

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

الراعي الحصري



Exclusive Sponsor

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

17TH CARTHAGE INSURANCE

AI Challenges for insurance

19th to 22nd May 2024

Hotel Laico. Tunis

Register now



Driving Social and Economic Development



<https://iciec.isdb.org>

Partnership for Development

Trade, Project Finance and Credit Enhancement Insurance Solutions



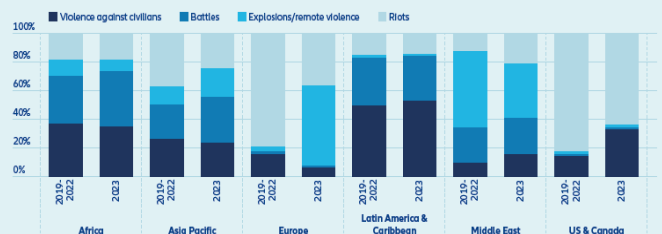
World Insurance

Super election year increases risks of political violence, warns Allianz

With an unprecedented 'super-cycle' of elections in 2024, almost half the world's populations will go to the polls before the year is out. According to a [new report](#) from Allianz Commercial, security is a concern in many territories, not only from the threat of localized unrest but because of the wider-reaching consequences of electoral outcomes on foreign policy, trade relations, and supply chains.

The headline election will be in the US in November, when a narrow result could inflame existing tensions. The European Parliament elections in June could also deepen divisions, if radical-right parties gain votes and seats. As unrest can now spread more quickly and widely, thanks in part to social media, financial costs from such events for companies and insurers are mounting. Economic and insured losses from just seven civil unrest incidents in recent years cost approximately US\$13bn. With the threat of terrorism

Frequency of political violence events by type and region, January to September 2023
The nature of political violence varies markedly among regions and countries, while the patterns that lead and follow social unrest have also evolved in recent years.



Source: Allianz Research, ACLED, A Bolt from the Blue? Amplified Social Risk Ahead, October 26, 2023

also on the rise, and the prospect of greater disruption from environmental activists occurring, businesses will face even more challenges in the next few years and will need to anticipate as well as mitigate evolving risks with robust business continuity planning.

All eyes on elections in the US and the EU

The US presidential election in November is likely to be a close call, with the outcome depending on results in a handful of states. [A recent poll](#) [1] shows that more than one third of Americans believe President Biden's election in 2020 was not legitimate. Widespread disaffection among voters could be exploited by misinformation created by artificial intelligence and spread via social media. Deepfakes, disinformation and repurposed imagery, as well as customized messaging, could galvanize unrest or influence small but potentially decisive parts of electorates.

Many commentators have predicted that European Union elections in June could see a number of states politically shift to the right, with the potential for populist or far-right parties to gain votes and seats, building on a trend seen in 2023. Any success for these parties across Europe could result in growing opposition to EU environmental, immigration and human rights policies.

Environmental activism and terrorism threat expected to rise

Between 2022 and 2023, environmental activism incidents [increased by around 120%](#) [2]. An impactful example was the arson attack on an electricity pylon in Germany by a left-wing extremist group. This suspended production at a local Tesla plant in March 2024, leading to [economic losses estimated in the hundreds of millions of euros](#) [3], according to reports. In addition to high-profile protests, a trend towards using more targeted tactics, such as focusing on individuals or politicians, is evident. There is a chance that more environmental protests could escalate from acts of nuisance into larger criminal acts.

The number of deaths from terrorism [increased by 22% in 2023](#) [4], and is now at its highest level since 2017, although the number of incidents fell. The major terror attack in Moscow in March is a timely reminder that the risk of politically or religiously motivated terrorism is back on the global agenda, and that the losses can be catastrophic. The primary driver of Islamist terrorism is the radicalization of home-grown perpetrators, which is currently being fueled by the Israel-Hamas war leading to an increased risk in the US and Europe. However, government foreign policy is also a big driver of risk, as the Moscow attack proves.

Multinational companies show increasing demand for political violence insurance

Political violence activity can impact businesses in many ways. Those in the immediate vicinity of unrest can suffer material damage to property or assets and business interruption losses, while indirect damage can be inflicted on companies in the form of loss of attraction or denial of access to their premises.

The report notes that the recent history of losses from protests and civil unrest in countries such as Chile, South Africa, France, and the US means that interest for political violence insurance coverage continues to increase. The greatest demand is from businesses with multi-country exposures rather than companies with smaller and simpler production and supply chains, although these can also be adversely impacted by such events.

References

- [1] University of Maryland, Washington Post-UMD Poll: Three Years After Jan. 6 Riots, Republicans Remain Loyal to Trump, January 2, 2024
- [2] Control Risks/Seerist, Ten global topics and trends to watch in 2024, January 22, 2024
- [3] Reuters, Tesla says German plant power outage to continue until end of next week, March 7, 2024
- [4] Vision of Humanity, Global Terrorism Index 2024

Source: Allianz

Insurers are essential to rolling out the climate tech needed for industries to decarbonise

As the world races to meet global climate targets, industries worldwide are under increasing pressure to adopt new technologies and processes to expedite their decarbonisation efforts. To cap global warming at 1.5°C, heavy industries like steel, aluminium and aviation, responsible for over 30% of global carbon emissions, need to deploy climate technologies on a wide scale.

The Geneva Association released the second report in a two-part series on climate tech and insurance, titled [Bringing Climate Tech to Market: The powerful role of insurance](#). The research recognises the need for

innovative approaches to assessing technology market readiness and financing, underscoring the important role of insurers. A Geneva Association survey of insurance C-level executives finds that the early engagement of re/

insurers in climate tech projects is critical to improving project risk assessment and securing financing.

Despite significant progress in developing innovative climate tech, most projects remain in pre-commercialisation stages due to funding gaps, scaling challenges, and a scarcity of risk data. To directly address these challenges, The Geneva Association has put forward a novel Insurability Readiness Framework (IRF), which offers a structured approach to assessing risks from an insurance perspective.

Jad Ariss, Managing Director of The Geneva Association, said: “The adoption of climate technologies requires a collaborative effort from industries, insurers, policymakers and others. Insurers are essential for securing financing and managing project risks. By

addressing funding gaps and leveraging insurance solutions, insurers can accelerate the deployment of climate technologies and work towards achieving global climate targets.”

Maryam Golnaraghi, Director Climate Change & Environment at The Geneva Association and lead author of the report, said: “Our Insurability Readiness Framework (IRF), developed in collaboration with a range of partners across sectors, categorises risks into seven relevant areas, aiding stakeholders in framing risks and facilitating dialogue with insurers. By identifying risks for which insurability is challenging, the IRF will help reveal when alternative interventions, like public-private partnerships, are required to bring projects to market.”

Source: Geneva Association



Reinsurers deploying more capital to grow in hard market following record 2023: Berenberg

As per a new Berenberg report, reinsurers and alternative capital providers have become increasingly confident in deploying more capital to grow in the hard market following a record year in 2023.

According to Berenberg, this dynamic is currently manifesting in risk-adjusted rates fluctuating from modestly down to modestly up year-over-year across the January and April renewals, with brokers reporting more signs of pressure mostly on the top layers (retrocession) of reinsurance programmes.

“We would expect the absence of any large events to continue to put marginal pressure on pricing in forthcoming renewals (the opposite would also be true); however, we do not anticipate any significant deterioration in underwriting profitability, as strong demand for more cover should be a ballast,” Berenberg explained.

Elsewhere in the report, the firm also stated that it continues to favour (re)insurers that can surprise to the upside on capital returns, as it believes this will become a more important part of total shareholder return.

Berenberg continued, “We see optionality for additional capital returns by Munich Re given higher profitability, very high solvency and potential for capital optimisation. We are also ahead of consensus

in forecasting a USD0.5bn buyback by Swiss Re for FY 2024E, following its return to growing the ordinary DPS by c6% in FY 2023, a trend that we expect to continue in FY 2024E.

“We forecast an all-in cash yield of 6.8% for Swiss Re. We also expect Beazley to continue with special buybacks and forecast a very attractive all-in cash yield of 7.1% for FY 2024E, against a historical yield of 2.3%.”

Speaking on the excess & surplus (E&S) market, Berenberg observed in its report that as risk exposures become more complex and dynamic, due to (but not exclusively) more frequent smaller-scale weather events, “the E&S market will be structurally better placed to deal with the risks and thus will continue to capture market share”.

Growth in the E&S market over the past six years has “significantly outpaced” the wider US property and casualty market.

“The profitability of the E&S market improved from a 100.2% combined ratio in FY 2022 to 91% in 2023,

despite the record-high losses from severe convective storms in the US, as pricing more than kept up with loss cost trends,” Berenberg said.

Beazley, Conduit Re and Lancashire are reportedly among the key beneficiaries of this trend relative to the size of the business.

Source: Reinsurance News

Market Segment Report:

Market Segment Outlook: Global Non-Life Reinsurance

AM Best is maintaining its outlook for the global non-life reinsurance segment at Stable, owing primarily to the following factors:

- Improved property reinsurance margins, driven by increased rates and attachment points in 2023, which are not anticipated to soften through the 2024 cycle
- More robust investment income, driven primarily by higher new money yields on fixed-income instruments
- Reinsurance capital, estimated to have improved materially at year-end 2023, aided by strong underwriting results and partially countered by capital distributions to investors

- More orderly renewal cycles

Counterbalancing factors include the following:

- Elevated catastrophic activity, stressing cedents’ capital positions
- Adverse reserve development for casualty business, especially for 2019 accident years and prior
- Elevated geopolitical and economic uncertainties

One factor that has both positive and negative implications is that no significant reinsurance startups have been funded to date.

To download full report, please click [here](#).

Source: AM Best

Transactional risk insurance 2023: Year in review

In 2023, transactional risk insurance played a major role in global mergers and acquisitions, despite a downward trend in M&A activity due to macroeconomic and geopolitical challenges. Demand for this coverage remained resilient, highlighting its importance in deal protection across all industry sectors.

GLOBAL M&A SNAPSHOT

In 2023, transactional risk insurance continued to play a major role across the globe in mergers and acquisitions (M&A). M&A continued on a downward trend in 2023 as macroeconomic and geopolitical headwinds led to depressed activity across the globe (see Figure 1). Despite the challenging environment, demand for transactional risk insurance remained resilient amidst a clear understanding of the important role this coverage plays in an M&A transaction. Insureds continued to seek deal protection with representations and warranties (R&W)* insurance on transactions across all key industry sectors, increasingly supplemented by tax and contingent liability insurance.

*Note: Representations and warranties (R&W) insurance is the term used in the US and Canada; elsewhere the term warranty and indemnity (W&I) insurance is used.

01 | Global M&A deal value

1. Data sourced from IMAA as of announced date for global M&A market. *All values in US\$ unless otherwise noted.

GLOBAL TRENDS IN 2023

Marsh’s Transactional risk insurance 2023: year in



review provides an overview of the transactional risk insurance market during the year, across all geographic regions, and explores developments that are expected in 2024 and beyond. Key findings of the report include:

Marsh experienced its third busiest year on record, globally placing transactional risk insurance limits of US\$49 billion on more than 2,000 policies across almost 1,200 unique transactions — representing over US\$337 billion in aggregate enterprise value.

Fewer M&A transactions across the globe, coupled with abundant insurance capacity, ushered in a “soft market” cycle for primary layer R&W and W&I insurance, with dramatic pricing decreases seen in all

regions: North America, down 26%; Europe, Middle East and Africa (EMEA), down 32%; Asia, down 25%; and the Pacific, down 40%. (Note: pricing in North America remains generally higher than other regions).

Median transaction sizes decreased in 2023 in North America, down 16% to US\$106 million; EMEA, down 22% to US\$71.4 million; and Asia, down 51% to US\$115.5 million. Only the Pacific saw an increase in median transaction size, though on a much smaller number of deals than other regions.

For the first time in at least a decade, Marsh closed a majority of transactions in 2023 on behalf of corporate/strategic insureds (51%) versus private equity firms (49%), reflecting the challenging M&A market conditions for private equity firms during the year.

Underwriting capacity remained plentiful globally, with

more than US\$1 billion of limits typically available for single transactions in North America and Europe. New market entrants also expanded the available capacity in Asia and the Pacific.

Transactional risk insurance claims increased materially from the prior year in North America and EMEA, by 30% and 65%, respectively. Asia saw claims activity in line with the prior year, while the Pacific saw a slight decrease in claims activity.

Marsh clients significantly increased their use of tax insurance, driven by a better understanding of the product and increased sophistication and broadened appetite among tax insurance underwriters, particularly for non-M&A risks (that is, balance sheet management).

To download full report, please click [here](#).

Source: Marsh

Markets' Reports

SHMA Insurance Industry report, Bahrain 2023

In 2023, Bahrain's insurance industry faced challenges with a 39% decrease in Insurance Service results to BD 11,210 million, indicating tough market conditions. Despite this, sectors like Marine and General Lines remained robust.

Companies like Bahrain National Holding Company B.S.C. improved efficiency, while Bahrain Kuwait Insurance Company B.S.C. struggled. Takaful International Company showed a 24% increase in net insurance service results, highlighting stability.

Gulf Tamin has raised its stake in ARIG to 13.85% by acquiring 30,466,862 shares previously held by the Emirates Investment Authority. This follows Gulf Tamin's earlier intention to buy a 10% stake in ARIG announced in October 2023.

In 2021, Takaful International Company, one of the largest Islamic insurance companies in Bahrain, announced plans to merge with Al Ahlia Insurance Company, another leading insurance provider in the country. The merger is expected to create one of the largest insurance companies in Bahrain.

The Bahrain Insurance Association (BIA) launched a new initiative called "InsurByte" in 2021, aimed at promoting innovation and digital transformation in the insurance industry.



The Bahraini government continued to support the development of the insurance industry through various initiatives. In 2021, the Ministry of Industry, Commerce and Tourism introduced new regulations aimed at strengthening the governance and transparency of insurance companies.

Overall, despite challenges, resilient companies positioned themselves for growth.

To download full report, please click [here](#).

Source: SHMA

Arab Insurance

Bahrain

ارتفاع بوليصة التأمين على السيارات الكهربائية 25 %

التي يمكن استقاؤها من الخارج، مردفاً "لا يوجد هناك حل أحادي، ولكن يجب أن تشارك جميع الأطراف". وشرح أنه "على سبيل المثال فإن الإحصاءات تشير إلى أن نسبة حوادث احتراق البطاريات، التي تعد من أكبر مخاوف شركات التأمين فيما يتعلق بتصليح السيارات الكهربائية، تشكل عشرات لا تذكر من المئة، وذلك منذ العام 2010 في سجل الحوادث المقيد. كما أن هناك تساؤلاً من قبل شركات التأمين، وهو في حال وجود احتراق للبطارية، فإن المسؤولية تكون على شركة التأمين أم على ضمان المصنع أو المورد؟".

وأوضح أن جميع هذه الأمور ستحل بشكل تدريجي مع استمرار تدفق السيارات الكهربائية للمنطقة، حيث تشهد دول الخليج منحنى متسارعاً بصورة واضحة.

وبين أنه رغم التحديات التي تخلقها السيارات الكهربائية لقطاع التأمين مستقبلاً، ولكن هناك أمور إيجابية ستوفرها هذه السيارات للقطاع، ومنها توفير هذه السيارات بصورة مسبقة ومن المصنع لأنظمة تتبع بيانات وسجل لحركة السيارة، الأمر الذي يعطي شركات التأمين هامش حركة لاستخدام هذه التقنية، وتحديد سعر التغطية بناء على سلوك قيادة مالك السيارة.

المصدر: البلاد

قال رئيس إحدى شركات خدمات التأمين أيمن العجمي إن الشركات البحرينية والمنطقة عموماً تواجه تحدياً في منح التغطية التأمينية للسيارات الكهربائية.

وأوضح في تصريح لـ "البلاد" أن أسعار وثائق التغطية على السيارات الكهربائية أعلى بنسبة تتفاوت ما بين 20 و25 % مقارنة مع السيارات العادية، حيث لا تحبذ الكثير من الشركات المحلية منح تغطيات شاملة على مثل هذا النوع من السيارات، لعدد من الاعتبارات.

وأشار إلى أن السيارات الكهربائية وجدت لتبقى، وأنها ستتم في السنوات المقبلة، ولكن ذلك يعني وجود عدد من التحديات على جميع المستويات، ولا تخص قطاع التأمين فقط، ولكنه أحد القطاعات التي ستكون متأثرة من هذا التأمين.

ونبه أنه مع انتشار السيارات الكهربائية في المستقبل فإن شركات التأمين قد تحجم عن التغطية، وقد تتضرر وتتعرض للخسائر وربما تعزف عن التأمين الشامل.

وقال إنه قد لا يكون هناك حاجة إلى تشريعات جديدة في قطاع التأمين، ولكن هناك بعض التعديلات وبعض الدراسات والإحصاءات

Arab Insurance

Morocco

تكنولوجيا التأمين Insurtech : هيئة مراقبة التأمينات والاحتياط الاجتماعي تفتح باب الترشيحات أمام حاملي المشاريع المبتكرة

français



تبلغ قيمتها 20000 دولاراً أمريكياً.

وتجدر الإشارة إلى أن المغرب يشارك، من خلال هيئة مراقبة التأمينات والاحتياط الاجتماعي، إلى جانب دول إفريقية أخرى في دورة 2024 من برنامج Bimalab الذي سبق أن واكب 63 شركة

أطلقت هيئة مراقبة التأمينات والاحتياط الاجتماعي بشراكة مع وكالة التنمية المتخصصة FSD Africa، للسنة الثانية على التوالي باب الترشيحات أمام حاملي المشاريع المبتكرة في قطاع التأمينات بالمغرب.

وتندرج هذه المبادرة في إطار برنامج " Bimalab Insurtech Accelerator"، الذي يستهدف الفاعلين في مجال تكنولوجيا التأمينات الأفارقة ويربي إلى تشجيع الابتكار بقطاع التأمينات بإفريقيا.

ويهدف هذا البرنامج من جهة، إلى تعزيز مهارات الفاعلين في مجال تكنولوجيا التأمينات ومساعدتهم على رفع العديد من التحديات، من قبيل الولوج إلى التمويل وإلى الشركات الإستراتيجية، ومن جهة أخرى ضمان بيئة ملائمة لتطوير مشاريعهم من خلال تعزيز التواصل والشركات الإستراتيجية.

في هذا الإطار، ستتم مواكبة الشركات الناشئة لمدة ستة أشهر، وسيكون بإمكان هذه الشركات عرض مشاريعها أمام مستثمرين ومقاولات شريكة محتملين. كما ستحصل كل واحدة من شركات التأمين الثلاثة الفائزة في هذا البرنامج على جائزة مالية، يمكن أن

إبرام اتفاقيات شراكة استراتيجية وتسويق منتوجاتها.

المصدر: هيئة مراقبة التأمينات والاحتياط الاجتماعي

إفريقية ناشطة في مجال تكنولوجيا التأمينات تأمين خلال الدورات السابقة. وفي هذا الإطار، تمكنت، إلى اليوم، أزيد من 20 شركة من

Arab Insurance

Oman

هيئة الخدمات المالية تستفتي الجمهور حول مسودة اللائحة التنظيمية لعمل معايين ومقديري الخسائر التأمينية



برؤية مشتركة تغطي كل الجوانب التي تستهدفها المشاريع. ليقوم فريق عمل مشروع اللائحة بتجميع الآراء والملاحظات عبر البريد الإلكتروني أو ارقام التواصل الموضحة في الموقع الإلكتروني للهيئة خلال المدة المقررة لذلك، تمهيدا لعرض اللائحة على مجلس إدارة الهيئة لاستكمال إجراءات الاعتماد النهائي بعد مراجعتها من قبل الجهات المعنية.

المصدر: هيئة الخدمات المالية

وجهت هيئة الخدمات المالية دعوة إلى جميع شركات التأمين والتأمين التكافلي والمعنيين والمهتمين وعامة الجمهور لإبداء مرنياتهم وتقديم ملاحظاتهم حول مسودة اللائحة التنظيمية لعمل معايين ومقديري الخسائر التأمينية، وجاء هذا التوجه سعيا إلى وضع اطار تنظيمي لآلية عمل معايين ومقديري الخسائر التأمينية، وتحديد الحد الأدنى لمتطلبات عملهم، إضافة إلى تنظيم العلاقة بين معايين ومقديري الخسائر التأمينية وعملائهم الأمر الذي يصب في تحقيق استدامة واستمرارية هذه الخدمات وتطويرها بما يتواءم مع تطورات الصناعة في قطاع التأمين، حيث نشرت مسودة اللائحة عبر الموقع الإلكتروني لهيئة الخدمات المالية ولمدة أسبوعين ابتداء من تاريخ 3 أبريل 2024م، وذلك استمرارا للنهج الذي تتبعه الهيئة في عرض مسودات مشاريع القوانين واللوائح على الجمهور بهدف استطلاع مرنيات الأطراف المعنية قبل اعتمادها تحقيقا لمبدأ المشاركة المجتمعية.

ويأتي عرض اللائحة انطلاقا من حرص الهيئة على ترجمة المشاركة المجتمعية في صياغة الأنظمة التشريعية مع الجهات المعنية والمهتمة، بما يضمن إخراج مشاريع اللوائح في صيغتها النهائية

Arab Insurance

Saudi Arabia

المتحدث باسم قطاع التأمين لـ "الاقتصادية": الشركات تستكشف طرقا لتخفيف آثار اضطرابات البحر الأحمر



للحروب من طرف مالكي أو مشغلي تلك السفن التي تخطط لعبور المنطقة، بشكل منفصل عن التغطية التأمينية الأساسية وبسعر مختلف قد يصل إلى أضعاف التأمين البحري الأساسي.

قال عادل العيسى المتحدث باسم شركات التأمين في السعودية لـ "الاقتصادية"، "إن شركات التأمين العاملة في التأمين البحري تعمل على مراقبة التطورات في منطقة البحر الأحمر من كثب، وذلك لتعديل استراتيجيات التسعير وممارسات إدارة المخاطر عند الحاجة".

وأكد أنه في حين إن بعض زيادات الأسعار قد تحدث استجابة للمخاطر المتزايدة، فإن شركات التأمين تستكشف أيضا طرقا للتخفيف من التأثيرات المحتملة في حامي وثائق التأمين.

وأضاف "أعلنت اللجنة المشتركة لتأمين الحروب المنبثقة من هيئة اللويدز تصنيف منطقة البحر الأحمر وخليج عدن كمناطق ذات خطورة مرتفعة بالنسبة إلى التأمين البحري وغير مغطاة بتأمين الحروب، ومن ثم عند تعرض أي ناقلات أو سفن شحن في تلك المناطق لأي أضرار تكون على مسؤوليتها الخاصة".

وأضاف: "البديل المقترح في هذه الحالة هو شراء تغطية تأمينية

وأكد العيسى أن الاضطرابات الجيوسياسية بشكل عام من المخاوف التي تقلق قطاع التأمين في أي مكان في العالم، خصوصا التأمين البحري، نظرا للتداعيات المحتملة لها، التي تؤثر في زيادة تقلبات السوق، بما في ذلك التقلبات في أسعار التأمين على البضائع المنقولة، وعلى تقييمات المخاطر وممارسات الاكتتاب في صناعة التأمين البحري.

وقد يختلف التأثير المحدد للاضطرابات الجيوسياسية على أسعار التأمين البحري اعتمادا على عدة عوامل مثل طبيعة الاضطرابات وشدتها، ومستوى التغطية التأمينية المطلوبة، والتعرض للمخاطر المتوقعة للبضائع والسفن العابرة.

المصدر: الاقتصادية

وأفاد بأن بعض الشركات المشغلة لسفنها قد تقرر توفير هذه التكاليف واستخدام ممرات مائية آمنة، لكن على حساب تأخير وصول السفن، وفي هذه الحالة لا تغطي وثيقة التأمين البحري التكاليف المترتبة على تأخر الشحنات.

وفيما يتعلق بالفترة المتعلقة بالزيادات في الأسعار، أشار إلى أنه من الصعب توفير إطار زمني محدد، لأن ذلك يعتمد على مجموعة من العوامل، بما في ذلك حل التوترات الجيوسياسية، والتغيرات في تقييمات المخاطر، وديناميكيات السوق. ومع ذلك، فمن الضروري ملاحظة أن تسعير التأمين يتأثر بمتغيرات متعددة، وقد تحدث تعديلات استجابة للظروف المتطورة.

ينص على عدم منح العاملين "غير المختصين" أي عمولات

قرار توطین وظائف مبيعات المنتجات التأمينية يدخل "حيز التنفيذ"



يدخل قرار هيئة التأمين بتوطين جميع وظائف مبيعات المنتجات التأمينية، يوم الاثنين 15 إبريل 2024م حيز التنفيذ، ونص القرار على عدم منح العاملين غير المختصين في المبيعات أي عمولات تتعلق بالمبيعات.

وأوضحت الهيئة أنها ستقوم بمتابعة تطبيق قرار التوطين وصولاً إلى النسبة المستهدفة من منطلق الأدوار الإشرافية والرقابية على قطاع التأمين.

وكانت هيئة التأمين أقرت هذا الإجراء منذ ديسمبر 2023م استناداً إلى الاختصاصات والصلاحيات الممنوحة لها بتنظيم أعمال التأمين في المملكة والإشراف والرقابة عليه، وتهدف من خلاله إلى إحداث أثر كبير على القطاع وعلى إجمالي نسب التوطين في المملكة، وتطوير الكفاءات الوطنية المتخصصة والمهتمة بقطاع التأمين، وتحسين الأداء العام، ورفع جودة الخدمات المقدمة.

المصدر: هيئة التأمين

Arab Insurance

Palestine

"سوق رأس المال": تطبيق معيار محاسبي جديد أثر على النتائج المالية لقطاع التأمين



سوق رأس المال Capital Market Authority



وقال مدير عام الادارة العامة للتأمين في الهيئة أيمن صباح، إن التوجيهات التي صدرت للشركات تشمل الاستثمار في تأهيل الأنظمة والموظفين، وكذلك إجراء تقييمات سنوية لتحديد الفجوات والآثار

قالت هيئة سوق رأس المال، إن قطاع التأمين في فلسطين تخطى الآثار المترتبة على تطبيق المعيار الدولي للتقارير المالية رقم (17) "عقود التأمين".

وأكدت الهيئة في بيان، أنها وجهت شركات التأمين منذ إصدار المعيار الدولي لإعداد التقارير المالية رقم (17) عام 2017، لاتخاذ الإجراءات اللازمة والاستعداد لتطبيق المعيار الذي أصبح نافذا بشكل إلزامي في بداية العام 2023.

وتطلب تطبيق المعيار 17، حيز المزيد من المخصصات عن العام 2023 والسنوات السابقة لمقابلة المخاطر المحتملة، ما أثر على نتائجها المالية.

وأوضحت أن تطبيق المعايير الدولية لإعداد التقارير المالية ومعايير المحاسبة الدولية ليس أمراً اختيارياً، وإنما ملزم لكافة شركات التأمين وشركات التدقيق المرخصة قانوناً، ولاسيما المعيار IFRS17 الخاص بعقود التأمين ويرافقه تطبيق المعيار IFRS9 الخاص بالأدوات المالية بالنسبة لشركات التأمين.

اختيار أي شركة لمنهج معين وامتصاص الآثار على نتائج أعمال سنة واحدة، لا يعني أن خيار الشركات الأخرى غير صحيح.

وقالت الهيئة إن البيانات المالية الأولية لشركات التأمين للعام 2023، لا سيما عند إجراء مقارنة للبيانات المالية الرئيسية المجمعة لقطاع التأمين 2022/2023، تظهر تأثير تطبيق المعايير الدولية لإعداد التقارير المالية IFRS17 و IFRS9 على شركات التأمين، منوهة إلى أنه قد تكون النتائج النهائية مغايرة تبعاً لأي تغييرات قد تطرأ على البيانات الختامية المدققة.

المصدر: وكالة الأنباء والمعلومات الفلسطينية (وفا)

المالية المتوقعة والتخصيص لها من خلال قيد جزء من الأرباح المدورة كرصيد مخصص لامتصاص الآثار المتوقعة لتطبيق معيار 17 ومعيار 9 للشركات التي لم تختار تطبيقه قبل 2023 بشكل مبكر.

ولفت إلى أن المعيار رقم 17 يتضمن منهجيات وآليات تطبيق تعتمد على هيكل محفظة عقود التأمين لكل شركة، فهناك أمور مشتركة وأمور تنطبق على شركة وقد لا تنطبق على أخرى، وعليه تقع على إدارة الشركة مسؤولية تطبيق المعيار وفق السياق الداخلي لها وعلى المدقق الخارجي إبداء رأيه بمدى امتثال الشركة لهذا المعيار، وأن

Arab Insurance

Libya

هيئة الإشراف على التأمين تؤكد على أهمية الاستفادة من المراكز البحثية المتخصصة في تقييم أداء أدوات التأمين



التوصيات التالية:

- تشكيل فريق عمل مشترك لدراسة المحاور والتحضير للندوة.
- إعداد مذكرة تفاهم للتعاون المشترك بين الباحثين بالمركز والإدارات المتخصصة بالهيئة.

وفي الختام قام السيد/ مدير عام الهيئة بتوجيه دعوة لمدير عام المركز الليبي للبحوث الاقتصادية والوفد المرافق له بالحضور والمشاركة في فعاليات ملتقى ليبيا الدولي للتأمين المزمع عقده خلال شهر أكتوبر القادم والذي يشرف على إعداده الاتحاد الليبي للتأمين.

المصدر: صفحة الهيئة على الفيس بوك

عقد يوم الاثنين الموافق 2024/04/01، الاجتماع التقابلي الأول بين هيئة الإشراف على التأمين والمركز الليبي للبحوث الاقتصادية وبحضور كل من السيد/ أمين عام الاتحاد الليبي للتأمين وعبر تقنية الزوم السيد/ مدير عام المركز الليبي للبحوث والدراسات الإكتوارية، كما شارك في الاجتماع نائب مدير عام الهيئة وعدد من مدراء الإدارات والمكاتب والمستشارين والخبراء عن الجانبين، حيث تركز الاجتماع على مناقشة محاور الندوة التي يعترزم المركز الليبي للبحوث الاقتصادية إقامتها تحت عنوان، "صناعة التأمين وتعزيز الاقتصاد (واقع وأفاق)"، وتم خلال الاجتماع استعراض أهداف الندوة والمحاور المقترحة وكيفية الوصول إلى مخرجات تساهم في تعزيز ودعم الاقتصاد الوطني، كما أثنى السيد/ مدير عام الهيئة على فكرة الندوة وأكد في سياق حديثه على أهمية التعاون المشترك والاستفادة من البرامج والخبرات لدى المراكز البحثية المتخصصة لدعم مشاريع الهيئة الرامية الى تقييم أداء أدوات التأمين والتأكد من مدى التزامها بأحكام القانون رقم (3) لسنة 2005 بشأن الإشراف والرقابة على نشاط ولائحته التنفيذية وفق أفضل البرامج والممارسات العلمية والبحثية في هذا المجال وخصوصاً فيما يتعلق بتحديد اسعار وثائق التأمين ومدى توافقها مع نسب المخاطر التي تتحملها للحد من مشاكل التلاعب وحرق الاسعار التي يعاني منها سوق التأمين المحلي لضمان تحقيق الحماية القصوى لحقوق حملة الوثائق والمستفيدين منها وبما يحقق الأهداف الاقتصادية والاجتماعية المرجوة من النشاط التأميني، وخلص الاجتماع الى

Companies News

عموميتها وافقت على توزيع 10 في المئة نقداً و2 في المئة منحة من «الخزينة»

أنور بوخمسين: «وربة للتأمين» ركزت على استدامة الربح والريادة في 2023

في المئة من رأس المال المدفوع نقداً بقيمة إجمالية بلغت 2.38 مليون دينار، و2 في المئة أسهم منحة مجانية توزع على المساهمين

الكويت: وافقت الجمعية العمومية العادية لشركة وربة للتأمين، أمس (الأحد)، على توصية مجلس الإدارة بتوزيع أرباح الشركة، 10



الاكتتاب والاستثمار، مبيناً أن الشركة استمرت في عقد التحالفات والشراكات الإستراتيجية مع شركات التأمين وإعادة التأمين العالمية، وفقاً لأعلى معايير تقييم المؤسسات والتصنيفات الائتمانية.

وأشار بوخمسين إلى ارتفاع صافي أرباح الشركة 46.4 في المئة وبقيمة 7.115 مليون دينار في 2023، مقارنة بـ 4.859 مليون 2022، كما ارتفع إجمالي الإيرادات الشاملة 257.4 في المئة وصل إلى 6.482 مليون مقارنة بـ 1.814 مليون.

وزاد أن إجمالي إيرادات التأمين 8.6 في المئة لتتصعد في 2023، إلى 43.189 مليون، مقارنة بـ 39.781 مليون 2022، كما ارتفع إجمالي أصول الشركة 5 في المئة لتصل إلى 92.105 مليون مقارنة بـ 87.724 مليون.

وأوضح بوخمسين أنه على صعيد التصنيف الائتماني للشركة، شهد 2023 تطوراً كبيراً حيث تضمن تقرير وكالة ستاندرد أند بورز (S&P)، ترقية وتحديث التصنيف الائتماني لـ «وربة» من (BBB) مع نظرة مستقبلية إيجابية إلى (BBB+) مع نظرة مستقرة، الأمر الذي يعد من عوامل القوة والجذب وإضافة الثقة بالمؤسسات المالية.

ويبين أن التقرير عكس أسباب الترقية والتحديث إلى التوسع المربح للشركة في أعمالها على مدار السنوات الماضية، وزيادة إيرادات التأمين، وانخفاض المصروفات، ومواصلة الشركة التوسع في محافظتها وأعمالها التأمينية.

المصدر: الراي

من أسهم الخزينة، وتم تحصيل 5.458 مليون دينار كأرباح مرحلة للعام المقبل.

وقال رئيس مجلس الإدارة أنور جواد بوخمسين، إن الشركة حققت في 2023 عاماً استثنائياً من خلال تطبيق إستراتيجيتها القائمة على الربح والاستدامة، لتكون شركة تأمين رائدة وعلى قدم المساواة مع أفضل الشركات العالمية على كل الأصعدة الفنية والتقنية والمالية والرقابية، ولتكون إحدى دعائم الاقتصاد الوطني وتطوير صناعة التأمين لتعظيم العائد من صناعة التأمين على الناتج القومي للبلد.

وتناول بوخمسين أهم إنجازات «وربة للتأمين» و«إعادة التأمين» 2023، والتي شملت، زيادة رأسمال الشركة ليلبلغ 25 مليون دينار الأمر الذي يعزز قدرتها المالية ويزيد كفاية رأسمالها والذي يعد أعلى من معيار وكالة ستاندرد أند بورز عند المرتبة (AAA) وفقاً لآخر تقرير تصنيف للشركة، وكذلك وفقاً للمتطلبات الرقابية لممارسة أنشطة إعادة التأمين، ودعم الخطط الإستراتيجية للتوسع وتنوع مصادر الدخل.

ولفت إلى أن الشركة أضافت نشاط إعادة التأمين لتعزيز تنوع مصادر الدخل والحفاظ على حقوق المساهمين، كما استمرت في أدائها الإيجابي والاستثنائي خلال 2023، وفي إطار الخطط والأهداف الإستراتيجية ومؤشرات الأداء الرئيسية الموضوعية.

وأوضح بوخمسين أن الشركة استمرت في التقيد بتنفيذ سياستها المعتمدة من مجلس الإدارة وفقاً لأعلى المعايير العالمية، والتي تعتمد على الخارج من الأعمال ذات الربحية المنخفضة والمخاطر العالية، والمضي قدماً في الأعمال ذات الربحية المرتفعة والمخاطر المعتدلة مع تعزيز الربحية والعائد، على صعيدي الأنشطة التشغيلية (التأمين وإعادة التأمين) وأنشطة الاستثمار، موضحاً أن ذلك أثمر عن تحقيق الشركة نتائج استثنائية على كل الأصعدة.

وأضاف أن الشركة حققت خلال 2023 نتائج غير اعتيادية وواحدة، مع إضافة نشاط إعادة التأمين وزيادة المحفظة الاستثمارية وترقية تصنيفها الائتماني من «BBB» مع نظرة مستقبلية إيجابية إلى مستوى «BBB+» مع نظرة مستقبلية مستقرة وزيادة حجم محفظة العملاء وإصدار منتجات تأمينية جديدة (وثيقة الطيب) ونمو أرباح

الهيئة العامة لمجموعة ترست العالمية للتأمين تقرر توزيع 10% من الرأس المال الأسمي على المساهمين



فلسطين: عقدت الهيئة العامة لمجموعة ترست العالمية للتأمين، اليوم الخميس، اجتماعها السنوي العادي وغير العادي 2023، في مقرها بمدينة رام الله، والتي أفصحت خلاله عن بياناتها المالية وأرباحها مع نهاية العام 2023 والتي بلغت نحو 3.5 مليون دولار.

وقررت الهيئة العامة للمجموعة توزيع 10% من الرأس المال الأسمي على المساهمين بنسبة 10%، أي مبلغ (1.65 مليون دولار)، وقدمت بياناتها المالية للإدارة العامة للتأمين وفق معيار 17، وهي أول شركة في فلسطين تقوم بذلك وفق هذا المعيار، كما أنها من أولى الشركات التي التزمت بتعديل النظام الداخلي وعقد التأسيس.

وقال أنور الشنطي الرئيس التنفيذي لمجموعة ترست العالمية للتأمين- فلسطين لإقتصاد صدى، إنه تم اليوم إنجاز اجتماع الهيئة العامة 2023، لمجموعة ترست العالمية للتأمين والشركات التابعة لها وهي "ترست السياحية، وترست العقارية، وسمارت هلت، وترست للتأمين، وشركة التكافل".

وأضاف الشنطي أنه تم إقرار كل البيانات والنتائج المالية التي

حققناها بإرادات بلغت 124 مليون دولار، مقارنة بإرادات 120 مليون دولار العام الماضي، وبأرباح صافية بعد الضرائب بلغت 3.5 مليون دولار. وقررت الهيئة العامة توزيع أرباح 10% على

وتظهر النتائج المالية لمجموعة ترست العالمية للتأمين في فلسطين للعام 2023، أن التعويضات المدفوعة بلغت 81.7 مليون دولار، وإجمالي الموجودات 160.6 مليون دولار وإجمالي حقوق المساهمين 59.5 مليون دولار ورأس مال الشركة المدفوع 16.5 مليون دولار.

المصدر: صدى نيوز

المساهمين.

وخلال الاجتماع، أوضح أيمن صباح مدير الإدارة العامة للتأمين في هيئة سوق رأس المال، أن قطاع التأمين تخطى أزمة معايير 17، حيث كان لدى شركة ترست للتأمين تقديرات مبكرة للأثار المتوقعة، ولم تتفاجأ وتم أخذ الأثر وعكسه في بياناتها المالية.

مؤسسة AM best تمنح «مصر للتأمين» أعلى تصنيف ائتماني AAA.EG Exceptional

لما تتمتع به الشركة من سجل حافل من الأداء التشغيلي القوي، يظهر في نتائجها خلال الـ 5 سنوات الماضية (2019-2023) بمتوسط عائد على حقوق المساهمين بلغ 12% ومتوسط معدل خسارة كلي قدره 29.8%، فضلاً عن جودة نتائج النشاط الاستثماري بالشركة، وفقاً لتقرير المؤسسة العالمية، فضلاً عن أن شركة مصر للتأمين هي الرائدة في سوق تأمين الممتلكات بمصر، حيث بلغ معدل نمو أقساطها المكتتبة نحو 34.8% لتصل إلى 14.

مليار جنيه مصري خلال السنة المالية المنتهية في 30 يونيو 2023.

وأكد أن أهم النقاط التي تميز شركة مصر للتأمين قيام الشركة بإدارة مخاطرها بشكل فعال، عن طريق تطبيق أدوات متطورة وتطوير إطار إدارة المخاطر لديها بشكل مستمر، بما يضمن قدرة الشركة على تحديد وتقييم ومراقبة المخاطر التي تواجهها بكفاءة، وتسعى الشركة إلى دمج وتكامل عملية إدارة المخاطر لضمان الاستجابة الفورية لأي مخاطر قد تتعرض لها، وهذا ما أشار إليه تقرير مؤسسة AM Best.

المصدر: المال

جمهورية مصر العربية: أكدت مؤسسة AM best المتخصصة في تصنيف شركات التأمين على التصنيف المحلي لشركة مصر للتأمين Exceptional AAA.EG كأعلى درجة ائتمانية يمكن الحصول عليها بشكل متميز، إضافة إلى تصنيفها عالمياً ++B وتصنيفها ائتمانياً bbb مع نظرة مستقبلية مستقرة لجميع التصنيفات Stable Out-look، نظراً للمكانة التي تتمتع بها في سوق التأمين المصرية ومركزها المتميز كأكبر شركة تأمين في السوق، فضلاً عن قاعدتها الرأسمالية القوية وأدائها المالي المتميز.

وأكد عمر جودة، عضو مجلس الإدارة المنتدب والرئيس التنفيذي لشركة مصر للتأمين، أن التصنيف الجديد شهادة نجاح أخرى لقوة وريادة شركة مصر للتأمين ودلالة قوية على سلامة الإجراءات وملائمة الخطط والأهداف الإستراتيجية الموضوعية من قبل الشركة، مبيّناً أن القدرة على تحقيق هذا التصنيف في ظل الظروف والتحديات التي تواجه الصناعة والاقتصاد بصفة عامة يعد انجازاً حقيقياً.

وأشار جودة إلى أن مؤسسة AM Best منحت الشركة هذا التصنيف

للعام التاسع على التوالي..

AM Best تمنح «مصر لتأمينات الحياة» تقييم BBB للجدارة الائتمانية

وإدارتها المناسبة للمخاطر المؤسسية وقوتها وريادتها داخل مصر والمنطقة العربية.

ويستند تقييم قوة المركز المالي لشركة مصر لتأمينات الحياة إلى متانة رأس المال المقوم في ضوء المخاطر ليلبغ أعلى درجة تقييم، حسب مؤشر شركة (BCAR) للملاءة المالية.

وبلغ المتوسط المرجح للعائد على حقوق الملكية 18.3% عن الـ 5 سنوات الماضية، مع حصة سوقية تقارب 30% من إجمالي الأقساط و 40% من صافي الأقساط.

المصدر: المال

جمهورية مصر العربية: أعلنت شركة AM Best للتصنيف الائتماني حصول شركة مصر لتأمينات الحياة على الجدارة الائتمانية من فئة BBB تزامناً مع حصول الشركة على تقييم B++ للقوة المالية، للعام التاسع على التوالي.

وأكدت AM Best أن النظرة المستقبلية لـ"مصر لتأمينات الحياة" مستقرة AAA.EG كأعلى درجات تصنيف الجدارة الائتمانية.

وتعكس تلك التصنيفات قوة المركز المالي لشركة مصر لتأمينات الحياة، فضلاً عن أدائها التشغيلي القوي ومحفظة أعمالها المتوازنة

كأعلى تصنيفات ائتمانية لشركتي مصر للتأمين ومصر لتأمينات الحياة

وزيرة التخطيط تهنيء «القابضة للتأمين» لحصولها على أعلى تصنيف ائتماني AM best



جمهورية مصر العربية: توجهت هالة السعيد، وزيرة التخطيط والتنمية الاقتصادية ورئيس مجلس إدارة صندوق مصر السيادي، بالتهنئة إلى شركات مصر القابضة للتأمين، لحصولها على أعلى درجة ائتمانية يمكن الحصول عليها بشكل متميز من مؤسسة AM best العالمية المتخصصة في تصنيف شركات التأمين.

وأكدت أن "مصر للتأمين" صرح اقتصادي كبير يضم خبرات وكفاءات متميزة وأصول استثمارية وفرص واعدة، مشيرة إلى قرار السيد الجمهورية في مارس 2023 بنقل ملكية كامل أسهم مصر القابضة للتأمين إلى الصندوق السيادي، ما يعد خطوة مهمة لتحقيق مزيد من التطوير والتوسع في تقديم الخدمات المالية غير المصرفية التي تناسب كافة احتياجات المواطنين المصري في كافة

وتصنيف ائتماني bbb الذي يوضح مدى قدرتها على الوفاء بكافة التزاماتها، مع نظرة مستقبلية مستقرة لجميع التصنيفات، نظرًا للمكانة التي تتمتع بها في سوق التأمين المصرية ومركزها المتميز كأكبر شركات تأمين في السوق، فضلًا عن قاعدتها الرأسمالية القوية وأدائها المالي المتميز.

المصدر: المال

القطاعات، وكذلك دعم جهود التحول الرقمي واستغلال القدرات والتقنيات التكنولوجية الحديثة في تطوير أعمال الشركة. ويؤكد تصنيف مؤسسة AM best تمتع شركتي مصر للتأمين ومصر لتأمينات الحياة بقدرة مالية استثنائية واستقرار مالي وقدرة على الوفاء بالتزاماتها، وكذلك تصنيفا عالميا ++B لقوة مركزها المالي

مؤسسة AM Best العالمية تثبت التصنيف الائتماني لشركة قناة السويس للتأمين

بالأقساط البالغة 41.3% في السنة المالية 202؛ ومع ذلك، يتم تخفيف مخاطر ائتمان الطرف المقابل المرتبطة بها جزئيًا من خلال استخدام لجنة إعادة تأمين قوية ماليًا.

وتقييم مؤسسة AM Best الأداء التشغيلي لشركة قناة السويس للتأمين على أنه مناسب، حيث أعلنت الشركة عن معدل عائد مرجح على حقوق الملكية لمدة 5 سنوات (2019 – 2023) يبلغ 15.8%، وقد كانت نتائج الاكتتاب للشركة مقيدة بنسبة النفقات المرتفعة التي ظلت أعلى من 54% في كل سنة من السنوات الخمس الماضية؛ في حين أن إجمالي أرباح الشركة كان مرتبًا، إلا أن ظروف الاقتصاد الكلي الصعبة في مصر، وخاصة ارتفاع معدلات التضخم، تضع ضغوطًا سلبية على تقييم الأداء التشغيلي.

ويعكس تقييم ملف الأعمال مكانة "قناة السويس" كشركة تأمين متوسطة المستوى في مصر، بحصة سوقية بنشاط تأمينات الممتلكات والمسئوليات بمصر تبلغ حوالي 5% في السنة المالية 2023؛ ويقتصر ملف الشركة على العمل داخل مصر.

ووفقاً لتقرير مؤسسة التصنيف، فإنه في السنوات الأخيرة، اتخذت قناة السويس للتأمين خطوات لإضفاء الطابع الرسمي على وظيفة إدارة المخاطر المؤسسية (ERM) وتعزيز ثقافة الوعي بالمخاطر في جميع أنحاء المنظمة؛ تتوقع AM Best أن التحسينات الإضافية في إطار وممارسات إدارة المخاطر المؤسسية في قناة السويس للتأمين ستدعم الشركة أثناء تنفيذها لخطة عملها الإستراتيجية.

المصدر: أموال الغد

جمهورية مصر العربية: أكدت مؤسسة AM Best العالمية تصنيف القوة المالية لشركة قناة السويس للتأمين عند B- (مقبول)، وكذلك التصنيف الائتماني طويل الأجل للشركة عند "bb-" (مقبول).

كما أكدت المؤسسة تصنيف المقياس الوطني المحلي (NSR) للشركة عند aa.EG (متفوق)؛ مضيفاً أن النظرة المستقبلية لهذه التصنيفات الائتمانية سلبية.

وأوضحت المؤسسة في تقرير لها على موقعها الإلكتروني، أن هذه التصنيفات تعكس قوة الميزانية العمومية لشركة قناة السويس للتأمين، والتي تقيمها AM Best بأنها قوية، بالإضافة إلى أدائها التشغيلي المناسب وملف أعمالها المحدود وإدارة مخاطر المؤسسات الهامشية (ERM).

وأشارت إلى أن قوة الميزانية العمومية للشركة تركز على رسميتها المعدلة حسب المخاطر عند مستوى قوي للغاية، كما تم قياسها بواسطة نسبة كفاية رأس المال (BCAR) من مؤسسة التصنيف للسنة المالية 2023/2022 ومن المتوقع أن يظل "BCAR" الخاص بالشركة عند مستوى قوي للغاية.

وتابعت "يعتمد استهلاك رأس المال في المقام الأول على المحفظة الاستثمارية للشركة، والتي تركز على الأوراق المالية المصرية ذات الدخل الثابت والأسهم والعقارات؛ تعتمد الشركة بشكل كبير نسبيًا على إعادة التأمين، وهو ما يتضح من خلال نسبة الاحتفاظ



حلول تأمينية لتخفيف المخاطر التجارية والسياسية وتعزيز الإئتمان



Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر