

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

الراعي الحصري



Exclusive Sponsor

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

الأمانة العامة

مستجدات التكافل وآفاق التطور:
كيف يمكن لشركات إعادة التأمين الإقليمية دعم صناعة التكافل؟

**Takaful current developments & outlook:
how can regional reinsurers contribute?**

July 07th, 2021

12:00 Casablanca time - 13:00 Cairo - 14:00 Mekkah - 15:00 Dubai

Organiser



Official sponsor



Sponsor gold



Chakib Abouzaid
Secretary General
General Arab Insurance Federation



Youssef Fassi Fihri
Chief Executive Officer
SCR - Société Centrale de Réassurance



Mohamed Akoob
Director
Dar Al Takaful



Marcel Omar Papp
Head Reinsurance Malaysia (Conventional & Retakaful)
Swiss Re



Mohamed Seghir
AXA Green Crescent Insurance,
Chief Executive Officer



Mohamed Benarbia
Directeur Général
Salama Assurance Algérie



Boubkeur Ajdir
Partner
IFAAS



Driss Rhafes
Chief Executive Officer
CFPA - l'Ecole d'Assurance

Event partners



Event in Arabic, French & English

Registration from
[here](#)

للتسجيل، أضغط [هنا](#)

Save the date

الرجاء تسجيل الموعد
في أجندتكم

The new situation
and its impact on the
insurance industry:
What are the challenges
and opportunities for the
Arab insurance market?



الوضع الجديد وتداعياته
على صناعة التأمين: ما هي
التحديات وهل من فرص
للسوق العربي للتأمين؟

الاجتماع المشترك للجنة التنفيذية 76 ومجلس إدارة الإتحاد العام العربي للتأمين 104



عُقد يوم الخميس الماضي الموافق 2021/06/24 الاجتماع المشترك للجنة التنفيذية 76 ومجلس إدارة الإتحاد العام العربي للتأمين 104 وذلك عبر تطبيق زووم.

ومن الجدير بالذكر أنه قد مناقشة العديد من المواضيع الهامة المدرجه على جدول أعمال الاجتماع ومنها الترتيبات الخاصة بالمؤتمر العام الـ 33 للإتحاد العام العربي للتأمين والمقرر عقده في مدينة وهران بالجزائر خلال الفترة من 10 إلى 13 أكتوبر 2021 تحت شعار "الوضع الجديد وتداعياته على صناعة التأمين: ما هي التحديات وهل من فرص للسوق العربي للتأمين؟"

World Insurance & COVID-19

The value of capital has changed & re/insurers have to adapt: Swiss Re's Mumenthaler

As capital has become more plentiful and continues to look to insurance risks, it's no longer the main value of what carriers need to deliver in the market, which in turn has raised the importance of scale, efficiency and ownership of the client, according to Christian Mumenthaler, Chief Executive Officer (CEO) of Swiss Re.

Earlier today, the global reinsurance giant held its virtual 2021 Media Day, which featured opening remarks from CEO Mumenthaler around the event's two panels: Industry Transformation and Sustainability.

He began by offering an overview of the value chain of the industry, from consumers to intermediaries to insurers, reinsurers, and then the capital markets.

"So, it's a complicated, relatively long value chain, but it's fulfilling its purpose to make the world more resilient," said Mumenthaler.

Focusing on industry transformation, he highlighted two big trends that have been evident over the past decade, the first being capital, which Mumenthaler said has reduced in value owing to its abundance.

"But capital today is plentiful and chasing all opportunities that are around, including insurance risks, as I'm sure you have heard around the cat bond market and all the funds that are created around that," said Mumenthaler.

"The fact that capital, which historically was one of the most important assets for reinsurers has changed, means also that we have to change, and we have to

the most important assets for reinsurers has changed, means also that we have to change, and we have to adapt to these new worlds. Capital has not become unimportant, today capital is just the entry ticket, but not the main value of what you need to deliver in the market," he continued.

But what does this mean for both Swiss Re and the wider industry? And importantly, how is Swiss Re reacting to this capital change? According to Mumenthaler, there's a number of elements at play.

"The first element is obviously that scale and efficiency continues to be extremely important, or becomes even more important. As certain products get commoditised, you need scale and efficiency.

"The second one is that the ownership of the client, or being very close to the client and knowing what the client wants, becomes more important," he said.

Mumenthaler reminded the audience that Swiss Re has relationships that go back 150 years, in all parts of the world. These relationships, he stressed, become



unimportant, today capital is just the entry ticket, but not the main value of what you need to deliver in the market,” he continued.

But what does this mean for both Swiss Re and the wider industry? And importantly, how is Swiss Re reacting to this capital change? According to Mumenthaler, there’s a number of elements at play.

“The first element is obviously that scale and efficiency continues to be extremely important, or becomes even more important. As certain products get commoditised, you need scale and efficiency.

“The second one is that the ownership of the client, or being very close to the client and knowing what the client wants, becomes more important,” he said.

Mumenthaler reminded the audience that Swiss Re has relationships that go back 150 years, in all parts of the world. These relationships, he stressed, become vitally important “because if you’re close to the client, there’s not just a commodity part that you’re seeing, there’s also specific transactions or solutions you can develop together with the client.”

The third element is what Swiss Re calls service and solutions, which is essentially offering things outside of the pure capital transfer.

“It can be digital solutions... and developing products together, finding ways of doing that more efficiently. So, basically, a differentiator compared to just this traditional, more commoditised reinsurance,” he said.

For Swiss Re, the fourth factor, which it has been doing for around 20 years, is doing transfer to the capital markets and retrocession.

“And, we have strongly continued to develop that because that allows us also to access this part, should this develop even further. So, to have a foot also in the capital markets and having all the capabilities and skills to transfer risks to the capital markets, which we can bring then also again to our clients and help them to transfer the risks,” said Mumenthaler.

Adding, “So, that’s the reaction to this shift, and the shift is probably a long-term devaluation of capital towards other things that are more important, around risk knowledge and client relationships.”

Source: Reinsurance News

World Bank climate change plan highlights cat bonds & risk transfer

This week, the World Bank Group announced its new Climate Change Action Plan, featuring a range of commitments to ramp up and deliver record levels of climate finance, while catastrophe bonds, disaster risk financing and insurance against climate risk are also mentioned as key elements of the plan.

Through its new Climate Change Action Plan, the World Bank is targeting the delivery of record levels of climate financing to developing countries.

At the same time the World Bank aims to work to reduce emissions, strengthen adaptation, enhance resilience and align financial flows within the work it does with the goals of the Paris Agreement on climate change.

In fact, the Plan commits the World Bank to an ambitious goal of 35% of its overall financing work being delivered for climate finance needs over the five-year term to 2025, up from a previous target of 28%.

Part of this is in pre- and post-disaster risk financing, including the use of insurance, catastrophe bonds and other instruments.

Importantly, the World Bank notes that, “We will also accelerate the mobilization of public and private sector finance for climate and help increase access to concessional multilateral climate finance for our client countries.”

“Our new Action Plan will identify and prioritize

action on the most impactful mitigation and adaptation opportunities, and we will drive our climate finance accordingly. This means helping the largest emitters flatten the emissions curve and helping countries achieve successful adaptation and resilience to climate change,” World Bank Group President David Malpass explained. “We will be delivering climate finance at record levels and seeking solutions that achieve the most impact.”

Part of the goals laid out in the new climate change plan is an ambition to reduce vulnerability among countries exposed to climate change and climate risk, with disaster risk financing one of the tools at the World Bank’s disposal.

The World Bank aims to reduce vulnerability by, “Supporting countries in their efforts to respond early to and recover faster from climate and disaster shocks with additional financial protection instruments.”

Put that together with the goal of “catalyzing and mobilizing private capital for climate action,” and you quickly see where we’re leading, as the World Bank’s activities in disaster risk financing, using catastrophe bonds, insurance and reinsurance risk transfer

instruments, looks likely to also ramp up in response to the new Climate Change Action Plan.

The Plan explains that, “The Bank will employ capital markets to support client countries that suffer losses arising from climate-related disasters.”

After which it highlights, “The World Bank Treasury’s Capital at Risk Note program issues catastrophe-linked bonds (CAT bonds) that offer payouts when an earthquake or tropical cyclone meets the predefined criteria under the bond terms. These bonds facilitate risk-transfer solutions to Bank’s clients using capital markets, where the investors’ principal bears the potential risk of disaster losses.”

The World Bank Treasury’s Capital at Risk Note program has been responsible for a number of catastrophe bond issuances to-date, bringing insurance or reinsurance capacity from the capital markets to sovereign countries in an efficient and fully-securitized manner.

The World Bank also hints at the potential for its sovereign disaster risk financing and transfer activities to take on a more climate focus in some of the details of the Action Plan.

The Bank says it will “Step up support to countries and companies to address financial risks that arise from both slow-onset and sudden-onset climate change impacts.”

Adding, “The World Bank is helping countries protect their populations through the Disaster Risk Financing and Insurance Program (DRFIP). The program provides technical advice and grant finance to implement comprehensive financial protection strategies, bringing together sovereign disaster-risk financing, agricultural insurance, property catastrophe risk insurance, and scalable social protection programs.”

Both slow-onset and sudden-onset impacts of climate change may be transferable using insurance-linked securities (ILS) in the future, we’d imagine, especially as access to private capital to support climate resilience goals becomes increasingly important, making the capital markets and ILS funds a key source of capacity for this.

On top of these commitments to support member countries’ ability to increase resilience to climate change and climate-related disasters through financing, including through the capital markets, the World Bank also hints at how it could itself utilise risk transfer and financing within its own activities.

The World Bank said that it will look to, “Include climate and disaster risk screening in all World Bank financing to identify short- and long-term risks to development projects, policies, and programs.”

In addition, the World Bank said that all investments and guarantees provided by its sister organisations the International Finance Corporation (IFC) and Multilateral Investment Guarantee Agency (MIGA) will be screened for physical climate risk by the end of FY23.

By screening its own activities for climate disaster risk and identifying exposure within its projects and programs, plus screening investments and financing for physical climate risk, the World Bank could identify a need for embedding climate risk transfer into some of these projects and arrangements, both to protect beneficiaries, but also to protect its funding sources.

Which perhaps shows how the World Bank itself could begin to use climate risk transfer in future.

Source: Artemis

High Court rejects BI test case appeal application

The High Court has today denied the Insurance Council of Australia’s (ICA) application to appeal a judgment in the first test case on business interruption claim denials.

The NSW Court of Appeal last year ruled insurers couldn’t rely on exclusion wordings citing the Quarantine Act and subsequent amendments to deny claims for COVID-19 related disruptions.

Legal representatives for insurers today presented arguments to the High Court of Australia outlining why an appeal of that decision should be considered.

ICA says it acknowledges the High Court’s decision to deny special leave to appeal.

“While we are disappointed, this decision on the first test case provides us with certainty and allows the industry to focus on the issues to be resolved through the second test case underway in the Federal Court of Australia,” ICA CEO Andrew Hall said.

ICA says insurers will respond to affected customers who have lodged business interruption claims on a case-by case basis, but the vast majority of claims will not be able to be finalised until further clarity is provided by the second test case.

That case will determine the meaning of policy wordings in relation to the definition of a disease, proximity of an outbreak to a business, and prevention of access to premises due to a government mandate, as well as policies that contain a hybrid of these type of wordings.

The second case is expected to be heard in September, with any appeal likely to be considered in November.

“We encourage policy holders who are considering lodging a claim to contact their broker or insurer, and make sure they are keeping all the necessary paperwork,” Mr Hall said.

“Once finalised, insurers are committed to applying the courts’ decisions in both test cases in an efficient, transparent, and consistent way when assessing claims.”

Source: Insurance News

Arab Insurance

Bahrain

«المركزي» يلزم الشركات بقنوات رقمية للدفع وإصدار البوالص والمطالبات البدء بتحول رقمي شامل لتأمين السيارات حتى نهاية العام

كشف رئيس جمعية التأمين البحرينية جواد محمد عن إلزام مصرف البحرين المركزي جميع شركات التأمين المحلية للبدء في عملية التحول الرقمي لخدمات تأمين السيارات، ابتداءً من نهاية يوليو الجاري وحتى نهاية العام 2021، على أن تكون فترة التنفيذ على 3 مراحل.



ووفقاً لآخر بيانات رسمية، تستحوذ أقساط تأمين السيارات المكتتبه في العام 2019 على نحو 28% من الأقساط السنوية، البالغة نحو 80 مليون دينار من إجمالي الأقساط التأمينية في سوق البحرين للعام 2019.

وقال محمد في تصريح لـ«الأيام الاقتصادي»: «ابتداءً من نهاية شهر يوليو المقبل، سيتعين على شركات التأمين المحلية الالتزام بتوجيهات مصرف البحرين المركزي لإيجاد قنوات رقمية لخدمة العملاء، والاستغناء عن الحاجة عن حضور العميل في مقر الشركة كلما أمكن».

وأكد رئيس جمعية التأمين البحرينية «أن تفشي جائحة (كورونا) أجبر شركات التأمين على تفعيل إدارة الأزمات وسرّع وتيرة التحول الرقمي لتقديم مختلف خدمات التأمين عن طريق الوسائل الالكترونية التي برزت أهميتها خلال الفترة الماضية، خصوصاً في ظل التدابير الاحترازية والتباعد الاجتماعي».

إصدار وتجديد البوالص

وعن المراحل الترتيبية التي حددها مصرف البحرين المركزي، قال محمد: «إن المصرف المركزي حدد نهاية يوليو المقبل موعداً للتحول الرقمي لإصدار وتجديد بوالص تأمين السيارات، وتوفير طرق دفع آمنة ومعتمدة عبر الإنترنت لتحصيل الأقساط، والخصم، والاستهلاك».

تظهير وثائق التأمين

وأوضح «إن المرحلة الثانية ستكون مخصصة لتظهير وثائق التأمين على السيارات من خلال القنوات الرقمية، والتي حدد أقصى موعد للتنفيذ في نهاية سبتمبر المقبل، وتشمل نقل الملكية أو تغيير رقم تسجيل السيارة أو تغيير نوع التغطية التأمينية».

إدارة المطالبات رقمياً

وأضاف محمد: «إن المرحلة الثالثة ستكون لمطالبات السيارات في موعد أقصاه 31 ديسمبر 2021، ويتعين على شركات التأمين في هذه المرحلة رقمنة عملية المطالبات بالكامل لتمكين عملائها من فتح مطالبات السيارات والحصول على حالة مطالباتهم رقمياً، بما في ذلك التنبيهات والرسائل الآلية». وعن سبب البدء بالتحول الرقمي لخدمات تأمين السيارات دون غيرها من الخدمات التأمينية، أوضح رئيس جمعية التأمين البحرينية «أن غالبية المراجعات لشركات التأمين في الفروع تكون لإصدار وتجديد بوالص السيارات وعملية المطالبات»، مشيراً في الوقت ذاته إلى «أن تأمين السيارات يشكل أكبر نسبة من التغطيات التأمينية في سوق البحرين».

80 مليوناً أقساط تأمين السيارات

ويبلغ عدد شركات التأمين المسجلة محلياً نحو 24 شركة و12 فرعاً أجنبياً و32 وسيطاً لعمليات التأمين و29 خبيراً اکتوارياً، وتشمل تلك الشركات شركات التأمين التقليدي والتكافلي وإعادة التكافل، وفروع الشركات الأجنبية ووسطاء التأمين وخدمات إدارية لشركات التأمين واستشارات التأمين، وخبراء المعاينة وتقدير الأضرار، وصناديق ومجمعات التأمين والخدمات المساندة لقطاع التأمين.

تقييم واستعداد للتحول الرقمي

ودعا التعميم الصادر عن مصرف البحرين المركزي لشركات التأمين أمس الأول، وحصلت «الأيام الاقتصادي» على نسخة منه، جميع شركات التأمين إلى الالتزام بالتقييم الكامل والاستعداد للتحول الرقمي من خلال تحديث نظام تكنولوجيا المعلومات وتحديث سياساته وإجراءاته لتنفيذ عملية التحول الرقمي في التأمين على السيارات ابتداءً من نهاية يوليو المقبل وحتى نهاية العام الجاري 2021، دون الحاجة إلى حضور العميل في مقر الشركة. كما يلزم التعميم الصادر شركات التأمين بالإفصاح عن مزايا سياسة وثائق تأمين السيارات والشروط والأحكام والاستثناءات بطريقة واضحة وعادلة، من خلال الوسائل الرقمية المستخدمة أو المختارة لبيع المنتج وقراءة وفهم شروط الوثيقة وتقديم نسخة إلكترونية من منها بمجرد إصدارها.

ووفقاً للتعميم، تلتزم شركات التأمين بتزويد العميل بنسخة إلكترونية من البوليصة في كل تجديد وإبراز الشروط والأحكام الرئيسة للعميل، بما في ذلك الزيادة المطبقة ورسوم الاستهلاك ومكان الإصلاح قبل إصدار بوليصة تأمين السيارات.

المصدر: الأيام

”المرور“ تنهي تدريب موظفي شركات التأمين للقيام بمباشرة الحوادث البسيطة



اختتمت الإدارة العامة للمرور دورة تدريبية نظمتها لـ 88 موظفاً من شركات التأمين، ضمن جهود إعداد بنود عقد التأمين في وقائع التلفيات المتصالح عليها إلى ممثلي شركات التأمين المختصة بمباشرة الحوادث المرورية البسيطة اعتباراً من الحادي والعشرين من يوليو المقبل.

وركزت الدورة التدريبية على تأهيل الموظفين وإمدادهم بالمعلومات والخبرات التي تؤهلهم لاستكمال إجراءات الحوادث البسيطة وتحرير التقارير الفنية والقانونية، وتمكين الموظف من تنفيذ بنود عقد التأمين لضمان جودة وتسهيل الخدمات للمراجعين لتولي شركات التأمين المهام وفقاً لما نظمته القرار.

المصدر: وكالة أنباء البحرين

Arab Insurance

Saudi Arabia

بعد أيام قليلة.. ”التأمين الإلزامي“ على المباني السكنية يدخل حيز التنفيذ

”الشعيل“: مدة البوليصه 10 سنوات وتغطي العيوب بالأعمال الإنشائية

يدخل التأمين الإلزامي على المباني السكنية في السعودية، التي تتكون من ثلاثة أدوار وأقل، حيز التنفيذ بعد ستة أيام؛ وذلك لتغطية العيوب في الأعمال الإنشائية والعناصر الأخرى التي تضعف من قوة وثبات المباني واستقرارها. وستكون مدة البوليصه عشرة أعوام.

ستكون 1.5 % من تكلفة إنشاء المبنى، مؤكداً في هذا الصدد أنه لن يكون هناك مجال للتلاعب، سواء من ناحية شركات التأمين أو المهندسين أو المقاولين وشركات الوساطة في أعمال التأمين.

ويّن الحازمي لـ”سبق“ أن عدد المكاتب المرخص لها لتقديم خدمات النماذج الإنشائية الجديدة، والموجودة على منصة بلدي، يصل إلى قرابة 800 مكتب هندسي. ولفت إلى أن العمل جارٍ أيضاً على زيادة عدد المكاتب الهندسية والمقاولين المعتمدين إلى 2800 مكتب بهدف تفعيل تطبيق كود البناء السكني في جميع مناطق السعودية.

وتابع: من يتقدم الآن للحصول على رخصة البناء ليس المواطن وإنما المكتب الهندسي المصمم في تضامن مع المكتب المشرف والمقاول المنفذ على سلامة المنشأة لمدة 10 سنوات. مشيراً إلى أن تكلفة التأمين محددة الآن بـ 1.5 % من التكلفة الإنشائية للمبنى، ولن يكون هناك مجال للتلاعب، لا من شركات التأمين، أو المهندسين أو المقاولين، ولا حتى من شركات الوساطة في أعمال التأمين.

ولفت ”الحازمي“ إلى أن هذه الحوكمة هي قيمة اقتصادية لهذه المبنى، وترفع ديمومته واستدامته، وتحقق أماناً للأسرة التي ستسكن في هذا المنزل لمدة 10 سنوات على الأقل ضد عدم مواجهة مشكلات عيوب المباني التي نراها في مقاطع عبر وسائل التواصل وضيق للمسؤولية.

وأوضح المهندس الحازمي أن كبرى المشكلات التي يواجهها المواطنون في المباني السكنية مشكلة ”الدفان“ و”التشققات“ التي تحصل بسبب إزالة ”السقالات“ من قبل المقاولين قبل موعدها المحدد من أجل الرغبة في إنجاز البناء بسرعة.

المصدر: سبق

وتفصيلاً، تقوم 4 جهات بالتفتيش على تطبيق كود البناء السعودي من قبل المقاولين، وذلك بقيادة وزارة الشؤون البلدية والقروية والإسكان من خلال منصة ”بلدي“ الإلكترونية المعتمدة.

وكان الأمين العام للجنة الوطنية لكود البناء السعودي، المهندس سعد الشعيل، قد أكد أن تطبيق التأمين الإلزامي للمباني السكنية سيكون بداية من شهر يوليو القادم من العام الحالي 2021. وأوضح أنه سيتم إلزام أصحاب المباني السكنية المكونة من 3 أدوار وأقل بإصدار بوليصة تأمين للتأمين على المباني من العيوب الخفية.

ويّن ”الشعيل“ أن مدة البوليصه 10 سنوات، وتغطي العيوب في الأعمال الإنشائية والعناصر الأخرى التي تضعف من قوة وثبات المباني واستقرارها. كما يغطي التأمين كذلك فحص التربة والإنشاءات. وتشترط البوليصه لتغطية العيوب عدم اكتشافها عند تاريخ إصدار الشهادة.

وأشار إلى أنه تم تطبيق التأمين سابقاً على المباني السكنية ذات الأدوار الأربعة وأكثر، ومن خلاله يتم تعويض المؤمن له عن تكاليف الإصلاح والاستبدال، وتعزيز المباني الناتجة من العيوب الخفية التي تُكتشف وتُبلغ الشركة عنها خلال فترة التغطية التأمينية.

وقال إن تنفيذ كود البناء سيكون إلزامياً من قبل وزارة الشؤون البلدية والقروية والإسكان، وذلك من خلال استيفاء 3 متطلبات لتطبيق الكود، تتلخص في تعيين مكتب مصمم هندسي معتمد، وتعيين مكتب مشرف هندسي معتمد، وشراء بوليصة التأمين الإلزامي على المبنى. وسيُضاف فيما بعد شرط، يلزم باختيار مقاول مسجل ومعتمد في الهيئة السعودية للمقاولين.

وكان الدكتور حسن بن شوقي الحازمي، المشرف العام على وكالة الأراضي ووكالة الشؤون الفنية بوزارة الشؤون البلدية والقروية والإسكان، قد كشف أن تكلفة تأمين المباني السكنية المحددة



وحدة تنظيم التأمين Insurance Regulatory Unit

العتيبي: معالجات جذرية لأوضاع السوق

قال رئيس اللجنة العليا لوحدة تنظيم التأمين محمد العتيبي: لقد كان 2020-2021 عاماً مفصلياً في مسيرة القطاع، حيث شهد الإطار القانوني والتنظيمي تطوراً

كبيراً ونقله نوعية مع صدور القانون رقم 125 لسنة 2019 في شأن تنظيم التأمين ليدخل بذلك القطاع مرحلة جديدة من التنظيم والرقابة، إذ كشفت لنا الممارسات غير السليمة في سلوكيات أعمال بعض شركات التأمين والمهنة التأمينية وكم الشكاوى الناتجة عنها عن مدى الحاجة إلى معالجة جذرية لأوضاع سوق التأمين، وذلك من خلال إعادة هيكلة البناء المؤسسي لهذا القطاع الحيوي في الدولة، وإعادة بنائه من جديد على أسس متينة وراسخة وبما يتوافق مع أفضل المعايير والممارسات الدولية في مجال أعمال التأمين.

المصرفوات 11.3% فقط من الإيرادات

في ظل شح السيولة، الذي تعيشه موازنة الدولة، ومساعي الحكومة لتقليص مصرفواتها، طالبت مصادر اقتصادية بالاسترشاد بتجربة وحدة التأمين في الاعتماد على إيراداتها بالإنفاق على الأنشطة التشغيلية، حيث حققت الوحدة إيرادات بلغت 4.4 ملايين دينار، مقابل مصرفوات



لم تتجاوز 505 آلاف دينار (تمثل 11.3% من المصرفوات)، مشيرة إلى أن هيئة أسواق المال باشرت نشاطها بنحو 220 مليون دينار، وهيئة الاتصالات برأس المال بلغ نحو 50 مليون دينار.

استحواذان لمجموعة الخليج للتأمين

أشار التقرير إلى ان الوحدة قامت بالدراسة والتنظيم والموافقة على عملية استحواذ شركة مجموعة الخليج للتأمين على كل من الشركة الخليجية للتأمين التكافلي وشركة أكسا للتأمين (الخليج) واتخاذ كل الإجراءات اللازمة قانوناً ووفقاً للقوانين واللوائح المنظمة.

سابقة حكومية في الشفافية

في سابقة قد تكون الأولى من نوعها بين الجهات الحكومية، نشرت الوحدة بياناً بعدد اجتماعات اللجنة العليا ونسبة حضور كل عضو، حيث عقدت اللجنة منذ بداية الفترة التأسيسية وحتى 31 مارس 2021، نحو 16 اجتماعاً صدر عنها 37 قراراً تنظيمياً وإدارياً.

3.9 ملايين دينار أرباح «وحدة التأمين»

على الرغم من ظروف جائحة كورونا، والمصاعب الكبيرة التي تواجهها الموازنة العامة، نجحت وحدة تنظيم التأمين الوليدة في اجتياز الفترة التأسيسية من فبراير 2020 إلى مارس 2021 بزيادة في صافي موجوداتها بقيمة 3.9 ملايين دينار (صافي أرباح). ووفقاً للتقرير السنوي الأول، الذي حصلت القبس على نسخه منه، فقد بلغ إجمالي إيرادات الوحدة خلال نفس الفترة 4.4 ملايين دينار، منها 4.3 ملايين دينار من رسوم الإشراف والرقابة التأمينية.

قامت وحدة التأمين فور صدور قانون ربط ميزانيتها بالعمل على تحصيل رسوم الإشراف والرقابة من الشركات، والعمل على تنفيذ وإنجاز توجيه وزارة المالية بشأن إغلاق وتسوية حسابات العهد بينها وبين وزارة التجارة والصناعة فور إقرار قانون ربط ميزانية الوحدة، والصرف على احتياجات الوحدة بموجب القانون، دون ترتيب أعباء إضافية على ميزانية الدولة.

على صعيد متصل، انجزت اللجنة العليا خلال السنة التأسيسية اللائحة التنفيذية للقانون واللائحة المالية والهيكل الإداري ولائحة شؤون الموظفين، والتي تشمل قواعد التعيين والترقيات والمربعات والمكافآت العينية والنقدية.

وسمحت الوحدة خلال فترة الحظر الشامل العام الماضي بتمديد فترة سريان وثائق التأمين ما سمح للشركات بإعفاء المؤمن لهم (من أفراد أو شركات) من سداد مقابل التأمين أو تأجيل سداده، وأصدرت 225 ترخيصاً للمخاطبين شمل 25 شركة وساطة و13 فرعاً لشركات أجنبية و104 شركات وساطة تأمين و74 فرع شركات و9 تراخيص للمهنة التأمينية.

فرض الرقابة

ولضمان فرض الرقابة الفاعلة على أعمال وأنشطة التأمين، بادرت الوحدة من خلال توجيه الشركات نحو توفيق أوضاعهم الخاصة من خلال تحويل كل ودائع القانون والأموال الواجب بقاؤها، كما نسقت مع الوزير المختص من خلال إصدار القرار الوزاري بشأن السماح بتحويل الودائع والأموال لأمر الوحدة، علماً أن تحويل الأموال جزء لا يتجزأ من عمليات الترخيص سالف الذكر والصادر لشركات التأمين وفروع شركات التأمين الأجنبية.

ونظراً لما يعانيه فرع تأمين المركبات من ممارسات خاطئة في سلوكيات الأعمال، بادرت الوحدة إلى تحديد الشركات المؤهلة لإصدار وثيقة التأمين وتسوية المطالبات الناتجة عن الأضرار الواقعة على حملة الوثائق والمستفيدين، وتحديد نطاق التزامات الشركات والوسطاء وتحديد أسعار الوثائق، وذلك بموجب مذكرة تفاهم مع وزارة الداخلية - الإدارة العامة للمرور.

واستقبلت الوحدة خلال السنة المالية 2020-2021 عدد 1238 شكوى مقدمة ضد شركات التأمين، أغلبها تتعلق بفرع تأمين السيارات بنوعيه (الشامل وضد الغير)، بواقع 952 شكوى في 2020 تم تسوية 38.4%، مقابل 268 شكوى، في 2021 تم تسوية 63.6% منها، في حين أصدرت قرارات بوقف ترخيص 5 شركات تأمين لارتكابها مخالفات.

تعديلات قانون شركات التأمين تستحدث "السيبراني"

أعدت التعديلات الواردة على قانون شركات التأمين تعريف و تخصصية أنشطة التأمين لتضم أنواعًا جديدة من التأمين لتغطية الأخطار الإلكترونية وتأمين منشآت الطاقة.

بالإضافة إلى فصل "التأمين البحري والجوي والنقل" إلى ثلاثة أنواع وفقًا لطبيعة النقل لتصبح التأمين البحري، و تأمين الطيران، و تأمين النقل البري. إلى جانب أنواع التأمين الأخرى مثل التأمين على الممتلكات و المركبات وعلى المسؤولية.

وفقًا لنص المرسوم القاضي بتعديلات قانون شركات التأمين - المنشور اليوم في الجريدة الرسمية-، تم تقسيم أنشطة التأمين إلى ثلاثة أقسام، وهي العام، و الصحي، و الحياة والادخار.

ويشمل القسم الثالث التأمين على الحياة من المخاطر نتيجة الحوادث أو الأمراض، وعمليات التأمين التي تتعلق بآثار الوفاة أو العجز المؤقت أو الدائم، و الكلي أو الجزئي. مع إضافة التأمين على الادخار الذي يشمل قيام شركة التأمين بدفع مبلغ أو مبالغ في تاريخ لاحق مقابل الاشتراكات التي يدفعها المنتفع من خدمة التأمين.

المصدر: وaf

وجاء في التعديلات على القانون -الذي صدر في عام 1979- الواردة بنص المرسوم السلطاني رقم 2021/44 يوم الخميس الماضي، فصل أنشطة التأمين الصحي عن التأمين العام ليشمل التأمين ضد إصابات العمل، و التأمين على التكاليف الطبية والأدوية و جميع الخدمات و المستلزمات الطبية والعلاجية، و التأمين على الحوادث الشخصية بما في ذلك حالات الوفاة العرضية و العجز الدائم الكلي أو العجز الجزئي أو المؤقت.

كما فصلت التعديلات الجديدة أنواع التأمين العام بتخصصية أعلى مقارنة بها في القانون الصادر في 1979. فتم استحداث التأمين على الأخطار الإلكترونية (التأمين السيبراني) ليغطي الأنظمة الإلكترونية والشبكات والبرامج والبيانات من الهجمات الإلكترونية. وإضافة تأمين الطاقة ليشمل منشآت قطاع النفط والغاز و المنشآت البتروكيماوية و غيرها من منشآت الطاقة.

مؤشرات قطاع التأمين في السلطنة تؤكد دور القطاع في دعم الأنشطة المالية والاقتصادية

واصل قطاع التأمين بمنتجاته المتنوعة تحقيق دوره المهم في منظومة الاقتصاد الوطني والمتمثل في توفير البيئة الاستثمارية الآمنة لأنشطة الأفراد والمؤسسات ضد المخاطر المتعددة، ودعم نمو الأنشطة الاستثمارية في مختلف القطاعات الإنتاجية، حيث تشير آخر البيانات المالية المدققة عن قطاع التأمين إلى نمو قطاع التأمين بواقع 7% سنويا منذ عام 2010م مما يجعل هذا القطاع أحد القطاعات الواعدة في مستقبل الاقتصاد الوطني.

جاء ذلك في الإصدار السابع عشر من كتاب "مؤشرات قطاع التأمين 2020"، و الصادر عن الهيئة العامة لسوق المال، والذي يعكس أداء قطاع التأمين في السلطنة خلال العام 2020م من خلال تسليط الضوء على أبرز المؤشرات كأقساط التأمين والتعويضات المدفوعة، وعدد وثائق التأمين المصدرة ومعدل الاحتفاظ ومعدل الخسائر لمختلف فروع التأمين، إضافة إلى المؤشرات المالية لشركات التأمين وأدائها التشغيلي خلال العام.

وتوضح البيانات المالية إلى ارتفاع استثمارات شركات التأمين في نهاية العام 2020م بمقدار 5.4% ليصل إلى حوالي 669 مليون ريال عماني، كما بلغ إجمالي حجم الأقساط التأمينية المكتتبه حوالي 466 مليون ريال عماني، وفيما يتعلق بحصص المنتجات التأمينية من إجمالي المحفظة فقد احتلت منتجات التأمين الصحي المركز الأول بمقدار 34% متقدمة على منتجات التأمين على المركبات، والتي ظلت تحتل المركز الأول لسنوات طويلة في تاريخ سوق التأمين العماني والتي بلغت حصتها حوالي 24.3% من إجمالي المحفظة. كما أوضحت مؤشرات عام 2020م إلى أن سوق التأمين التكافلي استطاع تحقيق نموه المستمر منذ انطلاق أنشطته في السلطنة في العام 2012م، حيث يبلغ حجم السوق التأمين التكافلي في السلطنة حوالي 65 مليون ريال عماني بحصة تبلغ 14% من إجمالي المحفظة التأمينية.

وفي المقابل استمرت شركات التأمين العاملة في السلطنة في جبر الأضرار ودفع التعويضات لتخفيف التبعات المالية والأضرار

مؤشرات قطاع التأمين 2020



المادية الناتجة عن تعرض الأفراد والمؤسسات المخاطر المؤمن ضدها، حيث بلغ حجم التعويضات المدفوعة 290 مليون ريال عماني، والتي تركزت مجملها في تعويضات التأمين الصحي بمقدار يزيد عن 120 مليون ريال عماني وبنسبة وصلت إلى 41.7% من إجمالي التعويضات، تلاها تأمين المركبات بشقيه الشامل والطرف الثالث بمقدار 67.7 مليون ريال عماني وبنسبة بلغت 23.4%.

ومن جانب آخر سعت الهيئة إلى تحفيز شركات التأمين من أجل تعزيز مراكزها المالية لتكون قادرة على مواجهة المخاطر وتهيتها لمزيد من فرص النمو المتوقعة للاقتصاد الوطني في ظل تحقيق رؤية عمان 2040، حيث ارتفعت رؤوس أموال شركات التأمين بنسبة 5.6% أي حوالي 274.73 مليون ريال في عام 2020م مقارنة بـ 260.10 مليون ريال في عام 2019م. كما ارتفع إجمالي العائد من استثمارات شركات التأمين ليصل إلى حوالي 29 مليون ريال في العام 2020م وبنسبة 21.4% مقارنة بـ 23.9 مليون ريال في العام 2019م.

المصدر: الهيئة العامة لسوق المال

Arab Insurance

Qatar

مقترح بإنشاء فرق فنية متخصصة بقطاع التأمين القطري

الاستراتيجية التي تعدها الدولة بشأن القطاع الخاص في مجال التأمين بقطر، ومراجعة ومتابعة وتفعيل القوانين والتشريعات التي تعمل على تطوير القطاع الخاص في مجال التأمين ورفع التوصيات المناسبة بشأنها.

كما تختص اللجنة بدراسة المشكلات والمعوقات التي تواجه قطاع التأمين وإيجاد الحلول المناسبة لها، بالإضافة إلى عقد الفعاليات اللازمة لتنشيط وتفعيل مجالات قطاع التأمين في الدولة، والمشاركة في الاجتماعات والندوات والمؤتمرات المحلية والدولية.

وتقوم لجنة التأمين ذلك بالمساهمة في دراسة احتياجات سوق العمل القطري في مجال التأمين، وجمع ورصد وتحليل الظواهر والتغيرات التي تطرأ على أنشطة قطاع التأمين

المصدر: مباشر

عقدت لجنة التأمين بغرفة قطر اجتماعاً، اليوم الثلاثاء، برئاسة خليفة بن جاسم آل ثاني رئيس مجلس الإدارة ورئيس اللجنة.

وحسب بيان للغرفة، ناقش الاجتماع عدداً من الموضوعات الخاصة بقطاع التأمين، تتعلق بتطوير عمل اللجنة وتوسيع مشاركة الخبراء والمتخصصين من شركات التأمين الأعضاء في اللجنة، وذلك عبر إنشاء عدد من الفرق الفنية المتخصصة ذات العلاقة بقطاع التأمين.

وتستهدف تلك اللجنة تقديم الدراسات والمقترحات فنية المتخصصة التي تساعد على اتخاذ القرارات والتوصيات التي تخدم قطاع التأمين.

وتختص لجنة التأمين بغرفة قطر في متابعة تنفيذ الخطط

Arab Insurance

Egypt

الرقابة المالية تكشف إنشاء صندوق للتأمين على منشآت الدولة

قصر التغطية التأمينية على المنشآت في المرحلة الأولى.

أضاف رضا عبد المعطي، أن اللجنة الحكومية لدراسة ملف التأمين على منشآت الدولة، استقرت على إنشاء صندوق يوفر التغطية التأمينية لمنشآت الدولة، من خلال تحصيل اشتراكات من الجهات التي ستقوم بتوفير التأمين لها، وتعويض حال إصابتها بأي ضرر سواء حريق أو انهيار جزئي طبقاً لحالات الخطر وقيمة الأقساط التي سيحددها الصندوق، متابعاً جاري حالياً دراسة كيفية تمويل أقساط الصندوق؛ لأن بعض الجهات الحكومية من الصعب توفير تمويل لتسديد قيمة الأقساط مثل الوحدات المحلية، ولذا جاري البحث عن مصادر لتمويل موارد الصندوق.

ذكر نائب رئيس هيئة الرقابة المالية، أن صندوق التأمين على منشآت الدولة يمكنه تولى التأمين بنفسه على المباني أو الاستعانة بشركات التأمين لتوفير تغطية تأمينية على بعض المنشآت أو إعادة التأمين في الخارج إذا ارتأ ذلك.

المصدر: اليوم السابع

قال المستشار رضا عبد المعطي نائب رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، إن ملف التأمين على أصول الدولة سبق أن أثير بقطاع التأمين في مصر منذ نحو عام، ورأت الدولة أن تطبق هذا الملف تدريجياً على مراحل جزئية بتوفير التغطية التأمينية في المرحلة الأولى على المنشآت والمقصود بها المباني فقط، وبالفعل تشكلت لجنة برئاسة الدكتور محمد معيط وزير المال وبعضوية عدد من الجهات المتخصصة لدراسة كيفية التأمين على مباني ومنشآت الدولة؛ لأن تكلفة التأمين على كافة أصول الدولة سيتطلب مبالغ ضخمة، ولذا ارتأت البداية بالتأمين على المنشآت فقط.

وأوضح "عبد المعطي"، في حوار بالفيديو لـ"اليوم السابع"، أن التأمين على أصول الدولة يشمل المنشآت التي تملكها الدولة والمشاريع ومحطات المياه والكهرباء والطرق والكباري التي تملكها الدولة، ومعظم دول العالم توفر تغطية تأمينية على هذه الأصول لصرف تعويض حال حدوث أي خطر يواجهه هذه الأصول، وهو ما يمكنها من إصلاح أي ضرر، ولكن نظراً لارتفاع التكلفة تقرر

وزارة الزراعة لـ"إكسترا نيوز": ربع الثروة الحيوانية في مصر تم التأمين عليها

خلال الصندوق .

ولفت المدير التنفيذي لصندوق التأمين على الثروة الحيوانية، إلى أن التغطية الائتمانية تستهدف الحفاظ على الحيوان الذي يتم التأمين عليه، وتبلغ نسبة التأمين 1,55 % من ثمن الحيوان في التأمين، أي أن كل 1000 من ثمن الحيوان يدفع المربي 15 جنيه في العام، موضحاً أن المربي غير ملزم بدفع التأمين ولكن إذا حصل على قرض من البنك يكون ملزم أن يؤمن على الحيوان.

وأشار المدير التنفيذي لصندوق التأمين على الثروة الحيوانية، إلى أنه يتم إعطاء طن من العلف خلال العام للحيوان المؤمن عليه بسعر أقل من سعر السوق بـ 300 جنيه للطن

المصدر: اليوم السابع

كشفت الدكتورة عصام إبراهيم المدير التنفيذي لصندوق التأمين على الثروة الحيوانية بوزارة الزراعة، تفاصيل عمل الصندوق، موضحاً أن ربع الثروة الحيوانية في مصر تم التأمين عليها، موضحاً أن الصندوق يقوم بمراجعة للحالة الصحية والتحصينات التي تتم على الحيوانات وإذا ما كان هناك احتياج للحيوان لعلاج حيث يتم تقديم علاج مجاني له .

وقال المدير التنفيذي لصندوق التأمين على الثروة الحيوانية، في تصريحات لبرنامج المواجهة، المذاع على قناة إكسترا نيوز، إنه إذا حدث نفوق للحيوان يتم تعويض المربي عن ثمن الحيوان كامل، وإذا حصل المربي على قرض من البنك ويتم التغطية الائتمانية من

”الرقابة المالية“ توصي شركات التأمين بسرعة إتخاذ إجراءات استخدام وسائل الدفع غير النقدي

ويذكر أن اللائحة التنفيذية لقانون تنظيم استخدام وسائل الدفع الغير نقدي نصت على أن تلتزم جميع سلطات وأجهزة الدولة والأشخاص الاعتبارية والمنشآت بمختلف أنواعها بسداد المدفوعات التالية بوسائل الدفع غير النقدي متى تجاوزت قيمتها الحدود القصوى، ويتحدد ذلك لشركات التأمين وفقاً للآتي:-

المدفوعات	الحد الأقصى للدفع النقدي
مستحقات المشتركين بصناديق التأمين الخاصة وتعويضات التأمين	5 آلاف جنيه
أقساط وثائق التأمين واشتراكات صناديق التأمين الخاصة	5 آلاف جنيه

وتشمل فترة توفيق الأوضاع عدة مراحل، تتضمن المرحلة الأولى منها بدء الجهة عمليات التشاور واختيار مقدي خدمات الدفع غير النقدي المقرر التعاقد معهم لتنفيذ مدفوعات السداد والمتحصلات في حالة إذا كان المتعاملين مع الجهة ليس لديهم حسابات مصرفية قائمة أو غيرها من وسائل الدفع غير النقدي مثل بطاقات الائتمان والخصم، والدفع باستخدام الهاتف المحمول، والبطاقات مسبقة الدفع.

المصدر: أموال الغد

أصدر الدكتور محمد عمران، رئيس مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية، أمس كتاب دوري رقم 13 لسنة 2021 بشأن تطبيق قانون تنظيم استخدام وسائل الدفع غير النقدي على شركات التأمين وكافة الجهات والشركات العاملة في الأنشطة المالية غير المصرفية المخاطبين بأحكام هذا القانون.

ونبهت الهيئة في كتابها الدوري على كافة هذه الشركات بسرعة إتخاذ الإجراءات اللازمة للتوافق مع أحكام القانون تجنباً لتوقيع العقوبات الجنائية الواردة بأحكام هذه القانون، وذلك نظراً لقرب إنتهاء مدة توفيق الأوضاع مع القانون وأحكامه.

وأوضحت أن قد صدر قانون تنظيم استخدام وسائل الدفع غير النقدي رقم 18 لسنة 2019، وما تضمنه من سريان أحكامه على الشركات والجهات العاملة في الأنشطة المالية غير المصرفية.

وأشارت إلى أن المادة الثالثة من القانون المشار إليه قد نصت على أنه يجب على جميع المخاطبين بأحكامه توفيق أوضاعهم وفقاً له خلال 6 أشهر من تاريخ العمل بلائحته التنفيذية، وكانت اللائحة التنفيذية لهذا القانون قد صدرت بموجب قرار رئيس مجلس الوزراء رقم 1776 لسنة 2020، وقد صدر قرار رئيس مجلس الوزراء رقم 464 لسنة 2021 بمد فترة توفيق الأوضاع المذكورة لمدة 6 أشهر اعتباراً من 8 مارس الماضي.

Arab Insurance

Morocco

English 
français 

تمويل أنشطة الحد من مخاطر الكوارث في المغرب: الاستفادة من الأسواق الخاصة لتحويل المخاطر السيادية

ترتب على الصدمات المناخية والكوارث الطبيعية آثار إنسانية واجتماعية وبيئية طويلة الأجل. وتشكل إدارة مثل هذه الصدمات والكوارث تحدياً رئيسياً للحكومات في جميع أنحاء المعمورة، من الناحية المالية ومن نواح أخرى عديدة؛ إذ يحتاج تعافي أنشطة التمويل أو إعادة الإعمار في أعقاب الكوارث إلى أسواق مالية خاصة قوية. وتتيح أسواق رأس المال وإعادة التأمين خيارات تمويلية لمساعدة الحكومات على توحيد كلفة المخاطر بعيداً عن اقتصاداتها.



أنطوان بافاندي
أخصائي تمويل مخاطر أول

وطأة والأكثر استهلاكاً لرأس المال. في المقابل، يمكن للحكومات أن تضاعف استجابتها للكوارث إلى أقصى حد، وأن تحد من أقصى تأثير مالي لها على أضعف الفئات من سكان وشركات واقتصادات.

وطوال العقد الماضي، ظل فريق البنك الدولي المعني بتمويل مخاطر الأزمات والكوارث، يساعد الحكومة المغربية بالدعم الفني الذي يشمل تحليلات المخاطر، ووضع الاستراتيجيات

التمويلية، وتصميم الأدوات وتقديم المشورة لوضع السياسات. واستفاد البنك من قدرته على الحشد والتعبئة، حيث جمع أصحاب المصلحة المهمين من القطاع الخاص وأسواق التأمين لإطلاق شراكة قوية بين القطاعين العام والخاص. كما عبأ الدعم المالي المطلوب لتطوير قدرة المغرب على التصدي لأجندة أوسع نطاقاً، تشمل الحد من مخاطر الكوارث، وزيادة الحماية الاجتماعية، وإدارة المخاطر التي تواجه المالية العامة، وتنمية الأسواق المالية.

الطريق المسلوك:

وتهدف حلول تحويل المخاطر إلى تحويل مخاطر الكوارث الطبيعية إلى الغير، كشركات التأمين وشركات إعادة التأمين والبنوك ومستثمرين آخرين يرغبون في التصدي لها مقابل الحصول على علاوة مخاطر. وتولي هذه الأسواق اهتماماً خاصاً بمخاطر الكوارث في البلدان النامية، حيث توفر مصدراً شديداً للتنوع للدخل المستمد من أنشطتها الأكثر تركيزاً (على سبيل المثال، التأمين على الحياة أو على السيارات في اقتصاديات البلدان المتقدمة)، حيث تزيد تكلفة رأس المال



عبد الجليل الباهري
رئيس التأمينات والاحتياطي الاجتماعي للمغرب

كثيراً.

ومن شأن الجمع بين الاحتياطات العامة وأدوات تحويل المخاطر أن يعزز استعداد الحكومات للصدمات. إن تأمين التمويل من مصدرين مختلفين (قبل الكوارث) وربطه باستجابة محددة مسبقاً يسهل تدفق الأموال بشكل سريع على المستفيدين بطريقة أقل كلفة عند وقوع الكوارث. ويتم اللجوء إلى الاحتياطي في حالة الحوادث الخفيفة المتكررة، فيما يُلجأ للتأمين في الحالات الأشد

الحكومي، لتنوع خيارات تحويل المخاطر بالتنسيق مع الجهات الفاعلة في مجال التأمين الخاص. وكان نضج أسواق التأمين المغربية والجهة المنوطة بمراقبتها (هيئة مراقبة التأمين والاحتياطي الاجتماعي) من العوامل الرئيسية حيث وفر المستوى الضروري من الرقابة المتمثلة في القدرات الفنية والمالية للحكومة، فضلاً عن الرغبة في طرح تأمين ضد مخاطر الكوارث في المغرب كمنتج جديد طويل الأجل وبطريقة مستدامة مدعوماً باللوائح التحوطية ورؤوس الأموال الملائمة.

وقد حقق المغرب حالياً تميزاً على صعيد كيفية بحث التصدي لمخاطر الأزمات الأخرى، بما فيها تلك الناجمة عن الجوائح وتغير المناخ. وستحسن أدواته مع مرور الوقت، وربما يتم توظيف هذه الأدوات في حالات أخرى تتجاوز النطاق الذي وجدت من أجله لتلائم مخاطر أخرى طارئة متوقعة بفضل الرصد المستمر للمخاطر والأولويات والفجوات المالية.

وسيواصل فريق البنك المعني بتمويل مخاطر الأزمات والكوارث مد يد العون للمغرب لتحسين استراتيجيته ورؤيته الخاصة بتمويل التصدي لمخاطر الكوارث من خلال تصميم نماذج للمخاطر، وتوفير المعلومات الفورية عن المخاطر عبر بيانات الأقمار الصناعية، والبرامج الفعالة لإدارة المطالبات التأمينية، والحماية المالية الأوسع. ومن المتوقع أن يفضي هذا إلى وضع برنامج أكثر فعالية للحماية المالية بالمغرب، بحيث يستفيد منه أكثر الفئات السكانية احتياجاً، ويخلق اقتصاداً أكثر قدرة على الصمود على مدى السنوات القادمة.

المصدر: مدونات البنك الدولي

بدأت الحكومة المغربية الرحلة عام 2008، وبدعم فني من فريق البنك المعني بتمويل مخاطر الأزمات والكوارث، وبمساعدة أمانة الدولة السويسرية للشؤون الاقتصادية، في تقييم مدى تعرض المملكة لمخاطر الكوارث الطبيعية، وبلورة استراتيجية طموحة لتمويل المخاطر، والاستفادة من الأدوات المعقدة المستندة إلى الأسواق حيثما كانت أكثر ارتباطاً بالوضع القائم.

هذه المساعدات المقدمة للخزينة العامة المغربية دعمت أيضاً وضع إطار قانوني لمخاطر الكوارث والحكامة من خلال إنشاء صندوق التضامن ضد الوقائع الكارثية- وهو آلية مستدامة للتمويل العمومي ترمي إلى توفير الغطاء للأسر الضعيفة والمحرومة من التأمين. كما ساعدت على توسيع نطاق سياسات التأمين - مدعومة بشركات التأمين وإعادة التأمين المحلية - لتشمل مخاطر الكوارث من أجل تغطية الخسائر والإصابات الجسدية التي يتكبدها ملاك السيارات والمنازل وأنشطة الأعمال والصناعات المؤمن عليها.

ومنذ شهر يناير/كانون الثاني 2020، تم الانتهاء من صفتين منفصلتين لإعادة التأمين لصالح أسواق التأمين المحلية وصندوق التضامن ضد الوقائع الكارثية من أجل توفير السيولة السريعة (التدفق النقدي) من الأسواق العالمية في حالة وقوع كوارث شديدة. ويعد هذا جزءاً من الاستراتيجية الوطنية لتمويل مخاطر الكوارث، حيث يوفر الاستجابة المالية لنحو 99% من الكوارث الطبيعية المحتملة التي قد تحل بالمغرب.

هذه الرؤية وهذا المستوى من التطور المالي تحقق إلى حد كبير بفضل الخزينة العامة المغربية التي بذلت جهداً كبيراً في العمل الفني والتحليلي لتحسين اتخاذ القرارات السليمة على المستوى

Companies News

وزيرة التخطيط والتنمية الاقتصادية تلقت الرئيس التنفيذي للمؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات لبحث أوجه التعاون

6.6 مليار دولار حجم عمليات المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار في مصر



تواجه عمليات التصدير إلى الأسواق الخارجية وعلى رأسها الأسواق الأفريقية.

وأشادت وزيرة التخطيط بحجم التعاون مع المؤسسة ووجهت الشكر إلى أسامة عبد الرحمن القيسي على مجهوداته وحرصه على التعاون مع مصر.

ومن جانبه، أكد الرئيس التنفيذي للمؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات، أن جمهورية مصر العربية تعد من الدول العشر الأولى التي تستفيد من خدمات المؤسسة في مجال

المملكة العربية السعودية: عقدت د. هالة السعيد وزيرة التخطيط والتنمية الاقتصادية ومحافظ جمهورية مصر العربية في مجموعة البنك الإسلامي للتنمية اجتماعاً مع أسامة عبد الرحمن القيسي الرئيس التنفيذي للمؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات الذراع التأميني لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية وذلك لدراسة أوجه التعاون والتنسيق في عدد من المواضيع الإستراتيجية.

وشمل اللقاء عرض موقف عمليات المؤسسة في مصر التي بلغت 6.6 مليار دولار تمثلت في تغطية عمليات تتعلق بالاستيراد والتصدير وخدمة الائتمان على الصادرات وتأمين الاستثمار الأجنبية.

كما ناقش الاجتماع الخطة المستقبلية للمؤسسة في مصر والتي شملت حشد مزيد من الدعم التأميني والائتماني لمشروعات البنية التحتية وقطاع السلع الإستراتيجية، وكذلك تطوير العلاقة مع البنوك المصرية في تمويل التجارة وائتمان الصادرات.

من جانبها، أكدت د. هالة السعيد أنها بوصفها محافظ جمهورية مصر العربية لدي مجموعة البنك الإسلامي للتنمية تسعى لتطوير العلاقة بين مصر ومؤسسات البنك كافة وزيادة مجالات التعاون وضرورة الاستفادة من قدرات المؤسسة الإسلامية في دعم الصادرات والمصدرين المصريين والمساهمة في فتح أسواق جديدة أمام الصادرات المصرية والمساهمة في التغلب على التحديات التي

التجارة والاستثمار، مما يعزز مكانتها باعتبارها أحد المساهمين الرئيسيين في المؤسسة. كما تحرص المؤسسة لتعزيز شراكات الدعم مع القطاعين العام والخاص لتحقيق الأهداف الإستراتيجية لجمهورية مصر العربية. إلى جانب خطط التوسع في دعم المصدرين المصريين وتعميق التعاون مع الحكومة المصرية في قطاع السلع الإستراتيجية ومشروعات البنية التحتية".

المصدر: المال

نتائج الشركة المركزية لإعادة التأمين للسنة المالية 2020

2020 انخفاض في نسبة الخسائر بنسبة 20.69% . كذلك، سجلت الشركة في إطار إستثماراتها المالية نموا يقدر ب 15.24%، محققة بذلك إيرادات مالية بمبلغ 3 184 مليون دينار جزائري

اختتاماً لهذه السنة، تصر الشركة المركزية لإعادة التأمين للتعبير عن شكرها و امتنانها لشركائها، و موظفيها وكذا كل عملائها على المستوى المحلي و الدولي.

أخيراً، تعرب الشركة عن تقديرها الكامل لشركائها المحليين والدوليين وكذلك لموظفيها، اللذين بفضل تعاونهم، تم تحقيق هذه النتائج

الجزائر: بانتهاء سنة 2020، حققت الشركة المركزية لإعادة التأمين رقم اعمال يقدر ب 33 624 مليون دينار جزائري (254 مليون دولار)، ما يعني انخفاض بنسبة 5.7% مقارنة بعام 2019. اما صافي الارباح فقد سجل نموا معتبرا بلغ 4 154 مليون دينار جزائري (31 مليون دولار) مقابل 3 116 مليون دينار جزائري (23 مليون دولار) في 2019.

فيما يخص تعاملاتها مع الخارج فقد ارتفع رقم اعمال الشركة بمعدل 2.90%، معززة بذلك توسعها على مستوى السوق العالمية لإعادة التأمين.

فيما يخص إجمالي تكاليف تعويضات الأخطار، فقد شهدت سنة

نمو 25% عن العام الجارى

«ثروة للتأمين» تستهدف تحقيق 250 مليون جنيه أقساطا خلال العام المالي المقبل

ويعتبر تأمين الأخطار الإلكترونية من التغطيات المستحدثة، ويُستخدم لحماية الشركات أو أى شخص يزاول نشاطا معيناً عن طريق الإنترنت، وكذلك الأفراد المستخدمين لشبكة الإنترنت من المخاطر القائمة على استخدام تلك الشبكة، وبشكل أشمل هو تأمين ضد الأخطار المتعلقة بالبنية التحتية لتكنولوجيا المعلومات وأنشطتها، ويندرج هذا النوع من التأمين تحت مظلة تأمينات المسئوليات، غير أنه عادة ما يتم استثنائه من وثائق المسئوليات النمطية، ويتم تغطيته بوثيقة خاصة في حال طلب العميل لذلك.

وتغطي وثيقة التأمين ضد مسئولية المديرين والتنفيذيين مسئولية مديري الشركات في حالات تعيين المدير لموظف غير كفؤ وفشل المدير في تحقيق خطة الشركة، وكذلك تجاوز السلطة وأخطاء التقارير، فيما تستثنى الوثيقة حالات النصب والاحتيال والتعمد في عدم الامتثال للقوانين واللوائح وصرف مكافآت غير قانونية. ويبلغ رأس المال المدفوع لشركة ثروة للتأمين (ممتلكات ومسئوليات)، 100 مليون جنيه ويتوزع هيكل ملكية «ثروة للتأمين» بنسبة 85% للمجموعة المالية «ثروة كابيتال»، و15% تملكها الشركة التجارية المتحدة للتأمين . اللبنانية، ويمتلك أحد المستثمرين الأفراد نسبة ضئيلة لا تتجاوز 1 في الألف، بغرض التوافق مع قانون الشركات المساهمة، الذى يشترط مشاركة ثلاثة مساهمين في هيكل الملكية

المصدر: المال

جمهورية مصر العربية: تستهدف شركة «ثروة للتأمين»، إحدى شركات مجموعة «ثروة كابيتال» للاستثمار، تحقيق 250 مليون جنيه أقساطا خلال العام المالي المقبل 2022/2021.

كشف أحمد خليفة العضو المنتدب للشركة، أن «ثروة» تخطط لتحقيق 25% نمو في محفظة الأقساط خلال العام المالي المقبل 2022/2021 عبر تحقيق 250 مليون جنيه أقساطا مقابل 200 مليون جنيه خلال العام المالي الجارى 2021/2020.

وقال خليفة إن الشركة تستهدف التوسع في نشاط تأمين الائتمان لتغطية مخاطر عدم السداد الناتجة عن التعثر، والذى يشهد طلبا كبيرا في سوق التأمين خلال الفترة الحالية، وهناك قليل من شركات التأمين التى تزاول هذا النشاط، وتستهدف الشركة العملاء من المؤسسات والأفراد معا، بهدف توسيع قاعدة العملاء وزيادة حجم محفظة الأقساط.

وتتظر الشركة موافقة الهيئة العامة للرقابة المالية على إصدار منتجين تأمينيين جديدين لتغطية مخاطر القرصنة الإلكترونية ومسئولية المديرين والمسؤولين «D&O».

ويعتبر تأمين الأخطار الإلكترونية من التغطيات المستحدثة، ويُستخدم لحماية الشركات أو أى شخص يزاول نشاطا معيناً عن

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر