

10/02/2020



النشرة الإلكترونية

GAIF Electronic Newsletter

دورية تصدر عن الأمانة العامة
للإتحاد العام العربي للتأمين

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه:

المقالات تُعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين، والأحصائيات على مسؤولية المصادر



GAIF 33rd
General Conference
Oran 11th - 14th Oct 2020

The Challenge of Modernizing The Arab Insurance Industry
تحدي عصنة صناعة التأمين العربية

Companies News

- Fitch Revises Tunis Re's Outlook to Positive, Affirms at 'AA-(tun)'
- QIC gross written premiums total QR12.8bn in 2019
- AMO : Sanad lance son assurance complémentaire
- العضو المنتدب ل«ثروة للتأمين»: نجحنا في تكوين محفظة أقساط متوازنة تتجاوز الـ 50 مليون جنيه خلال 6 أشهر من بدء مزاوله النشاط

Summary

فهرس النشرة

World Insurance

- Key Medical Trends Impacting Employers in the Middle East and North Africa
- Digitalisation is evolving the role of insurance, says Swiss Re

Arab Insurance

2. United Arab Emirates:

- سعيد تحتوت: مواكبة التكنولوجيا وأهمية التواصل
- مؤسسة النقد تطرح مسودة القواعد المنظمة لأعمال التأمين المصرفي لطلب مرثبات العموم
- الترخيص لشركة تأمين أجنبية بالسوق المحلي

:Saudi Arabia .4

- مؤسسة النقد تطرح مسودة القواعد المنظمة لأعمال التأمين المصرفي لطلب مرثبات العموم
- الترخيص لشركة تأمين أجنبية بالسوق المحلي

:Kuwait .6

- تشكيل اللجنة العليا لوحدة التأمين
- Top 10 insurance companies in Kuwait - Ranking per GWP

:Jordan.1

- نشرة أولية: أداء قطاع التأمين في الأردن لعام 2019

:Bahrain.3

- مقارنة بين المزايا التي تتضمنها الوثيقة الموحدة لتأمين المركبات (التأمين الشامل) والوثائق المعمول بها قبل إصدار الوثيقة الموحدة

:Palestine.5

- أنور الشنطي: التزام بالمعايير ونمو مستدام



Registration

8. Egypt:

- «المال» تنفرد بالنتائج الكاملة لسوق التأمين في 2019
- «أموال الغد» تنشر قواعد وضوابط التحول الرقمي لقطاع التأمين بالقانون الموحد الجديد

:Oman .7

- فريق عمل التأمين الصحي يعقد اجتماعه التاسع ويتابع أبرز المشاريع التشريعية والفنية لتطبيق ضماني



Registration

Dear readers,

We will appreciate receiving any information about your company and the Insurance industry in your country.

Thank you for your support.

قُرءاءنا الاعزاء

الرجاء من عموم القراء مدنا بأخبار شركاتهم وأسواقهم

شكراً على دعمكم

EDITORIAL

الافتتاحية

Dear GAIF members and friends,

أعزائنا أعضاء وأصدقاء الإتحاد العام العربي للتأمين؛

The GAIF General Secretariat team is deploying huge efforts to send you the Newsletter every Monday, reaching 2,700 readers by email and 2,500-3,000 via LinkedIn. We changed the GAIF Magazine content, being more rigorous and consistent; improved the presentation; increased the distribution from 750 to 1000 hard copies. In each issue, we have now a complete country file with statistics and interviews.

يبدل فريق الأمانة العامة جهوداً كبيرة لإيصال النشرة الإخبارية لكم كل يوم اثنين ، حيث تصل إلى 2700 قارئ عبر البريد الإلكتروني و 2500-3000 عبر LinkedIn . ولقد قمنا بتغيير محتوى مجلة "التأمين العربي" ، لنجعلها أكثر عملية ومفيدة؛ وقمنا بزيادة التوزيع من 750 إلى 1000 نسخة ورقية. في كل عدد، ننشر ملفاً عن بلد مع الإحصائيات والمقابلات.

Internally, we are upgrading the entire environment for employees and engaged in a process of improving the GAIF service level and improving the entire IT environment; we will have a new website this year.

داخلياً، نعمل على تحسين بيئة العمل للموظفين وتحسين مستوى خدمة GAIF ومنظومة تكنولوجيا المعلومات بالكامل ؛ وسيكون لدينا موقع جديد هذا العام.

Our communication has changed in terms of style and visuals, using social media to reach the broader insurance community.

لقد تغيرت طرق تواصلنا من حيث الأسلوب والشكل، باستخدام وسائل التواصل الاجتماعي للوصول إلى جمهور أوسع.

We are currently preparing for the next GAIF Conference in Oran (October 11-14th, 2020) in addition to two seminars, part of a larger program of seminars and high-level practical trainings.

نحن نستعد حالياً لمؤتمر GAIF القادم في وهران (11-14 أكتوبر 2020) بالإضافة إلى ندوتين، جزء من برنامج أكبر من الندوات والدورات التدريبية العالية المستوى.

Considering the challenges we are facing ie. Digitalisation, financial inclusion, closing the protection gap.... our actions have to be consistent to achieve the set objectives, in an effort to take the GAIF to the next level...

بالنظر إلى التحديات التي نواجهها أي الرقمنة والشمول المالي وتضييق الفجوة التأمينية ... يجب أن تكون جهودنا متسقة مع التحديات لتحقيق أهدافنا، في محاولة لإجراء نقلة نوعية للإتحاد.

This been said, your support and suggestions are most welcome!

بعد هذا التقديم ، يبقى دعمكم واقتراحاتكم موضع ترحيب كبير!

Chakib Abouzaid
Secretary General

شكيب أبوزيد
الأمين العام

Key Medical Trends Impacting Employers in the Middle East and North Africa

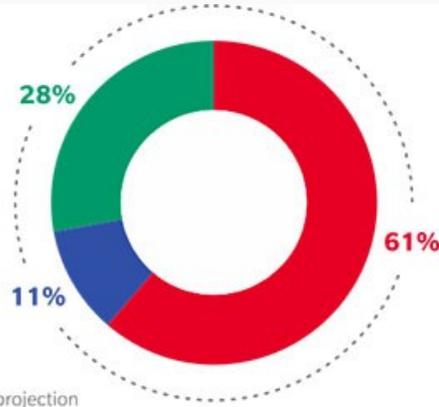
Health care expenditure is predicted to continue to grow in the Middle East and Africa (MEA) region and around the world. Monitoring key medical trends and the cost containment strategies that organisations are adopting is of keen interest to employers striving for efficiency and growth in 2020 and into the future.

In this report, we will unpack the survey results from the MMB Medical Trends Around the World Report and take a deeper dive into the key medical trends impacting employers in the Middle East and North Africa.

Key findings for the MENA region:

- Medical costs will continue to outpace general inflation, with even higher increases expected in 2020.
- Lifestyle factors will continue to drive increases in medical costs.
- Over and under-utilisation will continue to be a challenge in the region.
- Technology is being explored to provide progressive solutions for preventative care, with the MENA region being the strongest adopter of virtual health consultations.

61% of survey respondents from the MEA region predicted a higher medical trend rate for 2020.



- Same as 2019 projection
- Higher than 2019 projection
- Lower than 2019 projection

To download The Marsh's report, please [Click Here](#).

Source: Marsh

Digitalisation is evolving the role of insurance, says Swiss Re

Swiss Re's latest Sigma report has highlighted the effect that growing granularity of insight into customer behaviour is having on the role of insurance.

Insurance's role, Swiss Re says, is evolving from indemnification of losses to a broader consultative service on risk prevention and mitigation covering both private and commercial clients' changing needs over time.

While consumer-supplier touchpoints will become predominantly digital, human interaction is expected to continue to play a role vis consumer feedback and analysis.

The report notes how the availability of internet-enabled devices and universal connectivity has changed consumer behaviours and expectations, particularly among younger generations.

Empowered with digitally-facilitated information, consumers expect rapid access to information, transparency, and more personalised purchase experiences relevant to their lifestyles.

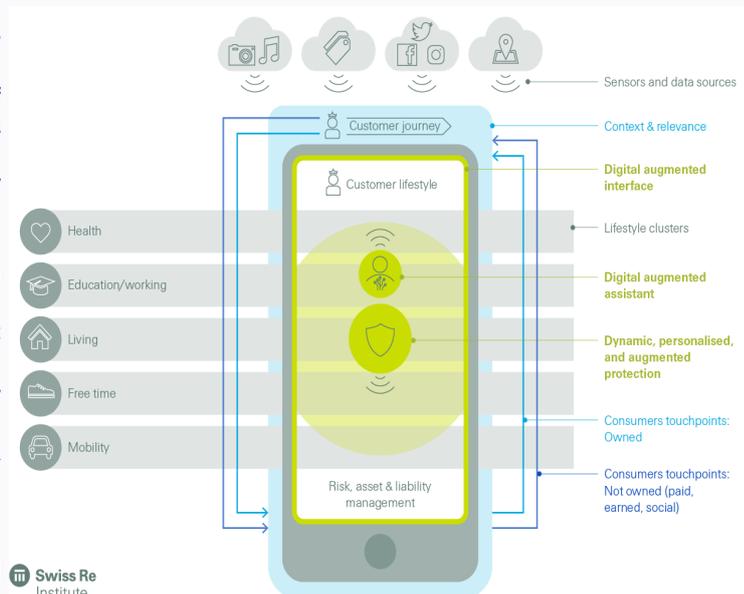
"As a result of digitalisation, insurers now have direct connection to their customers", says Jeffrey Bohn, Chief Research & Innovation Officer at Swiss Re Institute.

"With the availability of granular data, insurers can better segment customers enabling them to develop new tailored

products & services, and refine existing ones in real time. This benefits customers and insurers alike."

The report also highlights the import role emerging markets have had in optimising the potential of different data sources and consumer touchpoints.

Players in these markets are partnering with established digital platforms and ecosystems to combine features typically offered by standalone incumbent firms into a one-stop-shop service.



Insurers bring underwriting expertise, while platforms and ecosystems offer access to customers through an ability to target specific segments and mine user behaviour, as well as offer multiple touch-points to capture user attention.

Lastly, Swiss Re notes the important role regulation will have in supporting the integration of new technology and data into insurance business across different jurisdictions.

In monetising the potential of digitalisation, insurers will need to manage local data protection and privacy requirements.

Longer-term, the report stated that successful insurers will be those that can leverage insights from their investments and partnerships in data and analytics, and develop compelling risk protection solutions aligned with evolving regulations.

To Read and download Sigma 1/2020 (Data driven insurance), please [Click Here](#)

Source: Reinsurance News & Swiss Re

World
Insurance



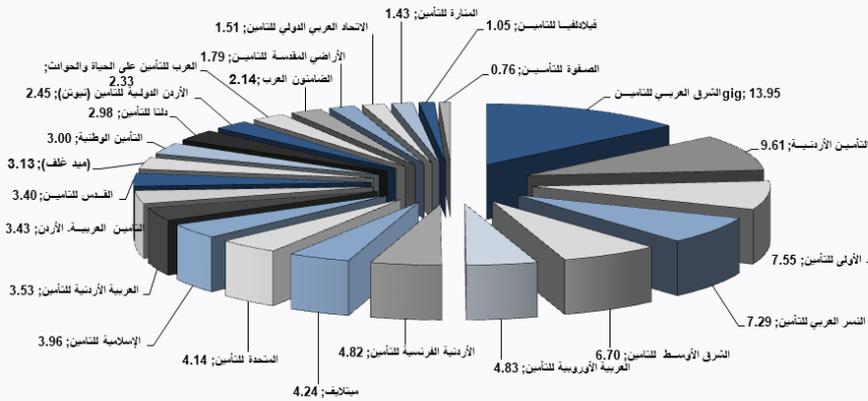
قامت دائرة الدراسات والتدريب في الاتحاد الأردني لشركات التأمين بإصدار نشرة أولية عن نتائج أعمال قطاع التأمين لعام 2019 بالاستناد الى كشوف الانتاج والتعويضات الشهرية لشركات التأمين كون البيانات المالية المدققة الختامية يتم انجازها غالباً في شهر نيسان من كل عام بعد مصادقة مدقق الحسابات الخارجي ومجلس إدارة الشركة والهيئة العامة للشركة، حيث تأتي هذه النشرة الأولية لتعطي مؤشرات مبدئية عن أداء القطاع والحصص السوقية من الأقساط والتعويضات ونسب النمو في مختلف فروع التأمين.

وفيما يلي أبرز المؤشرات:-

أقساط التأمين

أظهرت النتائج الإجمالية لسوق التأمين الأردني كما في 2019/12/31 عن أعمال (24) شركة تأمين (داخل الأردن) نمواً في أقساط التأمين المكتتبية بنسبة 1.3% حيث وصل إجمالي الأقساط الى مبلغ 614,492,222 دينار مقارنة مع مبلغ 606,637,965 دينار كما في 2018/12/31.

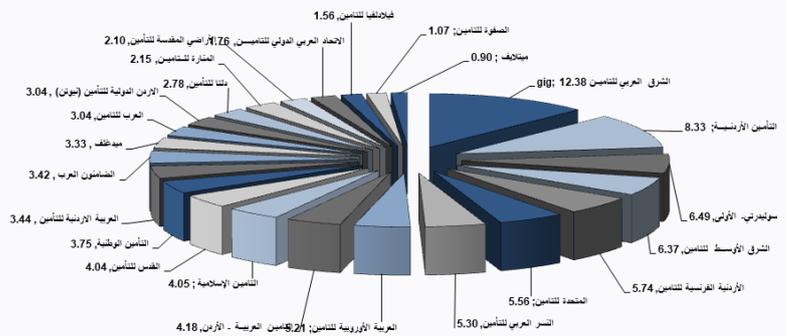
% حصة الشركات من أقساط سوق التأمين الأردني لعام 2019



تعويضات التأمين

في جانب التعويضات ارتفع إجمالي التعويضات المدفوعة لسوق التأمين في 2019/12/31 الى مبلغ 473,767,192 دينار، وبنسبة قدرها 1.6% مقارنة مع نفس الفترة من عام 2018 التي سجلت تعويضات بمبلغ 466,299,928 دينار.

% حصة الشركات من تعويضات سوق التأمين الأردني لعام 2019



التأمين التكافلي

وفي جانب التعويضات فقد بلغت التعويضات المدفوعة في عام 2019 من الشركات التي تمارس التأمين التكافلي مبلغ ٥٠ مليون دينار وبنسبة ارتفاع قدرها 9.7% عن عام 2018 مشكلة ما نسبته 10.5% من إجمالي التعويضات المدفوعة للسوق لعام 2018.

حققت أعمال التأمين التكافلي في الأردن في نهاية عام 2019 التي تمارسها شركتا تأمين إجمالي أقساط بمبلغ 71 مليون دينار وبنسبة ارتفاع بلغت 6% عن عام 2018 محققاً ما نسبته 11.5% من إجمالي الأقساط المكتتبية للسوق لعام 2019.

أعلى خمس شركات من حيث الأقساط المكتتبة (داخل الأردن) كما في 2019/12/31

اسم الشركة	المبلغ (دينار أردني)	% الحصّة من اجمالي الأقساط
الشرق العربي للتأمين gig	85,695,019	14.0
التأمين الأردنية	59,050,317	9.6
سوليدرتي- الأولى للتأمين	46,365,752	7.6
النسر العربي للتأمين	44,792,214	7.3
الشرق الأوسط للتأمين	41,174,086	6.7
المجموع	277,077,388	45.2

أعلى خمس شركات من حيث التعويضات المدفوعة (داخل الأردن) كما في 2019/12/31

اسم الشركة	المبلغ (دينار أردني)	% الحصّة من اجمالي التعويضات المدفوعة
الشرق العربي للتأمين gig	58,655,880	12.4
التأمين الأردنية	39,453,994	8.3
سوليدرتي- الأولى للتأمين	30,765,291	6.5
الشرق الأوسط للتأمين	30,167,782	6.4
الأردنية الفرنسية للتأمين	27,203,976	5.7
المجموع	186,246,923	39.3

Jordan

هذا وبين الاستاذ/ ماهر الحسين - المدير العام للاتحاد الأردني بأن النشرة الأولية لنتائج أعمال شركات التأمين تعطي مؤشرات مبدئية عن أداء القطاع والحصص السوقية للشركات ، مشيراً بأن مركز الدراسات في الاتحاد يصدر النشرة بناء على الميزانيات والبيانات القادمة من الشركات المعتمدة والموافق عليها من قبل إدارة التأمين وهيئة الأوراق المالية.

وأشار الحسين بأن الإتحاد يعمل على تفريغ البيانات وميزانيات الشركة كما هي مدرجة في جداول ، واعتمادها على هذا الأساس من حيث أقساط الشركات والتعويضات والمخصصات ورأس المال وهامش الملائة كلا حسب ميزانيات شركة التأمين المعتمدة والمصادق عليها من قبل الهيئة العامة.

المصدر: الاتحاد الأردني لشركات التأمين و أخبار البلد

في حوار له بمجلة البيان

سعيد حتوت: مواكبة التكنولوجيا وأهمية التواصل



يؤكد السيد سعيد حتوت الرئيس التنفيذي لشركة الهلال لايف، على أهمية الواقع الاقتصادي العام في البلاد والمنطقة لجهة إحداهن نقلة نوعية وتطور فعلي في قطاع التأمين كما غيره من القطاعات الخدمانية والمالية، منبهة إلى نتائج المنافسة القاسية على الأرقام والربحية.

يقول السيد سعيد حتوت أن التكنولوجيا في قطاع التأمين على رغم أهميتها، فإنها لم تبلغ ضرورة التواصل والتفاعل المباشر بين ممثلي الشركة والمؤمن، وهذا ما تعمل عليه شركة الهلال لايف التي باتت تحتل حيزاً واسعاً في العمل والحضور والإنتاج في مملكة البحرين.

- ما هو برأيكم التطورات التي طرأت على قطاع التأمين خلال العام 2019؟ عالمياً، استمرت أوضاع القطاع على حالها تقريباً من دون تطورات بارزة، باستثناء عدد من عمليات الدمج والاستحواذ التي تمت بين عدد من الشركات الكبرى، إضافة إلى ما نشهده من توجه عالمي نحو أساسيات العمل التأميني، في ظل تراجع العوائد على الإستثمارات.
- هل تعتقدون أن التأمين الصحي الإلزامي الذي يجري التحضير له في البحرين سيلعب دوراً في تحفيز هذا القطاع وتطوير أدائه ونموه؟ لا زالت الأمور غير واضحة في هذا المجال، علماً أن البعض يتوقع البدء بالعمل بالتأمين الصحي الإلزامي للمقيمين والزائرين منتصف العام 2020، وقد تم تعيين شركة مارش كمستشار لهذه العملية.
- تأمل إنطلاق أعمال التأمين الصحي الإلزامي خلال العام 2020 بما من شأنه الإنعكاس إيجابياً على عمل القطاع وأدائه.
- تأمل إنطلاق أعمال التأمين الصحي الإلزامي خلال العام 2020 بما من شأنه الإنعكاس إيجابياً على عمل القطاع وأدائه.
- في البحرين شهد قطاع التأمين نمواً بسيطاً بفعل الأوضاع الاقتصادية التي تمر بها المملكة كما باقي دول مجلس التعاون الخليجي، بما يتعكس على واقع الشركات والمؤسسات والأفراد الذين يسعون إلى التخفيف من المصاريف على اختلافها وتنوعها وبوالص التأمين احداها.. من هنا بدأنا نشهد تراجعاً نسبياً في الأقساط المتعلقة بالتأمين الصحي وتأمينات الحياة من دون أن ننسى أن المنافسة القوية بين شركات التأمين تلعب دوراً في خفض الأسعار وتراجع هامش الربحية.

United
Arab
Emirates

التي لازالت تعتمد بشكل أساسي على مقابلة الزبائن لتحديد احتياجاتهم وتوجيههم نحو اختيار التغطيات المناسبة حيث أن العميل، وبعد اطلاعه على المنتجات من خلال استعمال التكنولوجيا، يتطلع إلى التواصل مع أشخاص معينين تربطه بهم علاقات ثقة وتواصل دائم. وهذا ما يميز التأمينات الشخصية عن باقي أنواع التأمينات.

لنجاح التسويق عبر التكنولوجيا يجب أن تكون البرامج مبسطة وسهلة الفهم وعملية الاكتتاب سلسة وسريعة ويمكن تحقيق ذلك عبر برامج معدة خصيصاً لهذا النوع من التسويق.

في شركة الهلال لايف، استثمرنا كثيراً في التكنولوجيا وابتد كل منتجاتنا متوافرة على الشبكة ولدينا التطبيقات اللازمة للتفاعل مع الزبائن عبر الإنترنت، لكننا أيضاً نركز على التواصل مع الزبائن وتقديم العروض المناسبة والملائمة لهم.

• ماذا عن شركتكم في العام 2019؟

حافظنا على ثبات الأقساط في العام 2019 مقارنةً مع ما كانت عليه في العام 2018، على رغم زيادة عدد الزبائن، وذلك بفعل تراجع الأسعار الناجم عن الأوضاع الاقتصادية من جهة وإشتداد المنافسة من جهة أخرى الإستثمارات كانت في وضع أفضل وحقت نمواً ملموساً.

حققنا الكثير من الإنجازات في العام 2019، ومنها إطلاق منتج لبيان أهمية الوقاية الصحية والمساعدة في طرق تطبيقها وصولاً إلى حياة صحية أفضل. كما أننا بصدد إطلاق مجموعة من البرامج الجديدة مثل تغطية العناية الحرجة وهو برنامج مخصص لتغطية لبعض أنواع مرض السرطان.

نأمل حصول تطورات إيجابية في الوضع الاقتصادي العامة في البلاد خلال العام 2020، بمت انعكس إيجاباً على القطاعات الاقتصادية والخدماتية والإنتاجية كافة ومنها قطاع التأمين.

المصدر: مجلة البيان

• المعيار المحاسبي الجديد IFRS 17 سيؤثر كثيراً على عمل قطاع التأمين، لاسيما العاملة في مجال التأمين على الحياة؟

تستعد شركات التأمين العاملة في مملكة البحرين لتطبيق هذا المعيار المحاسبي الجديد حسب التواريخ المحددة من قبل مصرف البحرين المركزي عبر سلسلة ورش عمل وتدريب للموظفين والكادرات للتعامل مع ألياته بشكل علمي وصحيح، وفي اعتقادي أن كل الشركات تسير في المنحى المرسوم والمخطط له لتتوافق أعمالها مع معيار IFRS 17.

شركات التأمين على الحياة ستأثر أكثر من غيرها لأنها تنتج سلماً على آجال طويلة، وهذا المعيار المحاسبي الجديد يتطلع بنظرة مستقبلية إلى كل العقود ويتعامل معها من هذا المنظار.

نحن كشركة قطعنا أشواطاً بعيدة في الإستعداد لتطبيق هذا المعيار المحاسبي الجديد.

• باتت التكنولوجيا تلعب دوراً هاماً في قطاع التأمين. ماذا عن التكنولوجيا والتأمين على الحياة؟

أصبحت التكنولوجيا من الأدوات الهامة والأساسية والحيوية لتطوير قطاع التأمين، سواءً لجهة تطوير معاملات الشركات الداخلية أو لجهة علاقات الشركة المتنوعة والمتعددة والمتشعبة مع الزبائن، لاسيما مع الإرتفاع الكبير في إستخدام الهواتف المتنقلة، بحيث بات عدد كبير من العملاء يرغب في إتمام جميع عملياته عبر الهواتف والأجهزة الذكية المتطورة.

في قطاع التأمين على الحياة في دول مجلس التعاون الخليجي وعلى رغم أن الشركات قد قامت بعمليات إستثمار كبيرة في مجال التكنولوجيا التي وضعت كل الخدمات والمنتجات في تصرف الزبائن عبر كبسة زر كما يقال، فإننا لم نلاحظ حتى اليوم أية قصة نجاح كبرى في هذا المجال في ما يخص تسويق تأمينات الحياة

United
Arab
Emirates

Comparison between the Benefits of the unified "Own Damage" Motor Policy (Comprehensive) and the Pervious Policies

مقارنة بين المزايا التي تتضمنها الوثيقة الموحدة لتأمين المركبات (التأمين الشامل) والوثائق المعمول بها قبل إصدار الوثيقة الموحدة

الوثائق المعمول بها قبل إصدار الوثيقة الموحدة Other Previous Comprehensive Policy	الوثيقة الموحدة Unified Comprehensive Motor Policy	
تفاوتت من شركة لأخرى وأغلب الوثائق تبدأ من 100 دينار بحريني للمركبات التي تتراوح قيمتها من 10,000 و 20,000 دينار بحريني Differs from company to company and in most policies starts from BD 100 for vehicle valued between BD 10,000 to BD 20,000	يبدأ من 50 دينار بحريني للمركبات بقيمة 20,000 دينار بحريني أو أقل Start from BD 50 for a vehicle valued at BD 20,000 or less	التحمل الإلزامي Compulsory Excess
يبدأ من 200 أو 250 دينار بحريني Starts from BD 200 or BD 250	يبدأ من 50 دينار للمركبات بقيمة 20,000 دينار بحريني أو أقل Starts from BD 50 for a vehicle valued at BD 20,000 or less	التحمل الإضافي Additional Excess
لا تكون جزء من التغطية في أغلب الوثائق وتكون إختيارية مقابل دفع قسط إضافي Not covered or optional with additional premiums	سيتم تعويض المؤمن له عن الأضرار الناتجة عن أحوال الطقس والمناخ وبعده أقصى 300 دينار بعد خصم مبلغ التحمل الإلزامي The vehicle's windscreen would be covered; including the damages caused by weather and climate with a limit amount of BD 300 after charging the applicable compulsory excess	الزجاج الأمامي Windscreen Cover
يتم احتساب التحمل الإضافي في حال كان المتسبب بالحادث لم يتجاوز عمره (25) عاماً	يتم احتساب التحمل الإضافي في حال كان المتسبب بالحادث لم يتجاوز عمره (21) عاماً	عمر سائق المركبة

Bahrain

الوثائق المعمول بها قبل إصدار الوثيقة الموحدة Other Previous Comprehensive Policy	الوثيقة الموحدة Unified Comprehensive Motor Policy	
Excess would be charged on vehicle driven by any person who has not exceeded the age of 25 years	Excess would be charged on vehicle driven by any person who has not exceeded the age of 21 years	Age of the Driver
يتم احتساب مبلغ يتراوح بين 200 و 250 دينار بحريني في حال تقييد الحادث ضد مجهول Starts from BD 200 or BD 250	يتم احتساب مبلغ وقدره 100 دينار بحريني في حال تقييد الحادث ضد مجهول BD 100 incase of accident caused by unknown person	التحمل ضد مجهول Excess related to accident caused by unknown person
إذا كان الإلغاء يطلب من المؤمن له: يتم احتساب القسط المرجع وفق جدول معين يبدأ بنسبة 12.5% ولا يتم إرجاع أي مبلغ للمدة المتبقية التي تزيد عن 8 شهور Upon policy holder request for cancellation; the refund is based on table with a rate started from 12.5% refund and with no refund after 8 months of the policy term	إذا كان الإلغاء يطلب من المؤمن له: يتم احتساب القسط المرجع مع تطبيق مبدأ النسبة والتناسب وذلك بعد خصم رسوم إدارية لا تزيد عن خمسة دنانير Upon policy holder request for cancellation; the refund is based on pro rata after deducting not more than BD 5	الإلغاء Cancellation
كل شركة تطبيق أحكام وضوابط مختلفة قد تتفاوت فيها نسبة الاستهلاك ومكان التصليح وغيرها من الأحكام Different practice from company to company in respect of depreciation and repairing place	سيتم العمل بإجراءات وضوابط التعامل مع المطالبات الصادرة بموجب القرار رقم 23 لسنة 2016 Subject to the provisions contained in procedures on dealing with claims arising from the compulsory third party motor policy issued in resolution No. 23 of 2016	أحكام تسوية المطالبات Procedures on dealing with Claims
لا يوجد حد أدنى للمنافع وتعتمد على العقد (الوثيقة) المبرم بين الشركة والمؤمن له No minimum benefits and differ from company to company	تمثل الحد الأدنى من التغطية المقدمة للمؤمن له Specifies the minimum benefits of Motor Insurance	المنافع Benefits
تتفاوت من شركة لأخرى Different practice from company to company	تم تحديد نسب الإستهلاك وحسب عمر المركبة Specifies the depreciation rate and based on the vehicle age	نسبة الإستهلاك Applicable Depreciation

المصدر: مصرف البحرين المركزي



مؤسسة النقد تطرح مسودة القواعد المنظمة لأعمال التأمين المصرفي لطلب مرثيات العموم

تُعلن مؤسسة النقد العربي السعودي "ساما" طرح مشروع "مسودة" القواعد المنظمة لأعمال التأمين المصرفي داعية في هذا الصدد العموم والمختصين والمهتمين - تعزيزاً لمبدأ الشفافية والمشاركة - إلى إبداء ملاحظاتهم ومرثياتهم. وتأتي هذه الخطوة استمراراً لدور المؤسسة في تطوير منظومة الخدمات المالية في المملكة ومواكبة أحدث التطورات التقنية بما يخدم أهداف المؤسسة من نمو قطاع التأمين وازدهاره ونشر الوعي والثقافة التأمينية وتهدف قواعد أعمال التأمين المصرفي إلى توسيع نطاق توزيع وتسويق منتجات التأمين عبر البنوك، والتيسير على العملاء للحصول على كافة احتياجاتهم المالية من مكان واحد، وتنظيم أعمال وممارسات التأمين المصرفي في المملكة والعلاقات بين شركات التأمين والبنوك في هذا الشأن، كما تُعدُّ وسيلةً لضمان وصول

المصدر: مؤسسة النقد العربي السعودي

الترخيص لشركة تأمين أجنبية بالسوق المحلي

وأشار إلى أن أي شركة جديدة تدخل السوق تحتاج إلى وقت من حيث التأسيس للمكاتب والموظفين والإدارة، متوقفاً أن يرتفع مستوى خدمات التأمين والجودة وتطوير المنتجات التأمينية، وإدخال منتجات أخرى جديدة للسوق المحلي؛ وذلك بسبب الخبرة الطويلة لتلك الشركات في مجال التأمين. ودعا إلى ضرورة وجود تعاون من جميع الجهات ذات العلاقة؛ لضمان الاستفادة القصوى، إذ أن دخول تلك الشركات سيعزز سوق التأمين المحلي الذي يعد بركا مقارنة بالأسواق الأخرى. وطالب أن تكون الشركات العالمية التي ستعمل بالسوق المحلي على المستوى المطلوب خاصة أن سوق التأمين يعد حديثاً، مما يتطلب شركات تعمل على حل بعض مشكلات الجودة والخدمات.

المصدر: الأيام

أكد المتحدث باسم شركات التأمين عادل العيسى، أن شركة أجنبية واحدة حصلت على ترخيص للعمل بالمملكة، إلا أنها لم تبدأ العمل في السوق المحلي، متوقفاً أن تكون الشركة جاهزة لتطلق أعمالها في العام الحالي. وأضاف العيسى لـ«اليوم»: «إن قواعد الترخيص والرقابة على فروع شركات التأمين الأجنبية أو شركات إعادة التأمين صدرت من مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما» أواخر عام 2018، مشيراً إلى أن أي شركة أجنبية يحق لها التقدم في أي وقت لمؤسسة النقد وتحصل على الترخيص اللازم لبدء العمل.

**Saudi
Arabia**

في حوار له بمجلة البيان

أنور الشنطي: الالتزام بالمعايير ونمو مستدام

يؤكد السيد أنور الشنطي رئيس الاتحاد الفلسطيني لشركات التأمين والرئيس التنفيذي لمجموعة ترست العالمية للتأمين في فلسطين على أهمية الدور الذي يلعبه قطاع التأمين الفلسطيني في خدمة الاقتصاد الوطني لا سيما في ضوء التزام الشركات بتطبيق المعايير المالية العالمية وتسخير التكنولوجيا في خدمة التطور الدائم والالتزام بقياس مؤشرات الأداء في كل مرحلة. ويتحدث السيد أنور الشنطي من أرقام شركة ترست العالمية للتأمين - فلسطين التي باتت في موقع متقدم جداً وصلب وهي تتمتع بملاءة عالية وأداء متقدم.

الرقمنة في التشغيل والبيع وعمليات المعاملات الذكية. قطاع التأمين الفلسطيني يشهد تطوراً كبيراً ولا يعاني مشاكل بارزة في ذلك.

• ما هي الأرقام المحققة في ترست - فلسطين حتى نهاية الفصل الثالث من العام 2019؟

أنه العام السادس والعشرون على وجودنا في فلسطين. وقد بتنا نتمتع بكل عناصر القوة والنجاح في عملياتنا.

من المتوقع أن نصل إلى رقم إنتاج يصل إلى حدود 60 مليون دولار أمريكي مع أرباح تتراوح بحدود 3.5 مليون دولار أمريكي، علماً بأن هذه الأرباح أقل من العام بسبب المخصصات الإضافية التي تم أخذها للمعايير الحديثة. إضافة إلى زيادة في التعويضات التي وصلت إلى 46 مليون دولار أمريكي حتى نهاية الشهر التاسع من العام 2019.

تتمتع ترست وشركاتها التابعة بأصول تصل إلى 192 مليون دولار أمريكي وحقوق مساهمين بحدود 57 مليون دولار أمريكي، ولديها محفظة متوازنة، تتوزع بين التأمينات على السيارات بنسبة 66% وتأمينات صحية بنسبة 8% وتأمينات على الحياة بنسبة 4% والباقي أي 22% تأمينات عامة. مع الإشارة إلى أن استثمارنا تسير بشكل صحيح وتحقق عوائد جيدة.

• ماذا تتوقعون للعام 2020؟

معدلات نمو جيدة على رغم الصعوبات التي ستواجهنا للعام 2020، أهمها ذلك الناتجة عن تداعيات الانتخابات الفلسطينية والإسرائيلية والتذبذب الحاصل في سعر صرف العملة. ونتطلع إلى الاستفادة من أي فرص استثمارية ممكنة وتوسيع شبكة الاستثمار وتنويعه ليدعم النتائج المالية للشركة.

المصدر: مجلة البيان

• ما هي قراءتكم لواقع قطاع التأمين في فلسطين للعام 2019؟ يتأثر قطاع التأمين الفلسطيني كغيره من قطاعات التأمين في مختلف دول العالم، بالوقائع السياسية والاقتصادية العامة، وتزداد هذه المؤثرات في فلسطين بفعل الحصار على المستويات كافة الذي تمارسه السلطات الإسرائيلية، والذي ينعكس على شكل صعوبات وتحديات جمة للقطاعات كافة. لكن رغم ذلك فإن قطاع التأمين الفلسطيني من المتوقع نموه بنسبة 8% حتى عام 2019. وسط كل هذه العوامل والظروف يعمل قطاع التأمين الفلسطيني على مواكبة التطورات العالمية كافة، مثلاً البدء في تطبيق المعيار المحاسبي الجديد IFRS9، مما انعكس على نتائج الميزانيات وبياناتها المالية ومخصصاتها.

• ماذا عن المعيار المحاسبي الجديد IFRS17؟

المعيار المحاسبي الجديد IFRS17 يشكل تطوراً تنظيمياً كبيراً وهاماً في مجال الحوسبة بوثائق التأمين، وهو يهدف في الدرجة الأولى إلى تحقيق أكبر قدر ممكن من الشفافية في عملية إعداد التقارير المالية للشركات، كما أنه يعيد ترتيب نظام المحاسبة بأكمله ويسهم في قيام شركات تأمين صلبة وتتمتع بملاءة كبيرة. لقد بدأت شركات التأمين في فلسطين الاستعداد الجيد لتطبيق هذا المعيار الجديد وهي بالتأكيد مستعدة لتطبيق كل المعايير العالمية التي تجعل من التحديات المالية في فلسطين متماشية مع ذلك.

• دخلت التكنولوجيا بقوة إلى عالم التأمين. ما هي التحولات التي أحدثتها في هذا القطاع؟

استثمرت كل شركات التأمين العاملة في فلسطين في التقنيات الناشئة لتحسين تجربة العملاء والارتقاء بمستوى الكفاءة التشغيلية. حتى بات الابتكار والتكنولوجيا من الركائز الأساسية التي يستند إليها هذا القطاع لدفع مسيرة النمو والإزدهار لعملياته.

تبذل شركات التأمين الفلسطينية جهوداً عدة للاستثمار في التكنولوجيا الحديثة وتسخير الابتكارات التقنية لمزيد من التوسع والانتشار والتفاعل الإيجابي مع المؤتمين وذلك من خلال استحداث برامج جديدة ومنتجات جديدة تعتمد على

Palestine

«القبس» تنشر

تشكيل اللجنة العليا لوحدة التأمين

الشركة الأهلية للتأمين خلال الفترة من 2001 وحتى عام 2009، علماً أنه حاصل على ليسانس حقوق من جامعة القاهرة عام 2000. أما عبد الله السنان فيتمتع بخبرة طويلة في القطاع المالي والأسواق المالية ويشغل حالياً منصب رئيس القطاع التنفيذي -الالتزام الرقابي ومكافحة غسل الأموال- في الشركة الكويتية للتمويل والاستثمار «كفيك»، وعضو في مجلس إدارة شركة كفيك للوساطة المالية. وكان السنان مستشاراً لوزير التجارة والصناعة خالد الروضان في شؤون التأمين، وشارك في إعداد قانون تنظيم التأمين الجديد كما شارك في تدريب مسؤولي وموظفي العديد من الشركات المدرجة في بورصة الكويت في مجال الحوكمة والالتزام الرقابي، علماً أنه يحمل درجة البكالوريوس في إدارة الأعمال -التمويل والمنشآت المالية- من كلية العلوم الإدارية جامعة الكويت.

المصدر: القبس

Top 10 insurance companies in Kuwait
- Ranking per GWP

In thousands

Rank		Insurance companies	Turnover 2018		Turnover 2017		2017-2018 Evolution* %	2018 market shares %
2018	2017		KWD	USD	KWD	USD		
1	1	Gulf Insurance	335,745	1,101,097	304,779	1,006,586	10.16	53.04
2	2	Al Ahleia Insurance	83,982	275,425	71,980	237,728	16.67	13.27
3	3	Kuwait Insurance	36,379	119,306	37,811	124,878	-3.79	5.75
4	4	Warba Insurance	28,552	93,638	30,817	101,778	-7.35	4.51
5	6	BKIC/GIG	121,136	39,800	11,597	38,300	4.65	1.92
6	5	Enaya	11,739	38,500	11,657	38,500	0.70	1.85
7	8	Ilaf Takaful Insurance	8,538	28,000	7,388	24,400	15.57	1.35
8	10	Cigna	7,910	25,940	917	3,030	762.60	1.25
9	7	t'azur Takaful	7,562	24,800	7,630	25,200	-0.89	1.19
10	9	First Takaful	5,240	17,186	6,397	21,129	-18.09	0.83
Total			537,783	1,763,692	490,974	1,621,529	9.53	84.97
Rest of the market **			95,162	312,088	64,605	213,371	47.30	15.03
Total market			632,945	2,075,780	555,579	1,834,900	13.93	100.00

* 29 companies

** Evolution in local currency

Exchange rate as at 31 december 2018 : 1 KWD = 3.27956 USD | 31 december 2017 : 1 KWD = 3.30268 USD

Source: Atlas Magazine

Kuwait



فريق عمل التأمين الصحي يعقد اجتماعه التاسع ويتابع أبرز المشاريع التشريعية والفنية لتطبيق ضماني

قاعدة بيانات التأمين الصحي، وتقييم أليات التحديث للبيانات التي تنفذها الجهات ذات العلاقة بما يحقق الدقة المناسبة، واستعراض الموقف التنفيذي على مشروع التعديل على قانون شركات التأمين وشركات التأمين التكافلي وتهيتها بما يتناسب ومقتضيات تعميم المشروع على العاملين في القطاع الخاص والمقيمين والزائرين للسلطنة، بالإضافة إلى الوقوف على الموقف التنفيذي لمشروع لائحة ترخيص وتنظيم شركات إدارة مطالبات شركات التأمين الصحي TBA، وناقش الفريق الموقف التنفيذي لمهام فريق تحليل وتقييم عطاءات الشركات المتقدمة لتنفيذ مشروع الربط الإلكتروني للتأمين الصحي (منصة ضماني)، وناقش الفريق أيضاً الموقف التنفيذي لمهام فريق تسعير والخدمات العلاجية في القطاع الصحي الخاص، والآلية المتبعة على تطبيق نظام الترميز الطبي وغيرها من المواضيع ذات العلاقة.

الجدير بالذكر أن أعمال هذا الاجتماع تأتي في إطار العمل المشترك بين الجهات المعنية بتطبيق مشروع تعميم التأمين الصحي للعاملين في القطاع الخاص والزائرين لأرض السلطنة بناء على قرار مجلس الوزراء الموقر القاضي بتكليف الهيئة العامة لسوق المال بالعمل على إعداد اللوائح والبنية التنظيمية لتطبيق المشروع، والذي يهدف إلى ضمان توفير الرعاية الصحية للعاملين في القطاع الخاص والزائرين للبلد.

المصدر: الهيئة العامة لسوق المال

عقد فريق عمل مشروع تعميم التأمين الصحي للعاملين في القطاع الخاص والزائرين للسلطنة (ضماني) اجتماعه التاسع والذي عقد برئاسة أحمد بن علي المعمري نائب الرئيس لقطاع التأمين ورئيس فريق العمل، وبحضور الأعضاء ممثلي الجهات الشريكة في المشروع من وزارة الصحة والقوى العاملة وغرفة تجارة صناعة عمان وهيئة التأمينات الاجتماعية وجمعة التأمين العمانية، ويأتي هذا الاجتماع في سياق اللقاءات المستمرة لأعضاء الفريق لمناقشة ما تم إنجازه خلال الفترة المنصرمة واستعراض الموقف التنفيذي لعدد من المشاريع التحضيرية والمصاحبة لتطبيق مشروع التأمين الصحي (ضماني).

استهل المعمري أعمال الاجتماع بالإشادة بالتفاعل الإيجابي الذي تبديه الجهات المعنية في المرحلة التحضيرية لتطبيق مشروع ضماني، مشيراً بأن المشروع والله الحمد وصل مراحل متقدمة من الجاهزية، وهو ما يترجمه صدور عدد من التشريعات المنظمة للقطاع؛ كقواعد التأمين الصحي والوثيقة الموحدة للتأمين الصحي والتعديلات المصاحبة، والربط الإلكتروني بين شركات التأمين والمؤسسات الصحية الخاصة من جهة، وبينها وبين الجهات المشرفة، إلى جانب الانتهاء من إعداد قاعدة بيانات متكاملة حول التأمين الصحي.

تضمن أعمال الاجتماع مناقشة المواضيع المستجدة والتطورات، حيث تم مناقشة الجدول التفسيري للوثيقة الموحدة للتأمين الصحي، كما تم الوقوف على

Oman

«المال» تنفرد

بالتناج الكاملة لسوق التأمين في 2019

أو الحياة، بأنها نتيجة الجهد المبذول من جميع الأطراف والأطراف الفاعلة في السوق، بدءاً من جهازه الرقابي، وصولاً إلى شركات التأمين، عابرة بوساطة التأمين بتنوعهم.

وأكد أن فرص النمو في سوق التأمين ما زالت متوفرة، وتتزايد معدلاتها يوماً بعد الآخر، لافتاً إلى أن دخول عدد من اللاعبين الجدد للسوق يؤكد أنه لم يصل إلى مرحلة التشبع، وأن مؤشرات ربحيته تتزايد بوتيرة كبيرة، مشدداً على أن القادم في سوق التأمين سيكون أفضل.

وقال نائب رئيس الرقابة المالية، إن أقساط سوق التأمين الكلية- أي الأقساط المباشرة مضافاً إليها أقساط إعادة التأمين- بلغت 35.2 مليار جنيه، منها 33.4 مليار جنيه أقساط مباشرة، مقابل 1.8 مليار جنيه أقساط إعادة تأمين سواء وارد محلي أو خارجي، وهو ما يدل على أمرين.

وأضاف عبد المعطى، أن الدلالة الأولى مرتبطة بكفاءة السوق المحلية وقدرتها على ترويض المخاطر وأنها محل ثقة الأسواق الخارجية وهو ما تعكسه أقساط إعادة التأمين الوارد من الخارج، والثاني له علاقة بتعاون الشركات مع بعضها البعض في ترويض المخاطر لزيادة الطاقة الاستيعابية ونسب الاحتفاظ وهو ما تعكسه الأرقام المرتبطة بأقساط إعادة التأمين الوارد محلياً.

فاتورة التعويضات تصل إلى 16.9 مليار جنيه تقاسمها شركات الأشخاص والمسئوليات

من جهة أخرى، كشفت نتائج سوق التأمين عن زيادة فاتورة التعويضات والمطالبات المباشرة لسوق التأمين في 2019 لتصل إلى 16.9 مليار جنيه تقريباً، مقابل 14.1 مليار جنيه في العام السابق 2018، بزيادة قيمتها 2.8 مليار جنيه.

وتقاسمت شركات تأمينات الحياة وتكوين الأموال- المعروفة بشركات الأشخاص- فاتورة التعويضات والمطالبات نسبياً مع شركات تأمين الممتلكات، فبلغ نصيب شركات الحياة من الفاتورة 8.4 مليار جنيه، مقابل 8.5 مليار جنيه نصيب شركات

20.1% نسبة النمو في الأقساط المباشرة، و 16.9 مليار جنيه فاتورة تعويضات السوق في عام

نجحت 39 شركة تأمين - منها 24 تعمل في نشاط التأمين علي الممتلكات والمسئوليات، و 15 في تأمينات الحياة وتكوين الأموال- في زيادة حصيلة أقساطها المباشرة لتصل إلى 33.4 مليار جنيه في العام المالي الماضي 2018/2019، مقابل 27.8 مليار في العام المالي السابق 2017/2018، بزيادة قيمتها 5.6 مليار جنيه، وبنسبة نمو تصل إلى 20.1%.

الممتلكات استأثرت بنصيب الأسد بنسبة 54.2% من الأقساط المباشرة مقابل 45.8% للحياة

ووفقاً لنتائج أعمال السوق التي تنفرد بها "المال" استحوذت شركات تأمين الممتلكات على نصيب الأسد من حصيلة الأقساط المباشرة في 2019 بإجمالي 18.1 مليار جنيه بنسبة 54.2%، 15.3 مليار جنيه لشركات تأمين الحياة وتكوين الأموال بنسبة 45.8%.

واستحوذت شركات قطاع الأعمال العام - ممثلاً في شركتي مصر للتأمين ومصر لتأمينات الحياة على 11.8 مليار جنيه من الأقساط المباشرة للسوق بنسبة 35.3%، موزعة بواقع 7.4 مليار لشركة مصر للتأمين و 4.4 مليار لتأمينات الحياة، مقابل 21.6 مليار جنيه أقساط مباشرة موزعة على 37 شركة تابعة للقطاع الخاص بنسبة 64.7%، موزعة بواقع 10.7 مليار جنيه لشركات الممتلكات والبالغ عددها 23 شركة، و 10.9 مليار لشركات تأمين الحياة والبالغ عددها 14 شركة.

المستشار رضا عبد المعطى: زيادة الحصيلة نتيجة جهد أطراف الصناعة والقادم أفضل

من جهته، وصف المستشار رضا عبد المعطى، نائب رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، نسب النمو التي حققتها سوق التأمين المصرية، سواء في نشاط الممتلكات

Egypt

لمعرفة أكبر خمس شركات في الحصة السوقية بنشاط الحياة والممتلكات في العام المالي 2019/2018 [اضغط هنا](#)

لمعرفة التفاصيل الخاصة بالحصة السوقية لسوق تأمين الممتلكات في العام المالي 2019/2018 [اضغط هنا](#)

لمعرفة فاتورة التعويضات المباشرة لشركات تأمين الممتلكات في العام المالي 2019/2018 [اضغط هنا](#)

[المصدر: المال](#)

وبلغ نصيب شركات التأمين التابعة للقطاع الخاص - عددها 37 شركة، منها 23 شركة ممتلكات و14 شركة حياة - من فاتورة التعويضات والمطالبات المباشرة في العام المالي 2019/2018 ما قيمته 10.3 مليار جنيه، موزعة بواقع 5.1 مليار جنيه لشركات تأمين الممتلكات و5.2 مليار جنيه لشركات تأمين الحياة. وفي السياق ذاته، بلغ نصيب شركات التأمين التابعة لقطاع الأعمال العام - شركتي مصر للتأمين ومصر لتأمينات الحياة- من فاتورة التعويضات والمطالبات المباشرة 6.6 مليار جنيه، موزعة بواقع 3.4 مليار جنيه تعويضات في نشاط الممتلكات، و3.2 مليار جنيه مطالبات في تأمينات الحياة.

«أموال الغد» تنشر

قواعد وضوابط التحول الرقمي لقطاع التأمين بالقانون الموحد الجديد

وبشكل مناسب وعند الطلب إلى مجموعة مشتركة من المصادر المادية أو الإفراضية كالشبكات والخوادم ووسائل التخزين والتطبيقات والخدمات التي يمكن توفيرها بسرعة واستخدامها بأقل جهد أو السداد الإلكتروني أو الأنشطة و الإعلانات الإلكترونية الخاصة بأي من المنشآت أو الأفراد الخاضعين لإشراف ورقابة الهيئة بما في ذلك آليات ضمان حماية بيانات العملاء وسهولة إسترجاعها وقواعد وضوابط الرقابة عليها من الهيئة.

[مادة 97](#)

دون الإخلال بما هو بأحكام المادة (148) من هذا القانون بالنسبة لصناديق التأمين الخاصة، على جميع الأشخاص الإختيارية المخاطبة بأحكام هذا القانون أن تنشئ لها موقع إلكتروني مرخص من الهيئة يحتوي على الإفصاح والشفافية الكافية للمتعاملين معها عن أحكامها، سيما منها الغرض من إنشائها ونوع وصيغة التأمين الذي تتاوله وأهم القرارات الصادرة عن إدارتها وذلك وفقاً للضوابط التي يضعها مجلس إدارة الهيئة.

ومن جانبه أوضح المستشار رضا عبدالمعطي، نائب رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، أن الهيئة تقوم حالياً بدراسة إدراج فرع التأمين البحري ضمن الوثائق التأمينية المسموح بإصدارها إلكترونياً.

وأوضح أن مجلس إدارة الهيئة كان قد أصدر القرار رقم (122) لسنة 2015 بإجازة إصدار شركات التأمين لبعض الوثائق الإلكترونية وتوزيعها باستخدام شبكات المعلومات، كما نص القرار على جواز الإصدار والتوزيع الإلكتروني لوثائق تأمين نمطية مباشرة لعميل شركة التأمين أو توزيعها بواسطة عدد من الجهات التي حددها الهيئة على سبيل الحصر لكل نوع.

وأشار أن تلك الوثائق النمطية، تضم وثائق التأمين الإيجاري ضد المسؤولية المدنية الناشئة عن حوادث مركبات النقل السريع، بجانب وثائق التأمين على السفر، ووثائق التأمين المؤقت على الحياة الذي لا يتطلب كشف طبي، وكذلك وثائق التأمين متناهي الصغر، بالإضافة إلى وثائق الحوادث الشخصية.

[المصدر: أموال الغد](#)

تسعى الهيئة العامة للرقابة المالية برئاسة الدكتور محمد عمران إلى نشر آلية التحول الرقمي بصناعة التأمين من خلال بعض الضوابط والقواعد التي شملها الفصل السابع من قانون التأمين الجديد المزمع إصداره خلال الفترة المقبلة ليصبح القانون الموحد لكافة أطراف منظومة التأمين بالسوق المصرية. ويذكر أن المسودة النهائية من قانون التأمين والجاري مناقشتها في اللجنة الوزارية الاقتصادية تمهيداً لعرضها على مجلس الوزراء برئاسة الدكتور مصطفى مدبولي لإقراره، ثم مخاطبة مجلس النواب به في صياغته النهائية لإصداره.

وكانت قد نصت المادة الرابعة من القانون والتي تضمنت إختصاصات الهيئة العامة للرقابة المالية بالإشراف والرقابة على نشاط التأمين والمهن والأنشطة المرتبطة به، على أن الهيئة هي المعنية بوضع قواعد وضوابط التحول الرقمي بالقطاع، بما فيها استخدام وسائل تكنولوجيا المعلومات في مجال إنعقاد الجمعيات العامة ومجالس الإدارة والتصويت على القرارات الصادرة عنهما، وكذلك المساهمة في تعزيز مفهوم الشمول المالي بما يشمل من إقرار آليات وقواعد التحول الرقمي والعمل على توسيع قاعدة المستفيدين من التأمين.

وقد شمل الفصل السابع من المسودة النهائية للقانون والذي جاء تحت عنوان "التحول الرقمي بقطاع التأمين" على مادتي 96 و97 ونصت المادتين على التالي:-

[مادة 96](#)

يجوز لشركات التأمين المقيدة بسجلات الهيئة أن تصدر بعض وثائق التأمين النمطية التي يصدر بتحديد قرار من مجلس إدارة الهيئة، وذلك إلكترونياً من خلال نظم معلومات الشركات وإتاحة طباعة الوثيقة بواسطة المؤمن له مباشرة أو تسويقها وتوزيعها بواسطة إحدى الجهات التي يحددها مجلس إدارة الهيئة. وعلى الشركة الحصول على موافقة مسبقة من الهيئة بذلك، وأن تلتزم بالضوابط التي تصدر عن الهيئة بشأنها.

كما يضع مجلس إدارة الهيئة اشتراطات وضوابط إنشاء المواقع الإلكترونية أو تقديم أي من الخدمات الإلكترونية بما فيها الحوسبة السحابية، ويقصد بالحوسبة السحابية النموذج الذي يمكن من الوصول الشبكي من أي مكان

Egypt

Fitch Revises Tunis Re's Outlook to Positive, Affirms at 'AA-(tun)'

Companies
News

Tunisia: Fitch Ratings has revised the Outlook on Societe Tunisienne de Reassurance's (Tunis Re) National Insurer Financial Strength (IFS) Rating to Positive from Stable and affirmed the rating at 'AA-(tun)'.

Key Rating Drivers

The Positive Outlook reflects Fitch's view that the company's enterprise risk management (ERM) practices are improving and are expected to further strengthen in the short-to-medium term. In particular, the company's reserving practices were externally reviewed by

an actuarial firm for the first time in 2019, and its risk-based internal capital model is on track for third-party validation in 2020.

Tunis Re's National IFS Rating reflects its leading position in the Tunisian reinsurance market, as well as its strategic role within the Tunisian economy, underpinned by its strong ties with its cedents, retrocessionaires and the Tunisian state. Our assessment of the company's business profile is mostly constrained by an Fitch believes Tunis Re's earnings

are strong for the rating, with a five-year weighted average reported combined ratio slightly below 100% and a five-year average return on equity (ROE) of over 8% in 2014 to 2018. However, Tunis Re's earnings are increasingly vulnerable to foreign-exchange movements, as it continues to expand internationally in risky markets, which could induce more volatility. The company is also vulnerable to adverse financial market conditions or higher retrocession costs.

Fitch believes Tunis Re's retrocession programmes are effective, supporting sound risk management policies, as the company has developed strong business ties

with a panel of highly-rated international reinsurers, while maintaining a strong retention ratio. Exposure to catastrophe risk is manageable, and largely retroceded.

RATING SENSITIVITIES

The rating could be upgraded if Tunis Re continues to demonstrate improvements in its ERM framework, while maintaining its overall financial performance and capital strength at current levels.

The Outlook could be revised to Stable if there is evidence that the company might not deliver on its ERM improvement strategy.

Rating Actions

Entity / Debt	Rating	Prior
Societe Tunisienne De Reassurance	Natl Ins Fin Str AA-(tun) 	AA- (tun) 

**QIC gross written premiums
total QR12.8bn in 2019**

Qatar: Qatar Insurance (QIC) Group, the leading insurer in the Middle East and North Africa (Mena), has registered 2% year-on-year growth in gross written premiums (GWP) to QR12.8bn in 2019.

The group's stable underwriting results and strong investment income translated into a consolidated net profit for 2019 of QR671mn compared to QR664mn in the previous year and it has recommended a cash dividend of 15%.

"In 2019, we were pleased with strong and profitable premium growth that we enjoyed in our core markets in the Mena region," according to Khalifa Abdulla Turki al-Subaey, group president of QIC Group.

QIC's operations particularly benefited from the group's strategic reallocation of capacity into lower volatility and higher frequency risks, such as its short-tail personal lines business.

In addition, growth was driven by the successful digitisation of QIC's direct insurance business in the region. QIC's global business namely, Antares, Qatar Re, QIC Europe (QEL) and the three Gibraltar based insurers acquired from the Markerstudy group continued the integration of its operations under QIC Global and now accounts for 76% of the group's total premium base.

"The integration of our international business, Qatar Re, Antares, QEL and the three Gibraltar based insurance companies acquired from the Markerstudy Group is progressing on target. These developments reflect the success of our efforts to refocus our underwriting capacity on risks with a more favourable risk-return ratio, namely, our short-tail, personal lines business," al-Subaey said.

Qatar Re, QIC Group's global multi-line reinsurer, has been ranked 26th amongst the global top 50 reinsurers, up from rank 35 in 2016, according to the Top 50 reinsurers' ranking published by A M Best.

Despite continued geopolitical headwinds, the Mena markets continued to benefit from stronger economic growth and diversification in the region, the group said.

Driven by a healthy demand for personal lines, namely, motor and health insurance, QIC continued to maintain its leading position in the Mena region. The group's retail operations, QIC Insured, and life and medical insurance subsidiary, QLM Life and Medical, continued to spearhead the digital transformation of the industry with the introduction of innovative products and integration of artificial intelligence.

The group's net underwriting result was QR355mn against QR576mn in 2018. It reflects the prudent reserve strengthening policy applied across the international business, the impact of increase in reserves for the UK motor business in view of further revision of the Ogden discount rate by the UK government, and the impact of natural catastrophe losses experienced in the 2018 autumn due to the tropical cyclones, typhoons Faxai and Hagibis that caused landfall in Japan.

for the UK motor business in view of further revision of the Ogden discount rate by the UK government, and the impact of natural catastrophe losses experienced in the 2018 autumn due to the tropical cyclones, typhoons Faxai and Hagibis that caused landfall in Japan.

On the other hand, the direct business in Qatar and Mena continued to perform strongly, benefiting from enhanced efficiencies through the wider use of digital technologies.

QIC Group achieved an excellent investment income of QR1.08bn compared to QR0.86bn in 2018. On a year-to-year basis the return on investment excluding any one-off gains came at a healthy 4.4% against 4.3% for 2018.

The team's outstanding investment performance is built on a careful diversification of the portfolio across geographies and investment classes, a company spokesman said.

Source: Gulf Times

AMO : Sanad lance son assurance complémentaire

Morocco: Santé Chamil est destinée à couvrir les retraités de la CIMR sans limite d'âge, ainsi que leurs conjoints et leurs enfants à charge.

Une première au Maroc. En coopération avec la CNSS, Sanad vient de mettre en place Santé Chamil, une assurance maladie complémentaire performante et avantageuse, destinée aux retraités de la CIMR bénéficiant déjà de l'assurance maladie obligatoire de la CNSS (AMO).

L'offre Santé Chamil vient compléter l'assurance maladie obligatoire de la CNSS (AMO), en réduisant de manière significative la part qui reste à la charge de l'adhérent lors du remboursement de ses frais médicaux et pharmaceutiques, ses frais d'hospitalisation médicale ou chirurgicale, ses soins dentaires et la maternité.

Santé Chamil est destinée à couvrir les retraités de la CIMR sans limite d'âge, ainsi que leurs conjoints et leurs enfants à charge. De plus, cette couverture complémentaire offre à l'assuré une liberté et une souplesse pour choisir les prestataires de soins au Maroc et l'étranger.

« En travaillant conjointement avec nos partenaires sur la conception de Santé Chamil, notre préoccupation majeure était d'offrir aux retraités une assurance

maladie complémentaire à la fois performante et facile à gérer. Le guichet unique en partenariat la CNSS, le prélèvement à la source de la CIMR et le service en ligne à disposition de l'adhérent sont des éléments clés pour être aux côtés de l'assuré et lui offrir le meilleur produit et la meilleure qualité de service », souligne Abdelilah Laamarti, directeur général de Sanad Assurances.

Guichet unique

Conçue pour les retraités de la CIMR bénéficiant de l'AMO, Santé Chamil est une offre unique et avant-gardiste d'assurance maladie complémentaire sur le marché marocain. Il s'agit d'un produit innovant qui se démarque par son processus simplifié et son guichet unique permettant autant une seule déclaration qu'un seul remboursement par dossier maladie.

Cela est rendu possible grâce à la collaboration et au partenariat développé entre Sanad Assurances et la CNSS. Plus besoin que l'assuré dépose le même dossier deux fois dans deux lieux distincts, ni d'attendre deux remboursements de deux organismes différents et à des dates différentes. L'assuré dépose ainsi son dossier chez son agence CNSS et perçoit son remboursement de la part de Sanad Assurances directement sur son compte bancaire en une seule fois dans un délai compris entre 3 et 5 jours, précise la compagnie d'assurances et de réassurances.

Source: Challenge.ma

Companies News

العضو المنتدب لـ«ثروة للتأمين»:

نجحنا في تكوين محفظة أقساط متوازنة تتجاوز الـ50 مليون جنيه خلال 6 أشهر من بدء مزاولة النشاط



وأكد أن شركته تستهدف تحقيق معدلات نمو سنوية 25%، مشيراً إلى توسع الشركة جغرافياً عبر افتتاح فرعي الاسكندرية والدقي، وتخطط لافتتاح 3 أفرع أخرى خلال الفترة القادمة، إلى جانب التعاقد مع أحد البنوك لترويج منتجاتها من خلاله.

ولفت إلى أن الخدمة الجيدة

والسرعة والأمانة هم أساس التعاون مع شركاء النجاح، إلى جانب السرعة والنزاهة في صرف التعويضات لأنها حق العميل وأساس عمل شركات التأمين، مضيفاً أن شركته سددت نحو 4 مليون جنيه خلال الـ6 أشهر الأولى من مزاولة نشاطها، كل ذلك ساهم في نمو الشركة خلال الفترة القصيرة الماضية.

وبسؤاله عن استثمارات الشركة؛ أوضح خليفة أن إجمالي استثمارات ثروة للتأمين بلغت 46.3 مليون جنيه منذ مطلع أبريل 2019 وحتى نهاية سبتمبر 2019، وأن محفظة الشركة الاستثمارية موزعة بين ودائع وأذون خزينة وسندات خزينة حكومية

المصدر: أموال الغد

جمهورية مصر العربية: رأسمال الشركة 100 مليون جنيه وزيادته تعتمد على تفعيل قانون التأمين الجديد حصول الشركة على تصنيف ائتماني مهوون بتكوين قاعدة رأسمالية قوية وتحقيق أرباح التحول الرقمي وافتتاح فروع جديدة والتوجه لتأمينات الأفراد أبرز عوامل تحقيق نمو القطاع بنسبة 10%.

قال أحمد خليفة العضو المنتدب لشركة ثروة للتأمين، إن شركته هي الأحدث بسوق التأمين المصرية بدأت مزاولة النشاط منذ شهر مارس 2019، ونجحت في تحقيق محفظة أقساط متوازنة بالفروع التأمينية المختلفة بين عملاء كبار في مجالات صناعية وخدمية وبين أنشطة ثروة كابيتال المالك الرئيسي للشركة، وبلغت إجمالي الأقساط المحققة خلال الـ6 أشهر الأولى من عمل الشركة نحو 50 مليون جنيه.

وأضاف خليفة في حوار خاص لـ«أموال الغد» إن شركته تعتمد على شركاء النجاح من وسطاء التأمين للتعاقد مع كبرى المؤسسات ولن تتجه لتكوين جهاز انتاجي خاص بالشركة حتى لا يخلق نوع من المنافسة بين الطرفين، إلى جانب توجهاتها لتسويق المنتجات الإلكترونية وعن طريق البنوك خلال الفترة القادمة وخاصة وثائق الأفراد، موضحاً أنها مازالت جديدة في السوق والمنافسة عليها قليلة مما سيخلق فرصة للشركة للتميز والنمو بهذا المجال.

Save The date

GAIF General Conference 33 will be held in Oran - Algeria on 11th to 14th Oct 2020

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تقرر عقد المؤتمر العام الـ 33 للإتحاد العام العربي للتأمين في وهران - الجزائر خلال الفترة 11 - 2020/10/14

تنبيه:

المقالات تُعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين، والأحصائيات على مسؤولية المصادر