

# النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

الرأي الحصري



Exclusive Sponsor

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

**Disclaimer:** The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors



## General Secretariat Activities




**المؤتمر العام الـ 33  
للإتحاد العام العربي للتأمين  
2022/06/08 - 05  
وهران - الجزائر**

**Register Now سجل الآن**



## اجتماع اللجنة التنفيذية للإتحاد العام العربي للتأمين

على هامش لقاء قرطاج الـ 15 للتأمين وإعادة التأمين الذي عُقد في جزيرة جربة بتونس، عُقد اجتماع اللجنة التنفيذية للإتحاد العام العربي للتأمين يوم الاثنين الماضي الموافق 2022/02/07. هذا وقد تم مناقشة العديد من المواضيع الهامة المدرجة على جدول أعمال الاجتماع





## أمين عامّ الاتحاد العربي للتأمين : شركات التأمين لم تنسحب في جائحة كورونا



قال الأمين العام للاتحاد العربي للتأمين شبيب أبو زيد خلال حضوره يوم الثلاثاء الماضي في برنامج 'ديوان البنفس' ان شركات التأمين أمام تحدّ جديد يتمثل في لعب دور مجتمعي والخروج من العملية النمطية القديمة التي تقتصر على تغطية المخاطر العادية.

وأضاف أبو زيد أنّ الأخطار الجديدة و الناشئة على غرار التغيرات المناخية ستكون لها انعكاسات سلبية جدّا اذا لم يقع اتخاذ الإجراءات اللازمة لمجابهتها ، في اطار استراتيجية الشمول المالي و بالشراكة بين القطاعين العامّ و الخاصّ.

ويّين أن الشمول المالي أو الاندماج المالي يقوم على 4 ركائز أهمها توفير تغطية تأمينية على الأنشطة الاقتصادية و الصحة و التقاعد و المخاطر الجديدة.

وشدد الأمين العام للاتحاد العربي للتأمين على أن شركات التأمين لم تنسحب خلال جائحة كوفيد 19 لافتا الى أن التأمين يغطي ما تم الاتفاق عليه في العقود المخصصة للغرض ولا يغطي ما هو مستثنى.

المصدر: ديوان البنفس

### World Insurance

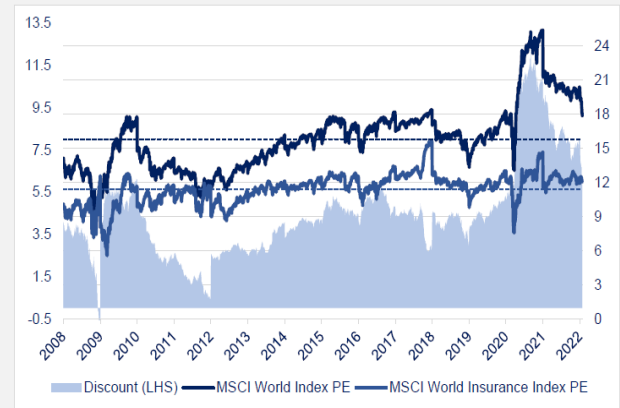
## Twelve Capital predicts positive trends for 2022

Twelve Capital has said it believes the sector will benefit from a number of factors in 2022, including higher interest rates, improved pricing, and an increased ESG focus.

In a note to investors, the firm said that it sees attractive opportunities in insurance fixed income due to credit spreads being higher than those of corporates, despite insurers' very-low default rates and strengthened fundamentals.

"In particular," wrote the note's authors, "we see the rising yield environment in the USA and UK, and to a lesser extent in the European Union, as the key positive driver from a macroeconomic standpoint."

Figure 3: Insurance vs market price to earnings



Source: Bloomberg. As at 25 January 2022.

The Eighth International

# AqabaConf

15-19 May, 2022  
InterContinental Hotel - Aqaba/ Jordan

## Register now and become a car winner



[www.AqabaConf.com](http://www.AqabaConf.com)

They added: “Higher rates alleviate the capital pressure of legacy life contracts with guarantees (also known as back-book) and support capital releases. Moreover, higher interest rates will also have a positive impact on ongoing operating capital generation (OCG) for both life and non-life insurers as their investment income increases and the capital strain of new business reduces.”

The authors said that despite the positive outlook for yields, it noted that life insurers were steering new business towards capital-light products with higher shares of Unit Linked and hybrid products, while P&C insurers continued to focus on underwriting products.

One threat that the authors foresee to P&C reinsurance was from rising inflation, even if those costs could be passed in the short-term to policyholders through repricing.

They added: “Higher long-term inflation (and social inflation) would represent more significant headwind for long-tail lines (such as general liability, D&O, and casualty) although we do not expect it to cause sector-wide reserve strengthening.”

Covid, meanwhile, should become less of a worry to the industry as tighter wording in business continuity and event cancellation policies, higher vaccination rates with consequent lower excess mortality, and a continuation of benign claim frequency in motor and property possibly driven by more working-from-home.

Other areas of the sector should see positive momentum, said Twelve Capital.

The authors wrote: “We see positive momentum for M&A, disposal of back-books, and investments in technology. The sector remains relatively fragmented and we see areas of potential consolidation, for example, in the Lloyd’s space and in the UK motor market. We also see potential for simplification in the structure of some groups that would probably benefit from breaking up.”

They added: “The disposal of capital heavy legacy back-books with low profitability is also a catalyst for strengthening insurer solvency and improving cash and capital remittances. Digitalisation and technology remain a key topic for the sector.”

To download Twelve Capital report, please [click here](#)

Source: Reinsurance News & Twelve Capital

## Broad-based reinsurance price increases expected in 2022: Moody’s

In a new report, analysts from Moody’s Investors Service explained that the just completed January renewals, alongside market conditions and forces, confirm its expectation that prices will rise further in 2022.

Reinsurers are aiming to boost their profitability, while covering loss expense and inflationary factors.

The rate increases achieved at the January 2022 renewal season have put the reinsurers on a better footing, Moody’s notes, with favorable outcomes across many lines of reinsurance business.

The reinsurance sector needs to “improve profitability and risk-adjusted returns” Moody’s said, with recent price increases partly prompted by “an industrywide reassessment of catastrophe exposure, including secondary perils.”

But other factors that have driven a need for more rate and also risk aversion, include inflation, social inflation and rising litigation costs, as well as a “dramatically changing cyber market.”

Importantly, Moody’s analysis found that most reinsurance price rises have been above loss cost trends, which is critical as the industry plays catch-up to primary and retrocession.

Rising retro rates is one area that is expected to help keep the pressure on reinsurance pricing, as reinsurers need to either increase their pricing or reduce their

exposures in response.

In addition, the insurance-linked securities (ILS) market having less available capital again, due to the much-discussed trapping of capital, losses and redemptions that have been experienced of late, mean further pressure on reinsurers ability to source retro protection this year.

In particular, retro availability and rising risk perception, are driving property catastrophe reinsurance pricing higher, which Moody’s expects will persist, although perhaps not at levels achieved in January.

Another factor there is reinsurers evolving risk appetites, with some reducing their catastrophe exposure and deploying less capital to property cat risks, while looking for more diversifying opportunities.

While this can pressure primary insurers, they have been securing higher rates for a time and reinsurance rates may drive that trend to continue as well.

Moody’s notes that, “Although the pricing trend is positive for reinsurers, property catastrophe prices still remain below 2012 levels and will need to increase further to provide adequate risk-adjusted returns,

particularly as risks for the sector have risen.”

In addition, Moody’s feels that buyers of protection are anticipating more increases, saying that after a recent survey it undertook, “The trend has clearly shifted to buyers’ acknowledgment and expectation of price increases in 2022.”

All of this leads Moody’s to provide another voice calling for reinsurance firming to continue through

2022.

“We expect broad-based price increases in April and July, the key renewal dates for Japanese and US reinsurance contracts, respectively,” the company explained.

But cautioning that, “The extent of price increases will be dependent on the balance between the supply of capacity and the demand for reinsurance coverage.”

Source: Artemis

## Regional Insurance

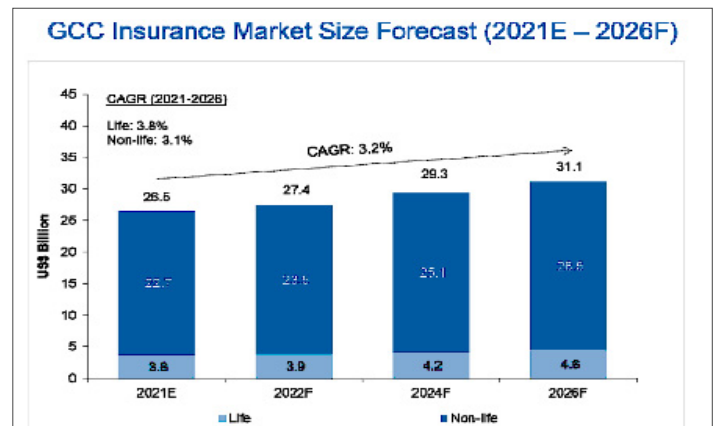
# GCC Insurance Industry to witness a pickup in growth, forecasts Alpen Capital

UAE-based investment banking advisory firm, Alpen Capital, launched its latest GCC Insurance Industry report on Tuesday, 8th February. The report provides a comprehensive overview of the GCC insurance sector and outlines the outlook, recent trends, growth drivers and challenges in the sector. It also profiles some of the renowned insurance companies in the region.

The report was launched over a webinar followed by a panel discussion featuring Krishna Dhanak, Managing Director, Alpen Capital; Fareed Lutfi, Secretary General, Gulf Insurance Federation; and Aftab Hasan, Chairman, Risk Exchange DIFC Limited. Sameena Ahmad, Managing Director, Alpen Capital moderated the webinar.

The GCC insurance industry has witnessed moderate growth in recent years amid macroeconomic concerns, constrained fiscal and business spending as well as intensifying competition within the industry. The outbreak of COVID-19 since the start of 2020 has also weighed on the growth prospects of the broader industry. However, long-term prospects of the GCC insurance sector remains positive and digitization initiatives by insurers in the region are not only helping in transforming the entire value chain but also providing an opportunity to stay ahead of competition. These have helped in forming a strong base for the GCC insurance market, which is set to steadily grow over the next five years.

According to Alpen Capital, the GCC insurance market is projected to grow at an annualized growth rate of 3.2% from US\$ 26.5 billion in 2021 to US\$ 31.1 billion in 2026. The life insurance gross written premium (GWP) is projected to grow at a CAGR of 3.8% from US\$ 3.8 billion in 2021 to US\$ 4.6 billion in 2026. Growth rates across each country vary based on their projected population increases. On the other hand, the non-life insurance segment in the GCC is estimated to grow at a CAGR of 3.1% from US\$ 22.7 billion in



2021 to US\$ 26.5 billion in 2026.

Having the largest market share with 43.7% of the region’s GWP in 2020, UAE is expected to grow at a CAGR of 4.1% between 2021 - 2026. Expansion of compulsory business lines, growing standards of regulation and supervision as well as favorable immigration policies are likely to support its growth. The second largest market, Saudi Arabia, is expected to grow at a CAGR of 1.6% led by massive infrastructure development as part of its Vision 2030, health and motor insurance lines and expected recovery in business activity.

Kuwait, which is a relatively smaller market with a share of 4.3% in 2020, is expected to register the fastest growth at 5.3% CAGR, primarily driven by reforms by the Insurance Regulation Unit (IRU), a growing population base and increased government investments in infrastructure projects.

“Growth of the GCC insurance industry which slowed down since the onset of the pandemic is expected to pick up on the back of projected rebound in the economy, reviving business confidence and robust diversification plans adopted by the GCC nations.

Please [click here](#) to access Alpen Capital’s latest report on GCC Insurance Industry.

Source: Alpen Capital



## تقرير أداء شركات التأمين العمانية خلال الربع الرابع من عام 2021 (غير مدققة)

| إجمالي الأقساط المباشرة حتى نهاية الربع<br>Total direct premiums at the end of the quarter |                            |             |
|--------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------|-------------|
| 2020                                                                                       | نوع التأمين Insurance Type | 2021        |
| 14,421,702                                                                                 | النقل Marine               | 13,835,427  |
| 70,098,885                                                                                 | الممتلكات Property         | 76,069,389  |
| 54,080,906                                                                                 | الطرف الثالث Third Party   | 49,044,886  |
| 59,366,428                                                                                 | الشامل Comprehensive       | 53,552,861  |
| 155,193,941                                                                                | الصحي Health               | 162,424,089 |
| 18,600,922                                                                                 | الحياة الفردي Life Ind.    | 17,470,636  |
| 34,852,556                                                                                 | الحياة الجماعي Life Group  | 40,881,182  |
| 22,484,686                                                                                 | الهندسي Engineering        | 24,510,533  |
| 13,348,677                                                                                 | المسؤولية Liability        | 15,015,234  |
| 27,096,098                                                                                 | الأخرى Others              | 33,555,25   |
| 469,544,801                                                                                | الإجمالي Total             | 486,359,493 |

تشير البيانات غير المدققة لشركات التأمين -والتي صدرت عن الهيئة العامة لسوق المال- إلى أن قطاع التأمين بالسلطنة قد حقق ارتفاعاً بنسبة (2%) في إجمالي الأقساط التأمينية المباشرة المكتتبة خلال الربع الرابع من العام 2021 مقارنة بذات الفترة من العام 2020 حيث بلغت حوالي 97.412 مليون ريال في الربع الرابع من العام 2021 مقابل 95.716 مليون ريال خلال ذات الفترة من العام 2020.

كما أوضحت النتائج الاكتتابية لشركات التأمين تباين في مؤشرات قيمة إجمالي الأقساط التأمينية المكتتبة حسب الفروع خلال الربع الرابع لعامي 2020-2021، فقد ارتفعت أقساط تأمين فرع الصحي بنسبة (19%) وأقساط تأمين فرع النقل بنسبة (9%)، وارتفاع أقساط تأمين فرع المسؤولية بنسبة (7%) وأقساط تأمين فرع الحياة الجماعي بنسبة (15%) وأقساط بقية التأمينات الأخرى بنسبة (27%). في المقابل انخفضت أقساط تأمين بقية الفروع حيث انخفضت أقساط تأمين فرع الممتلكات بنسبة (2.1%) وأقساط تأمين فرع المركبات (الطرف الثالث) بنسبة (6%) وأقساط تأمين فرع المركبات (الشامل) بنسبة (8%) وأقساط تأمين فرع الهندسي بنسبة (19%) وأقساط تأمين فرع الحياة (الفردي) بنسبة (36%).

المصدر: الهيئة العامة لسوق المال

## تعديل في اللائحة التنفيذية لقانون شركات التأمين

أما المادة الثانية من القرار فنصت بإلغاء كل ما يخالف التعديلات المرفقة، أو يتعارض مع أحكامها.

يذكر أن القرار جاء استناداً إلى قانون شركات التأمين الصادر بالمرسوم السلطاني رقم 79/12، وإلى اللائحة التنفيذية لقانون شركات التأمين الصادرة بالقرار الوزاري رقم 80/5، وإلى موافقة مجلس إدارة الهيئة العامة لسوق المال،

المصدر: أنير

أصدر سعادة الشيخ عبدالله بن سالم بن عبدالله السالمي، الرئيس التنفيذي للهيئة العامة لسوق المال، قراراً بتعديل بعض أحكام اللائحة التنفيذية لقانون شركات التأمين.

وقد نصت المادة الأولى من القرار بإجراء التعديلات المرفقة على اللائحة التنفيذية لقانون شركات التأمين، المشار إليها.

[التعديلات المرفقة على اللائحة التنفيذية لقانون شركات التأمين](#)

## الاتحاد الأردني لشركات التأمين سوف يطلق منصة الكترونية للتأمين الإلكتروني :

### "التأمين الموحد"

ممثلاً بالاتحاد الأردني لشركات التأمين وإدارة ترخيص السواقين والمركبات في مديرية الأمن العام لتمكين أصحاب المركبات الركوب الصغيرة الخصوصي المعفية من الفحص الفني في المرحلة الأولى من الحصول على وثيقة التأمين الإلزامي/ ضد الغير لهذه الفئة من المركبات من خلال تطبيق الهاتف الذكي "التأمين الموحد"، على أن يتم توسيع مظلة الخدمة الالكترونية لتشمل إصدار وثائق التأمين الإلزامي لكافة فئات المركبات الأردنية بعد تقييم هذه المرحلة من

استكمالاً لجهود الاتحاد الأردني لشركات التأمين في أتمتة العمل بالخدمات التأمينية بشكل مستمر لغايات التيسير في تقديم الخدمات التأمينية لطلابها بشكل إلكتروني، فقد أعلن الاتحاد الأردني لشركات التأمين عن إطلاق منصة الكترونية للتأمين تحت عنوان: "التأمين الموحد JIF INS -" والتي سيبدأ العمل بها بشكل رسمي اعتباراً من 2022/02/15.

ويأتي إطلاق هذه المنصة في إطار التكاملية بين قطاع التأمين



التطبيق، وجاري العمل ايضا لشمول إصدار وثائق التأمين للمركبات الأجنبية بشكل إلكتروني في المراحل القادمة.

وأضاف الاتحاد أن المنصة الإلكترونية للتأمين من شأنها توفير الوقت والجهد على المواطنين خاصة في ظل الظروف الراهنة بسبب الجائحة التي يحرص الكثير على إمكانية تجنب الاختلاط ومراجعة الدوائر والمؤسسات التي تشهد ازدحامات حفاظا على سلامتهم.

ويذكر أن الراغبين بالاستفادة من هذه الخدمات الإلكترونية يتوجب عليهم تحميل تطبيق "التأمين الموحد JIF INS" من متجر Play Store أو App Store من هواتفهم النقالة

المصدر: أخبار البلد

Arab Insurance

Algeria

## التأمين على الكوارث الطبيعية (كات-نات) يغطي 12 بالمائة من الأملاك العقارية



الجديد إلى تعميم الاكتتاب في هذا النوع من التأمين.

وأكد السيد بن ميسية أن التأمين على الكوارث الطبيعية (كات-نات)، الذي استحدث في 2003 ودخل حيز التطبيق في 2004، يشكل مكسبا بالنسبة لسوق التأمينات الوطنية، مشيرا إلى أن هذا المنتج "نادرا ما يكون موجودا في البلدان الناشئة".

المصدر: وكالة الأنباء الجزائرية

تأسف رئيس اتحاد شركات التأمين وإعادة التأمين، يوسف بن ميسية، لكون التأمين على الكوارث الطبيعية (كات-نات) لا يغطي سوى 12 بالمائة من الأملاك العقارية رغم طابعه الإلزامي.

وقال السيد بن ميسية لـ "مجلة التأمين" إن التأمين على الكوارث الطبيعية (كات-نات) "لم يلق إقبالا رغم طابعه الإلزامي"، موضحا أن "تأمين كات-نات لا يغطي حاليا في الجزائر سوى 12 بالمائة من الأملاك العقارية للخواص. وهذا يعني

أن نحو 90 بالمائة من المواطنين المالكين لسكناتهم لا يحمونها من خطر الكوارث الطبيعية".

وأضاف أن الأمر كذلك لدى أغلبية التجار والمقاولين الذين لا يؤمنون على الكوارث الطبيعية مع أنهم ملزمون بذلك.

وجاء في آخر عدد من "مجلة التأمين" الذي يصدرها المجلس الوطني للتأمينات أنه "من أجل وضع حد لعدم احترام الزامية الاكتتاب في هذا التأمين من قبل المواطنين والتجار والمقاولين، تعكف فرق عمل تابعة لاتحاد شركات التأمين وإعادة التأمين والشركة المركزية لإعادة التأمين على مراجعة التنظيم الذي يحكم نظام تأمين كات-نات بهدف الوصول من خلال الجهاز المؤسسي

Arab Insurance

Tunisia

## رئيس هيئة التأمين: تحرير تعريفات تأمين السيارات مطلب قطاعي



قال رئيس الهيئة العامة للتأمين حافظ الغربي خلال حضوره يوم الثلاثاء الماضي في برنامج 'ديوان البنس' ان تحرير تعريفات تأمين السيارات مطلب كامل قطاع التأمين.

وشدد الغربي على أنه لن يتم الذهاب الى تحرير هذه التعريفات الا بعد التأكد من حماية المستهلك مضيفا أن اتخاذ هذا القرار يجب يأتي بعد انجاز الدراسات المطلوبة.

كشف إسكندر نعيجة مدير عام شركة آمي للتأمين خلال حضوره اليوم الثلاثاء في برنامج 'ديوان البنس' عن ملامح مشروع تحرير



وكشف ضيف ديوان البنز أن الجامعة التونسية لشركات التأمين تسعى الى تحسين خدمات التأمين عن طريق عدة مشاريع من بينها رقمنة محاضر المعاينة في حوادث المرور و تعميرها الكترونيا باستعمال الهاتف الجوال بين أطراف الحوادث ليتم بذلك التخلي عن المحاضر الورقية .

وأفاد حاتم عميرة أن جامعة شركات التأمين ستحدث هيكلًا لمقاومة الغش في قطاع التأمين .

من جهة أخرى قال لطفي الحاج قاسم مدير عام شركة "تأمينات حياة" التابعة لـ "تأمينات كومان" خلال حضوره في برنامج 'ديوان البنز' أن أكثر من 23 بالمائة من رقم معاملات شركات التأمين متأت من التأمين على الحياة الذي شهد تطورًا خلال السنوات الأخيرة.

**رئيس هيئة التأمين: منظومة تأمين ضد الكوارث الطبيعية بصدد الاعداد**

وفي سياق متصل، **أفاد رئيس الهيئة العامة للتأمين حافظ الغربي** أن الهيئة تعمل منذ سنة 2019 على اعداد منظومة تأمين ضد الكوارث الطبيعية في تونس بمرافقة تقنية من البنك الدولي وبالشراكة مع القطاع.

وأوضح الغربي أن منظومة التأمين ضد الكوارث الطبيعية لا يمكن أن تكون الا في اطار الشراكة بين القطاعين العام و الخاص مشددا على أنه يستحيل على القطاع تأمين الكوارث الطبيعية لوحده دون شراكة مع الدولة.

المصدر: ديوان البنز

تعريف تأمين السيارات الذي سيفعل تدريجيا في إطار جدول زمني يقارب 5 سنوات.

وأوضح نعيجة أن المشروع يقوم على الترفيه في معلوم التأمين لأصحاب السيارات الذين يقومون بحوادث مستمرة بينما سيتم التخفيض في المعاليم لأصحاب السيارات الذين لا يرتكبون حوادث مرور أو يقعون في عدد قليل من الحوادث.

وشدد ضيف ديوان البنز على أن تعريف تأمين السيارات قارة منذ سنة 2017 بينما صعدت أسعار قطع الغيار مضيفا أن متوسط كلفة حادث المرور ارتفعت بنسبة 50 بالمائة بين 2017 و 2022 حيث تجاوز المعدل العام للتعويض الواحد عن حوادث المرور التي ترتكبها السيارات الألفي دينار سنة 2022 بعد أن كان في حدود 1300 دينار سنة 2017 .

وقال نعيجة ان شركات التأمين تتكبد خسائر في تأمين السيارات حيث تعوض مبالغ قد تتجاوز قيمتها 900 دينار بينما تحصل على أقساط تأمين بمعدل 800 دينار سنويا عن كل سيارة.

**جامعة شركات التأمين : ندرس تحرير تعريف تأمين السيارات**



قال المدير التنفيذي للجامعة التونسية لشركات التأمين حاتم عميرة خلال حضوره يوم الاثنين الماضي في برنامج 'ديوان البنز' أن الجامعة بصدد اجراء دراسة علمية و فنية تتعلق بإمكانية تحرير تعريف تأمين السيارات لافتا الى أن ذلك لا يعني بالضرورة الترفيه في معاليم التأمين.

Arab Insurance

Syria

## خدمات التأمين في ندوات حوارية في 4 محافظات.. والتأمين على النشاطات الاقتصادية أولوية

تابعت هيئة الإشراف على التأمين سلسلة لقاءاتها مع الجهات العامة، حيث عقدت اجتماعات مع السادة المحافظين في كل من طرطوس واللاذقية، وحماة، وحمص، تم خلالها الحديث عن أهمية هذه اللقاءات، ومناقشة وضع خدمات التأمين في المحافظة، والتركيز على أهمية التأمين الزراعي خاصة مع المخاطر والأضرار الحاصلة حالياً من صقيع وتين بحري.



وتخفيف المخاطر المحتملة، وتم الوقوف على التحديات التي تواجه الفعاليات، وآرائهم والعقبات التي تواجههم، للوصول إلى الحلول المناسبة لمعالجتها.

المصدر: صفحة الهيئة على الفيس بوك

وتم التركيز خلال الاجتماعات مع العاملين في الجهات العامة في المحافظات المذكورة بحضور مدراء عامين شركات إدارة نفقات التأمين الصحي، ومديري فروع شركات التأمين في هذه المحافظات، على مختلف الخدمات التي يقدمها قطاع التأمين والتعريف بمكوناته وشركاته، وبشكل خاص تأمين السيارات، التأمين الصحي، صندوق حوادث السير مجهولة المسبب، إضافة لمعالجة العديد من الشكاوى التي وردت خلال هذه الجولة.

يأتي ذلك ضمن خطة الهيئة الموضوعة بالاجتماعات مع أكبر شريحة من المعنيين في المحافظات، كان آخرها مع عدد من الوزارات والجهات منها (وزارة التربية، وزارة الاقتصاد، مديرية مالية دمشق، وزارة السياحة، وزارة التجارة الداخلية وحماية المستهلك، هيئة التخطيط والتعاون الدولي، وبعض كليات جامعة دمشق).

كما بدأت الهيئة سلسلة لقاءات مع الفعاليات الاقتصادية، كان أولها مع غرف التجارة والصناعة في كل من المحافظات المذكورة، حيث تم التطرق إلى أهمية التأمين لقطاع الأعمال، ودوره في

## Arab Insurance

### Libya

## “القافلة للتأمين” تنظم ندوة عن تأمينات الطيران وألية عمل سوق الطيران بلندن



على آخر مستجدات معايير السلامة، إضافة إلى الاتصال بمصلحة المطارات بشأن التغطية التأمينية للمطارات الليبية.

كما تم الاتفاق على تشكيل لجنة فنية من كابتن/ خيرالدين الطعاش، وكابتن/ محمد إسيم (تعتمد من اللجنة من هيئة الإشراف على التأمين)، وتسمى اللجنة “لجنة معاينة تأمينات الطيران” وتقوم اللجنة بعمل المعاينة التأمينية لشركات الطيران الليبية من شأنها تساعد في تحسين التغطية التأمينية حسب المعايير الدولية.

المصدر: بوابة إفريقيا الإخبارية

## Arab Insurance

### Egypt

## القاهرة ستكون مركزاً رئيسياً للعمليات تأسيس شركة إعادة تأمين بمساهمات مصرية عربية برأسمال يتجاوز مليار جنيه

لوجود بديل عربي قوى، وسيكون له تأثير في خريطة إعادة.

وقال «عبد المعطى» إن الرقابة المالية ستعيد النظر في ضوابط قيد شركات إعادة التأمين، نظراً لقدم الاشتراطات الموضوعية سابقاً، ناهيك عن التغييرات الدراماتيكية في حجم ونوعية المخاطر، وكذلك التأثيرات العالمية على شركاتها التي ستؤدي إلى تغير كبير في خريطة إعادة التأمين.

وأضاف أن هناك سببين آخرين لإعادة النظر في الضوابط -بخلاف تأسيس الكيان الجديد- الأول له علاقة بالتغييرات التي شهدتها العالم، والتي أثرت في شركات إعادة بسبب المخاطر الجيوسياسية، والثاني مرتبط بعدم حداثه الضوابط التي تم وضعها في 2014.

وتشمل ضوابط التعامل مع معيدى التأمين التي أصدرتها الرقابة المالية، نهاية أكتوبر 2014، بموجب القرار 122 لسنة 2014، أن تكون الشركة المسموح بالتعامل معها صادراً بشأنها تقرير من إحدى 4 مؤسسات تصنيف مقبولة لدى الهيئة، ويحد أدنى من التصنيف الائتماني، ويجوز التعامل مع كيانات غير حاصلة على التصنيف بشرط استيفاء معايير ملاءة مالية محددة، منها ألا يقل رأس المال وحقوق الملكية عن 60 مليون دولار، وأن تسفر الدراسة للشركة المطلوب قيدها عن كفاية ملاءتها المالية، ومخصصاتها الفنية، وخضوعها لإشراف جهة رقابية تمارس اختصاصات مماثلة لما تقوم به الهيئة في مجال الإشراف والرقابة على التأمين.

المصدر: المال

نظمت شركة القافلة للتأمين، بفندق باب البحر بطرابلس ندوة عن تأمينات الطيران وألية عمل سوق التأمين بلندن.

وحضر الندوة التي عقدت الأسابيع الماضية بحضور خالد سويسى وكيل وزارة المواصلات لشؤون النقل، وأحمد إنكيسة رئيس مجلس إدارة الاتحاد الليبي لشركات التأمين / مدير عام شركة ليبيا للتأمين، وعلي الرقيعي مدير عام الاتحاد الليبي لشركات التأمين وبعض المهتمين بقطاع الطيران الذين حضروا من بنغازي ومالطا، فيما قسمت الندوة إلى عدة أجزاء، الجزء الأول من تقديم الزميل وليد بازيليا مدير إدارة الطيران عن تأمينات الطيران، والجزء الثاني قدمه الأستاذ ناجي بن طالب خبير التأمين والاستشاري وكان عن آلية عمل وإجراءات التأمين في سوق لندن، كما تخللت الندوة حوار مفتوح بين الحاضرين عن قطاع الطيران والتأمين.

وافتح المدير العام الندوة واختتمها بكلمتين حثاً فيهما الحضور من قطاع الطيران الذي شمل مدراء شركات الطيران في ليبيا ومدراء سابقين ومدراء إدارات القطاعات المختلفة.

وخلصت النجوة في توصياتها إلى ضرورة التواصل مع خالد سويسى، وكيل وزارة المواصلات لشؤون النقل بشأن توصيات الندوة لرفعها للمسؤولين، كما ستقوم شركة القافلة للتأمين بالتحاور مع معيدي التأمين بشأن الأقساط، والتواصل مع الطيران المدني بشأن الوقوف

## القاهرة ستكون مركزاً رئيسياً للعمليات

كشف المستشار رضا عبد المعطى، نائب رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، عن الدراسة الفعلية التي تُجرى حالياً لإنشاء شركة إعادة تأمين برأسمال مصرية عربي، يتجاوز مليار جنيه، وستكون القاهرة مركزاً رئيسياً لها.

وأضاف «عبد المعطى» في تصريحات لـ«المال» أن رأس المال المدفوع للكيان الجديد، لن يقل عن مليار جنيه وفقاً لمشروع قانون التأمين الجديد، وستسهم فيه شركات تأمين مصرية وأخرى من الدول العربية، وستكون على غرار الشركة الأفريقية لإعادة التأمين.

وأوضح أن الدراسات التي تجرى حالياً، والتواصل مع عدد من الكيانات الكبرى في الأسواق العربية، توافقت على أن تكون القاهرة مركزاً للعمليات (Hub)، بغض النظر عن نسبة مساهمة الشركات المصرية في هيكل الملكية.

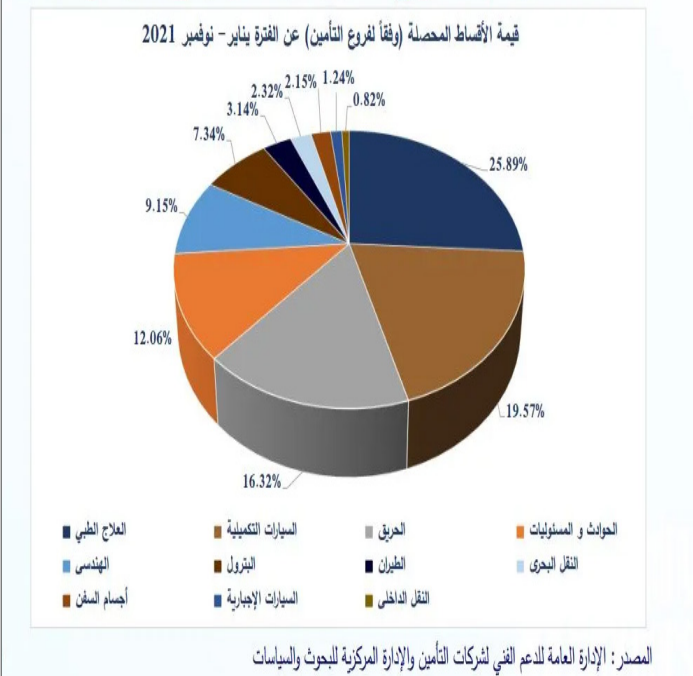
وأشار إلى أن الهدف من تأسيس الشركة أن تكون داعماً لأسواق التأمين العربية، وكذلك المنافسة على كعكة إعادة بالسوق العالمية.

ولفت إلى أن الشركة الجديدة بعد إنشائها ستؤثر بالتبعية على الضوابط المرتبطة بالتعامل مع معيدى التأمين العالميين، بحيث يتم قصر التعامل على الكيانات الكبرى التي لديها إمكانات تتوافق مع الشروط الجديدة، لأنه من المستبعد بعد ذلك أن تكون هناك ضغوط على أسواق التأمين المصرية والعربية من معيدى التأمين



## التأمين الطبي يستحوذ على 25.89% من أقساط نشاط «الممتلكات» خلال 11 شهراً

### 3.2. التصنيف وفقاً لفروع التأمين عن الفترة يناير - نوفمبر 2021



استحوذ فرع التأمين الطبي على 25.89% من حجم أقساط شركات التأمين العامة والممتلكات بالسوق خلال 11 أشهر الأولى من عام 2021، ليتصدر بها فروع التأمين بهذا النشاط خلال تلك الفترة، وفقاً لإحصائيات الهيئة العامة للرقابة المالية.

وجاء فرع تأمين السيارات التكميلي في المرتبة الثانية بين فروع التأمين بنسبة 19.57%، ثم فرع الحريق والذي جاء في المركز الثالث بحصة تبلغ 16.32%، وجاء فرع تأمينات الحوادث والمسؤوليات بالمرتبة الرابعة بنسبة 12.06%.

واحتل فرع التأمين الهندسي المركز الخامس بين فروع نشاط تأمينات الممتلكات من حيث محفظة الأقساط بنسبة 9.15%، ثم فرع تأمين البترول بنسبة 7.34% ليأتي في المرتبة السادسة من بين فروع تأمينات الممتلكات.

وجاء فرع الطيران بالمرتبة السابعة بنسبة 3.14% خلال 11 أشهر الأولى من عام 2021، ثم فرع النقل البحري بالمركز الثامن بنسبة 2.32%، واحتل فرع تأمين أجسام السفن المركز التاسع بحصة 2.15%.

بينما جاء فرع تأمين السيارات الإجباري بالمرتبة العاشرة بحصة تصل إلى 1.24%، ثم جاء بالمركز الحادي عشر والأخير فرع النقل الداخلي بنسبة 0.82%.

المصدر: أموال الغد والهيئة العامة للرقابة المالية

Arab Insurance

Morocco

## Assurances : la branche vie régresse de 12,4% à fin décembre

Le secteur des assurances enregistre une légère baisse à fin décembre. Si la Non vie s'est bien comportée, la branche vie a accusé une dégringolade suite à une baisse drastique de 20% de l'épargne.

Les statistiques publiées par l'Autorité de contrôle des assurances et de la prévoyance sociale ACAPS révèlent que les primes émises au titre du mois de décembre se sont élevées à 3,7 Mds de DH accusant une légère baisse de 0,8% par rapport au moins de novembre. Le cumul des primes à fin décembre 2021 s'est amélioré de 10% à 50, 25 Mds de DH.

La structure des primes fait ressortir que l'épargne prédomine avec 17,86 Mds de DH suivi de l'automobile (12,89 Mds de DH).

Par branche, on note que la vie a baissé de 12,4% à

1.741,3 MDH par rapport au mois de novembre dernier. La Non Vie a par contre progressé de 12,7% à 1923,5 MDH comparativement au mois de novembre.

Concernant la branche Vie, la baisse résulte essentiellement de celles respectives de l'épargne (-20,1%) et des contrats en unités de comptes (-10,8%).

La structure des placements du secteur montre que la configuration n'a quasiment pas changé : les actifs taux prédominent avec 51% suivis des actifs actions (42%). L'immobilier ne représente que 3%.

Source: Eco Actu



## Companies News

### 476 مليون درهم أرباح «أورينت» للتأمين بنمو 11%

شكل ودائع واستثمارات بنكية تقدر بـ 6.1 مليار درهم. أضاف الأمين: قامت «أورينت» باستحواذات تتجاوز 100 مليون درهم خلال العام الماضي 2021، حيث قامت بشراء حصة بنك أبو ظبي التجاري والتي تقارب 50% في ذراعها التكافلية «أورينت تكافل - الإمارات» كما أكملت شراء حصة البنك في شركة «أورينت للتأمين التكافلي - مصر» والبالغة 20%.

وأكد الأمين على أن أفساط الشركة قد تجاوزت حاجز الـ 5 مليارات درهم لأول مرة في سوق التأمين في الدولة. مضيفاً: أن الشركة استفادت من الزخم الاقتصادي الذي حدث خلال العام الماضي 2021، والذي واكب افتتاح معرض «إكسبو 2020 دبي» ودفع قطاع الأعمال في الدولة إلى مستويات أعلى، كما استغلت الشركة التكنولوجيا بالشكل الأمثل لمواكبة العصر، والوصول إلى شريحة أكبر من العملاء، وسوف تستمر «أورينت» في خططها الطموحة لمزيد من التطوير في المنتجات وطرق التسويق.

المصدر: الخليج

**الإمارات العربية المتحدة:** ارتفعت أرباح شركة «أورينت للتأمين» عام 2021 بنسبة 11 % لتصل إلى 476 مليون درهم مقابل 430 مليوناً عن عام 2020 بزيادة قدرها 46 مليون درهم.

كما ارتفعت أفساط الشركة المكتتبة 18% من 4.2 مليار درهم إلى 5 مليارات درهم، وارتفعت حقوق المساهمين من 3,4 مليار درهم إلى 3,8 مليار درهم، وارتفع النقد والاستثمارات من 4.9 مليار درهم إلى 6.1 مليار درهم بزيادة 23%. وارتفعت الموجودات من 8.8 مليار درهم إلى 10.5 مليار درهم بزيادة قدرها 19%.

وأوصى مجلس إدارة شركة «أورينت للتأمين» بتوزيع أرباح نقدية بواقع 50% من رأس المال أو ما يعادل 250 مليون درهم، ودعوة الجمعية العمومية إلى الانعقاد بالتنسيق مع المصرف المركزي وهيئة الأوراق المالية والسلع.

وقال عمر الأمين، الرئيس التنفيذي للشركة: أن «أورينت» حافظت على ريادتها لسوق التأمين في الدولة، حيث أحرزت أعلى صافي أرباح وأكبر أفساط مكتتبة في السوق، كما أن لديها أعلى سيولة نقدية على

## Fitch revises Oman Reinsurance Company's outlook to stable

**Oman:** International ratings agency Fitch Ratings has revised the outlook on Oman Reinsurance Company SAOC's (Oman Re) Insurer Financial Strength (IFS) rating to stable from negative and affirmed the IFS rating at 'BB+'.

The rating actions follow the revision of the Outlook on Oman's 'BB-' Long-Term Local-Currency Issuer Default Rating (LC IDR) to Stable and subsequent similar rating actions on several major Omani banks, it said.

"The rating action reflects Oman Re's significant exposure to Omani assets. Slightly over half of Oman Re's total investments were cash deposits at Omani banks at end-2021, 6 per cent was invested in local-currency bonds and 29 per cent in US dollar-denominated government bonds. Oman Re has a diversified investment portfolio to reduce concentration risk but we expect the exposure to Omani assets to remain significant and to continue to drive the rating in

the medium term," said Fitch.

It noted that Oman Re has maintained good profitability with a combined ratio of 101.4 per cent for 9M21 (9M20: 97.5 per cent) despite the impact of large losses including Cyclone Shaheen and other power and energy losses.

Fitch expects Oman Re's capital position to have remained 'Adequate', based on our Prism Factor-Based Model (FBM) score, at end-2021 (end-2020: 'Adequate'), it stated.

The revision of the outlook of Oman's sovereign rating reflected improvements in, and the expected evolution of key fiscal metrics, including government debt/GDP and the budget deficit, driven by higher oil prices and fiscal reforms, and a lessening of external financing pressures relative to recent years even as external funding needs remain high.

Source: Oman Observer





## ارتفاع أرباح الإسلامية للتأمين بنسبة 5.78 بالمئة في عام 2021

ربحية السهم بـ0.50 ريال قطري لنفس الفترة من العام الذي سبقه. وأوصى مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية بنسبة 40 بالمئة من القيمة الاسمية للسهم، أي بواقع 0.40 ريال لكل سهم. يشار إلى أن الشركة تأسست في مايو 1994 وتمارس نشاط التأمين بكافة فروعها بما في ذلك التأمين التكافلي حياة والصحي وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية ويبلغ رأس مالها 150 مليون ريال قطري.

المصدر: الشرق

**قطر:** ارتفعت الأرباح الصافية لمجموعة الإسلامية القطرية للتأمين، شركة مساهمة عامة قطرية، في العام 2021 بنسبة 5.78 بالمئة لتبلغ 80.110 مليون ريال قطري، مقابل 75.727 مليون ريال في عام 2020.

وأفادت الإسلامية للتأمين، في بيان على موقع بورصة قطر، بأن ربحية السهم بلغت 0.53 ريال قطري خلال العام الماضي، مقابل

## أرباح QLM القطرية تصعد 8% في 2021 بدعم من أقساط التأمين

عام 2021 بنسبة 0.22% من القيمة الاسمية للسهم بواقع 22 درهم عن كل سهم بإجمالي 77 مليون ريال. وأدرجت أسهم شركة QLM لتأمينات الحياة في بورصة قطر خلال شهر يناير من عام 2021 بعد الاكتتاب على 60% من رأس المال البالغ 350 مليون ريال، بسعر إصدار قيمته 3.15 ريال للسهم.

المصدر: CNBC Arabia

**قطر:** نمت الأرباح الصافية لشركة QLM لتأمينات الحياة والتأمين الصحي القطرية بنهاية عام 2021 بنسبة 8.3% على أساس سنوي إلى 106 مليون ريال بدعم من زيادة إجمالي الإيرادات بنسبة 9.3% إلى 157 مليون ريال.

وأوصى مجلس الإدارة إلى الجمعية العامة توزيع أرباح نقدية عن

## عمر جودة: 5 ركائز لنمو محفظة شركات التأمين خلال 2022.. ابتكار المنتجات الجديدة أبرزها



وأشار إلى أن شركة مصر للتأمين تسعى إلى نمذجة 10 فروع داخلية تابعة لها خلال الفترة المقبلة؛ موضحاً استهداف الشركة تحقيق 20 مليون دولار أقساط من فروعها الخارجية بجانب تحصيل 100 مليون دولار من نشاط إعادة التأمين الوارد خلال عام 2022؛ حيث تهدف الشركة قبول عمليات إعادة تأمين واردة من الأسواق ذات الربحية الأعلى في إفريقيا وآسيا.

لقراءة الحوار كاملاً، الرجاء [الضغط هنا](#)

المصدر: أموال الغد

**جمهورية مصر العربية:** كشف عمر جودة عضو مجلس الإدارة المنتدب والرئيس التنفيذي لشركة مصر للتأمينات العامة والممتلكات - إحدى شركات مجموعة مصر القابضة للتأمين والتابعة لوزارة قطاع الأعمال العام- عن رؤيته للاقتصاد المصري وقدرته على تخطي الأزمة الاقتصادية خاصة مع انتشار جائحة فيروس كورونا المستجد، إلى جانب مواجهة صناعة التأمين للموجة التضخمية العالمية التي تتسبب في ارتفاع فاتورة التعويضات ببعض فروع التأمين.

وأكد جودة في حوار له أن صناعة التأمين المصرية تمتلك فرص واعدة للنمو خلال عام 2022 عبر زيادة الوعي التأميني والوصول لشرائح المجتمع المختلفة، موضحاً أن تطبيق التحول الرقمي والشمول المالي سيساعد الشركات على تحقيق مستهدفاتها.

## «جمعية التأمين التعاوني» تحصد 6 ملايين جنيهه أقساطاً من وثائق متناهي الصغر

الصغر، والضوابط التنفيذية لإصدار وتوزيع وثائقه إلكترونياً من خلال شبكة نظم المعلومات بجميع الفروع المرخص لها بمزاولة نشاطها. وأضاف العضو المنتدب لـ«جمعية التأمين التعاوني» أن الشركة عازمة على الاستمرار في التوسع بمحفظة التأمين متناهي الصغر، حيث أصدرت مؤخراً 3 وثائق جديدة من هذا النوع تم اعتمادها من الرقابة المالية وتم البدء في ترويجها من أول يناير.

ومن ناحيته، قال محمد كمال مدير إدارة متناهي الصغر بـ«الجمعية المصرية للتأمين التعاوني الصغر» إن الشركة حصدت مليوني جنيه حتى منتصف العام الماضي، وزادت أقساط وثائق متناهي الصغر في النصف الثاني 4 ملايين جنيه إضافية ليرتفع إجماليها إلى 6 ملايين جنيه.

وأضاف كمال أن هناك إقبالاً كبيراً من الجمعيات الأهلية والبنوك لتمويل القروض متناهية الصغر بفضل وجود وثائق تأمين مخاطر

**جمهورية مصر العربية:** كشف مصطفى أبو العزم، العضو المنتدب لـ«الجمعية المصرية للتأمين التعاوني»، عن حصاد الشركة 6 ملايين جنيهه أقساطاً لوثائق التأمين متناهي الصغر خلال العام الماضي 2021.

وقال أبو العزم إن الشركة اعتمدت أولى وثائق التأمين متناهي الصغر قبل عام وهي توفر مجموعة من التغطيات التغطية التأمينية لمخاطر عدم السداد والحوادث الشخصية للمقترض والحريق، تم تصميمها خصيصاً لجميع شركات التمويل متناهي الصغر ولكل جمعيات متناهي الصغر والبنوك.

وسمحت هيئة الرقابة المالية للجمعية المصرية للتأمين التعاوني بإصدار وثائق «متناهي الصغر» بموجب قرار مجلس إدارتها الصادر برقم 121 لسنة 2020، وذلك وفقاً للاشتراطات المحددة بقرار الهيئة رقم 902 لسنة 2016 الخاص بتعريف التأمين متناهي

أنه يمكنها الإصدار الإلكتروني وسيتوفر لها خاصية الربط الإلكتروني مع منصة الجمعية بعد موافقة الهيئة العامة للرقابة المالية.

وأشار إلى أنه تم عمل إدارة لتعويضات متناهي الصغر منفردة بعيدا عن إدارة التعويضات العامة التي تضم باقي فروع التأمين بالجمعية لسرعة أداء مهامها بدقة.

المصدر: المال

عدم السداد لها بالجمعية، وكذلك الحوادث الشخصية والحريق وغيرها.

وأوضح أن «جمعية التعاون» لديها حاليا إدارة متخصصة للتأمين متناهي الصغر مستقلة عن باقي إدارات الشركة لضمان منحها مرونة وسرعة في الأداء مع جهات التمويل التي ستتعامل معها، علاوة على

## Wafa Takaful dévoile ses ambitions

**Morocco:** Tout juste après avoir décroché son agrément, le management de Wafa Assurance s'est empressé de présenter son nouveau-né à la presse. Wafa Takaful est la 11ème filiale du groupe et sa 9ème activité avant l'arrivée prochaine de la réassurance, faisant de Wafa Assurance l'une des compagnies les plus universelles du marché. Quant à Wafa Takaful, elle adressera une clientèle nouvelle, intéressée essentiellement par les produits dits participatifs.

Pour positionner cette filiale, le leader de l'assurance au Maroc a fait le choix d'une identité visuelle qui combine entre le logo de Wafa Assurance et des codes couleurs propres à la marque Wafa Takaful (vert et bleu). Questionné sur ce positionnement qui peut provoquer une confusion chez la clientèle, Ramsès Arroub, PDG de la compagnie, a avoué que le premier dossier adressé à l'ACAPS comportait une identité différente de Wafa Assurance. Mais l'étude approfondie du marché et la concertation avec les partenaires, notamment Bank Assafa qui sera le distributeur privilégié mais non exclusif des offres de Wafa Takaful, a fait évoluer la position pour faire ressortir l'appartenance au groupe et rassurer la clientèle et les partenaires. «Nous avons conclu que rassurer est mieux que de se démarquer», résume Ramsès Arroub.

Un marché drivé par les financements immobiliers

Mohamed Ibrahim, directeur exécutif chargé du projet Takaful de Wafa Assurance, estime que le marché du Takaful pourrait atteindre le milliard de dirhams à horizon 5 ans. Mais le démarrage sera plus modeste et les revenus initiaux seront initialement issus de la couverture du financement immobilier (Décès et multirisque habitation) tandis que les produits d'épargne se développeront dans un second temps. Cette hiérarchisation de l'offre s'explique par les caractéristiques du marché bancaire participatif, principal gisement de primes pour le Takaful, qui connaît une forte croissance des financements Mourabaha avec des encours qui totalisent 19 Mds de dirhams fin 2021 alors que la collecte peine à décoller aussi vite, provoquant un décalage entre les emplois et les ressources des banques participatives.

L'offre de Wafa Takaful



Wafa Takaful veut assumer le leadership du marché

Mohamed Ibrahim ne s'en cache pas. Wafa Takaful doit faire comme toutes les autres filiales du groupe Wafa Assurance en visant le podium en matière de parts de marché. «Wafa Takaful veut assurer le leadership au Maroc, et à moyen et long terme, étudier une extension à l'international. Ce leadership n'est pas exclusivement en lien avec les parts de marché. Mais également en matière d'innovation».

Takaful : Comment ça marche ?

Au démarrage, les compagnies Takaful ne commercialiseront que des produits dits Vie. Il n'y aura donc pas d'offres dans la non-Vie (dans l'automobile par exemple). A la différence de l'assurance conventionnelle où l'assurance Vie lie la compagnie à l'assuré, le Takaful est une relation tripartite entre un opérateur Takaful (compagnie), les participants (assurés) et le fonds Takaful indépendant de la compagnie. Les participants cotisent dans le fonds qui est une personnalité morale autonome de la compagnie. Cette dernière gère le fonds à travers un mandat de gestion rémunéré un peu à l'image d'un OPCVM. Mais à la grande différence du conventionnel, lorsque le fonds dégage un excédent en fin d'année (Sinières inférieurs aux cotisations), cet excédent est restitué aux assurés. Inversement, ce sont les actionnaires de la compagnie Takaful qui avancent le reliquat au fonds pour le récupérer les années suivantes s'il dégage des excédents. Questionné sur le mode de restitution qui sera appliqué en cas d'excédents, Ramsès Arroub a précisé qu'il peut être en cash ou en soustraction des prochaines cotisations. «Wafa Takaful offrira les deux possibilités à ses clients», nous dit-il.

Pour lire plus de détails, veuillez [cliquer ici](#)

Source: Boursenews



## Groupe Holmarcom: lancement de Takafulia assurances

**Morocco:** Filiale de Holmarcom Insurance Activities (HIA), Takafulia Assurances est une nouvelle compagnie, agréée par l'ACAPS, dédiée à l'assurance Takaful. Elle lance officiellement ses activités avec une offre immédiate, Takaful Famille et Takaful Général.

En droite ligne avec la vision stratégique du Groupe Holmarcom et son ambition de diversifier activités financières, il a été décidé de créer une compagnie dédiée à l'assurance participative. Cette nouvelle entité sera dotée de tous les moyens favorables à sa croissance, notamment des ressources humaines qualifiées, des solutions de gestion innovantes et des processus optimisés. Sbeih a été nommée à la tête de Takafulia Assurances, en tant que Directeur Général Délégué. Ingénieur de formation, Madame Sbeih dispose d'une grande et longue expérience dans l'assurance, notamment chez AtlantaSanad Assurance.

«Takafulia Assurances propose, dans l'immédiat, une gamme Takaful Famille qui inclut l'assurance Décès et l'assurance Investissement relative aux produits d'épargne, ainsi qu'une gamme Takaful Général, qui cible la couverture des biens, notamment le Multirisque bâtiment. La distribution de ces produits destinés à une clientèle désireuse de souscrire à des produits d'assurance conformes à la Chariaa, se fait à travers le circuit de la banque participative. » Déclare Sbeih.

Takafulia Assurances compte développer progressivement une offre d'assurance Takaful diversifiée, conforme aux principes de la Chariaa et

aux avis du Conseil Supérieur des Oulémas, destinée aux clients particuliers, professionnels et entreprises. La nouvelle compagnie procédera par ailleurs à l'élargissement de son réseau de distribution pour intégrer ultérieurement le réseau traditionnel.

La nouvelle compagnie ambitionne de contribuer activement au développement de l'assurance Takaful au Maroc et plus globalement au développement de l'écosystème national de la finance participative.

Afin d'accompagner le développement de ses activités financières, le Groupe Holmarcom a opéré en juillet 2019 une restructuration stratégique de son Pôle Finance, qui s'est traduite notamment par la création de la holding « Holmarcom Insurance Activities ».

Dotée de ses propres ressources, cette entité est destinée à recueillir les participations actuelles et futures du Groupe dans le secteur des assurances au Maroc et dans le reste du continent africain.

Elle a accueilli en 2021, dans son tour de table, la Société financière internationale (IFC), afin d'accompagner les fortes ambitions de croissance du Groupe Holmarcom dans le secteur de l'assurance aussi bien pour renforcer sa position au Maroc, que pour développer sa présence dans les marchés subsahariens majeurs.

HIA compte aujourd'hui comme filiales : les compagnies marocaines, AtlantaSanad Assurance et Takafulia Assurances, la compagnie ivoirienne, Atlanta Côte d'Ivoire et la compagnie kenyane, The Monarch Insurance

Source: Panora Post



### Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر