

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

الراعي الحصري



Exclusive Sponsor

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors



General Secretariat Activities

الندوة العربية حول إدارة المخاطر والامتثال ومكافحة غسيل الأموال والأمن السيبراني والمعيار المحاسبي رقم 17



من أهمية المواضيع والمحاور التي ستتناولها فهي من متطلبات العمل المهني والتأميني.
كما أكد السيد/ شكيب أبوزيد الأمين العام للإتحاد العام العربي

أمس الأحد الموافق 27-11-2022 وعلى مدار يومين، أعمال الندوة العربية حول "إدارة المخاطر والامتثال ومكافحة غسيل الأموال والأمن السيبراني والمعايير المالية الدولية وآخر ما توصل اليه تطبيق المعيار المحاسبي رقم 17IFRS" والتي تم تنظيمها بالتعاون ما بين الإتحاد الأردني لشركات التأمين والإتحاد العام العربي للتأمين.

هذا وقد شهد حفل الافتتاح السيدة/ رنا طهبوب المدير التنفيذي لمديرية الرقابة على التأمين في البنك المركزي الأردني، وفي بداية كلمته الافتتاحية لأعمال الندوة، أعرب المهندس/ ماجد سميرات رئيس الإتحاد الأردني لشركات التأمين عن سعادته لإقامة تلك الندوة بالتعاون من الإتحاد العام العربي للتأمين وأن تلك الندوة هي إحدى لبنات التعاون ما بين الاتحاديين في سبيل العمل العربي المشترك للارتقاء بصناعة التأمين العربية، كما أوضح أن أهمية الندوة تنبع



الاتحاد العالمي للتكافل.

وقد حضر مراسم توقيع الاتفاقية كل من السيد شكيب أبو زيد / الأمين العام للاتحاد العام العربي للتأمين والسيدة رنا طهبوب / المدير التنفيذي / مديرية الرقابة على أعمال التأمين في البنك المركزي الأردني

يأتي توقيع هذه الاتفاقية ايماناً من الجانبين بأهمية التعاون المشترك في كافة القطاعات ومنها قطاع التأمين الذي يلعب دوراً هاماً وحيوياً في حماية الأفراد والمؤسسات والمدخرات الوطنية، حيث تهدف هذه الاتفاقية إلى توفير إطار عام لتسهيل التعاون بين الاتحادين والاستفادة من تجاربهما في كافة المجالات .

وركزت الاتفاقية بشكل خاص على موضوع التدريب والتأهيل المنظم من خلال الاتحادين وذلك لرفع كفاءة الموارد البشرية وفتح مجالات التدريب للكوادر العاملة في مجال التأمين وغيرها من القطاعات الأخرى، حيث تم بموجب الاتفاقية منح ممثلي الاتحادين معاملة خاصة من حيث رسوم الاشتراك تتمثل بمنح خصومات تحفيزية للمشاركين من أعضاء الاتحادين للمشاركة في المؤتمرات والندوات والبرامج التدريبية، وورش العمل التي ينظمها الاتحاد الأردني لشركات التأمين أوالاتحاد العالمي لشركات التكافل والتأمين الإسلامي، واعفاء عضوين كحد اقصى من العاملين بالإتحادين في النشاطات المشتركة.

ومن الجدير بالذكر أن الاتحاد الأردني لشركات التأمين تربطه عدة اتفاقيات تعاون مع اتحادات تأمين عربية مثل الاتحاد المصري للتأمين والاتحاد الفلسطيني لشركات التأمين وجمعية الإمارات للتأمين وعدد من المؤسسات الاقتصادية والخدمية في المملكة الأردنية الهاشمية إنسجاماً مع رسالته وأهدافه الأساسية.



للتأمين في بداية كلمته الافتتاحية على أن الاتحاد العام العربي للتأمين على أتم الاستعداد للتعاون الدائم والمثمر مع كافة الاتحادات والهيئات العربية موضحاً أن الاتحاد الأردني لشركات التأمين يُعد من أنشط اتحادات التأمين العربية.

هذا وقد أتفق السيد أبوزيد مع المهندس سميرات على أهمية موضوعات تلك الندوة خاصة وأن التأمين من القطاعات الخدمية التي تشكل قيمة مُضافة لأنشطة الحكومات والأفراد، مشيراً إلى أننا نعيش مرحلة تحويل تحديات المخاطر إلى فرص وليس فقط إيجاد حلول للحماية منها وتوفير الأمن لما أن يمكن أن ينجم عنها من آثار كارثية على الأفراد والممتلكات.

ومن الجدير بالذكر أنه قد حضر هذه الندوة ما يقارب (120) مشارك من (6) بلدان عربية منها مصر، فلسطين، لبنان، ليبيا بالإضافة إلى الأردن

توقيع اتفاقية تعاون ما بين الاتحاد الأردني لشركات التأمين و الاتحاد العالمي لشركات التكافل والتأمين الإسلامي



وعلى هامش فعاليات اعمال الندوة العربية التي نظمت تحت عنوان " ادارة المخاطر والامتثال ومكافحة غسيل الاموال والامن السيبراني"، تم توقيع اتفاقية تعاون بين الاتحاد الأردني لشركات التأمين والاتحاد العالمي لشركات التكافل والتأمين الإسلامي، حيث وقع الاتفاقية عن جانب الاتحاد الأردني لشركات التأمين المهندس ماجد سميرات رئيس مجلس ادارة الاتحاد وعن جانب الاتحاد العالمي لشركات التكافل والتأمين الاسلامي السيد رضا دحبور رئيس



(GAIF)
General Arab Insurance Federation



(JIF)
Jordan Insurance Federation

The Ninth International

AqabaConf

2023

Register NOW

15- 18 May, 2023
Hyatt Regency-Ayla/Aqaba

Together We Create The Future
www.AqabaConf.com

Markets' Reports

BADRI - UAE Insurance Industry Performance Analysis Q3 2022

The topline of the Listed insurance Companies operating in the Emirates recorded a growth of 13%, where premiums written have increased to AED 23 billion compared to last year GWP of AED 20 billion. This increase is coming through from Conventional insurers, while Takaful insurers observe a decrease in contributions.

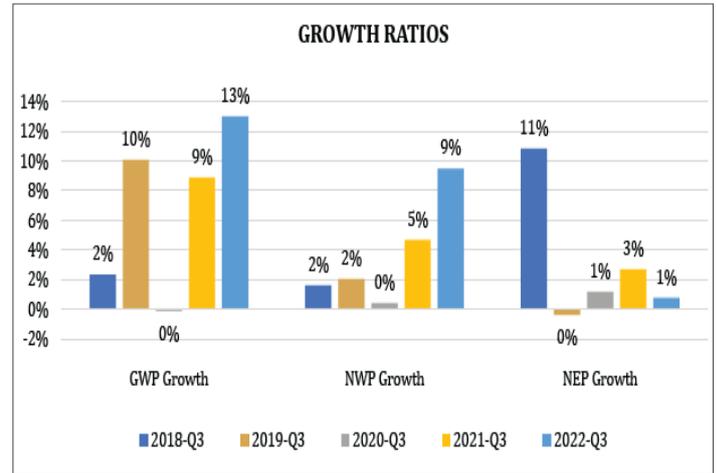
While the loss ratio remains stable at 61%, the combined ratio is observed to increase to 94% in the first nine months of 2022 compared to 90% for the same period in 2021. This is driven by expense ratios which have increased to levels not seen in the preceding 5 years, leading to the highest combined ratio in the last 5 years for the industry. This, along with poorer investment performance, has led to a strain on profitability.

Contrary to the topline, a significant decline is observed in the bottomline, where profits dropped from AED 1.6 billion in 2021-Q3 to AED 1.1 billion in 2022-Q3, a drop of 29%. Furthermore, if we remove the top 3 companies by profitability from the analysis (their profits showed just showed a 2% decline on combined level), the rest of the industry saw profits declining by 63% from AED 714 million in 2021-Q3 to AED 265 million in 2022-Q3, which is alarming and a cause for serious concern.

The Return on Equity also reduced to 7% in 2022-Q3 compared to 11% return observed in 2021-Q3. The Earnings Ratio (Net Profit/ Net Earned Premium) of 15% observed for the first nine months of 2022 is the lowest in the last 5 years.

15 out of 28 listed companies had a combined ratio in excess of 100% and 8 out of 28 listed companies had a negative ROE for the period.

With the recent turmoil in global markets and the rise in inflation, 2022 has given insurers a double whammy



with a much more subdued investment performance leading to drop in investment income and a highly competitive market with claims inflation and rise in expenses leading to drop in underwriting profits.

It is now time for Companies to stop focusing on increasing top line by competing solely on price. The personal lines market is highly price sensitive but the financial performance over the last year is testimony to the fact that the current practice of lowering tariffs without regard to risk exposure is an unsustainable long-term strategy. Instead, companies need to focus on all the levers available like underwriting, risk selection, better claims management, operational efficiency etc.

A number of companies are already facing solvency issues in the UAE and the current pricing trends are pushing them further into the abyss. We have observed 3 companies whose financial statements contained a qualified opinion with regards to going concern / solvency, and 3 with a matter of emphasis paragraph citing similar concerns.

To download full report, please [click here](#)

Source: BADRI

World Insurance

Hard Property Catastrophe Reinsurance Market to Support 2023 Margins

Reinsurance rates for property catastrophe business should increase by well over 10% when contracts are renewed in January 2023, Fitch Ratings says, supporting underwriting margins against rising claims due to high inflation and climate change. Typically,

two-thirds of non-facultative reinsurance business is renewed in January, with a regional focus on Europe. Increasing prices and higher reinvestment yields will help to offset the effects of rising claims inflation

and lower asset values. Fitch therefore forecasts broadly stable underlying profitability for the global reinsurance sector in 2023, and is maintaining its neutral fundamental sector outlook.

We expect double-digit percentage premium rate rises for property catastrophe cover in 2023 driven by insured losses of about USD120 billion in 2022 and the increasing frequency and severity of natural catastrophe claims.

Fitch expects reinsurance capacity for property catastrophes risks to be pressured in 2023, with selective capital inflows from existing or new risk carriers more than offset by partial or total withdrawals by other reinsurance providers. Furthermore, limited retrocession capacity will put additional upward pressure on property cat premium rates. Fitch also expects tighter terms and conditions in 2023, including a movement to named perils coverage from all perils, higher insurer retentions and reduced limits provided. Nevertheless, we believe demand for property catastrophe reinsurance during the 2023 renewals season will be broadly met, except for Florida.

Fitch Ratings' Global Reinsurance Forecast

(USDm)	2021 Actual	2022 Forecast	2023 Forecast
Net premiums written	158,853	173,975	189,600
Catastrophe losses	19,475	20,175	18,650
Russia/Ukraine losses	0	2,200	0
Pandemic-related losses (non-life)	525	0	0
Net prior-year favourable reserve development	4,286	3,180	3,570
Calendar-year combined ratio (%)	98.0	98.1	94.0
Accident-year combined ratio (%)	100.8	100.0	96.0
Accident-year combined ratio excl. catastrophes/pandemic/Russia (%)	87.6	86.4	85.6

Source: Fitch Ratings



We expect significant premium rate increases for specialty lines of business, such as marine and aviation, that have been most affected by the war in Ukraine. Motor hull premium rates will also increase in response to high spare-parts price inflation, but increases for liability lines should be more muted as more reinsurance capacity will be directed to this part of the market.

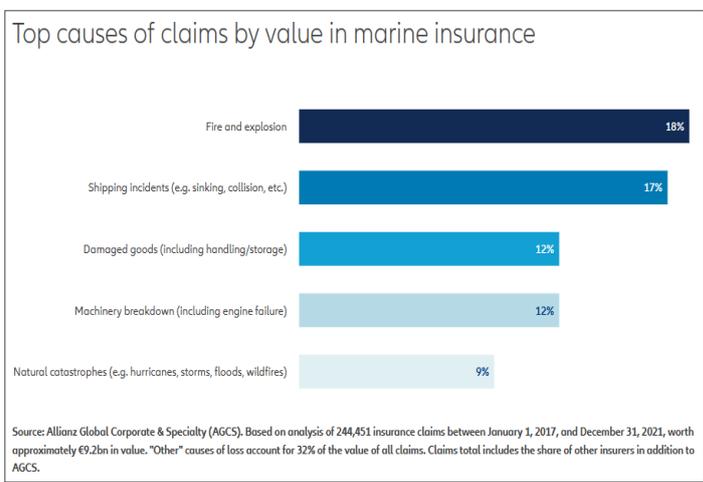
To read more details, please [click here](#) Source: Fitch

Key trends driving marine insurance claims activity – from fire to inflation

Fire and explosion incidents cause the most expensive insurance claims in the marine industry, while at a time of rising exposures and inflation, cargo damage is the most frequent cause of loss, according to Allianz Global Corporate & Specialty (AGCS). The marine and cargo insurer analyzed more than 240,000 marine insurance industry claims worldwide between January 2017 and December 2021, worth approximately €9.2bn in value, and has identified a number of claims and risk trends that are driving major loss activity in the sector. Inflation is another key concern for marine insurers and their policyholders as recent increases in the values of ships and cargos mean losses and repairs are becoming more expensive when things go wrong. A report from AGCS highlights a full list of loss prevention measures to consider [here](#).

With many countries seeing rates at or around 10%, inflation is compounding existing trends driving higher claims severity. The rising prices of steel, spare parts and labor are all factors in the increasing cost of hull repair and machinery breakdown claims.

In addition, the value of both vessels and cargo has been increasing at a time of growing exposures associated with bigger ships, the largest of which can carry 20,000 containers at one time. The combined value of the global merchant fleet increased 26% to \$1.2trn in



2021 while the average value of container shipments has also been rising with more high-value goods such as electronics and pharmaceuticals. It is not unusual to see one container valued at \$50mn or more for high-value pharmaceuticals.

AGCS also identifies a number of risk trends in the analysis that are likely to impact loss activity in the marine sector – both today and in the future:

- **Sources of disruption continue to increase:** Recent years have seen a number of maritime incidents, natural catastrophes, cyber-attacks and the Covid-19 pandemic cause major delays to shipping and ports.

Further disruption has also been caused by congestion, labor shortages and constrained container capacity. Any incident has the potential to simultaneously affect large volumes of cargo and companies.

- **Commercial pressures are already a contributing factor in many losses** that have resulted from poor decision-making. With the pressure on vessels and crew currently high, the reality is that some may be tempted to ignore issues or take shortcuts, which could result in losses.
- **Climate change is increasingly affecting marine claims:** Natural catastrophes is already the fifth biggest cause of marine insurance claims, by frequency and severity according to AGCS analysis.
- **A more sustainable, greener approach in shipping sector is needed, but comes with risks:** As much

as the introduction of new technology and working practices is needed to move to a low-carbon world, it can result in unexpected consequences – insurers have already seen a number of machinery breakdown and contaminated fuel claims related to the introduction of low sulfur fuel oil in recent years as part of the move to cut sulfur oxide emissions. Machinery breakdown is already the fourth largest cause of claims by frequency and value.

- **Impact of Russia’s invasion of Ukraine:** The shipping industry has been affected with the loss of life and vessels in the Black Sea, trapped vessels in blocked Ukrainian harbors and the growing burden of sanctions.

To read full article, please [click here](#)

Source: Allianz

Sports insurance business expected to reach \$600bn by 2025

The global expansion of the professional sport industry combined with the varying type of its insurance needs, has resulted in the exponential growth of the sports insurance business in the past few years.

DBRS Morningstar expects it to continue growing and to reach \$600 billion in revenues by 2025. Currently, Lloyd’s has underwritten over £150 million in premiums just for sport-related accident and health insurance policies.

“Professional athletes are mostly exposed to third-party liability and accident risks, which can be transferred to the insurance market. Sport venues, professional leagues, event organisers, and clubs are exposed to additional risks, including physical damage to infrastructure and equipment, general liability, directors and officers liability, business interruption, and event cancellation.”

Disability and accident insurance is a key risk management tool for professional athletes and teams that can face considerable earning losses in case of injuries.

Business interruption insurance is also a key protection for professional sport events. For example, event cancellation insurance, which falls into this category,

protects the insured party against the loss of income that a business suffers as a result of a covered peril that triggers a suspension of its activity.

Lloyd’s syndicates have developed detailed models to calculate the insurable values of national teams, and have used this to successfully predict the outcome of the last two FIFA World Cups. Its forecast for Qatar 2022 places England as winner of the tournament.

The rating agency concluded: “DBRS Morningstar notes that Lloyd’s estimation of a player’s insurable value used for the World Cup prediction is not necessarily linked to the current insured value of that particular player, but it is just an estimate of their potential income until retirement based on current salary, earnings growth potential and endorsement income. According to Lloyd’s, this is a good proxy of the performance of players and national teams in the World Cup.”

To read full article, please [click here](#)

Source: Reinsurance News



Risk pools ARC, CCRIF and PCRIC agree to partnership at COP27

Global risk pools African Risk Capacity Limited (ARC Ltd.), CCRIF SPC (formerly The Caribbean Catastrophe Risk Insurance Facility) and Pacific Catastrophe Risk Insurance Company (PCRIC) have agreed to a partnership at the recent COP27 climate conference.

The parties signed a memorandum of understanding (MOU) on the sidelines of COP27 in Sharm el Sheikh, Egypt to formalise and establish a framework for enhanced cooperation and partnership between them.

At the signing, Isaac Anthony, CCRIF CEO said: “This is an opportunity to take risk pools to the next level so that these are not just seen as insurance or mechanisms for transferring risk, but also are viewed as tools to scale up disaster risk finance in a very significant way to enable governments to provide higher levels of financial protection for their populations, including the most vulnerable.”

Anthony explained further that the MOU paves the way for the three risk pools to collaborate on sharing best practices in parametric insurance models, developing new and innovative DRF instruments and undertaking joint initiatives focused on advocacy, capacity building and training.

“One of the exciting things CCRIF is looking forward to is facilitating access to other types of DRF instruments,” he added. “It will be important for example for the various risk pools to work collaboratively in engaging Global Shield, for example, to ensure that the role of risk pools is recognised in that particular effort.”

“The Global Shield is an essential element in helping risk pools scale up their efforts to make insurance more accessible, affordable and available to the people who need it the most in the face of increasing frequency and severity of natural disasters,” said Lesley Ndlovu, ARC Ltd. CEO.

The MOU includes the development and sharing of best practices in parametric model development and management, as well as data management relating to parametric insurance instruments.

Source: Reinsurance News

Game Changing Strategies to improve reinsurers’ Combined Loss Ratio

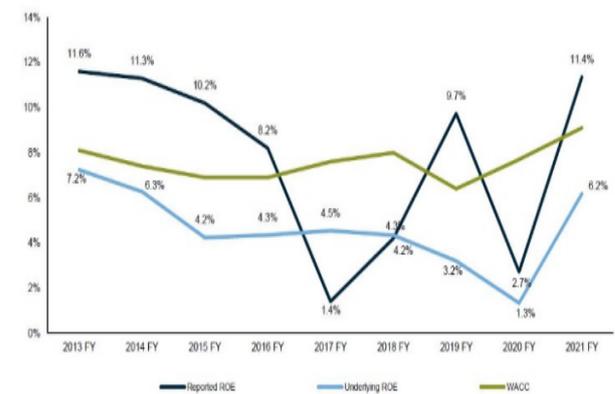
For many years now, the reinsurance industry has been suffering from lower returns on capital resulting in increasingly significant gaps when compared to their cost of capital.

Given that the cost of capital has not witnessed an excessive increase over the last years, it is clear that lower returns are at the heart of the problem facing reinsurers worldwide.

Zooming in on reinsurers’ returns reveals consistently high and unsustainable levels of combined loss ratios exceeding the 100% mark for most years as demonstrated.

This paper analyzes the underlying causes for this firming trend, the actions reinsurers are taking to address the situation with varying levels of success. It also explores some of the strategies which have to this date not been adopted by existing players but could be

Underlying ROE still trails cost of capital
Exhibit 1: ROE of the SUBSET¹



¹ S&P WACC (weighted average cost of capital) figures
Source: Reinsurance Market Report (April 2022) - Gallagher Re

real game-changers for capacity providers.

To download full paper, please [click here](#)

Source: Ixpan



Conferences



وما أدى إليه من تطور التسعير والاكتتاب لبعض شركات التأمين على السيارات لتصبح مهمة أكثر تعقيداً وغنية بالبيانات، فضلاً عن مناقشة المعيار 17 ورحلة التنفيذ للشركات في الشرق الأوسط وما يتعين على الجهات التنظيمية والشركات القيام به في الأسابيع القليلة المتبقية والتحديات التي يتوقعونها في الفترة الأولية بعد التنفيذ.



بمشاركة الأمين العام للإتحاد العام العربي للتأمين الندوة الإقليمية 2022 - دبي

على مدار يومين، أقامت جمعية الاكتواريين SOA الندوة الإقليمية الأولى في دبي خلال الفترة 20-22/11/2022، بحضور العديد من قادة صناعة التأمين العالمي والعربي والاكتواريين.

هذا وقد شارك في تلك الندوة إلى جانب العديد من الخبراء، السيد/ شكيب أبوزيد - الأمين العام للإتحاد العام العربي للتأمين وقد ألقى الضوء على اتجاهات صناعة التأمين العربية وأكثر القضايا التي ستؤثر على الصناعة خلال الفترة القادمة

ومن الجدير بالذكر، أنه تم مناقشة العديد من الموضوعات ومنها التغييرات الرئيسية التي حدثت في قطاع الصحة في بعض بلدان الشرق الأوسط، رؤى وآراء اكتوارية من مجموعة مصرفية دولية حول الاستدامة ولماذا صناعة التأمين مهمة، آثار تطور المعلومات



Arab Insurance

Egypt

بنهاية سبتمبر 2022

المركزي: 126.1 مليار جنيهه استثمارات شركات وصناديق التأمين في أذون الخزانة

مليار جنيهه بنهاية أغسطس 2022.

77.116 مليار جنيهه استثمارات صناديق التأمين في أذون الخزانة كما أظهرت النشرة ارتفاع استثمارات صناديق التأمين في أذون الخزانة لتبلغ حوالي 77.116 مليار جنيهه بنهاية سبتمبر 2022، مقابل 71.314 مليار جنيهه بنهاية أغسطس الماضي، بمعدل نمو 8.13%.

ويذكر أن الهيئة العامة للرقابة المالية اعتمدت استثمارات جديدة بقيمة تصل إلى نحو 13.002 مليار جنيهه لصالح صناديق التأمين الخاصة خلال الـ 8 أشهر الأولى من العام الجاري، مقابل 8.359 مليار جنيهه خلال الفترة ذاتها من عام 2021.

ويذكر أن الهيئة العامة للرقابة المالية تستهدف من خلال الاستراتيجية الشاملة للخدمات المالية غير المصرفية 2022 - 2026؛ رفع استثمارات شركات التأمين لتصل إلى 200 مليار جنيهه بحلول عام 2026، وأن يصل حجم صناديق التأمين الخاصة إلى 150 مليار جنيهه، واستثمارات صناديق التأمين الحكومية إلى 1.3 مليار جنيهه خلال تلك الفترة.

المصدر: أموال الغد

ارتفعت استثمارات شركات وصناديق التأمين في أذون الخزانة إلى 126.17 مليار جنيهه بنهاية سبتمبر 2022، مقابل 121.91 مليار جنيهه بنهاية أغسطس الماضي، بمعدل نمو 3.49%؛ وذلك وفقاً للنشرة الشهرية الصادرة من البنك المركزي المصري.

وكشف النشرة عن تراجع استثمارات شركات التأمين العاملة بالسوق المصرية في أذون الخزانة إلى 49.067 مليار جنيهه بنهاية سبتمبر 2022، مقابل 50.597 مليار جنيهه بنهاية أغسطس الماضي، بمعدل تراجع 3.02%.

وقد انخفضت استثمارات شركات التأمين بالقطاع العام في أذون الخزانة بنحو 7.2% لتسجل 32.226 مليار جنيهه بنهاية سبتمبر الماضي، مقابل 34.728 مليار جنيهه بنهاية أغسطس 2022.

وأوضحت النشرة أن استثمارات شركات التأمين (قطاع خاص) في أذون الخزانة بلغت 12.138 مليار جنيهه بنهاية سبتمبر 2022، مقابل 10.441 مليار جنيهه بنهاية أغسطس الماضي، بمعدل نمو 16.25%.

كما تراجعت استثمارات شركات التأمين (فروع أجنبية) بنحو 13.3% لتصل إلى 4.703 مليار جنيهه بنهاية سبتمبر الماضي، مقابل 5.428

رئيس «الإتحاد المصري»: التأمين لاعب رئيسي بالتنمية المستدامة.. وندرس التوسع بوثائق «الزراعي»



المناخية، باعتبار أن هذه السيارات صديقة للبيئة وتقلل من الانبعاثات الكربونية، مشيراً إلى مخاطبة الإتحاد الهيئة العامة للرقابة المالية لإعتماد صياغة وثيقة التأمين على السيارات الكهربائية، حيث إنتهت اللجان الفنية بالإتحاد من صياغتها؛ لقرارة الحوار كامل، الرجاء [الضغط هنا](#)

المصدر: أموال الغد

كشف علاء الزهيري، رئيس مجلس إدارة الإتحاد المصري للتأمين، عن إستراتيجية القطاع خلال الفترة المقبلة لدعم التنمية المستدامة ومواجهة التغيرات المناخية المختلفة، مشيراً إلى أن تدشين مجمعة للتأمين ضد الأخطار الطبيعية، والتوسع في منتجات متناهي الصغر والزراعي أبرز محاور هذه الإستراتيجية لدعم الاستدامة بالسوق.

وأوضح الزهيري في حوار مع «أموال الغد» أن استضافة مصر قمة المناخ أسهمت في تقديم آليات التغلب على التداعيات السلبية للتغيرات المناخية، منوهاً بأن التغطيات التأمينية تلعب دوراً محورياً في القضاء على هذه السلبيات.

ولفت إلى أن العام الماضي شهد العديد من حوادث الأخطار الطبيعية ونجمت عنها خسائر اقتصادية بإجمالي 280 مليار دولار خلال العام الماضي، تحملت صناعة التأمين العالمية 50% منها.

وأشار إلى أن قطاع التأمين المصري شارك في قمة المناخ COP27، لافتاً إلى استعراض الآثار الناتجة عن الأخطار الطبيعية وكيفية معالجتها؛ علاوة على عرض الإتحاد آليات التأمين على السيارات الكهربائية وأهمية ذلك في المحافظة على البيئة ومواجهة التغيرات

Arab Insurance

Kuwait

عرب: «ضمان» مثال حي على الشراكة بين القطاعين الحكومي والخاص



ستسهم في تخفيف العبء على الوزارة من خلال تقديم خدماتها الصحية إلى ما يقارب مليون وثمانمائة ألف شخص من المقيمين العاملين في القطاع الخاص عبر مرافق «ضمان» الصحية التي تتكون من مراكز الرعاية الصحية الأولية والمستشفيات، وهو ما سيؤدي إلى تخفيف الضغط بشكل ملموس على مرافق وزارة الصحة ويمكنها من تقديم خدمات صحية أفضل للمواطنين

وأشار إلى أن شركة ضمان تعمل وفق نموذج صحي جديد وفريد في منطقة الشرق الأوسط هو نظام المحافظة على الصحة (HMO) الذي يعتمد على توفير الرعاية الصحية ضمن منظومة متكاملة تشمل التأمين الصحي والرعاية الصحية الأولية والثانوية ونشر الوعي الصحي والتركيز على الوقاية المسبقة.

المصدر: الجريدة

أكد الرئيس التنفيذي في شركة مستشفيات الضمان الصحي «ضمان» ثامر عرب أن الخدمات الصحية التي ستقدمها ضمان ستساهم بشكل ملحوظ في دعم الرعاية الصحية المستدامة في دولة الكويت من خلال تبني نموذج فريد يستند على الوقاية. جاء ذلك خلال مشاركته كمتحدث رئيسي في الجلسة الأولى ضمن منتدى القانون التجاري 2022 في نسخته السادسة الذي أقيم في غرفة تجارة وصناعة الكويت، حيث تحدث عن الشراكة بين القطاعين العام والخاص كأداة للتنمية المستدامة.

وذكر عرب أن شركة ضمان انطلقت ضمن رؤية كويت جديدة 2035 كأحد المشاريع الرئيسية في محور القطاع الصحي، وأصبحت أهم ركائز هذا القطاع فهي أول جهة رعاية صحية في الكويت تؤسس بنظام الشراكة بين القطاع الحكومي والخاص بنسبة 26% للقطاع الحكومي و24% للقطاع الخاص و50% سيتم طرحاً لاكتتاب المواطنين بعد التشغيل.

وقال «شركة ضمان تُقدم مثلاً حياً على تطبيق قانون الشراكة بين القطاعين العام والخاص على أرض الواقع»، مضيفاً أن فكرة «ضمان» مميزة جداً وغير مسبوقة، حيث ستكون أول شركة مساهمة عامة في القطاع الطبي في الكويت وستطرح لاحقاً للاكتتاب العام للمواطنين، مبيناً أن الهدف من قوانين الشراكة هو تمكين القطاع الخاص من المشاركة والاستثمار في القطاعات الرئيسية في الدولة بهدف تحسين إنتاجية وربحية هذه القطاعات وتقديم خدمات أفضل، إضافة إلى تخفيف الضغط والأعباء عن كاهل الجهات الحكومية المختلفة.

وأشاد عرب بالجهود التي تبذلها وزارة الصحة وإمكانياتها الواسعة من حيث الكوادر والتجهيزات الطبية، منوهاً إلى أن «ضمان»

Arab Insurance

Saudi Arabia

25 مليارات نمو قطاع التأمين الصحي

ارتفع حجم نمو قطاع التأمين الصحي الخاص العام الماضي مقارنة بعامي 2020، و2019، حيث بلغ حجم نمو قطاع التأمين خلال 2021 حوالي 25 مليارات، وبلغت مساهمة التأمين الصحي في الناتج المحلي 0.80 %، واستفاد 9.8 ملايين مستفيد، في وقت بلغت التغطية التأمينية الحكومية 24.4 مليوناً، والتأمين الصحي الخاص للزائرين 1.1 مليون.

استحوذ الخاص

استحوذ القطاع الخاص على أعداد مقدمي الخدمات الصحية المعتمدين بـ5710 مقدمين خدمة معتمد من إجمالي 6007 مقابل 297 للقطاع العام، وتصدرت المستشفيات عدد مقدمي الخدمة الصحية المعتمدين في القطاع العام بـ199 مقدم خدمة معتمداً، يليها مجمع طبي ثانياً بـ84، والمراكز الرئيسية للهلال الأحمر ثالثاً بـ13، ومركز رعاية وتأهيل معوقين رابعاً بمقدم خدمة معتمد وحيد، وتصدرت الصيدليات في القطاع الخاص عدد مقدمي الخدمة المعتمدين بـ3210 مقدمي خدمة معتمدين، وحلت مجمع طبي ثالثاً بـ1255، ومحل نظارات طبية ثالثاً بـ935، ومستشفيات رابعاً بـ143، ومركز علاج طبيعي خامساً بـ42.

لمزيد من التفاصيل، الرجاء الضغط هنا

المصدر: الوطن

Arab Insurance

Lebanon

ندوة ACAL مع خيرير محاسبة لم تفض الى نتائج حاسمة...

بيار السبعلافي: قبل المراسيم التطبيقية للموازنة لا جواب حاسماً وحازماً!



بانتظار صدور المراسيم التطبيقية، إذ أن الشطور الضريبية الجديدة على الدخل وعلى رواتب الموظفين، سواء في شركات التأمين أو أي شركات أخرى، تحتاج الى مراسيم تطبيقية من دونها لا يمكن اعطاء أجوبة وافية شافية، علماً أن هناك ضريبة دخل على غير المقيمين وعلى التحويلات المالية للخارج، ومنها مطالبات شركات إعادة العالمية". تابع: "ينسحب الأمر على المعيار المحاسبي الدولي الرقم 17، إذ أن الحديث عنه قبل معرفة صدور المراسيم التطبيقية، ستبقى الأجوبة عنه، هي الأخرى، غير شافية. من أجل ذلك، تقرّر انعقاد اجتماع ثانٍ، أحدهما مخصّص للمعيار 17 والثاني للضرائب الجديدة على الشركات، وفق ما تضمنته الميزانية العامة الجديدة".

المصدر: تأمين ومصارف

صدور قانون الموازنة العامة اللبنانية لسنة 2022 في الجريدة الرسمية وما تضمنته من ضرائب مالية جديدة على الدخل (الداخلي والخارجي)، دعا المدراء العامون ومدراء المحاسبة المالية في شركات تأمين لبنانية للإتصال برئيس جمعية شركات الضمان ACAL ايلي نسناس، والطلب إليه عقد اجتماع مخصّص لهذا الموضوع، كما لموضوع آخر لا يقلّ عن الأول شأنًا عنينا به: البدء بتطبيق المعيار المحاسبي الدولي IFRS 17 الذي تقرّر تطبيقه في لبنان بعد موافقة هيئة الرقابة على شركات الضمان، بداية 2024، إذا كان هذا التطبيق مطلوباً تنفيذه في 1 كانون الثاني (يناير)، لكن الظروف الإقتصادية والمعيشية وحتى السياسية، حثمت هذا التأجيل، وإن كانت شركات لبنانية عدة بدأت بهذا التطبيق هذا العام وقبل الموعد المضروب.

نعود الى اجتماع ACAL لنشير الى أن رئيس اللجنة المالية فيها السيد بيار السبعلافي (المدير العام التنفيذي لشركة Bancassurance) هو الذي اهتم تنظيمياً بهذه الندوة التي أدارها بنفسه بحضور رئيس ACAL السيد ايلي نسناس وبمشاركة عدد كبير من المدراء العامين والمحاسبة في شركات تأمين لبنانية طرحوا على ضيفي الندوة النقبيين السابقين لخبراء المحاسبة السيدين سركيس صقر وأنطوان غلام أسئلة تتعلّق بموضوعين يشغلان بال الكثيرين هما: الأول، حول الأثر الضريبي والمالي على الشركات بعد صدور الموازنة العامة لسنة 2022 في الجريدة الرسمية والثاني يتعلّق بالمعيار المحاسبي الدولي الجديد IFRS 17 وأثره الإيجابي (والسلبي طبعاً) على الشركات.

ما استنتجه رئيس اللجنة المالية في ACAL بيار السبعلافي في دردشة أجريناها معه بعد ارفضاض الندوة التي عقّدت في 15 تشرين الثاني (نوفمبر) الحالي، أي قبل حوالي أسبوع، ان "أسئلة عديدة طُرحت ردّ عليها النقبيان، لكن أي جواب حاسم، جازم لم يصدر عنهما،

Arab Insurance

Morocco

Marsh acquiert une part majoritaire de Beassur Marsh qui devient Marsh Morocco

Marsh, le leader mondial du courtage d'assurance et du conseil en gestion des risques, a annoncé avoir acquis une part majoritaire de Beassur Marsh, qui opère désormais sous le nom de "Marsh Morocco" sous la direction de Mehdi Tazi.

"Cette annonce fait suite à la prise de participation de Marsh dans l'entreprise en juin 2019. Les termes de la transaction n'ont pas été dévoilés", indique "Marsh Morocco" dans un communiqué, faisant savoir que M. Tazi est épaulé par Anis Safraoui, Responsable de Marsh pour l'Afrique du Nord et de l'Ouest – ainsi que l'ensemble des autres membres de l'équipe de direction dans toute la région.

Basée à Casablanca, l'équipe de Beassur Marsh intègre le réseau en pleine expansion d'expertise spécialisée de Marsh pour l'Afrique. "Outre de bénéficier des connaissances et de l'expérience locales de premier plan, nos clients auront également accès aux ressources et aux capacités mondiales de Marsh – notamment en matière d'assurance, de réassurance, benchmarking et d'analyse de données – et ce, au travers des équipes de placement internationales de Marsh et ses services de conseil en gestion des risques", souligne la même source.

Commentant l'acquisition annoncée, Christos Adamantiadis, PDG de Marsh pour le Moyen-Orient et l'Afrique, a déclaré: "Suite à notre investissement réussi il y a trois ans, nous sommes heureux d'acquérir une participation majoritaire dans Beassur Marsh et de poursuivre le développement de notre expertise et le soutien de nos clients sur le marché marocain des assurances".

Et de poursuivre: "Cette intégration nous permettra d'investir davantage dans le secteur et de définir de

nouveaux standards pour les services d'assurance, de conseil et de gestion des risques en Afrique du Nord et de l'Ouest".

De son côté, Mehdi Tazi, PDG de Beassur Marsh, a ajouté: "Grâce au réseau de Marsh, les grandes entreprises marocaines auront un accès local à des services et des solutions d'assurance et de gestion des risques de niveau mondial et qui les aideront à atteindre leurs objectifs de croissance et à renforcer leur contribution au succès économique de la région. Je suis impatient de travailler avec nos clients et collègues pour saisir ensemble les énormes opportunités qui se présentent à nous".

Marsh est le premier courtier d'assurance et conseiller en risques au monde. Avec plus de 45.000 collègues opérant dans 130 pays, Marsh offre aux entreprises et aux particuliers des solutions de gestion des risques fondées sur l'analyse de données le conseil.

Marsh est une entreprise de Marsh McLennan (NYSE: MMC), le leader mondial des services professionnels dans les domaines de la gestion du risque, de la stratégie et des ressources humaines.

Avec un chiffre d'affaires annuel de près de 20 milliards de dollars, Marsh McLennan aide ses clients à naviguer dans un environnement de plus en plus dynamique et complexe grâce à ses quatre entreprises leaders sur le marché : Marsh, Guy Carpenter, Mercer and Oliver Wyman.

Source: Eco Actu

In the Spotlight

Raft of first-time winners make the 9th Middle East Insurance Industry Awards an event to be remembered

Eighteen industry stalwarts claimed top honours at the 9th Middle East Insurance Industry Awards (MIIA), held in person at the Conrad Dubai on 21 November. This is the first time the awards have been held in person since the onset of the pandemic.

The award winners edged out over 200 entries from the MENA region to earn the top spots, proving their mettle and commitment to the sector in an increasingly



dynamic competitive environment and digitalised world.

To reflect the increasing strength of the reinsurance sector, the Reinsurance Company of the Year award was split into General Reinsurer of the Year and Life Reinsurer of the Year.

Saudi Re and International General Insurance (IGI) were named joint winners of the **General Reinsurer of the Year award** – the first-time in the MIIA’s nine-year history that this category has resulted in a tie.

RGA Middle East claimed the title of **Life Reinsurer of the Year** for its passion and commitment to making financial protection accessible to all throughout the MENA region.

The **InsurTech of the Year** – also introduced for the first time – was clinched by **ATOM Technologies**, an end-to-end insurance operating system created by insurance professionals.

The big winner of the night was **Marsh Middle East and Africa**. It claimed **Broker of the Year** title for the fourth time and **Reinsurance Broker of the Year** for the first time. The company launched its main strategic imperatives – reinforcing its core capabilities – and its

‘modernisation’ agenda encompassing operations, IT and talent.

Several first-time winners made their mark in this year’s competition: **Zurich International Life for Life Insurance Company of the Year**; **Abu Dhabi National Insurance Company for General Insurance Company of the Year**; **Solidarity Bahrain for Takaful Company of the Year**; and **Qatar Insurance Company for Digital Transformation of the Year**.

Zu’bi & Partners’ Ms Raghad Hammad was named the **Woman Leader of the Year** for her efforts in advancing the (re)insurance sector across the MENA region and dedication to empowering women.

The **Young Leader of the Year** title went to **Dubai Health Insurance Corporation’s Mr Ali Fareed Lutfi** in recognition of his many achievements and contributions to the insurance industry.

The highly-coveted **Insurance Industry Leader of the Year** award went to **Middle East Insurance Company’s Dr Rajai Sweis**, recognised for his sound leadership, business acumen and progressive vision in leading the organisation

Source: Middle East Insurance Review

Companies News

«A.M. Best» تؤكد التصنيف الائتماني لسوليدرتي البحرين

Best، ويتضح من تأكيد هذه التصنيفات ان سوليدرتي البحرين تتمتع بمستوى ممتاز من السيولة والمرونة المالية كونها مُدرجة في بورصة البحرين وتعتبر من كبرى شركات التأمين في مملكة البحرين. وبهذه المناسبة، علق السيد جواد محمد، الرئيس التنفيذي لشركة سوليدرتي البحرين: “نحن فخورون لتمكن سوليدرتي البحرين من الحفاظ على تصنيفها واعتمادها العالمي، على الرغم من الأوضاع الاقتصادية غير المستقرة في الاسواق المحلية والعالمية. إن فريق سوليدرتي كان على قدر المسؤولية للحفاظ على مستوى عالي من الأداء على مختلف الأصعدة”. وأضاف قائلاً: “ومن خلال الاستحواذ الأخير على شركة تآزر، نجحت سوليدرتي البحرين في تحقيق الهدف الاستراتيجي المتمثل في الإرتقاء بخدماتها وتصنيفها ضمن الشركات الرائدة في قطاع تأمين، وذلك من خلال التركيز على الجودة والابتكار الرقمي وخدمة العملاء المميزة”.

المصدر: البلاد

مملكة البحرين: أعلنت سوليدرتي البحرين ش.م.ب.، إحدى كبريات شركات التأمين في مملكة البحرين وإحدى الشركات التابعة لمجموعة سوليدرتي القابضة، أن وكالة التصنيف العالمية A.M. Best قد أكدت تصنيفها الائتماني عند «bbb+» وكذلك تصنيفها للقدرة المالية عند «Good» (B++)، حيث أن المنظور المستقبلي لكلا التصنيفين هو مستقر. كما أن هذا التأكيد الإيجابي لتصنيف سوليدرتي البحرين يعكس جودة واستقرار أعمالها، وأهميتها الاستراتيجية للشركة الأم مجموعة سوليدرتي القابضة، حيث تعتبر المجموعة المزود الرائد لحلول التأمين الإسلامية في المنطقة.

وذكرت A.M. Best العالمية إن هذه التصنيفات التي مُنحت لسوليدرتي البحرين تعكس قوة مركزها المالي، والذي تصنفه الوكالة على أنه “عالي الجودة” ويستند على مرونة مالية ذات مستوى عالٍ مقارنة بمخاطر رأس المال وذلك كما تم قياسه من قبل AM

“سلامة للتأمين” تستلم موافقة “المركزي السعودي” على زيادة رأس مالها إلى 200 مليون ريال عن طريق أسهم حقوق أولوية

وأضافت الشركة في بيان لها على “تداول”، أن موافقة البنك المركزي صالحة لمدة 6 أشهر من تاريخها لإتمام عملية زيادة رأس المال. وذكرت أن لا يوجد أي تكاليف مرتبطة خلال الفترة الحالية، لافتةً إلى أنه يتوجب على الشركة استيفاء جميع متطلبات الجهات

المملكة العربية السعودية: أعلنت شركة سلامة للتأمين التعاوني استلامها موافقة البنك المركزي السعودي على زيادة رأس مال الشركة من 100 مليون ريال إلى 200 مليون ريال عن طريق طرح أسهم حقوق أولوية.

سلامة للتأمين التعاوني قد أوصى في أغسطس الماضي بزيادة رأس المال عن طريق طرح أسهم حقوق أولوية بمقدار 200 مليون ريال. وقرر المجلس تعديل توصيته مؤخراً إلى زيادة رأس مال الشركة عن طريق طرح أسهم حقوق أولوية بمقدار 100 مليون ريال بدلاً من 200 مليون ريال، وبذلك سيصبح رأس مال الشركة الجديد 200 مليون ريال

المصدر: أرقام

الرسمية الأخرى ذات العلاقة. وقالت إنه سيتم الإعلان لاحقاً عن الأثر المالي إن وجد، بالإضافة إلى الإعلان لاحقاً عند تقديم ملف طلب زيادة رأس مال الشركة إلى هيئة السوق المالية للحصول على موافقتها. وحسب البيانات المتوفرة على "أرقام"، كان مجلس إدارة شركة

"موديز" تثبت تصنيف "الكويت للتأمين"

الاحتياطيات يدعمها إدارة مخاطر متحفظة. وأوضحته الشركة مدلولات التصنيف، والذي يشير إلى وضعها القوي في السوق المحلي على الرغم من حدة المنافسة، حيث تعتبر الشركة ثاني أكبر شركة تأمينات عامة في السوق المحلي من حيث أقساط التأمين المكتتبه في عام 2021.

يُشار إلى أن نتائج الربع الثالث من عام 2022 لشركة الكويت للتأمين أظهرت نمو أرباحها بنسبة 37.78% لتسجل 1.81 مليون دينار، مقابل 1.31 مليون دينار ربح الربع الثالث من عام 2021.

المصدر: مباشر

الكويت: تثبت وكالة موديز للتصنيف الائتمانية، التصنيف الائتماني لشركة الكويت للتأمين عند A3 مع نظرة مستقبلية مستقرة. ووفق بيان لبورصة الكويت اليوم الأربعاء، تتمتع الشركة بتنوع كبير في المنتجات بالرغم من محدودية وصغر السوق ومكانة في السوق المحلي وسمعة مميزة في تقديم الخدمات التأمينية، بالإضافة إلى مستويات رسمة قوية.

وأشارت الوكالة إلى الأخذ بعين الاعتبار المخاطر المستقبلية المرتبطة بالاستثمار، والتي تمكنها من تجاوز أي خسائر مستقبلية محتملة مع ربحية اكتتاب قوية ومستدامة ومستوي عالي من

الشركة المتحدة للتأمين ترفع رأس مالها المدفوع إلى 6 مليار ريال يمني وبما يعادل 11 مليون دولار

وأضاف بأن الشركة تمكنت من مضاعفة رأس مالها خلال ثلاثة أعوام متتالية لتتواكب مع التحديات الكبيرة التي يواجهها قطاع التأمين على المستوى المحلي والدولي، ولتكون عند مستوى الثقة التي منحها عملائها لها وذلك تجسداً لشعارها "ثقة بحجم المسؤولية".

كما أن هذه الخطوة تزامنت مع احتفال الشركة بمناسبة مرور أربعين عاماً على تأسيسها وتحقيقاً لاستراتيجيتها في التوسع والانتشار واستمراراً لتربيعها في صدارة شركات التأمين لأكثر من عشرين عاماً على التوالي وفي كونها صاحبة أكبر رأس مال مدفوع في السوق اليمني.

اليمن: اعتمدت الجمعية العمومية للشركة المتحدة للتأمين برئاسة الأستاذ/عبد الجبار هائل سعيد رئيس مجلس الإدارة زيادة رأس مال الشركة إلى 6 مليار ريال بدلاً من 4.50 مليار ريال، وذلك لدعم الملاءة المالية للشركة.

هذا وقد صرح الأستاذ/ طارق عبد الواسع هائل - مدير عام الشركة وعضو مجلس الإدارة أن هذه الخطوة الهامة جاءت انعكاساً لرغبة المساهمين في تدعيم مركز الشركة المالي وتعزيز قدرتها المالية لاستيعاب واكتتاب كافة الأخطار التأمينية وذلك كأكبر شركة تأمين في اليمن وبما يضمن توفير حماية مالية كبيرة لعملاء الشركة.

"الوطنية للتأمين" تقدم عرض شراء 47.5% من أسهم "التأمين الأهلية"

إلى أن الصفقة تخضع لموافقات من الجهات التنظيمية المعنية والمساهمين.

وقالت إن هذه الصفقة تهدف إلى "تشكيل كيان مؤثر في مشهد التأمين على الصعيد الإقليمي بأعمال تشغيلية من السلطنة من حيث كونها أكبر حجماً وأكثر قوة وقدرة على المنافسة".

المصدر: الرؤية

سلطنة عمان: قدمت الشركة الوطنية للتأمين على الحياة والعام عرضاً لشراء 47.5% من أسهم شركة التأمين الأهلية- إحدى الشركات التابعة لشركة رويال أند صن اللابنس الشرق الأوسط- وذلك بعدما أعلنت نيتها تقديم عرض شراء في يوليو الماضي.

وأوضحت الشركة في بيان صحفي أن هذا الإعلان هو عرض استحواذ على النحو المحدد في لائحة الاستحواذ (E/2/2019)، مشيرة

أرباح المشرق للتأمين تقفز 171% في 9 أشهر

وصعد صافي أقساط التأمين المكتسبة إلى 30 مليون دولار في نهاية الربع الثالث من هذا العام، مقارنة مع 25 مليون دولار في الفترة المناظرة العام الماضي.

في المقابل، صعد صافي المطالبات المتكبدة إلى 22.8 من 17.1 مليون على أساس سنوي.

وبلغ مجموع موجودات الشركة إلى 81.7 مليون بعد أن كان 78.3

فلسطين: قفزت أرباح شركة المشرق للتأمين في نهاية الربع الثالث من العام الجاري بنسبة 171%، على أساس سنوي، وسط تحسن في عملياتها التشغيلية.

ووفق متابعة "الاقتصادي" لإفصاح الشركة لبورصة فلسطين عن الفترة المالية، فقد بلغ صافي الأرباح 1.7 مليون دولار، مقارنة مع 656 ألف دولار في نهاية الربع الثالث 2021.

أما مجموع حقوق الملكية فقد صعد 14% إلى 20 مليون دولار من 17 مليونا في نهاية العام 2021.

المصدر: الاقتصادي

مليون في نهاية العام 2021 بارتفاع بلغت نسبته 4.32%. وبلغ مجموع المطلوبات 61.6 مليون دولار بعد أن كان 60.7 مليون دولار نهاية العام 2021 بارتفاع بلغت نسبته 1.50%.

Wafa Assurance améliore son CA de 12,1% à fin septembre

Morocco: Wafa Assurance a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de plus de 8,45 milliards de dirhams à fin septembre 2022, en hausse de 12,1% par rapport à la même période un an auparavant.

Dans l'activité vie, le chiffre d'affaires consolidé à fin septembre s'est élevé à 4,41 MMDH, en hausse de 13,4%, expliquée essentiellement par la croissance de l'activité au Maroc, relève la compagnie dans un communiqué sur ses résultats financiers.

En non-vie, le chiffre d'affaires consolidé cumulé s'est élevé à 4,03 MMDH en progression de 10,7% issue de la performance réalisée sur l'ensemble des branches dommages au Maroc et à l'international, ajoute la même source.

Au titre du troisième trimestre 2022, Wafa Assurance a réalisé un chiffre d'affaires consolidé en normes IFRS de 2,56 MMDH, soit une augmentation de 23,8%.

S'agissant des provisions techniques du groupe, elles se sont établies à 45 MMDH à fin septembre, en augmentation de 3,2% et les placements se sont élevés à 50,5 MMDH, en recul de 1,5%.

Quant aux provisions techniques nettes de réassurance, elles se sont élevées à 37,3 MMDH au 30 septembre 2022, en hausse de 4,6%, alors que les placements affectés aux opérations d'assurance se sont établis à 38,7 MMDH à la même date, en hausse de 2,8%, note la même source.

Source: 212 Assurances

«المهندس لتأمينات الحياة» تضح 25 مليون جنيه إضافية في رأس المال

أقساطها المباشرة بنهاية العام المالي 2021 / 2022 لتبلغ 140 مليون جنيه مقابل 103 ملايين خلال الفترة المقابلة من 2020 / 2021.

وسددت الشركة تعويضات للعملاء بإجمالي 102 مليون جنيه خلال 2021 / 2022 كما حققت فائض نشاط بنهاية يونيو الماضي بلغ 45 مليوناً، فيما ارتفع إجمالي الاستثمارات إلى 1.108 مليار في 2021 / 2022 مقابل 1.031 مليار في 2020 / 2021 بزيادة قدرها 77 مليوناً عما كانت عليه العام الماضي، محققة زيادة بنسبة 7.5% عن 2021.

وبلغ إجمالي حقوق المساهمين في 30 يونيو الماضي 303 ملايين جنيه، مقابل 295 مليوناً خلال الفترة المناظرة من العام الماضي.

المصدر: المال

سددت الشركة تعويضات للعملاء بإجمالي 102 مليون جنيه

جمهورية مصر العربية: وافقت الجمعية العمومية لشركة «المهندس لتأمينات الحياة» خلال الأيام الماضية على رفع رأس المال المدفوع إلى 250 مليون جنيه بدلا من 225 مليوناً وبنسبة زيادة 11.1%.

قال مصطفى صلاح العضو المنتدب للشركة إنه تم تمويل الزيادة في رأس المال المدفوع من أرباح العام والأرباح المرحلة وفقاً للقوائم المالية في 30 يونيو الماضي.

وأكد أن الزيادة في رأس المال المدفوع للشركة هو بمثابة استعداد للتوافق المبكر مع مشروع قانون تنظيم التأمين الموحد المعروض على البرلمان حالياً والذي حدد الحد الأدنى لرأس المال بـ 250 مليون جنيه.

كانت شركة المهندس لتأمينات الحياة حققت 36% نمو في محفظة



Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر