



## النشرة الإلكترونية GAIF Electronic Bulletin

دورية تصدر عن الامانة العامة  
للإتحاد العام العربي للتأمين

### Summary

#### Regional insurance

1. «S & P» expects to accelerate mergers between insurance companies in the Gulf region

#### Arab Insurance

1. المملكة الاردنية الهاشمية
  - الاتحاد الاردني لشركات التأمين يصدر النشرة الارشادية رقم (5) بالتعاون مع اللجنة التنفيذية للجنة التأمين البحري بعنوان متغيرات سوق التأمين البحري العالمي "التسعير والاكنتاب في التأمين البحري"
2. United Arab Emirates
  - New reinsurance regulations stipulate retakaful requirements
  - 18 مليار درهم فاتورة التأمين الصحي
3. مملكة البحرين
  - "التأمين الإجتماعي": تدشين خدمة إصابات العمل عبر البوابة الإلكترونية قريباً
4. Tunisia
  - Decreasing insurance premiums in Q1 2019
5. Algeria
  - Overall increase in the insurance business in Q1 2019
6. Sudan
  - IIB Assigns Takaful Financial Strength Rating to Shiekan Insurance & Reinsurance Company
7. Oman
  - Readiness to implement health insurance scheme reviewed
  - Takaful business grows at 17% in 2018
8. فلسطين
  - برعاية شركة تمكين للتأمين اختتام فعاليات اليوم الدراسي حول التأمين الاسلامي لطلبة برنامج الدكتوراه المشترك في الفقه وأصوله في جامعات القدس والنجاح والخليل
9. الكويت
  - «مؤيدز»: تصنيف «الكويت للتأمين» يعكس قوتها المالية
  - نظرة سريعة على تقرير سوق التأمين الكويتي لعام 2018
10. لبنان
  - 1.6 مليار دولار أقساط التأمين في لبنان
11. Egypt
  - Morocco's Wafa Assurance applies for insurance licence
  - Regulator issues new guidelines for takaful insurers switching to conventional business
  - حوار الاستاذ/ علاء الزهيري في مجلة أموال الغد "شركات التأمين تعزز مواكبة التحول الرقمي في الدولة" و"منتاهي الصغر" يواجه انخفاض القدرة الشرائية للعملاء
  - قرارين لرئيس الوزراء: لإنشاء صندوقين حكوميين للتأمين على طلاب المدارس المصرية والتعليم الأزهري
  - ندوة الاخطار الطبيعية بالتعاون مع شركة CCR RE لتأمين الكوارث الطبيعية
12. Morocco
  - The first affinity insurance to be launched in Morocco

Dear readers,  
We will appreciate receiving any information related to the insurance industry in your country  
Thank you for your support.

## «S &amp; P» expects to accelerate mergers between insurance companies in

S&P Global Rating believes that plans to increase minimum capital requirements will lead to consolidation in the Gulf Cooperation Council (GCC) Islamic Industry (Takaful and Islamic cooperative).

In 1Q 2019, Saudi Arabia and other GCC market recorded a 9.5% increase in GWP; with a 13.4% increase in profits (mainly from better investment returns).

They noted that one-third of insurers continue to report underwriting losses; accumulated losses have in recent years eroded their capital buffers, with solvency issues and temporary or even permanent license suspensions for number of insurers particularly in KSA the largest Islamic insurance market in the GCC. This also had led to a number of negative rating actions in recent years.

To strengthen the sector:

- ⇒ The Saudi Arabian regulator (SAMA) is assessing plans to increase minimum capital;
- ⇒ Requirements for primary insurers to Saudi riyal (SAR) 500 million up from the current SAR 100 million (details regarding the exact timing and amount have yet to be confirmed). This magnitude would require almost 90% of insurers to raise new capital, consolidate through mergers and acquisitions
- ⇒ United Arab Emirates nearly 40% takaful players don't comply with new solvency requirements adopted in January 2018;
- ⇒ Kuwait where a new law with higher capital requirements could be implemented in 2020

All above will push a significant number of companies to increase their capital to consolidation.

Regional  
Insurance

### الاتحاد الاردني لشركات التأمين يصدر النشرة الارشادية رقم (5) بالتعاون مع اللجنة التنفيذية للجنة التأمين البحري بعنوان "متغيرات سوق التأمين البحري العالمي" التسعير والاكتتاب في التأمين البحري

صدرت دائرة الدراسات والتدريب في الاتحاد وبالتعاون مع اللجنة التنفيذية للجنة التأمين البحري النشرة الارشادية رقم (5) بعنوان: متغيرات سوق التأمين البحري العالمي "التسعير والاكتتاب في التأمين البحري" والتي احتوت على عدد من المواضيع تناولت تعريف العاملين في قطاع التأمين البحري على العوامل التي تتأثر بها اقساط التأمين العالمية، التحفيز لإعادة تصحيح مسار التسعير الحالي للسوق المحلي لينعكس ايجاباً على اقساط التأمين البحري المحلية، والعوامل التي تخضع لها عملية التسعير والاكتتاب في التأمين البحري.

وفي إطار جهود الاتحاد للتوعية التأمينية، فقد قام الاتحاد بنشر النشرة الارشادية على الموقع الإلكتروني الخاص بالاتحاد [WWW.JIF.JO](http://WWW.JIF.JO) تحت صفحة (نشرات إرشادية وتوعوية).

المملكة الأردنية  
الهاشمية

## 18مليار درهم فائرة التأمين الصحي

الإدارية نحو 82.9% من إجمالي إيرادات هذا النوع من التأمين، فيما تراجمت نسبة المصاريف المتكبدة على نحو ملموس لتصل إلى 51.9% من الإيرادات بعد احتساب عمليات إعادة التأمين.

## الصحي الجماعي

واستحوذت وثائق التأمين الصحي الجماعي التي يتم تصديرها غالباً للشركات 95.2% من إجمالي إيرادات الاكتتاب بوثائق التأمين الصحي في الدولة، حيث بلغت حصة بيع وثائق التأمين الصحي الجماعي 17.9 مليار خلال العام الماضي. وبلغ إجمالي مطالبات التأمين الصحي الجماعي التي تكبدها شركات التأمين نحو 14.8 مليار درهم ما يشكل نحو 82.7% من إجمالي حصة بيع هذا النوع من الوثائق.

وسددت شركات التأمين عمولات للوسطاء لجلب ووثائق التأمين الجماعي بقيمة بلغت 892.7 مليون درهم، تشكل نحو 5% من حصة الاكتتاب، فيما استحوذت المصاريف الإدارية لتصدير هذه الوثائق على نحو 10.1% بقيمة 1.8 مليار درهم.

## التأمين الفردي

واستحوذت وثائق التأمين الصحي الفردي على نحو 3.1% من إجمالي إيرادات الاكتتاب بوثائق التأمين الصحي، حيث بلغت حصة بيع وثائق التأمين الصحي الفردي 591 مليون خلال العام الماضي. وبلغ إجمالي مطالبات التي تكبدها شركات التأمين لمزودي الرعاية الصحية، خلال العام الماضي 374 مليار درهم ما يشكل نحو 63% من إجمالي حصة بيع هذا النوع من الوثائق. وسددت شركات التأمين عمولات للوسطاء لجلب ووثائق التأمين الفردي بقيمة بلغت 43 مليون درهم (تشكل نحو 7.3% من حصة الاكتتاب) فيما استحوذت المصاريف الإدارية لتصدير هذه الوثائق على نحو 12.2% بقيمة 72 مليون درهم.

كشفت بيانات هيئة التأمين حجم الضغوط التشغيلية التي تواجه قطاع التأمين الصحي في الدولة بسبب إساءة استخدام الوثائق، وارتفاع أسعار خدمات الرعاية الصحية، فضلاً عن قيام بعض الشركات المصدرة للوثيقة بتخفيض الأسعار دون المستوى الفني المقبول لجمع السيولة.

وأفادت البيانات التي حصلت عليها «الاتحاد» بأن الشركات المصدرة لوثائق التأمين الصحي في الدولة تكبدت نحو 18.2 مليار درهم في شكل مطالبات وعمولات ومصاريف إدارية، لتشكل هذه التكاليف نحو 96.7% من الحصة الإجمالية لبيع الوثائق والبالغة 18.818 مليار درهم.

ولغت قيمة المطالبات التي تكبدها شركات التأمين العاملة في الدولة في قطاع التأمين الصحي خلال العام الماضي 15.22 مليار درهم، تشكل نحو 80.9% من إجمالي حصة بيع الوثائق.

وسددت شركات التأمين نحو مليار درهم في شكل عمولات لجلب ووثائق التأمين الصحي (شكلت نحو 5.5% من حصة الاكتتاب)، فيما استحوذت المصاريف الإدارية لتصدير الوثائق على نحو 10.3% بقيمة 1.939 مليار درهم.

وسجل التأمين الصحي الجماعي أضعف أداء مالي، مقارنة بفروع التأمين الصحي الأخرى، حيث شكلت المطالبات والعمولات والمصاريف الإدارية نحو 97.7% من إجمالي إيرادات هذا النوع من التأمين، فيما ارتفعت نسبة المصاريف المتكبدة بهذا النوع لتصل إلى 103.5% من الإيرادات بعد احتساب عمليات إعادة التأمين.

وسجل تأمين الحوادث الشخصية الأداء الأفضل، حيث شكلت المطالبات والعمولات والمصاريف الإدارية نحو 62.6% من إجمالي إيرادات هذا النوع من التأمين، فيما ارتفعت نسبة المصاريف المتكبدة قليلاً لتصل إلى 65.7% من الإيرادات، بعد احتساب عمليات إعادة التأمين.

الإمارات العربية  
المتحدةالمصدر: جريدة  
الاتحاد

## New reinsurance regulations stipulate retakaful requirements

### United Arab Emirates

The Insurance Authority has set out instructions stating the conditions under which an reinsurance company has the right to accept retakaful business.

The instructions are part of new regulations for reinsurance business, including the licensing and registration of reinsurance and retakaful companies. In this connection, Sultan Bin Saeed Al Mansouri, Minister of Economy, and chairman of the UAE Insurance Authority, issued a resolution earlier this month on the regulations.

The five conditions that are to be met for a reinsurer to accept retakaful business are:

- The practice of takaful reinsurance, in addition to reinsurance business, shall be among the purposes of the reinsurance company's articles of association.
- All its operations related to takaful reinsurance shall be compliant with the Islamic Shariah provisions.
- It shall comply with the provisions of the Insurance Authority's board of directors resolution dated 2010 concerning Takaful Insurance Regulations issued by the Authority to the extent consistent with takaful reinsurance business.
- It shall adopt complete technical and financial separation between the reinsurance business and takaful reinsurance business.
- It shall comply with the provisions of Insurance Authority board of directors' resolution dated 2016 concerning the complete separation between the two types of reinsurance.
- The terms of an insurance company and reinsurance company, wherever stated in the regulations, include the takaful insurance company and the takaful reinsurance company. The terms of insurance and reinsurance operations wherever stated in the regulations shall also include takaful insurance and takaful reinsurance unless a special provision is stipulated or unless the context indicates otherwise. For in-

surance or retakaful company shall not be less than AED250m (\$68m). The capital of the parent company in its home country shouldn't be less than AED250m.

- Some provisions regarding takaful and retakaful companies include:
  - \* The takaful insurance company, when ceding its business to a reinsurer, that practises both reinsurance and takaful reinsurance, shall request the reinsurer to set aside provisions which have to be Islamic Shariah compliant in all parts of its funds to meet the payments that may be required to pay to the company.
  - \* The takaful insurance company licensed and registered with the Authority may practise the ceded and accepted takaful reinsurance business, ( treaty , facultative and facultative obligatory ) within and outside the State pursuant to the provisions and terms contained in the instructions, and in particularly the following:
    - ◇ Ceding reinsurance operations (treaty, facultative and facultative obligatory) to takaful insurance companies or takaful reinsurance companies or to insurance companies or reinsurance companies.
    - ◇ Accepting the takaful reinsurance businesses (treaty, facultative and facultative obligatory) provided that takaful reinsurance operations shall be among the purposes set forth in its articles of association.

### Treaty retakaful

The takaful insurance company that wants to accept treaty takaful reinsurance is required to obtain approval from the Director General. In order to attain the approval, the company shall satisfy prerequisites that include:

- The company's Articles of Association should contain a condition authorising the company to accept such business.

وحثت الهيئة، على تشجيع جهات العمل لاستخدام مثل هذه الخدمة والتي تهدف إلى توفير الوقت والجهد والدقة والتوثيق لجميع الأطراف (المؤمن عليه، صاحب العمل، والهيئة)، مبيّنة في الوقت نفسه أن العمل جارٍ على توفير خدمات إلكترونية أخرى سيتم تدشينها قريباً. يذكر أنه تم تعميم الخدمة لدى جميع جهات العمل عبر البريد الإلكتروني منذ يومين مزودة بالدليل الإرشادي المبسط لطريقة استخدام خدمة تسجيل إصابات العمل.

أعلنت الهيئة العامة للتأمين الاجتماعي، عن تدشين خدمة عرض بلاغات إصابة العمل على اللجان البوابة الإلكترونية للهيئة.

تمكن أصحاب الأعمال من طلب عرض جميع بلاغات إصابة العمل المسجلة في الهيئة سواءً عبر الخدمة الإلكترونية لتسجيل إصابات العمل أو يدوياً من خلال أحد مراكز الاستقبال كما تمكن من متابعة خطوات سير العملية بين الهيئة العامة للتأمين الاجتماعي واللجان الطبية والاستئنافية.

"التأمين الاجتماعي": تدشين خدمة إصابات العمل عبر البوابة الإلكترونية

الطبية والاستئنافية عبر

تمكن أصحاب الأعمال من طلب عرض جميع بلاغات إصابة العمل المسجلة في الهيئة سواءً عبر الخدمة الإلكترونية لتسجيل إصابات العمل أو يدوياً من خلال أحد مراكز الاستقبال كما تمكن من متابعة خطوات سير العملية بين الهيئة العامة للتأمين الاجتماعي واللجان الطبية والاستئنافية.

Source: Middle East Insurance Review

مملكة البحرين

المصدر: موقع الوطن

## Decreasing insurance premiums in Q1

The Tunisian insurance market [1] recorded a decreasing turnover by 5.8% during the first quarter of 2019 compared to a 12.2% increase one year earlier. Premiums amounted to 726.3 TND (233 million USD) against 768.1 million TND (317 million USD) in 2018

According to the General Insurance Committee (CGA), this decline is accounted for by the slowdown in life insurance which grew by 6.6% only in 2019 compared to a 30% growth during

first three months of 2018. The market share of life insurance also declined, standing at 16% against 22.5% in 2018.

Up by 7.4%, motor insurance dominated the portfolio with 46% of premiums. It is followed by miscellaneous risks (21.8%) and fire insurance (11.7%).

The number of underwritten non-life contracts rose by 14.5% while those in life insurance grew by 8.3%.

Source: Atlas Magazine

Tunisia

## Overall increase in the insurance business in Q1

The Algerian insurance market has experienced a positive trend on several indicators, according to the business report of the first quarter of 2019 made public by the National Insurance Council.

Indeed, the document reports an additional production of 2.8 billion Algerian dinars (about 23.5 million USD), an increase of 7.1% year-on-year. International acceptances increased by 14.5%, with an amount of 855.4 million DA.

Between March 31, 2018 and March 31, 2019, the compensation paid by all insurance companies increased by 14.8% for a total amount of DA 21.5 billion. But the claims payable amounted to 75.8 billion DA at the end of March 2019, against 79.5 billion a year earlier.

With a share of 88.7%, property and casualty insurance still dominates the market. Their sales at the end of the first quarter of 2019 reached DA 37.7 billion, an increase of 6.2% year on year.

By branch, we note that the « Automobile » insurance collects 57.2% of the production of property and casualty insurance and thus marks an increase

of 3.8%. This activity was driven by mandatory guarantees, which are 60.7% higher. With 57.2% of the production of property and casualty insurance, « Automobile » insurance collects 57.2% of the production of property and casualty insurance and shows an increase of 3.8%, driven by the mandatory guarantees that change from 60, 7% compared to 31/03/2018, unlike the optional guarantees, which occupy a 70.6% share of the portfolio of the branch, declining by 9.5%.

But the « Transport » branches did better with an increase of 17.4% following the significant growth recorded in the « Air transport » sub-branch (+ 1489.6%), generated by the « Air Corps », due to the subscription of new insurance contracts covering Civil Protection helicopters. Like the « Agricultural » branch, which closed the first quarter with nearly 700 million DA, against 625.4 million DA on 31 March 2018, an increase of 11.9%.

Recall that the cumulative turnover of insurance companies operating in the country reached 142.6 billion Algerian dinars (over a billion USD) at the end of 2018, against 139.5 billion the previous year. That is a slight increase in activity (2.2%).

Source:

[www.kapitalafrik.com](http://www.kapitalafrik.com)

Algeria

## IIB Assigns Takaful Financial Strength Rating to Shiekan Insurance & Reinsurance Company

The Islamic International Rating Agency (IIRA) has assigned Takaful Financial Strength (TFS) rating at 'BBB+' (Triple B Plus) to Shiekan Insurance & Reinsurance Company ('SIRC' or 'the company'), Sudan. Outlook on the assigned rating is 'Stable'.

SIRC is Sudan's largest and leading insurer. Established in 1983, the government-owned insurance company has the exclusive privilege to insure all public sector assets. The company offers a broad range of insurance policies, including motor, property, engineering, marine, aviation, agriculture, and miscellaneous in addition to group medical, family, and life, on the basis of a co-operative model. SIRC held the largest market share of 32.2% as of end-2017

Heightened inflation, continued twin deficits and un-

certainty over debt relief dominate the politico-economic risk profile of the Country with implication on insurable risks. Moreover, challenges in the form of low levels of disposable income, rising living costs and lack of awareness are expected to dominate the industry's growth prospects, despite the lifting of economic sanctions.

The Company's portfolio has continued to grow over time with gross written premiums' growth surpassing its three-year average (2014-2016) in 2017 and buoyed by contributions from Motor insurance, one of SIRC's most profitable lines of business. Combined with measured growth in claims and acquisition costs, this has translated into surplus in policyholders' fund during the years under review (from 2013 to 2017)

Sudan

## Takaful business grows at 17% in 2018

Source: Middle East Insurance Review

Islamic insurance registered a growth of 17% in 2018, as Shariah-based insurance business appeals to more in the Sultanate. According to the annual report for 2018 of the Capital Market Authority (CMA), gross contributions collected by takaful companies operating in the Sultanate totalled OMR53.6m (\$139.2m) in 2018, up from OMR45.8m in 2018. This increase boosted growth in the wider insurance industry in Oman during the year, said Mr Abdullah bin Salim al Salmi, executive president of CMA.

Takaful's share in the total premium income of insurance companies in Oman was 12% last year.

General takaful generated OMR46.9m in gross contributions in 2018, rising by 15.8% from OMR40.5m in 2017. General takaful contributed 16% of the total premium income of conventional and takaful insurers in the country.

Family takaful collected contributions of OMR6.7m in 2018, 27% higher than in 2017. Family takaful represented 11% of the total life insurance business of the Sultanate. companies.

### Readiness to implement health insurance scheme reviewed

Oman Chamber of Commerce and Industry (OCCI) hosted the seventh meeting of the Health Insurance Work Team chaired by Ahmed Ali Al Maamar, Vice President for Insurance Sector and Chairman of the team.

The meeting was attended by representatives of the chamber in the team, representatives of the Ministry of Health, Ministry of Manpower, Public Authority for Social Security and the Omani Insurance Association. The meeting reviewed the executive status of the preparatory projects for the implementation of health insurance scheme "Dhamani".

Al Maamari opened the meeting by commending the constructive interaction of all the concerned entities in the preparatory phase of the implementation of Dhamani. He pointed out that the scheme has reached advanced stages of readiness such as issuance of the standard policy, announcement of tender

for electronic link between the insurance companies, health institutions and the regulators beside finalising preparation of integrated database for health insurance, formulating the phases of implementation of Dhamani which would be according to gradual methodology as per the size of the companies and their grades approved by the Ministry of Commerce and Industry.

Rashid Amer Al Maslahi, Vice Chairman for Administrative and Financial Affairs said the OCCI in its capacity as official representative of the private sector in the team aims to contribute with the other parties to create mechanisms and methods appropriate for implementation of the project for the employees of the private sector, expatriates and visitors.

He said implementation of the project would be in phases and the move from one phase to the other would only be after evaluation of the previous phase and the implementation would start with

international and large companies.

Oman

Source: Times of Oman

### برعاية شركة تمكين للتأمين

اختتام فعاليات اليوم الدراسي حول التأمين الإسلامي لطلبة برنامج الدكتوراه المشترك في الفقه وأصوله في جامعات القدس والنجاح والخليل



وبدوره رحب محمد الريماوي مدير عام الشركة بطلبة الدكتوراه في رحاب مقر الإدارة العامة، مؤكداً حرص الشركة على تعزيز ثقافة التأمين الإسلامي انسجاماً مع هويتها ورسالتها، وإيماناً بالدور التكاملي لتحقيق هذا الهدف ما بين شركات التأمين الإسلامية والمؤسسات العلمية وعلى رأسها الجامعات الفلسطينية باعتبارها التأمين الإسلامي باتت من المعاملات المالية الإسلامية الهامة دولياً ومحلياً بحرص سوقية عالية تشكل أكثر من 17% في قطاع التأمين الفلسطيني.

وإداريين بهدف تطوير هذا القطاع نظراً لأهميته الاقتصادية والاجتماعية في حماية الثروة القومية وأثره على الناتج المحلي الإجمالي واقتصاد الدولة الفلسطينية بشكل عام.

ويذكر بأن الريماوي يعتبر من مؤسسي قطاع التأمين الإسلامي في فلسطين حيث أشرف على تأسيس وإدارة شركتي تأمين تاملان وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية.

حيث ألقى المحاضرات العلمية وأشرف على جلسات النقاش فضيلة الأستاذ الدكتور حسام الدين عفانة رئيس هيئة الرقابة الشرعية في شركة تمكين للتأمين، والذي يمتلك باعاً طويلاً علمياً وعملياً في الاقتصاد الإسلامي عامة والخدمات المالية على وجه الخصوص (صيرفة وتأمين إسلامي).

وقد علق فضيلته على هامش الحدث بقوله: "يأتي هذا اليوم الدراسي بناءً على رغبة طلبة برنامج الدكتوراه المشترك في الفقه وأصوله في جامعات القدس والنجاح والخليل بتعزيز معرفتهم بالتأمين الإسلامي نظرياً وعملياً، ومن أجل الاطلاع على التجربة العملية لشركة تمكين للتأمين، وقد بينت لهم الفروق بين التأمين الإسلامي وبين التأمين التجاري، والأسس التي يقوم عليها التأمين الإسلامي، ولمحة عن مستقبله."

وقد كان لذلك أثرٌ طيبٌ في نفوس الطلبة، شاكرين ومقدرين دور شركة تمكين للتأمين في نشر ثقافة التأمين الإسلامي.

رعت

واستضافت شركة تمكين للتأمين التي تقدم خدماتها وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية الغراء فعاليات اليوم الدراسي لطلبة برنامج الدكتوراه المشترك في الفقه وأصوله في جامعات القدس والنجاح والخليل، والذي عقد يوم الإثنين الخامس عشر من تموز وتم تخصيصه لمناقشة موضوع التأمين الإسلامي وآليات تطبيقه في قطاع التأمين الفلسطيني وعلى وجه الخصوص في شركة تمكين للتأمين.

فلسطين

## «موديز»: تصنيف «الكويت للتأمين» يعكس قوتها

أشارت وكالة موديز للتصنيف الائتماني في مراجعة دورية لشركة «الكويت للتأمين» إلى أن تصنيف القوة المالية للشركة عند A3 يعكس مكانتها القوية في السوق المحلية بعلامة تجارية راسخة وسمعة جيدة لخدماتها ورساميلها الجيدة. وقالت «موديز»: «إن الربحية القوية والمستمرة لاكتتاب الشركة مع متوسط النسبة المجمع لخمس سنوات بلغت 85.6% في 2018، رغم أن الربحية الاجمالية للشركة لا تزال عرضة للتقلب بسبب محافظة الاستثمار عالية المخاطر كما سجل في نتائج عام 2016.

المصدر: جريدة القبس

## نظرة سريعة على تقرير سوق التأمين الكويتي لعام 2018

- ← بلغ اجمالي الاقساط المكتتبة خلال عام 2018 ما مجموعه 44.9 مليار دينار كويتي حيث بلغت حصة الشركات الوطنية من اجمالي الاقساط المكتتبة 92.5% بقيمة وصلت الى 41.525 فيما بلغ مساهمة الشركات الاجنبية في اجمالي الاقساط المكتتبة 7%
- ← انخفضت قيمة التعويضات المدفوعة لعام 2018 عن عام 2017 بنسبة 3.7% حيث بلغت قيمة التعويضات المدفوعة خلال عام 2018 ما مجموعه 314.698.947 مليار دينار كويتي ، وبلغت حصة الشركات الوطنية منها 93% بقيمة 29.31 مليار دينار كويتي بينما بلغ مساهمة الشركات الاجنبية في اجمالي التعويضات المدفوعة 7%
- ← بلغ قيمة مساهمة التأمين في الناتج المحلي نسبة 10% بينما نسبة إنفاق الفرد على التأمين بلغت 112

الكويت

## أعلى خمس شركات من حيث الأقساط المكتتبة (داخل الكويت) كما في 2018/12/31

اسم الشركة	المبلغ (دينار كويتي)	% الحصة من اجمالي الاقساط
الخليج للتأمين وإعادة التأمين	85.821.134	19.11%
الكويت	34.976.029	7.79%
الاهلية للتأمين	32.996.083	7.35%
بوبيان للتأمين التكافلي	26.192.859	5.83%
ورية للتأمين	24.265.962	5.4%
المجموع	204,252,067	45.48%

## 1.6 مليار دولار أقساط التأمين في لبنان

حلّ لبنان في المرتبة 44 عالمياً والثانية في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا لجهة معدل اختراق قطاع التأمين (أي إجمالي أقساط التأمين كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي) في عام 2018. وبحسب التقرير الصادر عن شركة إعادة التأمين العالمية «سويس ري» بعنوان «التأمين العالمي في عام 2018»، بلغ معدل اختراق قطاع التأمين في لبنان 2.95% العام الماضي، مقارنةً بـ 3.15% عام 2017. وسبق لبنان كلاً من الإمارات العربية المتحدة التي حصدت المركز الثالث في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا والسعودية (9) والكويت (10) ومصر (12) وقطر (13)، فيما حلّ المغرب في المرتبة الأولى.

المصدر: جريدة الاخبار اللبنانية

لبنان

## قرارين لرئيس الوزراء: لإنشاء صندوقين حكوميين للتأمين على طلاب المدارس المصرية والتعليم الأزهرى

## د. عمران: مد مظلة الحماية التأمينية لطلاب المدارس والتعليم الأزهرى أحد ركائز استراتيجية الهيئة

وقد أعرب الدكتور عمران عن إيمتانه لفضيحة الإمام الأكبر الدكتور أحمد الطيب -شيخ الأزهر لتفاعله السريع مع مبادرة الهيئة في شأن التأمين على طلاب التعليم الأزهرى ودعمه لإنشاء الصندوق، لما فيه من رعاية تأمينية وطبية لأبنائه من طلاب الأزهر الشريف.

كما أكد رئيس الهيئة على تقديره للدكتور طارق شوقي -وزير التربية والتعليم لتفهمه ودوره الفعال في إعادة هيكلة منظومة التأمين داخل وزارة التربية والتعليم كي تتماشى مع الهدف من إنشاء صندوق رعاية طلاب مدارس مصر وتوسيع قاعدة تمويله وإدارته وفقاً لقواعد الحوكمة والإدارة الرشيدة، وإعتماده على الأسس الإكوتورية في حساب الموارد والالتزامات مع تعظيم العائد لموارد الصندوق من خلال إتباع سياسات استثمارية فعالة تدر عائد أكبر يسهم في زيادة مبالغ التغطية التأمينية لطلاب مدارس مصر مستقبلاً.

والجدير بالإشارة أن إنشاء الصندوقين يأتي في ضوء جهود الهيئة لتنفيذ المحور السادس من استراتيجيتها الشاملة للأنشطة المالية غير المصرفية 2018-2022 والمتمثل في "تطوير الأسواق والخدمات" عبر مد مظلة تأمينية لشرائح عريضة من المجتمع المصرى، وخلق شبكة امان اجتماعى ضد العديد من المخاطر التأمينية.

المصدر: موقع الهيئة العامة للرقابة المالية

جمهورية مصر العربية

## شركات التأمين تعزز مواكبة التحول الرقمي في الدولة و"متناهي الصغر" يواجه انخفاض القدرة الشرائية للعملاء



إلى انخفاض الأسعار، ويجب على الشركات التعامل مع هذا التحدي عبر التوجه للمنافسة عبر تقديم خدمات للعملاء بأسعار معقولة، كما أن هذا التحدي قد يؤدي إلى تذبذب في العلاقة بين شركات التأمين المصرية ومعيدي التأمين المتعاقدين معها، بما قد يخفض كفاءة وحجم شركات إعادة المعاملة مع السوق.

**وماذا عن شركة جي أي جي للتأمين مصر وتصنيفاتها الائتمانية؟**

شركة جي أي جي للتأمين - مصر، هي شركة التأمين الوحيدة في مصر والتي لديها تصنيف من شركتين عالميتين وهما شركة AM Best وشركة Moody's، وقد قامت الشركة بزيادة رأس مالها المدفوع ليصل 300 مليون جنيه ويعتبر من أكبر رؤوس الأموال المدفوعة لشركات التأمين المصرية بالقطاع الخاص، ويبلغ عدد العاملين بالشركة 290 ولديها 21 فرع تنتشر خلال المحافظات المختلفة لتقديم كافة الخدمات التأمينية للعملاء.

وتتميز الشركة بسرعتها الفائقة في سداد التعويضات للعملاء مما يعكس أهمية الخدمة التي تقدمها فضلاً عن تواجد مهندسين يعملون بالشركة على أعلى مستوى يقوموا بتقديم خدمات للعملاء قبل إبرام وثائق تأمين الأصول والممتلكات بغرض تقديم تقارير بها تحليل للأخطار وتوصيات تساعد العملاء على مقابلة أية أخطار محتملة والتغلب عليها قبل وقوعها.

**وما هي أبرز ملامح استراتيجية الشركة خلال المرحلة المقبلة؟**

تسعى الشركة خلال الفترة القادمة للاستفادة مما حققته من سياسات خاصة بالتوسع بوثائق التأمين متناهي الصغر، حيث أصدرت وثائق من هذه النوعية لنحو 130 ألف عميل منذ بدء الحصول على موافقة الهيئة العامة للرقابة المالية لإصدار هذه الوثائق بحفظة أقساط تصل إلى 6 ملايين جنيه، وتتراوح مبالغ التأمين والتغطيات المخصصة لهذه الوثائق بين 5 آلاف - 20 ألف جنيه للعميل الواحد، وتستهدف الشركة مضاعفة محفظة أقساطها بنشاط التأمين متناهي الصغر خلال السنوات المقبلة من خلال التعاقد مع شركات التمويل متناهي الصغر وخاصة في ظل تزايد عدد المتعاملين مع هذه الشركات، حيث تقوم الشركة بتغطية الحوادث الشخصية لهؤلاء العملاء من أصحاب المشروعات الحاصلين على تمويلات متناهية الصغر.

**وماذا عن خطة الشركة الاستراتيجية للتوسع في الآليات التسويقية الجديدة لزيادة حجم أعمالها؟**

تعزز الشركة الدخول لعصر التطور التكنولوجي والتحول الرقمي من خلال إبرام تعاقد مع إحدى شركات المتخصصة في هذا المجال، بما يمكن الشركة من زيادة حجم أعمالها عبر التسويق والإصدار الإلكتروني بعد الحصول على الموافقات المطلوبة من الهيئة العامة للرقابة المالية.

كما قامت الشركة بالتعاقد مع النادي الأهلي لإفتتاح منافذ تسويق بفروع النادي المختلفة لتسويق وترويج الخدمات التأمينية المتنوعة لأعضاء هذا النادي الذي يزيد عددهم عن 250 ألف عضو، كما نسعى للتعاقد مع أحد الأندية الرياضية الأخرى خلال الفترة المقبلة لتقديم نفس الخدمات.

**وماذا عن حجم الأقساط والاستثمارات المتوقعة بالشركة بنهاية يونيو 2019؟**  
ما زالنا في إعداد القوائم المالية للعام الماضي 2018/2019، وإعداد موازنة التقديرية للعام المالي 2020/2019، وقد أوضحت المؤشرات أن محفظة الأقساط بلغت نحو مليار جنيه خلال العام المالي 2018/2019، كما بلغت استثمارات الشركة حوالي مليار جنيه بنهاية يونيو 2019، وتتنوع تلك المحفظة بين أدوات الدين العام من أدون الخزنة والسندات الحكومية، بجانب جزء من الاستثمارات العقارية، بالإضافة إلى الأوراق المالية بالبورصة.

**وما هي آخر خطوات الشركة لتجديد تصنيفها الائتماني من مؤسسة A.M. Best؟**

لقد عقدنا خلال يونيو الماضي إجتماع مع مسؤولي مؤسسة التصنيف العالمية لبحث آليات ومتطلبات تجديد التصنيف الائتماني، ومن المتوقع الحصول على التصنيف خلال أغسطس المقبل، حيث قامت مؤسسة التصنيف العالمية A.M. Best خلال العام الماضي بثبات التصنيف الائتماني عند مستوى BBB للعام الخامس على التوالي، كما أعلنت أيضاً ثبات التصنيف المالي للشركة عند مستوى ++B، مرجعة ذلك إلى الملاءة المالية المرتفعة للشركة، بجانب تحقيقها فائض إكتتاب وقدرتها على مواجهة التحديات الراهنة بالسوق ويرجع محافظة الشركة على تصنيفها الائتماني إلى استقرار المركز المالي المجموعه والأداء الفني بكافة الفروع التأمينية بالإضافة إلى قوة برنامج إعادة التأمين التابع للشركة، بالتوازي مع دقة وكفاءة عملية الإكتتاب وكفاية المخصصات الفنية وتطور أساليب وإجراءات إدارة الخطر المؤسسي، ومن المتوقع تحقيق نتائج متميزة خلال المرحلة المقبلة لتدعيم التصنيف الائتماني والمالي للشركة نتيجة لاستقرار الوضع الاقتصادي للدولة.

كشف علاء الزهيري - رئيس الاتحاد المصري للتأمين عن توقعاته بنمو حجم أعمال شركات التأمين خلال العام المالي الجاري 2020/2019 بنظرة إيجابية مستقرة، مدعوماً بتوجه الجهات الرقابية لهيئة البيئة التشريعية للقطاع عبر إصدار قانون جديد يتواءم مع التطورات العالمية للصناعة، بما يتضمنه من آليات تسويقية وفنية لتدعيم حصة مساهمة قطاع التأمين في الناتج المحلي الإجمالي.

وأضاف الزهيري في حوار خاص، أن شركات التأمين بدأت في التوسع بنظام التحول الرقمي والإصدار الإلكتروني بما يساهم في جذب شرائح جديدة من العملاء، بجانب توفير التغطيات التأمينية لمحدودي الدخل عبر وثائق التأمين متناهي الصغر، بالإضافة إلى توجه القطاع للتوسع في نطاق التغطيات التأمينية الإلزامية، مؤكداً أن هذه الآليات السابقة تعد فرص نمو يجب على الشركات استغلالها لزيادة حجم أعمالها.

وأشار العضو المنتدب لشركة جي أي جي للتأمين، أن الشركة تركز على وثائق التأمين متناهي الصغر لتعظيم حجم أعمالها بالسوق المصرية خلال الفترة المقبلة، موضحاً أن المؤشرات الأولية أظهرت أن حجم الأقساط المحققة خلال العام الماضي 2018/2019 تصل إلى مليار جنيه، واليك نص الحوار..

**ماذا عن رؤيتك للإقتصاد المصري خلال الفترة الراهنة؟ وتوقعاتك المستقبلية للإقتصاد خلال السنوات القادمة؟**

يتمتع الإقتصاد المصري بفترة ازدهار في الوقت الحالي، حيث زادت الاستثمارات الأجنبية الواردة من الخارج خلال الـ 3 سنوات الماضية لتسجل نحو 2.5 مليار دولار، كما شهد السوق تحسناً في التصنيف الائتماني للدولة طبقاً لما أعلنته مؤسسات فيتش وموديز العالميتين، كما انخفض معدل البطالة والنضج، وشهد سوق المال نمواً ملحوظاً خلال العامين الماضيين، وذلك بالتزامن مع تحسن العملة المحلية، ويرجع كافة المؤشرات الإيجابية السابقة بالإقتصاد المصري إلى بدء اهتمام الحكومة بمشروعات البنية التحتية والطاقة، بجانب العمل على تعديل قوانين الاستثمار، وكذلك إصدار العديد التشريعات المحفزة للمستثمرين الأجانب والمصريين.

كما أنه من المتوقع تزايد معدلات النمو الإقتصادي خلال المرحلة المقبلة في ظل ما تتمتع به مصر من استقرار سياسي وأمني فضلاً عن تحسن العلاقات الدولية لمصر نتيجة جهود القيادة السياسية، وكذلك الزيادة الهائلة في إعداد السائحين لمصر، بجانب اهتمام الحكومة بالمفاتيح التي تمس المواطن بشكل مباشر مثل التعليم والصحة وتوفير السكن المناسب بالأسعار التي تناسب كافة الدخول.

**وماذا عن رؤيتك المستقبلية لقطاع التأمين خلال العام المالي 2020/2019؟ وما أبرز فرص النمو المتاحة أمام شركات التأمين الواجب استغلالها لزيادة معدلات النمو بالسوق؟**

أتوقع أن يشهد قطاع التأمين نمواً متزايداً خلال العام المالي الجاري 2020/2019 محفوفاً بنظرة إيجابية مستقرة، وذلك دعماً من تهيئة البيئة التشريعية للقطاع حيث تعكف الهيئة العامة للرقابة المالية للإنتهاء من قانون التأمين الجديد المقرر مخاطبة مجلس النواب به إقراره، والذي يتضمن العديد من المواد التي تدعم مساهمة قطاع التأمين في الناتج المحلي الإجمالي، وخاصة في ظل ما ورد بمشروع القانون الجديد من اقتراح لزيادة رؤوس أموال شركات التأمين، بما يؤدي إلى خلق كيانات تأمينية جديدة وقوية.

كما يجب على شركات التأمين استغلال الفرص التكنولوجية والفنية المتاحة أمامهم لتعزيز حجم أعمالها، والتي بدأتها الشركات عبر تطلعها للتحول الرقمي والاهتمام بالتسويق والإصدار الإلكتروني، بجانب توفير التغطيات التأمينية لمحدودي الدخل عبر وثائق التأمين متناهي الصغر، بالإضافة إلى توجه القطاع للتوسع في نطاق التغطيات التأمينية الإلزامية.

**هل ترى أن هناك تحديات إقتصادية ومجتمعية مازلت تواجه القطاع؟ وما هي طرق التغلب عليها؟**

على الرغم من الزيادة الواضحة في الإقبال على وثائق التأمين المتنوعة، إلا أنه لازالت هناك العديد من التحديات التي تواجه قطاع التأمين ويأتي على رأسها قلة الوعي التأميني وهو الملف الأهم الذي حرص الاتحاد المصري للتأمين على العمل عليه بقيامه بإطلاق حملة إعلانية تليفزيونية وإطلاق العديد من المبادرات وتوجيه ميزانية قيمة لإطلاق حملات إعلانية من خلال وسائل التواصل الاجتماعي وعمل العديد من الندوات والمؤتمرات لزيادة الوعي، كما يقوم الاتحاد بإصدار نشرة أسبوعية تتضمن معلومات فنية تهم قطاع التأمين والمتعاملين معه من خارج القطاع.

كما أن هناك تحديات إقتصادية تتضمن انخفاض الدخل وارتفاع أسعار السلع مما يقلص من قدرة الأفراد على الإذخار، وبالتالي تراجع قدرتهم الشرائية للحصول على وثائق التأمين، ويمكن للشركات التغلب على هذا التحدي عبر التوسع بمنتجات التأمين متناهي الصغر.

**وماذا عن المنافسة السعرية التي تشهدها السوق المصرية الفترة الراهنة؟ وما الآليات اللازمة لمواجهتها؟**

توجه بعض شركات التأمين للمنافسة الغير صحية القائمة على السعر وليس جودة الخدمة والمنتج المقدم للعملاء بعد تحدي داخلي لقطاع التأمين يؤدي



## ندوة الاخطار الطبيعية بالتعاون مع شركة CCR RE لتأمين الكوارث الطبيعية

كما أوضح أن تزايد التعرض للأخطار الطبيعية في الفترة الأخيرة وخاصة السيول أوجب أهمية إنشاء مجمعة لتأمين الأخطار الطبيعية وهناك بالفعل لجنة مشكلة بالاتحاد لدراسة إنشاء مجمعة للأخطار الطبيعية للسوق المصري لتوفير الحماية التأمينية والتغطية للممتلكات والمشروعات التي تتعرض لهذه الأخطار مؤكداً إنه تم بالفعل تم الإنتهاء من النظام الأساسي للمجمعة .

وقد تناولت الندوة الحديث عن التغطية التأمينية للكوارث الطبيعية واستعرضت المخاطر الطبيعية التي تعرضت لها فرنسا في الفترة الأخيرة ودور إتفاقيات إعادة التأمين الفرنسية وكيفية دراسة المخاطر ووضع النماذج الخاصة بتلك المخاطر وكيفية الحد من مخاطر الأخطار الطبيعية التي تتعرض لها البلاد.

وفي نهاية الندوة تم التكريم المتبادل بين الأستاذ/ علاء الزهيري للرئيس Bertrand LABILLOY لشركة CCR RE

نظم الاتحاد المصري للتأمين أمس الأربعاء ندوة بالتعاون مع شركة CCR RE لتأمين الكوارث الطبيعية بفندق الفورسيزون بالقاهرة بعنوان/

### The French Response to the Natural Disasters Challenge

وقد أفتتح الأستاذ/علاء الزهيري رئيس الاتحاد الندوة بالترحيب بالأستاذ/ Bertrand LABILLOY الرئيس التنفيذي لشركة CCR RE ونائب رئيس APREF (جمعية مهنيين إعادة التأمين في فرنسا) وهو أيضاً خبير إكتواري معتمد وزميل المعهد الفرنسي للإكتواريين ، وقد شارك بالندوة عدد من الكوادر والعاملين بشركات التأمين المصرية .

وقد أكد الزهيري في كلمته التي ألقاها على حرص الإتحاد المصري للتأمين على دعم وتنمية العاملين بالقطاع من خلال التعرف على المستجدات العالمية في مجالات التأمين المختلفة ومنها التأمين على الأخطار الطبيعية.



Egypt

### Morocco's Wafa Assurance applies for insurance licence

One of Morocco's biggest insurers, Wafa Assurance, plans to enter the Egyptian market through the establishment of a subsidiary.

An application has been submitted to the Egyptian Financial Regulatory Authority for its initial approval for a licence for Wafa Misr Insurance Company, Wafa Assurance said in a statement.

The initial capital of the Egyptian subsidiary is expected to reach EGP150m (\$9m). The exact amount is still being discussed with the FRA and will be finalised later.

Wafa Assurance has engaged a law firm to provide legal advice on the formation of the Egyptian insurance subsidiary.

Wafa Assurance is the insurance brand of Morocco's leading bank, Attijariwafa Bank. The insurer already has six subsidiaries in four African countries, namely, Cameroon, Ivory Coast, Senegal and Tunisia.

Source: Middle East Insurance Review

### Regulator issues new guidelines for takaful insurers switching to conventional business

The Financial Regulatory Authority has said that takaful companies looking to make a switch to offering conventional insurance plans will have to comply with new guidelines.

Under the new regulations, the Islamic insurers will be required to submit certain documents, including the company's plan to clear outstanding takaful policies and reasons for requesting a change in the type of licence, reported *Enterprise*.

cies and reasons for requesting a change in the type of licence, reported *Enterprise*.

The company will also have to make the application public by having a local newspaper publish news of its intention.

There are around 10 takaful companies operating in Egypt.

*Egypt*

Source: Middle East Insurance Review

### The first affinity insurance to be launched in Morocco

The Moroccan subsidiary of the Bosch home appliances group has partnered with Atlanta Assurance for the launch of an affinity insurance product. This is the first cover dedicated to the appliances sector.

This new product allows the customer to benefit from an extra 3-year warranty in addition to the two years offered by Bosch.

Through this partnership, the insurer intends to strengthen its position as an innovator on the [Moroccan insurance market](#).

It should be noted that affinity insurance is mainly designed for people wishing to insure their consumer goods.

Source: Atlas Magazine

*Morocco*