

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

الراعي الحصري



Exclusive Sponsor

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors



General Secretariat Activities



الاتحاد العام العربي للتأمين
GENERAL ARAB INSURANCE FEDERATION

الاتحاد العام العربي للتأمين
الاتحاد العام العربي للتأمين
UNION ALGERIENNE DES SOCIÉTÉS
D'ASSURANCE ET DE REASSURANCE

المؤتمر العام الـ 33
للإتحاد العام العربي للتأمين
2022/06/08 - 05
وهران - الجزائر

33rd
الاتحاد العام العربي للتأمين
GENERAL CONFERENCE
GAIF
مركز المؤتمرات وهران - الجزائر
Oran Conventions Center - Algeria
05 - 08 June يونيو 2022

Register Now سجل الآن

World Insurance

Cyber reinsurance premium to exceed property cat in decade beyond 2030: Gallagher Re

Analysis by global reinsurance broker, Gallagher Re, finds that by 2040 the cyber market will become comparable in size to either property or casualty as the segment experiences a second wave of growth from 2023.

Gallagher Re's cyber reinsurance team has published [a new white paper, CY-FI: the Future of Cyber Reinsurance](#), which provides an outlook for the cyber

market amid an "underwriting revolution" that is well underway.

The main prediction of the paper is that the growth path

of the cyber market will see it become similar in size to either property or casualty by the year 2040.

At the same time, the white paper forecasts that if the cyber market continues to grow at its current pace, it will double in size every three years.

Growth of this magnitude, coupled with insurers strong use of reinsurance, means that cyber reinsurance premium will exceed that of property cat in the decade beyond 2030, says Gallagher Re.

The reinsurance broker notes that currently around 50% of cyber premiums are ceded to reinsurers.

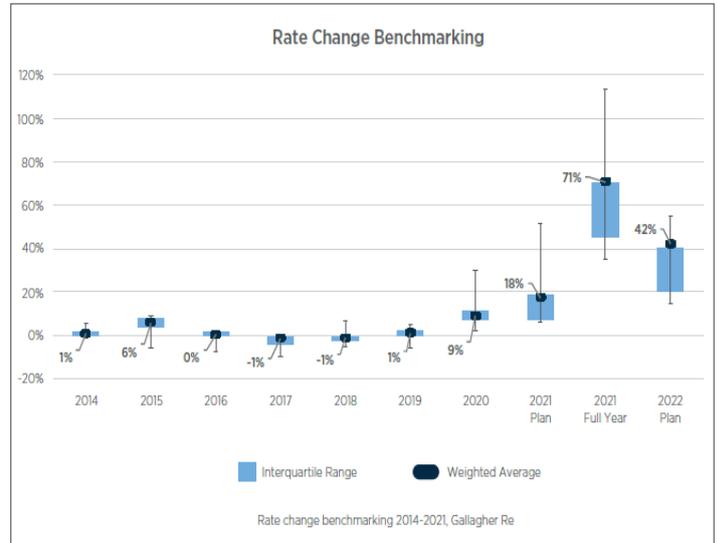
According to the report, the ongoing cyber underwriting revolution, characterised by a crunch in capacity and an “unrelenting rise in demand,” has resulted in a decoupling of premium and aggregate exposure.

This revolution, according to Gallagher Re’s dedicated cyber team, has enabled insurers and reinsurers to utilise the full range of tools available as they look to deploy capital against better quality risks, which ultimately lays the foundations for future market growth.

All of this has seen the cyber team at Gallagher Re predict a second wave of growth for the market from next year, driven by a rise in profitability from falling loss ratios, which attracts capital and bolsters confidence to support capacity growth.

The white paper claims that by the end of 2025, there will be greater clarity over cyber’s future as an “insurance heavyweight,” boosted by confidence in the ability of data to predict claims and the effective use of technology to drive a “data arms race” between re/insurance companies and Cyber Security vendors.

“We expect this convergence of technology solutions, Cyber-Security techniques, and (re)insurance to create



a virtuous cycle. Investors will seek to protect their invested capital and Cyber will become the model class for product innovation and diverse distribution,” said Ian Newman, Global Head of Cyber at Gallagher Re.

“We anticipate market-shifting changes to occur as Cyber reinsurance outpaces Property CAT – with Cyber ultimately becoming the most-purchased type of cover globally by individuals, SMEs and large enterprises. For example, we predict the majority of Motor premium will become part of the Cyber market, as Motor insurance transforms into a technology warranty for owners of large fleets. Aviation and Marine will see similar shifts,” he added.

“While there are many factors that could influence the future of the Cyber market, much of what our paper explores is, we believe, a matter of not if, but when. Sci-fi has a history in predicting the future and there’s no reason why “CY-FI” won’t do the same. We’ll just have to wait 20 years to find out,” concluded Newman.

Source: Reinsurance News & Gallagher Re

The Eighth International
AqabaConf
 15-19 May, 2022
 InterContinental Hotel - Aqaba/ Jordan
2022

Register now and become a car winner

www.AqabaConf.com

A research report published by the SCOR Foundation for Science

Reinsurance demand and liquidity creation: A Search for Bicausality

Insurers play an important role in aggregate investment activities. By investing policyholder premiums, insurers deploy capital on lower-volatility investments that provide more resilience during crises than do those of other investors. But this source of stability can be fragile because insurers face significant aggregate insurable risks such as climate risk, digital disruptions, cyberattacks, and pandemics. Because liquidity creation is a risky activity, it may affect the demand for reinsurance.

Conversely, more reinsurance opens accessibility to liquidity creation. The main contribution to the literature of this research is to document the reciprocal roles of liquidity creation and reinsurance demand and to investigate the dual relationship between insurers' liquidity creation and reinsurance demand, in US property-liability insurance companies. Do investing insurers buy more reinsurance, and conversely, do

insurers buying reinsurance invest more in illiquid assets or create more liquidity in the economy?

The research shows there are reciprocal causal links between reinsurance demand and liquidity creation for small insurers. The links between the two activities are not significant for large insurers and are mixed for medium insurers. Economic recessions affect the relationship between liquidity creation and reinsurance demand and the nature of the recession matters, which is an important conclusion for policy implications.

The research was conducted by the Canada Research Chair in Risk Management at HEC Montréal and the Department of Economics at the University of Montréal led by Georges Dionne, full Professor, Department of Finance, HEC Montréal.

To download SCOR research report, please [click here](#)

Source: SCOR

How has COVID-19 impacted insurance distribution?

The Insurance industry needs to find the balance between catering for an emerging customer base that prefers digital purchasing methods, and an older demographic who will continue to utilize analog approaches to purchasing.

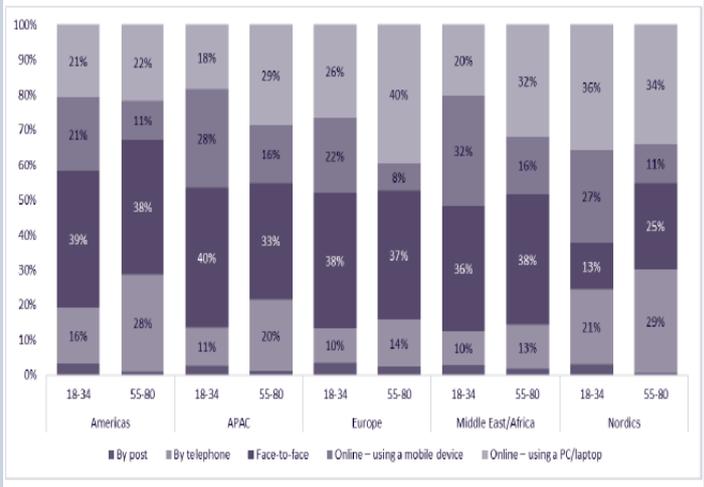
Providers developing distribution strategies in Europe, the Middle East and Africa, and the Nordics need to focus on ensuring a smooth purchasing process across mobile devices in order to attract the younger demographic.

Use our report to identify emerging signals across the industry, helping you to formulate winning strategies for the road ahead.

To download GlobalData report, please [click here](#)

Source: GlobalData

Preferred method of purchasing insurance products, split by region and age group



Arab Insurance

United Arab Emirates

120 مسؤولاً وخبيراً في «ملتقى التأمين الخليجي 17»

بحث إنشاء مجتمعات وصناديق تأمين لمواجهة الكوارث والأوبئة

إدارة «جمعية الإمارات للتأمين» - رئيس «اتحاد التأمين الخليجي» في كلمة له أمام الملتقى: من أبرز إجراءات الاستعداد لمواجهة الطوارئ والأزمات، هي تحليل الدروس المستفادة عقب كل حدث. لافتاً إلى أنه مع انحسار فيروس «كوفيد 19» في دولة الإمارات والعديد من دول العالم نتيجة جهود القطاع الصحي وترسيخ ثقافة الالتزام بالإجراءات الاحترازية واتباع أقصى درجات الوقاية من الفيروس، هناك أيضاً الدروس الخاصة بالجانب الاقتصادي والمتمثلة في متانة البنية الاقتصادية للدولة بقطاعاتها المختلفة وعدم انهيارها أو إلحاق الضرر بها كما حدث في العديد من دول العالم الأخرى.

وأوضح البادي: يجب تكييف قوانيننا ولوائحنا وسياساتنا وتطويرها في قطاع التأمين لتتواءم مع الثورة التكنولوجية التي يشهدها العالم في استخدامات الذكاء الاصطناعي، وأن قدرة شركات التأمين على الوفاء بالتزاماتها المالية الحالية والمستقبلية من دون الحاجة إلى إعادة جدولة الديون أصبحت ذات أولوية لافتة إلى أن مسألة التنوع الاقتصادي عادت مسألة ملحة في الدول الخليجية.

المصدر: الخليج



بحث صناع ورواد التأمين في الإمارات ومنطقة دول مجلس التعاون الخليجي، إمكانية تأسيس مجتمعات تأمينية متخصصة أو صناديق موجهة لتغطية أخطار الكوارث الطبيعية والأوبئة، كمظلة حماية شاملة للقطاع بشكل خاص، وحملة الوثائق عامة في ظل الدروس المستفادة من جائحة «كورونا».

جاء ذلك على هامش «ملتقى التأمين الخليجي 17»، بمشاركة أكثر من 120 مسؤولاً وخبيراً ووسيط تأمين في المنطقة وممثلي شركات ومؤسسات عربية ودولية ذات صلة في صناعة التأمين.

كما أهدف الملتقى الذي يقام للمرة الأولى منذ انتشار «الجائحة» دور شركات التأمين في مساعدة الحكومات وصناع القرار وزيادة الوعي التأميني ودور هيئات الإشراف والرقابة في دعم قطاع التأمين من آثار فيروس كورونا «كوفيد-19». وكذلك أهمية الذكاء الاصطناعي لخدمة القطاع من رقمنة المعلومات وتحليل البيانات الديمغرافية وتقديم حلول ومنصات افتراضية في عمليات تقييم المخاطر والاكنتاب وتقدير وتسوية الخسائر. وقال خالد محمد البادي، رئيس مجلس



Arab Insurance

Jordan

1.3 مليون شخص سيستفيدون من تعديلات التأمين الصحي

واردفت : لدينا مليون و300 ألف مشترك ومنافع بصندوق التأمين الصحي، كان المنتفعون من خدمات الإسعاف والطوارئ 200 ألف وهم الدرجة الأولى، والمليون و100 ألف المشتركين من الدرجة الثانية والثالثة ومنفعيهم غير مستفيدين. المصدر: زاد الاردن الاخباري

قالت الأمينة العامة لوزارة الصحة للشؤون الفنيّة والإداريّة، إلهام خريسات، الأحد، إن تعديل اتفاقية التأمين الصحي يُتيح لنحو 1.3 مليون أردني مُراجعة أقسام الطوارئ في المستشفيات الخاصة مُقابل دفع 20% فقط من قيمة الفاتورة.

وأضافت عبر برنامج صوت المملكة أن الهدف من الاتفاقية إيصال الرعاية والخدمات الصحية المُفضلي للمواطن من خلال العلاج في أقسام الطوارئ بمستشفيات القطاع الخاص من درجتي التأمين الثانية والثالثة، وبأقل تكلفة، وبشكل يضمن تحقيق العدالة.

وأوضحت خريسات : سيستفيد من قرار تعديل اتفاقية التأمين الصحي بين وزارة الصحة وجمعية المستشفيات الخاصة للعلاج في أقسام الطوارئ بمستشفيات القطاع الخاص نحو 1.3 مليون منتفع من الموظفين الحكوميين.



Arab Insurance

Algeria

الإعلان عن إنشاء "الجزائرية للتكافل العام"

الأضرار بمختلف أنواعه، كل من شركات التأمين العمومية الأربعة (CNEP، CAAR، CAAT، SAA، CASH) والبنوك العمومية الستة (BNA، BEA، BDL، BADR، CPA).

ويكمن "الهدف الاستراتيجي" من إنشائها، حسب البيان، في "توفير البديل لمختلف شرائح المجتمع الجزائري وإسناد صناعة الصيرفة الإسلامية في البلاد في إطار السياسة العامة والمخطط الحكومي المعتمد من طرف السلطات العليا".

المصدر: وكالة الأنباء الجزائرية



Arab Insurance

Saudi Arabia

«ساما»: وثيقة تأمين «المنزلية» تغطي الهروب والأمراض الحرجة والطارئة

نتيجة إصابة صاحب العمل بالعجز الكلي أو الجزئي الدائم، أو معاناته من الأمراض الحرجة أو المزمنة أو وفاته بإجمالي قيمة الراتب الشهري غير المدفوع لعامل الخدمة المنزلية لمدة لا تزيد على 4 أشهر ومصاريف تذكرة سفر إعادة عامل الخدمة المنزلية إلى وطنه). وأشارت الوثيقة إلى أن التغطية التأمينية لا تشمل الحرب أو الغزو أو أعمال العدوان الأجنبي أو الأعمال العدوانية أو الأعمال شبه الحربية أو الحرب الأهلية والتمرد والانتفاضة العسكرية أو الشعبية أو العصيان أو الثورة أو السلطة الغاصبة أو الأحكام العرفية أو حالة الحصار أو أي من الأحداث أو الأسباب التي تؤدي إلى إعلان أو استمرار الأحكام العرفية أو حالة الحصار أو أعمال التخريب والإرهاب.

وأشارت إلى أن حالات إلغاء الوثيقة خلال مدة سريانها تشمل (إلغاء عقد العمالة المنزلية قبل دخول عامل الخدمة المنزلية إلى المملكة، وإصدار خروج نهائي لعامل الخدمة المنزلية ونقل خدمات عامل الخدمة المنزلية)، حيث تقوم الشركة بإعادة المبلغ المستحق عن المدة غير المنقضية من الوثيقة إلى صاحب العمل خلال 5 أيام عمل.

البنك المركزي السعودي
SAMA
Saudi Central Bank



المصدر: عكاظ

تم إنشاء شركة عمومية مستقلة جديدة متخصصة في نشاط التأمين التكافلي العام، مسماة "الجزائرية للتكافل العام"، حسب ما أعلنت عنه يوم الثلاثاء الشركة الوطنية للتأمين (SAA) في بيان لها.

وجاء انشاء هذه المؤسسة الناشئة ذات العنوان التجاري "الجزائرية تكافل"، بمساهمة كل المتعاملين العموميين في قطاعي التأمينات والبنوك، حسب البيان الذي يشير إلى انها في طور "استكمال ملف طلب الاعتماد لدى الهيئات الوصية حتى تتمكن من عرض منتوجاتها التأمينية في غضون الفصل الثاني من السنة الجارية".

وستقوم حينها بتسويق كل أنواع التأمينات المطروحة حاليا في السوق على غرار "التأمين على السيارات، التأمين على المنازل ومختلف الأملاك العقارية، الأملاك المهنية والصناعية أو التجارية، التأمين على أخطار النقل بكل أنواعه (البري، البحري والجوي) وكذا التأمين على مختلف الأخطار الفلاحية".

و يشترك في رأس مال هذه المؤسسة المتخصصة في التأمين على

حددت «الصيغة النموذجية لوثيقة التأمين على عقد العمالة المنزلية» بدء سريان الوثيقة من تاريخ دخول العاملة المنزلية للسعودية، إضافة لحدود التعويض عن جميع المطالبات خلال فترة سريان الوثيقة بـ 25 ألف ريال، وذلك في غضون 15 يوم عمل من تاريخ استلام المطالبة عبر إيداع التعويض في الحساب البنكي مباشرة.

وألزمت الوثيقة شركات التأمين بتعويض المستفيد الأول في حالة وفاة عامل الخدمة المنزلية بالمصاريف الفعلية لإعادة جثمان عامل الخدمة المنزلية إلى وطنه، والمصاريف الفعلية لإعادة المتعلقات والممتلكات الشخصية لعامل الخدمة المنزلية إلى وطنه والمصاريف الفعلية لاستقدام عامل خدمة منزلية بديل، وعجز عامل الخدمة المنزلية الكلي الدائم أو الجزئي الدائم أو معاناته من الأمراض الحرجة أو المزمنة أو الحالات الطارئة أو القاهرة (المصاريف الفعلية لإعادة عامل الخدمة المنزلية إلى وطنه والمصاريف الفعلية لاستقدام عامل خدمة منزلية بديل)، وكذلك تغيب عامل الخدمة المنزلية «الهروب»، وذلك بالمصاريف الفعلية لاستقدام عامل خدمة منزلية بديل، شريطة ألا يكون صاحب العمل هو المتسبب في الهروب أو يعلم بمكان اختفاء عامل الخدمة المنزلية خلال مدة سريان الوثيقة، وامتناع عامل الخدمة المنزلية عن العمل، بالمصاريف الفعلية لاستقدام عامل خدمة منزلية بديل، شريطة ألا يكون صاحب العمل هو المتسبب في الامتناع.

حالات تعويض العمالة المنزلية

حسب الوثيقة تلتزم شركات التأمين بتعويض عامل الخدمة المنزلية في حال عدم قدرة صاحب العمل على سداد الرواتب المستحقة،

Arab Insurance

Kuwait

1. شركة الكويت للتأمين
2. مجموعة الخليج للتأمين
3. الشركة الأهلية للتأمين
4. شركة وربة للتأمين
5. شركة الخليج للتأمين وإعادة التأمين
6. شركة الدولي للتأمين التكافلي
7. شركة إيلاف للتأمين التكافلي
8. شركة بويان للتأمين التكافلي
9. شركة بيتك للتأمين التكافلي
10. الشركة العربية الإسلامية للتأمين التكافلي
11. شركة عناية للتأمين
12. الشركة الكويتية القطرية للتأمين
13. شركة زمزم للتأمين التكافلي
14. شركة تآزر للتأمين التكافلي
15. الشركة الأولى للتأمين التكافلي

تحديث القائمة المعتمدة للشركات المؤهلة لإصدار وثيقة التأمين من المسؤولية المدنية الناشئة عن حوادث المرور "التأمين الإجباري للمركبات"

من جهة أخرى **أضفت وحدة التأمين 3 شركات جديدة** للقائمة المعتمدة للشركات المؤهلة لإصدار وثيقة التأمين من المسؤولية المدنية الناشئة عن حوادث المرور «التأمين الإجباري للمركبات» وهي شركة غزال للتأمين وشركة امان للتأمين التكافلي وشركة دارالسلام للتأمين التكافلي.

المصدر: أرقام وحدة تنظيم التأمين

Arab Insurance

Tunisia

Agricultural mutual insurer seeks partner

Tunisian Agricultural Mutual Insurance Fund (CTAMA) is working on a radical strategic plan that would involve forming a local or international partnership so as to strengthen its position in the insurance sector in Tunisia.

CTAMA has entrusted a Tunisian investment bank, Capital African Partner Bank (CAP Bank), with the mission of studying the possibilities of redressing its financial situation with a partner specialising in agriculture. The cooperation may be financial in nature or financial and technical, CTAMA CEO, Mr Lamjed Boukhris, says in an interview with African Manager.

CTAMA was founded in 1912 in the city of Makthar in the governorate of Siliana, as the first insurance company established in Tunisia. It specialised at the beginning in insurance for the agricultural sector, and later moved into other sectors through a new subsidiary, Mutuelle Générale d'Assurances (MGA). CTAMA merged with MGA later following difficult economic

"وحدة التأمين" تسمح لـ 4 شركات جديدة بإصدار وثيقة وافدي الـ 60

أصدرت وحدة تنظيم التأمين قرارا رفعت من خلاله عدد الشركات المخول لها إصدار وثيقة التأمين الصحي لوافدي الـ 60 إلى 15 شركة بدلا من 11، وذلك بعد دخول 4 شركات جديدة إلى القائمة.

وأعلنت الوحدة **قرارها رقم (9) لسنة 222** بشأن تحديث القائمة المعتمدة للشركات المؤهلة لإصدار وثيقة التأمين الصحي للعمالة الوافدة داخل القطاع الأهلي ممن بلغ عمره 60 فما فوق من حملة شهادة المرحلة الثانوية العامة فما دون.

وجاء في المادة الأولى من القرار: أضافت الوحدة شركات التأمين التالية أسماؤها ضمن القائمة المعتمدة وهي: الشركة الكويتية القطرية للتأمين، شركة زمزم للتأمين التكافلي، شركة تآزر للتأمين التكافلي، الشركة الأولى للتأمين التكافلي.

لن يسمح بإصدار أو تجديد دفتر المركبة في حال تقديم وثيقة تأمين من غير الشركات المعتمدة	
1. شركة الكويت للتأمين	16. شركة تآزر للتأمين التكافلي
2. مجموعة الخليج للتأمين	17. شركة بويان للتأمين التكافلي
3. الشركة الأهلية للتأمين	18. الشركة الوطنية للتأمين التكافلي
4. شركة وربة للتأمين	19. شركة بيتك للتأمين التكافلي
5. الشركة الأولى للتأمين التكافلي	20. الشركة الخليجية للتأمين التكافلي
6. شركة وثاق للتأمين التكافلي	21. شركة الهند الجديدة للتأمين للحدودة
7. الشركة البحرينية الكويتية للتأمين	22. شركة الضمان للتأمين التكافلي
8. شركة الخليج للتأمين وإعادة التأمين	23. الشركة العربية الإسلامية للتأمين التكافلي
9. شركة مصر للتأمين	24. شركة زمزم للتأمين التكافلي
10. الشركة الكويتية القطرية للتأمين	25. الشركة الكويتية العلوية للتأمين التكافلي
11. شركة أورينثال أنشورنس ليمتد	26. الشركة اللبنانية السويسرية للضمان
12. شركة التأمين العربية السعودية	27. شركة عناية للتأمين
13. شركة التأمين العربية	28. شركة برفان تكافل للتأمين التكافلي
14. شركة الدولي للتأمين التكافلي	29. شركة غزال للتأمين
15. شركة إيلاف للتأمين التكافلي	30. شركة امان للتأمين التكافلي
31. شركة دارالسلام للتأمين التكافلي	

conditions after 2011, according to Mr Boukhris. He pointed out that CTAMA faced losses after the merger because of overstaffing, debt, and the deterioration of its commercial image.

Reforms were launched in 2018, allowing CTAMA to achieve positive results amounting to TND5.6m (\$1.9m) after reporting significant losses in previous years. CTAMA has also been able, over the past four years to double its turnover to TND150m in 2021 despite the impact of the COVID-19 pandemic.

Mr Boukhris concedes that demand for agricultural insurance is low in Tunisia, despite the importance of this sector that contributes 10% to gross domestic product.

He also says that CTAMA had commissioned a study, the results of which will be revealed soon, with the help of a consulting firm to find out the reasons for the low demand for insurance from the Tunisian farmer, despite the natural risks such as drought.

Source: Middle East Insurance Review

وزارة الهجرة: إعداد حملة ترويجية كبرى للوثيقة على منصات التواصل الاجتماعي «الرقابة المالية»: إدراج الأسر والشباب الدارسين ضمن وثيقة التأمين على المصريين العاملين بالخارج



المالية في الأنشطة المالية غير المصرفية فقد أصبح لدى الهيئة القدرة على مواصلة دورها الإشرافي عبر استخدام تطبيقات تكنولوجيا حديثة ومبتكرة والمعروفة بـ (SupTech)، بجانب استخدام آليات الذكاء الاصطناعي وغيرها من النماذج الرقمية للكشف ومتابعة ترتيبات الإصدار للوثيقة وسداد القسط التأميني، وكذا الترتيبات التي تتم في حالة تحقق الخطر ومتابعة سداد مجمعة تأمين السفر مبلغ 100 ألف جنيه كحد أقصى.

الرقابة المالية تدرس ضم المواطنين الأكبر من 65 عاماً لوثيقة تأمين المصريين في الخارج

تلقت هيئة الرقابة المالية طلباً من وزارة الدولة للهجرة وشؤون المصريين بالخارج بشمول وثيقة التأمين على المصريين العاملين في الخارج لمن هم أكثر من 65 عاماً، وقد وعدت هيئة الرقابة المالية ومجموعة تأمين السفر بدراسة الطلب.

وكانت وزارة الهجرة قد أطلقت لأول مرة هذه الوثيقة وتطبيقها اعتباراً من أول يناير الماضي، وذلك بالتعاون مع الهيئة العامة للرقابة المالية واتحاد شركات التأمين، على أن تكون الآلية الخاصة بتطبيقها مبسطة لكي تشمل كافة المصريين بالخارج في كل دول العالم، إذ إنه من أهم مميزات هذا التأمين سهولة التسجيل على المنصة الإلكترونية الخاصة بالمجموعة المصرية لتأمين السفر للخارج، عبر هذا الرابط.

وفي ختام الاجتماع، تم الاتفاق على إدراج كل من أسر المصريين العاملين بالخارج والشباب المصريين الدارسين بالخارج، ضمن الفئات المستفيدة من هذه الوثيقة، وكذلك إعداد خطة لتدشين حملة ترويجية كبرى للوثيقة وربط الاشتراك الخاص بها على منصات التواصل الاجتماعي للوزارة والهيئة العامة للرقابة المالية ومجموعة تأمين السفر وبوابة مصر الرقمية وبنك المعرفة.

المصدر: أموال الغد

عقدت السفارة نبيلة مكرم عبد الشهيد وزيرة الدولة للهجرة وشؤون المصريين بالخارج، اجتماعاً تشاورياً مع الدكتور محمد عمران رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، وذلك بحضور السفير عمرو عباس، مساعد الوزير لشؤون الجاليات، والمستشار عادل عمران، المستشار القانوني لوزارة الهجرة، إلى جانب المستشار عبد المعطي، نائب رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، والمستشار هشام رمضان، مساعد رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، ومحمد زهران، مدير عام مجمعة تأمين السفر، وعدد من أعضاء الهيئة والمجموعة.

في مستهل الاجتماع، أشادت السفارة نبيلة مكرم على نجاح إطلاق وثيقة التأمين للمصريين العاملين والمقيمين بالخارج بالتعاون مع الهيئة، مؤكدة أنها لاقت صدى إيجابياً واسعاً وأقبل على شرائها عدد كبير من المصريين المقيمين بالخارج.

وتابعت وزيرة الهجرة: "لقد تلقت الوزارة عدة طلبات ومقترحات بشأن الوثيقة من المصريين بالخارج، ولذلك فإننا نجتمع الآن من أجل إجراء تقييم لنتائج إصدار هذه الوثيقة وبحث آليات تعزيز انتشارها بين أوساط المصريين بالخارج خاصة العمالة في منطقة الخليج العربي والتواصل معهم لحثهم على شرائها وتطبيق كل ما هو مناسب في هذا الصدد".

من جانبه، أوضح الدكتور محمد عمران، رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، إن مد المظلة التأمينية لتوفير الحماية التأمينية للمصريين العاملين والمقيمين خارج الوطن-لأول مرة- في حالات الوفاة كان يمثل تحدياً أمام الرقابة المالية وصناعة التأمين منذ فترة طويلة، وأن التنسيق الذي تم مع وزارة الدولة للهجرة وشؤون المصريين بالخارج بجانب وزارة الداخلية والاتحاد المصري للتأمين بمشاركة المجموعة المصرية لتأمين السفر للخارج قد يسر إطلاق الآلية والوصول للمهتمين بالوثيقة من المصريين بالخارج ليبلغ عدد الذين قاموا بشراء الوثيقة حتى الآن 67 ألف مواطن من خلال إصدار تصاريح العمل، ونأمل أن نصل لأعداد أكثر مستقبلاً.

وأعرب عن اهتمامه بالمقترحات التي تقدمت بها الوزارة ووعد بدراستها من الناحية التأمينية والإكوتورية ووضعها في بؤرة اهتمام اللجان الفنية المختصة بالهيئة والاتحاد المصري للتأمين.

وقال الدكتور عمران أن إطلاق أول آلية للتأمين على المصريين العاملين والمقيمين بالخارج يمثل إحدى التجارب الواقعية الناجحة - والتي سعت الهيئة إلى المضي قدماً فيها - في مجال توظيف التكنولوجيا في عمليات داخل الخدمات المالية غير المصرفية، حيث تم السماح بمنظومة الإصدار الإلكتروني لوثائق تأمين - نمطية - تتسم بضخامة أعداد المتعاملين فيها وعن بُعد، وتلقى القسط التأميني عبر وسائل الدفع الإلكتروني المعمول بها.

وأضاف أن الهيئة مستمرة في مساندة التجربة ومنحت موافقتها لمجموعة التأمين على السفر باستخدام تطبيق إلكتروني - يتم تحميله - على شبكة المعلومات الدولية يتيح إصدار الوثيقة من خلال أجهزة التليفون المحمول لنصل لأكثر قاعدة ممكنة من العملاء.

