بنوك	237.99	234.26	1.6-
التأمين	15.4	18.34	19.1
العقار	13.45	23.12	71.8
خدمات مالية	53.16-	42.58	NM
تكنولوجيا	0	0	0
منافع	2.75	2.79	1.6
الإجمالي	426.17	278.08	53.3

محمد زهران مديراً تنفيذياً لمجموعة تأمين السفر.. وعلما وعطالله وعبدالرسول وفطوري أعضاء اللجنة الإدارية

اختارت الجمعية العامة للمجموعة المصرية لتأمين السفر للخارج؛ محمد زهران، رئيس اللجنة العامة للحوادث المتنوعة بالاتحاد المصري للتأمين والمستشار الفني لشركة (AIG) إيجيب لتأمين؛ لتولي منصب المدير التنفيذي للمجموعة؛ كما ناقشت الجمعية الخطوات التنفيذية لتفعيل المجموعة.

والفنية والموارد البشرية ومعاملاتهم المالية لإعتمادها من الجمعية العامة.

اللجنة الإدارية تتولى إقرار التقرير السنوي عن نشاط المجموعة

كما تتولى اللجنة إقرار التقرير السنوي عن نشاط المجموعة خلال شهرين من تاريخ إنتهاء السنة المالية متضمناً حساب جاري الشركات الأعضاء وقائمة المركز المالي والموازنة التقديرية، مع التقدم بطلب إلى رئيس الجمعية العامة لدعوة الجمعية العامة للإنعقاد، بجانب تقديم أية مقترحات إلى الجمعية العامة بما يساعد على تحقيق أهداف المجموعة، بالإضافة إلى الموافقة على العقود التي تبرمها المجموعة لتحقيق أغراضها؛ عدا عقود البيع التي تمس أصول المجموعة فيتعين موافقة الجمعية العامة؛ ويمكن للأخير تفويض اللجنة أو رئيسها في ذلك وفقاً لما يترأى لها.

وتجتمع اللجنة الإدارية للمجموعة مرة واحدة على الأقل كل شهر بناءً على دعوة رئيسها، ولا يكون الاجتماع صحيحاً إلا بحضور أغلبية أعضاء اللجنة، وتصدر قرارات اللجنة بأغلبية أصوات الحاضرين؛ وعند التساوي يرجع الجانب الذي منه الرئيس، وتبلغ هذه القرارات إلى أعضاء الجمعية العامة خلال 15 يوماً من تاريخ صدورها.

ووفقاً للنظام الأساسي للمجموعة؛ فتقرر تشكيل لجنة تنسيقية بالمجموعة تضم رئيس اللجنة الإدارية للمجموعة وممثلاً عن كلٍّ من وزارة الداخلية (مصلحة الجوازات والهجرة) والهيئة العامة للرقابة المالية والاتحاد المصري للتأمين، وتختص اللجنة بالنظر في الموضوعات التي تستدعي التنسيق بين الجهات والأطراف المعنية، وأية موضوعات تتعلق بألية التطبيق العملي لعمل المجموعة.

المصدر: أموال الغد

وشهدت الجمعية العامة للمجموعة اليوم انتخاب 7 أعضاء ممثلين عن الشركات باللجنة الإدارية لها، وهم حسام علما، العضو المنتدب للشركة المصرية للتأمين التكافلي ممتلكات، وعادل فطوري العضو المنتدب لشركة وثاق للتأمين التكافلي مصر، ومحمد مصطفى عبدالرسول العضو المنتدب لشركة أورينت للتأمين التكافلي مصر.

كما فاز بعضوية اللجنة أيضاً أحمد مرسي العضو المنتدب لشركة مصر للتأمين التكافلي ممتلكات، وحسين عطالله العضو المنتدب لشركة الوطنية للتأمين، بجانب خالد عبدالصادق، نائب رئيس مجلس إدارة شركة مصر للتأمين؛ بالإضافة إلى حسام عبدالعزيز رئيس الجمعية المصرية للتأمين التعاوني.

وكان قد تلقى الإتحاد المصري للتأمين ترشيح 15 ممثلاً عن شركات التأمين الأعضاء بالمجموعة في انتخابات اللجنة الإدارية.

ونص النظام الأساسي للمجموعة في مادته رقم (10) على أن يكون للمجموعة لجنة إدارية تنتخب من الجمعية العامة وتتكون من 7 أعضاء يمثلون شركات التأمين وجمعيات التأمين التعاوني الأعضاء بالمجموعة على أن يكونوا من بين رؤساء مجالس إدارات الشركات وجمعيات التأمين التعاوني أو نوابهم أو الأعضاء المنتدبين أو من بين شاغلي وظائف الإدارة العليا بهذه الشركات والجمعيات؛ وتختار اللجنة من بين أعضائها رئيساً وتكون مدتها 3 سنوات.

وتختص اللجنة الإدارية بالمجموعة - مع عدم الإخلال باختصاصات الجمعية العامة - بإتخاذ القرارات اللازمة لتحقيق أغراض المجموعة؛ بجانب إقرار الهيكل التنظيمي للإدارات المختلفة وكذلك الهيكل الوظيفي للعاملين، مع إقرار النظم واللوائح المتعلقة بالشؤون المالية والإدارية

12 مليار جنيهه أقساط شركات التأمين خلال الربع الأول من 2021.. و«التكافلي» يتراجع 40%

حققت شركات التأمين إجمالي محفظة أقساط بقيمة 12.03 مليار جنيهه خلال الربع الأول من العام الجاري، مقابل 9.44 مليار جنيهه خلال الفترة المناظرة من عام 2020، بزيادة قدرها 27.4%.

وأظهرت تقارير الهيئة العامة للرقابة المالية، أن أقساط تأمينات الممتلكات والمسئوليات بلغت 5.33 مليار جنيهه خلال الـ 3 أشهر الأولى من 2021، مقابل 4.14 مليار جنيهه خلال الفترة ذاتها من 2020، بمعدل نمو يصل إلى 28.8%.

وبلغت نشاط تأمينات الأشخاص وتكوين الأموال «الحياة» بلغت 6.7 مليار جنيهه خلال الربع الأول من 2021، مقابل 5.3 مليار جنيهه خلال الفترة المناظرة، بمعدل نمو 26.3%.

11.2 مليار جنيهه أقساط التأمين التجاري وملياراً للتكافلي خلال 3 أشهر وبلغت قيمة الأقساط المحصلة للتأمين التجاري حوالي 11.02 مليار جنيهه خلال الربع الأول من 2021، مقابل 7.77 مليار جنيهه خلال الفترة ذاتها من العام الماضي، بزيادة قدرها 41.9%.

وقد تراجعت الأقساط المحصلة للتأمين التكافلي خلال الربع الأول من العام الجاري بنحو 39.8% لتسجل 1.007 مليار جنيهه بنهاية مارس 2021، مقابل 1.67 مليار جنيهه خلال الفترة ذاتها من 2020.

وقد تراجعت الأقساط المحصلة للتأمين التكافلي خلال مارس 2021 بنحو 65.2% لتصل إلى 238 مليون جنيهه؛ مقابل 684.4 مليون جنيهه خلال مارس 2020.

المصدر: أموال الغد

وقد تراجعت الأقساط المحصلة للتأمين التكافلي خلال الربع الأول من العام الجاري بنحو 39.8% لتسجل 1.007 مليار جنيهه بنهاية مارس 2021، مقابل 1.67 مليار جنيهه خلال الفترة ذاتها من 2020.

وقد تراجعت الأقساط المحصلة للتأمين التكافلي خلال الربع الأول من العام الجاري بنحو 39.8% لتسجل 1.007 مليار جنيهه بنهاية مارس 2021، مقابل 1.67 مليار جنيهه خلال الفترة ذاتها من 2020.

وقد تراجعت الأقساط المحصلة للتأمين التكافلي خلال الربع الأول من العام الجاري بنحو 39.8% لتسجل 1.007 مليار جنيهه بنهاية مارس 2021، مقابل 1.67 مليار جنيهه خلال الفترة ذاتها من 2020.

وقد تراجعت الأقساط المحصلة للتأمين التكافلي خلال الربع الأول من العام الجاري بنحو 39.8% لتسجل 1.007 مليار جنيهه بنهاية مارس 2021، مقابل 1.67 مليار جنيهه خلال الفترة ذاتها من 2020.

4.42 مليار جنيهه أقساط القطاع خلال مارس 2021 وحول مؤشرات قطاع التأمين خلال مارس 2021، فقد حققت الشركات

Arab Insurance

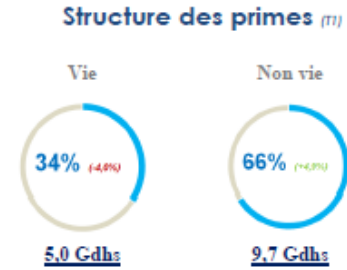
Morocco

Moroccan insurance market: Q1 2021 results

[The Supervisory Authority of Insurance and Social Welfare \(ACAPS\) published the results of the Moroccan insurance market in Q1 2021.](#) All insurance companies (excluding exclusive reinsurers) recorded a 1.7% turnover increase, set at 14.718 billion MAD (1.6 billion USD).

With a 66% market share, non-life premiums rose by 4.9% to reach 9.7 billion MAD (1.05 billion USD). Life underwritings declined by 4% and amounted to 5.018 billion MAD (547.32 million USD) by late Q1 2021.

Life insurance accounted for 34% of the market's total turnover during the first quarter of 2021.



Source: Atlas Magazine & ACAPS

Companies News

ياسر البحارنة رئيسا تنفيذيا لشركة ترست ري



ملكة البحرين: تم تعيين الأستاذ/ ياسر البحارنة في منصب عضو مجلس الإدارة المنتدب والرئيس التنفيذي لشركة ترست ري (البحرين) فضلا عن كونه يشغل مناصب نائب رئيس مجلس إدارة الشركة.

ومن الجدير بالذكر، أن الأستاذ/ ياسر البحارنة يمتلك خبرة لأكثر من ثلاثين عاما في صناعة إعادة التأمين، كما أنه شغل منصب الرئيس التنفيذي للمجموعة العربية العربية لإعادة التأمين (أريج) حيث أدار وطور وحفز فريقًا محترفًا وأسس محافظًا لإعادة التأمين على الحياة وغير الحياة.

Plus qu'un Réassureur ... Un partenaire

Tunis - Re: L'alternative d'expansion à l'international pour une valorisation plus juste

Tunisia: Tunis Re est le premier réassureur en Tunisie, avec une part de marché estimée à 20% en 2020. Les principaux concurrents sont les "Big4" réassureur (Munich Re, Swiss Re, Hannover Re, Scor). Tunis Re réalise un peu plus de la moitié à l'étranger et se développe progressivement à l'international.

L'amélioration récente de la solidité financière et le relèvement de sa notation à AA (tun) par Fitch Rating en juin 2020 (confirmée en février 2021), viennent appuyer davantage le positionnement de Tunis Re en tant que réassureur national de premier ordre sur son marché domestique et lui offre du potentiel d'expansion vers des affaires internationales de bonne qualité.

La structure actuelle des revenus de la société (50% du chiffre d'affaires est réalisé à l'étranger) lui offre une couverture naturelle contre le risque de change sur des horizons de moyen long terme. Enfin, la prise d'une dimension internationale

est une opportunité mais aussi un choix inévitable pour une croissance future.

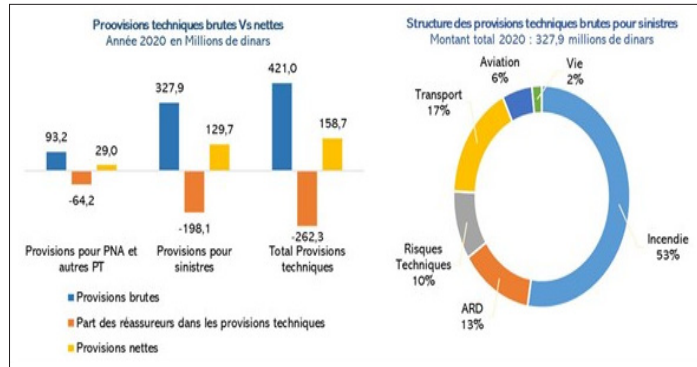
Sur la Bourse de Tunis, l'action Tunis Re s'échange à 8,7 fois ses bénéfices 2020 ajustés des éléments exceptionnels et 0,7 fois ses fonds propres. Le passage à une dimension internationale, est censé rompre avec ce faible niveau de valorisation.

Positionnement de Tunis Re

Tunis Re accapare 91% des primes acceptées à l'intérieur du marché national (données 2019) et 20% des primes cédées par des compagnies tunisiennes. Ces dernières représentent 50% du chiffre d'affaires de Tunis Re, l'autre moitié, étant des primes acceptées auprès des compagnies étrangères. Sur le total de son chiffre d'affaires, Tunis Re rétrocède 49% à rétrocessionnaires. Selon le dernier rapport de Fitch (Février 2021), l'agence estime que Tunis Re dispose de rétrocessionnaires de bonne qualité de crédit.

Plus des deux tiers de la capacité de réassurance sont réalisées avec des réassureurs notés dans la catégorie investment grade à fin 2020. Hannover Rueck SE (Solidité financière de l'assureur (IFS): AA- / Stable) et Scor SE (AA- / Stable) sont parmi les partenaires les plus importants de l'entreprise.

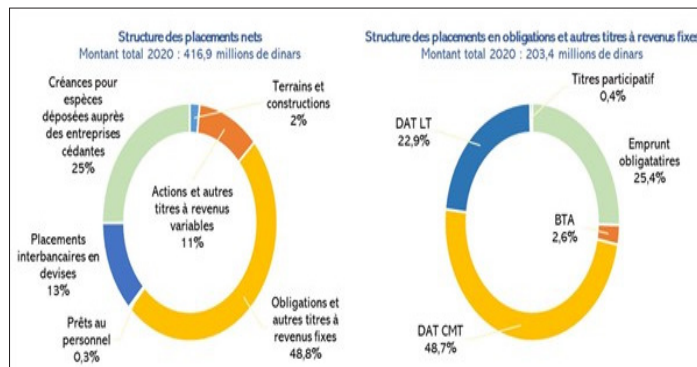
Les provisions techniques: l'exposition par secteur



L'encours des provisions techniques brutes du réassureur national a totalisé en 2020 un montant de 421 millions de dinars, enregistrant un accroissement de 82,8 millions de dinars. La part des réassureurs dans les provisions techniques s'élève à 262,3 millions de dinars, soit 62,3% du total des provisions techniques contre une part de 56,8% en 2019.

Les Placements: Sentinelle de l'activité technique

Tunis Re est dotée d'un encours des placements d'une valeur de 416,9 millions de dinars à fin 2020, en accroissement de 20,7 millions de dinars (+5,2%). Cette progression provient de la hausse des placements dans des titres à revenus fixes (+9,3 millions de dinars) et des placements interbancaires en devises (+12,9 millions de dinars).



Près de 49% des placements de la compagnie se présentent sous forme de titres et produits à revenus fixes à hauteur de 203,4 millions de dinars. Ces derniers, sont eux-mêmes dominés par les dépôts à terme (DAT) à hauteur de 71,6% et des emprunts obligataires à raison de 25,4% de cette catégorie.

Les placements en actions et autres titres de capital s'élèvent à 47,7 millions de dinars don't 14,3 millions en actions cotées et 11,3 millions dans des entreprises

étrangères. Ces dernières, sont considérées comme des participations stratégiques liées à l'activité de la société.

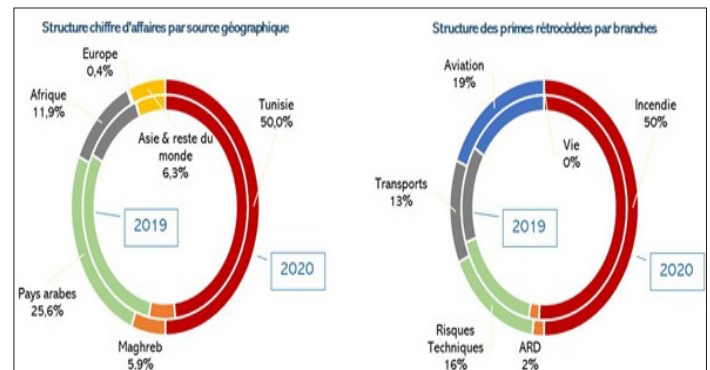
Ce portefeuille couvre des participations dans des entreprises régionales de réassurances: Africa Re (1,0%), Arab Re (2,4%) et Aveni Re (6,25%). Le total portefeuille actions et autres titres de capital, dissimule une plus-value latente de 20,5 millions de dinars don't 17,8 millions sur les participations étrangères.

Ratio prudentiel

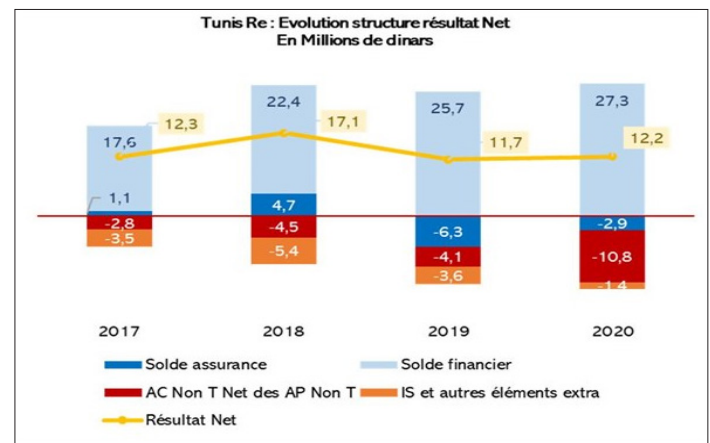
La valeur des placements en représentation des provisions techniques s'élève en 2019 à 120% contre un minimum règlementaire de 100%. La marge de solvabilité (Fonds propres nets des pertes et des actifs incorporels,) est égale à 234% du montant minimum règlementaire (montant le plus élevé entre 20% des primes retenus ou 25% de la charge moyenne annuelle des sinistres des trois derniers exercices pour l'assurance non-vie augmenté de 4% des provisions mathématiques et de 3% des capitaux sous risque de l'assurance vie).

Solde d'assurance

Le chiffre d'affaires réalisé par le réassureur national, a atteint en 2020, la somme de 158,3 millions de dinars, contre 162,1 millions de dinars une année auparavant. Sur la période 2017-2020, le chiffre d'affaires a évolué à un rythme annuel moyen de 9,2%.



Résultat net



Pour plus de détails, cliquez [ici](#)

Source: ilBoursa.com

بربحية 28.6 فلساً للسهم.. و1.9 مليون دينار صافي الربح التشغيلي 5.3 ملايين دينار أرباح «الكويت للتأمين» بالربع الأول



الأستاذ/ سامي شريف
الرئيس التنفيذي
شركة الكويت للتأمين

حيث تم تثبيت التصنيف الائتماني لشركتنا من وكالتي AM Best و Moody's عند A3 و A على التوالي مع نظرة مستقبلية مستقرة.

وانطلاقاً من مبدأ المسؤولية الاجتماعية، قامت الشركة بمبادرة تشجيع أفراد المجتمع على أخذ لقاح كورونا عن طريق إعطائهم خصم 10% على تأمين السيارات الشامل في حالة أخذهم اللقاح، كذلك قامت الشركة بتوعية الموظفين باعتبارهم من أهم أصول الشركة على أخذ اللقاح مع تفهمنا العميق لتردد وخوف البعض، وكان هذا دورنا كإدارة في معالجة سوء الفهم لدى البعض وكسر الحاجز النفسي الناتج عن المعلومات المضللة.

وأكد أن الشركة مستمرة وبقوة في خططها لمواكبة تطور خدمات التأمين تكنولوجياً، وقد قامت الشركة بقفزات نوعية في هذا الخصوص، حيث تقوم دائرة المعلوماتية في الشركة بإحداث تغييرات على المنظومة الحالية والتي تساعد على التواصل مع العملاء سواء على مستوى تلبية احتياجاتهم من ناحية المطالبات أو تجديد التأمينات لهم.

وتابع شريف بالقول: الشركة مازالت تتطلع إلى الكثير مما يجب عمله في الفترة المقبلة، كما أنتهز هذه الفرصة لأشكر كل من ساهم في تحقيق أهدافنا من مجلس الإدارة والمساهمين والموظفين.

المصدر: الأنباء

الكويت: أعلنت شركة الكويت للتأمين عن نتائج الربع الأول للعام الحالي، حيث بلغ إجمالي الأقساط التي تم الاكتتاب بها (والتي تشمل كامل أقساط تأمينات الحياة) للفترة الحالية 14.2 مليون دينار مقابل 11.9 مليون دينار لنفس الفترة العام الماضي بزيادة 19%. وبلغ صافي الأقساط المكتسبة للفترة الحالية 5.8 ملايين دينار مقابل 5.2 ملايين دينار لنفس الفترة العام الماضي بارتفاع 12%.

وقالت الشركة في بيان صحفي، إن صافي الربح التشغيلي بلغ 1.9 مليون دينار بعد خصم المصاريف الإدارية والعمومية للفترة الحالية مقابل 1.6 مليون دينار لنفس الفترة العام الماضي بنسبة زيادة 19%، في حين انخفضت إيرادات الاستثمار إلى 3.78 ملايين دينار للفترة الحالية بالمقارنة مع 5.7 ملايين دينار للفترة الماضية بسبب انخفاض توزيعات أرباح مساهماتنا، فيما نجحت الشركة في تخفيف آثار هذا الانخفاض عن طريق زيادة الأرباح المحققة من عمليات التداول، حيث ارتفعت هذه الأرباح بنسبة 43.6%، وبذلك بلغ صافي أرباح الربع الأول لهذا العام 5.3 ملايين دينار (17.4 مليون دولار) وبربحية 28.6 فلساً للسهم.

وتعليقاً على النتائج المالية، قال الرئيس التنفيذي سامي شريف: لقد حققنا تلك النتائج التشغيلية حرصاً منا على الوفاء بالتزاماتنا تجاه المساهمين والعملاء، ومازلنا نواصل اتباع سياسة متحفظة مع استمرار نجاحنا في إدارة الأزمة التي بدأناها العام الماضي. وأضاف شريف: إلى جانب المبيعات كان الربع الأول حافلاً بالإنجازات،

Increase of 10% as compared to KD1.65 million (USD5.48 million) in the corresponding period previous year

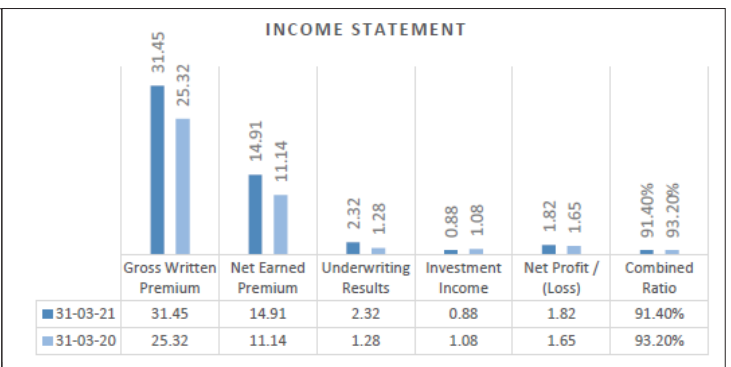
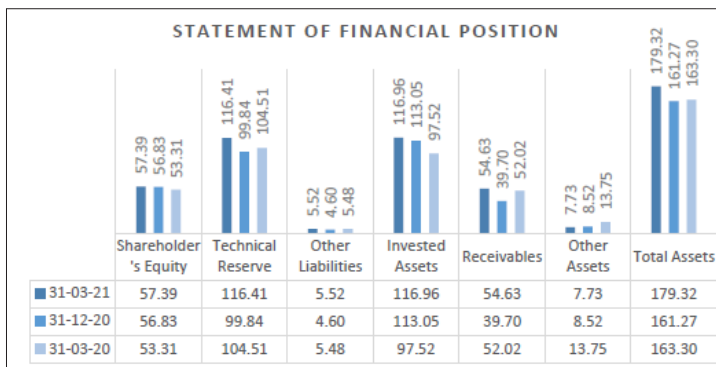
Kuwait Reinsurance Company K.S.C.P reported a net profit of KD1.82 million (USD6.05 million) for the period ended 31 March 2021

Kuwait: Performance highlights for the period includes the following:

- Gross written premium increased by 24% to KD 31.45 million from KD 25.32 million in the corresponding period previous year.
- The underwriting result significantly improved to KD 2.32 million from KD 1.28 million, 81% increase from the corresponding period previous year.
- The combined ratio improved to 91.4% compared to 93.2% in the corresponding period previous year.
- The Company's net investment income declined by 18% to KD 0.88 million with a yield of 3.08% compared to KD 1.08 million with 4.43% yield in the corresponding period previous year.

- The Net profit of the company improved by 10% to KD 1.82 million from KD 1.65 million in the corresponding period previous year, mainly contributed by increase in the net earned premium.
- The Shareholders' equity increased to KD 57.39 million, from KD 56.83 million at the end of 2020, an increase of 1%.
- The company's Invested assets increased to KD 116.96 million, from KD 113.05 million at the end of 2020, an increase of 3.5%.
- The total assets of Kuwait Re have grown by 11% to KD 179.32 million, from KD 161.27 million at the end of 2020.

Source: LinkedIn



مصر للتأمين تستهدف 10.3 مليار جنيه أقساط خلال العام المالي المقبل

وأضاف أن الشركة تسعى لتحقيق صافي أرباح بقيمة 2.7 مليار جنيه خلال عام الموازنة؛ وبحصة للمساهمين في الأرباح تقدر بنحو 1.7 مليار جنيه، مقابل أرباح بمبلغ 2.2 مليار جنيه محققة عام 2019-2020 وبحصة للمساهمين في الأرباح بلغت 1.3 مليار جنيه وذلك يكون معدل النمو المستهدف بصافي الأرباح 18.9%.

ويذكر أنه قد اعتمدت الهيئة العامة للرقابة المالية تعديل بعض المواد النظام الأساسي لشركة مصر للتأمين، وذلك بعض الإطلاع على القوانين المشرفة على نشاط التأمين وكذلك على الطلب المقدم من الشركات بشأن تعديل تلك المواد.

ونصت هذه المواد بعد التعديل على أنه يجوز لمجلس إدارة الشركة أن ينشئ لها فروعاً أو مناطق داخل جمهورية مصر العربية بما فيها منطقة شبه جزيرة سيناء، كما يجوز له أن ينشئ فروعاً خارج مصر بعد موافقة مجلس إدارة شركة مصر القابضة للتأمين.

كما تضمنت المواد أن جميع أسهم الشركة أسمية وقد تم الإكتتاب في رأس المال المصدر وسداده بالكامل من جانب شركة مصر القابضة للتأمين الصادر بإنشائها قرار رئيس الجمهورية رقم 246 لسنة 2006 وتبلغ نسبة مشاركة المصريين فيها 100%.

المصدر: أموال الغد



الأستاذ/ عمر جودة
العضو المنتدب
شركة مصر للتأمين

جمهورية مصر العربية: كشف عمر جودة، العضو المنتدب التنفيذي لشركة مصر للتأمين، إن الشركة تستهدف تحقيق أقساط بقيمة 10.3 مليار جنيه خلال العام المالي المقبل 2022/2021، مقابل 9.3 مليار جنيه أقساط محققة خلال العام المالي 2020/2019، بمعدل نمو 10.2%.

وجاء ذلك على هامش انعقاد الجمعيات العامة العادية للشركات التابعة لمجموعة مصر القابضة للتأمين أكبر مجموعة مالية غير مصرفية في مصر، برئاسة باسل الحيني رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة مصر القابضة للتأمين، وبحضور أعضاء الجمعية العامة ومجلس إدارة الشركة فضلاً عن ممثلي الهيئة العامة للرقابة المالية و الجهاز المركزي للمحاسبات وذلك لمناقشة الموازنات التقديرية للشركات التابعة.

وأوضح جودة أن الشركة تستهدف تحقيق موارد جارية بنحو 9.4 مليار جنيه خلال العام المالي المقبل 2022/2021، مقابل 8.3 مليار جنيه محققة عام 2019-2020، وبمعدل نمو قدره 12.4%.

مصر لتأمينات الحياة تستهدف صافي أرباح بقيمة 1.8 مليار جنيه خلال 2022/21

وجاء ذلك على هامش انعقاد الجمعيات العامة العادية للشركات التابعة لمجموعة مصر القابضة للتأمين أكبر مجموعة مالية غير مصرفية في مصر، برئاسة باسل الحيني رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة مصر القابضة للتأمين، وبحضور أعضاء الجمعية العامة ومجلس إدارة الشركة فضلاً عن ممثلي الهيئة العامة للرقابة المالية و الجهاز المركزي للمحاسبات وذلك لمناقشة الموازنات التقديرية للشركات التابعة.

وكان قد أصدر المستشار رضا عبدالمعطي، نائب رئيس مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية، قراراً رقم 360 لسنة 2021 بشأن تعديل بعض مواد النظام الأساسي لشركة مصر لتأمينات الحياة التابعة لشركة مصر القابضة للتأمين.

وتضمنت المواد عقب تعديلها، أنه يجنب 20% من الأرباح على الأكثر لتكوين احتياطات أخرى بشرط تحديد أسباب تكوينها وفقاً لما تقرره الجمعية العامة للشركة.

كما نصت على أنه يخصص للعاملين نصيب في الأرباح السنوية القابلة للتوزيع، يصدر به قرار من الجمعية العامة بناءً على عرض مجلس الإدارة بنسبة لا تقل عن 10% ولا تزيد عن 12% من هذه الأرباح تصرف إليهم نقداً مع مراعاة أحكام قانون تنظيم استخدام وسائل الدفع غير النقدي الصادر بالقانون رقم 18 لسنة 2019.

المصدر: أموال الغد



الأستاذ/ أحمد
عبدالعزیز
العضو المنتدب
شركة مصر لتأمينات
الحياة

جمهورية مصر العربية: قال الدكتور أحمد عبد العزيز عبد السلام العضو المنتدب التنفيذي لشركة مصر لتأمينات الحياة، إن الشركة تستهدف تحقيق 1.8 مليار جنيه صافي أرباح خلال العام المالي المقبل 2022/2021، مقابل 1.5 مليار جنيه محقق خلال 2020/19، بمعدل نمو مستهدف 18.1%.

وأضاف عبدالعزيز أن الشركة تستهدف حصة للمساهمين من الأرباح بقيمة 1.2 مليار جنيه بنهاية يونيو 2022، مقابل 807 مليون جنيه خلال العام المالي الماضي 2020/2019.

وأشار إلى أن إجمالي الموارد الجارية المستهدف خلال العام المالي 2022/2021 تقدر بنحو 10.6 مليار جنيه، مقابل 8.9 مليار جنيه محققة خلال عام 2020/2019، بمعدل نمو قدره 19.1%.

وأوضح أن الشركة تستهدف تحقيق 7 مليارات جنيه أقساط خلال العام المالي المقبل 2022/2021، مقابل 5 مليارات جنيه أقساط محققة بنهاية يونيو 2020، بمعدل نمو مستهدف 40%، مشيراً إلى استهداف الشركة تحقيق معدلات نمو بعام الموازنة بنحو 58.3% و 15.7% لأقساط التأمين الفردي والتأمين الجماعي على التوالي مقارنة بالمحقق خلال 2022/2019.

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.