

17/02/2020



النشرة الإلكترونية

GAIF Electronic Newsletter

دورية تصدر عن الأمانة العامة
للإتحاد العام العربي للتأمين

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه:

المقالات تُعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين، والأحصائيات على مسؤولية المصادر



GAIF 33rd
General Conference
Oran 11th - 14th Oct 2020

The Challenge of
Modernizing The Arab
Insurance Industry

تحدي عصريّة صناعة
التأمين العربية

Companies News

- 7.18 مليون دينار أرباح مجموعة الخليج للتأمين – الأردن "gig Jordan"
- Fidelity United turns into Green and reports a Net Profit of AED1.4 million for 2019
 - أريج تعلن عن نتائجها المالية للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2019
- حسام القناس (الرئيس التنفيذي لشركة الإتحاد -AL ETIHAD- السعودية): أجرينا تحديثات من شأنها أن ترفع من مستوى الخدمة المقدمة حيث أن التميز في الخدمة المقدمة يرفع من مستوى ولاء وإنتماء العملاء للشركة
- Kuwait Re reports strong results for the financial year 2019



Dear readers,

We will appreciate receiving any information about your company and the Insurance industry in your country.

Thank you for your support.

Summary

World Insurance

- Summary of Natural Catastrophe Events 2019
- Premium renewal rate increases continue into 2020: IVANS

Regional Insurance

- The Three Factors That Could Hit GCC Insurers in 2020

Arab Insurance

2. United Arab Emirates:

- هيئة التأمين: الاتفاق الرضائي «يحدد التعويض عن أضرار الأمطار والسيول
- «رادار التأمين» أداة رقابية محلية جديدة لمكافحة الإعلانات والوسطاء غير المرخصين

Registration

3. Bahrain:

- Top 10 insurance companies in Bahrain: Ranking 2018



4. Tunisia:

- اتحاد شركات التأمين يطالب بتحديد مقاييس اسناد التعويضات لضحايا الأخطاء الطبية

4. Syria:

- ترخيص شركتي وساطة تأمينية برأسمال ٥٠ مليون ل.س لكل منهما

5. Egypt:

- «الرقابة المالية» تصدر قراراً بحظر إصدار وثائق التأمين وملاحقها بأثر رجعي

6. Morocco:

- Programme Intelaka : après les taux de crédits, une forte baisse des primes d'assurance

الإمانة العامة

- لماذا التعاون العربي المشترك في مجال التأمين وإعادة التأمين؟
- زيارة الأستاذ/ عادل قطوري لمقر الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين
- إدراج العدد 143 من مجلة التأمين العربي على الموقع الإلكتروني للإتحاد

Registration

قُرأنا الاعزاء

الرجاء من عموم القراء مدنا بأخبار شركاتهم وأسواقهم

شكراً على دعمكم

EDITORIAL

الافتتاحية

“The Insurance Contribution to the Economy & Sustainable Development”

التأمين ومساهمته في الإقتصاد والتنمية المستدامة

We were used to elaborate about the contribution of the insurance to the economy, which nobody could deny or argue against; Insurance in general and especially some lines i.e. Life are implying -de facto- long term development (reserves), generating savings, which are the condition -sine qua none- for investment; moreover, it is obvious, insurance is a protection against risks which may impact persons life's and properties;

Nowadays, the importance of insurance - is wider than the traditional roles mentioned above; insurance is a tool for Financial Inclusion, Closing the Protection Gap and contributing to a Sustainable Development. Large insurance corporations and international reinsurers are paying big attention to Climate Change, micro-insurance for micro-finance and the necessity to offer protection to low income population from natural hazards;

This is to say that insurance role has evolved; it is no longer about the LOB scope of cover, pricing and reinsurance or the traditional Top line vs. Bottom line; insurers should be aware about their Social Responsibility, beyond the traditional corporate objectives; our duty is not only about offering traditional insurance protection; regulators and governments are encouraging insurers to play a role in favor of Sustainable Development, to contribute in closing the Protection Gap and enlarge the Financial Inclusion of the low income population.

We would like to invite you to attend our coming seminar organized jointly by GAIF and the Insurance Federation of Egypt under the theme:

“Financial Inclusion & Sustainable Insurance Development”

In Cairo, Marriott hotel on 23rd & 24th February 2020

You can register here:

<http://www.ifegypt.net/gaiffinancialInclusion/Conference/Index>

جرت العادة على تكرار مقولة أن التأمين له مساهمة أساسية في التنمية الإقتصادية؛ وهذا شيء لا يجادل فيه أحد.

فالتأمين، وخاصة الفروع الطويلة الأمد كالحياتة هي أحد الروافد المهمة في عملية الإدخار على المدى البعيد الذي يمول الإقتصاد بالإستثمار. ومن البديهي أن التأمين - حماية من الأخطار التي تلحق أضرار بالأشخاص والممتلكات؛ لكن دور التأمين الحالي أصبح أوسع بكثير من الحماية والإدخار، فالتأمين وسيلة للشمول المالي، وسد الفجوة التأمينية وللمساهمة في التنمية المستدامة.

إن الذي يؤكد هذا هو الإهتمام الكبير الذي توليه كبرى شركات التأمين والإعادة للتغيير المناخي، ولتأمين مشاريع التمويل المتناهي الصغر، والتأكيد على ضرورة حماية ذوي الدخل المحدود من الأخطار؛ ولإيجاد تغطيات كافية لهم من الكوارث الطبيعية،

كل هذا لنؤكد أن دور التأمين تطور وتوسع وأصبح لا يهتم فقط بفروع التأمين وتسعيرها وتحديد التغطيات وإعادة التأمين أو إجمالي الأقساط بالمقارنة مع الأرباح؛ إن للتأمين مسؤولية مجتمعية تتجاوز الإعتبارات والأهداف الرأسمالية؛ فدورنا لا يقتصر على التأمينات العادية؛ لهذا أصبحت هيئات الإشراف والحكومات تأكد على أن يكون لقطاعنا دور في التنمية المستدامة، لتضييق الهوية التأمينية وتوسيع الشمول المالي للفتات ذات الدخل المحدود.

وإيماناً منا بذلك قمنا بالتعاون مع الإتحاد المصري للتأمين بتنظيم ندوة تتناول موضوعات تدور حول أهمية التأمين ودوره في الإقتصاد والتنمية المستدامة تحت عنوان/

الشمول المالي والتأمين المستدام

بالقاهرة يومي ٢٣ و ٢٤ فبراير بفندق ماريوت

وفي انتظار مشاركتكم في هذه التظاهرة التأمينية الهامة من خلال التسجيل على الموقع الإلكتروني للندوة:

<http://www.ifegypt.net/gaiffinancialInclusion/Conference/Index>

بدعمكم نستمر

Chakib Abouzaid
Secretary General

شكيب أبوزيد
الأمين العام

Summary of Natural Catastrophe Events 2019

Willis Re eVENT™ Update

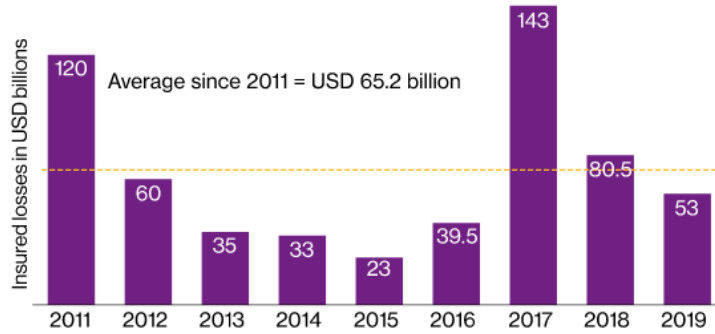
This report summarizes economic and insured losses from the most relevant natural catastrophe events that occurred during 2019.

Our insured loss estimates from major natural catastrophes in 2019 of about USD 53 billion are in the same order of magnitude as those observed in 2012 and keeps to the trend of reduction in natural catastrophe losses seen since 2017, when the annual market losses reached USD 143 billion. The insured losses in 2019 are about 15% lower than the average annual losses since 2011, which stand at USD 65.2 billion (see table below). Similarly to what was observed in 2018, for 2019 the losses are coming from minor and mid-sized loss events rather than from one or a couple of natural disasters that concentrated a large percentage of the insured losses during that given year (e.g., HIM hurricanes in the North Atlantic in 2017 or the Tohoku Earthquake in Japan in 2011).

During 2019 in the U.S., the largest single insured loss came by end of May when a severe thunderstorm affecting the High and Central Plains and eastern parts of the country produced circa USD 3 to 4 billion of insured losses. In addition, the severe thunderstorm between March 23 to 25 that affected the Central and Low Plains produced more than USD 1 billion loss. In Japan, Tropical Cyclones Faxai in September and Hagibis in October had insured losses of circa USD 7 billion and USD 8 billion, respectively, while Australia has been affected by bushfires that so far have produced more than USD 900 million. Europe saw lower insured losses from natural disasters during 2019 than in recent previous years: Winter Storm Dragi-Eberhard in March produced circa USD 850 million losses mainly from Belgium, France, the UK, Germany, Netherlands and Luxembourg. This level of losses in Europe is similar to the USD 830 million caused by the hailstorms in June affecting Germany, Poland, Slovenia and the Czech Republic. In the Middle East and Africa region, Tropical Cyclone Idai hit Mozambique in March with circa USD 150 million insured losses and caused more than 1,000 fatalities. Finally, in Latin America and the Caribbean, the highlight of 2019 is the impact of Hurricane Dorian with insured losses in the Caribbean that could range between USD .75 billion and 2.5 billion.

The aforementioned events, along with others having lower insured losses, are described in detail in the second part of this report, listed in chronological order. Additionally, a summary of events is provided in the tables at the end of this document, organized by peril/region affected and in chronological order.

A couple of visualizations showing both the regional and per peril distribution of loss estimates is presented in the figures below.

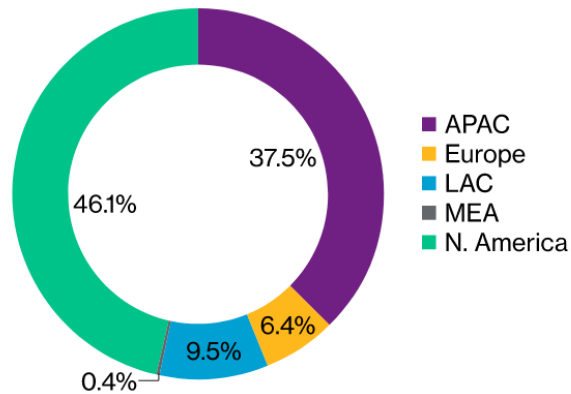


Insured losses from natural catastrophes since 2011
(Willis Re estimates)

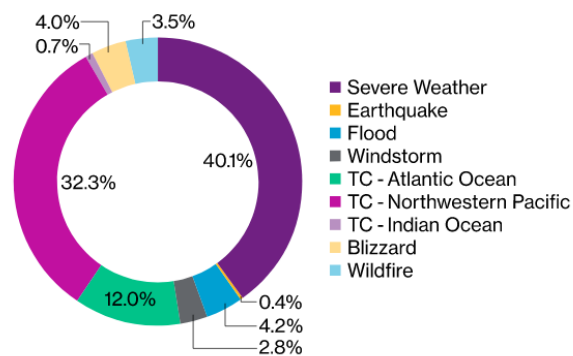
For regionalization purposes we have divided the globe into Asia Pacific (APAC), Europe, the Middle East and Africa (MEA), North America, and Latin America and the Caribbean (LAC). For 2019, North America had the largest insured losses with around 46% of the total, closely followed by APAC with 37%. In a distant third position, we see LAC with about 10% of the total insured losses (driven by Hurricane Dorian and a significant number of flood events), followed by Europe with circa 6% and the MEA region with under 1%.

By peril, severe weather (hail, tornado, straight wind) had 40% of the total losses followed by tropical cyclones (hurricanes) in the Northwestern Pacific with 32%, and tropical cyclones in the Atlantic with 12%.

To download Willis Re report, please [Click Here](#)



Percent of Total Insured Loss by region



Percent of Total Insured Loss by peril

*World
Insurance*

Premium renewal rate increases continue into 2020: IVANS

Premium renewal rates have continued to improve into 2020, with increases across most major commercial lines products in January, according to the IVANS Index, a division of Applied Systems.

The IVANS Index is released on a monthly basis as a data-driven report of current conditions and trends for premium rate renewal change of the most placed commercial lines of business across the insurance sector.

It shows that, year over year, nearly all lines of business experienced an increase in average premium renewal rate.

This is with the exception of Workers' Compensation, which IVANS recorded as seeing a negative turn.

Month over month, January premium renewal rates experienced upticks for General Liability, Commercial Property, Umbrella and Workers' Compensation.

General Liability rates increased by 3.02%, compared with 2.78% in the previous month, while Commercial Property was up from 4.65% to 4.86%.

Umbrella, meanwhile, increased to 3.08% from 2.71% in December, and Workers' Compensation improved from -3.05% to -1.63%, but remained negative overall.

In contrast, IVANS data shows negative changes for both Commercial Auto and BOP. Specifically, Commercial Auto fell from 5.12% last month to 4.09% in January, while BOP went from 4.7% to 4.4%.

"As we kick off 2020, we continue to see the broad trend of increases in year over year premium renewal rate changes for major commercial lines, including Workers' Compensation which had a significant uptick relative to prior months," said Brian Wood, vice president of Data Products Group, IVANS Insurance Services.

"The IVANS Index continues to give guidance on pricing for insurers to drive the most profitable premium while enabling agencies to inform insureds on expected renewal rates."

To read and download IVANS report, please [Click Here](#)

Source: Reinsurance News & IVANS

World
Insurance

Competition, Asset Risk, and Regulation: The Three Factors That Could Hit GCC Insurers in 2020

S&P Global Ratings believes that intensifying competition, increasing asset risk, and more onerous and costly regulations are among the key risks that could affect Gulf Cooperation Council (GCC) insurers' earnings and credit conditions in 2020.

Weaker economic activity has led to a slowdown in gross written premium (GWP) growth in most GCC insurance markets in recent years. At the same time, competition has intensified since too many insurers are operating in each market and most are fighting for the same business. Although economic growth in most Gulf countries is expected to pick up in 2020, this may not translate into stronger GWP growth and lower competition, in S&P view.

GCC Insurers' Anticipated GWP And Profitability Trend In 2020

Country	GWP in 2019E (bil. \$)	GWP trend in 2020	ROE in 2019E (%)	ROE trend in 2020
United Arab Emirates	12.1	→	7.5	↓
Saudi Arabia	9.8	→	3.0	↑
Kuwait	1.6	↑	8.0	→
Qatar	1.2	→	5.0	↑
Oman	1.2	↑	10.0	→
Bahrain	0.8	→	8.5	→

Data for Qatar is an estimate and excludes the non-domestic business from Qatar Insurance Company; GWP—Gross written premiums; ROE—Return on equity; E—Estimate. Source: S&P Global Ratings.
Copyright © 2020 by Standard & Poor's Financial Services LLC. All rights reserved.

a new Coronavirus in Wuhan, China, could lead to increasing asset-price risk. Notably, some GCC insurers invest a significant portion of their assets in equities, which could be affected by more volatile capital markets after relatively strong results in 2019.

More onerous regulations with higher capital and stricter reserving requirements, as well as costly preparations for the upcoming introduction of International Financial Reporting Standards (IFRS) 17 (a new accounting standard effective from 2022) will require insurers to upgrade their information technology and other systems and increase their spending from 2020.

Despite these challenges, S&P ratings are still supported by insurers' robust capital positions. We anticipate that pressure on some rated entities will gradually ease, since a number of companies have strengthened their internal controls and governance arrangements, or de-risked their asset portfolios following years of weakening capital and liquidity buffers. However, we expect that a number of smaller, unprofitable, and/or undercapitalized insurers will struggle to meet increasing regulatory demands. It is likely that some will have to raise new capital, consolidate through mergers, or even exit the market entirely. This could particularly be the case in Saudi Arabia and Kuwait, where new regulations including higher capital requirements are likely to be adopted in the near future.

To download full report, please [Click Here](#)

Source: S&P Global Ratings

Regional
Insurance

Heightened geopolitical risks in the Middle East, ongoing trade disputes between some large global economies, and other events such as the recent outbreak of

الصناعة والتجارة لسرايا:

لا تغيير على اسعار تأمين المركبات .. ولهذه الأسباب تتفاوت
أسعار التأمين الشامل

وبخصوص التأمين الشامل على المركبات كشف محادين عن ان اسعار التأمين الشامل على المركبات ليس له سقف، وان الوزارة لم تحدد له أي سقف معين حفاظاً على مصلحة المواطن والشركات، وترك باب المنافسة مفتوحاً بين الشركات. و اوضح محادين ان خدمات التأمين الشامل تختلف اسعارها بمختلف المزايا التي يتضمنها التأمين اذ ان بوليصة التأمين كلما احتوت على ميزات أكثر فإن قيمة التأمين تكون مرتفعة. و اشار ان هناك شركات متخصصة بالنقل تحتاج الى تأمين مركباتها بشكل شامل، وهو ما يحتم بقاء المجال مفتوحاً امام شركات التأمين لتقديم افضل الاسعار لهم.

أكد مدير ادارة التأمين في وزارة الصناعة والتجارة وائل محادين أن أسعار التأمين على المركبات لم يطرأ عليها أي تغيير اذ لا تزال الاسعار على ما هي عليه ولم يطرأ عليها أي تغيير. وقال محادين في تصريحات لسرايا ان وزارة الصناعة والتجارة تراقب عن كثب شركات التأمين ولم يرد لها اي ملاحظات على اسعار التأمين، فيما تتعامل المديرية مع العديد من الشكاوي لحل النزاعات بين شركات التأمين والمؤمن على مركباتهم، في مختلف القضايا، أبرزها قضايا التعويضات التي تصرفها شركات التأمين للمستفيدين.

Jordan

المصدر: السرايا

استثنت حالات الكوارث الطبيعية وفق التعريف الرسمي
هيئة التأمين: «الاتفاق الرضائي» يحدد التعويض عن أضرار
الأمطار والسيول

من السلطة المختصة في الدولة يعتبر أنها تشكل حالة فيضان. لكن في حال لم يصدر أي قرار بذلك، تعتبر شركة التأمين مسؤولة عن التعويض. وفي ما يتعلق بتغطية وثائق التأمين على المنشآت والمباني والمستودعات بشأن الأضرار الناجمة عن هطول الأمطار، أشارت الهيئة إلى أن وثيقة التأمين تعد بمثابة عقد رضائي بين المؤمن (شركة التأمين) والمؤمن له. ويجوز لطرفي هذا العقد الاتفاق على تحديد الأضرار المطلوب التأمين ضدها، وتحديد الممتلكات المطلوب التأمين عليها، لاسيما أن لكل وثيقة تأمين منافع وتغطيات تأمينية واستثناءات واشترطات وأحكاماً خاصة بها، مؤكدة أن وثيقة التأمين ضد مخاطر الممتلكات، الخاصة بالمستودعات والمباني والمنشآت، توفر غطاء تأمينياً للممتلكات العينية والشخصية بجميع أنواعها، بما في ذلك المباني والمستودعات والتراكيب والديكورات والتحسينات على العقارات والأثاث والمعدات والأجهزة والمكينات، وغيرها من المحتويات التي يشملها عقد التأمين (وثيقة التأمين). ولفت الخطاب إلى أنه في العادة تحدد هذه الوثائق الأضرار المشمولة بالتغطية. ومنها، على سبيل المثال، الأمطار والجرائق وتسرب المياه وانقطاع العمل.

خطاب

أرسلت هيئة التأمين خطاباً رسمياً لشركات التأمين والمهن المرتبطة بالتأمين، العاملة بالدولة، أخطرتها فيه بأن نظام توحيد وثائق التأمين على المركبات رقم (25) لسنة 2016، عرّف الكوارث الطبيعية بأنها «كل ظاهرة عامة تنشأ عن الطبيعة، مثل الفيضانات أو الزوايح أو الأعاصير أو ثوران البراكين أو الزلازل أو الهزات الأرضية. وتؤدي إلى ضرر شامل وواسع. ويصدر بخصوصها قرار من السلطة المختصة في الدولة»، مؤكدة أن شركة التأمين ملزمة بالتعويض عن الأضرار التي تلحق بالمتضرر وممتلكاته فور وقوعها. ولا يجوز الاحتجاج بوجود حالة كارثة طبيعية، إلا إذا صدر بخصوصها قرار من السلطة المختصة في الدولة.

استثناءات محددة

تحتوي وثيقة التأمين ضد مخاطر الممتلكات، الخاصة بالمستودعات والمباني والمنشآت، استثناءات محددة من الممكن إضافتها، مثل إشعال النيران، والانفجارات، والعطل الكهربائي للمعدات ذاتها، والفيضانات، وانقطاع العمل، والحروب، والاستثناءات الأخرى المتفق عليها بين أطراف عقد التأمين. وأضافت أن هذا النوع من الوثائق قد يستثني التعويض عن أموال معينة، مثل الشيكات والسندات وسجلات أنظمة الحسابات، بجانب التلوث الإشعاعي. «الكارثة» كل ظاهرة عامة تنشأ عن الطبيعة وتؤدي إلى ضرر، ويصدر بخصوصها قرار من الدولة.

أفادت هيئة التأمين بأن وثيقة التأمين ضد مخاطر الممتلكات، الخاصة بالمستودعات والمباني والمنشآت، توفر غطاء تأمينياً للممتلكات العينية والشخصية بجميع أنواعها، في حال تضررها من الأمطار والسيول والطقس السيئ، بما في ذلك المباني والمستودعات والتراكيب والديكورات والتحسينات على العقارات والأثاث والمعدات والأجهزة والمكينات، مؤكدة أن «هذا الغطاء التأميني مرتبط أساساً بالاتفاق الرضائي بين طرفي وثيقة التأمين».

وأوضحت - في رسالة رسمية وجهتها للمجلس الوطني الاتحادي - أن الوثيقة التأمينية على المباني والمنشآت، قد تستثني حالات تضرر «محدودة» من التعويض، أهمها: الانفجارات، والحروب، والشيكات والسندات، وحالات التلوث الإشعاعي.

وتفصيلاً، وجّه وزير الاقتصاد، رئيس مجلس إدارة الهيئة، المهندس سلطان بن سعيد المنصور، خطاباً رسمياً للمجلس الوطني الاتحادي، حول إجراءات وآليات تعويض شركات التأمين لأضرار الأمطار والسيول على المركبات والمنشآت والبنيات والمستودعات، رداً على سؤال برلماني وجهه النائب الأول لرئيس المجلس، حمد أحمد الرحومي، للهيئة.

وتضمن الخطاب، الذي حصلت «الإمارات اليوم» على نسخة منه، مذكرة توضيحية بأحكام نظام توحيد وثائق التأمين على المركبات وتغطية الوثائق الأخرى في حالة الأحوال الجوية والأمطار، والخطوات الاستباقية التي اتخذتها الهيئة في إطار التوعية والتعريف بأحكام نظام توحيد وثائق التأمين على المركبات.

وذكر الخطاب أن النظام، الصادر بموجب قرار مجلس إدارة الهيئة رقم (25) لسنة 2016، حدد نوعين من وثائق التأمين: الأول: وثيقة التأمين من المسؤولية المدنية. المعروفة بـ«ضد الغير». والثاني: وثيقة التأمين من الفقد والتلف. وشكلاً معاً ما يعرف بـ«وثيقة التأمين الشامل»، موضحاً أن الوثيقة الموحدة للمركبات المؤمنة ضد مخاطر الفقد والتلف، تستثني الحوادث التي تقع أو تنشأ أو تنجم أو تتعلق (بطريقة مباشرة وغير مباشرة) بالكوارث الطبيعية، مثل الفيضانات والزوايح والأعاصير وثورات البراكين والزلازل والهزات الأرضية.

وعرّفت الوثيقة الكارثة الطبيعية بأنها كل ظاهرة عامة تنشأ عن الطبيعة، وتؤدي إلى ضرر شامل وواسع، ويصدر بخصوصها قرار من السلطة المختصة بالدولة، مؤكداً أن هطول الأمطار التي قد تؤدي إلى أضرار بالمركبات المؤمنة ضد مخاطر الفقد والتلف لا تعتبر حالات مستثناة من التغطية التأمينية، إلا إذا صدر قرار

United
Arab
Emirates

8 إجراءات للتوعية التأمينية

تحدّثت هيئة التأمين عن الخطوات الاستباقية، التي اتخذتها في إطار التوعية والتعريف بأحكام نظام توحيد وثائق التأمين على المركبات، وتعويض أضرار المركبات في حالة الأمطار والسيول، وتعريف مفهوم الكارثة الطبيعية. ولخصتها في ثمانية إجراءات: الأول: تعديل نظام توحيد وثائق التأمين على المركبات الصادر عام 2016، ووضع تعريف محدد للكارثة الطبيعية، إذ اشترط صدور قرار بخصوصها من السلطة المختصة في الدولة. والثاني: تقديم توضيحات للجهات المختصة في الدولة، بشأن تعويض أضرار المركبات في حال الأمطار والأحوال الجوية السيئة. والثالث: نشر رسائل توعية عبر قنوات التواصل الاجتماعي للهيئة إلى الجمهور بضرورة توخي الحيلة والحذر في قيادة المركبات على الطرقات في حالة التقلبات الجوية.

والرابع: تنظيم ورش توعوية حول نظام توحيد وثائق التأمين على المركبات، وتوضيح مفهوم الكارثة الطبيعية. والخامس: إصدار تعاميم ومضات قانونية بشكل مستمر لقطاع التأمين والجمهور، تتناول مفهوم الكارثة الطبيعية. والسادس: إنتاج أفلام توعية كرتونية (بالصوت والصورة مع الترجمة ولغة الإشارة)، تتناول موضوعات مهمة في قطاع التأمين بشكل عام، وتأمين المركبات ومفهوم الكارثة الطبيعية بشكل خاص. والسابع: إعداد «بروشورات» توعية حول نظام توحيد وثائق التأمين على المركبات والمنافع الموجودة في النظام. والثامن: الرد على أسئلة واستفسارات وسائل الإعلام المطبوعة والمرئية والمسموعة بشأن نظام توحيد وثائق التأمين على المركبات، وتعويض الأضرار في حالة الأمطار والسيول.

المصدر: الإمارات اليوم

«رادار التأمين» أداة رقابية معلية جديدة لمكافحة الإعلانات والوسطاء غير المرخصين

كشفت هيئة التأمين عن تطويرها أداة رقابية جديدة تعرف باسم «رادار التأمين» تستهدف رصد ومكافحة الإعلانات الترويجية غير المرخصة من قبل الهيئة. وحددت الهيئة عبر موقعها ٣ أثار إيجابية للرادار الافتراضي الذي يأتي ضمن ابتكارات الهيئة وفق استعدادات الخمسين، تتضمن توعية حملة الوثائق التأمينية ضد الممارسات غير المرخصة ومكافحة الشركات والوسطاء غير المعتمدين، إلى جانب استحداث منظومة رقابية توعية شاملة ثلاثية تطور السوق. وأفادت الهيئة عبر منصتها في تويتر أن الهيئة ستواصل خطواتها على صعيد الابتكار بما يعزز رؤيتها لتحول القطاع ورفع

معايره بما يلائم متطلبات المستقبل.

المصدر: الرؤية

Top 10 insurance companies in Bahrain: Ranking 2018

In thousands

Rank		Insurance companies	2018 turnover		2017 turnover		2017-2018 Evolution* %	2018 market shares %
2018	2017		BHD	USD	BHD	USD		
1	1	Bahrain Kuwait Insurance	81,610	215,746	59,507	157,168	37.14	28.73
2	2	Bahrain National Holding	33,581	88,775	28,887	76,296	16.25	11.82
3	5	Solidarity Bahrain	30,072	79,499	15,870	41,915	89.49	10.59
4	3	Takaful International Co.	22,035	58,251	19,654	51,910	12.11	7.76
5	4	T'azur	17,174	45,400	17,189	45,400	-0.09	6.05
6	6	Medgulf Takaful	15,660	41,400	15,675	41,400	-0.09	5.51
7	7	Gulf Union	14,752	39,000	15,527	41,010	-4.99	5.19
8	8	SNIC Insurance	10,288	27,198	10,998	29,047	-6.45	3.62
9	9	United Insurance	9,120	24,110	8,720	23,030	4.59	3.21
10	10	Al hilal Life	8,723	23,060	7,338	19,380	18.88	3.07
Total			243,015	642,439	199,365	526,556	21.89	85.56
Rest of the market **			41,009	108,413	69,283	182,989	-40.81	14.44
Total market			284,024	750,852	268,648	709,545	5.72	100.00

* 11 companies

** Evolution in local currency

Source: Atlas Magazine

Bahrain

اتحاد شركات التأمين يطالب بتحديد مقاييس اسناد التعويضات لضحايا الأخطاء الطبية



الثلاث سنوات من صدور الأحكام . وأقترحت، أن تشمل المعايير في اسناد التعويضات تحديد سقف مالي وكذلك انعكاس نسبة العجز على المتضررين وتحديد الضرر ونسبة المساهمات في صندوق تعويضات ضحايا الأخطاء الطبية، داعية، الى أن يتضمن مشروع القانون المتعلق بحقوق المرضى والمسؤولية الطبية جدولاً يبين كافة المقاييس والشروط المتعلقة بأسناد

طالب الاتحاد التونسي لشركات التأمين، اليوم الأربعاء، بتحديد مقاييس ومعايير مضبوطة يتم بموجبها اسناد التعويضات لضحايا الأخطاء الطبية يركز عليها صندوق تعويضات ضحايا الأخطاء الطبية المدرج بمشروع القانون الأساسي المتعلق بحقوق المرضى والمسؤولية الطبية . واعتبرت الرئيسة المديرية العامة بالشركة التونسية للتأمين وإعادة التأمين لمياء بن

محمود، أنه لا يمكن جمع كل الأخطاء الطبية في سلة واحدة أثناء اسناد عمليات

التعويض لفائدة المرضى، مبينة، أن ديمومة الصندوق المزمع احداثه يجب أن تسند الى منظومة مزدوجة للتأمين تتوزع بين نشاط مؤسسات التأمين الخاصة ودعم الدولة .

وذكرت أن منظومة التأمين العادية المتمثلة في الشركات الخاصة لا يمكن لها أن تليي الأهداف المنشودة دون الارتكاز الى التأمين التعاوني المسنود بمجهود المجموعة الوطنية، ملاحظة، أن هذه الشركات تجد نفسها مجبرة على ضمان ايفائها بالتزاماتها في تسديد نفقات التعويض لأي من المتضررين استناداً الى حكم قضائي .

وأعتبرت، أن نجاح منظومة التأمين يجب أن يرتكز الى تظافر الجهود، مطالبة في المقابل، بحصر عمليات التعويض عن الأخطاء الطبية في آجال لا تتجاوز فترة

التعويضات لضحايا الأخطاء الطبية . يشار الى أن تنظيم لجنة الصحة والشؤون الاجتماعية اليوم لجلسة استماع للاتحاد التونسي لشركات التأمين يندرج في إطار استكمال النظر في مشروع القانون الأساسي المتعلق بحقوق المرضى والمسؤولية الطبية تطبيقاً لقرار الجلسة العامة بمجلس نواب الشعب التي قررت إعادة المشروع الى اللجنة لاستكمال النظر فيه .

وكانت وزيرة الصحة بالنيابة سنية بالشيخ عبرت آنذاك عن احترامها لقرار الجلسة العامة، وذكرت أنه تم البدء في العمل على هذا المشروع الضامن لحقوق المرضى منذ شهر نوفمبر 2018 وذلك بتنظيم أكثر 80 اجتماعاً داخل الوزارة وخارجها، معتبرة، أن المشروع يستجيب الى تطلعات المواطنين

المصدر: IFM.tn

ترخيص شركتي وساطة تأمينية برأسمال 50 مليون ل.س لكل منهما

وأعلنت "شركة وساطة" في 2019 عن عروض للتأمين المصغر على الحياة أو الحرائق، مقابل أقساط سنوية صغيرة تبدأ من 6 آلاف ليرة سورية تقريباً وتصل إلى 42 ألف ليرة، حسب نوع المنتج التأميني وقيمة التعويض .

ويوجد في سورية 13 شركة تأمين، 12 منها خاصة وواحدة حكومية هي "المؤسسة العامة السورية للتأمين"، وتتوزع فروع التأمين بين الصحي، والسيارات الإلزامي، والسيارات التكميلي، والحريق، والنقل، والحياة، والحوادث العامة، والهندسي، والسفر .

و6 شركات تأمين فقط مدرجة في البورصة من أصل 12 شركة تأمين خاصة عاملة ضمن سورية حالياً، حيث ترفض بعض شركات التأمين دخول شركاء جدد، أو الإفصاح عن بياناتها المالية بشكل رسمي .

وبلغ إجمالي الأقساط التي حققتها شركات التأمين الخاصة والعامة نحو 27.3 مليار ليرة سورية خلال الـ 9 أشهر الأولى من 2019، قابلها دفع تعويضات للمؤمن عليهم بنحو 15 مليار ليرة سورية، حسب تقرير صادر مؤخراً عن "هيئة الإشراف على التأمين".

أعلن مدير "هيئة الإشراف على التأمين" سامر العش، عن الترخيص لشركتي وساطة تأمينية هما "مدى" و"ملاذ الشام"، برأسمال 50 مليون ليرة سورية لكل شركة .

وأضاف العش لصحيفة "الثورة"، أنه تم تعديل الحد الأدنى لرأسمال شركات إدارة النفقات الصحية، حيث ارتفع من 50 مليون إلى 100 مليون ليرة للشركات المحدودة المسؤولية، ومن 100 مليون حتى 150 مليون ليرة للشركات المساهمة . وأوضح العش أن مجلس إدارة الهيئة سمح خلال اجتماعه الأخير لشركات التأمين أن تستثمر وتمارس نشاطها بمشاريع مختلفة منها مشاريع صحية، بعد موافقة الهيئة، بهدف تحسين جودة الخدمة التأمينية المقدمة .

وتعد شركة الوساطة التأمينية "وساطة" أول شركة وساطة تعمل في سوق التأمين السورية، بعدما حصلت على ترخيص من مجلس إدارة هيئة التأمين في كانون الثاني 2019.

وتكون شركة الوساطة بمثابة وسيط بين الزبون وشركات التأمين، بحيث توفر للعملاء عروضاً تأمينية بناء على طلباتهم، وتقدم الاستشارات الخاصة بكل نقاط البوليصة، كما يمكنها التعامل مع أكثر من شركة تأمين .

Syria

المصدر: إيجي سعودية

«الرقابة المالية» تصدر قراراً بحظر إصدار وثائق التأمين وملاحقها بأثر رجعي

Egypt

أصدرت الهيئة العامة للرقابة المالية كتاباً دورياً رقم 1 لعام 2020 بحظر إصدار وثائق التأمين أو ملاحق للوثائق بأثر رجعي. وأكدت الهيئة في قرارها الموقع من المستشار رضا عبدالمعطي، نائب رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، أنه لا يجوز بأي من حال من الأحوال قيام شركة التأمين بإصدار وثائق تأمين بأثر رجعي عن مدد إنقضت مع علم كلاً من شركة التأمين والعميل بإنقضاء الخطر مما يجعل التأمين باطلاً من وجهتيه الفنية والقانونية. وأوضحت الهيئة أنه تم التنبيه على المختصين بالشركة بضرورة عدم إصدار أي وثائق أو ملاحق من هذا النوع علماً بأنه في حالة قيام الشركة بمخالفة ذلك، فإن والمعمول بها.

المصدر: أموال الغد

Programme Intelaka :

Après les taux de crédits, une forte baisse des primes d'assurance

Après les banques, c'est au tour des compagnies d'assurance de s'engager sur des primes réduites en vue d'accompagner le programme intégré d'appui et de financement initié par le Souverain. Détails.

Mohamed Benchaâboun, ministre de l'Économie, des Finances et de la Réforme de l'Administration, Abdellatif Jouahri, Wali de Bank Al-Maghrib, Hassan Boubrik, Président de l'Autorité de Contrôle des Assurances et de la Prévoyance Sociale, Mohamed Hassan Bensalah, Président de la Fédération Marocaine des Sociétés d'Assurances et de Réassurance et le Groupement Professionnel des Banques du Maroc ont procédé, le 13 février 2020, à la signature d'une convention actant une forte baisse des primes d'assurance "décès/invalidité totale-emprunteur".

Cette baisse profite aux bénéficiaires du programme « INTELAKA », déployé dans le cadre du Programme intégré d'appui et de financement de l'entrepreneuriat. Conformément aux Hautes Orientations Royales exprimées lors du discours d'ouverture de la session parlementaire d'automne de l'année 2019, dans lequel le Souverain a exhorté le secteur bancaire et financier à soutenir les jeunes entreprises et les porteurs de projets, le secteur des assurances met en place un



dispositif permettant aux bénéficiaires du programme « INTELAKA » de souscrire des contrats d'assurances « Décès/Invalidité totale-Emprunteur » à des taux très préférentiels.

A travers cette convention, les assureurs s'engagent à appliquer un taux de prime maximum de 0,10% hors taxe par an calculé sur le capital

restant dû pour les crédits du programme « INTELAKA ». Pour leur part, les banques s'engagent à renoncer à la commission d'acquisition au titre de contrats d'assurance « Décès/Invalidité totale-Emprunteur ». A cela s'ajoutent une procédure de souscription allégée permettant une mise en place rapide du crédit et une procédure d'indemnisation systématique en cas de décès ou d'invalidité de l'assuré.

Il est à rappeler que le Programme Intégré d'Appui au Financement de l'Entreprise vise à offrir une nouvelle gamme de produits de financement à destination des TPE, des jeunes porteurs de projet, du monde rural, du secteur informel et des entreprises exportatrices. L'objectif étant de lancer une nouvelle dynamique à même d'encourager l'entrepreneuriat et de favoriser l'insertion socioéconomique des jeunes, notamment dans le monde rural.

Source: Eco Actu

Morocco

7.18 مليون دينار أرباح مجموعة الخليج للتأمين – الأردن "gig Jordan"

صادق مجلس إدارة مجموعة الخليج للتأمين – الأردن (gig – Jordan) على البيانات المالية للفترة المنتهية في 2019/12/31 وذلك في اجتماعه الذي عقد بتاريخ 2020/02/05، برئاسة ناصر اللوزي رئيس المجلس، وحضور أعضاء مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للشركة الدكتور علي الوزني.



السيد/ ناصر اللوزي
رئيس مجلس الإدارة

Companies
News



الدكتور/ علي الوزني
الرئيس التنفيذي

وأشار إلى أن الشركة قد حققت تحسناً في نسبة الخسارة المجمعة والتي وصلت إلى 89% مقارنة مع 96% للعام 2018 على الرغم من زيادة المخصصات الفنية بما مجموعه 5 ملايين دينار. كما استطاعت الشركة تخفيض المصاريف الإدارية والعمومية بنسبة 7% في نهاية العام 2019 بالمقارنة مع نفس الفترة من العام السابق. كما ارتفع هامش الملاءة إلى 191% وهو الأعلى للسنوات العشر الماضية، فيما ارتفعت حقوق المساهمين من 23.60 مليون دينار كما في 2018/12/31 إلى 27.81 مليون دينار كما في 2019/12/31 مما انعكس إيجاباً على القيمة الدفترية للسهم والتي ارتفعت بنسبة 18% ووصلت إلى 1.30 دينار للسهم بالمقارنة مع 1.10 للعام الماضي.

وتجدر الإشارة إلى أن مجموعة الخليج للتأمين – الأردن (Jordan – Jig) وهي أحد أعضاء مجموعة الخليج للتأمين والتي مقرها دولة الكويت، وهي من أكبر مجموعات التأمين والأكثر تنوعاً في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

المصدر: الغد

Fidelity United turns into Green and reports a Net Profit of AED1.4 million for 2019

United Arab Emirates: Fidelity United turned into green and posted a Net Profit of AED1.4 million in 2019. This is a remarkable swing of over AED 10 million achieved in comparison to last year.

Gross Premium Written has increased by 51% over 2018 to reach AED 221 million in 2019. This is despite a very high competitive market, and a tremendous pressure on the prices.

The Net Premium Earned increased by 76% compared to 2018, which confirms the company's strategy towards higher retention and prudent risk selection. The company's strategy towards risk selection has resulted in a very positive outcome enhancing the Underwriting Profit by an increase of 210% compared to 2018. This was a result of conscious growth measures put in place to safeguard the company's profitability despite the challenging environment.

وقال رئيس مجلس الإدارة ناصر اللوزي بأن نتائج أعمال الشركة للعام 2019 انسجمت مع الأرقام التقديرية، حيث بلغت الأرباح قبل الضريبة 7.18 مليون دينار مقارنة مع 4.25 للعام 2018، فيما بلغ صافي الربح بعد الضريبة 5.16 مليون دينار أردني وبنسبة نمو بلغت 61% عن ذات الفترة من العام 2018 وهي أعلى أرباح تحققت الشركة منذ تأسيسها في العام 1996. وأضاف بأن الشركة قد عززت ودائعها البنكية بما مجموعه 10 مليون دينار مع نهاية العام ليصل إجمالي النقد والودائع البنكية إلى 58.3 مليون دينار أردني تمثل 53% من مجموع أصول الشركة.

كما بين رئيس المجلس بأن هذه النتائج لم تكن لتتحقق لولا الدعم الكبير الذي تتلقاه الشركة من مجموعة الخليج للتأمين والمساهمين ومجلس الإدارة، بالإضافة إلى ثقة العملاء والجهود المميزة للعاملين، ودعم ومتابعة الجهات الحكومية والرقابية ذات الصلة.

كما أضاف الدكتور علي الوزني بأن الشركة قد حافظت على نفس المستوى من الأقساط المكتتبة والبالغة 85.6 مليون دينار واستمرت بمركزها القيادي من حيث الحصة السوقية في الأردن، فيما انخفضت كلفة التعويضات بنسبة 7% مما انعكس إيجاباً على النتائج الفنية للشركة.

The company's strategy towards risk selection has resulted in a very positive outcome enhancing the Underwriting Profit by an increase of 210% compared to 2018. This was a result of conscious growth measures put in place to safeguard the company's profitability despite the challenging environment.

The company went through a full restructuring, re-branding its image and name. The new leadership team has worked towards putting controls in place and set up a risk appetite with an accelerated strategy that lead the company towards its long-term vision of playing a major role in the UAE market.

The company today, is Fast Growing and capturing market share by creating a specific business model to its partners, Strongly Equipped with an experienced and passionate team along with a strong reinsurance support, and Highly Stable via the adoption of its risk management framework.



أريج تعلن عن نتائجها المالية للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2019

المنسوبة للمساهمين لعام 2019 ربها قدره 32.0 مليون دولار أمريكي (2018 : خسارة بلغت 60.6 مليون دولار أمريكي).
بلغت حقوق المساهمين في أريج 228.4 مليون دولار أمريكي في 31 ديسمبر 2019 (نهاية 2018 : 196.4 مليون دولار أمريكي) بزيادة قدرها 16%. وبلغت الخسائر المتراكمة للشركة 28.5 مليون دولار أمريكي في نهاية العام (نهاية 2018 : 44.5 مليون دولار أمريكي)، تمثل 13% من رأس المال المدفوع. ، وبلغ إجمالي الأصول في 31 ديسمبر 2019 مبلغاً وقدره 1,035,8 مليون دولار أمريكي مقارنة مع 1,052,6 مليون دولار أمريكي في نهاية ديسمبر 2018 ، بانخفاض قدره 2% .
لا يوجد مقترح لتوزيع أي أرباح سنوية.
بلغت القيمة الدفترية للسهم الواحد 1.15 دولار أمريكي في نهاية العام (نهاية 2018 : 0.99 دولار أمريكي) .
تتوافر البيانات المالية الكاملة والإيضاحات على الموقع الإلكتروني لأريج وموقع بورصة البحرين وسوق دبي المالي.

المصدر: أريج

في حوار له مع مجلة البيان:

حسام القنص (الرئيس التنفيذي لشركة الإتحاد AL ETIHAD - السعودية):

أجرين تحديثات من شأنها أن ترفع من مستوى الخدمة المقدمة حيث أن التميز في الخدمة المقدمة يرفع من مستوى ولاء وإنتماء العملاء للشركة

المملكة العربية السعودية: مستجدات كثيرة طرأت على مسيرة شركة الإتحاد AL ETIHAD، حملت عوامل النجاح من بينها تغيير هويتها المؤسسية من خلال تغيير إسمها وشعارها بما يعكس رؤيتها وطموحها، إلى رفع رأسمالها ليصبح 400 مليون ريال والذي عزز من قدرتها على المنافسة وزيادة طاقتها الإستيعابية للأعمال.
وتتابع الشركة بكل ثقة تقديم الحلول المتكاملة من مصدر واحد مصممة ومطورة خصيصاً لتناسب احتياجات العملاء وتطلعاتهم مدعومة بفريق عمل يتمتع بخبرات معمقة في تحليل وتطوير الحلول الموجهة للشركات والأفراد.
الرئيس التنفيذي للشركة صاحب النظرة الثاقبة والإستشرافية بصناعة التأمين حسام القنص تناول في مقابلة مع "البيان الإقتصادية" التحديات التي تواجه قطاع التأمين، مشيراً إلى إجراءات تحديثات كبيرة على مختلف الأصعدة من شأنها أن ترفع من مستوى الخدمة المقدمة للعملاء، معتبراً أن إنخفاض الطاقة الإستيعابية لإعادة التأمين المتاحة سيؤدي إلى ارتفاع كلفة إعادة في بعض الفروع.



المالي الدولي IFRS17 والذي يتطلب بنية تحتية جديدة، سواء على مستوى الأنظمة التقنية المطبقة أو على مستوى توظيف ذوي الكفاءات العالية في هذا المجال والخاص بالعلوم الإكتوارية، مما كبد وسيكبد شركات التأمين المصاريف الكبيرة لإعداد نفسها لتطبيق هذا المعيار.

تحديثات لرفع مستوى الخدمة

• ما هي أولويات العمل بالنسبة لكم؟

تركز الشركة في الوقت الحالي على منتجات تأمينية مختلفة، فقد قامت الشركة بالتوسع في التأمين على المركبات - الفردي. ف سابقاً كانت الشركة تركز على الشركات كعملاء، ولكن أضى اليوم سوق التأمين الفردي هدفاً وأولوية للشركة نهدف من ورائه للحصول على حصة سوقية لزيادة إنتاجنا وتنوعه.

ومن ضمن الأولويات التي تعمل عليها الشركة في الوقت الحالي تقييم مستوى الخدمة التي تقدمها الشركة لعملائها، حيث قامت الشركة مؤخراً بإجراء تحديثات كبيرة على الأصعدة كافة من شأنها أن ترفع من مستوى الخدمة المقدمة لعملائها حيث ترى الشركة أن التميز في الخدمة المقدمة يرفع من مستوى ولاء وإنتماء العملاء للشركة والمحافظة على استمراريتهم معها.

كما تعمل الشركة في الوقت الحالي على رسم سياساتها السنوية للعام المقبل من خلال تحديد مواطن القوة والضعف التي واجهتها في عام 2019 وتحديد

• ما أهم التحديات التي تواجهونها في الوقت الحالي، والتي لم تكن موجودة في الأعوام الماضية؟

من التحديات الجديدة التي تواجه قطاع التأمين عموماً، التحول الرقمي السريع، حيث تحاول الشركة جاهدة مواكبة هذا التحول في جميع عملياتها للإرتقاء بمستوى الخدمات المقدمة منها وللوصول إلى جميع فئات العملاء المستهدفة، إلا أن هذا التحول ترافقه تكاليف مرتفعة ونقص في الموارد البشرية الكفية من جهة ونقص في مزودي التكنولوجيا في هذا المجال من جهة أخرى.

كما ترى الشركة أن التحدي الخاص بالأمن السيبراني بدأ يتعاظم بشكل ملحوظ في الآونة الأخيرة مع ما يستتبعه من احتياطات يجب إتخاذها في هذا المجال تتطلب أنظمة تقنية بتكاليف باهظة وموارد بشرية ذات خبرات فنية في هذا المجال تتميز بندرتها وبالتالي بتكاليفها المرتفعة.

كما أن التغير المناخي الحاصل مؤخراً وما تبعه من أضرار جسيمة لحقت بالممتلكات أصبح تحدياً لقطاع التأمين بشكل مباشر وغير مباشر، حيث أصبحت إتفاقيات إعادة التأمين أكثر حذراً وتشدداً والذي بدوره يلقى آثاره على قطاع التأمين.

ومن التحديات الجديدة التي يواجهها قطاع التأمين عموماً، المتطلبات الخاصة بتطبيق المعايير المحاسبية الدولية، خصوصاً معيار الإفصاح

إعادة التأمين بالشركات حسب نتائج واستراتيجية كل شركة على حدة. فـشركات التأمين التي تتمتع باستقرار في نتائجها وسياساتها لن تتأثر كثيراً كالتالي نتائجها متقلبة وسياساتها غير واضحة.

عوامل مساعدة لتحقيق الرؤية المستقبلية

- ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم، وكيف تتوقعون أن تكون نتائجكم نهاية العام 2019؟

خلال العام 2019، كان هناك مستجدات كثيرة في شركتنا، فعلى سبيل المثال قامت الشركة مؤخراً بتغيير هويتها المؤسسية من خلال تغيير إسم الشركة وشعارها بما يعكس رؤيتها وطموحها.

كما قامت الشركة خلال العام برفع رأسمالها ليصبح 400 مليون ريال سعودي والذي بدوره سيرفع من مكانة الشركة في القطاع ويزيد من قدرتها على المنافسة وزيادة طاقتها الإستيعابية للأعمال ويمكنها من تحقيق رؤيتها المستقبلية.

أما على صعيد النتائج المالية والفنية حتى نهاية الربع الثالث من هذا العام، فقد حققت الشركة نتائج جيدة جداً على مستوى القطاع بالرغم من المنافسة الشديدة والتباطؤ الإقتصادي الذي أثر على القطاع عموماً، حيث احتلت الشركة المرتبة الخامسة وفقاً لمؤشر الأرباح للفترة الأشهر الأولى من هذا العام، كما حققت الشركة المرتبة العاشرة وفقاً لمؤشر إجمالي الأقساط المكتتبة للفترة الأشهر الأولى من هذا العام.

كما تعمل الشركة متمثلة بفريق عملها ومجلس إدارتها بكامل طاقتها لتحقيق نتائج إيجابية في نهاية العام على الرغم من التحديات الجمة التي تواجهها الشركة.

المصدر: مجلة البيان

الفرص والتحديات المتوقعة للعام 2020، حتى تكون رؤية الشركة واضحة خلال العام المقبل لتسير في خطى ثابتة وقوية.

سياسات متحفظة

- بعد الكوارث الطبيعية، هل لاحظتم أي تغيير في سياسات شركات إعادة التأمين العالمية؟

بعد الكوارث الطبيعية وغير الطبيعية العديدة التي حلت في أماكن متعددة من العالم وحتى في المنطقة العربية والتي تزامنت مع تباطؤ الاقتصاد في المنطقة ككل وما تبعه من إنخفاض في أقساط بعض فروع التأمين نتيجة لإنخفاض الانفاق الحكومي وغياب المشاريع الجديدة وكذلك المنافسة الشديدة بين شركات التأمين للحصول على حصة سوقية، مما أثر على نتائج السوق من وجهة نظر معيدي التأمين، قام العديد من معيدي التأمين واللويديز بالانسحاب وإيقاف الاكتتاب أو إغلاق مكاتب التمثيل في الشرق الأوسط، مما أدى إلى إنخفاض الطاقة الإستيعابية لإعادة التأمين المتاحة بالسوق، وهذا الإنخفاض قد يصعب إستيعابه في الوقت الحالي عن طريق شركات إعادة التأمين العربية نظراً لغياب بعض شركات إعادة التأمين مؤخراً أو مواجهتها بعض التحديات نتيجة فقدانها لتصنيفها الإئتماني.

والجدير بالذكر أن هذا الإنخفاض في الطاقة الإستيعابية لإعادة التأمين المتاحة بالسوق سيؤدي إلى إرتفاع كلفة إعادة التأمين في بعض فروع التأمين ولبعض الأنشطة.

وعلى صعيد آخر فإن بعض شركات إعادة التأمين الرائدة لديها نظرة مستقبلية واعدة للسوق في ظل الإجراءات والمشاريع ضمن رؤية 2030 وأكدت استمرارها في الاكتتاب ودعم سوق التأمين في الشرق الأوسط ولكن بسياسات متحفظة، حيث تقوم بتحديد نسبة مشاركتها في برامج

Kuwait Re reports strong results for the financial year 2019

Kuwait: Kuwait Reinsurance company K.S.C.P reported a net profit of KD 4.73 MLN for the year 2019, an increase of 40% as compared to KD 3.37 MLN in the previous year. Basic and Diluted Earnings par share (EPS) were KD 25.22, compared to KD 17.97 in 2018.

Performance highlights for the year 2019 includes the following:

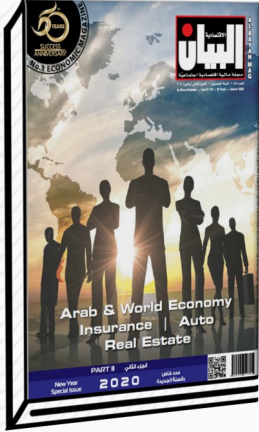
- Gross written premium increased by 22% to KD 56.96 MLN from KD 46.56 MLN in the previous year.
- The underwriting result improved to KD 3.90 MLN from KD 3.25 MLN 20% increase from the previous year.
- The Combined Ratio slightly improved to 96.6% compared to 96.9% in the previous year.
- The company's Net Investment income showed consistent growth, an increase of 29% to KD 3.82 MLN with a yield of 4.14% compared to KD 2.96 MLN with 3.49% yield in the previous year.

- The Net Profit of the company improved significantly by 40% to KD 4.73 MLN from KD 3.37 MLN in the previous year, mainly contributed by the increase in Net Earned premium and investment income.
- The Shareholders' equity has grown to KD 53.38 MLN, from KD 48.69 MLN at the end of 2018, an increase of 10%. The Return on Equity for the year 2019 increased to 9.26% as compared to 7.14% in the previous year.
- The company's Invested assets have shown steady growth to KD 97.40 MLN, from KD 87.01 MLN at the end of 2018, an increase of 12%. The total assets of Kuwait Re have grown up by 15% to KD 149.39 MLN, from KD 129.47 MLN at the end of 2018.

Source: Kuwait Re LinkedIn

بقلم الاستاذ/ شكيب أبو زيد:

لماذا التعاون العربي المشترك في مجال التأمين وإعادة التأمين؟



كما وضع أن الإتحاد العام العربي للتأمين: يحكم أنه الممثل الوحيد والجامع للشركات والإتحادات، مطالب بالعمل على رسم خريطة طريق وخطوات عملية لترجمة التعاون على أرض الواقع وتسهيله. هذا وقد اختتم الاستاذ/ شكيب أبو زيد مقاله موضحاً أن التعاون العربي في مجال التأمين ضرورة حتمية يفرضها الواقع الاقتصادي والجغرافي: ناهيك عن أن صناعة التأمين، بسبب إعادة التأمين هي عالمية وعابرة للحدود؛ وبالتالي عملية التعاون تفرض نفسها كضرورة حتمية Impératif Categorical أو قاطعة Categorical Imperative.

حيث أنه لا مناص من العمل على تحقيق هذا

التعاون بالاستفادة من تجارب الماضي بسببياته وإيجابياته؛ مسؤولياتنا أمام شبابنا وأمام التاريخ هي تكثيف التعاون؛ وأنه لا مجال للفشل أو التشكيك في ضرورة هذا التعاون؛ والإتحاد العام العربي للتأمين مدعو أكثر من السابق للعب دور محوري.

نشرت مجلة البيان الاقتصادية في عددها الخاص رقم 578 (الجزء الثاني) الصادر في يناير 2020 مقالاً بقلم الاستاذ/ شكيب أبو زيد - الأمين العام للإتحاد العام العربي للتأمين بعنوان "لماذا التعاون العربي المشترك في مجال التأمين وإعادة التأمين؟".

تناول من خلاله الحديث عن أهمية التعاون بين البلدان موضحاً بأنها ضرورة تفرضها الظروف الاقتصادية والجغرافية نظراً لتجاور البلدان بجوار بعضها البعض فلا مناص من التعاون والتبادل التجاري، مستعرضاً تقدم البشرية عبر العصور عن طريق التبادل التجاري. كما تحدث عن المشاريع التأمينية المشتركة في المنطقة والتي واجهت تحديات وبالرغم من ذلك ظلت صامدة.

كما أستعرض أوجه التحديات التي تمر بها البلدان ومنها التحديات الجيوستراتيجية، التحديات الاقتصادية والتحديات الديمغرافية والمتمثلة في التزايد السكاني وما يفرضه من ضرورة إيجاد فرص عمل للعاطلين عن العمل وللشباب الذين يلجئون سوق العمل بأعداد تزايدت سنة بعد أخرى.

كما وضع بمقاله خارطة الطريق للتعاون الفعلي موزعاً على مستويين هما الجهات الرقابية والإتحادات والجمعيات الوطنية.

زيارة الاستاذ/ عادل فطوري
لمقر الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

هذا وكان برفقة الاستاذ/ عادل فطوري الاستاذ/ هاني مهني - مدير عام إعادة التأمين والبحوث بالشركة، وتم اثناء الزيارة مناقشة العديد من المواضيع التأمينية الهامة المطروحة على الساحة الآن.

قام الأستاذ/ عادل فطوري - العضو المنتدب - شركة وثاق للتأمين التكافلي (مصر) بزيارة الاستاذ/ شكيب أبو زيد - الأمين العام للإتحاد العام العربي للتأمين يوم 2020/02/10 بمكتبه بمقر الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين.





مجلة التأمين العربي



قامت الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين بإدراج العدد 143 من مجلة التأمين العربي والصادر في ديسمبر 2019 على الموقع الإلكتروني للإتحاد. والجدير بالذكر أن هذا العدد يتضمن العديد من المواضيع الهامة ومنها:

- ملحق عن سوق التأمين المصري
 - تغطية للملتقى شرم الشيخ الثاني لإعادة التأمين
 - مستجدات سوق التأمين العربية
 - التطور العالمي للحد من مخاطر الكوارث
 - التأمين العربي يزخر بإمكانيات النمو
- بالإضافة إلى البحوث:
- إدارة الأخطار في مشروعات تربية الماشية
 - هيكل سوق التأمينات ودوره في الإستراتيجية
 - Development of life insurance solutions
- هذا ويمكنكم الإطلاع عليها وتحميلها من على الرابط أدناه/
<http://www.gaif-1.org/public/20200210064832.pdf>
أو بالضغط هنا

Save The date

GAIF General Conference 33 will be held in Oran - Algeria on 11th to 14th Oct 2020

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تقرر عقد المؤتمر العام الـ 33 للإتحاد العام العربي للتأمين في وهران - الجزائر خلال الفترة 11 - 2020/10/14

تنبيه:

المقالات تُعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين، والأحصائيات على مسؤولية المصادر