وأشار عمران أنه مع صدور قانون تنظيم استخدام التكنولوجيا

هيئة الرقابة المالية تبدأ مراجعة الجداول الإكتواري لتأمينات الحياة قبل طرحه للحوار المجتمعي

تدشين الجدول الاكتواري.

وقد شارك في مشروع إنشاء أول جدول حياة إكتواري مصري كلاً من الهيئة العامة للرقابة المالية، وجمعية الخبراء الإكتواريين المصرية، بجانب شركات تأمينات الحياة وخاصة أكبر 5 شركات والتي تمثل حوالي 80% من السوق؛ وجهات المساعدة الخارجية (البنك الدولي إحدى الشركات المتخصصة بهذا المجال)؛ وكذلك المؤسسة الاجتماعية للشركة الأفريقية لإعادة التأمين (تتولى تمويل المشروع).

أسباب إنشاء الجدول الاكتواري

على مدار الـ 30 عاماً الماضية قامت جمعية خبراء الإكتواريين وبالتعاون مع الهيئة المصرية للرقابة على التأمين سابقاً بعمل 3 دراسات إكتوارية تحليلية لاختيار أنسب جداول الحياة الإكتوارية التي تمثل الخبرة المصرية في معدلات الوفاة فقط، ومنذ التسعينيات كانت آخر دراسة إكتوارية تحليلية معلومة وهو ما يوضح الفجوة الزمنية الكبيرة في شأن جداول الحياة المستخدمة في سوق التأمين المصري.

وعلى الرغم من أن معظم شركات تأمينات الحياة تستخدم جداول الحياة الإنجليزية والتي تمثل فجوة زمنية تزيد عن 50 عاماً، فما زالت هناك شركات تأمينات حياة تسعر وثائق تأمين باستخدام جداول الحياة الإنجليزية بفجوة زمنية تصل إلى 60 عاماً وذلك، بالإضافة إلى استخدام معاملات تحميل دون أى مرجعية أو دراسة إكتوارية تحليلية، مما يتضح معه التباين في أسس التسعير التي تستخدمها شركات التأمين

المصدر: أموال الغد

كشفت هشام رمضان، مساعد رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، عن بدء اللجنة المصرية لإنشاء الجداول الإكتوارية – التابعة للهيئة – في مراجعة الجدول الإكتواري لتأمينات الحياة قبل إصداره في صيغته النهائية، متوقعاً بدء تطبيقه مطلع العام المالي المقبل 2023 / 2022.

وأوضح رمضان في تصريحات خاصة لـ«أموال الغد»، أن الخبير الاستشاري إنتهى من الملامح النهائية للجدول الإكتواري ووضعها في صورته النهائية لمراجعته من اللجنة التي تضم خبراء إكتواريين من أكبر 5 شركات بالسوق مع خبراء آخرين بالهيئة.

وأضاف أنه عقب مراجعة الجدول من اللجنة؛ سيتم عرضه على حوار مجتمعي للخبراء الإكتواريين في كافة شركات تأمينات الحياة العاملة بالسوق المصرية للوقوف على منهجية وقواعد وأسس تطبيق الجدول، ومناقشة نتائجه ومدى توافقه مع إحصائيات السوق.

وأشار إلى أن إعداد هذا الجدول الإكتواري كان ضرورة حتمية لتحقيق التسعير العادل بالسوق، منوهاً أن شركات تأمينات الحياة ما زالت تعتمد في تسعيرها على الجداول الإكتوارية الإنجليزية والتي لا تتوافق مع طبيعة السوق المصرية.

ويذكر أن الهيئة العامة للرقابة المالية قد اتفقت خلال 2020 مع إحدى الشركات الإنجليزية المتخصصة لتقديم الاستشارات في مجال الخبرة الإكتوارية لتدشين أول جدول إكتواري مصري، وذلك عقب توقيع بروتوكول تعاون بين الهيئة والشركة الأفريقية لإعادة التأمين والمتضمن تحمل الشركة الأفريقية لتكاليف ونفقات مشروع

محمد مهران: تأمين الطيران و«البحري» الأكثر تأثراً بالحرب الروسية الأوكرانية

ونوه مهران إلى تأثير غير مباشر لهذه الحرب على الأوضاع المحلية، ممثلة في صعوبة نقل الشحنات – وخاصة القمح – من الدولتين طرفي النزاع، وقلة عدد السياح القادمين منهما، مما سيؤثر بصورة غير مباشرة على الإقتصاد المصري وبالتالي على قطاع التأمين بإعتباره مرآة الإقتصاد.

ويذكر أن الساعات الأولى من صباح اليوم شهدت إطلاق القوات الروسية صواريخ على عدة مدن في أوكرانيا ونزلت قوات برية على ساحلها اليوم الخميس بعد أن سمح الرئيس فلاديمير بوتين بما أسماه عملية عسكرية خاصة في الشرق.

ووفقا لوكالة رويترز، بعد وقت قصير من حديث بوتين في خطاب متلفز على التلفزيون الرسمي الروسي، سمع دوي انفجارات في هدوء قبل الفجر في العاصمة الأوكرانية كييف.

وقالت وكالة أنباء انترفاكس إن إطلاق نار قد وقع قرب المطار الرئيسي بالعاصمة وسمعت صفارات الإنذار في سماء المدينة.

المصدر: أموال الغد

قال محمد مهران، العضو المنتدب لشركة أليانز للتأمين مصر، أن الحرب الروسية الأوكرانية – رغم بعدها عن الوضع المحلي – ستلقي بتداعياتها المباشرة وغير مباشرة على الأوضاع المحلية ومنها قطاع التأمين.

وأضاف مهران في تصريحات خاصة لـ«أموال الغد»، أن جزء كبير من قطاع التأمين يعد صناعة عالمية، وعلى رأس ذلك يأتي فرعي تأمين الطيران والبحري واللدان سيتأثرا بصورة مباشرة بهذه الحرب خلال الفترة المقبلة، ولا سيما أن أحد أطراف النزاع من القوى الخمسة الكبرى

وأوضح أن هذين الفرعين يرتبطا بالظروف العالمية نظراً لتضمنهما أخطار الحروب وخاصة في المناطق المشتعلة، مما سيحدث تغير متوقع في أسعار تغطيات الحروب وشروطها في هذه المناطق، وبالتالي ستؤثر على تسعير وثائق تأمين الطيران والبحري للرحلات الجوية ونقل الشحنات من وإلى هذه المناطق.

Retraites : l'accumulation des dettes implicites est alarmante

Le gouvernement Akhannouch a procédé à une radioscopie du système des retraites lors d'une journée d'étude parrainée, mercredi dernier, par la commission des finances à la Chambre des représentants. En passant au peigne fin la situation de chaque régime, la ministre de l'économie et des finances Nadia Fettah alerte sur l'accumulation de la dette implicite des régimes. D'un régime à un autre, les marges pour mettre en œuvre des réformes paramétriques sont conditionnées par différentes variables. Report de l'âge à la retraite et hausse des cotisations ne sont pas exclus.

L'état actuel du système de retraite civile après la réforme paramétrique de 2016 peut être résumé comme suit :

Le système épuisera ses réserves (70 Mds de DH) d'ici 2028. Pour faire face à ses engagements.

La Caisse de retraite marocaine aura besoin d'environ 14 milliards de dirhams par an pour financer le déficit du système.

Le niveau actuel du taux de cotisation (28%) et l'âge légal de la retraite (63 ans) ne laissent qu'une marge étroite pour adopter une nouvelle réforme paramétrique. De plus, la pérennité du système à horizon proche rend la réforme paramétrique se limitant à la réduction de la dette implicite sans traiter le problème de l'épuisement réserves du système ;

Le système est actuellement équilibré par rapport aux droits acquis après la réforme de 2016, dans la mesure où la dette implicite concerne surtout les droits acquis dans le passé.

Le RCAR a connu un déficit technique de 2,5 Mds de DH en 2020 grâce :

au niveau important de ses réserves (126 milliards de dirhams), les rendements financiers permettent de couvrir le déficit technique.

au niveau actuel de cotisation au système (18%) et l'âge de départ à la retraite (60 ans) qui laissent place à une réforme paramétrique.

Le système de retraite pour les salariés du secteur privé (CNSS) dispose de marge pour effectuer des réformes paramétriques. Et pour cause :

La contribution au système est de 11,89 % ;

L'âge de la retraite est de 60 ans.

Le système commencera à puiser dans ses réserves en 2024, mais l'horizon de sa pérennité reste relativement lointain (2040).

En raison des facteurs suivants :

Le système est inéquitable, car pour bénéficier de la pension de retraite l'affilié doit disposer de 3 240 jours comme minimum de déclaration ce qui équivaut à une

moyenne de 15 ans ;

Le moteur démographique positif apporte aujourd'hui de la liquidité au système, mais en retour il alourdit sa dette implicite ;

Il est fortement lié à la conjoncture économique, car la crise sanitaire actuelle aura un impact important sur les équilibres du système.

Une accumulation de dette implicite alarmante

La Caisse Marocaine de Retraite (CMR) fait face à un problème de liquidité résultant d'engagements antérieurs du régime des pensions civiles. Les droits acquis après la réforme de 2016 ne génèrent pas de déficit supplémentaire.

Le RCAR grâce à son niveau important de réserves, la réforme paramétrique du système par le biais de la hausse de l'âge de la retraite est possible et va permettre la réduction de sa dette implicite.

La pérennité du système de retraite de la CNSS relativement lointain (2040) cache le dynamisme positif de son moteur démographique qui lui procure des liquidités.

Cependant, une fois que l'indice démographique du système aura diminué, sa situation pourrait se dégrader nécessitant une réforme paramétrique urgente pour le rendre plus juste et pour réduire les déséquilibres financiers.

Proposition d'étude de la réforme des retraites

A rappeler que le 30 août 2017, le Chef de gouvernement a chargé le ministre chargé des Finances de conduire une étude technique, avec la participation du ministère du Travail, de l'ACAPS et des caisses de retraites concernées de fixer le cadre général de la réforme du système de retraite aspirant à la création de deux pôles « public et privé ».

Et ce conformément aux scénarios approuvés par la Commission nationale le 30 janvier 2013.

Cette étude s'articule autour des quatre étapes :

La première étape : Diagnostiquer l'état des systèmes

La deuxième étape : concevoir la réforme susvisée

La troisième étape : asseoir la bonne gouvernance

La réalisation des phases 3 et 4 reste tributaire du scénario de réforme qui sera retenu après concertation avec les syndicats.

Cette étude, qui s’est appuyée dans sa méthodologie sur les recommandations de la Commission nationale propose la restructuration du système de retraite à travers trois niveaux pour chaque pôle :

Premier niveau : consiste en un système de base obligatoire destiné à obtenir une solidarité forte pour

atteindre les objectifs sociaux de la couverture retraite universelle ;

Deuxième niveau : Il est constitué de régimes complémentaires visant à élever le niveau de pension que garantit le premier niveau;

Troisième niveau : Il se compose de systèmes supplémentaires avec une participation facultative qui visent à élever le niveau de pension pour ceux qui le souhaitent.

Source: Eco Actu

Companies News

ICIEC signs reinsurance agreement with Spanish export credit agency

Middle East: The Islamic Corporation for the Insurance of Investment and Export Credit (ICIEC), the insurance arm of the Islamic Development Bank (IsDB) Group, signed a landmark Reinsurance Agreement (RA) with the Compania Espanola de Seguros de Creditito a la Exportacion, S.A., Compania de Seguros y Reaseguros SME (CESCE), the official Spanish export credit agency (ECA).

The Agreement was signed by Mr Oussama Kaissi, Chief Executive Officer of ICIEC, Ms Beatrix Reguero Naredo, Chief Operating Officer, State Account Business, CESCE, in a virtual ceremony on 18 February 2022.

Under the Reinsurance Agreement, ICIEC will provide Shariah-compliant reinsurance solutions covering CESCE’s exposure in ICIEC Member Countries originating from Spanish companies/banks transactions.

“This agreement,” emphasizes Mr Oussama Kaissi, CEO of ICIEC, “consolidates our long-standing partnership with CESCE in supporting export development and Foreign Direct Investment (FDI) in ICIEC Member Countries in which Spanish companies/banks are located in or involved with. We look forward to consolidating our relationship with CESCE, especially during this period when the world is recovering from the ongoing impacts of the COVID-19 pandemic and as our member countries are in the midst of building back fairer in their economies and societies on the way also towards achieving the transition to Net Zero and the UN Sustainable Development Goals (SDGs).”

Among ICIEC’s mandate is also to promote the flow of foreign investments among and into its Member Countries and enlarge the scope of trade transactions between them and their third-party partners.

Mr Oussama Kaissi, CEO of ICIEC, welcomed the



signing of this landmark Agreement. “Co-operation between ICIEC and CESCE would bring about better coordination and more efficient implementation of their respective activities to the benefit of partners in ICIEC Member Countries.

About ICIEC

ICIEC was established in 1994 with the mandate to strengthen economic relations between OIC member countries and to promote intra-OIC trade and investments by providing Shariah-compliant risk mitigation tools and financial solutions. ICIEC has for the 14th consecutive year earned an “Aa3” insurance financial strength credit rating from Moody’s, ranking the Corporation among the top of the Credit and Political Risk Insurance (CPRI) Industry. ICIEC’s resilience is underpinned by its sound underwriting, reinsurance, and risk management policies. Cumulatively, ICIEC has insured more than US\$ 83bn in trade and investment and US\$2.2 bn in support of FDI at end of 2021. Its activities were directed to specific sectors including US\$31.7bn to energy, US\$25bn to manufacturing, US\$5.3bn to infrastructure, US\$2bn to healthcare, and US\$1.4bn to agriculture.

Source: ICEIC website

دي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين ش.م.ع. تحقق أرباحاً صافية قدرها 56.4 مليون درهم في عام 2021

معدل الاحتفاظ بالأقساط	36.0 %	33.3 %	-
صافي الأرباح	56.4	55.0	2.4
الاستثمارات	777.5	597	30.2
مجموع الأصول	1.07	930.9	15.6



قال عبدالله النعيمي، الرئيس التنفيذي لشركة دي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين: "خلال العام المنصرم الذي سادته الالتباس بسبب تفشي جائحة كوفيد-19، تمكنت دي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين من تحقيق نتائج قوية. فعلى الرغم من الظروف المعاكسة، تأقلمت دي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين سريعاً مع التغيرات في المشهد العام. ويعود الفضل في ذلك إلى ثقة شركائنا في العمل وعملائنا، وتفاني فريقنا واجتهاده".

أضاف: "أجرت دي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين تعديلاً في رؤيتها للتحويل من دعم العملاء إلى إسعاد العملاء، وفي هذا الإطار بذلت كل ما بوسعها من أجل التسريع في تنفيذ خططها للأتمتة والرقمنة بهدف تقديم خدمات متواصلة من دون تقطع. وكانت لهذا الوصول الآمن عن بعد أهمية قصوى خلال الجائحة".

واختتم قائلاً: "في المرحلة المقبلة، سنستمر في اتخاذ الإجراءات الضرورية لزيادة القيمة التي يحصل عليها المساهمون إلى الحد الأقصى، إضافةً إلى دعم عملائنا".

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#)

الإمارات العربية المتحدة: رفعت شركة دي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين ش.م.ع. إحدى شركات التأمين الرائدة في المنطقة، تقريراً إلى المساهمين عن نتائجها المالية للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2021، محققةً صافي ربح قدره 56.4 مليون درهم إماراتي.



وقد أعرب رئيس مجلس إدارة الشركة خلف أحمد الحبتور عن سعادته بالأداء القوي الذي حققته دي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين خلال عام 2021، مسلطاً الضوء على النتائج القوية على مستوى الاكتتاب، وعلى الإرباحية العالية، مع بلوغ نسبة الزيادة السنوية 2.4 في المئة.

وأضاف: "تمكنت دي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين، منذ انطلاقتها، من الحفاظ على أداء إيجابي، وتلتزم دائماً بتقديم عوائد متزايدة للمساهمين سنوياً".

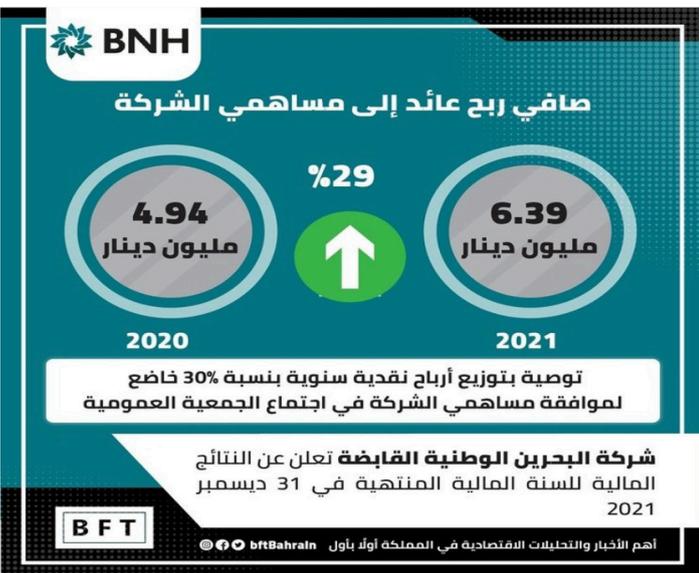
تابع الحبتور: "هدفنا هو توسيع امتدادنا، ونحن ندرس باستمرار طرقاً لتنمية أعمالنا في دولة الإمارات والمنطقة، من خلال التعويل على الإمكانيات الابتكارية للفريق وعلى الخدمات المتنوعة التي تقدمها دي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين".

واختتم قائلاً: "التغلب على التحديات هو جزءٌ من عملنا اليومي في شركة دي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين، ولا وجود لكلمة مستحيل في قاموسنا. نبدأ عام 2022 بتفاؤل ونركز على التقدم، وتجديد التزامنا بتأمين أفضل الخدمات لعملائنا مع حماية مصالح مساهمينا".

النتائج المالية الرئيسية (المليون درهم إماراتي)

إجمالي الأقساط المكتتبة	2021	2020	نسبة التغيير %
	301.2	317.2	(5.04)

شركة البحرين الوطنية القابضة تعلن عن النتائج المالية للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2021



ملكة البحرين: حققت شركة البحرين الوطنية القابضة صافي ربح عائد إلى مساهمي الشركة وقدره 6.39 مليون دينار بحريني، بالمقارنة مع 4.94 مليون دينار بحريني للعام السابق، وذلك بزيادة قدرها 29%. وارتفعت ربحية السهم إلى 56.7 فلساً مقارنة مع 43.8 فلساً للعام الماضي. أما إجمالي الدخل الشامل العائد لمساهمي الشركة فقد ارتفع إلى 7.51 مليون دينار بحريني، بالمقارنة مع 5.92 مليون دينار بحريني للعام الماضي، وذلك بارتفاع قدره 27%.

وتعززت الزيادة في صافي الربح لعام 2021 بالمقارنة مع العام الماضي إلى تحسن نتائج الإكتتاب وإيرادات الاستثمار القوية بالإضافة إلى ارتفاع حصة المجموعة من أرباح الشركات الزميلة.

وبالنظر إلى الأداء القوي في عام 2021، وبعد مراعاة المتطلبات المستقبلية للمجموعة، يسر مجلس الإدارة أن يوصي بتوزيع أرباح نقدية سنوية بنسبة 30% خاضع لموافقة مساهمي الشركة في اجتماع الجمعية العمومية وذلك مقارنة مع نسبة 22% أعتمدت لعام 2020.

سوليدرتي البحرين تحقق 3.31 مليون دينار أرباحاً ل 2021



النتائج التي حققتها الشركة، وعلق عليها قائلاً: "يسر مجلس إدارة الشركة أن يعلن عن النتائج المالية لعام 2021، كما وأن تحقيق هذا الأداء الإيجابي جاء نتيجةً لاستثمار الشركة في تعزيز بنيتها التحتية وتطوير كفاءات موظفيها، بالإضافة إلى الجهود المستمرة التي يبذلها فريق عمل سوليدرتي". وأضاف أيضاً: "لقد حافظت سوليدرتي على موقعها كأكبر شركة تأمين تكافلي وأحدى كبريات شركات التأمين في مملكة البحرين، وبالنظر إلى نجاح عملية اندماج شركة تآزر مع سوليدرتي البحرين وذلك خلال بداية العام 2022، فقد أدى الاندماج إلى خلق شركة مُدمجة بمحفظة كبيرة ومجموعة واسعة من المنتجات والخدمات والتي من شأنها تحقيق عوائد مجزية ومميزة لجميع المساهمين وأصحاب المصلحة".

وعلق السيد جواد محمد، الرئيس التنفيذي لشركة سوليدرتي البحرين قائلاً: "نحن سعداء بالإعلان عن نتائجنا المالية لعام 2021 حيث حافظت سوليدرتي البحرين على أدائها الإيجابي، بانتهاجها استراتيجية التطوير المستمر والتوسع للحفاظ على مكانتها كشركة رائدة في مجال التأمين. وأضاف أيضاً: "ستنعكس عملية اندماج تآزر مع سوليدرتي بشكل إيجابي على محفظة سوليدرتي التأمينية، حيث ركزت عمليات الاندماج والاستحواذ للشركة على منهجية النمو، والاستفادة القصوى من الفرص المستقبلية". وأضاف: "نحن ملتزمون بتقديم تجربة عملاء فريدة من نوعها، مع حلول مبتكرة ومميزة"، ومن الجدير بالذكر أن سوليدرتي قد حصلت مؤخراً على جائزة "أفضل شركة تأمين في مجال الابتكار" و "أفضل شركة تأمين للخدمات عبر الإنترنت في البحرين" مما يؤكد على التزام الشركة بالابتكار المتواصل والتحول الرقمي".

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#)
المصدر: الوطن

مملكة البحرين: أعلنت سوليدرتي البحرين ش.م.ب، إحدى كبريات شركات التأمين في البحرين وإحدى الشركات التابعة لمجموعة سوليدرتي القابضة، تحقيق أرباح صافية في محفظة المساهمين بلغت 827 ألف دينار بحريني للأشهر الثلاثة المنتهية في 31 ديسمبر 2021، مقابل صافي ارباح 710 ألف دينار بحريني عن الفترة المماثلة من العام السابق، ما يمثل ارتفاعاً بنسبة 16%. وقد بلغ العائد الأساسي للسهم 6.89 فلساً لفترة الثلاثة أشهر المنتهية في 31 ديسمبر 2021 مقابل 5.92 فلس للفترة المماثلة السابقة من عام 2020. وقد بلغ مجموع الدخل الشامل العائد الى المساهمين 878 الف دينار بحريني خلال الاشهر الثلاثة المنتهية في 31 ديسمبر 2021، مقابل 885 ألف دينار للفترة المماثلة السابقة من العام 2020، ما يمثل انخفاضاً بنسبة 1%.

بلغ إجمالي أرباح الشركة 1.019 مليون دينار بحريني للأشهر الثلاثة المنتهية في 31 ديسمبر 2021، مقابل إجمالي ارباح 947 ألف دينار بحريني عن الفترة المماثلة من العام السابق، ما يمثل ارتفاعاً بنسبة 8%. وبلغ إجمالي أرباح الشركة 3.308 مليون دينار بحريني للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2021، مقارنة بإجمالي ربح قدره 3.079 مليون دينار بحريني في العام السابق، بنسبة زيادة قدرها 7% وذلك ناتج عن تحسن أداء الاكتتاب.

وفيما يخص اشتراكات التكافل، فقد حققت سوليدرتي اشتراكات اجمالية بلغت 8.825 مليون دينار بحريني لفترة الثلاثة أشهر المنتهية في 31 ديسمبر 2021 مقارنة بمبلغ 7.917 مليون دينار بحريني للفترة المماثلة من العام السابق، ما يمثل ارتفاعاً بنسبة 11%. في حين بلغ إجمالي اشتراكات التكافل 31.629 مليون دينار بحريني خلال السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2021، مقارنة بمبلغ 30.204 مليون دينار بحريني للفترة المماثلة من العام السابق، أي بارتفاع قدره 5%.

هذا وقد قرر مجلس إدارة الشركة في اجتماعه الذي عُقد في 22 فبراير 2022، رفع توصية بتوزيع أرباح نقدية بنسبة 20% من رأس المال المدفوع أي ما يعادل 20 فلس للسهم الواحد و ما مجموعه 2,398,408 ديناراً بحرينياً (بعد خصم أسهم الخزينة) على المساهمين المسجلة أسمائهم في سجل الشركة في تاريخ الاستحقاق، و تخضع هذه التوصية لموافقة الجهات الرقابية المختصة و مساهمي الشركة في اجتماع الجمعية العامة القادم. وقد أعرب رئيس مجلس الإدارة توفيق شهاب عن رضاه لهذه

الأهلية للتأمين تحقق أرباح بنسبة زيادة 14.6% في عام 2021

الكويت: أعلنت الأهلية للتأمين عن نتائج العام 2021، بتحقيق أرباح بلغت قيمتها 13,966,312 دينار كويتي بزيادة 14.6% مقارنة بالفترة نفسها لعام 2020 حيث بلغت قيمتها 12,184,667 دينار كويتي. بلغت ربحية السهم 64.45 فلس للسهم بزيادة 14.6% بالمقارنة لعام 2020 حيث بلغت ربحية السهم 56.23 فلس للسهم، إجمالي الموجودات لعام 2021 371,765,703 دينار كويتي بزيادة 10.8% مقارنة لعام 2020 حيث بلغت قيمتها 335,665,025 دينار كويتي. تعود هذه الزيادة إلى ارتفاع إجمالي الإيرادات التشغيلية بقيمة 102,299,928 دينار كويتي بزيادة 13.3% بالمقارنة لعام 2020 حيث بلغت قيمتها 90,292,265 دينار كويتي

المصدر: صفحة الشركة على لينكدان

المهندس للتأمين تحقق ارتفاعا ملحوظا في فائض الاكتتاب النصف الأول للعام المالي الحالي

وارتفع فائض نشاط الشركة إلى 46 مليون جنيه مقابل 42 مليون جنيه الفترة المقابلة من العام الماضي بزيادة قدرها حوالي 4 ملايين جنيه وبنسبة نمو 8 %، كما حققت الشركة فائض اكتتاب بلغ 12.32 مليون جنيه مقابل 9.72 مليون الفترة المقابلة من العام الماضي بزيادة قدرها 2.59 مليون جنيه وبنسبة 26.62 % .

وبلغت جملة استثمارات الشركة في 2021/12/31 مبلغ 866.43 مليون جنيه مقابل 825.46 مليون جنيه بزيادة قدرها 40.96 مليون جنيه وبنسبة 4.96 % في 2021/06/30 كما بلغ صافي أرباح المهندس للتأمين إلى 39.39 مليون جنيه مقابل 49.02 مليون جنيه في الفترة المقابلة من العام الماضي بمعدل نمو 5% (وذلك بعد إستبعاد إيرادات أخرى غير متكررة بلغت 11.6 مليون جنيه في الفترة المقابلة) .

عبد الصادق: الاكتتاب الجيد والدعم السريع للعملاء هما سر النجاح

وكشف خالد عبد الصادق الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب لشركة المهندس للتأمين بأن الاكتتاب الجيد وتقديم خدمة تأمينية عالية الجودة، وتقديم الدعم المناسب والسريع لعملائنا هما حجرا الزاوية في تنفيذ استراتيجيتنا الجديدة بالإضافة إلى الجهد التسويقي المتمثل في استقطاب عملاء جدد والمحافظة على عملائنا الحاليين وإعادة هيكلة وتطوير الفروع الجغرافية للشركة .

المصدر: المال

جمهورية مصر العربية: اعتمدت المهندس للتأمين المركز المالي للشركة عن النصف الأول من العام المالي الحالي 2022 / 2021 ، وذلك بعد الامتثال لتعليمات الهيئة العامة للرقابة المالية بتطبيق معيار (47) الخاص بالأدوات المالية، وذلك بالاستعانة بأحد المكاتب المتميزة بالمجال.

وتعد الشركة من أوائل شركات التأمين تطبيقا للمعيار على القوائم المالية وأولى الشركات المقيمة بالبورصة المصرية .

المهندس للتأمين تحقق 321 مليون جنيه أقساط خلال النصف الأول

وأظهرت القوائم المالية للشركة تطوراً إيجابياً لنشاطها وارتفاعاً ملحوظاً بمحفظة الأقساط المباشرة لإجمالي الفروع التأمينية بها حيث بلغت مبلغ 321 مليون جنيه بالفترة الحالية، مقابل مبلغ 292 مليون جنيه في الفترة المقابلة من العام المالي الماضي محققة معدل نمواً قدره 9.9% .

ويعود هذا الارتفاع الملحوظ بمحفظة أقساط المهندس إلى تحقيق الشركة معدلات نمو هائلة بأغلب الفروع التأمينية، كما حققت قيم تفوق تلك المستهدفة بالموازنة التقديرية المعتمدة من مجلس إدارة الشركة بنسبة 102% وذلك بالرغم من الظروف الاقتصادية الراهنة إلى نمر بها من تداعيات انتشار فيروس كورونا وكذلك التحديات التي تواجه الشركة لتكون لاعبا أساسيا في سوق التأمين .

Obituary

الشيخ خلدون بكري بركات

ينعي بكل الحزن وعميق الأسى المغفور له بإذن الله تعالى

المرحوم رضا فريد بنبوزيد يرحمه الله

الذي افتقده سوق التأمين العربي والافريقي والذي لعب دوراً بارزاً في صناعة التأمين الجزائرية والعربية. سائلاً المولى عز وجل أن يتغمده بواسع رحمته وعظيم غفرانه ويسكنه فسيح جنانه ويلهم أهله وذويه ومعارفه جميل الصبر وحسن العزاء.

انا لله وانا إليه راجعون



Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر