

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

الرأي الحصري



Exclusive Sponsor

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

In a World of Uncertainties, We've Got You Covered
ICIEC - Credit, Investment and Business
Insurer of First Resort



THE ISLAMIC CORPORATION FOR
THE INSURANCE OF INVESTMENT
AND EXPORT CREDIT

iciec-communication@isdb.org iciec.isdb.org



IsDB
مجموعة البنك الإسلامي للتنمية
Islamic Development Bank Group

General Secretariat Activities

الموقع الإلكتروني لمؤتمر العقبة 2023 للتأمين يتيح لزائريه تحميل المحاضرات الخاصة بالمؤتمر



ومن الجدير بالذكر، أن مؤتمر العقبة للتأمين يتم تنظيمة بالتعاون ما بين الاتحاد الأردني لشركات التأمين والاتحاد العام العربي للتأمين.

هذا وقد تضمن برنامج المؤتمر في دورته التاسعة العديد من المواضيع التي تم مناقشتها على مدار 8 جلسات من قبل عدد من المتخصصين، وقام السيد/ شكيب أبوزيد برئاسة الجلسة السادسة التي ناقشة موضوع الكوارث الطبيعية وعلى وجه الخصوص الزلازل وكيفية مواجهة خسائره واستعرض خلال جلسته نظرة عامة على الخسائر الناجمة عن الكوارث الطبيعية على مستوى العالم، كما تعرض للظواهر الطبيعية التي تتعرض لها بلداننا العربية والخسائر الناجمة عنها وكيفية مواجهتها لتلك الخسائر.

ولمشاهدة الجلسة كاملة، الرجاء [الضغط هنا](#)

بعد النجاح الذي حققه مؤتمر العقبة التاسع للتأمين لعام 2023 بمشاركة عالمية وعربية ومحلية من أكثر من 30 دولة وبما يقارب (1200) مشارك تم خلاله إستضافة محاضرين ومتحدثين من كبرى شركات التأمين وإعادة التأمين العالمية والعربية والمؤسسات المحلية.

وفي إطار جهود الاتحاد بنشر التوعية التأمينية وتوفير المعلومات لجميع الكوادر العاملة في قطاع التأمين العربي والمحلي لإثراء معلوماتهم وتعزيز خبراتهم، قام الاتحاد الأردني لشركات التأمين بتحميل كافة المحاضرات التي تم عرضها خلال المؤتمر الدولي التاسع للتأمين/مؤتمر العقبة 2023 كم ملفات PDF على الموقع الخاص بالمؤتمر ليتسنى تحقيق الاستفادة من المعلومات التي تم طرحها بأبهر قدر ممكن بحيث تتم عملية التحميل من خلال الضغط على الرابط الإلكتروني بعنوان "اقرأ الورقة" أو "Read Paper" عند كل محاضر في الصفحة الرئيسية للموقع الإلكتروني:-

www.aqabaconf.com

وفي إضافة نوعية لجهود الاتحاد بتعميم الفائدة وحرصه على توفير المحاضرات بالصوت والصورة من أجل توثيق هذا المؤتمر الدولي، ولتوفيرها للمهتمين بالتأمين وخاصة من الذين لم تتاح لهم الفرصة للمشاركة في المؤتمر أو الانشغال بالاجتماعات الثنائية خلال اوقات المحاضرات، قام الاتحاد ايضا بتحميل كافة الفيديوهات المتعلقة بحفل الافتتاح والجلسات الأربعة للمؤتمر على صفحة YouTube الخاصة بمؤتمر العقبة على الرابط التالي

<https://www.youtube.com/@aqabaconfjo4349>

المصدر: صفحة الاتحاد الأردني لشركات التأمين على الفيس بوك

البدء في مناقشة تعديل النظام الأساسي للرابطة الاجتماع الأول لمجلس الإدارة المؤقت لرابطة وسطاء التأمين العرب



عُقد يوم الاثنين الماضي الموافق 2023-06-05 الاجتماع الأول لمجلس الإدارة المؤقت لرابطة وسطاء التأمين العرب عن بُعد، وقد حرص السيدات والسادة أعضاء مجلس الإدارة المؤقت جميعهم على الحضور.

هذا وقد بدأ السيدات والسادة أعضاء مجلس الإدارة المؤقت للرابطة أول المهام الموكلة لهم وهي مناقشة تعديل النظام الأساسي للرابطة ليغطي احتياجات وسطاء التأمين العرب ويصبح أكثر ملائمة لمستجدات المشهد التأميني الحالي.

ومن المنتظر أن يواصل السيدات والسادة أعضاء مجلس الإدارة المؤقت لرابطة وسطاء التأمين العرب اجتماعاتهم بشكل المكثف للخروج بنتائج تخدم مهنة الوساطة.

الاتحاد العام العربي للتأمين يدعم الكوادر الفنية لصناعة التأمين العربية

في إطار حرص الاتحاد العام العربي للتأمين لخدمة صناعة التأمين وكل الأطراف القائمة على تلك الصناعة الهامة.

عضوية رابطة وسطاء التأمين العرب مجانية لمدة ستة أشهر

وفي وقت سابق، وجهة الأمانة العامة للاتحاد العام العربي للتأمين دعوة لوسطاء التأمين العرب للانضمام لرابطة وسطاء التأمين العرب والتي تم تأسيسها منذ عام 2008 لتعمل تحت مظلة الاتحاد العام العربي للتأمين.

ومن الجدير بالذكر، أن هذه الدعوة تأتي تنفيذاً لقرار الجمعية العمومية لرابطة وسطاء التأمين العرب والذي عُقد الشهر الماضي في العقبة، والذي أوصى بفتح باب عضوية الرابطة لمدة 6 شهور مجاناً لوسطاء التأمين العرب وذلك لتوسيع قاعدة العضوية وضمان استفادة أكبر عدد ممكن من الوسطاء العرب من الانضمام للرابطة.

وللانضمام لرابطة وسطاء التأمين العرب، الرجاء [الضغط هنا](#)

عزز حياتك المهنية

وتحت شعار عزز حياتك المهنية، دعت الأمانة العامة للاتحاد العام العربي للتأمين السادة الاكتواريين في كافة انحاء المنطقة العربية للانضمام لرابطة الاكتواريين العرب والتي تم تأسيسها في مارس العام الجاري لتعمل تحت مظلة الاتحاد العام العربي للتأمين.

