

# النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

الراعي الحصري



Exclusive Sponsor

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

**Disclaimer:** The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

## 17TH CARTHAGE INSURANCE

AI Challenges for insurance

19th to 22nd May 2024

Hotel Laico. Tunis

Register now



## Partnership for Development

Driving Social and Economic Development

Trade, Project Finance and Credit Enhancement Insurance Solutions



<https://iciec.isdb.org>



## World Insurance

### Aon estimates Q1 global insured catastrophe losses of \$17 billion at least

Broking giant Aon has estimated that global insured catastrophe losses amounted to at least \$17 billion in the first-quarter of 2024, which was slightly above average by its measure.

The \$17 billion of losses for the global insurance and reinsurance industry came off the back of an economic toll of above \$45 billion, which was slightly below the 21st Century Q1 cat loss average of \$59 billion.

Aon [reports](#) that the most expensive event of the first three months, in economic terms, was the Noto Earthquake in Japan, which drove economic losses of \$17.6 billion, according to governmental estimates.



Institute and Faculty of Actuaries

IFoA Middle East Conference 2024

11-12 May - Riyadh  
15-16 May - Dubai

Book now >>

Aon puts that Noto earthquake loss, on an insured basis, at just \$1 billion although likely to rise somewhat and exceed that figure once all claims are accounted for, with a significant protection gap therefore evident.

Out of the \$17 billion of insured catastrophe losses, once again it is US severe convective storms (SCS) that drove the majority.

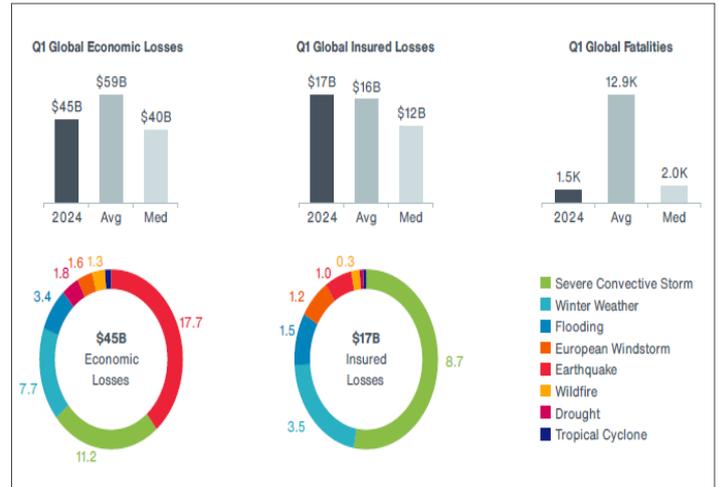
The top two insured loss events were US severe convective storms, with an outbreak in January costing \$2.2 billion and a March outbreak \$3.5 billion, Aon estimates.

Other drives of insurance and reinsurance market losses from natural catastrophes in the first-quarter of 2024, were US winter storms, as well as windstorms and flooding in Europe.

Aon cautions that all estimates are likely to continue evolving and as we all know that likely means some creep higher.

The gap between economic and insured losses for Q1 2024 was 64%, Aon reports, with the US and European events seeing much more insurance coverage than the quake in Japan.

Aon notes that while currently it estimates there were



four billion dollar insured catastrophe loss events in Q1 2024, the broker notes that additional events may cross that threshold as loss quantum continue to be counted as claims settle.

The estimate from Aon of \$17 billion in insured catastrophe losses for Q1, can be compared to one from Gallagher Re, with that reinsurance broker [estimating that industry losses from natural catastrophes were 10% higher than the most recent 10-year average at \\$20 billion for the period.](#)

Source: Artemis

## Study: Climate Change Could Cost \$38 Trillion by 2050

A [new study](#) from a German research group says climate change will reduce everyone’s income by about 19 percent over the next 25 years.

That would be about \$38 trillion per year. But the report warns it could get worse between 25 and 75 years from now if nothing is done soon.

The numbers come from a study published in April in the journal Nature.

Researchers from Germany’s Potsdam Institute for Climate Research, a nonprofit group partly supported by Germany’s government, wrote the report. They said, “Climate change will cause massive economic damages within the next 25 years in almost all countries around the world.”

Study co-author Leonie Wenz said developed countries such as Germany, the United States and France would face smaller decreases. Wenz said the researchers

projected that people living in those countries will see 11 to 13 percent less income.

The study writers said the greatest economic effect will be felt by people in the least-developed nations. They said countries that are “least responsible will suffer the most.”

The study looked at 1,600 areas around the world that are smaller than countries. Kotz and his group then examined a number of climate influences and considered how long economic shocks related to climate would last. Computer systems were used to estimate the effects on each person’s income in the area.

The new study predicted a larger decrease in the world’s income than a similar study in 2015 suggested. The study said the world’s economy would shrink by 23 percent by 2100.

To read full article, please click [here](#).

Source: VOA news



## Global insurtech funding falls below \$1 billion in Q1 2024

Global insurtech funding has dipped below the billion-dollar mark amid a lack of mega-round deals during the first quarter of 2024, according to Gallagher Re.

In a [new report](#), the global reinsurance broker revealed that insurtech funding in the first quarter of the year amounted to just \$912.3 million. This is a 17.3% decrease from the previous quarter, making Q1 2024 the lowest period for global Insurtech funding in four years.

Andrew Johnston, Gallagher Re’s global head of insurtech, said the market has continued to see a “funding reset” since insurtech investment peaked in 2021.

The report highlighted a drop in the average size of insurtech deals, which sat below \$10 million for the first time since the third quarter of 2017.

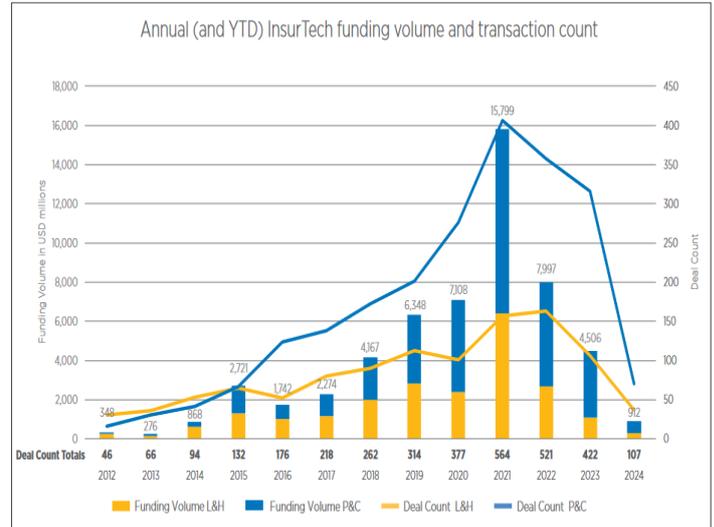
Despite the decrease in deal size, the number of insurtech deals increased to 107 from 100 in the previous quarter. Early-stage funding also increased 26.5% quarter-over-quarter.

“With activity up but average deal size down, investors are becoming more democratic in their funding allocations and spreading capital more evenly among companies,” said Johnston. “This has resulted in a more sustainable insurtech market.”

Artificial intelligence plays key role in insurtech funding trends

Gallagher Re’s report also shared insights into insurtech funding trends within specific industry segments.

Funding for property & casualty insurtech dropped by 22.5% from Q4 2023 to Q1 2024. The number of deals also fell by six, according to the report.



As for the life & health segment, insurtech funding dropped slightly by 4.7%, but the number of deals increased by 54.2%.

Additionally, AI-focused insurtechs represented 28% of all deals during the quarter. They also saw a higher average deal size of \$10.5 million compared to the overall average of \$9.8 million.

Among these transactions, 16 out of 30 went to early-stage companies, with average deal sizes of \$6.1 million. Gallagher Re said this was over \$2 million more than non-AI-centered insurtechs.

In terms of investment sources, (re)insurers made 37 private technology investments in the quarter, down slightly from 41 in the previous quarter, but still up from 30 year-on-year.

Source: Insurance Business mag.

### Regional Insurance

## Gulf floods update from Guy Carpenter Cat Resource Center

Severe weather hit the Arabian Gulf, starting April 14, 2024, most severely affecting Oman and the UAE. Extreme amounts of rain brought by the storms have led to a preliminary insured property loss estimate expected to exceed \$650m, which could reach \$850m for the UAE.

The Guy Carpenter Cat Resource Center has released an [update](#) on the impact of the recent Gulf Floods which occurred between 14-17 April.

The scale of this event is exceptional, Guy Carpenter said, with the National Center of Meteorology announcing the UAE experienced the largest amount of rainfall since 1949, with more than 250 mm in a

single day – more than the country’s yearly average rainfall.

In Oman, between April 14 and 16, 2024, up to approximately 180mm of rainfall fell in some of the states of the Sultanate of Oman, according to the National Committee for Emergency Management.

A similar event took place on March 8, 2016, when more than 240 mm of rainfall fell in Dubai in a few hours, the reinsurance broker said.

Up to 259.5 mm (10.2 in) of rain fell on the United Arab Emirates between 14-17 April, the most since records began 75 years ago, causing widespread flooding.

In Dubai in particular the floods had a significant loss impact, with damage to infrastructure, disruption to transportation systems, and economic losses.

The Guy Carpenter Cat Resource Center report states that the preliminary insured property loss estimate from the floods is expected to exceed \$650m but could reach \$850m for the UAE.

Dubai’s airport, one of the busiest for international travel, saw more than 1,500 flights delayed or cancelled over 3 days.

Insurance penetration in the Middle East remains relatively low, with rates of approximately 1.5% in Saudi Arabia, 1% in Qatar, and 2.75% in the UAE, indicating a significant portion of the population lacks adequate insurance coverage, according to the report.

Most of the properties insured have all-risk policies, which cover most natural perils, Guy Carpenter said.

Motor insurance is mandatory in the UAE and most regions are affected, said the broker. However, approximately 60-65% of all vehicles have full comprehensive coverage in the UAE, according to publicly available statistics, which would include nat cat cover. Third party liability policies typically do not cover natural catastrophe perils.

To read full article, please click [here](#).

Source: Global reinsurance

### Best’s Market Segment Report:

## AM Best Maintains Stable Outlook on Insurance Markets of Gulf Cooperation Council

AM Best is maintaining its market segment outlook for the insurance markets of the Gulf Cooperation Council (GCC) at stable.

In its new Best’s Market Segment Report, “[Market Segment Outlook: Gulf Cooperation Council Insurance](#)”, AM Best notes that growth prospects for the insurance sector remain plentiful as new insurable risks enter the market while high oil prices continue to fuel the region’s fiscal surpluses and provide resilience to challenging global macroeconomic conditions. Increasing regulatory scrutiny is also leading to a growing focus on risk management and corporate

governance.

On the other hand, moderating factors identified by AM Best’s analysts include the highly saturated nature of the GCC markets, with intense competition driving pricing pressure and threatening technical margins, while rising operating costs – the result of improving regulatory regimes and the implementation of IFRS 17 – are squeezing margins, particularly for small- and mid-tier companies.

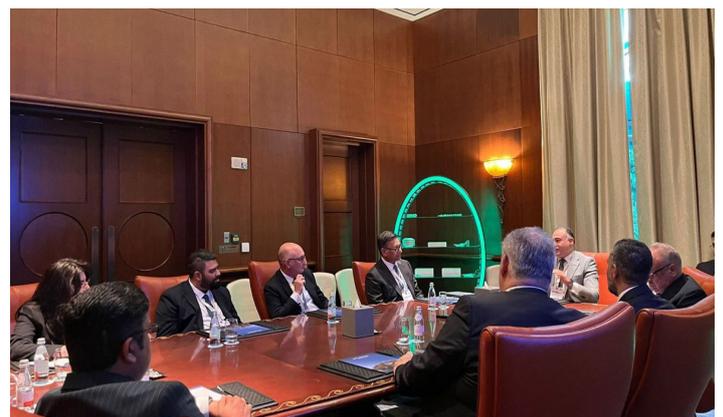
Source: AM Best

## Conferences

### DWIC 2024: Roundtable “Takaful & Retakaful...Resurrection”

In a related context, a number of round tables were held during the conference, including a round table entitled “Takaful & Retakaful...Resurrection”.

This was discussed during it issues with the Takaful model and its relevance to each and every company’s financial objectives, and the usual conflict between



funds held for participants and shareholder, continue to hinder the market's development particularly in the GCC market Compared to the conventional Insurance and Reinsurance industry, that is estimated to be 350 years of accumulated experience, Takaful and Retakaful is still an immature industry, with an accumulated historical experience that does not exceed 75 years.

Standalone Retakaful companies have almost all disappeared during the last 10 years and many takaful companies have also disappeared and ceased operations during the last 20 years and this is much more than conventional business model Insurance companies.

Mr. Mohamed Saad FCII-Chartered Insurer, SEO, Africa Re DIFC The discussion during that Roundtable was moderated by the professor, and everyone

participated in it:

Chakib Abouzaid, GAIF Secretary General.

Rehman Saeed, Vice President - Business Development, NASCO France.

Vasilis Katsipis, General Manager, AM Best.

Mohammed Ali Londe, Vice President - Senior Analyst, MOODY's Ratings.

Suzan Pardesi, Head of Energy, Africa Specialty Risks.

Hany Helmy, Senior Manager, Insurance Supervision, DFSA.

Gautam Datta, CEO, National Takaful CO.- WATANIA

Walter Jopp, CEO, SALAMA Islamic Ins. CO.

Mohammad Mahboob Khan, CEO, JENOA.

Source: Global Reinsurance

## Arab Insurance

### Egypt

## «الرقابة المالية» تلزم شركات التأمين بالإفصاح عن منتجاتها المسوقة عبر «الاتصالات» كل 3 أشهر

والمكاتب، ويجوز أن يتضمن الاتفاق وجود مندوبين أو ممثلين لشركة التأمين بتلك الفروع أو المكاتب.

ويشترط للترخيص لشركة التأمين بتسويق منتجاتها التأمينية المعتمدة من الهيئة من خلال فروع ومكاتب شركات الاتصالات استيفاء بعض المتطلبات منها أن تكون الشركة قد قامت بتوفيق أوضاعها وفقاً لأحكام المادة (27) من قانون الإشراف والرقابة على التأمين في مصر، وأن يكون لدى الشركة المخصصات الفنية الكافية لمقابلة التزاماتها قبل حملة الوثائق إعمالاً لأحكام المادة (37) من قانون الإشراف والرقابة على التأمين في مصر؛ وذلك وفقاً لما تظهره القوائم المالية للشركة عن السنة المالية السابقة للتقدم بطلب الترخيص ومع مراعاة تطبيق أحكام المادتين (25)، (26) من اللائحة التنفيذية لذات القانون.

كما يشترط ألا يكون قد اتخذ ضد الشركة أي من التدابير المنصوص عليها في أحكام قانون الإشراف والرقابة على التأمين في مصر، ما لم تكن قد أزيلت أسباب اتخاذ التدبير المتخذ ضدها ومضى على ذلك 6 أشهر.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#).

المصدر: أموال الغد

ألزمت الهيئة العامة للرقابة المالية شركات التأمين بموافاتها بتقرير ربع سنوي عن المنتجات التأمينية التي يتم تسويقها من خلال فروع ومكاتب شركات الاتصالات، وذلك وفقاً للمادة السادسة من قرار الهيئة بضوابط تسويق منتجات التأمين عبر فروع شركات الاتصالات. وأكد القرار على أن التقرير يتضمن بحد أدنى عدد الوثائق ونوعها والتقسيم الجغرافي لها.

وقد أشار القرار إلى أنه تسري أحكام هذه المادة على شركات التأمين التي تقوم بتسويق منتجاتها عن طريق الهيئة العامة لبنك ناصر الاجتماعي أو الهيئة القومية للبريد أو البنوك المرخص لها من البنك المركزي.

وكان قد أصدر مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية برئاسة الدكتور محمد فريد، قراراً رقم 59 لسنة 2024 بشأن تسويق منتجات شركات التأمين من خلال فروع شركات الاتصالات.

ووفقاً للقرار، يجوز لشركات التأمين تسويق منتجاتها التأمينية المعتمدة من الهيئة من خلال إنشاء فرع للشركة بأحد فروع أو مكاتب شركات الاتصالات المرخص لها من الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات على أن يتم الاتفاق بين الطرفين على تحديد هذه الفروع



الهيئة العامة للرقابة المالية  
FINANCIAL REGULATORY AUTHORITY

## الرقابة المالية تقرر مد مدة تقديم القوائم المالية (المنتبهة في مارس) حتى نهاية مايو المقبل

للهيئة العامة للرقابة المالية، وعلى قرار مجلس إدارة الهيئة رقم (11) لسنة 2014 بشأن قواعد قيد وشطب الأوراق المالية بالبورصة المصرية.

كما تضمنت المادة الثانية من القرار على أنه يُنشر في الوقائع المصرية وعلى الموقع الإلكتروني لكل من الهيئة والبورصة المصرية، ويُعمل به من اليوم التالي لتاريخ صدوره.

جدير بالذكر أن الهيئة العامة للرقابة المالية تمضي قدماً نحو إصدار ما يلزم من ضوابط ولوائح وتشريعات تمكن المؤسسات المالية غير المصرفية من النمو والتطور وتحقيق مستهدفاتها المالية والتشغيلية، مع التركيز الكامل على ضمان تحقيق الاستقرار المالي للأسواق وسلامة التعاملات وتنظيمها وتنميتها وتوازن حقوق كافة الأطراف المتعاملة مع توفير الوسائل والنظم وإصدار القواعد التي تضمن كفاءة هذه الأسواق وشفافية الأنشطة التي تمارس فيها، وذلك لتعزيز دور الأنشطة المالية غير المصرفية في الاقتصاد القومي.

المصدر: الهيئة العامة للرقابة المالية

في إطار الحرص المستمر من قبل الهيئة العامة للرقابة المالية على توفير بيئة عمل مواتية تمكن الشركات من النمو والتطور عبر إصدار قرارات تواكب كافة المتغيرات تيسيراً على الشركات المقيد لها أوراق مالية بجداول البورصة والمؤسسات المالية غير المصرفية، أصدر مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية برئاسة الدكتور محمد فريد القرار رقم 94 لسنة 2024 بشأن مد مدة تقديم القوائم المالية الدورية للشركات المقيد لها أوراق أو أدوات مالية بالبورصة المصرية والجهات الخاضعة لإشراف ورقابة الهيئة.

بموجب المادة الأولى من هذا القرار يسمح للشركات المقيد لها أوراق أو أدوات مالية بجداول البورصة المصرية والجهات الخاضعة لإشراف ورقابة الهيئة بتقديم القوائم المالية الدورية عن الفترة المالية المنتبهة في 31 مارس 2024 وذلك في موعد أقصاه 30 مايو 2024.

وذلك بعد الاطلاع على القانون رقم (10) لسنة 2009 بتنظيم الرقابة على الأسواق والأدوات المالية غير المصرفية، وعلى قرار رئيس الجمهورية رقم (192) لسنة 2009 بإصدار النظام الأساسي

## نائب رئيس «الرقابة المالية»: نعكف على إعداد الدراسات الفنية والتشغيلية لتأسيس شركة إعادة التأمين

صعيد مستويات الاحتفاظ بالأقساط داخل مصر وعدم الاضطرار لتصديرها وتحمل أعباء بعملات أجنبية.

وتابع "كلما ارتقت درجة تنافسية وكفاءة الكيان الجديد في إدارة أنشطته سيصبح قادراً على اجتذاب جزء من محافظ تأمين عدد من الشركات بالدول المجاورة".

وأوضح أن الهيئة تولى أهمية كبيرة للارتقاء بكفاءة وتنافسية نشاط التأمين كأحد الأنشطة المالية غير المصرفية التي تخضع لإشراف ورقابة الهيئة، لتعزيز دوره في دعم الاقتصاد القومي، لما يتمتع به من مقومات كبيرة خاصة قدرة النشاط على تعزيز مستويات الادخار القومي اللازم لتمويل معدلات الاستثمار اللازمة لتحقيق مستويات النمو المطلوبة، مؤكداً على أن تأسيس شركة إعادة تأمين مصرية يقع ضمن الأولويات حالياً.

المصدر: أموال الغد

قال الدكتور إسلام عزام نائب رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، إن الهيئة تعكف على إعداد الدراسات الفنية والتشغيلية اللازمة لتأسيس شركة إعادة تأمين وطنية.

وأضاف عزام في تصريحات خاصة لـ"أموال الغد"، أن هذه الدراسات تتضمن التأكد من الملاء المالية والجدارة الفنية للكيان الجديد وذلك للاطمئنان الى قدرة على القيام بأداء الدور المطلوب على أكمل وجه، وبالأخص الحد من إحالة جزء كبير من محافظ تأمين عدة شركات محلية إلى شركات إعادة تأمين خارجية الأمر الذي يسهم الى حد كبير في زيادة مستويات الاحتفاظ بجزء كبير من محافظ التأمين داخل مصر.

وأشار إلى أن الهيئة لن تسمح بتأسيس الكيان الجديد إلا بعد التأكد من توافر كافة المقومات التي تؤهله لتحقيق مؤشرات مالية وتشغيلية جيدة ويصنع الفارق في سوق التأمين المصري على

## «المركزي» يلزم وكلاء التأمين بالحصول على عقود تأمين تغطي المسؤولية المهنية

كما حدد البنك المركزي بموجب تعميم وجهه الى شركات ووكلاء التأمين التعويض للحادث الواحد خلال السنة التأمينية الواحدة باحتساب مبلغ التعويض لمجموع الحوادث (\*20%).

وألزم البنك المركزي وكيل التأمين الاعتراري بالحصول على عقد تأمين تغطي مسؤوليته المهنية نتجية أي اهمال أو خطأ أو تقصير

حدد البنك المركزي الأردني الحد الأدنى لقيمة مبلغ التأمين لعقد تأمين المسؤولية المهنية لوكيل التأمين بحيث لا يقل عن 50 ألف دينار وفق معادلة التعويض لمجموع الحوادث خلال السنة التأمينية الواحدة (= قيمة انتاج وكيل التأمين للعام السابق ومقرب لأعلى 25 بالألف\*2).

وعلى وكيل التأمين الاعتباري الالتزام فيما يتعلق بعقد التأمين الذي يغطي مسؤولته المهنية تزويد البنك المركزي بنسخة عن تجديد عقد تأمين المسؤولي المهنية خلال أسبوعين من تاريخ اصداره .

وبموجب التعميم يتوجب تبليغ البنك المركزي فوراً في حال الغاء العقد من قبل شركة التأمين وتزويد البنك فوراً بعقد آخر بديل يغطي مسؤوليته .

كما يتوجب اخطار البنك المركزي فوراً بأي مطالبات يتم رفضها من قبل شركة التأمين تتعلق بالعقد المقدم بموجب هذا القرار .

وعلى وكيل التأمين وفقاً لما جاء في التعميم الاعتباري والذي ينطبق عليه هذا القرار توفيق أوضاعه وفقاً لأحكام هذا القرار خلال مدة لا تتجاوز الأول من شهر ايلول من عام 2024. **المصدر: الدستور**

أو اغفال غير متعمد أو نتيجة قيامه بأعماله كوكيل تأمين وعلى أن تشمل المسؤولية عن هذه الأعمال لكل من وكيل التأمين والقائم على الإدارة وموظفيه سواء كانوا على رأس عملهم أو بعد تركهم العمل وذلك باتجاه طالبي التأمين والمؤمن لهم والمستفيدين من عقود التأمين

ويقصد بقيمة أقسام التأمين عن عقود التأمين التي أبرمت بين المؤمن لهم وشركات التأمين عن طريق وكيل التأمين الاعتباري خلال العام السابق وفقاً لكشوفات أعمال الوكيل والمزود للبنك المركزي من قبل وكيل التأمين أو / و شركة ذات العلاقة .

ولا يجوز أن تتجاوز نسبة الاعفاء « التحمل » في عقد التأمين المسؤولية المهنية عن 5% من قيمة المطالبة للحادث الواحد.

## Arab Insurance

### Libya



الإرهاب التي تخص قطاع التأمين تمهيداً لإصدار تقرير الالتزام الفني الخاص بتقييم القوانين والضوابط بدولة ليبيا في مكافحة الجرائم المالية مع نهاية 2024، كما أكد السيد/ مدير عام الهيئة على أهمية الاستفادة من خبرة المجموعة في إعداد البيانات والمعلومات المطلوبة بكل شفافية ووضوح، واتفق الحضور على تحديد يوم الأحد الموافق 2024/05/05 آخر موعد لإحالة البيانات للهيئة، كما أشار في سياق حديثه إلى أهمية هذه العمل الوطني الهادف إلى تعزيز قدرات الدولة على مواجهة جرائم غسل الأموال وتمويل الإرهاب، وفي ختام الاجتماع أكد السيد / مدير وحدة المعلومات المالية بمصرف ليبيا المركزي على استعداداته الكامل في التنسيق مع الإدارة التنفيذية بالهيئة في إعداد البرامج التدريبية المتخصصة لمسؤولي الامتثال بكافة أدوات التأمين.

**المصدر: صفحة الهيئة على الفيس بوك**

## إعداد التقرير المالي الطوعي لمكافحة غسل الاموال وتمويل الإرهاب لقطاع التأمين

بدعوة من السيد / أحمد عبدالحفيظ الديب مدير عام هيئة الإشراف على التأمين عقد يوم الاربعاء الموافق 2024/04/24 بمقر الهيئة وبحضور عدد من مدراء الإدارات والمكاتب والموظفين بالهيئة الاجتماع التقابلي الأول للتعريف بالتقرير المالي الطوعي والذي يتضمن في شقه الفني نشاط شركات التأمين كونها من الأدوات المالية الغير مصرفية والمعنية بهذا التقرير، حيث أثنى المتحدث بأسم فريق إعداد التقرير على مجهودات التي تبذلها الهيئة لمكافحة غسل الاموال وتمويل الإرهاب من خلال تنظيمها لهذا الاجتماع والذي يعد اول مبادرة على مستوى الجهات الرقابية المعنية بهذا الموضوع، حيث قام المتحدث باعطاء فكرة عن مؤسسة FATF المعنية بوضع السياسات لحماية النظام المالي العالمي والتي تعد توصياتها معيار عالمي لمكافحة غسل الأموال وتمويل الإرهاب واستمع الى كل الاستفسارات واجاب عن التساؤلات التي طرحت خلال الاجتماع وأكد على أهمية التعاون وتزويد الهيئة بالبيانات المتعلقة بتأمينات الحياة وتكوين الأموال تحضيراً لزيارة فريق مجموعة العمل المالي بمنطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا لليبيا في 2024/05/26 والتي تستهدف التواصل مع الهيئة واجراء مقابلات مع عدد من شركات التأمين المحلية لتأكد من مدى التزامها بالمعايير الدولية لمكافحة غسل الأموال وتمويل

## Arab Insurance

### Saudi Arabia

## معدل اختراق الخدمات التأمينية في المملكة 1.3%

## ”موديز“: 5 شركات تسيطر على 74% من سوق التأمين في السعودية

الشركات المدرجة في القطاع. بحسب وكالة موديز، 5 شركات فقط من أصل 25 شركة تأمين في

يتسم قطاع التأمين السعودي بالتركز الكبير على شركات قليلة تستأثر بالحصة الأكبر من السوق، على الرغم من وجود عدد كبير من

الولايات المتحدة.

وبدأت شركات التأمين الكبرى تدخل قطاع الرعاية الصحية لتوفير شيء من ال synergy في العمليات، باعتبار أن جزءاً كبيراً من مصاريفها يذهب إلى القطاع الصحي. وهذا ينطبق بشكل خاص على شركة "التعاونية" التي بدأت بافتتاح مراكز رعاية أولية وعيادات في أنحاء السعودية، والبداية بأربعة مراكز رعاية في الرياض هذا العام.

وتوافق هذه الاستراتيجية مع استهداف رؤية 2030 زيادة عدد الزيارات لمراكز الرعاية الأولية إلى الضعف بحلول 2030، وهناك تقديرات بأن هناك نقصاً بنحو 3000 عيادة في السعودية.

وتأتي فرص النمو الأخرى من قطاع الشركات والمقاولات، بوجود حجم ضخم من المشاريع قيد التنفيذ في إطار رؤية 2030. بالإضافة إلى قطاع النقل، حيث تشير التقديرات إلى أن 40% من أسطول المركبات في البلاد غير مؤمن بأكثر من التأمين الإلزامي.

المصدر: العربية

السوق السعودية، تستأثر بنحو 74% من الإيرادات، بينما تستحوذ الـ 20 شركة أخرى 26%.

**"التعاونية للتأمين" للعربية: 70% من الإيرادات تأتي من قطاع التأمين الصحي**

وتترواح مكررات الأسعار إلى الربحية لأكثر من 5 شركات بين 15 و39 مرة، لكن المكرر المستقبلي لـ "بوبا" يقف عند 23 مرة، و لـ "التعاونية" عند أقل من 27 مرة، وهذا يعطي إشارة إلى النمو القوي المتوقع للقطاع في 2024.

الأمر المثير للاهتمام هو استراتيجيات النمو والتنافس في هذا السوق الذي يخدم نحو 12 مليون شخص تشملهم التغطية التأمينية، وتشير بعض التقديرات إلى وجود 2.5 مليون شخص من دون تغطية تأمينية.

وبحسب وكالة موديز، تبلغ نسبة اختراق الخدمات التأمينية في السعودية 1.3% فقط، مقارنة بـ 10.5% في بريطانيا و11.6% في

## Arab Insurance

### Tunisia

## حسان الفقيه، رئيس الجامعة التونسية لشركات التأمين: انطلاق عمل وكالة مقاومة الغش في التأمين في سنة 2025 ونطمح الى تحرير تعريفه المسؤولية المدنية



تشغل الجامعة التونسية لشركات التأمين على مشروعين هامين يتعلق الأول بالإسراع في تفعيل أحداث وكالة مقاومة الغش في قطاع التأمين على السيارات لتفادي ارتفاع ظاهرة الغش والتزوير التي تنخر القطاع وتسبب له في خسائر مالية هامة.

ويتعلق المشروع الثاني في تعميق التشاور والنقاش مع سلطة الاشراف (وزارة المالية) بشأن تنقيح مجلة التأمين التي يرجح ان تنهي النقاشات بخصوصها في موفى السنة الحالية.

لقراءة المزيد من التفاصيل عن هذين المشروعين وجديد قطاع التأمين في تونس التقي، يمكنكم الاطلاع على الحوار الذي أجرته "البورصة عربي" مع حسان الفقيه رئيس الجامعة التونسية لشركات التأمين [بالضغط هنا](#).

المصدر: Ilboursa عربي

## Companies News

## ICIEC Boosts Agri-Commodity Exports in Member States with US\$75 Million Insurance Coverage

**Saudi Arabia:** The Islamic Corporation for the Insurance of Investment and Export Credit (ICIEC), a Shariah-based multilateral insurer and a member of the Islamic Development Bank (IsDB) Group, has announced new financial collaborations with Sumitomo Mitsui Banking Corporation (SMBC), DIFC Branch. These non-payment insurance contracts support the export capabilities of member states, reinforcing



ICIEC's commitment to economic development through strategic partnerships.

During the IsDB Group Annual Meeting 2024 held in Riyadh, ICIEC CEO Mr. Oussama Kaissi and Mr. Hideo Kawafune, CEO, SMBC Bank International plc, Managing Executive Officer and Head of EMEA Division SMBC Group, signed two insurance contracts. The first involves a US\$50 million non-payment insurance-Bank Master Policy issued to SMBC to facilitate the financing of agricultural commodities exported from Saudi Arabia to ETC Agri Inputs FZE in the UAE. The second agreement extends a US\$25 million insurance coverage for ICIEC member states' exports to ETC Group, Mauritius, further supporting the agricultural sector's growth across regions.

Mr. Oussama Kaissi expressed his excitement about the

partnerships, stating, "These agreements with SMBC are not just financial transactions, but a testament to ICIEC's role in fostering sustainable economic growth and food security within our Member States. By providing reliable insurance solutions, we are facilitating smoother trade flows and strengthening the ties between key players in the agri-business value chain."

The new financial engagements are expected to significantly impact the agricultural sectors of the involved countries, promoting greater economic integration and cooperation among ICIEC member states. Through such strategic initiatives, ICIEC continues demonstrating its commitment to advancing economic development and trade facilitation underpinned by Islamic financial principles.

## شكلت وحدة للاستجابة السريعة للشكاوى المقدمة

### أمطار «الهدير» ترفع مطالبات التأمين.. «وطنية تكافل» تتعامل مع 1000 قضية في أسبوعين

المطالبات، ما يمثل تحدياً للعديد من مقدمي الخدمات الأساسية التي تشكل جزءاً من قطاع التأمين بما فيها خدمات المساعدة على الطريق وإحضار وتسليم المركبات إلى ورش الإصلاح وخدمات الإصلاح والتدقيق والمقاولين و فرق شركات التأمين.

وأضاف: حريصون على تقديم المساعدة بكل الطرق الممكنة لدعم عملائنا للعودة إلى الحياة الطبيعية من بعد الأوقات الصعبة. ولهذا نعمل على تسهيل المطالبات للعملاء عن طريق إرسال بريد إلكتروني واحد يحتوي على المستندات الأساسية وستقوم الفرق المخصصة بتقييم الوضع على الفور، أو ترتيب الإصلاحات اللازمة، أو عرض التسوية المالية لتخفيف العبء عن العملاء، ومنذ 15 إبريل/نيسان الجاري، تلقينا ما يقارب 1000 مطالبة للتأمين التكافلي للعقارات والمحتويات والسيارات متعلقة بالأمطار، إضافة إلى زيادة 40% في متوسط عدد المكالمات اليومية من العملاء للاستفسار عن المطالبات المتعلقة بالأمطار.

وعلى الرغم من أن الضغط الكبير من الممكن أن يسبب بعض التأخير في معالجة المطالبات، فإن فرق وحدة الاستجابة السريعة لدينا تعمل بلا كلل للإجابة بسرعة عن الاستفسارات وتسوية جميع المطالبات في فترة لا تتعدى الخمسة أيام من تاريخ الاتفاق على التسوية، لتخفيف العبء عن عملائنا بأبكر قدر ممكن وبأسرع ما يمكن».

المصدر: الخليج

الإمارات العربية المتحدة: اتخذت شركة «وطنية للتكافل»، إجراءات استثنائية لتسوية المطالبات بشكل أسرع للعملاء الذين تضررت مركباتهم أو عقاراتهم أو ممتلكاتهم أو محتوياتها بسبب الأمطار الغزيرة غير المسبوقة التي هطلت في الإمارات العربية المتحدة في وقت سابق من شهر إبريل/نيسان الجاري.

وقامت الشركة بإنشاء وحدة للاستجابة السريعة تضم فرق عمل إضافية للتعامل مع العدد المرتفع لمطالبات السيارات والممتلكات والمنازل، حيث تم تلقي مطالبات أكثر بثلاثة أضعاف خلال الأيام القليلة الأولى بعد هطول الأمطار.

وتسهل هذه التدابير الاستثنائية المطالبات وتبسطها إلى حد كبير، حيث تتطلب من صاحب وثيقة التكافل إرسال بريد إلكتروني واحد يحتوي على المعلومات الأساسية فقط لتقديم المطالبة.

وتقوم فرق المطالبات المخصصة بتقييم جميع المطالبات الواردة بكفاءة لتسوية المطالبات المستحقة في فترة زمنية قصيرة جداً تمتد من 24 ساعة وبعدها أقصى 5 أيام للمطالبات التي تتخطى 100 ألف درهم، لضمان حصول العملاء على الدعم الذي يحتاجون إليه في أقرب وقت ممكن.

#### • تحدٍ غير مسبوق

قال جوتام داتا، الرئيس التنفيذي لشركة وطنية للتكافل: «لقد أدت الظروف الجوية السيئة جداً غير المسبوقة إلى ارتفاع حاد في

## «الخليج للتأمين» تحافظ على أدائها القوي في 2023

الرغم من التحديات الاقتصادية العالمية والجيوسياسية، التي تؤثر مباشرة على مختلف القطاعات، نجحت مجموعة الخليج للتأمين في الحفاظ على مكانتها التنافسية كشركة رائدة في مجال التأمين في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا».

وأضاف الصانع: «واختتمت عام 2023 بوضع متين وصافي أرباح بلغ 21.2 مليون دينار (ما يعادل 69 مليون دولار)، هذا بالإضافة إلى نموذج أعمالها المتنوع، الذي يمكنها من مواصلة تحقيق نمو

الكويت: عقدت مجموعة الخليج للتأمين جمعيتها العمومية العادية وغير العادية، بحضور 91.94% من المساهمين، حيث وافقوا خلالها على توصية مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2023 بنسبة 37% (37 فلساً للسهم الواحد)، وإجمالي مبلغ يقارب 10.5 ملايين دينار.

وترأس الجمعية رئيس مجلس إدارة المجموعة، فرقد الصانع، الذي عرض أبرز ما جاء في أداء المجموعة خلال العام، قائلاً: «على



واختتم الحسّن: «متفائلون بشأن الفرص المستقبلية، وسنواصل استثمار نقاط قوانا للارتقاء بمستوى الخدمة التي نقدمها والقيمة التي نوفرها لأصحاب المصالح. فقد قمنا معاً ببناء علامة تجارية موثوق بها، وسنواصل البناء على إنجازاتنا لدفع المجموعة نحو نمو مستدام غير مسبوق. أنتهز هذه الفرصة للتقدّم بالشكر والتقدير إلى عملائنا وشركائنا والمساهمين، الذين استمروا بدعم مجموعتنا ووضعوا ثقتهم فيها طوال هذه السنوات، كما أشكر كل العاملين في مجموعة الخليج للتأمين على جهودهم الاستثنائية والتزامهم في تحقيق أهداف المجموعة».

### تصنيفات ائتمانية قوية

بنهاية عام 2023، كانت مجموعة الخليج للتأمين قد حصلت على ثلاثة تصنيفات ائتمانية من قبل وكالات التصنيف العالمية، أولها من وكالة Moody's، التي كانت قد رفعت تصنيفها الائتماني الخاص بالقوة المالية إلى مستوى A2 مع نظرة مستقبلية مستقرة، فيما كانت كل من وكالتي «ستاندرد أند بورز» و AM BEST قد أكدتا تصنيف المجموعة عند مستوى A، لكل من القوة المالية وقدرة المُصدّر على الوفاء بالالتزامات طويلة الأجل، وأيضاً مع نظرة مستقبلية مستقرة.

وتحرص المجموعة على تعزيز معايير الحوكمة عبر عملياتها وإجراءات اتخاذ القرارات، فيما تستثمر كذلك في أفضل معايير الاستدامة المعمول بها، وذلك إيماناً منها بأن الاستدامة تُعدّ جانباً أساسياً في ثقافة العمل، وركيزة رئيسية في دعم النجاح التشغيلي المستمر.

المصدر: القيس

مستدام على المدى الطويل. وجاء هذا الأداء الإيجابي بفضل الإستراتيجية المتحفظة التي اعتمدها المجموعة، علاوة على معايير الحوكمة السليمة التي تلتزم بها وقوتها التشغيلية في إدارة أعمالها بفعالية وسط الضغوطات، مما يضمن لها المرونة والكفاءة».

وتابع: «تواصل مجموعة الخليج للتأمين التركيز على حماية حقوق جميع الفئات المعنية بها، وفيما نمضي قدماً، نراقب بحذر التطورات العالمية حتى تتمكن مجموعتنا من أنتهاز الفرص الواعدة لإضافة القيمة للمساهمين. تتمتع المجموعة اليوم بوضع قوي لمواصلة نموها، تدعمها شبكة عالمية من أبرز شركات التأمين وإعادة التأمين، التي تعمل تحت مظلة المساهم الأكبر في مجموعة الخليج للتأمين، شركة فيرفاكس فاينانشال هولدنغز».

### التزام ثابت

من ناحيته، قال الرئيس التنفيذي للمجموعة، خالد الحسن: «نحن فخورون بالنتائج التي حققتها مجموعة الخليج للتأمين، والتي تعكس من جديد المرونة التي تتمتع بها وقدرتها على التكيف مع المتغيرات العالمية، هذا بالإضافة إلى التزامها الثابت بتوفير القيمة المضافة لكل من يتعامل معها، فلم تساوم مجموعتنا بمهمتها، وواصلت تقديم حلول تأمينية شاملة، بينما تعبر عبر المتغيرات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا والتطورات غير مسبقة التي شهدتها الأسواق العالمية مؤخراً».

ولفت الحسن: «كما يؤكد أداءنا المالي المستقر على التزامنا نحو تحقيق نمو مستدام وخلق القيمة وتعزيز التحول الرقمي داخل منظومتنا. ويمكن قراءة المزيد عن حرصنا على تحقيق الاستدامة من حيث النمو، وكذلك على مستوى عملياتنا في تقريرنا السنوي عن الاستدامة، حيث نعرض أهمية التزامنا بالتنوع والشمول كركيزة لنجاحنا، بالإضافة إلى إيماننا بأن إعطاء الأولوية للاستدامة هو أمر محوري للنجاح على المدى الطويل وخلق قيمة لجميع أصحاب المصالح».

وأضاف: «وكان 2023 عاماً مهماً في تاريخ المجموعة مع استحواذ شركة فيرفاكس فاينانشال هولدنغز للحصة الأكبر في المجموعة، وهو ما يساهم اليوم في تسريع وتيرة نموها، ويسند خططها للتوسع خارج المنطقة بفضل انضمامها إلى أكبر شبكات التأمين في العالم، الأمر الذي يمهّد لها الطريق لانتهاز فرص للتعاون على نطاق عالمي، ويعزز تواجدها في صناعة التأمين العالمية».

## عمومية الشركة أقرت توزيع 30% نقداً.. وتوزيع أسهم عينية من «إعادة التأمين الكويتية» بنسبة 5% الشايح: «الأهلية للتأمين» حققت أداءً قوياً بجميع المجالات خلال 2023



وأشار الشايح إلى ان عام 2023 كان مليئاً بالتحديات للاقتصاد العالمي، حيث سادت بيئة الفائدة المرتفعة واستمرت البنوك المركزية حول العالم بتطبيق سياستها التشديدية بعد الصدمات

**الكويت:** قال رئيس مجلس إدارة الشركة الأهلية للتأمين أيمن الشايح انه رغم التحديات الاقتصادية الكثيرة إلا أن الشركة حققت خلال عام 2023 أداءً قوياً في جميع مجالات التأمين والاستثمار وسجلت ارتفاعاً ملحوظاً في معدلات الربحية.

تصريح الشايح جاء في كلمته إلى مساهمي الشركة خلال انعقاد الجمعية العامة العادية الستين والتي عقدت أمس بنسبة حضور بلغت 90.2%، وتمت فيها الموافقة على جميع بنود جدول الأعمال والتي منها توزيع أرباح نقدية بمبلغ 6.6 ملايين دينار على مساهمي الشركة بواقع 30% من رأس المال المدفوع أي 30 فلساً لكل سهم. كما وافقت العمومية أيضاً على توزيع أسهم عينية من أسهم الشركة التابعة (شركة إعادة التأمين الكويتية) بنسبة 5% على مساهمي الشركة الأهلية للتأمين أي بواقع 5 أسهم لكل 100 سهم مملوكة لمساهمي الأهلية.

حلولا لمعظم المشاكل التي تواجه القطاع خصوصا من جانب التعويضات وعملية المقاصة بين الشركات.

## المحفظة التأمينية

وعلى جانب المحفظة التأمينية، لفت السعد إلى ان الانتشار والتوسع الاقليمي كان سببا في تحسن أدائها وذلك عن طريق الاهتمام بالتأمينات الشخصية بجانب جزء من التأمينات التجارية والصناعية الضخمة التي يمكن تبادل حصص منها مع الشركات الزميلة، مما شجع على زيادة الاحتفاظ، بالإضافة إلى ذلك لاتزال إدارة الشركة مستمرة في دراسة أسواق أخرى تمهيدا لزيادة هذا الانتشار وتحقيقا لهدف المساهمة في حصص مؤثرة في شركات جديدة. وقال ان إجمالي إيرادات التأمين خلال العام 2023 بلغ 121 مليون دينار، في مقابل 105 ملايين دينار عام 2022 بنسبة زيادة معدلها 16%، كما حققت الشركة أيضا نجاحا ملحوظا في مجال النشاط الاستثماري، حيث بلغت إيرادات الاستثمار لعام 2023 نحو 13.3 مليون دينار مقابل إيراد لعام 2022 مقداره 11.6 مليون دينار بالإضافة إلى إدراج خسائر غير محققة مقدارها 10.2 ملايين دينار في حقوق المساهمين.

## الشركات التابعة

وأشار الرئيس التنفيذي للشركة يوسف السعد إلى ان أداء شركة إعادة التأمين الكويتية كان متميزا، حيث ارتفعت إيرادات التأمين إلى 71.3 مليون دينار عام 2023 مقابل 58.4 مليون دينار عام 2022 بنسبة زيادة تعادل 22% واستقر معدل النسبة المجمعة عند مستويات ممتازة حيث بلغت 92.46%. أيضا ارتفع معدل الربح إلى 11.69 مليون دينار عام 2023 مقابل 8.85 ملايين دينار عام 2022 بنسبة زيادة 32%، وارتفعت حقوق المساهمين إلى 80 مليون دينار عام 2023 مقابل 70.48 مليون دينار عام 2022، وأخيرا ارتفع إجمالي الأصول ليصل إلى 198.82 مليون دينار عام 2023 مقابل 160.88 مليون دينار في عام 2022.

المصدر: الأنباء

المتتالية التي تلقاها الاقتصاد العالمي خلال السنوات الماضية وما صاحبها من معدلات مرتفعة للتضخم وركود اقتصادي، ولا ننسى ذكر الأزمات التي واجهها النمو الاقتصادي حول العالم، وكان أبرزها التطورات الجيوسياسية وتباطؤ وتيرة انخفاض التضخم.

## مؤشرات إيجابية

من جانبه، قال الرئيس التنفيذي للشركة يوسف السعد إن الاقتصاد الكويتي أنهى عام 2023 بإيجابية، استنادا الى مؤشرات الربع الأخير، والتي تشير إلى تحول مسار نمو الائتمان المصرفي والنشاط العقاري وأداء سوق الأوراق المالية، مع توقعات ارتفاع سعر خام التصدير الكويتي إلى 82 دولارا للبرميل.

ولفت السعد إلى ان الربع الرابع من 2023 تميز بتسارع وتيرة التشريعات الحكومية، إذ تم إقرار قوانين عدة، بما في ذلك إلغاء شرط الوكيل المحلي للشركات الأجنبية والسماح لها بالدخول في المناقصات بشكل مباشر، ومكافحة احتكار الأراضي الفضاء لزيادة العرض في القطاع السكني، كما تم اقتراح العديد من التدابير ذات آثار مالية إيجابية محتملة، بما في ذلك فرض بعض الضرائب الانتقائية.

## ثبات السوق

وعلى مستوى قطاع التأمين، تطرق يوسف السعد إلى أن سوق التأمين العالمي في عام 2023 تميز بالثبات بعد سنوات من التقلبات والسوق المتشددة وارتفاع أسعار إعادة التأمين، وتمكنت الشركة من تجديد اتفاقاتها بشروط أفضل ومميزات أكثر بدعم من نتائجها الإيجابية على مر السنوات والتي كانت ثمارا للإستراتيجية التي تتبناها الشركة للحد من المخاطر والتركيز على جودة الاكتتاب، كما شهد القطاع على مستوى العالم تغيرات متسارعة خصوصا في مجال التحول الرقمي والذي أدى بدوره إلى نقلة نوعية في القطاع.

أما على مستوى الشركة، فقال السعد ان الرقمنة قد ساعدت في عملية تحليل المخاطر وتطوير الخدمات المقدمة للعملاء بالإضافة إلى رفع الكفاءة وتقليل التكلفة لضمان التفوق التنافسي، كما وفرت

## الهيئة العامة للشركة العالمية المتحدة للتأمين تقرر توزيع 6.5% نقدا من رأس المال على المساهمين



والبحرين وقطر، بدورته الرابعة عشر للهيئة العامة للشركة، وبحضور 91.39% من حملة الاسهم، وبحضور كل من بلال كتانة ممثلا عن مراقب الشركات لدى وزارة الاقتصاد الوطني، وممثل هيئة سوق رأس المال/ مدير دائرة الرقابة على التأمين، أيمن صباح ، وممثل مدقق الحسابات الخارجي المدير التنفيذي في شركة طلال أبو غزالة جمال ملح، والمستشار القانوني للشركة العالمية المتحدة للتأمين عبد الله حجاب.

وأكد السيد جمال الحمود رئيس مجلس ادارة الشركة على أنه

**فلسطين:** أقرت الهيئة العامة للشركة العالمية المتحدة للتأمين توزيع 6.5% نقداً من رأس المال البالغ 11 مليون و88 ألف دولار أمريكي، كما أقرت توزيع 912000 سهما كأسهام منحة مجانية على المساهمين ليصبح رأس مال الشركة 12 مليون دولار أمريكي بعد التوزيع.

وحققت الشركة العالمية المتحدة للتأمين خلال العام 2023، صافي أرباح وصلت إلى مليون واحد و886 ألف دولار أمريكي، مقارنة مع مليون واحد و73 ألف دولار أمريكي العام 2022.

واستمعت الهيئة العامة إلى تقرير مجلس الادارة عن أعمال ونشاطات الشركة خلال العام 2023، وإلى تقرير مدققي حسابات الشركة عن ميزانية الشركة وحساباتها الختامية في الفترة المالية المنتهية ب 31/12/2023، وناقشت الميزانية العمومية للفترة نفسها، كما وافقت الجمعية العامة غير العادية على تعديل عقد التأسيس والنظام الاساسي للشركة حسب القرار بقانون رقم 142/2021 بشأن الشركات، كما أقرت الهيئة التجديد لمدقق الحسابات الحالي السادة طلال ابو غزالة وشركاه.

جاء ذلك خلال اجتماع الهيئة العامة العادي، في فندق مليونيوم بمدينة رام الله، وعبر تقنية الفيديو كونفرنس مع كل من الاردن

مليون دولار أمريكي، مقابل 52.801 مليون دولار أمريكي خلال العام 2022، فيما بلغت إجمالي التعويضات المسددة 43.336 مليون دولار أمريكي في العام 2023، مقابل 39.646 مليون دولار أمريكي في العام 2022، فيما حققت الشركة في العام 2023 صافي أرباح بلغت 1.886 مليون دولار أمريكي، مقابل 1.073 مليون دولار أمريكي في العام 2022، وفقاً للمعيار المحاسبي (17)، كما نمت حقوق الملكية في العام 2023 لتصبح 23.251 مليون دولار أمريكي، مقابل 22.460 مليون دولار أمريكي خلال عام 2022.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#).

المصدر: الموقع الإلكتروني للشركة

ورغم الظروف الصعبة التي يمر بها الاقتصاد العالمي بشكل عام، والاقتصاد الفلسطيني على وجه التحديد خلال العام 2023، وتحديداً في الربع الأخير من العام ولا سيما فيما يتعلق بأحداث غزة المأساوية وما نتج عنها من تبعات اقتصادية أثرت بشكل كبير في الاقتصاد الفلسطيني ونقص حاد في السيولة، إلا أنه ورغم تلك الظروف تمكنت شركة وانسجاماً مع توجهات مجلس إدارتها وإدارتها التنفيذية من الوفاء بكامل التزاماتها تجاه مؤمنائها وموظفيها وجميع الأطراف ذات العلاقة في كافة أرجاء الوطن.

ولفت الحمود إلى أن الشركة حققت خلال العام الماضي 2023 نتائج جيدة حيث بلغت صافي إيرادات عقود التأمين 52.409

## نمو أرباح ظفار للتأمين في الربع الأول

وأشارت النتائج إلى نمو صافي دخل الشركة من التأمين والاستثمار في الربع الأول من العام بنسبة 12.62 بالمائة؛ لتصل إلى 2.32 مليون ريال، مقارنة بنحو 2.06 ريال في الربع الأول في العام الماضي.

وكانت ظفار للأغذية قلصت خسائرها السنوية عن عام 2023، بنسبة 63.49 بالمائة؛ لتصل إلى 6.2 مليون ريال، مقارنة بخسائر قيمتها 3.79 مليون ريال في عام 2022.

المصدر: مباشر

**سلطنة عمان:** حققت شركة ظفار للتأمين (DICS)، المُدرجة ببورصة مسقط، نمواً في أرباحها الفصلية عن الربع الأول من العام الجاري بنسبة 14.74 بالمائة، على أساس سنوي.

وبلغت أرباح الشركة خلال الربع الأول من العام الجاري 1.79 مليون ريال (4.64 مليون دولار)، مقارنة بأرباح قيمتها 1.56 مليون ريال (4.05 مليون دولار) في الربع الأول من عام 2023.

## Oman Re net profit increases 83% in Q1 2024

**Oman:** Oman Re, the sole reinsurer in the Sultanate of Oman, has reported a net profit after tax of OMR977K (USD 2.5 million), a remarkable 83% increase compared to the same period last year, when the net profit stood at OMR 534K (USD 1.4 million).

Driven by resilient underwriting performance and a robust investment portfolio, Oman Re's reinsurance revenue for Q1 2024 stood at OMR10.1 million (USD 26.3 million), similar to Q1 2023.

The reinsurer, which was recently granted a retakaful licence, also reported an increase in net reinsurance results, up 41% to OMR 874K (USD 2.3million) in Q1 2024 from OMR 618K (USD 1.6 million) in Q1 2023.

Notably, Oman Re achieved a 0.7%point improvement in its combined ratio, reaching at 89.5% during Q1 2024.

The company's net investment and other income was 775K (USD 2.0 million) for Q1 2024, a 23% increase

for the OMR 628K (USD 1.6million reported in the prior year quarter.

As of 31 March 2024, OmanRe's net equity has soared to OMR 33.5 million (USD 87.2 million), showcasing a 4% growth since December 2023, underlining the company's strong financial footing and stability.

Romel Tabaja, CEO of Oman Re, stated: "We have made a strong start to the year, and amidst the challenges posed by the uncertain macroeconomic environment, we are focused on achieving our targeted reinsurance revenues of OMR 45.7 million (USD 118.7million) and profit after tax target of OMR 2.9 million (USD 7.6 million) for the year.

"The exceptional performance in the first quarter positions us well to achieve our financial targets. Beyond financial success, Oman Re remains dedicated to creating value for stakeholders and fostering resilience in the communities we serve."

Source: Reinsurance News

## قطر للتأمين ترباح 194.5 مليون ريال في الربع الأول من 2024

عمليات المجموعة، ونمو الأقساط المكتتبة. وذكرت المجموعة في بيان مالي، نشر على الموقع الإلكتروني لبورصة قطر، اليوم، أن ربحية السهم بلغت 0.045 ريال في الربع الأول من 2024، مقارنة بـ 0.038 ريال للربع ذاته من العام الماضي

المصدر: وكالة الأنباء القطرية

**قطر:** ارتفعت الأرباح الصافية الربعية لمجموعة قطر للتأمين (شركة مساهمة عامة قطرية)، بنهاية 31 مارس 2024، بنسبة 12.3 بالمائة، لتصل إلى 194 مليوناً و563 ألف ريال، مقابل 173 مليوناً و153 ألف ريال، لنفس الفترة من 2023، مدعومة بتحسين

## جمال الجمال: 43 مليون ريال صافي أرباح الإسلامية للتأمين

الربع الأول من العام 2024 مقارنة بإجمالي 29,297 مليون ريال في الفترة المماثلة للعام 2023 بمعدل نمو بلغ 46% وهو الأعلى في تاريخ المجموعة منذ تأسيسها، مضيفاً سيادته أن العائد على السهم في الربع الحالي بلغ 29% مقابل 20% عن الفترة المقابلة في عام 2023 مشيداً سيادته بالجهد المبذول من الإدارة العليا والإدارات التنفيذية من أجل تحقيق الأهداف المحددة من قبل مجلس الإدارة للعام 2024.

المصدر: الشرق

**قطر:** أعلن السيد جمال عبدالله الجمال رئيس مجلس إدارة مجموعة الإسلامية القطرية للتأمين في اجتماع مجلس الإدارة الذي عقد امس، بمقر المجموعة المالية للربع الأول من العام 2024 مؤكداً أن معالم الأداء المنعكسة في نتائج الربع الأول مشجعة، إذ ارتفع إجمالي اشتراكات التأمين من 147,301 مليون ريال في الربع الأول من عام 2023 لتصبح 189,905 مليون ريال عن الربع الحالي في العام 2024 محققة معدل نمو بلغ 29% كما أظهرت النتائج ارتفاع صافي الربح ليكون 43,009 مليون ريال في

## AtlantaSanad lance la multirisque Pro+ Al Maktab

**Morocco:** AtlantaSanad Assurance a annoncé ce lundi 29 avril le lancement de la nouvelle Assurance Pro+ Al Maktab, une multirisque professionnelle destinée spécialement aux PME, TPE et professions libérales ayant des activités de bureau.

A travers ce nouveau service, AtlantaSanad Assurance ambitionne de mieux équiper les entreprises et professionnels de ce segment avec une formule spécialement conçue pour leur offrir une protection optimale et couvrir les différents risques auxquels ils sont exposés. Pro+ Al Maktab propose ainsi une large couverture, pour le local ainsi que le matériel professionnel et informatique, contre différents sinistres à l'instar du départ de feu, incendie, dégâts des eaux, vol ... ou encore de bris de glace.

En plus des prestations de base, AtlantaSanad Assurance propose aux assurés, souscrivant à Pro+ Al Maktab, des prestations de mises en relation avec un large

réseau de prestataires de réparation, en l'occurrence des électriciens, plombiers, serruriers... vitriers.

En outre, Pro+ Al Maktab couvre la Responsabilité civile exploitation des dirigeants des entreprises assurées contre, notamment tout dommage causé aux tiers, soit en général tout visiteur de l'entreprise assurée.

AtlantaSanad Assurance offre également une couverture complémentaire en cas d'événements catastrophiques naturels comme les tempêtes, ouragans, cyclones, inondations et tremblements de terre. De surcroît, pour mieux soutenir les assurés de ce segment à s'équiper pour préserver la pérennité de leur activité, AtlantaSanad Assurance a mis en place un système de réduction tarifaire, conjugué à un accompagnement en conseil professionnel pour la prévention des risques.

Source: La Quotidienne

## STAR: results as at 31 March 2024

**Tunisia:** Société Tunisienne d'Assurance et de Réassurance (STAR) has published its provisional business indicators for the first quarter of 2024.

The Tunisian insurer closed the first three months of the current financial year with a turnover of 136.975 million TND (43.8 million USD), up by 7.6% compared to the 127.349 million TND (41.2 million USD) recorded during the same period of 2023.

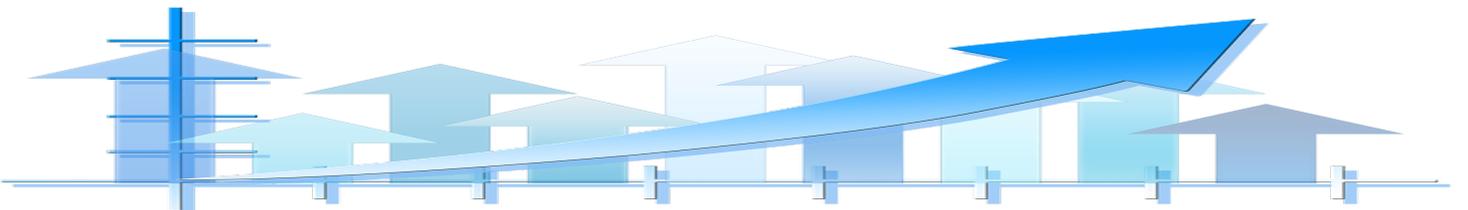
Non-life premiums climbed by 7.7% to 125.315 million

TND (40 million USD). Life underwriting amounted to 11.66 million TND (3.8 million USD), representing a 6.2% growth over one year.

Settled claims as at 31 March 2024 stood at 71.448 million TND (22.8 million USD), showing a 10.5% progression.

The investment income totaled 21.362 million TND (6.8 million USD), evolving by 1.1% over twelve months.

Source: Atlas Magazine



## ASTREE: Q1 2024 results

**Tunisia:** The insurance and reinsurance company ASTREE has recorded a turnover of 84.947 million TND (27.1 million USD) as at 31 March 2024, up by 8% over one year.

Non-life premiums amounted to 72.479 million TND (23.2 million USD), against 12.468 million TND (3.9 million USD) for the life business.

During the first quarter of the current year, incurred losses stood at 19.985 million TND (6.4 million USD) compared with 18.191 million TND (5.9 million TND) during the same period of 2023, representing a 10% increase.

The investment income progressed by 28% to reach 15.896 million TND (5.1 million USD).

Source: Atlas Magazine

## توقيع مذكرة تفاهم بين GIG للتأمين و«القومي للمرأة» والوكالة الأمريكية للتنمية لنشر ثقافة الشمول المالي



**جمهورية مصر العربية:** وقع المجلس القومي للمرأة، مذكرة تفاهم مع برنامج التمكين الاقتصادي والاجتماعي للمرأة الممول من الوكالة الأمريكية للتنمية الدولية، الذي تنفذه مؤسسة باثفايندر إنترناشونال وشركة GIG للتأمين وخدمات التأمين المتناهي الصغر، بهدف التعاون ضمن مشروع "جدعة"، لنشر ثقافة الشمول المالي والتوعية بالتأمين ضد المخاطر، عبر الحصول على وثائق تأمين متناهية الصغر، ويستهدف المشروع التعاون المستفيدات من المجلس ومشروع "تحويشة" بقرى عدد من المحافظات، وتعد تلك الشراكة الأولى لدعم سبل التعاون بين القطاع الحكومي وقطاع التأمين الخاص.

شهد التوقيع الدكتور محمد فريد، رئيس هيئة الرقابة المالية، والدكتورة مايا مرسى، رئيس المجلس القومي للمرأة، وجيسون تايلور، مدير مكتب الحوكمة بالوكالة الأمريكية للتنمية الدولية.

ومثلت الجهات الموقعة إيمان خليفة، أمين عام المجلس القومي للمرأة، ودينا كفاي، مديرة برنامج التمكين الاقتصادي والاجتماعي للمرأة، وعلاء الزهيري، رئيس مجلس إدارة شركة جي أي جي للتأمين. وذكر محمد فريد أن خطة عمل الهيئة تركز بشكل رئيس على التمكين الاقتصادي والاجتماعي للمرأة، للعمل على تعزيز مستويات الشمول المالي في المجتمع، خاصة للسيدات، عبر تأهيلهم وتعريفهم، للاستفادة من المنتجات والخدمات المالية غير المصرفية في تحسين مستوياتهم المعيشية. وأشار إلى تعزيز الهيئة جهود التمكين الاقتصادي للمرأة بشكل خاص، مضيفاً أن على مستوى إدارة الهيئة، فإن نسبة السيدات تمثل بها نحو 35% من قوة العمل، كما

أن نسبة السيدات اللاتي انضممن للعمل بالهيئة في الفترة الحالية تمثل 65% من عدد العاملين الجدد.

وأضاف أن الهيئة ألزمت الشركات العاملة في الأنشطة المالية غير المصرفية والشركات المقيد لها أوراق مالية بالبورصة المصرية بوجود تمثيل نسائي في مجلس إدارة الشركات بنسبة 25% من عدد أعضاء مجلس الإدارة أو عضويتين بالمجلس على الأقل، لتصل نسبة الشركات التي توجد لديها سيدة واحدة على الأقل بمجلس إدارتها نحو 89.8% بنهاية 2022، كما ألزمت الهيئة مجالس إدارة الاتحادات العاملة في مجال الأنشطة المالية غير المصرفية بأن يتضمن مجلس الإدارة عنصر نسائي على الأقل.

لقراءة المزيد من الفتاويل، الرجاء [الضغط هنا](#).

المصدر: المال

## حلول تأمينية لتخفيف المخاطر التجارية والسياسية وتعزيز الإئتمان



### Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر