Issue 188 العدد
2023/02/13

النشرة الإلكترونية
GAIF E-Newsletter

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

General Secretariat Activities

ومن جانبه صرح السيد/ الحبيب بن حسين - رئيس الجامعة التونسية لشركات التأمين أن هذا البرتوكول جاء لتتويج الأعمال المشتركة بين الاتحاد العربي والجامعة التونسية والتي وضعناها في وثيقة لتحسين التعاون فيما بيننا لدعم العمل الاقتصادي بين شركات التأمين والاتحادات العربية الآخرى.

توقيع مذكرة تفاهم بين GAIF و ftusa

تم صباح يوم الثلاثاء الماضي الموافق 2023-02-07 -على هامش لقاء قرطاج السادس عشر للتأمين وإعادة التأمين والذي يتم تنظيمه بالتعاون ما بين الجامعة التونسية لشركات التأمين والإتحاد العام العربي للتأمين والشركة التونسية لإعادة التأمين "تونس ري"- توقيع مذكرة تفاهم بين كل من الإتحاد العام العربي للتأمين والجامعة التونسية لشركات التأمين،هذا وقد وقع البرتوكول كل من السيد/ شكيب أبوزيد الأمين العام للإتحاد العربي والسيد/ الحبيب بن حسين رئيس الجامعة التونسية لشركات التأمين.

وبهذه المنافسه أوضح السيد/ يوسف بن ميسية – رئيس الإتحاد العام العربي للتأمين، أن هذا البرتوكول يأتي تحقيقا لأهداف الاتحاد العام العربي للتأمين في سعيه الدائم لتحقيق التكامل الاقتصادي بين أسواق التأمين في البلدان العربية وكذلك دعم الروابط والصلات بين أسواق وهيئات التأمين وتوثيق أواصر التعاون فيما بينها مستعينا في ذلك بكافة الوسائل ومنها توقيع مثل هذه المذكرات بينه وبين كافة الاتحادات والمعاهد العربية.

وختم السيد/ شكيب أبو زيد أن "GAIF" سيواصل سعيه في ابرام مثل تلك مذكرات التفاهم أسوة بما تم الآن مع الجامعة التونسية للتأمين ومن قبل مع معهد تمويل التنمية للمغرب العربي ومعهد التأمين بمصر ومستقبلا مع الاتحاد المصري للتأمين والجمعية العمانية للتأمين لما يعود بالنفع على الأسواق العربية لتبادل الخبرات.

ومن الجدير بالذكر، أن مذكرة التفاهم هذه تأتي تتويجاً لسعي كل من الطرفان تعزيز التخطيط الإستراتيجي للوقوف على الخطط والبرامج والمشروعات في مجالات التأمين وإعادة التأمين، والتعاون في مجال التدريب والتأهيل ورفع القدرات البشرية.

تغطية خاصة للقاء قرطاج الـ 16 للتأمين وإعادة التأمين

في لقاء خاص للسيد/ شكيب أبوزيد – الأمين العام للإتحاد العام العربي للتأمين ببرنامج ديوان البزنس وذلك على هامش لقاء قرطاج الـ16 للتأمين وإعادة التأمين الذي عُقد خلال الفترة 05 -07/02/2023 بجربه في تونس، تحدث خلاله الأمين العام للإتحاد العربي عن التأمين في المنطقة العربية وكيف واجهة شركات التأمين التأمين وإعادة التأمين والاتحادات العربية التغيرات المناخية و الكوارث الطبيعية.

ومن الجدير بالذكر، أن لقاء قرطاج الـ16 للتأمين وإعادة التأمين يتم تنظيمة بالتعاون ما بين الاتحاد العام العربي للتأمين والجامعة التونسية لشركات التأمين والشركة التونسية لإعادة التأمين وقد شارك في هذا اللقاء نحو 500 مشارك من عدة دول عربية وافريقية

وقد حضر حفل افتتاح اللقاء وزير الشباب والرياضة كمال دقيش.

لمشاهدة البرنامج، الرجاء الضغط هنا

شكيب أبوزيد: يحذوني تفاؤل كبير بمستقبل صناعة التأمين العربية نظراً للإمكانات الاقتصادية الهائلة التي تزخر بها المنطقة

في لقاء خاص للسيد/ شكيب أبوزيد - الأمين العام للإتحاد العام العربي للتأمين مع مجلة البيان الاقتصادية في عددها رقم 614 الصادر في يناير 2023، صرح أنه وبعد مرور حوالي ثلاث سنوات ونصف على توليه منصبه - وهو منصب ليس تشريف بل تكليف بمهام واضحه يجب إنجازها- قد نجحت الأمانة العامة بانجاز العديد من المهام تحت ظروف استثنائية حيث تخللتها فترة الكورونا والاغلاق.

مؤكداً على أن ما تم انجازه خلال الفترة السابقة يعود نجاحه إلى الدعم القوي والتوجيه من طرف المجلس واللجنة التنفيذية، كما أن الاتحاد يعمل اليوم كفريق متجانس وفعّال بفضل جهود كل منتسبي الأمانة العامة.

وبسؤاله عما تواجهه الآن صناعة التأمين العربية من تحديات كبيرة، أشار إلى أن صناعة التأمين العربية جزء من الصناعة العالمية وبالتالي لابد لنا من مواجهة التحديات بشكل يحمي الشركات، موضحاً أنه متفاءل بمستقبل صناعة التأمين العربية لما تزخر به المنطقة

العربية من امكانيات اقتصادية هائلة. والأهم من هذا عامل الشباب وطموحات الشعوب في العيش الكريم.

لقراءة نص الحوار كامل، الرجاء الضغط هنا

المصدر: مجلة البيان الاقتصادية

World Insurance

Fitch Ratings Comments on Insurance Losses from Turkiye-Syria Earthquake

Most insurance payouts due to the earthquake that tragically hit Turkiye and Syria will ultimately be borne by global reinsurers, Fitch Ratings says. The earthquake and a series of aftershocks struck southern and central Turkiye and western Syria on 6 February. It had a maximum magnitude of at least 7.8 and was the most severe earthquake in the region since 1999. This is first and foremost a human tragedy, which has led to several thousand fatalities and left hundreds of thousands of people homeless.

Insurable losses are hard to estimate as the situation is evolving, but they appear likely to exceed USD2 billion and could reach USD4 billion or more. However, insured losses could be much lower, perhaps around USD1 billion, due to low insurance coverage in the affected regions. The vast majority of insured losses will be covered by reinsurance, but the amount ceded is likely to be insignificant in the context of the global reinsurance market, with no implications for reinsurers' ratings.

Insurance coverage is likely to be low in most of the affected parts of Turkiye and Syria. The Turkish

Catastrophe Insurance Pool (TCIP) was created after the Izmit earthquake of 1999 to cover earthquake damage to residential buildings in urban areas. However, it does not cover human losses, liability claims or indirect losses, such as business interruption. Moreover, earthquake insurance cover is technically mandatory in Turkiye, but is very often not enforced in practice. As a result, many residential properties are not insured, particularly in many of the affected areas, where low household incomes constrain affordability.

Insurance coverage in the affected parts of Syria is likely to be similarly low, particularly given the economic effects of the country's civil war.

The TCIP is heavily reinsured. We estimate that the reinsurance tower provides protection of just over USD2 billion, following the January 2023 reinsurance renewals, with an attachment point of around USD300 million.

Local and international commercial insurers that provide property and business interruption policies to industrial clients in the region will face claims as factories and infrastructure, including airports and ports, have been severely damaged. Fitch assumes that these covers are also heavily reinsured.

Fitch does not expect catastrophe bonds to be significantly affected as the earthquake risk they cover in the region is mostly limited to the Istanbul area.

Source: Fitch

Global property cat rates-on-line up 27.5% at Jan 1 renewals: Guy Carpenter

Global property catastrophe reinsurance rates-on-line increased by 27.5% at the January 1st, 2023, renewals, more than double the uplift seen a year earlier, as sellers of protection achieved steep price rises on contracts.

The Guy Carpenter Global Property Catastrophe Rate-On-Line Index leverages data sourced from real, brokered excess-of-loss reinsurance placements, and has been maintained by the reinsurance broker since 1990.

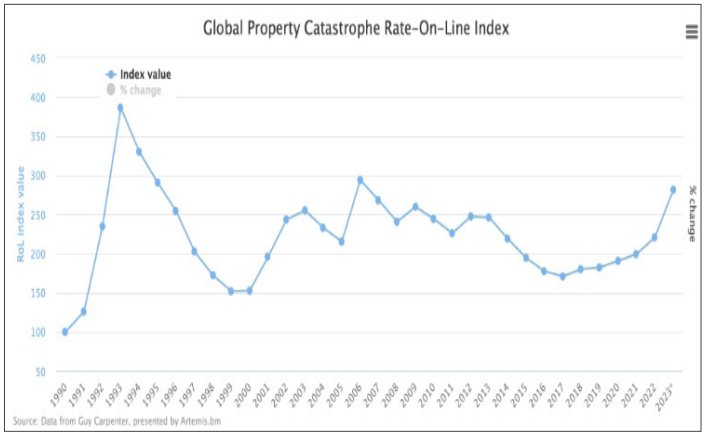
It is the proprietary index of global property catastrophe reinsurance rate-on-line movements, covering all major global catastrophe reinsurance markets, and is updated following January 1st renewals each year by calculating the change in rates-on-line year-on-year across the same renewal base.

The data shows that the Index has been on the rise since the January 2018 reinsurance renewals, when it increased by 5.3% after falling 3.7% in 2017.

On average, at the respective January renewals, global property cat rates-on-line increased by 1.1% in 2019, 4.6% in 2020, 4.5% in 2021, and then by 10.8% at the January 2022 renewals.

This year, at the January 2023 renewals, the Index rose by 27.5%, so more than double the increase seen a year earlier, ensuring that this was the sixth consecutive year of increases for the global property cat reinsurance index, representing a cumulative total increase of ~65%.

As the chart below shows, it's actually the biggest



positive change in this index since 2006 when rates-on-line rose by an average of 36.6%, with the Index now almost back at the level seen that year.

As has been reported by brokers and re/insurers, much steeper reinsurance rate increases were achieved across contracts globally at the January 2023 renewal, with that contract renewal season a significant contributor to this Index.

Guy Carpenter's Chief Executive Officer (CEO), Dean Klisura, suggested that reinsurers had the upper hand at the January cat renewals, as the reinsurance broker warned that the marketplace finds itself at a "crossroad" after a challenging period.

Source: Reinsurance News

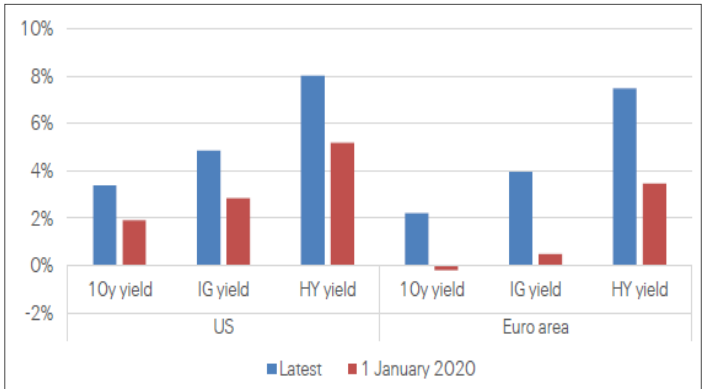
The old normal: interest rate rises signal relief for insurers' returns, but likely more volatility

Monetary policy normalisation is in principle good news for insurers, as investment income is a key driver of insurers' earnings. Higher interest rates and less bond market intervention by central banks also means a return to a more "normal" volatility regime. Consequently, we see balance sheet management becoming more important for the insurance industry. This edition also contains the crossword solutions from our Economics Insights annual compendium 2022.

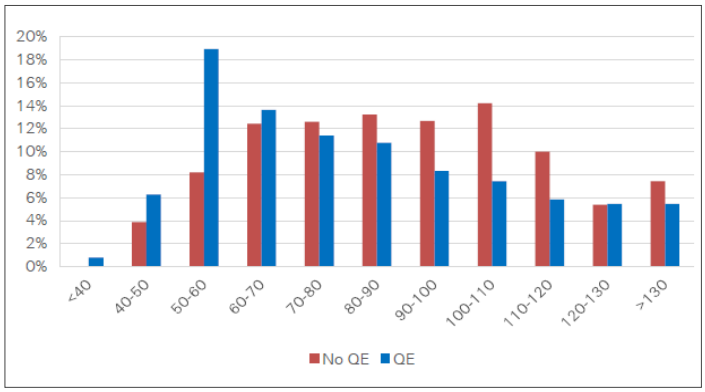
After more than a decade of zero and negative interest rate policies, advanced economies are normalising monetary policy and transition back to a "no-quantitative easing (QE)"-environment. Last week the US, European and UK central banks all raised their key policy interest rates again by at least 25 basis points (bps), reaching rates of 4% or above in the US and UK. This return to pre-global financial crisis interest rates is very welcome for the insurance industry, as investment-related income is a substantial driver of its earnings. However, although we expect higher yields to support insurance industry profitability, an environment of less central bank intervention to also mean higher bond market volatility in the future, which could make balance sheet management more challenging.

In with the old

The fixed income capital market backdrop is fundamentally more benign than even only three years ago. Risk free bonds are no longer return free and yields on corporate bonds have risen in turn, to offer more return for the risk. While insurers' asset-liability management (ALM) frameworks can help to isolate interest rate risk across their balance sheets, investment income is nonetheless a key contributer to insurance companies' earnings. For example, investment income typically contributes about 30-70% of the earnings of European insurers.1 Market risks are also a substantial component of insurers' solvency capital requirement (SCR). The expected return on invested capital is now above 20% for fixed income market risk, compared to medium or even negative single-digit returns in 2016.2



Note: Latest refers to 2 February 2023.
Source: Bloomberg, Swiss Re Institute



Higher interest volatility is likely

A normalisation of the yield environment, however, might also bring higher interest rate volatility in the future. Indeed, as is the case in the US, the volatility regimes before and since the US Federal Reserve's (Fed) launched its bond-buying QE programme differ significantly. The Fed's intervention materially lowered volatility in the US sovereign debt market, as seen in the ICE BofAML MOVE Index, which measures the market-implied volatility of the Treasury yield curve.3 In contrast, the pre-QE period shows more extreme swings in yields. A monetary policy transition which means less invasive central banks in capital markets might therefore also mean higher bond market volatility in the future.

A higher interest rate environment is in principle good news for the insurance industry. At the same time, higher yields and less central bank intervention in capital markets also suggest a return to an "old normal" regime that has potentially higher bond market volatility, which makes in turn insurers' balance sheet management more important.

References

1 European Insurance: asset allocation will be key in 2023, Barclays, 24 January 2023.

2 Ibid.

3 We take data from the MOVE and VIX indices since 1995. The data from "pre-QE1" includes observations between January 1995 and 25 November 2008 when QE1 was announced. Post-QE1 includes all observations since. The number of observations is hence roughly symmetric.

Source: Swiss Re

Marine hull "off Lloyd's naughty step" as capacity enters market: Miller

The marine hull line is finally "off the Lloyd's naughty step" as profitability has returned to the sector following a period of remediation, and is now starting to see capacity growth, according to a recent report by broking group Miller Insurance Services.

Hull capacity growth is now evident in some of Lloyd's syndicates business plans, as is an increase in capacity for those syndicates already with a hull account focus, Miller noted.

Overall, Lloyd's has provisionally forecast a 14.3% top line growth for all lines of business, which equates to an increase in written premium from £48.9 billion in 2022 to £56 billion for 2023.

An increase in hull capacity without an increase in hull insurance demand should equal a softening market, regarding this statement Miller explained that 'cost of capital' is a main contributing factor to these circumstances.

Analysts said: "[Cost of capital] is the return that capital providers require to continue to support the insurance market, rather than transfer to other industry sectors. Capacity in the Direct Hull market is reasonably abundant, but only at the current market level of profitability.

"That capacity will surely dissipate if the insurance market softens significantly. It should also be remembered that hull business is but a small fraction of overall insurance business."

This years' forecast for marine hull, according to Miller, is a continuing fragile equilibrium for the market. But the main issue will not be pricing, like it was in 2022, but coverage and wordings, largely brought about by the Russian invasion of Ukraine.

Historically, marine hull has been seen to fluctuate, with other lines of business outperforming it. However, turning to the present day, it is now helping to support these now under- performing lines of business.

As capital providers do not look at hull business in isolation, but at the insurance market holistically, if the market is generally under-performing, then all lines of business come under pressure, Miller explained.

Analysts said: "The prognosis is likely a continuing fragile equilibrium for the Hull market. This is predicated upon rates in the Marine market presently being broadly flat, despite losses from other lines of business.

"This reflects the attraction of the class to underwriters, the remedial action that has been taken and the perceived profitability given the current rating environment. Although, global inflation is providing upward pressure, making renewal negotiations challenging."

The coverage and wordings issue revolves around three aspects. The first one is reinsurers restricting the aggregation of vessels to prevent a repeat of the multiple losses due to invasion.

Miller explained that the wordings being imposed restrict any recovery to a single risk. At a stroke, this shifts the accumulation risk from reinsurers to the direct underwriters and the potential for this increased retained loss instantly reduces the direct underwriter's capacity for war risks.

The second aspect is sanctions. War risks are typically insured under covers and lineslips, whereby the leader assumes the sanctions checking responsibility for the market.

According to Miller, many underwriters are finding this unacceptable and are demanding to make their own sanctions checks. This requirement nullifies all value of these facilities if each underwriter is required to make their own decision as to sanctions.

The third aspect is the Russian nexus. Miller has observed that an increasing number of underwriters are looking to distance themselves from having any risks in the region, irrespective of whether the risks are exposed to war perils.

For hull risks, the broker explained, some underwriters are excluding any Russian exposure or touchpoint. This is in addition to any sanctions check.

Source: Reinsurance News

Arab Insurance | Syria

الاتحاد السوري لشركات التأمين وهيئة الاشراف على التأمين في مواجهة زلزال فبراير 2023

بدعوة من السيد مدير عام هيئة الإشراف على التأمين الدكتور رافد محمد عُقد اجتماع طارئ الساعة الثانية عشر ظهراً يوم الاثنين الماضي الموافق 6/2/2023 لبحث تداعيات الزلزال الذي ضرب عدة مناطق في وطننا الحبيب والبحث بما يمكن تقديمه من دعم مادي وبشري للمناطق المنكوبة..

وعلى صعيد آخر قام السيد أمين عام الاتحاد السوري لشركات التأمين بتوجيه مراكز الاتحاد في محافظات حلب وحماة والساحل للمبادرة بالاتصال بالمحافظين والهلال الأحمر ووضع كافة الإمكانيات المادية والبشرية رهن التصرف .

استجابة لنداء الواجب تجاه وطننا العزيز في مصابه الأليم بالزلزال وآثاره..

بادر الاتحاد السوري لشركات التأمين وبالتنسيق مع الجهات المختصة بالعمل الميداني للإغاثة بتقديم:

/15.000.000ل.س قيمة أدوية ومستلزمات طبية طلبتها مديرية الصحة بحماة .

/20.000.000ل.س لحساب الأمانة السورية للتنمية في اللاذقية.

/30.000.000ل.س لحساب الأمانة السورية للتنمية في حلب.

كما أعرب الاتحاد عن جاهزيته لأي دعم يخفف من وطأة الكارثة. إضافة إلى مخاطبة العاملين بالاتحاد في المحافظات المنكوبة بتقديم المساعدة اللازمة للمتضررين...

رفع الله البلاء عن وطننا والرحمة للشهداء والعافية للمصابين.

المصدر: صفحة الاتحاد السوري لشركات التأمين على الفيس بوك

Arab Insurance | Egypt

ضمن برنامج الطروحات الحكومية الذي يضم 32 شركة وبنك

الحكومة تعلن طرح شركتي مصر للتأمين و«مصر حياة» بالبورصة بنهاية مارس 2024

كشف الدكتور مصطفى مدبولي رئيس مجلس الوزراء، عن طرح حصص من شركتي مصر للتأمين ومصر لتأمينات الحياة – التابعتين لشركة مصر القابضة للتأمين- في البورصة، وذلك ضمن 32 شركة وبنك تخطط الحكومة لطرحها حتى نهاية الربع الأول من 2024.

وأوضح مدبولي خلال مؤتمر صحفي، أن الـ32 شركة المملوكة للدولة المقرر طرحهم في البورصة أو لمستثمر استراتيجي على مدار عام تشمل 18 قطاعا ونشاطا اقتصاديا.

وتابع مدبولي: "نستهدف 25 % من تلك الشركات ينتهي خلال 6 شهور، وهذا شيء مهم وسنسعى لأن نجزهم مع بنوك الاستثمار والشركات المتخصصة" .

طرح مصر لتأمينات الحياة بالبورصة

وكانت قد وقعت مصر القابضة بروتوكول تعاون خلال الأونة الأخيرة بين القابضة وصندوق مصر السيادي، سيتولى بموجبه الصندوق الترويج لطرح 25% من أسهم شركة مصر لتأمينات الحياة – التابعة لمجموعة القابضة – بالبورصة المصرية.

ويشار إلى أنه قد وقعت القابضة للتأمين عقد مع شركة إن آى كابيتال مستشار الطرح الرئيسي لشركة مصر لتأمينات الحياة، لبدء إجراءات طرح 25% من أسهم الأخيرة بالبورصة، كما تم التعاقد مع شركة ارنست أند يونج لتعمل بجانب مكتب BDO خالد وشركاه لتأهيل الشركة للتوافق مع المعايير الدولية، كما تم اختيار مكتب زكي هاشم مستشارا قانونيا للطرح.

المصدر: أموال الغد

Arab Insurance | Jordan

في إطار الإستعدادات للعقبة التاسع و تأسيساً لتعاون تكاملي بين القطاعَيْن

لقاء بين جمعية البنوك الأردنية واللجنة التنظيمية للمؤتمر

أعضاء اللجنة التنظيمية لمؤتمر العقبة التاسع للتأمين برئاسة المهندس ماجد سميرات، وفي إطار الإستعدادات لإنعقاده في أيار (مايو) من العام 2023، زاروا مقرّ جمعية البنوك لبحث آلية التعاون المشترك بين الجمعية والاتحاد، بخاصة أن القطاعين التأميني والمصرفي يشتركان في أمور عديدة، منها خضوعهما لرقابة البنك المركزي الأردني والاشترك في لجنة واحدة مسماة من الديوان الملكي للاصلاح ضمن رؤية "التحديث الاقتصادي"، كون الخدمات التأمينية مكمّلة للخدمات المصرفية التي توفرها البنوك، سواء في القروض السكنية وقروض السيارات أو في وثائق التأمين البحري على البضائع الممّولة بموجب الاعتمادات المستندية من البنوك.

الى ذلك، تناول الاجتماع بحث سبل تعزيز الحضور المصرفي في مؤتمر العقبة التاسع للتأمين والذي يتناول عدة مواضيع تهم العاملين في القطاعيَن معاً، سيما أن المؤتمر في دورته التاسعة خصّص موضوع جائزة البحث العلمي لمؤتمر العقبة بدورتها الثالثة عن "التأمين المصرفي وأثره على الشمول التأميني والمالي". وقد تمّ اختيار كلٍ من الدكتور ماهر المحروق مدير عام جمعية البنوك والسيد معنٍ القصيباتي من البنك الأردني الكويتي ضمن أعضاء لجنة تقييم البحوث الخمسة الذين اختارتهم اللجنة التنظيمية للمؤتمر.

كذلك تمّ خلال الاجتماع بحث التعاون المشترك في مجال تنظيم نشاطات توعوية وتدريبية مشتركة، سواء من مؤتمرات او دورات تدريبية او ورش عمل تهمّ العاملين في القطاعين. كذلك تناول الحديث امكانية زيادة نسبة مساهمة التامين المصرفي من خلال البنوك كإحدى قنوات التوزيع للخدمات التأمينية والاستفادة من

انتشارها الواسع، ما يؤسّس لتكاملية الخدمة بين الطرفين.

المصدر: تأمين ومصارف

Arab Insurance

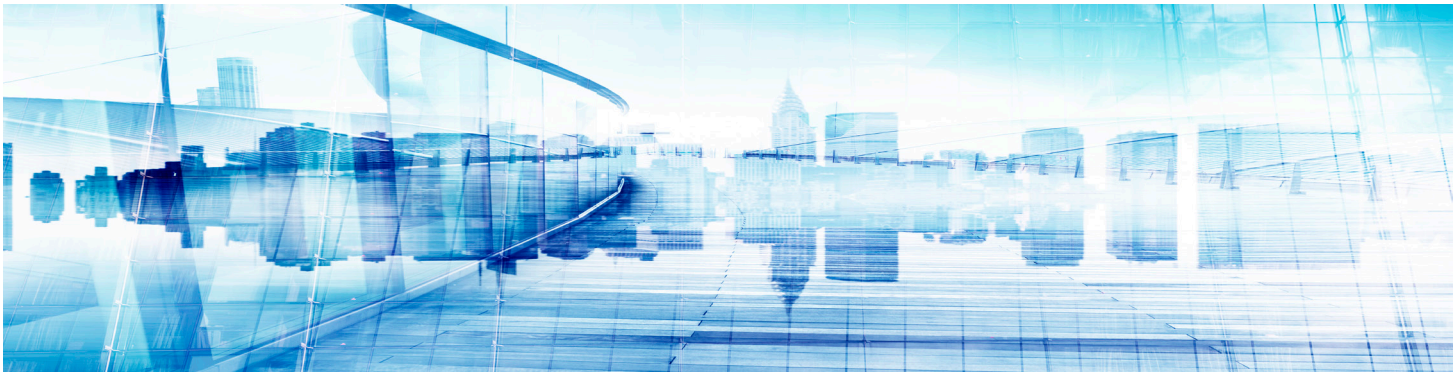
Libya

هيئة الأشراف على التأمين تواصل تنفيذ رسالتها

انتهت الإدارة التنفيذية للهيئة ممثلة في شخص مديرها العام السيد/ أحمد عبدالحفيظ الديب يرافقه نائب المدير العام وعدد من مدراء الإدارات والمكاتب بالهيئة والأمين العام للاتحاد الليبي للتأمين ومدير المكتب الموحد الليبي للسيارات الى القيام بجولة تفقدية لمكاتب شركات التأمين بالمنفذ الحدودي رأس جدير يوم السبت الموافق 4 فبراير 2023 بالتنسيق مع السيد/ مراقب الاقتصاد والتجارة ببلدية زوارة والسيد/ مدير عام منفذ رأس جدير والسيد/ مدير فرع جهاز الحرس البلدي بالبلدية وبمشاركة عدد من رؤساء مجالس الإدارة والمدراء العامون لشركات التأمين بهدف الاطلاع على أوضاع مكاتب شركات التأمين والوقوف على آليات العمل وكذلك مدى امتثالها لمعايير إصدار البطاقة العربية الموحدة والتأكد من سلامة الإجراءات القانونية لمكاتب شركات التأمين وفقاً لقرارات مجلس إدارة الهيئة في هذا الشأن وتخلل الجولة عقد اجتماع تقابلي بمقر إدارة المنفذ وحضر الاجتماع السادة مدير عام المنفذ ومراقب الاقتصاد والتجارة ببلدية زوارة ومدير فرع الحرس البلدي بالبلدية وأمين عام الاتحاد الليبي للتأمين ومدير المكتب الموحد الليبي للسيارات وعدد من رؤساء مجالس الإدارة والمدراء العامون لشركات التأمين تناول الحضور آليات العمل المتبعة بالمكاتب وكذلك الإشارة الى التشوهات التي واكبت إصدارات البطاقة العربية الموحدة من عمليات تلاعب وتزوير إنتهى المشاركون في الاجتماع الى التوافق على التواصل والعمل المشترك لمواجهة ومعالجة كل ما واكب إصدارات البطاقة من تشوهات والتأكيد على إلزام شركات التأمين بالتواجد من خلال مكتب واحد فقط لكل شركة تكون تبعيته

مباشرة للشركات الأم إدارياً وفنياً ومالياً، كما أكد مدير عام الهيئة من خلال مداخلته على دعم السيد / محمد علي الحويج وزير الاقتصاد والتجارة رئيس مجلس إدارة هيئة الإشراف على التأمين وتوجيهه المستمر بتقديم كل التسهيلات لأدوات التأمين بشكل عام وشركات التأمين بشكل خاص وكذلك العمل على اعتماد آليات تطوير كل أدوات سوق التأمين الليبي وصولاً الى خلق مناخ تأميني يهدف الى حماية حقوق حملة الوثائق والمستفيدين منها وإرساء قواعد متينة تكون سنداً حقيقياً في توفير الحماية والأمان لكل مكونات الإقتصاد الوطني من منشأت حكومية وخاصة.

المصدر: صفحة هيئة الاشراف على التأمين على الفيس بوك



Arab Insurance | Oman

الهيئة تصدر قراراً يحدد ضوابط التفاعل بين الشركات المساهمة العامة ووسائل الإعلام والمستثمرين والمحللين

بهدف تعزيز الثقة بين الشركات والمساهمين وخلق بيئة استثمارية جاذبة أصدرت الهيئة العامة لسوق المال قراراً بتحديد ضوابط التفاعل بين الشركات المساهمة العامة ووسائل الإعلام والمستثمرين والمحللين، يتيح هذا القرار مبدأ تكافؤ الفرص للجميع ودعم العلاقة بين أطراف العملية الاستثمارية، الأمر الذي سينعكس إيجابًا على السوق، ويعالج السلبيات التي قد تكون سببًا في انسحاب المستثمر المحلي والأجنبي من السوق.

وأشار القرار إلى أهمية وضع إطار محدد لأدوات التفاعل وتحديد المدد الزمنية لها وتبسيط البيانات وتوضيحها للجمهور، بالإضافة إلى تعزيز الشراكة مع المؤسسات الإعلامية لنشر وتوضيح البيانات الدورية والجوهرية، كما أوجب هذا القرار على الشركات إنشاء تنظيم لعلاقات المستثمرين داخل كل شركة، وعقد لقاء تفاعلي مباشر يكون مجاني تدعو إليه جميع المهتمين للحضور بعد الإفصاح عن بياناتها النص سنوية والسنوية كحد أدنى بالتنسيق مع البورصة خلال 30 يوما من تاريخ الإفصاح عنها.

وأتاح هذا القرار للمحللين إمكانية طلب لقاء إضافي من الشركة في حال رغبتهم في الحصول على معلومات إضافية، وألزم الشركة بقبول الطلب وتحديد الوقت والمكان لعقد اللقاء وأجاز لها جمع الطلبات كل شهرين والرد عليها في لقاء واحد، وفي حالة عدم تمكنها من الإجابة على الطلبات توضح الأسباب والإفصاح عبر البورصة خلال خمسة أيام تداول من تاريخ تلقي الطلب.

يجدر بالذكر أن القرار حظي بتجاوب ملحوظ من قبل الشركات المساهمة العامة والتي بادرت إلى عقد أكثر من 95 لقاءًا تفاعليًا منذ صدور القرار في شهر يوليو المنصرم وحتى تاريخه، وأشاد مسؤولو الشركات المساهمة العامة بدور القرار في تهيئة بيئة تفاعلية بناءة بين الشركات والمستثمرين ووسائل الإعلام، بما يسهم في تعزيز الشفافية ويعزز الاستثمار.

المصدر: الهيئة العامة لسوق المال

Arab Insurance | Saudi Arabia

لصالح "سيجنا وورلد وايد انشورنس الأميركية"

"المركزي" السعودي يُرخص لأول فرع شركة تأمين أجنبية في المملكة

أعلن البنك المركزي السعودي، عن الترخيص لأول فرع لشركة تأمين أجنبية في المملكة، وهي شركة سيجنا وورلد وايد انشورنس الأميركية، التي تختص بممارسة نشاط التأمين الصحي.

وذكر البنك في بيان، أن هذه الخطوة تأتي، إعمالًا لأهداف "قواعد الترخيص والرقابة لفروع شركات التأمين وإعادة التأمين في المملكة"، وبما يتوافق مع دور البنك المركزي في تعزيز الاستقرار المالي، ودعم فُرص النمو والتطور الاقتصادي الذي تشهده البلاد نحو تحقيق أهداف رؤية المملكة 2030.

ويعد الترخيص لفرع الشركة الأجنبية؛ إحدى خطوات البنك المركزي لتمكين الاستثمار الأجنبي المباشر في قطاع التأمين لتعزيز التنافسية، ونقل وتبادل الخبرات في منظومة القطاع، وذلك في ظل المقدرات الهائلة والفرص الواعدة التي تمتلكها المملكة.

كما تساهم هذه الخطوة في رفع جودة الخدمات المقدمة؛ مما يعزز استقرار ونمو قطاع التأمين، وتنويع شرائح المستثمرين والشركات التي تحقق قيمة مضافة، وتقديم نماذج عمل فريدة في القطاع، بشكل يُعزز كفاءة عمل هذه الشركات من خلال التزامها بالمتطلبات الرقابية والإشرافية.

وأكد البنك المركزي السعي المستمر لدعم القطاع المالي، ورفع مستوى فاعلية ومرونة التعاملات المالية، إضافةً إلى تمكين وتشجيع الابتكار في الخدمات المالية المقدمة؛ بهدف تعزيز مستوى الشمول المالي في المملكة، وتمكين وصول الخدمات المالية إلى جميع شرائح المجتمع.

وشدد البنك المركزي السعودي في الوقت ذاته، على أهمية التعامل مع المؤسسات المالية المرخصة أو المصرح لها من قِبل البنك المركزي، ويمكن التحقق من ذلك عبر زيارة الموقع الإلكتروني.

المصدر: العربية

In the Spotlight

كتاب جديد لجمال بنونه

صدر حديثاً، كتاب للدكتور/ محمد جمال بنونه بعنوان "Expertise des risques de construction" وهو كتاب يتكون من:

- 416 صفحة

Expertise des risques de construction

Récemment publié, un livre du Dr Mohamed Jamal BENNOUNA intitulé "Expertise des risques de construction"

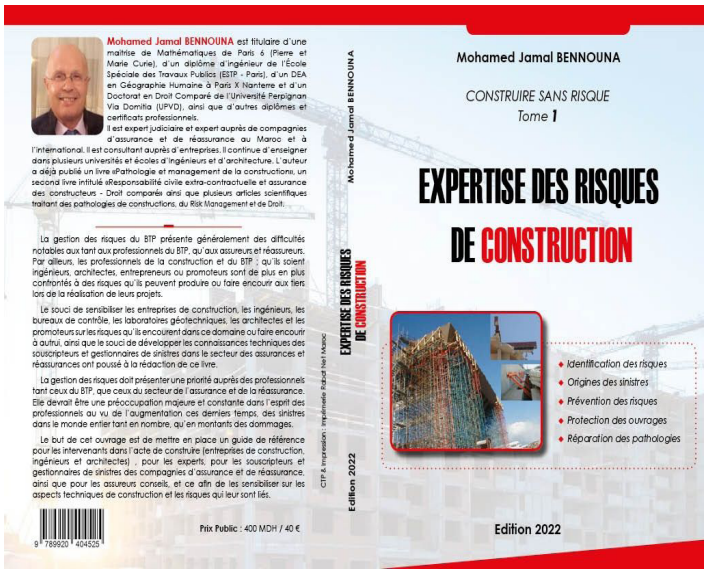
C'est un livre constitué de :

- 416 pages
- 153 figures et photos d'illustration
- 15 tableaux de données
- Une large bibliographie.

Il traite des thématiques de risques liés aux métiers du BTP. Les risques traités ainsi que les recommendations et méthodes de réparations adjointes sont étayées et corroborées par des exemples de sinistres réels survenus dans des projets de construction réalisés.

Le livre s'adresse aussi bien aux ingénieurs, architectes, entreprises, qu'aux souscripteurs et gestionnaires de sinistres réassureurs, assureurs et intermediaires, banquiers, juges et avocats. Il a pour but principal d'offrir aux professionnels un guide permettant de gérer, identifier, prévenir et évaluer les risques liés à la construction.

Le livre est considéré comme un guide pour les professionnels et qui peut aussi être offert comme cadeau de fin d'année à vos clients et partenaires professionnels.



- 153 شكل وصور توضيحية
- 15 جداول البيانات
- ببليوغرافيا شاملة.

يتناول موضوعات المخاطر المتعلقة بتجارة البناء. يتم دعم المخاطر التي تمت معالجتها والتوصيات وطرق الإصلاح المرتبطة بها وتأكيدها بأمثلة للخسائر الفعلية التي حدثت في مشاريع البناء المكتملة.

يستهدف الكتاب المهندسين والمهندسين المعماريين والشركات، وكذلك شركات التأمين ومديري المطالبات وشركات إعادة التأمين والوسطاء والمصرفيين والقضاة والمحامين. الغرض الرئيسي منه هو تزويد المهنيين بدليل لإدارة المخاطر المتعلقة بالبناء وتحديدها ومنعها وتقييمها.

يعتبر الكتاب دليلا للمحترفين ويمكن تقديمه أيضا كهدية نهاية العام لعملائك وشركائك التجاريين.

Companies News

حصدت كثيرًا من الجوائز خلال 2022.. وأحدثت فرقا كبيرا في الرعاية الصحية

خلال 25 عامًا من الريادة.. "بوبا العربية" تصنع التغيير بقطاع التأمين الصحي

المملكة العربية السعودية: طوال 25 عاماً، برزت شركة بوبا العربية للتأمين التعاوني، كواحدة من أهم شركات التأمين في المملكة العربية السعودية، والتي أسهمت في تشكيل القطاع وتطويره على كل الأصعدة، من خلال خدمات الرعاية الصحية المتميزة التي تقدمها للملايين من عملائها وتبنيها للتحول الرقمي وجعله المحور الأساسي في كثير من أعمالها، وذلك بما يتوافق مع برنامج رؤية 2030 التنفيذي المرتبط بتحسين جودة الخدمات الصحية وكفاءتها، وما يتوافق مع رؤية الشركة الاستراتيجية.

ومكّنتها هذه الجهود المتميزة من حصد عدد كبير من الجوائز والتصنيفات محليًا وإقليميًا، كان آخرها جائزة الضمان الصحي للتميز التي أطلقها مجلس الضمان الصحي العام الماضي 2022.

"بوبا العربية" ورحلة التأمين الصحي في السعودية

وبدأ نشاط التأمين في المملكة العربية السعودية بوكالات وفروع لشركات التأمين العالمية وكان ذلك قبل عام 1974، فقد عرف

المجتمع السعودي التأمين في منتصف أربعينيات القرن الماضي مع صدور أول نظام للتأمين البحري في المملكة، ومع النهضة الاقتصادية والتوسع التجاري، ظهرت في بداية سبعينيات القرن الماضي أوائل شركات التأمين السعودية.

ولعبت "بوبا العربية" دورًا كبيرًا في تطوير قطاع التأمين بالمملكة

العربية السعودية، لما بذلته من جهود في توفير أعلى مستويات الابتكار في المنتجات، والخدمات، وتنظيم الحملات، والفعاليات التوعوية، كما كانت في طليعة شركات التأمين التي أولت التحول الرقمي اهتمامًا كبيرًا، وكانت قائدة مسيرة رقمنة القطاع؛ من خلال تأسيس قسم كامل للتحول الرقمي منذ عام 2018، مما أدى إلى تطوير خدماتها المقدمة للعملاء، وتسهيلها، وزيادتها، وأسهم في زيادة الإنتاجية بشكل كبير.

ونجحت الشركة في تقديم أفضل الخدمات الإلكترونية لعملائها، وتوفيرها بلمسة واحدة من خلال برنامج "بوبا كليك"، وبرنامج "بوبا طبتم" الذي يقدم للعملاء خدمات عديدة مثل: التطعيم المنزلي للأطفال، وفريق طبتم، والتطبيب عن بعد وغيرها، وكذلك برنامج "راحتكم" الذي يقدم تجربة متكاملة للعضو منذ دخوله للمستشفى، وحتى تلقيه للرعاية الصحية اللازمة، بالإضافة إلى إطلاق منصة تطبيب عن بعد الافتراضية، وإتاحة برامج حصرية؛ لتسهيل رحلة عملائها العلاجية بالمستشفيات، وتحسين تجربتهم الصحية الرقمية.

كما كانت بوبا العربية أول شركة في قطاع التأمين السعودي تطلق تطبيق (بوبا العربية)، الذي سهّل توفير الكثير من الخدمات للعملاء وهم في منازلهم كخدمات حجز المواعيد في المستشفيات واختيار العيادات والتخصصات واختيار مكان استلام الادوية، واستقبال وتسريع الموافقات، وحجز موعد مرئي مع الدكتور المختص في اقل من دقيقة. والجدير بالذكر ان بوبا العربية كانت سباقة في التواصل مع عملائها من خلال الرسائل النصية لأعلامهم بحالات طلباتهم، وكانت اول من دشن برنامج الصالة الصحية في مقر العملاء بهدف تعزيز أنماط الحياة الصحية، وتحسين جودة الحياة لأفراد المجتمع، وتمكينهم من التمتع بحياة صحية.

وقررت شركة بوبا العربية زيادة رأس مالها من 1.2 مليار ريال إلى 1.5 مليار ريال خلال اجتماع الجمعية العامة غير العادية في ديسمبر الماضي 2022، ليزيد عدد أسهم الشركة المصدرة من 120 مليون سهم إلى 150 مليون سهم.

وقد أسهم التطور الكبير لقطاع التأمين السعودي في جعله ركيزة أساسية للاقتصاد، مع توقعات بنمو قطاع التأمين الصحي الخاص بالمملكة إلى أكثر من 60 مليار ريال في 2030، ومن المتوقع زيادة مساهمة التأمين الصحي في الناتج المحلي إلى 2% في نهاية الفترة 2030، وبلوغ عدد المستفيدين 21.7 مليون مستفيد، وتغطية 33 مليون زائر للحالات الطارئة.

ربع قرن من الإنجازات

أوضح طل ناظر، الرئيس التنفيذي لشركة بوبا العربية، أن الشركة أتمت العام الحالي ربع قرن من مسيرة عملها الحافلة بالإنجازات، وقصص النجاح في خدمة المجتمع؛ ما يؤكد مكانتها القوية الراسخة بصفتها واحدة من أبرز شركات التأمين، وأكثرها ابتكارًا على مستوى المملكة، مشيرًا إلى أن تميزها وريادتها في سوق التأمين السعودي، واهتمامها بعملائها، والحملات التوعوية التي تحرص على إطلاقها باستمرار، قد مكّنتها من حصد عدد كبير من الجوائز والتصنيفات محليًا، وإقليميًا.

وأكّد ناظر أن الشركة واجهت في بداية تأسيسها عام 1997، بالشراكة بين مجموعة ناظر، وشركة بوبا جلوبال العالمية، تحديات كبيرة، لا سيما أنها كانت تهدف إلى تقديم خدمات تأمين صحي بجودة عالية، وأسعار مقبولة، مع ضمان توفير تجربة مميزة للعميل، في سوق يتسم بتنافسية شديدة، مع تكلفة عالية، وقد نجحت الشركة في مواجهة هذه التحديات، وأصبحت قائدة لقطاع التأمين الصحي في المملكة، والمنطقة كلها.

وأضاف: "أن بوبا العربية تمكنت بدعم من الاستراتيجية التي تبنتها، من صناعة التغيير بقطاع التأمين، وتحقيق تغيير استراتيجي فيه، كما أحدثت فرقًا كبيرًا في مجال الرعاية الصحية، وتحسين صحة العملاء، معربًا عن فخره بخدمة الشركة اليوم لأكثر من ثلاثة ملايين عميل في المملكة، واستحواذها على أكثر من 45% من سوق التأمين الصحي".

جوائز رياديّة في 2022

وحصدت شركة "بوبا العربية" خلال 2022 سلسلة من الجوائز العالمية المرموقة في التأمين الصحي والابتكار الرقمي، كان آخرها جائزة الضمان الصحي للتميز التي أطلقها مجلس الضمان الصحي، وذلك في 3 فئات هي: "جائزة أفضل خدمة عملاء"، وجائزة "التعاملات التأمينية في منصة نفيس"، و"جائزة الرئيس التنفيذي" التي فاز بها طل ناظر- الرئيس التنفيذي للشركة، وبلغت حصيلة جوائز الشركة خلال العام 23 تصنيفًا من 12 جهة إقليمية ومحلية في مجالات عدة.

وحافظت بوبا العربية على صدارتها للمرتبة الأولى في قائمة شركات التأمين الأكثر قيمة في الشرق الأوسط، وذلك للعام الثاني على التوالي. وصنفت الشركة ضمن أقوى عشرة علامات تجارية في السعودية من خلال تصنيفKantar BrandZ وفي المرتبة الـ15 في قائمة العلامات التجارية الأكثر قيمة في جميع قطاعات السوق السعودي على التوالي.

كما صنفت في المرتبة الثامنة في قائمة أكبر 100 شركة مساهمة مدرجة بسوق رأس المال، كما أعلنت مجلة فوربس الشرق الأوسط أن "بوبا العربية" تصدرت قائمة أعلى 5 شركات تأمين بدول مجلس التعاون الخليجي من حيث القيمة السوقية.

وفي إطار دورها المحوري في التوعية الصحية، أطلقت "بوبا العربية" سلسلة فعاليات (حياتك صح) في جدة، والرياض، والمنطقة الشرقية، خلال 2022؛ بهدف تحسين جودة الحياة، وتمكين الأسر من حياة عامرة وصحية.

الأعلى في تاريخها.. 223.6 مليون درهم أرباح «سكون» في 2022

الامارات العربية المتحدة: كشفت شركة عمان للتأمين «سكون» نتائجها المالية لعام 2022، محققة صافي ربح بقيمة 223.6 مليون درهم وهو ما يمثل معدل نمو بنسبة 8.5% مقارنةً بالعام الماضي، وهو ما يعد واحدا من أعلى صافي الأرباح المحققة في تاريخ الشركة، كما يعد هذا العام هو العام المالي الأول الذي تتجاوز فيه إجمالي الأقساط المكتتبة للشركة حاجز الـ 4 مليارات درهم محققة بذلك معدل نمو بنسبة 24% مقارنةً بالعام الماضي.

يُعزز من هذه النتائج تحقيق نمو مستدام في دخل الاكتتاب لجميع قطاعات الأعمال ودخل استثمار قوي فضلاً عن اتباع سياسة نفقات مُحكمة الإدارة، وبلغ صافي نسبة الذمم المدينة 15.4% ليصبح بذلك المعدل الأدنى على الإطلاق في تاريخ الشركة وأحد أقل المعدلات في سوق التأمين الإماراتي ما يعكس تأكيد الشركة الرّاسخ على توليد تدفقات نقدية حرة. علاوة على ذلك، بلغت ملاءة رأس مال الشركة (قبل توزيعات الأرباح المقترحة) أعلى مستوى لها حيث

بلغت تقريباً 280% (في حين يبلغ الحد الأدنى من المتطلب الإلزامي 100%) وهذا بدوره يؤكد مرة أخرى القدرة القوية التي تتمتع بها الشركة للوفاء بالتزاماتها إزاء حاملي الوثائق.

وقال جان لوي لوران جوسي الرئيس التنفيذي لـ«سكون»:«تعد هذه النتائج انعكاسا جليا لمبادراتنا الرائدة في القطاع، وقوتنا المالية الراسخة، فضلاً عن تمتعنا بسيولة استثنائية لتسوية المطالبات السارية في حينها وتحقيقاً لرؤيتنا التي نتطلع فيها أن نكون منارة يهتدي بها الآخرون في مجال التميز في خدمة العملاء مستندين في ذلك على أُسس قوية، ونعدكم بأننا سنواصل بذل أقصى جهودنا على التحول الرقمي وتحسين الخبرات الفنية وتنفيذ مبادرات رشيدة وتعزيز مستوى رضا العملاء».

ومع إطلاق علامتها التجارية وهويتها المؤسسية الجديدة «سكون» تبدأ الشركة فصلاً جديداً في تاريخها، واضعة نُصب أعينها قاعدة عملائها المتنوعة ونشاطها المؤسسي ومرونتها المثبتة التي تتسلح بها خلال رحلتها نحو مستقبل التأمين مع توفير الهدوء وراحة البال للعملاء، كما يعني اسمها وفقاً لثلاث لغات هي الأكثر انتشاراً في المنطقة.

المصدر: الخليج

2.3 مليون دينار اجمالي أرباح التأمين الإسلامية العام الماضي

المملكة الاردنية الهاشمية: بلغت أرباح شركة التأمين الإسلامية الاجمالية لعام 2022 نحو 2.3 مليون دينار مقابل نحو 2,6 مليون دينار لعام 2021 .

وبلغ اجمالي الاقساط المكتتبة نحو 31.2 مليون دينار مقابل نحو 25.1 مليون دينار لعام 2021، فيما بلغت التعويضات المدفوعة خلال 2022 نحو 20.7 مليون دينار.

وبلغت مجموع موجودات الشركة نحو 45.3 مليون دينار مقابل، نحو 41 مليون دينار في 2021 بنسبة نمو 11 بالمئة في حين بلغت حقوق المساهمين 23.3 مليون دينار مقابل 22.6 مليون دينار لعام 2021 بنسبة نمو 3 بالمئة.

وقال رئيس مجلس ادارة الشركة موسى شحادة " إن مجلس الإدارة صادق على الميزانية العمومية والبيانات الختامية وقدم التوصية للهيئة العامة العادية التي ستعقد اجتماعها بتاريخ 16/4/2023 بتوزيع ارباح نقدية على المساهمين عن 2022 بنسبة 8 بالمئة من رأسمال الشركة توزع من الارباح المدورة لهذا العام".

من جهته أكد مدير عام الشركة رضا دحبور، أن الشركة حققت هامش ملاءة مالية نسبتها 278 بالمئة مقابل 336 بالمئة لعام 2021، مؤكدا أنه تم تجديد كافة اتفاقيات إعادة التأمين مع كبرى شركات إعادة التأمين والتوسع في الاتفاقيات للعام 2023 وحصلت الشركة على التصنيف الائتماني بدرجة A.

يذكر أن هذه النتائج أولية وخاضعة لموافقة البنك المركزي الأردني.

المصدر: وكالة الأنباء الأردنية

Fitch Affirms Tunis Re's National IFS at 'AA(tun)'; Outlook Stable

Tunisia: Fitch Ratings has affirmed Societe Tunisienne de Reassurance's (Tunis Re) National Insurer Financial Strength (IFS) Rating at 'AA(tun)'. The Outlook is Stable.

Tunis Re's National IFS is driven by its strong creditworthiness. The recent upgrade of Tunisia's Long-Term Foreign Currency Issuer Default Rating (IDR) to 'CCC+' from 'CCC' does not alter our view of Tunis Re's credit risk relative to local market peers.

Key Rating Drivers

Leading Domestic Market Position: Tunis Re is Tunisia's leading reinsurer and has a growing international presence (53% of gross written premiums in 2021). Its strategic economic role in Tunisia is underpinned by its strong ties with its cedents, retrocessionaires, and the Tunisian state. Fitch's assessment of the company's business profile is constrained by a moderately diversified business mix and a limited potential for expansion into sound quality international business.

High Domestic Assets Risk: The company is highly exposed to systemic risk as most of its assets are domestic. The Fitch-calculated risky asset ratio was of 223% at end-2021. Most of Tunis Re's balance sheet is exposed to currency risk through its business operations that are increasingly skewed towards international markets, active use of international retrocession, and an unhedged currency mismatch between assets and liabilities.

Adequate Capital: Tunis Re's capitalisation, as measured by Fitch'sPrism Factor-Based Capital Model (FBM), was 'Adequate' at end-2021, which supports the rating. Tunis Re's internal risk-based capital model, which is consistent with Solvency II standards and was reviewed by an independent international auditor, had a comfortable solvency margin at end-2021.

Strong Profitability: Fitch believes Tunis Re's earnings are strong for the rating, supported by a sound technical profitability. Tunis Re reported a broadly stable 2022 net loss ratio (defined as the ratio of net loss expense to net earned premium) when compared with 2021 despite the impact of inflation and exchange rate effects due to the rise of the dollar. Its combined ratio reached 92.5% in 2021 and averaged 96.3% over 2021-2019. We expect Tunis Re's solid underwriting expertise, sound risk management and effective retrocession to be supportive of earnings.

Source: Fitch

ASTREE: 2022 turnover increase

Tunisia: The insurance and reinsurance company ASTREE has published its activity indicators for the year 2022.

As at 31 December 2022, the turnover reached 238.338 million TND (75.905 million USD), increasing by 27.9% over a year.

The incurred losses went up by 12.6% to stand at 125.349 million TND (39.92 million USD) at the end of the past year.

The investment income of 42.454 million TND (13.521 million USD) showed a 1.1% growth compared to the same period in 2021.

ASTREE: turnover distribution by class of business

Figures in millions

Classes of business	2022 Turnover		2021 Turnover		2022-2021 Evolution*
	TND	USD	TND	USD	
Motor	75.237	23.961	68.162	23.654	10.40%
Fire and comprehensive	18.864	6.008	17.875	6.203	5.50%
Transport	10.927	3.48	11.11	3.856	-1.60%
Others	47.247	15.047	46.348	16.084	1.90%
Total non-life	152.275	48.496	143.495	49.797	6.10%
Total life	86.063	27.409	42.85	14.87	100.80%
Grand total	238.338	75.905	186.345	64.667	27.90%

*Evolution in local currency

Exchange rate as at 31 December 2022: 1 TND = 0.31847 USD ; as at 31 december 2021: 1 TND = 0.34703 USD

Source: Atlas Magazine