16/12/2019

النشرة الالكترونية

GAIF Electronic Newsletter

دورية تصدر عن الامانة العامة
للإتحاد العام العربي للتأمين

Disclamer:
The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه:
المقالات تُعبر عن آراء كُتابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين، والأحصائيات على مسؤولية المصادر

GAIF 33rd
General Conference
Oran 11th - 14th Oct 2020

The Challenging of Modernizing The Arab Insurance Industry

تحدي عصرنة صناعة التأمين العربية

GAIF Newsletter reaches to 2611 readers every week

Summary

فهرس النشرة

World Insurance

1. Reinsurers glory days are over, as dependence on ILS increases: A.M. Best

Arab Insurance

1. Oman: مؤشرات قطاع التامين العماني 2017 – 2018

2. Jordan: أطروحة حول " فاعلية برنامج إرشادي انتقائي في تنمية المسؤولية الاجتماعية وخفض السلوك الاندفاعي في قيادة المركبة لدى عينة من السائقين"

3. United Arab Emirates:
- Fichte & Co launches "Maritime Insurance Roundtable"
- شركات تأمين تخفض »مبالغ التحمل «بنسبة 25%

4. Tunisia: Lawmakers pass proposal to levy 3% special tax on insurers

5. Saudi Arabia:
- وزارة الحج والعمرة تُطلق برنامج "التأمين على المعتمرين من خارج المملكة"
- تأمين السيارات سيقفز لـ 60 مليار ريال

6. Kuwait: وفقاً لرأي »الفتوى والتشريع ««التجارة «تمارس صلاحيات وحدة التأمين

7. Qatar: بقلم الاستاذ/ علي ابراهيم العبد الغني " الاتحادات المهنية وأهميتها لمجتمع الأعمال"

8. Egypt:
- احتفالية الهيئة العامة للرقابة المالية بمرور 10 سنوات على تأسيسها

9. Morocco:
- Takaful operations expected to start in 1Q2020
- Risques catastrophiques : La Banque mondiale approuve un prêt de 275 millions de dollars au Maroc

Companies News

- AM Best Affirms Credit Ratings of Arab Reinsurance Company S.A.L.
- دار التأمين تصدر تصنيفها الائتماني الاول
- "أبوظبي الوطنية للتكافل" توزع 6 ملايين درهم فائض عمليات التأمين

الامانة العامة: الاستاذه/ سينا حبوس في ضيافة الامانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

Dear readers,

We will appreciate receiving any information about your company and the Insurance industry in your country.

Thank you for your support.

قُراءنا الاعزاء

الرجاء من عموم القراء مدنا بأخبار شركاتهم وأسواقهم

شكراً على دعمكم

Reinsurers glory days are over, as dependence on ILS increases: A.M. Best

Global reinsurance market conditions are said to be improving by rating agency A.M. Best, who maintains a stable outlook on the sector, but sees traditional reinsurance capital becoming increasingly dependent on third-party sources of capacity and ILS.

Insurance-linked securities (ILS) and third-party reinsurance capital are becoming increasingly important to traditional reinsurers business models, that's the upshot of A.M. Best's analysis.

The rating agency is maintaining a market segment outlook of stable on the global reinsurance industry for 2020, thanks to the pricing environment stabilising somewhat.

However, A.M. Best warns that pricing is stabilising "at levels below long-term adequacy" suggesting that it still has a bearish view on the profitability prospects of many traditional reinsurers.

In addition, A.M. Best highlights third-party capital as another key driver of stability in global reinsurance markets.

Citing, "the continuing alignment between traditional and third-party capital" as key, while also seeing the life reinsurance sector as stable as well.

Commenting on prcicing, A.M. Best says, "Although rates in the non-life reinsurance market have improved modestly, pricing has not kept adequate pace with the changing risk dynamics, as illustrated by loss development from events such as hurricanes Irma and Maria and Typhoon Jebi, and potential losses from more-recent events (e.g., Hurricane Dorian)."

The rating agency believes that reinsurance pricing is still being driven by the availability of third-party capital.

This, of course, is true in some regions, but inaccurate in others. As third-party capital has a significant influence in the United States property catastrophe reinsurance market, for example, but much less influence in Europe and Asia, while in casualty and specialty lines its influence is insignificant.

The fact A.M. Best makes such a big deal of the influence of third-party capital is perhaps more a reflection that traditional reinsurers are so reliant on returns from regions that are ground-zero for ILS funds, than the actual amount of capital itself, at this stage.

Of course, ILS continues to expand its horizons and this is going to only pile on additional pressure, as the capital markets find ways to access a widening array of exposures in the reinsurance market.

A.M. Best sees ILS and traditional reinsurance business models as increasingly interlinked.

"The increasing interdependence between traditional capacity and third-party capital through joint ventures, retrocession and direct ownership should serve to more closely align return objectives for the market overall," the rating agency explains.

Of course, this alignment of return objectives can only be at lower levels than the traditional market would have once enjoyed, suggesting that the use of third-party capital is a one-way street towards a permanent integration of the capital markets directly within the business models of reinsurers and without it they (the traditionals) may struggle to survive.

"Third-party capital also represents a benefit in the form of stabilized earnings of rated balance sheets, due to tail risk being assumed by this capital," A.M. Best adds.

Importantly, A.M. Best hopes that third-party capital is going to "hold the line on future return expectations", especially since the impacts of consecutive catastrophe loss years continue to be felt broadly by ILS funds.

The benefits of embracing third-party capital are clear for major reinsurers, with capital consumption and earnings volatility declining, thanks to the increased use of third-party capital sources for retrocession programs, A.M. Best adds.

We would also suggest that the increased use of third-party capital in ILS structures managed by reinsurers is also helping them to pass on some of the most volatile, catastrophe exposed business to others in return for a fee, which is also moderating the volatility in the results of reinsurers.

But all of this adds up to a decreasing chance of a return to the reinsurance cycle of old, as third-party capital is becoming such a permanent feature of reinsurance strategies that it is increasingly difficult to see it retreating.

"The glory days of a robust non-life pricing environment may not return given the fluidity of capital inflows to the sector," A.M. Best warns.

Probably the most interesting insight in A.M. Best's latest update is about return ambitions converging, between traditional reinsurers that leverage increasing amounts of third-party capital and the ILS fund players themselves.

The market may have passed a tipping point, where reinsurers thought they could recover some of the excess returns they were used to earning.

As reinsurers transition to a long-term return on equity target in the 8% to 10% range, they are closing on (moving down towards) the return expectations of many ILS fund investors.

For us, this is only going to accelerate the urgency for re/insurers to become more efficient, reduce their costs and embrace technology, to better manager and deploy their capacity.

Long-term ILS investors, in the pension fund and sovereign wealth fund vein, have lower long-term return hurdles than reinsurers and the ILS market can still deploy their capital more efficiently than many reinsurers could.

A.M. Best notes the potential for ILS capital to remain a disruptive force in reinsurance, albeit we believe the increasing interdependence will perhaps make for a period of smoother relations over the next few years, in particular as losses are fully digested and strategies evolve.

It's clear that, for reinsurers, embracing third-party capital has become incredibly important and is only going to become more so.

World Insurance

It's how it is embraced that is going to matter the most over the coming decade, though.

As reinsurers establish the most effective way to bring the capital markets more directly into their business models, to drive incremental profits and not a continued cannibalisation of the returns they enjoyed in their glory days.

It's important to add, that the end of one set of glory days may well give rise to the beginning of another. But being able to adapt and evolve is going to be vital and it seems unlikely everyone will succeed and so many more changes in the reinsurance landscape are likely ahead.

Source: Artemis.bm

Oman

مؤشرات قطاع التامين العماني 2017 - 2018

أولا: المراكز المالية (عام وحياة)

⇐ إجمال رؤوس الاموال

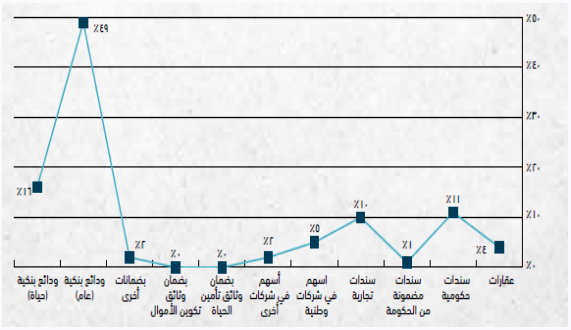
بلغت رؤوس أموال شركات التأمين حوالي 248,689مليون ريال عماني في عام 2018 مقارنة بـ 248,456 مليون ريال عماني في عام 2017 أي بنسبة ارتفاع بلغت 0,1%

⇐ إجمالي الأصول (الموجودات)

تشير البيانات المالية المدققة لشركات التأمين إلى أرتفاع إجمالي أصول شركات التأمين في العام 2018 بنسبة 5% لتصل إلى حوالي 1,105 مليار ريال عماني مقارنة بإجمالي الأصول لعام 2017 والتي بلغت حوالي 1,048 مليار ريال عماني منها 804,540 مليون ريال عماني تتعلق بالتأمين العام و 300,665 مليون ريال عماني تتعلق بالتأمين على الحياة مقارنة بالعام 2017 والتي بلغت 95,4707 مليون ريال عماني تتعلق بالتأمين العام و 253,262مليون ريال عماني تتعلق بالتأمين على الحياة.

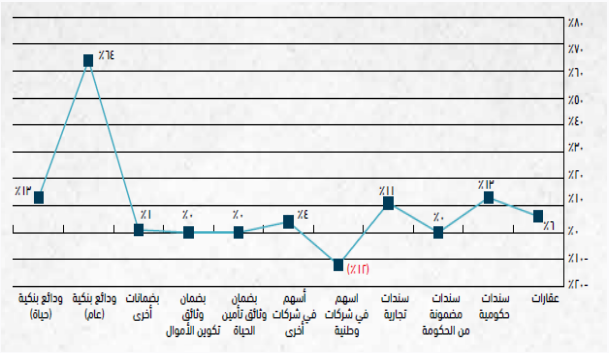
⇐ إجمالي الإستثمارات

بلغ إجمالي إستثمارات شركات التأمين في نهاية 2018 حوالي 621,137مليون ريال عماني منها 388,186مليون ريال عماني إستثمارات شركات التأمين الوطنية و 232,951مليون ريال عماني إستثمارات شركات التأمين الاجنبية مقارنة بنهاية 2017 والتي بلغت حوالي 581,317مليون ريال عماني منها 377,262مليون ريال عماني إستثمارات شركات التأمين الوطنية و 204,055مليون ريال عماني إستثمارات شركات التأمين الاجنبية



⇐ العائد من الاستثمارات

إنخفاض إجمالي العائد من إستثمارات شركات التأمين في 2018 بنسبة 3%حيث بلغت حوالي 18,544مليون ريال عماني منها 11,755مليون ريال عماني عوائد إستثمارات شركات التأمين الوطنية و 6,789مليون ريال عماني عوائد إستثمارات شركات التأمين الاجنبية مقارنة بـ 19,137مليون ريال عماني في 2017 منها 12,153مليون ريال عماني عوائد إستثمارات شركات التأمين الوطنية و 6,985مليون ريال عماني عوائد إستثمارات شركات التأمين الاجنبية



⇐ إجمالي صافي الأرباح

بلغ إجمالي أرباح شركات التأمين حوالي 35,252مليون ريال عماني في 2018 مقارنة بـ 23,696 مليون ريال عماني في 2017 أي بإرتفاع نسبته 49%

⇐ العمولات وتكاليف الانتاج

إرتفع إجمالي عمولات وتكاليف الانتاج الخاصه بشركات التأمين بنسبة 10% في 2018 لتصل إلى 34,724 مليون ريال عماني مقارنة بـ 31,631مليون ريال عماني في 2017

⇐ إجمالي المصروفات الادارية والعمومية

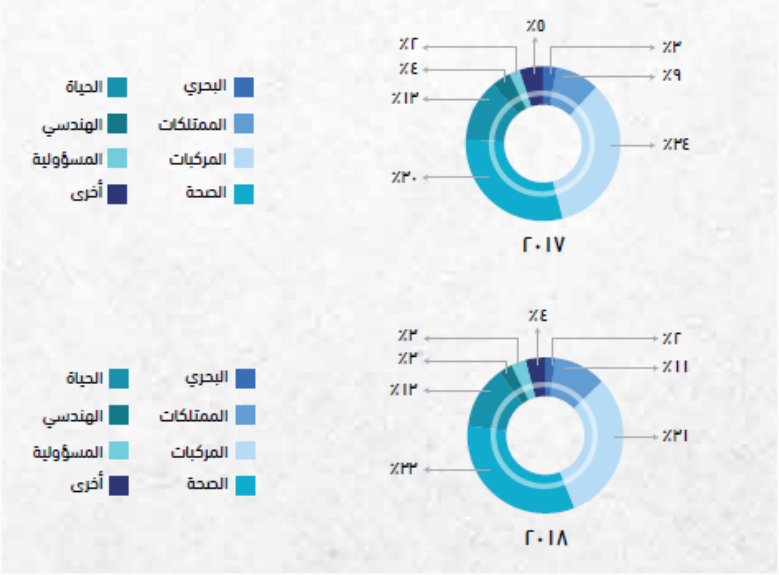
إنخفض إجمالي المصروفات الادارية والعمومية في 2018 بنسبة 6%مقارنة بـ 2017

ثانياً: نشاط التأمين العام والحياة

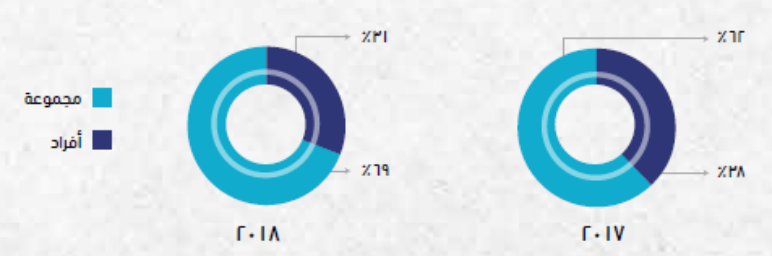
⇐ إجمالي الاقساط المباشرة (بالمليون ريال)

شركات التأمين	التأمين العام			التأمين على الحياة			الاجمالي		
	2017	2018	نسبة التغير %	2017	2018	نسبة التغير %	2017	2018	نسبة التغير %
شركات التأمين الوطنية	322,056	345,253	7	33,216	35,034	5	355,272	380,287	7
شركات التأمين الاجنبية	68,144	58,712	(14)	28,156	24,597	(13)	96,300	83,308	(13)
المجموع	390,199	403,964	4	61,372	59,631	(3)	451,571	463,595	3

Oman



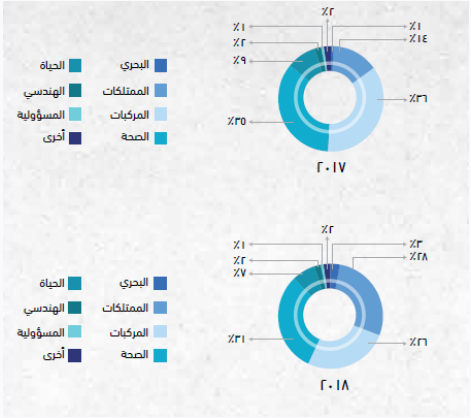
توزيع نسب الاقساط المباشرة على فروع التأمين (الاجمالي)



توزيع نسب الاقساط المباشرة على أنواع التأمين على الحياة (اجمالي)

إجمالي التعويضات المدفوعة (بالمليون ريال)

شركات التأمين	التأمين العام			التأمين على الحياة			الاجمالي		
	2017	2018	نسبة التغير %	2017	2018	نسبة التغير %	2017	2018	نسبة التغير %
شركات التأمين الوطنية	239,484	318,540	33	18,986	19,932	5	258,470	338,472	31
شركات التأمين الاجنبية	38,939	39,793	2	7,573	7,512	(1)	46,512	47,305	2
المجموع	278,423	358,333	29	26,559	27,444	3	304,982	385,777	26



نسب توزيع التعويضات المدفوعة على أنواع تأمين المركبات (الاجمالي)

معدل الاحتفاظ

بلغ معدل الإحتفاظ في شركات التأمين في 2018 حوالي 58,72% مرتفعاً عما كان عليه في 2017 والذي كان قد بلغ فيه معدل الإحتفاظ حوالي 57,46%

هذا وقد شكل تأمين المركبات (الشامل والطرف الثالث) النسبة الاعلى مقارنة بالتأمينات الاخرى في شركات التأمين على السواء (الوطنية والاجنبية)

معدل الخسائر

تشير البيانات المالية المدققه إلى إنخفاض في معدل خسائر شركات التأمين الوطنية في 2018 ليصل إلى حوالي 97,68% مقارنة بـ 114,59% في 2017. كما إنخفض معدل خسائر شركات التأمين الاجنبية من 57,32% في 2017 إلى 56,75% في 2018. وكما هو ملاحظ فإن معدلات الخسارة للشركات الوطنية تزيد عن معدلات الخسارة للشركات الاجنبية بحوالي 40,93% ويعود ذلك بسبب إرتفاع التعويضات التحميلية للشركات الوطنية.

ثالثاً: نشاط التأمين التكافلي

Oman

⇐ نظرة عامة على التأمين التكافلي

إرتفع إجمالي الأقساط المباشرة لشركات التأمين التكافلي العاملة في السلطنة بنسبة 17% لتصل إلى حوالي 53,584 مليون ريال عماني في 2018 مقارنة بـ 45,762 مليون ريال عماني في 2017 والذي يمثل ما نسبته 12%من إجمالي الاقساط المباشرة لشركات التأمين

وتشير البيانات المالية المدققة لعام 2018 إلى أن إجمالي التعويضات المدفوعة لأنشطة التأمين التكافلي إرتفع بنسبة 59% ليصل إلى 89,815 مليون ريال عماني في 2018 مقارنة بـ 56,511 مليون ريال عماني في 2017 والذي يشكل ما نسبته 23% من إجمالي التعويضات المدفوعة لشركات التأمين.

ملخص لمؤشرات التأمين التكافلي لعامي 2017-2018 (مليون ريال)

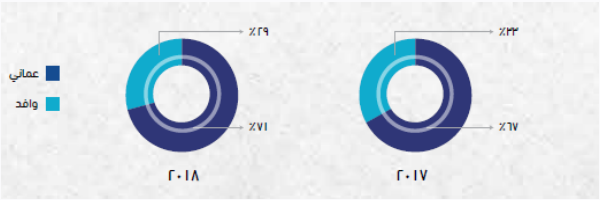
البيان	التأمين العام			التأمين التكافلي			المجموع		
	2017	2018	نسبة التغير %	2017	2018	نسبة التغير %	2017	2018	نسبة التغير %
إجمالي الاقساط المباشرة	40,523	46,914	16	5,239	6,670	27	45,762	53,584	17
إجمال العويضات المدفوعة	54,145	87,012	61	2,366	2,804	18	56,511	89,815	59
إجمالي وثائق التأمين	102,561	154,379	51	6,104	25,402	316	108,665	179,781	65
إجمالي العمولات وتكاليف الانتاج	2,322	3,504	51	0,276	0,451	63	2,598	3,955	52
إجمالي المصروفات الإدارية	5,829	3,726	(36)	0,771	0,401	(48)	6,599	4,126	(37)
إجمالي الأصول	187,280	109,446	(42)	7,354	9,738	32	194,634	119,184	(39)

⇐ معدل الإحتفاظ ومعدل الخسائر لنشاط التامين التكافلي

تشير البيانات الإحصائية إلى أرتفاع معدل إحتفاظ شركات التأمين التكافلي للمخاطر بدلاً من تحويلها لشركات إعادة التأمين لتصل إلى 59,36% في 2018 مقارنة بحوالي 54,45% في 2017، هذا وقد انخفضت معدلات الخسائر لشركات التامين التكافلي لتصل إلى 22,12% بنهاية 2018 بنسبة إنخفاض تقدر بحوالي 370,70% عن العام السابق

⇐ إجمالي إستثمارات نشاط التامين التكافلي

تشير البيانات المالية إلى أرتفاع إجمالي الإستثمارات لشركات التأمين التكافلي بنسبة 9,45% عن 2017، فقد بلغت قيمة الإستثمارات الكلية لشركات التامين التكافلي حوالي 38,849 مليون ريال عماني في 2018 مقارنة بـ 35,496 مليون ريال عماني في 2017



لقراءة وتحميل التقرير كاملا، الرجاء الضغط هنا

التعمين في قطاع التأمين

المصدر: الهيئة العامة لسوق المال

Jordan

English

أطروحة حول " فاعلية برنامج إرشادي انتقائي في تنمية المسؤولية الاجتماعية وخفض السلوك الاندفاعي في قيادة المركبة لدى عينة من السائقين"

كتب د. محمد عبد الحميد العمايرة أطروحة حول "فاعلية برنامج إرشادي انتقائي في تنمية المسؤولية الاجتماعية وخفض السولك الاندفاعي في قيادة المركبة لدى عينة من السائقين" بجامعة مؤته عام 2019 ، هدف من خلالها إلى التعرف على فاعلية برنامج إرشادي انتقائي في تنمية المسؤولية الاجتماعية، وخفض السلوك الاندفاعي في قيادة المركبة لدى عينة من السائقين، وتكون أفراد الدراسة من مراجعي مكتب الاتحاد الاردني لشركات التأمين، ومركز ترخيص محافظة البلقاء كعينه قصديه عددها (12) سائقا من الذكور خلال فترة شهر نيسان (2019)، وفق محددات الدراسة، وتكونت العينه التجريبية من (30) سائقا، كانت متوسطات إجابتهم على مقياس المسؤولية الاجتماعية منخفضا، وعلى مقياس السلوك الاندفاعي مرتفعاً، وتم تقسيمهم إلى مجموعتين: ضابطة وتجريبية.

ولتحقيق أهداف الدراسة تم تطوير مقياسا الدراسة وتمتعا بدلالات صدق وثبات مناسبين، كما تم بناء برنامج إرشادي محكم تكون من (14) جلسة إرشادية استندت إلى الارشاد الانتقائي بواقع جلستين أسبوعيا.

وأشارت النتائج إلى وجود فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسطات أداء أفراد المجموعتين التجريبية والضابطة في مستوى المسؤولية الاجتماعية نحو الاتجاه الإيجابي لصالح المجموعة التجريبية على القياس البعدي. وكذلك أشارت النتائج إلى وجود فروق دالة إحصائيا بين متوسطات أداء أفراد المجموعتين التجريبية والضابطة في مستوى السلوك الاندفاعي في قيادة المركبة لصالح المجموعة وأظهرت النتائج أيضا عدم وجود فروق ذات دلالة احصائيه بين أداء أفراد المجموعة التجريبية على القياس البعدي والتتبعي، والذي يشير إلى وجود استمرارية لأثر البرنامج واحتفاظهم بالسلوك المكتسب بعد فاصل زمني مدته شهر من انتهاء تطبيق البرنامج عليها.

وخلصت الدراسة إلى مجموعة من التوصيات أهمها:

- أهمية تبني مديرية الامن العام، وشركات المنظومة المرورية بالمملكة، وقطاع التأمين برامج إرشادية متخصصة في تعديل السلوك المروري، خاصة المتقدمين بطلب الحصول على رخصة قيادة في مراكز الترخيص بالمملكة.

هذا وقد استخدم الباحث كلمات مفتاحية وهي: البرنامج الإرشادي الانتقائي، المسؤولية الاجتماعية، السلوك الاندفاعي في قيادة المركبة، سائق المركبات.

Fichte & Co launches "Maritime Insurance Roundtable"

United Arab Emirates

An initiative that is the first of its kind in the UAE, a roundtable for the maritime insurance sector has been organized with the participation of a wide range of regional maritime insurance companies and government agencies to promote the development of effective strategies for challenges and opportunities in the sector

Under the patronage of The Federal Transport Authority for Land and Maritime (FTA), and with the support of the Insurance Authority, Fichte & Co, one of the UAE's leading law firms and legal consultants, successfully launched the "Maritime Insurance Roundtable". The event took place on December 10th, 2019 at the Ministry of Infrastructure Development in Dubai under the theme of 'Collaborating to strengthen the UAE marine insurance sector.'

HE Ibrahim Obaid Al Zaabi, Director General of the Insurance Authority, emphasized the importance of organizing the roundtable to develop the maritime sector and enhance maritime insurance activity, as well as support all economic sectors.

He added: "This initiative aligns with the role of the Insurance Authority, which was established under Federal Law No. (6) of 2007, to regulate and supervise the insurance sector, and to strengthen the legislative, legal and regulatory base of the sector in all fields. This includes maritime insurance, which contributes to the development of the insurance market's performance both locally and globally. It will also support the economic and service sectors, specifically in regards to maritime."

Insurance Authority, which was established under Federal Law No. (6) of 2007, to regulate and supervise the insurance sector, and to strengthen the legislative, legal and regulatory base of the sector in all fields. This includes maritime insurance, which contributes to the development of the insurance market's performance both locally and globally. It will also support the economic and service sectors, specifically in regards to maritime."

Al Zaabi went on to underline the remarkable growth achieved by the insurance sector in the UAE in all fields. He pointed out that the total marine insurance premiums amounted to AED 1 billion in 2018, representing 2.9% of total property and liability insurance premiums.

The Director General of the Insurance Authority said that the Authority will follow up the discussions, initiatives and final recommendations of the dialogue forum to enhance the efforts of the Authority in its continued efforts to develop the insurance sector and support maritime insurance. This falls within the framework of its continued keenness to adopt valuable ideas and initiatives, in addition to remain receptive to the views of the public and proposals which will develop the insurance sector in the country from all aspects.

Empowering the competitiveness of the UAE

Eng. Hessa bint Ahmed Al Malek, Executive Director of Maritime Transport Sector at the The Federal Transport Authority for Land and Maritime said: "The maritime sector in the UAE is witnessing an unprecedented boom; Dubai is ranked ninth overall as a global maritime center. This is largely due to the readiness of the country to adapt, innovate and continue to grow. In order to continue achieving these outstanding achievements and further progress, we focus on remaining credible and transparent with our clients. We are confident that this forum will serve as a powerful platform for us maintain world-class standards that meet the expectations of the sector."

Jasmin Fichte, Managing Partner at Fichte & Co said: "The maritime sector is a major part of the global economy and it heavily relies on insurance services. However, with geopolitical fluctuations in the world, the adoption of new standards to protect the environment, the continuous development of technology, and many other factors, the maritime industry is suffering from some disruption. The roundtable was accordingly organized to navigate these issues, because we believe that the industry can not progress without transparency. It is our duty as a law firm working in the UAE to put the interests of our clients as a first priority. The roundtable will also allow us to play the role of mediator between government agencies and private companies, to help the owners and operators of ships, ports and terminals, logistics providers and cargo owners, to flexibly deal with these changes, minimize risks and maximize business opportunities.

Source: Zawya

«شركات تأمين تخفض »مبالغ التحمل بنسبة 25%

في اتجاه جديد لم يشهده قطاع التأمين من قبل، بدأت شركات تأمين وطنية وأجنبية تخفيض مبالغ التحمل الإجبارية على وثائق التأمين الشامل، بنسب تتراوح بين 20 و25% دون الحد الأقصى الذي حددته هيئة التأمين لاستقطاب المزيد من العملاء.

ويدفع مالك المركبة مبلغ التحمل الأولي للمساهمة في عملية الإصلاح في كل حادث يتسبب فيه، وتبدأ حدوده القصوى بـ 350 درهماً للمركبات التي لا تزيد قيمتها على 50 ألف درهم، و700 درهم للمركبات التي تزيد قيمتها على 50 ألف درهم ولا تتجاوز 100 ألف درهم، وصولاً إلى 4500 درهم لمركبات النقل وحافلات الركاب.

United Arab Emirates

وأكد مديرو شركات تأمين ورؤساء شركات وساطة مرخصة، أن المنافسة القوية بين شركات التأمين المصدرة للوثائق الخاصة بالفقد والتلف والمسؤولية المدنية «الشامل»أدت إلى تسابقها على تخفيض مبالغ التحمل.

وأشاروا إلى زيادة وعي العملاء في الآونة الأخيرة، حيث بدوا أكثر حرصاً على مقارنة الأسعار ونسب التحمل وخدمة العملاء قبل شراء وثيقة التأمين الشامل، إذ ساهمت المواقع الإلكترونية في توفير طيف واسع من العروض والأسعار والخدمات المتاحة من كل شركة. ورأوا أن أي تنافس بين شركات التأمين على تقديم الأفضل والأقل سعراً للعملاء، يمثل إضافة نوعية للسوق، بشرط أن يكون في إطار اللوائح والقوانين المنظمة للقطاع. ووفق أنظمة وتعليمات هيئة التأمين، لا يمكن لشركات التأمين تجاوز الحدود القصوى لنسب التحمل، لكن يبقى المجال مفتوحاً بينها للتنافس على تخفيضها وفق الرؤية وسياسات الاكتتاب في كل شركة.

منافسة قوية

وأكد عبدالمطلب مصطفى الجعيدي، العضو المنتدب، الرئيس التنفيذي لشركة «الاتحاد للتأمين»، لـ«الاتحاد»، أن شركات التأمين المصدرة لوثائق التأمين الشامل على السيارات، تتنافس فيما بينها على زيادة حصتها السوقية بهذا القطاع الحيوي، وهو الأمر الذي يدفعها لتقديم الأفضل والأقل سعراً.

وأشار إلى أن التعليمات الصادرة عن هيئة التأمين أقرت آلية عادلة لتحديد مبالغ التحمل من خلال تحديد أسقف سعرية لهذه المبالغ وفق فئة السيارة وسعتها، مع السماح لشركات التأمين بتخفيض هذه النسب وفق رؤيتها وسياستها الاكتتابية.

وقال الجعيدي، إنه في ظل زيادة وعي العملاء واهتمامهم بمقارنة أسعار وثائق التأمين على المركبات، ونسب التحمل وخدمات ما بعد البيع، كان لزاماً على شركات التأمين العاملة بالقطاع دراسة هذه الاحتياجات والاستجابة لها. وأضاف أن شركته من جانبها، قامت بتخفيض مبالغ التحمل الإجبارية على وثائق التأمين الشامل بنسب تتراوح بين 20 و25% دون الحد الأقصى، كما شمل قرار التخفيض العملاء الحاليين أصحاب الوثائق السارية، مؤكداً وجود انعكاسات إيجابية لهذا القرار على حركة بيع الوثائق.

وعي العملاء

ومن جانبه، عزا سعيد أحمد المهيري، رئيس مجلس إدارة شركة «الخليج المتحد لوساطة التأمين»، توجه شركات تأمين وطنية وأجنبية إلى تخفيض مبالغ التحمل الإجبارية على وثائق التأمين الشامل، إلى زيادة وعي العملاء واهتمامهم بهذا البند المهم من شروط الوثيقة.

وقال: إن عدداً كبيراً من شركات التأمين التي تسعى إلى زيادة حصتها السوقية بالقطاع، تقوم بهذه الخطوة لاستقطاب العملاء الجدد أو الاحتفاظ بالحاليين. ولفت المهيري، إلى أن مبلغ التحمل ربما يشكل عاملاً حاسماً عند اتخاذ قرار شراء الوثيقة، لاسيما عند تساوي سعر بيع وثيقة التأمين الشامل، مشدداً على أهمية اختيار شركة التأمين التي تتمتع بسجل جيد على صعيد خدمات ما بعد البيع.

وقال: «على الرغم من تسابق الشركات على تخفيض نسبة التحمل، فإن هذه التخفيضات لم تتجاوز 25% تحت الحدود القصوى ونسبة تخفيض معقولة وآمنة، وهو أمر ضروري، لاسيما أن الهدف من نسب التحمل هو الردع، لتجنب التسبب في حوادث أخرى».

سجل نظيف

ومن ناحيته، قال محمود حسون، المدير العام التنفيذي لشركة «فيرست » لوساطة التأمين، إن العملاء باتوا أكثر حرصاً على مقارنة الأسعار ونسب التحمل وخدمة العملاء قبل شراء وثيقة التأمين الشامل، ما زاد من حدة المنافسة بين الشركات المصدرة لهذا النوع من الوثائق، والتي تتسابق فيما بينها على تقديم الأفضل والأقل سعراً، لاستقطاب المزيد من العملاء. وأشار حسون، إلى أن سباق شركات التأمين لتخفيض نسب التحمل يشكل اتجاهاً إيجابياً، في ظل وجود هذه المنافسة ضمن التعليمات واللوائح التنظيمية التي أقرتها هيئة التأمين.

المصدر: الاتحاد

Lawmakers pass proposal to levy 3% special tax on insurers

Tunisia

Tunisia's People's Assembly have passed a proposal to impose a special tax of 3% on the taxable income of insurance companies and banks for the benefit of social funds.

The tax, set at a minimum of TND5,000 ($1,750), takes effect on 1 January 2020, according to local media reports.

The proposal was added to articles in the draft finance law for the year 2020.

In the 2020 draft finance law, the government aims to promote investments and social and public services. The finance law also aims to establish the tax regime of Islamic insurance, taking into account the specific features of the business.

Source: Middle East Insurance Review

وزارة الحج والعمرة تُطلق برنامج "التأمين على المعتمرين من خارج المملكة"

Saudi Arabia

أطلقت وزارة الحج والعمرة اليوم برنامج "التأمين على المعتمرين من خارج المملكة"، والذي سيكون إلزامياً لجميع المعتمرين بحسب وزير الحج والعمرة .

وبحسب الوزارة يهدف البرنامج إلى تقديم خدمات صحية وخدمات أخرى لتأمين المتطلبات للمعتمرين منذ لحظة وصولهم وحتى مغادرتهم من خلال إيجاد الحلول والمعالجات السريعة والطارئة.

وأوضح وزير الحج والعمرة الدكتور محمد صالح بنتن أن التأمين الصحي الشامل إلزامي للمعتمرين القادمين من الخارج سواء أكانوا قادمين للمملكة عبر وكلاء أم عبر المنصات الإلكترونية.

وأضاف أن التأمين يشمل الرعاية الصحية والنقل الصحي والإسعافات والطوارئ وحوادث السفر والكوارث، إضافة إلى فقدان الأمتعة وتأخر الرحلات والبقاء في المطارات .

وسيقدم برنامج التأمين الشامل للمعتمرين من خلال شركة التعاونية للتأمين والتي بدورها تقوم بإدارة المشروع بالمشاركة مع قطاع التأمين لتقديم الخدمات للمعتمرين، حيث يتم ربط التأمين مع التأشيرة على أن تفعل وثيقة التأمين للمعتمر فور وصوله إلى المملكة.

ووفق البيانات المتاحة في "أرقام" فقد استلمت "التعاونية للتأمين" بتاريخ 27 أغسطس 2019، تعميداً من وزارة الحج والعمرة لتقديم خدمات التأمين للحجاج والمعتمرين القادمين من الخارج لمدة ٤ سنوات، هذا وقد أعلنت الشركة التعاونية للتأمين توقيعها للإتفاقية بالفعل مع الوزارة بتاريخ 2019/12/11.

وأشارت الشركة حينها إلى أن البرنامج سيكون بنظام "المشاركة" مع قطاع التأمين.

وقالت الوزارة اليوم إن المشروع يوفر خدمات دعم للمستفيدين من خلال مركز اتصال موحد يعمل على مدار 24 ساعة بلغات متعددة، بالإضافة إلى توفير الدعم من خلال مراكز الخدمة الشاملة

كما يوفر فرقاً ميدانية مدربة لتسهيل عملية التواصل مع المعتمرين، إضافة إلى ذوي الاحتياجات الخاصة منهم والإجابة عن استفساراتهم واستقبال الشكاوى ومعالجتها ورفع مستوى وعيهم في كل ما يتعلق بشؤون التأمين.

المصدر: أرقام

Saudi Arabia

تأمين السيارات سيقفز لـ 60 مليارريال

انتهت مؤسسة النقد العربي السعودي من إعداد لائحة التأمين على السيارات الحكومية والتي ستكون ضد الغير، وستلزم شركات التأمين التعويض في حالة الأضرار الجسدية التي تلحق بالغير داخل المركبة أو خارجها بجانب الأضرار المادية خارج المركبة.

وتوقع المختص بالتأمين سليمان بن معيوف أن يرتفع الحجم الإجمالي للأقساط التأمينية لتتعدى 60 مليار ريال في حال طبقت اللائحة خلال عام 2017، مشيراً إلى أن تطبيق اللائحة سيواجه العديد من العقبات ومن أهمها ارتفاع الأقساط التأمينية نظراً لارتفاع درجة المخاطر لاستخدام هذه المركبات من قبل الموظفين والعسكريين، وآلية التقييم والتعويض التي لم يتم التطرق لها والتي تحتاج إلى وجود شركات منافسة لشركة نجم لمعاينة الحوادث وتقييم الخسائر بحسب جريدة الرياض.

وأكد ابن معيوف أن نسبة نمو قطاع التأمين حالياً تقدر بنحو 20%، وفي حال تطبيق اللائحة الجديدة للتأمين على السيارات الحكومية سترتفع النسبة إلى 40%، وقد تفوق ذلك في حال تم التأمين على جميع السيارات الحكومية في أول سنة من التطبيق. وأشار إلى أن هناك تفاوتاً في أقساط التأمين حسب الدائرة الحكومية ونوع الاستخدام وعمر المركبات وقد ترغب بعض الدوائر الحكومية في التأمين الشامل على المركبات للتخلص من المسؤولية وتحويلها على شركات التأمين.

وأضاف ابن معيوف أن اللائحة حددت الحد الأقصى لمسؤولية الشركة في حال وقوع حادث يترتب عليه دفع تعويض بمبلغ عشرة ملايين ريال، وذلك بالنسبة للأضرار الجسدية بما فيها الديات والمبالغ المقدرة عن الإصابات والمصاريف الطبية والأضرار المادية.

يشار إلى أن دخول التأمين على السيارات الحكومية سوف يخلق وعياً تأمينياً لدى الموظفين الحكوميين ممن يستخدم السيارات الحكومية، ومن المتوقع أن يكون لهذا القرار تأثير مباشر على انتعاش قطاع التأمين باعتباره المستفيد الأول من تأمين مركبات الحكومة، وستكون هناك منافسة حامية بين شركات التأمين من أجل اقتطاع أكبر حصة ممكن من حجم سوق التأمين على السيارات الحكومية والذي من المقدر أن يصل حجمه إلى ملياري ريال سنوياً، على اعتبار أن الحجم الكبير لعدد المركبات الحكومية بما فيها المركبات العسكرية.

يذكر أن التأمين على السيارات الحكومية ضد الغير والشامل قبل صدور قرار مجلس الوزراء كان مطبقاً بشكل اختياري من قبل المستفيدين من السيارات، وكانت أسعار وثائق التأمين على السيارات الحكومية أقل مما هي عليه في السوق، إذ إن شركات التأمين تقدم عروضاً خاصة للعقود الحكومية إذ لا يتعدى قسط التأمين الـ 2.5% من قيمة السيارة للتأمين الشامل.

المصدر: الاسواق العربية

Kuwait

وفقاً لرأي «الفتوى والتشريع»

«التجارة» تمارس صلاحيات وحدة التأمين

تسلّمت وزارة التجارة والصناعة أمس، ردّاً من ادارة الفتوى والتشريع على كتابها بشأن ما إذا كان من اختصاص ادارة التأمين في الوزارة ممارسة صلاحيات وحدة تنظيم التأمين لحين صدور مرسوم تشكيل اللجنة العليا للوحدة. وأكدت «الفتوى والتشريع» عدم توافر عائق قانوني يحول دون ممارسة ادارة التأمين لهذا الدور لحين صدور اللائحة التنفيذية للقانون.

وكانت مصادر مطلعة قد كشفت لـ القبس أن وزارة التجارة والصناعة خاطبت إدارة الفتوى والتشريع للوقوف على رأيها القانوني حول إمكانية ممارسة الوزارة لدور وحدة تنظيم التأمين، ولو بشكل «مؤقت »بهدف سد الفراغ الرقابي الناجم عن تأخر صدور مرسوم تشكيل مجلس إدارة الوحدة .وأشارت المصادر إلى أن استقالة الحكومة وتأخر تشكيل الحكومة الجديدة، وضعا قطاع التأمين في مأزق رقابي، اذ سلب قانون التأمين الجديد كل الصلاحيات من وزارة التجارة والصناعة لمصلحة وحدة التأمين، في حين لم يصدر مرسوم تشكيل مجلس ادارة وحدة التأمين الجديدة .

ولفتت المصادر إلى عدم اكتمال تشكيل مجلس وحدة تنظيم التأمين عقب الموافقة عليه في مداولتين في مجلس الوزراء السابق، وتوقعت المصادر أن يضم التشكيل كلاً من محمد العتيبي رئيساً للوحدة وعبدالله السنان نائباً للرئيس، كعضوين متفرغين، وتمت تسمية وليد العوضي ليكون ممثلا لبنك الكويت المركزي، والدكتور صالح العقيلي وكيل وزارة مساعد ممثلاً لوزارة التجارة، فضلاً عن ثلاثة أعضاء آخرين غير متفرغين . وذكرت المصادر بالاستحقاقات المفصلية التي تنتظر قطاع التأمين وفي مقدمها تجديد التراخيص التي تنتهي مع نهاية الشهر الجاري، وتوقف بعض الشركات عن دفع الاستردادات للشركات الزميلة، الامر الذي دفع وزارة التجارة للتحرك سريعا والبحث في خيارات سد الثغرة الرقابية بما يتوافق مع القانون.

5صلاحيات

أفادت المصادر بأن إدارة التأمين في وزارة التجارة ستمارس الصلاحيات التالية :

1- تجديد رخصة المزاولة لشركات التأمين وشركات الوساطة .

2- تجديد ودائع القانون .

3- تجديد وتحديد ودائع المبالغ الواجب أداؤها.

4- متابعة وتحديد قيم مبالغ رسوم الرقابة والاشراف وتحصيلها .

5- تجديد قيد الوكالة للشركات (عربية/ أجنبية).

المصدر: القبس

بقلم الاستاذ/ علي ابراهيم العبد الغني

" الاتحادات المهنية وأهميتها لمجتمع الأعمال"

في جريدة الشرق الاقتصادي كتب الاستاذ/ علي ابراهيم العبد الغني مقالاً بعنوان "الاتحادات المهنية وأهميتها لمجتمع الاعمال" جاء فيه:

مع تشكل المجموعات البشرية وتكوينها للجماعات كان التطور الطبيعي أن تتوحد تلك الجماعات في صورة قبائل ومن ثم تتجمع لتشكل الوحدات الأولية لمكونات الأمة أو الشكل الأولي لمفهوم الدولة ومع النمو الطبيعي للمجتمعات وتطورها نشأت الحاجة للتفاعل بين بعضها البعض للتعاون والتكافل في المسائل الحياتية المتجددة ولكون تلك المجتمعات بطبيعة تكوينها العددي ونموها المستمر كان لابد من التوافق على منظومة تواصل فيما بينها من خلال شخص أو مجموعة أشخاص يتم تفويضهم بالحديث نيابة عن المجموع المكون لتلك الجماعة أو المجتمع ومن هنا نشأت فكرة القيادة المجتمعية والتي تبلورت بعد ذلك في أشكال وهيكليات إدارة الحكم مع تطور شكل تلك المجتمعات عبر القرون التي استغرقتها الحياة البشرية.

ينطبق ذلك تماماً على مجتمع الأعمال لكون الأعمال عبارة عن كيانات تجارية تغطي قطاعات اقتصادية مختلفة وكل جماعة تمثل نشاطاً واحداً لمجموعة يمارسون نفس نوع الأعمال لذلك نجد أن مجتمع الأعمال مثل مجتمع البشر يحتاج للتفاعل مع قطاعات الأعمال المشابهة ومن ثم الهيئات والمنظمات الحكومية الاخرى مع التفاعل الدائم مع جمهور المتعاملين مع تلك الجماعات والكيانات لذلك كما المجتمعات البشرية فقد شكلت تلك الكيانات والجماعات الاقتصادية آلية التواصل فيما بينها وما بين الجهات الرقابية والتنفيذية الحكومية مشكلة مفهوم الاتحادات المهنية التي تغطي قطاعات اقتصادية مختلفة تتنوع بتنوع طبيعة المهن والأعمال ومن هنا نشأت منظومات الاتحادات والجمعيات.

دور الاتحادات المهنية وفوائد عضويتها

يتم تعريف الاتحادات المهنية بأنها الشخص المعنوي المتحدث باسم المهنة الخاصة بها لكونه القادر على تمثيل المهنة في المنتديات العامة المختلفة عارضاً رؤيتهم لما يتعلق بأمورهم المهنية للجهات التنفيذية، الرقابية أو المهنية الاخرى ومن جانب آخر فإن تلك الاتحادات المهنية تعتبر منصة للأعضاء العاملين بتلك المهنة تحديداً لمناقشة القضايا المشتركة التي تهمهم كأفراد أعضاء في تلك المنظومة المهنية كما أنها توفر كذلك آلية الاتصال والتواصل مع الحكومة والسلطات التنفيذية. وجدير بالذكر أن الاتحادات المهنية تعرف نبض المهنة وتستطيع أن تقدم النصيحة المتخصصة وذات الطبيعة الفنية أو القانونية أو التجارية، والتي لا تكون بالضرورة متاحة وجاهزة للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة الحجم إضافة لكونها كذلك مصدر جديد للمعلومات المتعلقة بالمهنة من خلال إعداد ونشر الإحصائيات المتعلقة بأنشطتها لكون الاتحادات المهنية تقدم في الغالب المزايا التجارية لاعضائها من خلال اتفاقيات يتم التفاوض بشأنها مع موردين معتمدين علماً بأن تلك الاتحادات المهنية توفر الفرصة للاعضاء للاشتراك عبر شبكة مع نظرائهم في المؤتمرات والمعارض والفعاليات الاخرى للتعرف على ما يتعلق بالقضايا يمكن أن تؤثر في أعمالهم إضافة إلى عملها على التعريف بأي تطورات تتعلق باللوائح المتعلقة بالمهنة والمعايير الفنية والسياسية وتوفر نظام إنذار مبكر مقدمة النصح فيما يتعلق بكيفية التعامل مع القضايا التي يمكن أن تنشأ كنتيجة طبيعية لممارسة المهنة وتصادمها مع بعض تلك المعايير.

أهمية الاتحادات المهنية

الاتحادات المهنية هى الجهة الأكثر فعالية لتأسيس خطوط أتصال بين الحكومة وجهاتها التنفيذية والتشريعية مع القطاع الممثل لتلك المهنة فمن المعروف أن للاتحادات المهنية معرفة عميقة بجوانب تلك المهنة ولديها إمكانية الوصول لمثل تلك المعرفة التفصيلية والتي يمكن أن تساعد في التعرف على أية قضايا جديدة تظهر وتعمل على تقديم وتطوير حلول لها، ولذلك فإننا نرى أن تمثيل الاتحادات المهنية لدى الحكومة يساعد على تقييم وشرح المقترحات المقدمة وتقييم وتحديد التأثيرات التي قد تلحق بقطاعها من اي إجراءات تنفيذية أو تشريعية وتساعد على تفعيل الجوانب الإيجابية لتلك الإجراءات على قطاع عملها المهني واعضائها.

شروط العضوية في الاتحادات المهنية

تشترط العديد من الاتحادات المهنية من اعضائها اجتياز آلية دقيقة من البحث والتدقيق قبل الاتخراط في العضوية ومن ثم تتم مراقبتهم بعد ذلك بصورة منتظمة لضمان الإستمرارية لكون شعار اي اتحاد مهني يعكس كيان ذو سمعة جيدة وجديرة بالثقة والاتحادات المهنية تفرض على اعضائها الالتزام بالقوانين واخلاقيات المهنة في حدود الممارسة بما يوفر الحد الادنى من المعايير التي تلبي الاسس والكيفية التي ينبغي لهم ممارسة أعمالهم من خلالها بطريقة منصفة ومعقولة. وجدير بالذكر أن الاتحادات المهنية توفر لاعضائها الملاذ الامن الذي يمكن اللجوء اليه طلباً للمساعدة عند الحاجة لذلك وتتبنى العديد من تلك الاتحادات المهنية آلية خاصة بالشكاوي ولها القدرة على المساعدة بصورة فعالة في حل تلك المشاكل وتتصرف احياناً كثيرة كوسيط بين أطراف تلك المشكلة سواء أن كان عميلا أو مؤسسة خارجية وبين عضوها المهني الذي لجأ اليها لفض تلك المنازعات ولدعم موقفه المهني ونرى حولنا أمثلة كثيرة لتلك الاتحادات المهنية مثل أياتا (الاتحاد الدولي للسفر الجوي - الاتحاد العالمي للخطوط الجوية ووكلاء السفر) وايه بي أي (اتحاد المؤمنين البريطانيين) واتحاد العمال والإتحاد العام العربي للتأمين الذي اتشرف أن أكون عضواً فيه ممثلاً عن سوق التأمين القطري وغيرها من الاتحادات المهنية لجميع المهن والصناعات المعروفة ومنها صناعة التأمين ولدى الكثير من الدول اقليمياً ودولياً جمعيات واتحادات مهنية في صناعة التأمين وإعادة التأمين تدعم اعضائها وتنوب عنهم في المنتديات ومع الهيئات والجهات المختلفة.

> الاتحادات المهنية الجهة الاكثر فعالية لتأسيس خطوط اتصال بين الحكومة والجهات التنفيذية

سوق التامين القطري

حينما أعرج على سوق التأمين القطري وأجد أن هناك حوالي 28 شركة تأمين عاملة في دولة قطر تخضع لرقابة وتنظيم هيئات الرقابة بمصرف قطر المركزي ومركز قطر المالي بمجموع إجمالي سنوي محلي من هذه الشركات مجتمعه تقدر بمليار وستمائة مليون دولار امريكي كما في نهاية العام 2018 وبالإضافة إلى شركات التأمين هناك العديد من وسطاء أو وكلاء التأمين ومكاتب تسوية الخسائر المرتبطين بهذه الصناعة وهم جميعاً مجتمعين يلعبون دوراً مهماً في توفير الاستقرار للاقتصاد القومي عن طريق توفير المناخ الامن لاي مشروعات جديدة ومن خلال توفير الآلية المريحة لسداد وتسوية اي مطالبات قد تنشأ عنها خسائر مالية سواء للمتلكات أو المسئوليات والتي تساعد مجتمع الاعمال على التعافي السريع من اي خسائر.

وبصفتي ممثلاً لسوق التامين القطري وعضواً في الاتحاد العام العربي للتأمين عن هذا السوق أجد أن هذه الجماعة الهامة والتي تمثل أحد الروافد الهامة في اقتصادنا القومي وهي صناعة التأمين ليس لها اتحاد مهني ومنصة للتلاقي بين العاملين في تلك الصناعة وممثل لهم أمام الجهات التنفيذية والتشريعية لذلك فإنني أرى ويشاركني في ذلك جميع الزملاء في هذه الصناعة أن الوقت قد حان

Qatar

Qatar

الاتحادات المهنية الجهة الاكثر فعالية لتأسيس خطوط اتصال بين الحكومة والجهات التنفيذية

لخروج هذا المشروع الذي طالبنا به كثيراً لكونه مطلباً ملحاً في الوقت الحالي ليس فقط كمنصة للتلاقي بين العاملين في تلك الصناعة ولكن ايضاً لتقديم اي معلومات خاصة بالصناعة لاي جهات تطلبها بدلاً مما يحدث الان لو احتاجت الجهات الرقابية المنظمة للعمل التأميني بالدولة لاي معلومات او احصائيات خاصة بالصناعة فعليهم التوجه لكل شركة على انفراد وبالقابل فإن شركات التأمين اذا أردت ان ترفع صوتها طالبة الدعم من الجهات الرقابية فإنها تتوجه فرادى نظراً للافتقار لصوت مشترك، أنني أرى كأحد العاملين في صناعة التأمين القطرية وممثلاً لتلك الصناعة امام المنتديات الاقليمية والدولية ان تأسيس اتحاد لشركات التأمين التي تعمل بالدولة سيعد الحل الامثل لمشكلة التواصل بين الهيئات ويدعم التعاون لرفع الوعي التأميني بين افراد المجتمع لاهمية وضرورة التامين ولذلك تدعو الجهات الرقابية بمصرف قطر المركزي والتي طرحت اخيراً مسودة لمشروع النظام التأسيسي أن تسرع الخطى لإقراره ليكون المظلة القانونية التي يحتمي في ظلالها جميع العاملين في صناعة التأمين الوطنية وتعمل على الاستفادة القصوى من هذا التجمع في ترتيب الاولويات وتنسيق الجهود بين الجهات المختلفة مما سيصب في النهاية في مصلحة الجميع المشرع، المؤمن، والمؤمن له ولا سيما ان قطر تعد الدولة الوحيدة في الاقليم والتي حتى الان لا يوجد بها اتحاد يجمع العاملين في صناعة التامين وهو ما نأمل في وجوده قريباً إن شاء الله.

المصدر: الشرق الاقتصادي

Egypt

احتفالية الهيئة العامة للرقابة المالية بمرور10 سنوات على تأسيسها

اقامت الهيئة العامة للرقابة المالية أحتفالية بمناسبة مرور 10 سنوات على تأسيسها وذلك برعاية معالي رئيس الوزراء / مصطفى مدبولي يوم الاثنين الموافق 2019/12/09 بمقر الهيئة بالقرية الذكية وبحضور لفيف من وزراء الحكومة المصرية وقادة صناعة التأمين في السوق المصرية

هذا وأوضح مصطفى مدبولي في كلمته التي ألقاها في الاحتفالية أن صافي استثمارات قطاع التأمين بمصر وصل إلى 102 مليار جنيه في 2019، مقابل 29 مليار جنيه في 2009، وأضاف أن صناديق التأمين الخاصة تضاعف حجم استثماراتها بأكثر من 3 مرات لتصل لـ75 مليار جنيه في 2019 مقارنة بنحو 24 مليار جنيه في 2009، مشيراً إلى أنها تدعم مايقرب من 5 ملايين مشترك

وقال الدكتور محمد عمران، رئيس مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية، أنه من المقرر إصدار قانون التأمين الموحد خلال العام المقبل لخلق سوق قائم على تطبيق الشمول المالي على كافة أطراف صناعة التأمين بالسوق المحلي، وأضاف أن قرار دمج الهيئات الرقابية في كيان موحد، ان الهيئة تسعى دائما إلى توسيع الفئات المشمولين تأمينيا بالسوق عبر توفير التغطية التأمينية 24 مليون طالب، وأشار إلى أن توفير هذه التغطية التأمينية تمت بدعم من الحكومة المصرية عبر قرار رئيس مجلس الوزراء بتدشين صندوقي تأمين خاص لطلاب المدارس والمعاهد الأزهرية، مشيرا إلى أن هناك أيضا نحو ٥ ملايين فرد يتم تغطيتهم من خلال صناديق التأمين الخاصة الواقعة تحت إشراف ورقابة الهيئة العامة للرقابة المالية، وأوضح أن السنوات العشرة السابقة شهدت نموا في كافة الأنشطة المالية الغير مصرفية حيث تضاعف حجم التخصيم بنحو 25 ضعف، وكذلك التأجير التمويلي الذي نما بنحو 50 ضعف، كما بلغ عدد عملاء نشاط التمويل متناهي الصغر نحو 3 ملايين فرد، بحجم تمويلات 15 مليار جنيه.

وأشارت إلى أن الهيئة تسعى من خلال استراتيجيتها خلال 4 سنوات الوصول بمحفظة استثمارات شركات التأمين إلى 150 مليار جنيه، وبمحفظة أقساط تصل إلى 50 مليار جنيه بحلول عام 2022.

كشف المستشار رضا عبدالمعطي، نائب رئيس مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية، عن تضاعف استثمارات صناديق التأمين الخاصة الواقعة تحت إشراف ورقابة الهيئة بنحو 212% خلال الـ10 سنوات التي مرت على تأسيس الهيئة.

وأضاف عبدالمعطي في تصريحات صحفية على هامش مؤتمر الهيئة بمرور 10سنوات على تأسيسها، أن استثمارات صناديق التأمين الخاصة إرتفعت إلى 75 مليار جنيه خلال 2019، مقابل 24 مليار جنيه في 2009، وأشار إلى أن هناك حاليا نحو 746 صندوق تأمين خاص بالسوق المصرية بإجمالي نحو 5 ملايين مستفيد، وأوضح أن الاستراتيجية القومية للخدمات المالية غير المصرفية المعدة من قبل الهيئة العامة للرقابة المالية تهدف رفع صافي استثمارات صناديق التأمين الخاصة إلى 100 مليار جنيه بحلول عام 2022.

مليار جنيه خلال 2019، مقابل 24 مليار جنيه في 2009، وأشار إلى أن هناك حاليا نحو 746 صندوق تأمين خاص بالسوق المصرية بإجمالي نحو 5 ملايين مستفيد، وأوضح أن الاستراتيجية القومية للخدمات المالية غير المصرفية المعدة من قبل الهيئة العامة للرقابة المالية تهدف رفع صافي استثمارات صناديق التأمين الخاصة إلى 100 مليار جنيه بحلول عام 2022.

هذا وقد أُقيمت على هامش هذه الاحتفالية جلسات حوارية شارك فيها العديد من قادة صناعة التأمين في الوطن العربي.

وفي الجلسة الحوارية الثانية والتي عُقدت بتاريخ 2019/12/10 قال علاء الزهيري، رئيس مجلس إدارة الاتحاد المصري للتأمين، أنه لابد من العمل على نشر ثقافة المحافظة على البيئة بالسوق المصرية خلال المرحلة المقبلة لدعم الاستراتيجية العامة لتفعيل التنمية المستدامة بكافة الأنشطة الإقتصادية والمجتمعية.

وأضاف الزهيري خلال كلمته بالجلسة الثانية ، أن التنمية المستدامة تعد إحدى الوسائل والسبل الداعم لسد الفجوة التأمينية بقطاع التأمين المصري والبالغة نحو 2,8مليار دولار خلال العام الماضي.

وأشار إلى أنه يجب أيضا الارتكاز بالسوق المصرية على تغطية المخاطر الزراعية المتنوعة بالسوق عبر توفير التغطية التأمينية اللازمة لذلك الفترة المقبلة، موضحا أن هذه المخاطر الزراعية قد تتسبب في العديد من العقبات المناخية المتعددة.

Egypt

وأوضح أن الجهات الرقابية والتنظيمية المعنية بقطاع التأمين بالسوق المصرية تولي اهتماما خاصا بالتأمين متناهي الصغر والتأمينات الإجبارية لدعم حجم أعمال الشركات العاملة بالسوق وزيادة نسبة مساهمة القطاع في الناتج المحلي الإجمالي بالإضافة إلى دعم المسئولية المجتمعية والتنمية المستدامة بالسوق.

وأضاف إنه يجب زيادة التأمين الإجباري في مصر، مع التعهد بتقديم الحماية الكاملة لهم، وهذا أيضا لا بد أن يتواكب مع التوعية بشكل كبير بأهمية التأمين.

كما أوضح أنه بدأ التعامل مع التأمين على صغار المستثمرين الذين يحصلون على التمويل متناهي الصغر والبالغ عددهم في مصر 3 ملايين مواطن، قد يشكلون لبنة جيدة للمستقبل والمساهمة في التوعية وزيادة أقساط التأمين.

والجدير بالذكر أنه قد أدار هذه الجلسة الدكتور محمود محى الدين نائب أول مجموعة البنك وكانت الجلسة حول التنمية المستدامة

المصدر: مباشر ،أموال الغد، البوابة

Takaful operations expected to start in 1Q 2020

Takaful operations in Morocco are expected to commence within the first three months of 2020, according to Mr Hassan Boubrik, president of the Insurance and Social Insurance Supervisory Authority (ACAPS).

He said, "In other countries, takaful and generally participatory finance are between 5 and 10% of the size of the insurance market. I hope that we will reach these levels in Morocco."

According to a report in *Morocco Today*, Mr Boubrik stated that the ACAPS has been working on the regulatory texts for the implementation of takaful. "We are in the home stretch," he said. The Higher Council of Ulema will have to give its assent on all the regulatory texts.

He said that prospective players are preparing for the launch of takaful. Expressions of interest have been given.

"Probably in the first quarter of 2020, we can have an effective start to takaful," he said.

Source: Middle East Insurance Review

Morocco

Risques catastrophiques : La Banque mondiale approuve un prêt de 275 millions de dollars au Maroc

Le Conseil d'administration de la Banque mondiale vient d'approuver un nouveau programme d'appui au renforcement de la gestion des risques de catastrophes naturelles au Maroc.

275 millions de dollars est le montant du prêt à l'appui des politiques de développement pour la gestion des risques de catastrophe approuvé par Banque mondiale, en faveur du Maroc, assorti d'une option de tirage différé en cas de catastrophe (ou Cat DDO).

Cette opération a été conçue pour aider le pays à être mieux en mesure de gérer l'impact financier des catastrophes naturelles et des chocs climatiques, mais aussi à mettre à niveau le cadre institutionnel régissant la gestion du risque de catastrophe, annonce-t-on.

« Ce nouveau financement avec option de tirage différé a pour objectif d'aider le Maroc à se doter d'un cadre complet pour la gestion du risque de catastrophe, en s'inscrivant dans la continuité d'un précédent projet financé par la Banque mondiale — le Programme de gestion intégrée des risques de catastrophes naturelles et de résilience. Le développement d'un système assurantiel global est particulièrement crucial pour des populations vulnérables qui sont exposées à la perte de leurs moyens de subsistance en cas de catastrophe naturelle", explique Jesko Hentschel, directeur des opérations de la Banque mondiale pour le Maghreb.

Ce prêt viendra en appui des réformes destinées à renforcer le cadre financier, administratif et opérationnel du Fonds de solidarité contre les événements catastrophiques (FSEC). Pour la Banque mondiale, ce fonds assure un rôle capital et complémentaire à celui des assurances privées en fournissant une indemnisation aux personnes non assurées, dont spécifiquement les populations pauvres et les plus vulnérables. Il s'appuie sur des instruments de financement du risque sophistiqués et permet de couvrir les pertes causées par une inondation ou un séisme.

L'option de tirage différé, qui repose sur des outils financiers et des moyens d'action éprouvés, consiste en une ligne de crédit conditionnel. En cas de catastrophe naturelle, elle permettra au gouvernement d'accéder immédiatement à des liquidités, apportant ainsi une ressource supplémentaire cruciale aux politiques de gestion du risque du Maroc. Le programme vise par ailleurs à moderniser le cadre institutionnel national en matière de gestion du risque de catastrophe, en renforçant le système de protection civile et en créant un système d'information pour la gestion du risque d'inondation.

« Le programme favorisera la compréhension par les pouvoirs publics des risques financiers liés aux catastrophes naturelles. Il aidera également les autorités à mieux maîtriser la manière dont elles peuvent prévenir ces risques en planifiant mieux les investissements et en investissant davantage dans la réduction et l'anticipation des risques ainsi que dans la protection financière », souligne Augustin Maria, spécialiste senior du développement urbain et coresponsable du projet.

Morocco

Les réformes prévues au titre du nouveau programme concernent notamment la création d'une taxe parafiscale prélevée sur les contrats d'assurance et qui permettra d'apporter au FSEC une source continue de financement, ainsi que des mesures destinées à renforcer le marché assurantiel privé. Le programme entend également établir un registre des bénéficiaires afin de fournir une indemnisation rapide et ciblée aux victimes d'une catastrophe.

Aux termes des conditions du prêt, la ligne de crédit pourra être décaissée à tout moment dans un délai de trois ans, qui pourra être renouvelé à quatre reprises pour couvrir une période totale de 15 ans. Une commission initiale égale à 0,5 % du montant du prêt sera versée à la signature de l'accord de financement, à laquelle s'ajoutera le paiement d'une commission de renouvellement de 0,25 % pour chaque extension éventuelle.

Source: Ecoactu.ma

دار التأمين تصدر تصنيفها الائتماني الاول

الامارات العربية المتحدة: في أول تصنيف ائتماني لها، حصلت دار التأمين (ش.م.ع) على تصنيف ائتماني "-BBB" طويل الاجل وعلى تصنيف ائتماني "B+" (جيد) للجدارة المالية مع نظرة مستقبلية مستقرة لكلهما من قبل AM Best ، وكالة التصنيف الائتماني العالمية.

ووفقا لتقرير AM Best، فقد حصلت دار التأمين على هذا التصنيف بفضل ميزانية الشركة المعززة برأس مال قوي وأدائها التشغيلي الجيد، بالاضافة إلى خطة الرسملة المعدلة حسب المخاطر.

وقال محمد عبد الله القبيسي- رئيس مجلس ادارة دار التأمين: "نحن فخورون بحصولنا على هذا التصنيف الائتماني والذي سيساهم في تثبيت موقع الشركة المالي استعداداً لمرحلة النمو المقبلة. ويعد هذا انجاز جديد على خارطة الطريق التي ستضعنا على قدم المساواة مع شركات التأمين الرائدة في المنطقة.

وتوقعت AM Best أن تستمر دار التأمين في النمو تماشياً مع خطة أعمالها الطموحة، على الرغم من المنافسة الشديدة في سوق التأمين.

وقال محمد عثمان-الرئيس التنفيذي لدار التأمين: "إن هذا التصنيف يعكس وضع دار التأمين المالي القوي والمستقر، واستراتيجيات النمو المفرد والسليم، وفريق الادارة العليا المتماسك من ذوي الخبرة، والسياسات والنظم الموثقة بوضوح والتي تحكم جميع جوانب أنشطة أعمالنا".

"هذا التصنيف من قِبل وكالة تصنيف ائتماني دولية مثل AM Best لن يعزز علاقاتنا التجارية الحالية فحسب، بل سيفتح الابواب ايضا أمام العديد من العلاقات الجديدة في جميع انحاء العالم، حيث تتمثل استراتيجيتنا في التنافس على اساس الجودة العالية للخدمات" أضاف عثمان.

وفي وقت سابق من هذا العام، سجلت دار التأمين مجموع دل شامل بلغت قيمته 13.12 مليون درهم كما في 30 سبتمبر 2019، مما يشكل أكثر من ضعفي الدخل الشامل المحقق خلال نفس الفترة من العام الماضي والذي بلغت قيمته 6.74 مليون درهم.

"أبوظبي الوطنية للتكافل" توزع 6 ملايين درهم فائض عمليات التأمين

الامارات العربية المتحدة: أعلنت شركة أبوظبي الوطنية للتكافل المتخصصة في مجال التأمين التكافلي في المنطقة، توزيع 6 ملايين درهم فائض أرباح تأميني أو "عائد نقدي" على حملة وثائق التكافل العائلي من شركات وأفراد عن عام 2018.

ومن المقرر توزيع الفائض لحملة الوثائق المستحقين خلال ستة أشهر من تاريخ 12 ديسمبر 2019، حيث سيكون لدى المشتركين "المؤمن لهم" حرية اختيار الوسيلة الأفضل لاستلام أرباحهم، والتي تتضمن كلا من: شيك نقدي، أو حوالة مصرفية، أو خصم على رسوم تجديد الوثيقة، أو التبرع لإحدى المؤسسات الخيرية المعتمدة في الدولة، حيث تقوم الشركة بتحويلها نيابة عن حامل الوثيقة.

يشار إلى أن مبدأ توزيع فائض الأرباح هو خاصية تميز التأمين التكافلي، حيث تكون للمشتركين من حملة الوثائق حصة من الفائض التأميني للمحفظة في حالة تحقيقه دون أي استثمار في رأس مال الشركة من قبل حملة الوثائق، إضافة إلى منفعة التغطية التي تم التعاقد عليها "اشتراك التكافل" لتغطية الخسائر غير المتوقعة.

المصدر: أرقام

Companies News

AM Best Affirms Credit Ratings of Arab Reinsurance Company S.A.L.

Lebanon: AM Best has affirmed the Financial Strength Rating of B+ (Good) and the Long-Term Issuer Credit Rating of "bbb-" of Arab Reinsurance Company S.A.L. (Arab Re) (Lebanon). The outlooks of these Credit Ratings (ratings) remain negative.

The ratings reflect Arab Re's balance sheet strength, which AM Best categorises as very strong, as well as its marginal operating performance, neutral business profile and appropriate enterprise risk management.

The negative outlooks reflect ongoing pressure on the business profile assessment, stemming from AM Best's concerns over Arab Re's ability to navigate the challenging underwriting conditions prevailing in its core markets. In addition, the increased social, political and economic instability in Lebanon, where the company is domiciled and writes approximately 10% of its business, have heightened the pressure on the ratings.

Arab Re's balance sheet strength is underpinned by its risk-adjusted capitalisation, which is maintained at the strongest level, as measured by Best's Capital Adequacy Ratio (BCAR), reflective of low underwriting leverage. The company's shareholder equity reached USD 104.6 million at year-end 2018, up 1.7% from USD 102.9 million at the end of 2017. The capital base is sufficient to absorb the elevated investment risk arising from exposure to Lebanese assets, notably Lebanon sovereign debt and cash deposits in local banks, and credit risk stemming from unrated retrocessionaires. In response to the heightened economic and political risk in Lebanon, Arab Re has decreased its exposure to domestic securities and increased its proportion of assets held outside Lebanon, notably by redirecting its cash flows to Bahrain and Oman.

Arab Re has a track record of marginal operating profitability, with a five-year (2014-2018) weighted average return-on-equity of 4% and return on premium of 8.3%. Whilst operating profit remains supported by good investment returns, the company has experienced weak technical performance in recent years, with ongoing difficult underwriting conditions resulting in a five-year weighted average combined ratio of 107.2%. Net income increased marginally to USD 5.5 million in 2018, due to a slight improvement in technical results and investment income. AM Best expects the cancellation of loss making accounts to improve technical results in the longer term; however, combined ratios are likely to remain above 100% in the short to medium term.

Arab Re has a niche position in its core markets in the Middle East and North Africa region, built upon its original role as a reinsurer for the Arab insurance market and longstanding relationships with cedants. Gross written premium increased by approximately 6% to USD 67.9 million in 2018. However, AM Best expects Arab Re's business profile to remain under pressure in the short to medium term, constrained by challenging market conditions and a lack of growth opportunities in core markets.

Companies News

الاستاذة/ سينا حبوس

في ضيافة الامانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

قامت الاستاذة/ سينا حبوس-مستشارة التنمية المستدامة بالهيئة العامة للرقابة المالية - مصر بزيارة مقر الامانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين يوم الخميس الموافق 2019/12/12.

هذا ودار اللقاء بينها وبين الاستاذ/ شكيب أبو زيد - الامين العام للإتحاد العام العربي للتأمين حول العديد من الموضوعات الحيوية المطروحة على الساحة التأمينية الآن.

كما أكدت على إصرار الهيئة العامة للرقابة المالية وعلى رأسها الدكتور/ محمد عمران - رئيس مجلس الادارة - على زيادة الوعي بأهمية التنمية المستدامة وجهود الهيئة في تعميم مبدأ الاستدامه على كافة القطاعات العامله تحت رقابة الهيئة سواء المصرفية او غير المصرفية ومنها قطاع التأمين.

و الجدير بالذكر انه من المقرر أن تشارك الاستاذة/ سينا حبوس في الندوة العربية حول الشمول المالي والتأمين المستدام والتي من المقرر عقدها يومي 23 و 2020/02/24 في جمهورية مصر العربية والتي يتم إقامتها بالتعاون والتنسيق فيما بين الاتحاد العام العربي للتأمين والاتحاد المصري للتأمين

Save The date

GAIF General Conference 33 will be held in Oran - Algeria on 11th to 14th Oct 2020

تقرر عقد المؤتمر العام الـ 33 للإتحاد العام العربي للتأمين في وهران - الجزائر خلال الفترة 11 - 2020/10/14

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه:

المقالات تُعبر عن آراء كُتابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين، والأحصائيات على مسؤولية المصادر