

18/11/2019



النشرة الإلكترونية

GAIF Electronic Newsletter

دورية تصدر عن الإمانة العامة
للإتحاد العام العربي للتأمين

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه:

المقالات تُعبر عن آراء كُتابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين، والأحصائيات على مسؤولية المصادر

Summary

فهرس النشرة



GAIF 33rd
General Conference
Oran 11th - 14th Oct 2020

GAIF Newsletter reaches to 2611
readers every week

World Insurance

1. Driven by strength in emerging Asia, insurance markets will grow despite weakening global economic growth, sigma says
2. Global commercial insurance pricing on the up in Q3 - Marsh
3. AVIATION RISK 2020 - SAFETY AND THE STATE OF THE NATION (Allianz and Embry-Riddle Aeronautical University report)

Arab Insurance

1. Jordan: Aggregate profits of 22 insurers surge by 57% for Jan-Sep

.2 Bahrain: "مارش" تضع استراتيجية لتطبيق التأمين الصحي للمقيمين

.3 Saudi Arabia:

• مؤسسة النقد تُحدّث اللائحة التنظيمية للأعمال الإكتوارية لشركات التأمين وإعادة التأمين

- Health insurance authority to gather data directly wef Jan 2020

.4 Kuwait:

• القطاع بلا رقيب.. «التجارة» رفعت يدها و«الوحدة» غائبة الخبير الإكتواري يخلق أزمة في سوق التأمين

- KD 130 health insurance for expats in 2020

.5 Egypt:

• للمرة الثالثة: الرقابة المالية عضوا باللجنة التنفيذية للمنظمة الدولية لمراقبي المعاشات

• ملتقى شرم الشيخ السنوي الثاني للتأمين وإعادة التأمين

6. Morocco: 4TH CONFERENCE OF THE ARAB UNION OF INSURANCE REGULATORY COMMISSION

Companies News

- Alerte : Wafa Assurance finalise l'acquisition de 65% du capital du camerounais Pro Assur SA
- [Exclusif] La CDG cède une partie du capital de la SCR

• "سلامة" للتأمين تتحول للربحية في الربع الثالث

• "سوليدرتي البحرين" تعلن أرباحها للربع الثالث

الإمانة العامة

• الاجتماع الثلاثون لرابطة معيدي التأمين العرب - شرم الشيخ 2019/11/11

• لقاءات على هامش ملتقى شرم الشيخ السنوي الثاني للتأمين وإعادة التأمين

• شكيب أبو زيد الأمين العام: 3 محاور في خطة تطوير الإتحاد العربي للتأمين

Dear readers,

We will appreciate receiving any information about your company and the Insurance industry in your country.

Thank you for your support.

قُرأنا الأعزاء

الرجاء من عموم القراء مدنا بأخبار شركاتهم وأسواقهم

شكراً على دعمكم

Driven by strength in emerging Asia, insurance markets will grow despite weakening global economic growth, sigma says

- Global economic growth will weaken in 2020 and 2021; the engine of global growth will be emerging Asia
- Insurance markets continue to grow at trend due to very strong demand in emerging Asia, particularly China; non-life and life premiums will increase by around 3% in 2020 and 2021
- SRI forecasts slowdown in US economic growth to 1.6% in 2020, and 0.9% in the euro area, both below consensus
- The main risk to the growth outlook is escalation of US/China trade tensions; the euro area is at risk of "Japanification"
- Low and negative interest rates are here to stay; a new policy mix is needed, including fiscal spending in infrastructure and sustainable investments
- Non-life and life insurer profits are trending up; however, rising social inflation, particularly in US liability, is a growing drain

Insurance markets continue to support resilience, with global premiums forecast to increase by 3% annually in real terms in 2020 and 2021, despite a slowing world economy. In its latest *sigma*, "Sustaining resilience amid slowing growth: global economic and insurance market outlook 2020/21," Swiss Re Institute (SRI) forecasts US and euro area growth next year of 1.6% and 0.9%, respectively, below consensus. The main engine of the global economy will be emerging Asia, with near 6% growth in both India and China. The contribution of insurance to resilience will be greatest in this region as well. In China, non-life premiums are forecast to grow by 9% in 2020, and life premiums by 11%.

"Our outlook on global growth has deteriorated from a year ago", Jerome Jean Haegeli, Group Chief Economist at Swiss Re, says. "The US/China trade conflict has been more far reaching than anticipated. In a broader sense, geopolitical developments have not improved. Rather, we have seen more polarisation across the world, all of which has added to the environment of uncertainty, including for business. Going forward, the US/China trade conflict poses the top risk to global growth."

Japanification: coming to you?

Due to the environment of worsening trade and geopolitical developments over the last year, SRI has lowered its growth forecasts for advanced markets. SRI forecasts that gross domestic product (GDP) growth in the US will slow to 1.6% in 2020 from 2.3% this year, as the effects of fiscal stimulus fade and trade tensions with China continue. This is below the consensus forecast for 2020 of 1.8%. The risk of recession in the US remains elevated at 35%, but this is not SRI's base-case scenario. According to *sigma* analysis, the US economy is the most resilient compared to the other G4 nations, and growth there is expected to strengthen slightly to 1.8% in 2021.¹

World
Insurance

Table 1: Forecasts for real GDP growth, inflation, interest rates and 10-year yields

		2018	2019E		2020F		2021F	
		Actual	SRI	Consensus	SRI	Consensus	SRI	Consensus
Real GDP growth, annual avg., %	US	2.9	2.3	2.3	1.6	1.8	1.8	1.8
	UK	1.4	1.3	1.2	1.0	1.1	1.3	1.5
	Euro area	1.9	1.1	1.1	0.9	1.1	1.0	1.3
	Japan	0.8	1.0	1.0	0.5	0.2	0.7	0.8
	China	6.6	6.2	6.1*	5.9	5.8*	5.8	5.9*
Inflation, all-items CPI, annual avg., %	US	2.4	1.8	1.8	2.3	2.1	2.3	2.1
	UK	2.5	2.0	2.0	2.0	2.1	2.0	2.0
	Euro area	1.8	1.2	1.3	1.2	1.3	1.3	1.5
	Japan	1.0	0.8	0.6	1.2	0.8	1.0	0.9
	China	2.1	2.5	2.3*	2.6	2.4*	2.5	2.8*
Policy rate, year-end, %	US	2.38	1.63	1.63	1.38	1.38	1.38	1.53
	UK	0.75	0.75	0.75	0.75	0.70	0.75	0.95
	Euro area	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
	Japan	-0.06	-0.06	-0.10	-0.06	0.00	0.00	0.00
Yield, 10-year govt bond, year-end, %	US	2.7	1.4	1.6	1.4	1.9	1.5	2.2
	UK	1.3	0.5	0.6	0.7	0.9	0.9	1.3
	Euro area	0.2	-0.6	-0.6	-0.6	-0.4	-0.4	0.0
	Japan	0.0	-0.3	-0.2	0.0	-0.1	0.0	0.0

E = estimates, F = forecasts.

Note: Euro area policy rate refers to the interest rate on the main refinancing operations. *China data from IMF.

Source: Consensus Economics, Bloomberg, IMF, Swiss Re Institute

¹See *sigma* 5/2019: [Indexing resilience – a primer for insurance markets and economies](#), Swiss Re Institute

On aggregate, emerging market growth should improve modestly over the next two years. While Asia will remain the motor of global growth, particularly emerging Asia, there is positive momentum in other regions as well. The outlook for some large Latin American countries, notably Brazil, has improved compared to last year, and growth in Africa is also strengthening moderately. The ongoing trade dispute with the US will weigh on growth in China, but with ramped up fiscal and monetary easing, SRI forecasts a 6.1% gain in GDP there next year.

Low and negative interest rates are here to stay

Decisive monetary policy action was crucial, needed and successful in response to the global financial crisis. However, "in the long term, negative interest rates are negative, leading to higher household savings, misallocation of capital, higher debt levels and leverage and lower bank and also insurer profitability," Haegeli says. "In the short-term, the low growth environment does not necessarily mean financial markets will perform badly, not while central banks remain in accommodative mode. Long-term loose monetary policy, however, raises the spectre of financial instability."

With monetary policy options largely exhausted, new growth recipes are needed to offset increasing headwinds from demographics, protectionism and political uncertainty. To improve productivity, supply-side reform efforts need to be stepped up and public investment increased. Fiscal stimulus will likely pick up the baton in the coming years. Fiscal stimulus can increase the productive capacity of an economy, for example through spending on infrastructure projects and in sustainable investments.

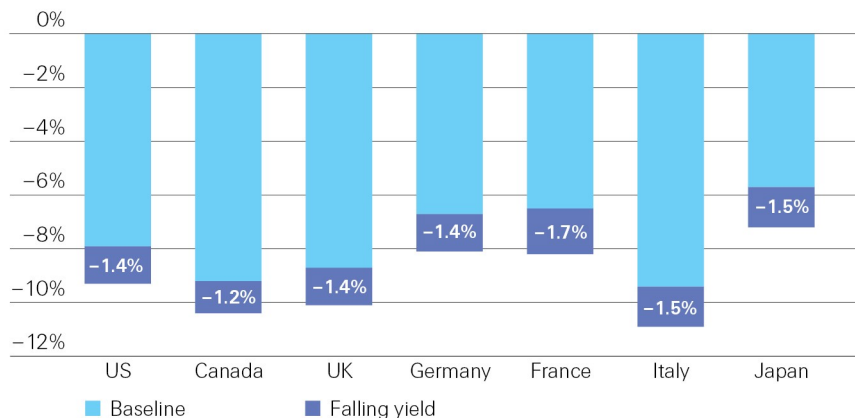
Insurance supports resilience

Insurance is a key contributor to economic resilience, more so when growth slows: when households and businesses have access to financial compensation for loss events, the underlying capacity of an economy to absorb shocks is enhanced. Encouragingly, the global insurance sector continues to grow at trend. Non-life and life premiums are forecast to increase by around 3% in both 2020 and 2021. By closing existing protection gaps, the insurance industry can further support macroeconomic resilience.

Emerging Asia is seen as the main driver of industry growth led by China, where non-life premiums are forecast to grow by 9% in 2020 and life premiums by 11%. Further out, SRI forecasts that China will account for 60% of all insurance premiums in Asia over the next 10 years. Expanding risk pools will include non-motor personal, and medical and health covers. "The exponential growth of mid-market private medical in China, with premiums up 1500% over the last two years, offers an indication of the size of potential," Haegeli continues. "Resilience levels in other emerging markets could be strengthened significantly by taking learnings from the China experience."

Pricing in non-life insurance has strengthened, driven by rising loss costs in property catastrophe and US casualty, and SRI expects this to continue. Profitability has been trending up in both non-life and life insurance, although this is partly due to realised gains from the investment portfolio. However, in the case of a recession, demand for insurance typically falls with economic slowdown, and profitability would also be impacted. For example, for the non-life sector overall, the analysis shows that a 50 basis-point drop in the yield curve, a plausible scenario in current low market yield levels, would widen the estimated existing sector margin gap of 6-9% of premiums by 1.2-1.5% (see Figure 1).

Figure 1: Estimated baseline profitability gap as % of net premiums, and additional interest rate impact in recession scenario



Source: Swiss Re Institute

A claims disinflation effect could in part offset the interest rate impact. Certain lines of business, like casualty, tend to benefit from reduced claims severity via economic drivers (e.g. wage inflation and medical expenses). On the other hand, social inflation, the impact of changes in the tort system through which most liability claims are settled, is putting upward pressure on loss costs. This is becoming an especially prevalent theme in US liability insurance. Further, the low interest rate environment means that investment returns remain weak, which will continue to undermine profitability, particularly for life insurers.

The experience of insurers in Japan in three decades of low growth and low interest rates offers pointers for peers in other regions facing a similar scenario of economic inertia. In search of yield, Japan's insurers have invested much more of their assets abroad. Non-life insurers have also turned more aggressive in their investment strategy by significantly reducing cash and reserves, and increasing their exposure to equities. On the life side, insurers have also changed their product mix to write more higher-margin health products and less interest-rate sensitive savings products.

To download Sigma 6/2019 (Sustaining resilience amid slowing growth: global economic and insurance outlook 2020/21), please [Click Here](#)

Source: Swiss Re

Global commercial insurance pricing on the up in Q3 - Marsh

Global commercial insurance pricing was up 8% in the third quarter, marking the eighth consecutive quarter of pricing increases, according to a new study from Marsh.

The 8% pricing jump was the largest increase since Marsh began releasing its Global Insurance Market Index survey in 2012. Globally, pricing for property risks rose by an average of 10%, while financial and professional lines rose by nearly 14% and casualty rose by 1%.

Composite pricing increased in all geographic regions in the third quarter, the fourth consecutive quarter of increases, Marsh reported. The increases were driven largely by rates in directors' and officers' coverage and property.

The Pacific region posted the largest composite pricing increase at 19%, a quarterly trend that has continued for almost three years. The US, UK and Asia all reported pricing increases of 5% or higher.

"Global insurance pricing increased 8% in Q3 2019, as the market continues to firm in most regions," said Dean Klisura, president of global placement at Marsh. "Global pricing has now increased every quarter for nearly two years, and market capacity is starting to show signs of tightening in certain geographies and lines of business."

To read and download the report, please [Click Here](#)

Source: Insurance Business mag.

Allianz and Embry-Riddle Aeronautical University report: Flying has never been safer

- Despite record numbers of passengers, 2017 and 2018 are among the three safest years of the aviation industry for fatal plane crashes
- Safety driven by design, technology and training improvements
- Strap yourself in: Passengers have to prepare for more incidents of turbulence due to climate change – particularly on flights between Europe and North America
- Fewer fatal accidents, but growing number of costly claims for the aviation industry and insurers from collisions, groundings and repairs to more sophisticated aircraft

Despite record numbers of over 4 billion passengers globally, statistics show that flying has never been safer. The global airline industry has experienced some of its safest years ever in terms of fatal accidents in recent times, according to the new "Aviation Risk 2020: Safety And The State Of The Nation" report published by the corporate and aviation insurance specialist Allianz Global Corporate & Specialty (AGCS) in association with Embry-Riddle Aeronautical University, the largest, fully accredited university specializing in aviation and aerospace.

Three of the past four years have been the safest ever. For example, in 2017, for the first time in at least 60 years of aviation there were no fatalities on a passenger jet flight, making it the safest year ever. Even 2018, which saw a total of 15 fatal airliner accidents with 556 victims, ranks as the third safest year ever, according to statistics from the Aviation Safety Network ¹, with 2015 ranked second. Overall, the report notes that the lifetime chances of a person dying in a commercial aviation accident are extremely unlikely compared with other forms of transport such as by car or bicycle, as well as other more unexpected scenarios such as accidental gun discharge or dog attack.

A broad range of safety improvements

"The continuous improvement in aviation safety can be attributed to several factors such as design improvements, new technologies, more effective pilot training as well as significant improvements in manufacturing processes, aircraft operations and regulation," explains **Tom Fadden**, Global Head of Aviation, AGCS.

Aerodynamic and airframe improvements, fly-by-wire aircraft and more effective safety inspections have had a dramatic impact on accident rates over the past decades. At the same time engine manufacturers have almost eliminated the chance of engine failure. Radio and avionics are extremely precise today and improved air traffic control technology and better collision systems have also had a positive impact.

"Pilots now have much more live information at their fingertips while current navigation systems have the capability to determine an aircraft's position to the thousandths of a mile," says **E. David Williams**, Assistant Professor of Aerospace and Occupational Safety at Embry-Riddle Aeronautical University.

"Improvements in science have also allowed the aviation industry to better understand how human factors can affect safety. Pilot fatigue, training, crew resource management and other factors have become increasingly important issues."

More turbulence – and claims – on the way

Passengers can feel safer than ever on board an airplane, but will have to be prepared for more incidences of turbulence in future, according to the report. In July 2019, almost 40 people were injured on an Air Canada flight from Vancouver to Sidney that was hit by severe turbulence and had to make an emergency landing – one of many incidents that occur on flights around the world every day. Within the coming decades turbulence is expected to increase due to climate change and the warming planet – in particular on flights between Europe and North America.

¹ Aviation Safety Network releases 2018 airliner accident statistics, January 2019

Although the aviation industry's safety record has improved significantly in recent decades particularly with regard to the number of fatal accidents, it continues to see a high volume and growing magnitude of claims. AGCS has analyzed more than 50,000 aviation insurance industry claims from 2013 to 2018 worth more than 14.8 billion euros (\$16.3 billion). Collision/crash incidents account for over half the value of all claims – and these include not only tragic crashes but also damage from foreign objects or ground collision incidents at crowded airports. There are many other causes of loss, such as slips and falls of passengers, machinery breakdown and engine failure, fleet groundings and mis-fueling accidents, all of which are resulting in increasingly expensive losses for aviation manufacturers, airlines and their insurers alike.

AVIATION RISK 2020 IN NUMBERS



8bn

estimated number of air passengers by 2037 – double that of today.



2017 and 2018

were among the three safest years ever for the aviation industry for fatal plane crashes.



\$10bn

cost of ramp incidents at airports per year.



\$360,000

average cost of a "bird strike" claim on an airplane.

Costly repairs – rental engine was more than the entire aircraft

The increasing sophistication of new generation aircraft – often built using light composite materials such as carbon fiber layers to consume less fuel and fitted with sophisticated technology – is driving up the cost of aircraft repairs and groundings. "We recently handled a claim where a rental engine was required while an aircraft's engine was repaired. The value of the rental engine was more than the entire aircraft, including its original engine," says **David Watkins**, Regional Head of General Aviation, North America at AGCS.

CLAIMS TRENDS

- High volume and growing magnitude of claims
- Technology driving higher values and cost of repairs
- Grounding cases more costly
- Growing potential for larger liability awards
- Foreign damage object claims soar
- Mis-fueling incidents on the rise

RISK TRENDS

- Pilot shortage and fatigue
- Over-reliance on automation
- Exposures increasing at flight schools
- More turbulence from climate change
- Drone disruption
- Cyber business interruption threat growing
- Congested airports bring more on-the-ground accidents

To read and download report, please [Click Here](#)

Source: Allianz

Aggregate profits of 22 insurers surge by 57% for Jan-Sep

The combined profits of 22 insurance companies operating in the Jordanian market jumped by 57.1% for the first three quarters of this year (YTD 3Q2019) compared to the corresponding period last year, according to a study by Sanabel Al Khair for Financial Investments.

The total profits of 22 insurance companies, which disclosed their results, for YTD 3Q2019 reached JOD17.2m (\$24.3m) compared to JOD11m for the corresponding period last year, reported *Al Ghad*, quoting the results of the Sanabel Al Khair study.

The results showed that 20 insurance companies made profits while only two companies suffered losses.

The most profitable insurer for the first nine months of this year was Arab Orient with a net profit of JOD4.62m, an increase of 95.5% over the corresponding period last year. Philadelphia Insurance Company reported the highest loss of JOD819,000 for the first three quarters of this year.

In comparison, the Jordanian insurance market posted profits totalling JOD13m for the first half of this year. The figure was 40% higher compared to the JOD9.3m net profits

raked in for the corresponding six months of last year.

There are 24 insurance companies licensed to operate in the kingdom, 23 of which are listed on the Amman Stock Exchange.

Source: Middle East Insurance Review

"مارش" تضع استراتيجية لتطبيق التأمين الصحي للمقيمين

من جانبه، قال الرئيس التنفيذي لشركة مارش عابد قساس: (إننا سعداء بتقديم الدعم اللازم لبرنامج الضمان الصحي الوطني وفق أفضل المعايير المهنية، وسنعمل بشكل وثيق مع المجلس الأعلى للصحة وجميع الشركاء لإنجاح البرنامج الصحي الذي يمثل أحد المشاريع الوطنية الرائدة في مملكة البحرين).

وستعمل الشركة المعينة بشكل وثيق مع شركات التأمين وشركات إعادة التأمين

ومقدمي الخدمات الصحية في القطاعين العام والخاص التي سيكون على عاتقها تقديم الخدمات الصحية للمقيمين، كما ستقوم الشركة بتصميم المنظومة بالتنسيق مع أرباب العمل وغرفة تجارة وصناعة البحرين، وسيرفع المجلس الأعلى للصحة المقترحات والمرئيات للحكومة الموقرة للموافقة عليها قبل البدء بالتنفيذ المقرر خلال النصف الثاني من 2020.

يشار إلى أن قانون الضمان الصحي نص على آليات تمويل الضمان الإلزامي، حيث تلتزم الحكومة بسداد الاشتراكات عن المواطنين ومن في حكمهم، لتغطية المنافع المقررة في الرزمة الصحية الإلزامية للمواطنين، فيما يلتزم صاحب العمل بسداد الاشتراكات عن عماله غير البحرينيين لتغطية المنافع المقررة في الرزمة الصحية الإلزامية للمقيمين.



وقع المجلس الأعلى للصحة وشركة "مارش" اتفاقية الخدمات الاستشارية، تقوم الشركة بموجبها بدراسة الوضع الحالي، ووضع استراتيجية لتطبيق التأمين الصحي للمقيمين في مملكة البحرين، وتصميم الرزمة الصحية الإلزامية لغير البحرينيين، وإعداد المرحلة التطبيقية.

وجرى التوقيع في مقر المجلس الأعلى للصحة برعاية الفريق طبيب الشيخ محمد بن عبدالله آل خليفة رئيس المجلس الأعلى للصحة وبحضور وزيرة الصحة فائقة بنت سعيد الصالح.

وقعت الاتفاقية من جانب المجلس الشيخ محمد بن عبدالله آل خليفة رئيس المجلس الأعلى للصحة، ومن جانب شركة "مارش" الرئيس التنفيذي للشركة عابد قساس، بحضور الأمين العام للمجلس الأعلى للصحة إبراهيم علي النواخذة وعدد من مسؤولي المجلس.

وقال الفريق طبيب الشيخ محمد بن عبدالله آل خليفة إن توقيع الاتفاقية يأتي انطلاقاً من حرص المجلس الأعلى للصحة على تنفيذ قانون الضمان الصحي رقم (23) لسنة 2018 الصادر عن حضرة صاحب الجلالة الملك حمد بن عيسى آل خليفة عاهل البلاد المفدى بتوفير التغطية الصحية الشاملة في مملكة البحرين سواء للمواطنين أو المقيمين.

Bahrain

المصدر: الأيام

مؤسسة النقد العربي السعودي
Saudi Arabian Monetary Authority



مؤسسة النقد تُحدِّث اللائحة التنظيمية للأعمال الإكتوارية لشركات التأمين وإعادة التأمين

طلبت مرثيات العموم حولها

المؤسسة من خلال هذه الضوابط إلى حماية حملة الوثائق وتطوير وتنظيم أداء الإكتواريين مما ينعكس إيجابياً على صناعة التأمين في المملكة ليصبح قادراً على الاستجابة لمتطلبات السوق والتوسع الاقتصادي، إضافة إلى تطوير الفرص الوظيفية والمهنية الواعدة لحديثي التخرج من أبناء الوطن.

وتدعو مؤسسة النقد العربي السعودي العموم والمختصين والمهتمين حيال مشروع مسودة ضوابط الأعمال الإكتوارية لشركات التأمين و/أو إعادة التأمين؛ إلى إبداء مرثياتهم وملاحظاتهم خلال 30 يوماً ابتداءً من 16 / 3 / 1441 هـ الموافق 13 / 11 / 2019 م، عبر البريد الإلكتروني IC.Pol@SAMA.GOV.SA، علماً أنّ جميع المرثيات والملاحظات ستكون محل الدراسة لغرض اعتماد الصيغة النهائية لهذه الضوابط التي يمكن الأطلاع عليها من خلال الرابط:

<http://www.sama.gov.sa/ar-sa/Laws/Pages/InsurancePublicConsultation.aspx>

المصدر: مؤسسة النقد العربي السعودي

تُعلن مؤسسة النقد العربي السعودي "ساما"، انتهاء العمل على تحديث اللائحة التنظيمية للأعمال الإكتوارية لشركات التأمين و/أو إعادة التأمين، داعية في هذا الصدد العموم والمهتمين - تعزيزاً لمبدأ الشفافية والمشاركة - إلى إبداء ملاحظاتهم ومرثياتهم على مسودة المشروع اعتباراً من 16 / 3 / 1441 هـ الموافق 13 / 11 / 2019 م.

وقالت مؤسسة النقد في بيان لها، إن قطاع التأمين يُعد أحد أهم القطاعات المالية التي تستهدفها رؤية المملكة 2030، لكونه قطاعاً داعماً للنمو الاقتصادي، وباعتبار سرعة تطور أعمال التأمين من الناحية التقنية والتركيز على حاجات العملاء؛ فإنه يتعين تطوير إجراءات إدارة المخاطر والتشريعات النظامية لتتماشى مع متغيرات صناعة التأمين ومتطلباتها، مشيرة إلى أنه تحقيقاً لهذه الأهداف تم العمل على تحديث اللائحة التنظيمية للأعمال الإكتوارية لشركات التأمين و/أو إعادة التأمين.

وأوضحت "ساما"، أن الإكتواري يُعد ركيزة أساسية في الأعمال التي تقوم بها شركات التأمين وشركات إعادة التأمين، حيث يؤدي دوراً هاماً في تصميم المنتجات وتسعيرها، إضافة إلى العمل على التقارير المالية وإدارة المخاطر والمراجعة الداخلية، مبينة أنها تهدف من تحديث ضوابط الأعمال الإكتوارية لشركات التأمين و/أو إعادة التأمين إلى دعم نمو المهنة الإكتوارية لضمان فعالية مشاركتها في ازدهار وتقوية المئانة المالية لقطاع التأمين. كما تتطلع

Saudi
Arabia

Health insurance authority to gather data directly wef Jan 2020

Saudi Arabia

The Cooperative Health Insurance Council (CHIC) has directed accredited health service providers in the kingdom to make monthly submissions of basic medical data of insured patients, with effect from January 2020.

The timely delivery of the required data and commitment to data quality will be taken into account when health service providers seek accreditation or renew accreditation by the Council, reported *Al Watan* quoting a recent circular to health service providers.

CHIC says that the data will help ensure the transparency and competitiveness of the sector, the quality of healthcare services, as well as protect the rights of stakeholders and facilitate and accelerate payments.

Stakeholders include health insurance companies, health claims management companies, accredited service providers, policyholders and the insured.

The CHIC will conduct awareness and training workshops to increase awareness and develop the capabilities of service providers to ensure the quality of data.

Source: Middle East Insurance Review

القطاع بلا رقيب.. "التجارة" رفعت يدها و"الوحدة" غائبة الخبير الاكتواري يخلو أزمة في سوق التأمين

من جهة أخرى، كشفت إحصائية صادرة عن وزارة التجارة والصناعة عن وجود 9 خبراء اكتواريين في الكويت كان يعتقد إلى وقت قريب أن بينهم "كوتياً"، فيما لم يثبت لـ القبس ذلك بعد التحري عن جنسياتهم، ما يرجح أن دولة الكويت التي يصل عدد سكانها إلى نحو 1,4 مليون نسمة ليس بينهم خبير اكتواري واحد. وأشارت الإحصائية إلى أن الخبراء التسعة يعملون لمصلحة شركات "الأهلية" و"الخليج" و"الكويت" و"عناية للتأمين" و"الخليجية" و"الأميركية" و"وثاق للتأمين التكافلي" فضلاً عن المؤسسة العامة للتأمينات، وذلك إلى وقت صدور الإحصائية

واستغربت المصادر من عجز المؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية التي تدير استثمارات مليارية وعانت من واقعة فساد مدوية، وتمر بأزمات نتيجة قصور في عمليات قياس المخاطر، عن تمويل بعثات لشباب كويتيين من ذوي الكفاءات في التأمين أو المتخصصين في الرياضيات، للحصول على شهادات الخبير الاكتواري وتأهيل كوادر وطنية في مختلف الأنشطة التأمينية، على غرار ما يقوم به بنك الكويت المركزي في تأهيل كوادر وقيادات مصرفية، وكذلك مثلما تفعل هيئة الاستثمار في تنشئة خبرات استثمارية على مستوى رفيع.

وأضافت المصادر أن عملية صناعة خبير اكتواري تحتاج ما بين 5 و7 سنوات، وتصل النفقات المالية اللازمة لإعداده إلى عشرات الآلاف من الدنانير، مستغربة من القرارات الاتجالية التي تتخذها الحكومة، ففي الوقت الذي ألغت فيه قسم التأمين من كلية العلوم الإدارية منذ سنوات، تلزم الشركات بتعيين خبير اكتواري وتضع شروطاً صارمة لقبده.

وقالت "إن من بين الضوابط المرعية الحصول على درجة رفيق أو زميل من معهد الخبراء الاكتواريين بلندن أو أدنبرة، أو جمعية الخبراء الاكتواريين في الولايات المتحدة الأميركية، أو جامعة معترف بها تقدم شهادات معادلة لنفس الدرجة العلمية، إضافة إلى وجود خبرة لا تقل عن ثلاث سنوات. وألا يكون قد صدر ضده حكم مغل بالشرف أو الأمانة، أو أشهر إفلاسه ما لم يرد إليه اعتباره، وأن يكون قد عمل في مجال التأمين في شركة تأمين لمدة لا تقل عن 10 سنوات، وأن يكون قد مارس وظيفة استشارات في شركة تأمين مدة لا تقل عن 3 سنوات"، مشيرة إلى أنها ستعمل على مراجعة الخبراء المقيدين لديها للتأكد من استيفائهم للشروط الجديدة.

حذارت من شركات التدقيق حذرت مصادر من أن الاستعانة بشركات التدقيق للقيام بدور الخبير الاكتواري سلاح ذو حدين، بمعنى أنه يمثل البديل المتاح في ظل شح الخبراء الاكتواريين، لكن في المقابل هناك ممارسات سابقة وتاريخ طويل لبعض تلك الشركات عالمياً ومحلياً في تجميل الميزانيات والتلاعب بالأرقام وفتقاً لهوى العميل، فيما ظهرت سوق سوداء للحصول على اعتماد بعض الشركات مقابل ألف دينار!

بدلاً من أن يحل أزمات، خلق الخبير الاكتواري أزمة جديدة في قطاع التأمين الكويتي، إذ دخل عدد من الشركات في إشكالية قانونية نشأت عن تعيينها لخبراء اكتواريين تنفيذاً لقرار صادر عن وزارة التجارة في شهر مايو الماضي، في حين ألغى قانون تنظيم التأمين الجديد القانون السابق وكل القرارات الصادرة على أساسه، وهنا يكمن اللغز! كشفت مصادر مسؤولة أن بعض الشركات طلبت رسمياً من وزارة التجارة توضيحاً للمادة 91 من قانون تنظيم التأمين رقم 125 لسنة 2019، فيما يتعلق بمدى انطباقها على القرار رقم 227 لسنة 2019، بشأن إلزام شركات التأمين بتعيين خبير اكتواري، إذ تنص المادة حرفياً على أنه "يلغى كل حكم يتعارض مع أحكام هذا القانون كما يلغى القانون رقم 24 لسنة 1961"

وأشارت المصادر إلى أن القرار الوزاري لسنة 2019، بشأن إلزام شركات التأمين بتعيين خبير اكتواري لكل أنواع التأمين، صدر استناداً إلى قانون التأمين رقم 24 لسنة 1961، ما يترتب عليه إلغاء القرار، نظراً إلى أنه صدر استناداً إلى قانون ملغى، علماً أن القرار صدر في 5 مايو الماضي، وتم العمل بموجبه في 1 يوليو، في حين صدر قانون التأمين الجديد في 1 سبتمبر، وقضى بإلغاء القانون السابق. وذكرت أن هذا الأمر خلق تضارباً ولغطاً في سوق التأمين حول القرار الوزاري، مطالبة الوزارة بضرورة إصدار توضيح لتلك المادة، والعمل على إزالة هذا اللبس في مواد اللائحة التنفيذية لقانون تنظيم التأمين الجديد، المعني بوضعها وحدة التأمين المنتظرة. على صعيد متصل، أوضحت مصادر في قطاع التأمين أن القرار الوزاري ترتب عليه تعاقدات أبرمت مع خبراء ومكاتب تدقيق تكبد الشركات آلاف الدنانير، في وقت تعاني فيه معظمها من أزمات مالية طاحنة، التزاماً وتطبيقاً لقرارات وزارة التجارة، خصوصاً بعد أن "حمرت" الوزارة عنها بقرارات الإيقاف الأخيرة لبعض الشركات.

وأوضحت المصادر أن التقرير الصادر عن شركة "بيكرتلي" حول حوكمة قطاع التأمين مؤخراً، أشار إلى تلك الإشكالية، في حين أن المادة 90 من قانون تنظيم التأمين الجديد نصت على أنه (يستمر العمل باللوائح والقرارات السارية قبل نفاذ هذا القانون وبما لا يتعارض مع أحكامه) وهو ما يفسره قانونيون بأن الأحكام الملغاة فقط هي المتعارضة مع القانون.

وتساءلت المصادر: كيف للقانون أن يلغى في مادة ويستثنى من الإلغاء في مادة أخرى؟ وما هو مفهوم التعارض؟ مشيرة إلى أن تلك التفسيرات خلقت لغطاً في السوق يتطلب توضيحاً سريعاً من وزارة التجارة، في ظل عدم صدور مرسوم تشكيل مجلس إدارة وحدة التأمين إلى اليوم. وأشارت المصادر إلى أن قطاع التأمين يعيش حالياً بلا رقيب تقريباً، إذ تخلت وزارة التجارة عن دورها كلياً، منذ صدور قانون التأمين الجديد الذي نقل صلاحيات إدارة التأمين إلى وحدة التأمين الجديدة، في حين لم يصدر مرسوم تشكيل مجلس إدارتها إلى تاريخه، وربما تستمر تلك الحالة بعد صدور المرسوم لحين إنجاز اللائحة التنفيذية.

Kuwait

KD 130 health insurance for expats in 2020

Informed sources said there is coordination between the Dhaman hospitals company and health ministry to implement health insurance on a group of expats who will receive services at Dhaman hospitals during 2020 to coincide with their opening. It said the insurance premium will be KD 130 for each individual and will include expats who work in the private sector and their children.

The insurance will cover examinations, x-ray and medicine, the source said, adding that the law does not indicate the party that will present health care for expatriates on visit visas after activating the Dhaman system. As for dependents, the sources

explained that it depends on the stand of the company the person who has family members on dependent visas works for.

Meanwhile, the sources said a media campaign will be announced to inform people about the mechanism of health insurance and treatment, adding that the current pricing at Dhaman clinics is similar to that in the private health sector. – Al-Anbaa

Source: Kuwait Times

Kuwait



للمرة الثالثة على التوالي:

الرقابة المالية عضوا باللجنة التنفيذية للمنظمة الدولية لمراقبي المعاشات

الممارسات في هذا المجال. وأشار رئيس الهيئة أن الفوز في انتخابات اللجنة التنفيذية قد تزامن مع مرور عشر سنوات على إنشاء الهيئة العامة للرقابة المالية لتحل محل ثلاث هيئات رقابية في جهة رقابية موحدة للقطاع المالي غير المصرفي ، وبهذه المناسبة تقوم الهيئة بالإعداد لعدد من ورش العمل الدولية تحت رعاية وحضور المهندس مصطفى مديولي رئيس وزراء مصر ، ويتحدث بها كبار الشخصيات الاقتصادية العالمية - المعروفة - في أنشطة سوق المال



- د. عمران: الفوز بعضوية اللجنة التنفيذية للمنظمة الدولية لمراقبي المعاشات يتزامن مع احتفالات الهيئة بمرور عشر سنوات على تأسيسها
- د. عمران: باق من الزمن 28 يوما على انطلاق فعاليات ورش عمل بمشاركة شخصيات اقتصادية عالمية أعلن الدكتور محمد عمران - رئيس هيئة الرقابة المالية عن احتفاظ مصر ممثلة في الهيئة العامة للرقابة المالية بمقعدها

والتنمية المستدامة ولها اسهاماتها في القضايا ذات الارتباط الوثيق بتطور الأداء في الأنشطة المالية غير المصرفية، وبمشاركة رقيقة المستوى من جانب البنك الدولي لتصبح القاهرة خلال الفترة من 9-10 ديسمبر 2019 ، وتصبح مقر الهيئة بالقية الذكية قبله أنظار المهتمين بالأنشطة المالية غير المصرفية على المستوى العالمي .

وعلى هامش تلك الفعاليات الدولية تقام احتفالية بمرور أول عقد على تأسيس الهيئة العامة للرقابة المالية منذ صدور القانون رقم 10 لسنة 2009 ، والذي منحها الشخصية الرقابية الموحدة على كل الأنشطة المالية غير المصرفية ، وأثناء الضوء على دخول خدمات مالية غير مصرفية أخرى تضاف لولاية الهيئة كما حدث منذ خمس سنوات بصدور قانون تنظيم التمويل متناهي الصغر في أواخر عام 2014 كي يتم تيسير وإتاحة وصول التمويل متناهي الصغر لفتئات عريضة من المجتمع المصري يقدر عددها بحوالي ثلاثة مليون مواطن مصري.

بعضوية اللجنة التنفيذية للمنظمة الدولية لمراقبي المعاشات و صناديق التامين الخاصة IOPS للفترة القادمة 2020 – 2021 - للمرة الثالثة على التوالي - بعد فوزها في انتخابات اللجنة التنفيذية التي جرت اثناء انعقاد الأجمع السني للمنظمة بمدينة تيرانا بدولة البانيا في الأسبوع الأول من شهر نوفمبر الجاري ، بمشاركة وفد رفيع المستوى من هيئة الرقابة المالية برئاسة المستشار رضا عبد المعطى نائب رئيس الهيئة.

وأضاف د. عمران أن المنظمة تضم في عضويتها 77 دولة على مستوى العالم، وتشكل اللجنة التنفيذية المختصة بإدارة شؤون المنظمة من 12 عضو - من ضمنها مصر - وهي معنية بتنفيذ خطط المنظمة والمشروعات ذات الاهتمام المشترك للدول الأعضاء.

وتعد المنظمة الدولية لمراقبي صناديق التامين الخاصة والمعاشات IOPS إحدى المنظمات التابعة لمنظمة التنمية والتعاون الاقتصادي OECD التابعة للأمم المتحدة وتهتم بكافة الأعمال والإجراءات الخاصة بالإشراف والرقابة على صناديق التأمين الخاصة ، وكيفية تطوير نظمها والوصول إلى أفضل

Egypt

ملتقى شرم الشيخ السنوي للتأمين وإعادة التأمين "شرم راندفو"

مجاور: الأول تنمية بعض أنواع التأمين، أهمها التأمين الزراعي، والثاني تأمينات الأصول الحكومية، والثالث خاص بالتأمين متناهي الصغر. وتابع الزهيري أن الاتحاد يعمل على المشاركة والتعاون مع الأسواق العربية كافة، فمن المقرر توقيع بروتوكولي تعاون مع اتحادات عربية على هامش المؤتمر، كما أنه تم توقيع عدد من البروتوكولات الهامة خلال الفترة الماضية مع عدد من الدول العربية مثل الاتحاد



أقام الاتحاد المصري للتأمين ملتقى شرم الشيخ السنوي للتأمين وإعادة التأمين (Rendezvous 2019) وذلك خلال الفترة من 11 إلى 13 نوفمبر 2019 بفندق ريكسوس Rixos Premium Seagate بمدينة شرم الشيخ بمحافظة جنوب سيناء، بمشاركة حوالي 850 مشاركاً ممثلين من كبرى شركات التأمين وشركات الوساطة العالمية بالإضافة إلى نخبة من

القائمين على صناعة التأمين بمصر.

وقام بافتتاح فعاليات الملتقى معالي وزير المالية المصرية الدكتور/ محمد معيط، والذي اشار في كلمه التي القاهها إلى أن صناعة التأمين تتمتع بفرصة كبيرة للنمو خلال الفترة المقبلة داعياً إلى تحويل التأمين التكميلي على السيارات إلى تأمين إجباري ضمن حزم التأمينات الإجبارية التي أقرتها الهيئة العامة للرقابة المالية في مشروع القانون الجديد للتأمين. كما اعلن سيادته انه في خلال الشهرين المقبلين ستقوم وزارة المالية بدراسة منح قطاع التأمين حزمة من الإعفاءات الضريبية لمساندة شركات التأمين في توسيع نشاطها بالسوق وزيادة مساهمة القطاع في الناتج المحلي الإجمالي.

في سياق متصل، قال معيط إن وزارة المالية تستهدف الوصول بمتوسط معدل النمو إلى 7%، والفائض الأولي إلى 2% من الناتج المحلي، وخفض العجز الكلي إلى 5% فقط من الناتج المحلي الإجمالي خلال السنوات الثلاث المقبلة من جانبه، قال محمد عمران رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية خلال الجلسة الافتتاحية الملتقى أن مشروع القانون الجديد للتأمين تضمن 11 نوعاً من التأمينات الإجبارية لتوسيع شريحة المستفيدين من قطاع التأمين.

أضاف عمران، أن هناك ما يزيد على 35 مليون من المتعاملين مع قطاع التأمين حالياً، موزعين بين نحو 23 مليون طالب وطالبة في مراحل التعليم المختلفة، ونحو 7 ملايين من حاملي وثائق تأمينات السيارات و2 مليون من المستفيدين من تغطيات التأمين على التمويل متناهي الصغر، و5 ملايين من أعضاء صناديق التأمين الخاصة.

في سياق متصل، قال عمران خلال الجلسة الخاصة التي عقدها الملتقى لمناقشة التطور التشريعي في قطاع التأمين أن مشروع قانون التأمين الجديد يهدف إلى تيسير القواعد والإجراءات والضوابط التي تصدرها الهيئة للرقابة وإشراف على قطاع التأمين.

أضاف عمران، أن الهيئة أصدرت 25 قراراً لتطوير البنية التشريعية للقطاعات المالية غير المصرفية الخاضعة لرقابة الهيئة العامة للرقابة المالية كاشفاً عن وجود 5 مشروعات قوانين تنتظر موافقة البرلمان منها مشروع قانون التأمين الجديد، المتضمن 221 مادة، ومشروع قانون المؤسسات المالية متناهي الصغر. وكشف علاء الزهيري، رئيس الاتحاد المصري للتأمين، أن الاتحاد يسعى خلال الفترة الجارية نحو تطبيق سياسات تهدف إلى إغلاق فجوة الحماية التأمينية والتي وصلت في السوق المصرية إلى 2,8 مليار دولار، وذلك من خلال ثلاثة

Egypt

4TH CONFERENCE OF THE ARAB UNION OF INSURANCE REGULATORY COMMISSION

L'Autorité de Contrôle des Assurances et de la Prévoyance Sociale et l'Union des Contrôleurs Arabes d'Assurances (Arab Union of Insurance Regulatory Commissions - AUIRC) organisent les 4 et 5 décembre 2019 la 4^{ème} conférence de l'Union des contrôleurs arabes d'assurances à Marrakech au Palmeraie Resorts

Cette 4^{ème} édition est organisée sous le thème « Défis de la régulation du secteur des assurances dans la région MENA »

La conférence offrira une excellente plateforme d'échange et de débat autour des questions relatives à la réglementation et au développement des marchés de l'assurance dans la région MENA.

Le programme de la conférence ainsi que la liste des intervenants et panelistes sont disponibles sur la plateforme d'inscription à l'événement : www.afirc2019.com



The Supervisory Authority of Insurance and Social Welfare (ACAPS) in Morocco and The Arab Union of Insurance Regulatory Commissions (AUIRC) are organizing the 4th conference of the Arab Union of Insurance Regulatory Commissions (AUIRC) at the Palmeraie Resorts in Marrakech on December 4th and 5th, 2019.

The theme of this 4th edition is « Challenges of regulation of the insurance industry in the MENA region ».

The Conference provides an excellent platform to exchange views on issues relevant to the regulation and development of insurance markets in the MENA Region.

The conference program and the list of speakers and panelists are available on the event registration platform: www.afirc2019.com

The team in charge of organizing the conference will be happy to answer any question or request for additional information: afirc2019@acaps.ma

Morocco

"سلامة" للتأمين تتحول للربحية في الربع الثالث

ويعزى سبب نمو الأرباح إلى ارتفاع إجمالي أقساط التأمين المكتتبه بنسبة 14 بالمائة لتبلغ 901.2 مليون درهم، مقابل 793.2 مليون درهم، وساهم في ذلك أيضا هبوط المصاريف العمومية والإدارية بنسبة 9 بالمائة. ويخصوص نتائج الشركة في الربع الثاني وفترة النصف الأول من العام الجاري، فقد ارتفعت صافي أرباحها خلال النصف الأول من عام 2019، وزادت أيضا إلى 17.4 مليون درهم بنهاية الربع الثاني من عام 2019، مقابل 17.1 مليون درهم في الربع الثاني من عام 2018.

المصدر: مباشر

Companies
News

الإمارات العربية المتحدة: شهدت نتائج الشركة الإسلامية العربية للتأمين المدرجة أسهمها في سوق دبي المالي، والمعروفة بإسم (سلامة) تحولا للربحية بالربع الثالث من عام 2019، بينما ارتفعت بنسبة 2 بالمائة في فترة التسعة أشهر الأولى العام الحالي. وبلغت الأرباح 0.2 مليون درهم في نهاية الربع الثالث من عام 2019، مقابل خسائر بقيمة 0.7 مليون درهم في نفس الفترة من عام 2018، وفقا لبيان صحفي للبورصة. ويخصوص نتائج فترة التسعة أشهر الأولى من عام 2019، فقد زادت بنسبة 2 بالمائة إلى 32.6 مليون درهم، مقابل 32 مليون درهم في نفس الفترة من عام 2018.

"سوليدرتي البحرين" تعلن أرباحها للربع الثالث

12.87 فلسا للفترة المماثلة في عام 2018. ومن الجدير بالذكر أن الارتفاع في إجمالي صافي الربح يعود بشكل رئيسي إلى التحسن في إيرادات الاستثمار خلال عام 2019 مقارنة بالفترة المماثلة من عام 2018. وفيما يخص اشتراكات التكافل، حققت سوليدرتي اشتراكات إجمالية بلغت 6.715 ملايين دينار بحريني لفترة الثلاثة أشهر المنتهية بتاريخ 30 سبتمبر 2019 مقارنة بـ 6.755 ملايين دينار بحريني للفترة المماثلة من العام السابق، أي بزيادة قدرها 1%. في حين بلغت اشتراكات التكافل 22.109 مليون دينار بحريني خلال التسعة أشهر المنتهية بتاريخ 30 سبتمبر 2019 مقارنة بـ 21.884 مليون دينار بحريني للفترة المماثلة من العام السابق، أي بزيادة قدرها 1%.

المصدر: أخبار الخليج

مملكة البحرين: أعلنت سوليدرتي البحرين تحقيق أرباح صافية في محفظة المساهمين بلغت 607 آلاف دينار بحريني للثلاثة أشهر المنتهية في 30 سبتمبر 2019 مقابل صافي أرباح 387 ألف دينار بحريني عن الفترة المماثلة من العام السابق، ما يمثل ارتفاعا بنسبة 57%. وبلغ صافي أرباح محفظة المساهمين 1.896 مليون دينار بحريني خلال التسعة أشهر المنتهية في 30 سبتمبر 2019 مقابل صافي أرباح بلغ 1.544 مليون دينار بحريني عن الفترة المماثلة من العام السابق، ما يمثل زيادة بنسبة 23%. وقد بلغ العائد الأساسي للسهم 5.06 فلوس خلال الربع الثالث من عام 2019 مقابل 3.23 فلوس للفترة المماثلة السابقة في عام 2018. كما ارتفع العائد الأساسي للسهم ليصل إلى 15.81 فلسا للتسعة أشهر من عام 2019 مقابل

Wafa Assurance finalise l'acquisition de 65% du capital du camerounais Pro Assur SA

Morocco: La compagnie d'assurance, Wafa Assurance, a annoncé la finalisation de la prise de participation de 65% des actions et droits de vote de Pro Assur SA, compagnie créée en 2000 et opérant dans la non-vie au Cameroun. Cette opération, réalisée à travers une acquisition d'actions et une augmentation de capital, est intervenue après l'obtention des différentes approbations réglementaires auprès des instances de régulation au Maroc et au Cameroun.

Déjà présente sur le marché de la Vie au Cameroun, à travers sa filiale "Wafa assurance Vie Cameroun", la compagnie marocaine renforce, avec cette prise de contrôle, sa présence au sein de la première économie de la Communauté économique et monétaire de l'Afrique centrale (CEMAC) et 16ème économie africaine. Elle complète aussi son dispositif dans la zone CIMA (Conférence interafricaine des marchés d'assurances).

En effet, la présence de Wafa assurance dans les principales branches d'assurance, sur les trois premiers marchés de cette zone (Côte d'Ivoire, Cameroun et Sénégal) lui permet désormais de couvrir environ 65% de ce marché estimé à environ 18 milliards de dirhams (MMDH).

Ainsi, l'ambition de Wafa assurance pour Pro Assur est de renforcer son offre dans l'automobile, la maladie et les risques techniques, de développer les liens avec les réseaux de distribution opérant au Cameroun et d'étudier des transferts de savoir-faire en faveur de la compagnie camerounaise, notamment dans la bancassurance ou dans l'inclusion financière, à l'instar de la gamme Taamine Iktissadi, lancée récemment au Maroc.

Source: Info Médiaire Maroc

[Exclusif] La CDG cède une partie du capital de la SCR

Morocco: Le processus de cession d'une partie de la participation de la CDG dans le capital de la SCR est en gestation. Cette ouverture permettrait au réassureur national de renforcer sa position sur le marché domestique voire sur le marché régional.

Depuis presque deux décennies, le réassureur national vit des moments difficiles. Ses ambitions de développer le marché de l'assurance et la réassurance à l'échelle régionale semblent compromises pour différentes raisons.

La Société Centrale de Réassurance est créée en 1960, par convention entre l'Etat et la Caisse de Dépôt et de Gestion qui est le 1er groupe Financier détenant la majorité du Capital avec plus de 94%.

Aujourd'hui, nous apprenons d'une source sûre que les discussions quant à l'éventuelle ouverture d'une partie du capital de la Société Centrale de Réassurance (SCR), filiale du bras financier de l'Etat, la Caisse de Dépôt et de Gestion sont en cours.

Une information que **le ministre de l'Economie des Finances n'a pas souhaité confirmer à l'occasion de la présentation du PLF 2020.** Interrogé sur l'ouverture du capital de la SCR, Benchaâboune répond : « ... En ce qui concerne la SCR, il s'agit d'une filiale de la CDG. Cette dernière constitue la seule exception où les recettes de la cession ne peuvent aller au Budget de l'Etat pour la simple raison que la CDG gère les fonds de retraités. La CDG étant donc exclue du processus selon la loi sur la privatisation. Autrement dit, si demain la SCR est cédée, ce n'est pas l'Etat qui la vend mais les instances de gouvernance de la CDG dont le ministère des finances est membre ». La réponse diplomatique de Benchaâboune confirme de manière implicite la rumeur qui coulait depuis belle lurette.

A rappeler que depuis un an, **la Cour des Comptes avait exhorté la CDG** à engager une réflexion sur le retrait du métier de la réassurance en faveur d'un modèle d'intervention, en ligne avec sa vocation d'investisseur financier, privilégiant la prise de participation financière à la gestion opérationnelle du métier.

La recommandation n'est apparemment pas tombée dans l'oreille d'un sourd puisque le retrait de la CDG de la SCR est aujourd'hui au cœur de l'actualité.

La fin de la rente a sonné !

Outre la recommandation de la Cour des comptes qui pourrait motiver la décision de la SCR, il faut reconnaître que son modèle économique et financier, depuis la fin de la cession légale, commence à s'essouffler. Et ce bien que son Directeur Général Youssef Fassi Fihri s'est voulu rassurant lors de la réunion avec les médias en marge de **la 26^{ème} édition de la Fédération Afro-Asiatique d'Assurance et de Réassurance (FAIR) tenue le 23 septembre dernier.**

Cet essoufflement trouve son origine dans la mise en application de la décision de démantèlement progressif du mécanisme de cession légale dictée par l'accord de libre-échange avec les Etats-Unis. Une mesure difficile pour le réassureur national qui s'adjudageait 10% puis 5% des primes émises sur le marché national. La **tendance baissière des primes risque de s'amplifier avec la suppression des gros contrats que sont les facultatives.**

Même avec l'instauration du « Gentlemen Agreement », selon lequel les compagnies d'assurance sont censées soutenir la SCR, pour pallier au manque à gagner occasionné par la suppression légale, n'a pas donné les fruits escomptés dans la mesure où certaines compagnies d'assurance ne versent même pas un centime au réassureur. Comme quoi le temps de la rente est révolu.

Au moment où la SCR jouissait de la cession légale, son management de l'époque n'a malheureusement pas pensé à développer une approche commerciale en diversifiant son portefeuille, ses placements de risques... Pis encore, le réassureur n'a pas su fidéliser son capital humain l'encourageant même à partir dans le cadre de plusieurs opérations de départ volontaire.

Son Directeur Général Youssef Fassi Fihri s'acharne aujourd'hui à attirer les compétences marocaines et étrangères pour faire sortir le réassureur de cette impasse.

« *En s'intéressant de plus près au positionnement de la SCR au Maroc, on est tenté de dire qu'il n'y a pas de réassureur régional qui ne jouit pas d'une position dominante sur son marché domestique. Or, si la SCR souhaite se développer sur le marché international, il faut tout d'abord qu'elle soit un champion du marché marocain. Ce n'est malheureusement pas le cas !* », explique notre source.

Les compagnies nationales d'assurance aux premières loges
Aujourd'hui la décision prise est d'ouvrir le capital de la SCR aux acteurs marocains de l'assurance à hauteur de 60% et à la CDG à hauteur de 40%. Mais c'est juste un ordre de grandeur pour que in fine la CDG garde la présidence et le minimum de blocage. Avec une prise de participation pareille, les compagnies d'assurance seraient propriétaires de la SCR et donc, concernées par les dividendes, elles ont intérêt à lui céder leur business de réassurance. C'est de cette manière que la SCR pourrait se refaire une santé.

Cette ouverture de capital aux acteurs nationaux va également renforcer la position dominante de la SCR sur le marché marocain comme tremplin vers le marché africain. D'ailleurs, des bureaux de représentation ont d'ors et déjà été créés en Côte d'Ivoire, au Rwanda et en Egypte.

« Il se peut également que le capital s'ouvre aux réassureurs africains vu la volonté de la SCR de conquérir le marché africain », explique notre source mais elle n'y croit pas beaucoup.

Et d'enchaîner : « Il faut reconnaître que nous avons besoin dans le tour de table de la SCR d'un réassureur étranger qui va apporter son savoir-faire et son expertise. Mais en regardant de près, les réassureurs qui peuvent le faire opèrent déjà au

Maroc en ayant des affaires directes (Score, SwissRé, MunichRé, AnovRé...) ». Mais l'affaire n'est pas aussi évidente qu'il y paraît.

Les réassureurs étrangers ne verront certainement pas l'intérêt d'investir dans la SCR en quête d'une nouvelle trajectoire pour ne pas dire se trouvant aujourd'hui dans une zone de turbulences.

Une chose est cependant claire : Le plus important est que le marché marocain garde la SCR parce qu'il en a grandement besoin en matière de réassurance. D'autant plus que le Maroc ambitionne de créer un marché de l'assurance et de la réassurance à un niveau régional. En quelques chiffres, la SCR c'est à peu près 4 Mds de DH de fonds propres, 12 Mds de DH de portefeuille d'investissement dans le marché financier...

Compte tenu des conditions citées ci-dessus, l'opération de transfert serait-elle couronnée d'un franc succès pour la CDG ? La CDG trouverait-elle un reprenneur de renommée pour le réassureur national ?

Source: Ecoactu.ma



الاجتماع الثلاثون لرابطة معيدي التأمين العرب شرم الشيخ - مصر يوم 2019/11/11



عُقد الاجتماع الثلاثون لرابطة معيدي التأمين العرب بقاعة Mandarin فندق Rixos Premium Seagate يوم 2019/11/11 وذلك على هامش ملتقى شرم الشيخ السنوي الثاني للتأمين وإعادة التأمين.

هذا وقد تم متابعة توصيات الاجتماع السابق والذي عُقد في مراكش - المغرب يوم 2019/09/25، ومن أهمها العمل على التجهيز لتنفيذ لجنة الحوار مع مراقبي التأمين المؤلفة من البحرين / مصر / الجزائر والجدير بالذكر أنه تم تشكيل هذه اللجنة لإيجاد آلية لقبول شركات إعادة التأمين العربية وتصنيفها في وكالات التصنيف العالمية

لقاءات على هامش ملتقى شرم الشيخ السنوي الثاني للتأمين وإعادة التأمين

هذا وقد تم عمل العديد من اللقاءات مع بعض الشخصيات التأمينية لمناقشة العديد من الموضوعات والقضايا التأمينية الهامة الموجودة على الساحة الآن ومنها لقاء حول اهم مستجدات الاوضاع الخاصه بالوسطاء بوجه عام والوسطاء العرب بوجه خاص وكذلك الحديث عن رابطة وسطاء التأمين العرب وهي الرابطة التي تعمل تحت مظلة الاتحاد العام العربي للتأمين والعمل على تنشيطها من أجل خدمة قطاع وسطاء التأمين.



قامت الامانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين ممثله في الاستاذ/ شكيب أبو زيد – الامين العام للإتحاد ، بعدة لقاءات هامه على هامش ملتقى شرم الشيخ السنوي الثاني للتأمين وإعادة التأمين (الذي اقامه الاتحاد المصري للتأمين في شرم الشيخ خلال الفترة من 11-13 نوفمبر 2019 بفندق ريكسوس Rixos Premium Seagate وذلك داخل Meeting Hup تم تخصيصه للإتحاد العام العربي للتأمين



كما تم دعوة جميع السادة المشاركين في ملتقى شرم الشيخ السنوي الثاني للتأمين وإعادة التأمين للمشاركة في المؤتمر العام الـ 33 للاتحاد العام العربي للتأمين والذي سيعقد بالتعاون والتنسيق مع الاتحاد الجزائري لشركات التأمين وإعادة التأمين خلال الفترة من 11 - 14 أكتوبر 2020 بقصر المؤتمرات بمدينة وهران بالجزائر.



English¹



في حوار مع جريدة حابي

شكيب أبو زيد الأمين العام: 3 محاور في خطة تطوير الاتحاد العربي للتأمين

ديموغرافية المنطقة واتساع حجم الطبقة المتوسطة يزيد الطلب على التأمين وأشار أبو زيد إلى أن الأسواق العربية عددها 20 ومجمل أقساطها أكثر من 46 مليار دولار أمريكي، لكن الأهم هو أن البلدان العربية تعرف طفرة ديموغرافية واتساع حجم الطبقة المتوسطة، مما يزيد الطلب على التأمين. الفجوة التأمينية ليست حكرًا على الأسواق العربية.. وهذه هي وسائل سدها



٤٦ مليار دولار حجم الأقساط في المنطقة العربية قال شكيب أبو زيد، الأمين العام للاتحاد العربي للتأمين، إن الاتحاد أنجز الكثير من الأعمال في السابق لا سيما في لم شمل شركات التأمين العربية؛ وجار العمل حاليًا تطوير عمله، وفق خطة تعتمد على ثلاثة محاور، المحور الأول يتمثل في إعادة تأهيل الاتحاد لتتماشى طريقة عمله مع أحدث ما يُعْمَلُ به على صعيد الشركات الخاصة.

أكد أن الفجوة التأمينية ليست حكرًا على الأسواق العربية؛ حتى الأسواق الغربية المتقدمة تأمينيًا تعرف فجوات؛ موضحًا أن وسائل سد الفجوة لا حصر لها، تبدأ من التأمين المتناهي الصغر، مرورًا بالتكافل وإجبارية تأمينات فروع المسؤولية المدنية والأماكن التي يرتادها العموم وما شابه، إلى التأمينات الكبيرة ومخاطر الكوارث الطبيعية. وعن مؤتمر شرم الشيخ، قال الأمين العام للاتحاد العربي، إنه أصبح بمثابة موعد عالمي ومنصة تمكن شركات التأمين من لقاء شركات إعادة على غرار لقاء موني كارلو؛ الأهمية تكمن في أننا في خضم تجديدهم الفاتح من يناير، وبالتالي هذا اللقاء يسهل المحادثات ويندل العقبات، وفي آخر المطاف يحدد مسار الأسعار في المنطقة العربية، مما ينعكس حتمًا على سوق دولة اللقاء أي جمهورية مصر العربية. وذكر أبو زيد في تصريحات سابقة لجريدة حابي، إن قطاع التأمين العربي ما زال بكبرًا ويحوي فرصًا عديدة للنمو، لا سيما في ظل وجود تركيبة سكانية لمعظم البلدان العربية تتميز بوجود شريحة كبيرة من الشباب، تقل أعمارهم عن سن الـ 30 عامًا، وهو ما يشير إلى أننا أمام قطاع واعد قادر على إحداث تنمية. وأضاف أبو زيد، حينها أن أبرز المنتجات التي تتطلّبها الفترة المقبلة، التأمينات الإلزامية ومتناهية الصغر، وأيضًا التأمينات الخاصة بالأخطار الطبيعية، وذلك على اعتبار أنهم مسلمات تسهم في إنعاش القطاع من ناحية وتعزيز صناعة التأمين من ناحية أخرى.

وأضاف: "لا يغيب عن بالنا أننا نمثل شركات خاصة وبعض شركات القطاع العام، لكننا في الوقت نفسه، تجمع ميني لا يبتغي الربح، ويعمل لخدمة الصالح العام لقطاع التأمين العربي؛ وأهم مثال على ذلك، مشروع الربط الإلكتروني للبطاقة البرتقالية والذي بدأ العمل على تنفيذه منذ سنتين." وأشار إلى أن المحور الثاني هو العمل على إعادة هيكلة طريقة تواصل الاتحاد مع أعضائه وجمهور الضامين العرب والأجانب، عن طريق النشرات الأسبوعية، والمجلة الدورية في ثوب جديد واستعمال ذكي لوسائل التواصل الاجتماعي؛ وهو ما يصب في خانة إعطاء قيمة مضافة لأعضاء الاتحاد.

أما المحور الثالث وفقًا لأبو زيد؛ العمل على تحسين الأداء الفني التأميني، من خلال عمل الإدارة الفنية وكذلك اللجان وروابط الاتحاد المتخصصة. وعلق في حديثه مع حابي عن مجريات وتنافسية الشركات في السوق العربية، قائلًا: "إن قطاع التأمين في المنطقة العربية شديد التنافسية، بعد أن كان يعيش فترة احتكار طويلة تلت التأميم في بعض البلدان التي كانت انتهجت منهج الاقتصاد المخطط مركزياً وسيطرة شركات القطاع العام؛ التجربة التاريخية أثبتت بما لا يدعو مجالاً للشك أن هذا الاتجاه لا يتيح التنافسية ولا يدعم تطور المنتجات والقطاع؛ أما اليوم، أصبحت كل الأسواق منفتحة وذات تنافسية بصاحبها إشراف هيئات تنظم الأسواق بطريقة صارمة، وهذا كفيل بتطوير الأسواق."

حاوره: فاروق يوسف

المصدر: جريدة حابي

¹ source: Middle East Insurance Review

Save The date

GAIF General Conference 33 will be held in Oran - Algeria on 11th to 14th Oct 2020

تقرر عقد المؤتمر العام الـ 33 للاتحاد العام العربي للتأمين في وهران -

الجزائر خلال الفترة 11 - 14/10/2020

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه:

المقالات تُعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين. والأحصائيات على مسؤولية المصادر