هذا وقد اشار الاتحاد في دعوته إلى أن الانضمام لعضوية الرابطة سيمكن اعضاءه من الاستفادة من الموارد وفرص التطور على المستوى المهني من خلال الندوات والمؤتمرات التي يشارك الاتحاد في تنظيمها، فضلاً عن امكانية التواصل مع الخبراء والمتخصصين الاكتواريين من البلدان العربية.

وللانضمام لرابطة الاكتواريين العرب، الرجاء [الضغط هنا](#)



الإتحاد العام العربي للتأمين

General Arab Insurance Federation
(GAIF)



Global Economy

Global Economy on Precarious Footing Amid High Interest Rates

العربية



français



Global growth has slowed sharply and the risk of financial stress in emerging market and developing economies (EMDEs) is intensifying amid elevated global interest rates, according to the World Bank's latest [Global Economic Prospects report](#).

Global growth is projected to decelerate from 3.1% in 2022 to 2.1% in 2023. In EMDEs other than China, growth is set to slow to 2.9% this year from 4.1% last year. These forecasts reflect broad-based downgrades.

Most EMDEs have seen only limited harm from the recent banking stress in advanced economies so far, but they are now sailing in dangerous waters. With increasingly restrictive global credit conditions, one out of every four EMDEs has effectively lost access to international bond markets. The squeeze is especially acute for EMDEs with underlying vulnerabilities such as low creditworthiness. Growth projections for these economies for 2023 are less than half those from a year ago, making them highly vulnerable to additional shocks.

The latest forecasts indicate that the overlapping shocks of the pandemic, the Russian invasion of Ukraine, and the sharp slowdown amid tight global financial conditions have dealt an enduring setback to development in EMDEs, one that will persist for

the foreseeable future. By the end of 2024, economic activity in these economies is expected to be about 5% below levels projected on the eve of the pandemic. In low-income countries—especially the poorest—the damage is stark: in more than one-third of these countries, per capita incomes in 2024 will still be below 2019 levels. This feeble pace of income growth will entrench extreme poverty in many low-income countries.

The report provides a comprehensive assessment of the fiscal policy challenges confronting low-income economies. These countries are in dire straits. Rising interest rates have compounded the deterioration in their fiscal positions over the past decade. Public debt now averages about 70% of GDP. Interest payments are eating up a rising share of limited government revenues. 14 low-income countries are already in, or at high risk of, debt distress. Spending pressures have risen in these economies. Adverse shocks such as extreme climate events and conflict are more likely to tip households into distress in low-income countries than anywhere else because of limited social safety nets. On average, these countries spend just 3% of GDP on their most vulnerable citizens—well below the 26% average for developing economies.

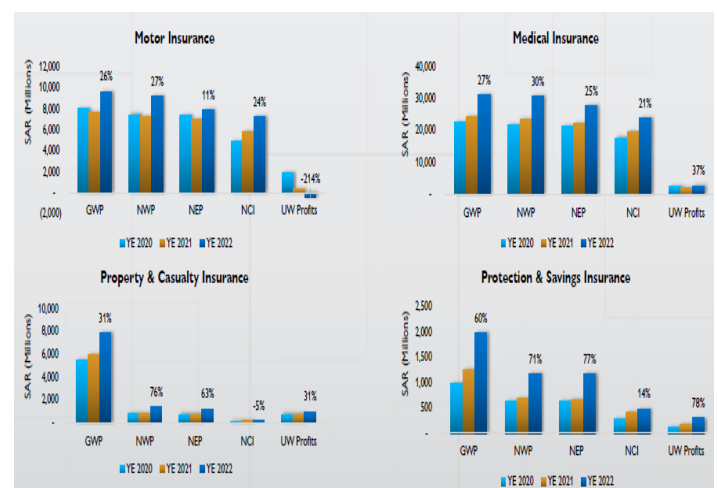
Source: World Bank

Markets' Reports

BADRI KSA Listed Insurance Industry Performance Analysis year end 2022

2021 was a tough year for profitability in the KSA Insurance sector, but there has been improvement in 2022. However, companies with significant motor insurance exposure faced challenges. Compared to the same period last year, the insurance industry in the Kingdom saw increased profitability in 2022. There has been a significant 29% growth in overall gross written premiums, rising from SAR 40.3 billion to SAR 51.9 billion. Additionally, profitability after zakat and tax has shown a remarkable turnaround, shifting from a loss of SAR 78 million in 2021 to a profit of SAR 688 million in 2022.

These figures indicate positive signs of recovery and a



notable return to profitability for the sector as a whole in 2022, in contrast to the substantial loss experienced in the previous year. However, around half of the insurers in the market still recorded losses, mainly those with higher exposure to motor.

Motor underwriters have faced significant challenges in a highly demanding market environment, leading to a staggering 214% decrease in underwriting profits compared to 2021. Although this has affected the entire market, there is a noticeable contrast in performance between the largest players and the rest of the market. The five largest motor writers, on average, recorded a loss ratio of 88%, while the others had an average loss ratio of 96%. Throughout 2022, achieving underwriting profits in the motor sector proved to be difficult for many insurers based on the overall year's performance. The retail third-party liability (TPL) aggregator business has particularly suffered substantial losses, necessitating a substantial increase in premiums across the market for insurers to attain profitability in this segment.

In contrast, there has been a significant 27% growth in Medical Gross Written Premiums (GWP), accompanied by a notable 37% increase in underwriting profits compared to the previous year. However, it is important to note that the Medical insurance sector continues to be highly competitive, and the industry-wide loss ratio remains relatively high, hovering around 85%.

In comparison to 2021, the Industry Combined Ratio has seen a slight decrease of 1%, reaching 103%. This reduction can be attributed primarily to a decline in the industry loss ratio, while expense ratios have remained relatively stable. Notably, claims incurred have exceeded initial expectations, leading to higher

expenses. However, positive investment returns have helped offset some of the underwriting losses.

The overall industry retention ratio of 84% has seen a slight increase from last year which was 83% in 2021.

Commission expense ratio has increased by approximately 1%, while G&A expense ratio has decreased by 1%.

The insurance sector in KSA heavily relies on Motor and Medical insurance, which serve as the foundational pillars. Together, these two segments account for a significant 81% of the total Gross Written Premiums (GWP) in the KSA insurance industry.

Protection & Savings continues to show good profitability albeit with smaller overall volumes. The Protection and Savings Insurance continues to grow and has doubled in terms of GWP compared with the same period last year.

The profitable Property and Casualty lines saw an increase of 32%, however with an average retention ratio of 18% this continues to be heavily reinsured.

Finally, IFRS 17 has arrived. The transition impact for the industry as at 1 January 2022 was an overall decrease in equity of around SAR 250 million. This is primarily driven by an increase in balance sheet liabilities due to the recognition of the Loss Component for unprofitable contracts of around SAR 380 million offset by SAR 130m due to increased deferral of acquisition costs and discounting of liabilities. The impact of the Loss Component is significantly higher than observed in other markets primarily due to the challenging market conditions for motor over the last year or so.

To download full report, please click [here](#)

Source: BADRI

Oman Insurance Industry Report 2022

SHMA Consulting published its' Insurance Industry Report 2022 for the Oman Insurance Market.

The report concluded to the following key highlight:

- The merger between Oman Qatar Insurance, a subsidiary of Qatar Insurance Company (QIC) and Omani company Vision Insurance was finalized on 16 February, 2023. The transaction was approved by the Omani government. As a result of this transaction, Vision Insurance's shares have been delisted from the Muscat Stock Exchange.
- The mandatory health insurance scheme (Dhamani) will be implemented starting in 2023. The program, which will be gradually rolled out, covers private sector employees, their dependents, tourists and foreign



visitors.

- The Unified Agreement for Health Insurance Scheme came into effect in January 2023. Set up by the Omani Capital Market Authority (CMA), this document aims to regulate the relationship between the different market stakeholders : insurers, private health institutions and health insurance claims management companies.
- The Sultanate of Oman is preparing to host the 34th conference of the General Arab Insurance Federation (GAIF). The biennial event will be organized in 2024 by Oman's Capital Market Authority (CMA) and the Omani Insurance Association.
- Oman Reinsurance Company has set up its new website at <https://www.omanre.com/>. The page reflects

the company's journey since the beginning of its operations in 2009 and reflects its transformation into a regional reinsurer.

- The Capital Market Authority (CMA) in Oman has required local insurers to introduce natural disaster coverage in home, office and business insurance policies. Contracts issued or renewed shall henceforth include this coverage.

- The Omani government has established a Supreme Sharia Supervisory Board (SSSB) in the Capital Market Authority (CMA). The board aims to improve the legislative and regulatory processes for companies engaged in Takaful insurance activities in the Sultanate.

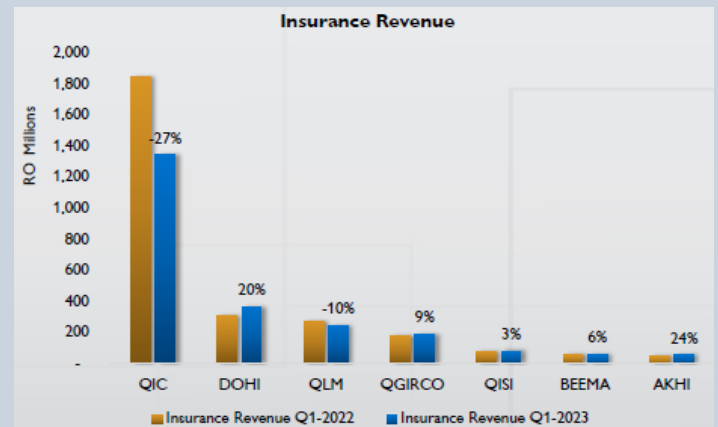
To download full report, please click [here](#)

Source: SHMA

BADRI Qatar Insurance Industry Performance of Listed Companies Q1 2023

The listed Insurance Companies in Qatar saw a decrease in Revenue of 16% in first quarter of 2023, with volumes decreasing from QR 2.8 billion in Q1-2022 to QR 2.3 billion. However, if we exclude the impact of QIC the growth increases to 7%. QIC and QLM experienced a decrease in revenue while all the other listed companies displayed an increase from the previous year.

While the revenue showed a decline, at the other end of the spectrum, the bottom line observed an increase in profits after increasing from QR 247 million in Q1-2022 to QR 385 million in Q1-2023, an increase of 56%. QIC displayed a significant increase in profits as compared to the previous year. If we remove its impact from the profitability analysis, the result shows



a decrease of 1% in overall profits of the industry.

To download full report, please click [here](#)

Source: BADRI

World Insurance

Reinsurance support plays a large role in the cyber insurance market: Moody's

According to analysts at Moody's, reinsurance support plays a large role in the cyber insurance market, as primary insurers continue to reinsure cyber risk through quota share arrangements to obtain expertise and capital protection.

Citing Gallagher Re's 1st View Emerging Equilibrium published in January this year, Moody's notes that reinsurance pricing for cyber coverage continued to increase with higher attachment points and some treaty limit reductions.

"Reinsurers continue to maintain aggregate caps on quota share reinsurance agreements to manage their accumulation risk," suggest the analysts.

They continue, "As a result of changes implemented by

primary insurers, reinsurers have slowly increased their risk tolerance for cyber risk, and some new capacity has come to the market.

"However, reinsurers are still cautious given the potential for systemic risk and that a widespread cyberattack that escalates globally could result in billions of dollars in potential claims payouts."

Meanwhile, Moody's states that the alternative capital market has significantly grown its share of the property

catastrophe reinsurance market, but is still in the very early innings of transferring cyber risk.

A few deals have been done, such as the two separate transactions announced by Lloyd's of London insurer Beazley earlier this year.

In January, the firm issued [the first catastrophe bond covering its cyber insurance policies](#). This \$45 million cyber cat bond can be traded under Rule 144A resale, and provides Beazley with indemnity coverage against all perils in excess of a \$300 million catastrophe event.

The bond was backed by third-party institutional investors, including Fermat Capital Management, LLC, who are taking on potential cyber insurance claims above a certain level of losses, for a rate of return generally uncorrelated with capital markets.

[Beazley also sponsored another \\$20 million cyber cat bond in May](#), which is a segregated second cell to its first cat bond, both of which expire at the end of the year.

Beazley's cyber insurance policies contain standardized policy language, including a defined war exclusion that enabled investors to take on catastrophic and systemic

risk.

Also in January, [Hannover Re developed a retrocessional cover](#) to enable the capital markets to take on cyber risks in Hannover Re's worldwide portfolio through a quota share arrangement.

Stone Ridge Asset Management, an alternative asset manager, supplied \$100 million of investor capital to support the transaction.

Moody's notes that Hannover Re has a long history of leveraging insurance-linked securities to transfer risks for its clients and cover its risks through the capital markets.

If the capital markets prove willing to support cyber insurance through investments in insurance-linked securities, it could create additional capacity in the market to support growth while enabling (re)insurers to manage tail risk, explains the rating agency.

However, uncertainty around modelling cyber risk and limited policy wording standardisation among carriers could impede the development of cyber insurance-linked securities.

Source: Reinsurance News

Over \$150bn in fees and commissions earned from insurance broking activity in 2022

Worldwide, total fees and commissions earned from insurance broking activity in 2022 were worth over \$151.4bn, up from around \$137bn in 2021, according to Insuramore, a provider of marketing services focusing on the insurance sector.

This increase is equivalent to a growth rate of almost 10.5% without adjusting for inflation, but closer to 2% as an inflation-adjusted measure.

According to Insuramore, in 2022, this market is estimated to have broken down between around £68.8bn due to commercial P&C (non-life) retail broking, \$14.6bn to private P&C (non-life) retail broking, \$50bn to employee benefits plus life and health insurance retail broking, \$6.4bn to reinsurance broking and \$11.6bn to wholesale broking.

Each of the segments registered a double-digit growth rate during the year apart from employee benefits plus life and health insurance retail broking.

Without adjusting for inflation, the top 20 broking groups together achieved an even higher aggregate growth rate of 11.7% albeit this was driven in part by M&A activity, analysts noted.

In terms of the value of its total broking revenues worldwide, Marsh McLennan ranked first among broking groups in 2022 and followed by Aon, WTW, Gallagher and Acrisure.

Heading the commercial P&C insurance retail broking segment is Marsh McLennan; the private P&C insurance retail broking segment is led by HUB; employee benefits activity plus retail broking of life and health cover by WTW; reinsurance broking by Aon; and wholesale insurance broking by Amwins.

"Overall, the top 20 groups are believed to have controlled 51.5% of total global broking fees and commissions in 2022 and the top 300 groups for 83.2%. Relative to the equivalent figures computed for 2021 (namely, a respective 50.7% and 79.4%), this shows that there has been some consolidation in the market structure; this is due both to M&A activity and to the strengthening of the US dollar against most global currencies during 2022, causing US-based groups to achieve a higher weighting within the worldwide ranking," said analysts.

According to the report, among the 300 groups the US is the headquarters for 141 of them, France for 29, the UK for 27, Canada for 17 and India for 13. The rest of the world account for the remaining 73.

Analysts concluded: "Looking ahead, it will be apposite

to see whether a continuing stream of M&A activity causes the worldwide market to consolidate further in 2023 or if the dynamic growth of some smaller and

medium-sized competitors causes the share of the top 20 groups to hold at just over a half of global broking revenues.

Source: Reinsurance News

Arab Insurance

Algeria

Hassen Khelifati. PDG d'Alliance Assurances: «Nous devons prioriser et libérer l'initiative pour aller conquérir le marché international»

Hassen Khelifati, président de la commission communication du comité d'organisation de la 49e conférence de l'Organisation africaine des Assurances et PDG d'Alliance Assurances, revient dans cet entretien sur le déroulement de cet événement. Pour lui, après les débats, les réflexions et les échanges, le temps de l'action est venu. Car le défi actuel est de donner des réponses appropriées aux problématiques les plus urgentes. Il s'inscrit dans une démarche opérationnelle dont la vision porte sur le moyen et le long terme. Il plaide pour une complémentarité entre les secteurs public et privé dans les assurances, en évitant toute discrimination. Une concurrence loyale et saine va faire émerger les compétences et faire rejaillir tout le potentiel de ce marché inexploité à ce jour.



Pour lire la retranscription complète de l'interview, veuillez cliquer [ici](#)

Source: El Watan

Arab Insurance

Bahrain

23.43 مليون دينار أرباح 5 شركات تأمين مساهمة

دينار مقارنة بأرباح تبلغ 9 ملايين دينار في 2021، وبنسبة تراجع تبلغ 18.

وتشكل أرباح مجموعة أريج نحو 32% من إجمالي أرباح شركات التأمين المدرجة في بورصة البحرين لعام 2022.

وحلت في المركز الثاني من حيث حجم الأرباح شركة البحرين الوطنية القابضة بأرباح تبلغ نحو 6.5 مليون دينار خلال 2022، وتعاود نحو 28% من إجمالي أرباح شركات التأمين.

ونمت أرباح شركة البحرين القابضة بنسبة 2% من 6.3 مليون دينار خلال 2021 إلى 6.5 مليون دينار لعام 2022.

المصدر: الوطن

بلغ إجمالي أرباح شركات التأمين المدرجة في بورصة البحرين 23.43 مليون دينار في العام 2022، وهي نفس الأرباح التي حققتها في 2021 والتي بلغت 23.42 مليون دينار، بدعم من التأمين على الحياة وعلى العقارات نتيجة قروض التمويل الإسكانية ضمن برنامج مزايا.

وكشفت البيانات المالية لـ 5 شركات تأمين مدرجة في بورصة البحرين أن حجم أرباحها خلال العام 2022 بلغت 23.43 مليون دينار، مع ارتفاع أرباح 4 شركات، وانخفاض أرباح شركة واحدة.

وجاءت المجموعة العربية للتأمين أريج في المركز الأول من حيث تحقيق أعلى ربحية، حيث بلغت صافي أرباحها أكثر من 7.4 ملايين



Arab Insurance

Egypt

84.3 مليار جنيه إجمالي قيم التمويل الممنوح من الأنشطة المالية غير المصرفية مارس 2023

والمسئوليات 965 مليون جنيه، فيما سجلت قيمة التعويضات المسددة الأشخاص وتكوين الأموال 1.7 مليار جنيه.

الجدير بالذكر أن:

تأمينات الممتلكات والمسئوليات يقصد بها التأمين على الممتلكات ضد الأخطار، مثل الحريق أو السرقة والتأمين على المنازل والسيارات والمخازن والبضائع وغيرها من الأصول.

تأمينات الأشخاص وتكوين الأموال يقصد بها تأمينات الحياة أو التأمين في حالة الوفاة أو التأمين ضد الحوادث الجسدية وغيرها من أنواع التأمين المختلفة.

للاطلاع علي التقرير (اضغط هنا) المصدر: الهيئة العامة للرقابة المالية

أظهرت أحدث التقارير الصادرة من الهيئة العامة للرقابة المالية عن شهر مارس 2023 بالنسبة لقطاع التأمين أن قيمة إجمالي أقساط التأمين 6.8 مليار جنيه

حيث جنيه، فيما سجلت قيمة الأقساط المحصلة لنشاط تأمينات الأشخاص وتكوين الأموال 3.6 مليار جنيه بلغت قيمة الأقساط المحصلة لنشاط تأمينات الممتلكات والمسئوليات 3.2 مليار في شهر مارس 2023

وقد بلغت إجمالي قيمة التعويضات المسددة من قطاع التأمين 2.6 مليار جنيه في شهر مارس 2023

حيث بلغت قيمة التعويضات المسددة لتأمينات الممتلكات

خلال الربع الأول من 2023

«المركزي»: 28.7 مليار جنيه زيادة في استثمارات شركات وصناديق التأمين بأذون الخزنة

إلى 26.7%.

بينما ارتفعت محفظة استثمارات شركات تأمين القطاع الخاص في أذون الخزنة بمعدل 29.2% خلال الربع الأول من العام الجاري لتسجل حوالي 19.439 مليار جنيه بنهاية مارس الماضي، مقابل 15.039 مليار جنيه بنهاية عام 2022.

وسجلت استثمارات شركات التأمين (الفروع الأجنبية) حوالي 7.877 مليار جنيه بنهاية الربع الأول من عام 2023، مقابل 7.005 مليار جنيه بنهاية يناير الماضي، بمعدل نمو يبلغ حوالي 12.4%.

ويذكر أن الهيئة العامة للرقابة المالية تستهدف من خلال الاستراتيجية الشاملة للخدمات المالية غير المصرفية 2022 - 2026؛ رفع استثمارات شركات التأمين لتصل إلى 200 مليار جنيه بحلول عام 2026، وأن يصل حجم صناديق التأمين الخاصة إلى 150 مليار جنيه، واستثمارات صناديق التأمين الحكومية إلى 1.3 مليار جنيه خلال تلك الفترة.

المصدر: أموال الغد

ارتفعت استثمارات شركات التأمين وصناديق التأمين في أذون الخزنة الحكومية إلى نحو 177.67 مليار جنيه بنهاية مارس 2023، مقابل 148.93 مليار جنيه بنهاية ديسمبر الماضي، زيادة قدرها 28.74 مليار جنيه، بمعدل نمو 19.2%.

ووفقاً لتقرير للبنك المركزي المصري، بلغت استثمارات صناديق التأمين في أذون الخزنة نحو 134.681 مليار جنيه بنهاية مارس الماضي، مقابل 105.491 مليار جنيه بنهاية ديسمبر 2022، بمعدل نمو 27.6%، وبزيادة قدرها 29.19 مليار جنيه.

وقد استثمرت شركات التأمين نحو 42.99 مليار جنيه في أذون الخزنة الحكومية بنهاية مارس 2023، مقابل 43.44 مليار جنيه بنهاية ديسمبر الماضي، بمعدل تراجع 1%.

كما بلغت استثمارات شركات تأمين قطاع الأعمال العام في أذون الخزنة حوالي 15.675 مليار جنيه بنهاية مارس 2023، مقابل 21.397 مليار جنيه بنهاية ديسمبر 2022، بمعدل تراجع يصل

Arab Insurance

Jordan



الاتحاد الأردني لشركات التأمين يبدأ بإرسال وثيقة التأمين الإلزامي الإلكترونية رسائل SMS

يعمل الاتحاد الأردني لشركات التأمين وبشكل مستمر على تعزيز الاستثمار في التكنولوجيا في إطار توجهات الاتحاد للتحول الرقمي من خلال أتمتة العمل في كافة عملياته اليومية وفي هذا الإطار، فإن الاتحاد الأردني لشركات التأمين بدأ في إرسال عقد التأمين إلكترونياً من خلال طلب هاتف المؤمن له وإرسال وثيقة التأمين لهاتفه في نفس اللحظة، الأمر الذي يحقق فوائد عديدة منها تخفيف التعامل الورقي، وتكوين قاعدة بيانات دقيقة لبيانات المؤمن لهم لسهولة التواصل معهم عند الحاجة.

المصدر: صفحة الاتحاد على الفيس بوك

english



français



بيع منتوجات التأمين عبر الأنترنت: هيئة مراقبة التأمينات والاحتياط الاجتماعي تنظم "ماستر كلاس" لفائدة الصحفيين

08-31 القاضي بتحديد تدابير لحماية المستهلك والظهير الذي يشكل الالتزامات والعقود والقانون رقم 05-35 المتعلق بالتبادل الإلكتروني للمعطيات القانونية وكذا القانون رقم 99-17 المتعلق بمدونة التأمينات المطبقة على البيع عبر الأنترنت.

وتحدد هذه التعليمات، التي تهدف توجيهاتها إلى تيسير مسار تفعيل مقتضيات البيع عبر الأنترنت، الشروط والإجراءات التي يتعين على مقاولات التأمين وإعادة التأمين ووسطاء التأمين وباقي الهيئات المخول لها عرض عمليات التأمين للعموم من أجل وضع آلية إلكترونية للبيع عبر الأنترنت تتيح إمكانية إبرام عقود تأمين.

ومن جهة أخرى، مثل الماستر كلاس مناسبة من أجل التأكيد على إرادة الهيئة في تعزيز الابتكار وتطوير "تكنولوجيا التأمين" (In-surtech) من أجل تحسين تجربة الزبون وتعزيز الشمول في قطاع التأمينات. ولهذا الغرض أحدثت الهيئة خلية "الابتكار وتكنولوجيا التأمين" تهدف إلى تحفيز الابتكار داخل قطاع التأمين المغربي.

المصدر: موقع الهيئة الإلكتروني

نظمت هيئة مراقبة التأمينات والاحتياط الاجتماعي بتاريخ 06 يونيو بالدار البيضاء ماستر كلاس لفائدة الصحفيين في موضوع "بيع منتوجات التأمين عبر الأنترنت".

ويمكن هذا اللقاء الذي عرف مشاركة خبراء الهيئة من استعراض مختلف القضايا المرتبطة ببيع منتوجات التأمين عبر الأنترنت، خصوصاً الإطار القانوني المنظم لهذه الآلية، وكذا الفرص التي تتيحها أمام الفاعلين والمؤمن لهم على حد سواء، علماً أن تفعيل هذه الآلية يندرج في إطار المجهودات المبذولة من أجل تشجيع رقمنة قطاع التأمينات بهدف تحسين نسب الولوج إلى التأمين وتعزيز الشمول المالي.

وفي هذا السياق، تجدر الإشارة إلى أن الهيئة سبق أن نشرت بتاريخ فاتح يوليوز 2022 تعليمية تخص الوسائط الإلكترونية لبيع منتوجات التأمين عبر الأنترنت، التي تحدد القواعد الأساسية المرتبطة بالعقود المبرمة عن بعد التي ينص عليها القانون رقم

Arab Insurance

Oman

استمرار توفير الخدمات التأمينية 24 ساعة في فروع الشركات بالمنافذ الحدودية

الهيئة توجه شركات التأمين للاستعداد لموسم الخريف واستغلاله في تعزيز الثقافة التأمينية

الهيئة توجه شركات التأمين نحو الاستعداد لموسم الخريف

بهدف تحقيق التغطية بين الوحدات الحكومية توفير منظومة سياحية متكاملة وضمان نجاح الموسم

الإجراءات التي تدعم فروع شركات التأمين لتسهيل توفير الخدمات التأمينية

- توفير العدد الكافي من الموظفين
- نشر أرقام وقنوات التواصل المباشرة للأفرع
- العمل على مدار 24/7 في فروع الشركات بالمنافذ البرية
- تسهيل عمليات تقديم مطالبات الحوادث إلكترونياً
- تقديم الدعم الفوري لتسريع آلية التعامل مع المطالبات
- تفعيل الخدمات الإلكترونية للشركات لشراء مختلف المنتجات التأمينية

استغلال الموسم في بث الرسائل التوعوية للحد من الحوادث المرورية وغرس الثقافة التأمينية

www.cma.gov.om

بالتزامن مع اقتراب موسم خريف صلالة وجهت الهيئة العامة لسوق المال تعميماً إلى جميع شركات التأمين يقضي بضرورة تعزيز جاهزية الشركات بفروعها وأقسامها لتوفير المظلة التأمينية المناسبة مؤكدة في تعميمها على أهمية الإعداد والتأهب للتعامل مع موسم الخريف بمحافظه ظفار بالشكل المناسب واستغلال هذا الموسم في بث الرسالة التوعوية للارتقاء بمستوى الثقافة التأمينية.

ويأتي هذا التعميم تأكيداً على التكاملية المنشودة بين أجهزة ووحدات الدولة لتوفير منظومة سياحية متكاملة توفر كافة الخدمات والتسهيلات لزوار الخريف الذي يضمن نجاح المواسم السياحية عبر ترجمة الأساسيات التي تضمن صناعة سياحية حقيقية تضيف قيمة في بناء صورة ذهنية إيجابية.

وأوضحت الهيئة العامة لسوق المال في تعميمها على أهمية ضمان توفير التسهيلات اللازمة للحصول على الخدمات التأمينية عبر إتاحتها في المنافذ البرية وتقديم حزمة من الإجراءات لدعم فروع شركات التأمين في محافظة ظفار. سواء من خلال توفير العدد الكافي من الموظفين في الفروع وضمان استمرار العمل على مدار 24 ساعة خلال أيام الأسبوع للفروع في المنافذ الحدودية، كما أكد التعميم على أهمية تفعيل الخدمات الإلكترونية للشركات لشراء مختلف المنتجات التأمينية وتنظيم عمليات تقديم مطالبات الحوادث إلكترونياً، إلى جانب إتاحة ونشر أرقام وقنوات التواصل المباشرة للأفرع المختلفة وتقديم الدعم الفوري لتسريع آلية التعامل مع المطالبات.

وفيما يتعلق باستغلال موسم الخريف والذي يشهد إقبال كبير من المواطنين والزائرين لسلطنة عمان أكد التعميم على تعزيز البرامج والمبادرات التوعوية من خلال المشاركة في بث الرسائل التوعوية المتعلقة بمتطلبات الأمان والسلامة في الطريق للحد من الحوادث

المصدر: موقع الهيئة الإلكتروني

لجنة التأمين الزراعي تُقيم منتج التأمين الزراعي على الزراعات المحمية (البيوت البلاستيكية / خضار)



في مقر الهيئة صباح يوم الأربعاء بتاريخ 2023/06/07 وبحضور كافة الجهات الممثلة في اللجنة.

تم عرض مختلف البيانات المتعلقة بالسنة الأولى من تطبيق المشروع من ناحية الاكتتاب (إصدار الوثائق)، أو من ناحية إدارة المطالبات وسداد التعويضات وتقييم كل التفاصيل والنتائج.

حيث بلغت الأقساط 1,086,541,571 ليرة سورية، وبلغت التعويضات حتى تاريخه 789,774,125 ليرة سورية (مع ضرورة التنويه إلى وجود 637/ بيت بلاستيكي متضرر قيد الاستكمال والدراسة حالياً للبت في التعويض أيضاً)، بينما بلغ عدد البيوت المؤمنة 29,190/ بيت.

كما تم التنويه إلى المستوى العالي من التنسيق بين مختلف الجهات، الأمر الذي ضمن نجاح أهداف المشروع في السنة الأولى إلى حد بعيد، وتم التوصل إلى العديد من المقترحات الكفيلة بمعالجة جذرية لكافة معوقات العمل التي ظهرت خلال السنة الأولى، والطرق الضامنة لزيادة عدد البيوت المؤمنة، بما يعزز الهدف الاجتماعي والاقتصادي من هذا التأمين.

إذ يُشكل الفارق الكبير بين عدد البيوت المؤمنة وعدد البيوت المزروعة حالة من فوات المنفعة على الأخوة المزارعين، خاصةً بعد ظهور حجم التعويضات الجيدة التي يحصل عليها المتضررين. حضر الاجتماع كلاً من:

- الدكتور رافد محمد "مدير عام الهيئة - رئيس اللجنة".

- ومن المؤسسة العامة السورية للتأمين الأستاذ أحمد ملحم "المدير العام"، السيدة سلاف صبره "مديرة دائرة الحريق والهندسي والأخطار المختلفة" والأستاذ محمد حسن مدير فرع المؤسسة في

محافظة طرطوس.

- المهندس رائد حمزة "مدير المركز الوطني للسياسات الزراعية".
- الأستاذ سامر الفيومي "مدير الشؤون المالية في المصرف الزراعي التعاوني".

- الأستاذ زيدان سعادات "مدير القروض في المصرف الزراعي التعاوني".

- المهندسة ريم شعبان "مديرة الاقتصاد الزراعي في وزارة الزراعة".

- الأساتذة موسى درويش وأحمد الهلال "عضوي المكتب التنفيذي للاتحاد العام للفلاحين".

- ومن الهيئة: السيدة غلى طليعة، الآنسة رنا تامر والآنسة هديل خالد.
المصدر: صفحة الهيئة على الفيس بوك

الإمارات تشدد متطلبات التأمين على السفن التي ترفع علمها

معترف بها في مجال النقل البحري.

وأشار التعميم إلى أن المتطلبات الأخرى تشمل «تقديم قائمة بالمطالبات التي تمت تسويتها والتي تتجاوز قيمتها 10 ملايين دولار، أو قائمة بأعلى خمس مطالبات تمت تسويتها بالفعل أو قيد التسوية، على أن يتم تقديم هذه المستندات قبل تاريخ 30 يونيو 2023».

وأضاف التعميم الموجه أيضاً لمالكي السفن «كما يتعين عليها تقديم نسخ عن شهادة التغطية التأمينية، والشهادات المالية المعتمدة مثل البطاقات الزرقاء التي توافر التغطية التأمينية لمسؤولية التلوث النفطي».

ويضم أسطول السفن الذي يرفع علم الإمارات العشرات من ناقلات النفط معظمها متهاك، إلى جانب أكثر من 200 سفينة تُستخدم عادة في التجارة المتعلقة بالنفط، وفقاً لبيانات الشحن في قاعدة البيانات العامة (إيكواسيز).

قالت الإمارات إنها ستعمل على تشديد متطلبات التأمين على السفن التي ترفع علمها وسط تزايد المخاوف من إبحار السفن دون غطاء من الدرجة الأولى وتعرضها لتسرب نفطي. وتخضع السفن عادة لتأمين الحماية والتعويض الذي يغطي المطالبات المتعلقة بالمسؤولية ومنها الأضرار البيئية والإصابات.

أما السياسات التأمينية المتعلقة بأجسام السفن وآلاتها فتغطي التأمين على السفن ضد الأضرار المادية. وتتولى 12 شركة حول العالم التأمين على نحو 90 في المئة من حمولات السفن في المحيطات وتشكل هذه الشركات ما يعرف باسم «المجموعة الدولية لأندية الحماية والتعويض».

وأصدرت وزارة الطاقة والبنية التحتية الإماراتية تعميماً يوم الجمعة يلزم شركات الحماية والتعويض التأمينية غير الأعضاء في المجموعة الدولية لأندية الحماية والتعويض باستيفاء عدد من المتطلبات منها تقديم ما يثبت عضويتها في وكالة مهنية أو هيئة تنظيمية

وأظهر تحقيق لرويتز أن عدد الحوادث التي وقعت العام الماضي، ومنها جنوح السفن واصطدامها وحوادث الاقتراب من التصادم، بلغت أعلى مستوى لها منذ سنوات.

المصدر: الراي

وانضمت المئات من ناقلات النفط «الشبح» غير الخاضعة للرقابة الكاملة إلى تجارة شحن موازية غير معروفة على مدى السنوات القليلة الماضية، وكانت تحمل النفط من دول مشمولة بعقوبات وقيود غربية منها روسيا وإيران.

Companies News

Sanlam/Allianz : Un rapprochement à minima

Morocco: Le rapprochement entre Allianz et Sanlam, qui sont en négociations pour l'ensemble du continent, à l'exception de quelques régions comme l'Afrique du sud, devrait se traduire au Maroc par une cohabitation allégée.

Le Conseil de la concurrence a donné son aval à l'opération, croit savoir Média24. Mais cela ne devait pas se traduire par une fusion. Les deux compagnies vont devoir continuer à opérer de manière séparée pour ne pas avoir de potentielles positions dominantes dans certaines villes.

Sanlam Maroc et Allianz Maroc vont devoir cohabiter et devront même se séparer de certains points de vente dans certaines localités du Royaume.

Le Conseil de la Concurrence exige également la désignation d'un mandataire indépendant pour surveiller le respect des engagements des deux groupes dans ce rapprochement plutôt soft. Autant dire qu'à court terme, personnel et clients ne vont pas percevoir de grands changements.

Source: 212 Assurances

تمكين للتأمين تطلق مجموعة من برامج التأمين متناهي الصغر



“تعليمي” لتأمين المصاريف الدراسية وضمان استمرارية دفع الأقساط التعليمية في حال وفاة المعيل، إضافة إلى برنامج “فواتيري” لتأمين سداد الفواتير الدورية المترتبة على الأفراد في حال تعرض الفرد للوفاة وانقطاع دخل العائلة مما يرفع عنهم عبء تحمل عدم القدرة على سداد الالتزامات الدورية، وبرنامج تأمين “عائلي” لضمان استمرارية دخل العائلة و تأمين مصاريف الجنازة، حيث يتيح هذا البرنامج تغطية مصاريف الجنازة للمؤمن له وأردف قائلا: “تمت دراسة البرامج فنياً بعناية بالتزامن مع دراسة التجارب الإقليمية والعالمية في طرح وتسويق خدمات التأمين متناهي الصغر، علماً بأن البرامج تمتاز بأقساطها المنخفضة وتغطياتها التأمينية النوعية حيث لا يتجاوز قسط الوثيقة لكل برنامج 200 شيكل سنوياً، بسقف تعويض 20 ألف دولار أمريكي”. بدوره أكد السيد/ محمود شخشير مدير دائرة الاتصالات التسويقية

فلسطين: أطلقت شركة تمكين للتأمين مجموعة برامج التأمين متناهي الصغر، وهي “تعليمي”، “فواتيري”، “عائلي” و “تأمين مصاريف الجنازة”، والتي تمتاز بأقساطها المنخفضة وتغطياتها التأمينية النوعية وتلامس احتياجات ومتطلبات الشرائح المهمشة تأمينياً من ذوي الدخل المحدود.

وبهذه المناسبة أكد السيد/ محمد الريماوي مدير عام الشركة على أهمية تقديم مثل هذه الخدمات باعتبارها نقلة نوعية في الحلول والخدمات المقدمة في شركة تمكين للتأمين، إيماناً بأهمية التنوع في الخدمات التأمينية المقدمة للجمهور، وبهدف الابتعاد عن النمطية التي يعاني منها سوق التأمين حالياً، خاصة أن التأمين متناهي الصغر يستهدف الشرائح غير المدمجة بخدمات وحلول التأمين من ذوي الدخل المحدود ويمتاز بتغطيات نوعية وحلول تأمينية فريدة من نوعها، تتضمن تأمين مستقبل العائلة وضمان استمرارية الدخل وتأمين الأقساط التعليمية وتأمين سداد الفواتير الدورية، إضافة إلى تأمين مصاريف الجنازة، كما تمتاز هذه البرامج بقيمة الأقساط المنخفضة بما يتلائم مع الشرائح المستهدفة من ذوي الدخل المحدود، وبأقل عدد من الاستثناءات.

وأضاف: “التأمين متناهي الصغر من شأنه رفع نسبة الشمول المالي وتوسيع قاعدة المستفيدين من الخدمات التأمينية”. لافتاً إلى أن هذه الخطوة تأتي بالتزامن مع الاحتفال بالسنوية الخامسة لتأسيس الشركة، وهي نتاج رأس مال ذهني يفتخر به ويتضمن عقول وخبرات وسمعة طيبة وإصرار على التطوير والتحليق عالياً في أفق الريادة التأمينية.

من جهته استعرض السيد/ سيمون شحادة مساعد المدير العام للشؤون الفنية، البرامج التأمينية الجديدة ابتداءً من برنامج

لضوابط التأمين الاسلامي، مضيفاً: "حملة تسويقية عالية الوتيرة تتزامن مع الإطلاق بهدف التعريف بمنافع العلامات التجارية الفرعية الجديدة والتغطيات التأمينية المصاحبة". حيث سيتم منح أول خمس وثائق تأمين من كل برنامج مجاناً للمتابعين عبر صفحات التواصل الاجتماعي ممن تفاعلوا مع الحملة التحفيزية للترويج عن البرامج متناهية الصغر، تقديراً لشركائنا من الجمهور، عماد الصرح التأميني الذي تفخر به "تمكين للتأمين".

على الأهمية التي توليها الشركة لتصميم منتجات تأمينية نوعية جديدة بالإضافة الى تطوير المنتجات الحالية من خلال توسعة التغطيات التأمينية والمنافع للحلول والخدمات التأمينية المقدمة، والعمل على تطوير آليات للحصول على حلول وخدمات التأمين بما يتناسب مع متطلبات الرقمنة واحتياجات السوق.

كما أشار إلى أن إطلاق البرامج تم بالتنسيق مع هيئة سوق رأس المال الفلسطينية وموافقتها باعتبارها الجهة المنظمة لقطاع التأمين، وهيئة الرقابة الشرعية في الشركة للتأكيد على ملائمتها

منها 1.083 مليار جنيه لوثائق التأمين الإجباري و14.91 مليوناً من البطاقة البرتقالية مجمعة التأمين الإجباري تحقق 1.098 مليار جنيه أقساطاً خلال 11 شهراً



حيث بلغت أقساط العام المالي الماضي 2022/2021 نحو 1.183 مليار جنيه.

ويذكر أن الوثيقة الصادرة من المجموعة تتضمن تغطية الوفاة والإصابات البشرية الناتجة عن حوادث السيارات؛ بحيث يتم سداد 40 ألف جنيه تعويض لكل حالة وفاة، بينما يتحدد تعويض الإصابة وفقاً لنسبة العجز المحددة من القومسيون الطبي.

ويشار أنه جاري دراسة قانون التأمين الجديد في مجلسي النواب والشيوخ حالياً والمزمع إصداره الفترة المقبلة، وسينتج عنه زيادة مبلغ تعويض التأمين الإجباري على السيارات إلى 100 ألف جنيه؛ مما سيتبعه مراجعة قيمة القسط التأميني لوثائق الإجباري على السيارات؛ كما أن القانون الجديد سيتيح آلية سرعة الحصول على التعويض بحيث تكون الخطوة الأولى اللجوء للمجموعة وفي حالة الرفض يتم التظلم على ذلك للجنة فض المنازعات؛ وفي حالة الرفض يتم التوجه للمحاكم.

المصدر: أموال الغد

جمهورية مصر العربية: بلغ إجمالي الأقساط المحققة بالمجموعة المصرية للتأمين الإجباري على المركبات نحو 1.098 مليار جنيه خلال الـ 11 أشهر الأولى من العام المالي الجاري 2023/2022، وفقاً لتصريحات إبراهيم لبيب، المدير التنفيذي للمجموعة.

وأوضح لبيب في تصريحات خاصة لـ "أموال الغد"، أن إجمالي أقساط ووثائق التأمين الإجباري الصادرة من المجموعة خلال الـ 11 أشهر الأولى من العام المالي الجاري بلغت نحو 1.083 مليار جنيه، وبلغ أقساط البطاقة البرتقالية نحو 14.91 مليون جنيه.

ويذكر أن البطاقة البرتقالية هي بطاقة التأمين الموحدة على المركبات العربية أثناء تنقلها من بلد عربي إلى آخر وذلك لتغطية المسؤولية المدنية عن سير المركبة داخل الدولة / الدول المزاراة أثناء تواجد المركبة في أي دولة مشتركة في اتفاقية المكاتب العربية الموحدة لأعمال البطاقة البرتقالية وذلك بناءً على اتفاقية دولية بين الدول العربية قام بتوقيعها الرؤساء والملوك العرب في تونس بتاريخ 26/4/1975.

وكانت قد أعلنت المجموعة المصرية للتأمين الإجباري على المركبات، قيامها بإصدار جميع بطاقات التأمين البرتقالية إلكترونياً للمركبات المصرية المغادرة إلى الدول العربية بداية من أول يناير 2021.

ويشار إلى أن المجموعة تمول الصندوق الحكومي بنسبة 3% من أقساط التأمين الإجباري على المركبات، بالإضافة إلى سداد ذات النسبة من أقساط التأمين عن البطاقات البرتقالية للمركبات المصرية المسافرة إلى الدول العربية - وفقاً للآلية التي حددها الاتحاد العربي للتأمين - لتوفير تغطية تأمينية على المركبات أثناء سفرها من بلد عربي إلى آخر.

وتستهدف المجموعة المصرية للتأمين الإجباري على المركبات تحقيق إجمالي أقساط بقيمة 1.3 مليار جنيه خلال العام المالي الجاري 2023/2022، بمعدل نمو مستهدف يصل إلى 10%،

In a World of Uncertainties, We've Got You Covered

ICIEC - Credit, Investment and Business

Insurer of First Resort



THE ISLAMIC CORPORATION FOR THE INSURANCE OF INVESTMENT AND EXPORT CREDIT

iciec-communication@isdb.org | iciec.isdb.org




مجموعة البنك الإسلامي للتنمية
Islamic Development Bank Group

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر