

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

الراعي الحصري



Exclusive Sponsor

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للاتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors



34th GENERAL ARAB INSURANCE FEDERATION (GAIF) CONFERENCE

18th - 21st February 2024
Oman Convention and Exhibition Centre, Muscat, Oman

Sustainability and inclusivity in the Arab insurance industry: How Arab insurers leverage the artificial intelligence revolution

www.GAIF34.com | Gaif@InfoPlusEvents.com | #GAIF2024 | #IPEvents



Register now

In a World of Uncertainties, We've Got You Covered

ICIEC - Credit, Investment and Business Insurer of First Resort



THE ISLAMIC CORPORATION FOR THE INSURANCE OF INVESTMENT AND EXPORT CREDIT

iciec-communication@isdb.org | iciec.isdb.org





IsDB
مجموعة البنك الإسلامي للتنمية
Islamic Development Bank Group

General Secretariat Activities

صدور العدد 159 من مجلة التأمين العربي

أصدرت الأمانة العامة للاتحاد العام العربي للتأمين العدد المميز/ السنوي من مجلة التأمين العربي محتويًا العديد من المقالات واللقاءات الهامة.

هذا وقد افتتح العدد مقالًا افتتاحيًا للأمين العام تناول من خلاله اتجاهات أسواق التأمين العربية لسنة 2023

كما تتضمن العدد مجموعه من المقالات بقلم عدد من المتخصصين، ومنها:

- التأمين على الحياة في المنطقة العربية وأنظمة التقاعد
- المستجدات التأمينية التشريعية في الدول العربية

- How to elevate Takaful to the next level?, By: Marcel Omar Papp, Head Swiss Re Retakaful

- Role and added value of professional insurance





- الأستاذ/ ابراهيم لبيب – ممثل سوق التأمين المصري بلجنة تأمينات السيارات والمكاتب العربية الموحدة والمدير التنفيذي للمجموعة المصرية للتأمين الإجباري على المركبات

- الدكتور/ محمد عبد الفضيل - عضو الهيئة الإدارية لرابطة الإكتواريين العرب ورئيس الشؤون الإكتوارية وإعادة التأمين - شركة بوبا للتأمين

- الأستاذ/ زكريا عمار – ممثل سوق التأمين الأردني بلجنة تأمينات الحياة والتكافل ولجنة التأمين الصحي بالاتحاد العام العربي للتأمين

- الدكتور/ مروان إسماعيل - عضو الهيئة الإدارية للرابطة العربية لقوانين التأمين – ومستشار قانوني بالأمانة العامة لمجلس الوزراء السعودي – السعودية

- الدكتور/ أشرف إسماعيل - عضو الهيئة الإدارية للرابطة العربية لقوانين التأمين – الأمين العام المساعد للشؤون القانونية للاتحاد المصري للتأمين – مصر

بالإضافة إلى أهم الأخبار والأحداث التأمينية في المنطقة العربية

brokers, especially with the risk's sophistication, By: Chantal Choufani, CEO at Wide Plains Insurance Broker

- Rethinking Nat-Cat Insurance: Adapting to a Changing Climate, By: Dr. Aftab Hasan, Chairman of Risk Exchange (DIFC) Limited (Reinsurance Intermediary based in DIFC, Dubai, UAE) - CEO of Arya Insurance Brokerage Co. (Subsidiary of Bayzat) (Insurance Intermediary based in UAE) - Secretary General of Insurance Business Group (IBG), Dubai, UAE

- اطلاق تغطيات وثائق التأمين السيرانى، بقلم: سمير محمود - مدير عام التسويق - شركة قناة السويس للتأمين حاصل على اعتماد مركز التأمين متناهي الصغر بمليمان - حاصل على اعتماد منظمة العمل الدولية في التأمين الشامل.

- مراحل التطور التكنولوجي للتأمين، بقلم: د. عمر حلمي – دكتوراه في التأمين وخبير تأمين ومحكم دولي.

فضلاً عن العديد من اللقاءات مع عدد من خبراء التأمين حول صناعة التأمين العربية وأهم الاتجاهات التي تشهدها الصناعة وكيفية تعامل الأسواق العربية لتحديات الصناعة، ومنهم:

- الأستاذ/ خالد سعود الحسن – الرئيس التنفيذي لمجموعة الخليج للتأمين GIG

- الأستاذ/ محمد مظهر حمادة – مقرر لجنة السيارات والمكاتب العربية الموحدة بالاتحاد العام العربي للتأمين والمدير العام لشركة العين الأهلية للتأمين

- الأستاذ/ فهد الحصني – العضو المنتدب للشركة السعودية لإعادة التأمين

- الأستاذ/ لبيب نصر – الرئيس التنفيذي لشركة ليا أسوريكس بلبنان



INSURANCE ADAPTATION
TO CLIMATE CHANGE



save the date
14>16 MAY 2024

World Insurance

Misinformation and disinformation threats lead “gloomy” World Economic Forum risk report

The viral spread of fake news and manipulation of the truth online were ranked first, followed by extreme weather events, society's polarisation, cyber insecurity, and interstate conflict on the roster of short-term risks, according to the WEF's Global Risk Report 2024.

The [World Economic Forum \(WEF\)](#) has called out the threat of the spread of misleading information – whether deliberately (disinformation) or unintentionally (misinformation) as the top short-term risk, prior to politicians and finance ministers heading to Davos next week.

Environmental threats such as extreme weather events and critical change to Earth systems were regarded as the greatest long-term concern, according to the WEF's Global Risks Report 2024 (GRR).

The GRR warned that cooperation on urgent global issues “could be in short supply”, putting even greater onus on leaders across government and industry finding new approaches and solutions.

The report from the Geneva-based WEF comes against a backdrop of systemic shifts in global power dynamics,



climate, technology and demographics, global risks are “stretching the world’s adaptive capacity to its limit”.

To read full article, please click [here](#).

Source: Slipcase

Global natural disasters cost insurers \$95bn in 2023: Munich Re

Over the course of last year, global natural disasters and severe weather are estimated to have caused the insurance and reinsurance industry losses of US \$95 billion, Munich Re estimates, while the economic cost of the same disasters is put at \$250 billion by the reinsurer.

At \$95 billion, global insured disaster losses are close to the 5-year average of \$105 billion, Munich Re explained, but slightly above the 10-year average of \$90 billion.

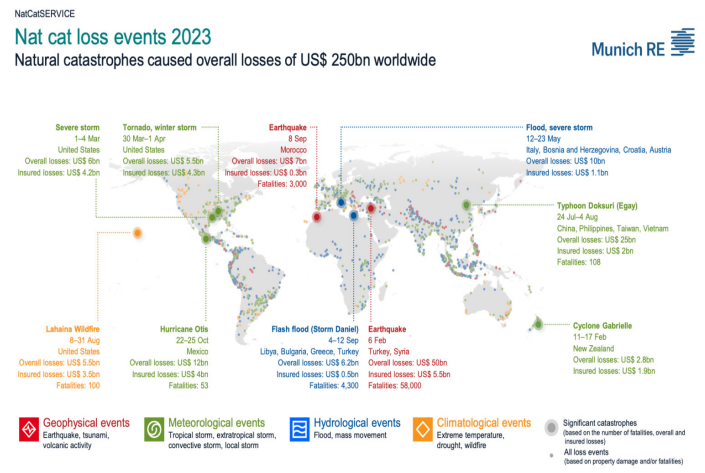
Unlike previous years, there were no mega-disaster events to push up the industry loss total, the reinsurer said.

Instead, significant losses from numerous severe storms were the main driver of 2023’s insured catastrophe losses.

Thomas Blunck, Member of the Board of Management at Munich Re, commented, “The year 2023 was once again characterised by extremely high insured losses from natural disasters, despite the fact that there were no extreme individual losses. This underlines the important role that insurance plays in cushioning the consequences of natural disasters.

“Comprehensive data and in-depth knowledge of changes in risks remain key factors when designing covers to protect people against natural disasters. A further important aspect is prevention. The number of victims from the devastating earthquakes this year is a wake-up call to ensure better protection for people by adapting construction methods.”

Thunderstorm losses reached a new high globally, with the US severe convective storm season driving record losses of \$66 billion, of which \$50 billion were covered by insurance.



In Europe the figures were \$10 billion of thunderstorm damages, with \$8 billion insured, Munich Re said.

“A large body of scientific research indicates that climate change favours severe weather with heavy hailstorms. Similarly, loss statistics from thunderstorms in North America and other regions are trending upwards,” the reinsurer further explained.

Munich Re also noted that, “Weather disasters were exacerbated by extremely high temperatures.”

Adding, “Worldwide, average temperatures to November were roughly 1.3°C above those in pre-industrial times (1850–1900). It soon became clear that 2023 would become the hottest year since temperature measurements began, which means that the last ten years are the hottest on record.”

“The warming of the earth that has been accelerating for some years is intensifying the extreme weather in many regions, leading to increasing loss potentials. More water evaporates at higher temperatures, and additional moisture in the atmosphere provides further energy for severe storms. Society and industry need to adapt to the changing risks – otherwise loss burdens will

inevitably increase. Analysing risks and the changes to them is hardwired into Munich Re’s DNA. That is what enables us to consistently offer insurance covers against natural disasters – and even to expand them. This allows us to cushion a portion of the losses and alleviate some of the hardship caused,” Ernst Rauch, Chief Climate Scientist at Munich Re explained.

Source: Artemis

Redefining the future of life insurance and annuities distribution

Fundamental shifts in the insurance industry are accelerating changes in the distribution landscape. How can insurers position themselves for the next wave of growth?

Since the global financial crisis of 2008, North American life and annuities insurers have faced numerous disruptions as an industry, including profitability challenges driven by low interest rates, a global pandemic, high inflation followed by a rapid rise in interest rates, volatility in equity markets, and geopolitical uncertainty.

While insurers focused on managing these disruptions, several structural changes converged, creating a need for insurers to reconsider their distribution strategies. Although rising interest rates have provided some sales tailwinds in recent years (particularly for fixed and fixed-indexed annuities), insurers will need to act boldly to remain ahead of the curve.

Technology and AI are transforming the way distribution works

New technologies such as generative AI have significant potential to increase productivity across the full insurance value chain. A recent McKinsey report estimates that technology’s impact on the insurance sector could total between \$50 billion and \$70 billion—with marketing and sales experiencing some of the highest impact.⁴ Indeed, the technology has already started to increase the productivity of wholesalers and financial professionals while improving customer and advisor experiences.

Improving insurers’ strategic distribution position: Four priorities

These changes in the distribution marketplace, along with continued uncertainty in the macroeconomic environment, will have significant implications on insurers’ operating models. To drive efficiency and effectiveness in their sales processes and better adapt to dynamic market conditions, insurers need to strengthen their capabilities across four areas: strategic distribution partnerships, next-generation advisor capabilities, a fit-for-purpose sales operating model, and differentiated digital and AI capabilities.

Strategic distribution partnerships for the future

Consolidation is limiting the number of partners that

insurers can work with and increasing distributors’ leverage over insurers. Insurers will have to carefully assess which partnerships they want to invest in over the long term and which they are comfortable deprioritizing. To do so more effectively, insurers may evaluate their partner relationships through two lenses:

Strategic direction and outlook. Profitability.

Insurers can use the insights gained from these two lenses to help them consider future long-term partnerships more broadly. If insurers identify partners that are strategically aligned with their aspirations, they can deepen those relationships for mutual success and consider offering more extensive solutions, including proprietary products, data feed integration, tailored bonuses, and higher-tier servicing. On the other hand, if certain partners do not align with strategic goals, insurers may need to scale back investment and limit offerings with those partners to, at most, standard servicing or products. A clear approach to strategic segmentation and a partnership playbook can empower insurers to make informed decisions about how to invest their resources.

The insurance industry is at an inflection point. Insurers will need to act with urgency to ensure their distribution models are resilient, flexible, and adaptable to market and industry dynamics now and in the future. Each of the four strategic priorities will play a critical role in driving performance improvements in the near term. In the long term, these shifts could enable insurers to stay competitive, foster relationships with high-producing advisors, and make analytics-enabled decisions that enhance sales processes and the advisor experience. No matter where insurers are in this process, the actions they take in the next one to two years could determine the winners and losers within the next decade.

To read full article, please click [here](#).

Source: McKinsey

Global Economy Set for Weakest Half-Decade Performance in 30 Years

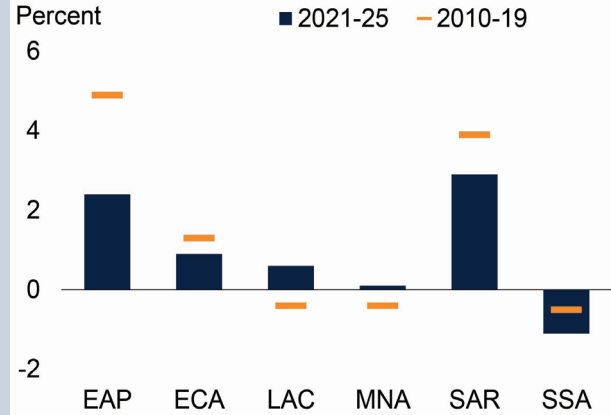
As the world nears the midpoint of what was intended to be a transformative decade for development, the global economy is set to rack up a sorry record by the end of 2024 —the slowest half-decade of GDP growth in 30 years, according to the World Bank's latest [Global Economic Prospects](#) report.

Global growth is projected to slow for the third year in a row—from 2.6% last year to 2.4% in 2024, almost three-quarters of a percentage point below the average of the 2010s. Developing economies are projected to grow just 3.9%, more than one percentage point below the average of the previous decade.

To read more details, please click [here](#).

Source: World Bank

Figure B1.1.1.C. GDP per capita growth relative to AEs



Source: World Bank.

Note: AEs = advanced economies; EAP = East Asia and Pacific; ECA = Europe and Central Asia; LAC = Latin America and the Caribbean; MNA = Middle East and North Africa; SAR = South Asia; SSA = Sub-Saharan Africa. Relative GDP per capita growth is calculated as the difference between GDP per capita growth in EMDE regions and advanced economies, expressed in percentage points.

Transport maritime : les défis de 2024

La géopolitique deviendrait-elle une menace réelle pour la chaîne d'approvisionnement alors que le monde intranquille écrase crises après crises. Les troubles géopolitiques ont impacté les opérations en mer tout au long de 2023 et les inquiétudes sont de haute magnitude aux premières heures de 2024. Quand le transport maritime de conteneurs est à la recherche d'eaux sèches.

By: Adeline Descamps

Il ne manquerait plus que la Chine envahisse Taïwan et impose un blocus au détroit de Malacca, par où transitent une grande partie des marchandises fabriquées en Asie vers le monde ainsi que les énergies dont la région a besoin, et les conditions seraient alors réunies pour un strike dans les points d'étranglement maritimes.

En 2023, les navires ont fait bâbord-tribord pour éviter des eaux rendues inhospitalières par une géopolitique menaçante ou une nature à bout de souffle. Après un Brexit à l'incipit indécis, des coups de corne sino-américains enfourchant les embargos, une pandémie

planétaire non anticipée par tous les plans Seveso et autre Orsec, l'invasion nocturne de l'Ukraine par un voisin somnambule, l'année 2023 s'est retirée en livrant à 2024 deux choke points essentiels au transport maritime dans un état de navigation grandement perturbé.

En un drôle de concours de circonstances, Panama et Suez, les deux grands raccourcis entre l'Asie, l'Europe et les États-Unis voient leurs accès confisqués par des événements extérieurs, hors de tout contrôle.

Pour lire également l'article, veuillez cliquer [ici](#).

Source: Actu transport logistique

Arab Insurance

Egypt

هيئة الرقابة المالية و«الاتحاد المصري» يبحثان آليات الارتقاء بتنافسية قطاع التأمين

العامّة للرقابة المالية، ونائبه الدكتور إسلام عزام، وعلاء الزهيري رئيس الاتحاد المصري للتأمين وقيادات الهيئة وقطاع التأمين.

ومن جانبه أكد الدكتور محمد فريد خلال كلمته على عدة محاور ومستهدفات يتوجب على شركات التأمين البدء في تطبيقها واعداد التجهيزات والترتيبات اللازمة لها لتعزيز قدرات قطاع التأمين ومواكبة المتغيرات.

نظم الاتحاد المصري للتأمين، أمس الثلاثاء، فطار عمل بمناسبة العام الجديد 2024، بهدف إجراء حوار بشأن كيفية الارتقاء بكفاءة وتنافسية قطاع التأمين المصري وتعزيز دوره في الاقتصاد، بجانب الاستماع لرؤية الهيئة ومطالباتها لشركات التأمين بشأن عملية الإصلاح والتطوير في ضوء المتغيرات الحالية.

جاء ذلك بحضور الدكتور محمد فريد رئيس مجلس إدارة الهيئة



قرارات استثمارية وتشغيلية سليمة تأخذ في اعتبارها المتغيرات الحالية على كافة المستويات، مشدداً على ضرورة الاهتمام بعملية تأهيل وتطوير قدرات وسطاء التأمين بمختلف أفرع التأمين.

المصدر: أموال الغد

وأشار فريد إلى أبرز هذه المحاور تتمثل ضرورة الإسراع بالتجهيزات المطلوبة للتحويل الرقمي وتجهيز البنية التكنولوجية اللازم لتلقي الاكتتابات في وثائق التأمين بما يساهم في تعزيز الشمول التأميني.

وأكد على ضرورة سرعة إعداد الشركات متطلبات توفير منصات دفع الكتروني، مشدداً على أهمية الاستفادة من القرارات الصادرة عن الهيئة خلال العام الماضي والتي سمحت لشركات التأمين بتوزيع وثائقها من خلال المتاجر الالكترونية وشركات الاتصالات.

ولفت إلى أهمية تسريع وتيرة العمل على وضع مستهدفات لزيادة رؤوس أموال الشركات وذلك بما يمكنها من تحمل أي خطر تأميني حال تحققه، وذلك بما يعزز من مستويات الملاءة المالية للشركات والجهات العاملة في نشاط التأمين بما يدعم ويعزز الاستقرار داخل المؤسسات العاملة والسوق ككل، بما يساهم في زيادة معدلات الاحتفاظ لدى الشركات.

وأشار إلى التأكيد على ضرورة الاهتمام بإدارات المخاطر داخل الشركات لما لها من أهمية متزايدة في الفترات الحالية، وذلك لاتخاذ

الرقابة المالية تدرس إتاحة سداد أقساط التأمين عبر منصات جديدة للدفع الإلكتروني

ورفع حصة قطاع التأمين بالناتج المحلي الإجمالي، أوضح فريد أن الهيئة تعمل جاهدة على تعزيز مستويات الشمول المالي ورفع نسبة مساهمة قطاع التأمين بالناتج المحلي الإجمالي وقامت الهيئة بوضع استراتيجية تتكون من عدة محاور.

وأشار إلى أن أبرز هذه المحاور تتمثل في تطوير الأسواق والمنتجات حيث سيتيح قانون التأمين الموحد – المنتظر إقراره من مجلس النواب – العديد من التأمينات الإلزامية بالإضافة الى السماح بإنشاء كيانات تأمينية متخصصة في مجال التأمين متناهي الصغر.

ونوه إلى سعي الهيئة إلى حث شركات التأمين باستحداث منتجات التأمين متناهي الصغر وكذلك التأمين الزراعي؛ كما قامت الهيئة بإصدار قرار يسمح لشركات التأمين بتوزيع المنتجات التأمينية من خلال شركات الاتصالات والمتاجر الالكترونية فضلاً عن طرق التوزيع المتاحة حالياً من خلال البنوك ومكاتب البريد وغيرها من أجل توسيع التغطية التأمينية ورفع نسبة مساهمة التأمين في الناتج المحلي.

وأضاف أن محاور استراتيجية الهيئة لدعم قطاع التأمين تمثلت في تطوير الأطر التنظيمية لنشاط التأمين عن طريق تطوير الأنظمة واللوائح؛ بالإضافة إلى تطوير الأطر الرقابية وتطبيق أفضل الممارسات الدولية والتعاون مع المؤسسات الدولية من أجل تنمية الأسواق.

وأكد على قيام الهيئة بتوسيع قاعدة الشمول المالي من خلال تطوير آليات التكنولوجيا المالية عبر التوسع في تطوير واستخدام آليات الشمول المالي الرقمية لتقديم خدمات تأمينية أكثر فاعلية، بجانب سعيها إلى تعزيز ونشر التوعية والثقافة المالية ورفع الوعي بأهمية التأمين من خلال تقديم برامج التوعية لطلاب المدارس والجامعات.

المصدر: أموال الغد

كشف الدكتور محمد فريد، رئيس مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية، عن دراسة الهيئة حالياً إتاحة سداد أقساط وثائق التأمين من خلال منصات جديدة للدفع الإلكتروني.

وأوضح فريد في تصريحات خاصة لـ "أموال الغد"، أن ذلك جاء استهدافاً لتحقيق رؤية الهيئة نحو تعزيز مستويات الشمول التأميني.

ومن الجدير بالذكر أن من أبرز منصات الدفع الإلكتروني التي شهدت انتشاراً موسعاً خلال الفترة الماضية تطبيق «انستا باي» للمدفوعات اللحظية، والذي شهد إضافة بعض الخدمات على منصته ومنها سداد الفواتير وسداد أقساط عملاء بعض شركات التمويل الاستهلاكي.

وأشار فريد إلى أن هذه الخطوات التي تسعى إليها الهيئة تهدف دائماً إلى دعم المزيد من الرقمنة والشمول المالي والتأمين والاستثماري، لبدء تنفيذ عملية التحويل الرقمي داخل النظام المالي غير المصرفي ومنها التأمين، مما يعزز من تنافسية وكفاءة أداء المهام والمعاملات المالية غير المصرفية.

وأضاف أن تسخير إمكانيات التكنولوجيا المالية يعزز من قدرات القطاع المالي غير المصرفي لتحقيق الشمول التأميني والاستثماري والتمويلي ويدعم رؤية مصر لتحقيق الشمول المالي والتحول الرقمي، حيث تعد التكنولوجيا المالية محرك ودافع رئيسي لتسهيل الوصول والحصول على الخدمات المالية غير المصرفية لفئات المجتمع المختلفة بما يدعم متطلبات الاقتصاد القومي، فالقرارات الجديدة تضع الأسس لإنشاء شركات جديدة تعمل بشكل تكنولوجي 100% في مزاوله الأنشطة المالية غير المصرفية وتتيح للشركات العاملة باتباع نموذج خليط في تقديم خدماتها للعملاء.

وحول خطط واستراتيجية الهيئة لتحقيق الشمول التأميني بالسوق



الهيئة العامة للرقابة المالية
FINANCIAL REGULATORY AUTHORITY

غياب شركة إعادة تأمين وطنية .. طلب إحاطة بالبرلمان بشأن النقد الأجنبي المُهدر

مخاطرة محسوبة تتلائم مع مقدار تحمل السوق المصرية، ومن ثم تحويل أرباح هذه الأقساط الى الشركات المصرية والذي ينعكس بالتبعية على حجم الضرائب المحصلة للدولة إيجابياً.

وحول الفرص المهدرة من وراء عدم وجود شركة وطنية لإعادة التأمين، نوهت "علي" إلى أن أبرز هذه الفرص تتمثل في الحفاظ على الأقساط المسربة بالعملة الأجنبية للخارج، موضحة أنه قد بلغت أقساط إعادة التأمين الصادر خارج الدولة أكثر من 60% من حصيلة أقساط القطاع، نتيجة اسناد شركات التأمين ذات النسبة من إجمالي نشاطها بالدولار الى الخارج وغالباً ما تكون إلى أوروبا وبعض الدول الأفريقية.

وأضافت أن هذه الفرص تتضمن أيضاً الحفاظ على عملات إعادة التأمين لصالح الوسطاء المحليين؛ حيث تخطت عملات وسطاء إعادة التأمين غير المصريين ما قيمته 600 مليون جنيه؛ بجانب زيادة قيمة حصيلة الضرائب الناتجة عن أرباح الأقساط المحتفظ بها داخل الدولة، بالإضافة إلى الحد من المضاربة السريعة؛ التي تنشأ بسبب بعض ممارسات إعادة التأمين الخاطئة بالإعادة لشركات درجة ثانية وثالثة بأسعار متدنية في دول أخرى.

وأشارت إلى أن وجود هذا الكيان الوطني سيسهم في تخفيف الضغوط الخارجية وتعتن الشركات العالمية في فرض شروطها على الكيانات المصرية، بجانب عودة سوق التأمين المصري الى ملعب الإعادة العربي والأفريقي بعد خروجه بسبب قرارات التصفية والدمج عام 2007.

المصدر: أموال الغد

تقدمت الدكتورة غادة علي، عضو اللجنة الاقتصادية بمجلس النواب عن تنسيقية شباب الأحزاب والسياسيين، بطلب إحاطة بشأن الفرص المهدرة من النقد الأجنبي لعدم وجود كيان وطني لإعادة التأمين.

وأوضحت "علي" أنه استناداً لحكم المادة 134 من الدستور والمادة 212 من اللائحة الداخلية لمجلس النواب، تقدمت بهذا الطلب للإحاطة موجهاً إلى الدكتور مصطفى مدبولي، رئيس مجلس الوزراء، والدكتورة هالة السعيد، وزيرة التخطيط والتنمية الاقتصادية.

وأشارت "علي" في المذكرة التوضيحية لطلب الإحاطة أنه منذ صدور قرار وزير الاستثمار الأسبق عام 2007 بتصفية الشركة المصرية لإعادة التأمين ودمجها في شركة مصر للتأمين؛ والتي كانت قد استمرت مسيرتها قرابة 63 عاماً منذ إصدار قرار تأسيسها عام 1957 بإنشاء أول شركة إعادة تأمين متخصصة في العالم العربي وإفريقيا رداً على العدوان الثلاثي؛ حينما ألغت شركات التأمين الفرنسية والبريطانية تغطياتها لاتفاقيات تأمين السوق المصرية، وأياً كانت المبررات ومدى جدوى القرار وراء هذه التصفية والدمج من عدمه؛ إلا أنه ومنذ ذلك الحين أصبحت مصر من الدول القلائل في العالم التي لا تمتلك شركة وطنية لإعادة التأمين.

ولفتت إلى أنه في ظل الظروف الاقتصادية الحالية؛ بات من الضروري وجود كيان وطني لإعادة التأمين داخل الدولة حتى ولو بمشاركة عربية لمساعدة الاقتصاد المحلي بالاحتفاظ داخل مصر بنسبة أعلى من الأقساط المتسربة الى الخارج بالدولار، وبدرجة

Arab Insurance

Kuwait



تنظيم العلاقة بين المساهمين والمؤمن عليهم في شركات التأمين التكافلي.

واستعرض الجويسر توصيف حساب المساهمين (حملة الأسهم) وحساب المشتركين (حملة الوثائق) حسبما ورد في الورقة العلمية وناقشت المتطلبات الفقهية المتعلقة بالصيغة التكافلية، التي تضمن الفصل بين الحسابين، وكذلك الآثار المترتبة على فصل الذمة المالية لحساب المساهمين عن حساب المشتركين.

الرقابة الشرعية في «وحدة التأمين» نظمت حلقة نقاشية

نظمت اللجنة الاستشارية للرقابة الشرعية في وحدة تنظيم التأمين حلقة نقاشية، حول طرق إدارة واستثمار حساب المساهمين والمشاركين في شركات التأمين التكافلي، بحضور عدد كبير من مسؤولي القطاع.

من جانبه، استعرض رئيس اللجنة الاستشارية للرقابة الشرعية في الوحدة د. محمد الفزيع دور وأهداف اللجنة، التي تشمل إبداء الرأي الشرعي في المسائل المتعلقة بعمل الوحدة في مجالات الأنشطة المتوافقة مع أحكام الشريعة، وإبداء الرأي الشرعي عند استحداث وثائق جديدة تطرح لأول مرة في مجال التأمين التكافلي، سواء من قبل الوحدة أو بعد اعتمادها.

كما تعطي رأيها في المسائل الشرعية المُحالة إليها من اللجنة العليا، وفي الشكاوى المرفوعة من المتعاملين ضد الأشخاص الخاضعين لرقابة الوحدة فيما يتعلق بالأحكام الإسلامية، وبشأن تطبيق المعايير والقرارات والنظم الشرعية المقررة لتنظيم عمل الأشخاص الخاضعين لرقابة الوحدة. وكذلك تقديم اقتراحات اللوائح والنظم بشأن نظام الرقابة الشرعية لدى الأشخاص الخاضعين لرقابة الوحدة.

وحاضر في الحلقة النقاشية خير التأمين التكافلي والمالية الإسلامية الدكتور سليمان الجويسر، حيث قدم ورقة علمية تتمحور حول

الحسابين وتمكينه من الوجود الحقيقي على نحو يظهر أثره في التطبيق الواقعي للتكافل من خلال وضع سياسة لفك التعارض بين مصالح المشتركين والمساهمين، وأخرى لتحديد الحالات التي يجب فيها مساءلة الشركة عن أخطائها التشغيلية المتعلقة بصندوق المشتركين، وضرورة اهتمام وحدة تنظيم التأمين بتدريب المراقبين الشرعيين على القيام بفحص هذه المواطن الرقابية.

وأثناء الحلقة النقاشية تم المشاركة والتعقيب من ممثلي شركات التأمين عن أهم المتطلبات المالية والمحاسبية لتحقيق المتطلبات الشرعية الواردة في الورقة محل النقاش وموقف التشريعات الكويتية من المتطلبات الشرعية الواردة في الورقة محل النقاش في الحلقة.

وفي ختام الحلقة النقاشية تم فتح باب النقاش والرد على أسئلة واستفسارات الحضور من مسؤولي وممثلي شركات التأمين، سواء فيما يخص الورقة العلمية أو دور اللجنة الاستشارية للرقابة الشرعية.

المصدر: النهار

وتناول كذلك علاقة كل من حساب المساهمين بحساب المشتركين، وحساب المشتركين بحملة الوثائق، مستعرضة عدداً من الصيغ الفريدة في إدارة حساب المشتركين في شركات التكافل في بعض البلدان، منها إدارة حساب المشتركين بصيغ منها المضاربة والوكالة أو كليهما معاً.

وأكد على أهمية العناية بالتغذية الراجعة من تطبيقات صيغ إدارة التكافل في تحسينها وتطويرها باستمرار على نحو يميزها فعلياً عن صيغة التأمين التقليدي، ويخلصها من الصورية، من خلال تفعيل دور الرقابة الشرعية في ملاحظة أوجه الخلل والقصور، وتسجيلها، واقتراح الوسائل الفنية والمعالجات الشرعية الملائمة لسدها وتصحيحها.

ودعا إلى عدم الاكتفاء بالفصل المحاسبي والمصرفي بين حسابات المشتركين والمساهمين، وأن المطلوب هو تعزيز الفصل بين

Arab Insurance

Morocco

الهيئة تنشر دليلاً حول تعويض ضحايا حوادث تسببت فيها عربات برية ذات محرك

français



نشرت هيئة مراقبة التأمينات والاحتياط الاجتماعي دليلاً موضوعاتياً حول تعويض ضحايا حوادث تسببت فيها عربات برية ذات محرك. وتسلسل هذه الوثيقة، الموجهة إلى عموم المواطنين، الضوء على أحكام الظهير المتعلق بالقانون رقم 1-84-177 الصادر في 6 محرم 1405 (2 أكتوبر 1984)، الخاص بتعويض المصابين في حوادث تسببت فيها عربات برية ذات محرك.

ويهدف هذا الدليل الذي يندرج في إطار مهام الهيئة في مجال حماية المؤمن لهم وتعزيز التربية المالية في القطاعات الخاضعة لمجال تدخل الهيئة، إلى تقديم لمحة واضحة ومبسطة حول الأحكام التعويضية ومسطرة التعويض بما فيها الخبرة الطبية وقواعد التقييم وتسديد التعويضات وكذا حقوق وواجبات الأشخاص المعنيين، بالإضافة إلى التأخر في التعويض وآجال التقادم.

المصدر: هيئة مراقبة التأمينات والاحتياط الاجتماعي

Arab Insurance

Qatar

مرحلة ثانية من «توطين وظائف قطاع التأمين»



اختتمت وزارة العمل، أمس، المرحلة الثانية من برنامج التدريب العملي للباحثين عن عمل من القطريين والقطريات وأبناء القطريات، ضمن أنشطة البرنامج الوطني لتوطين الوظائف في القطاع الخاص، والذي نظمته بالتعاون مع شركات قطاع التأمين، لزيادة نسب التوطين في شركات التأمين.

وقدم البرنامج تدريباً نظرياً مشتركاً بين وزارة العمل والشركة القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين والشركة العامة للتكافل، فيما شاركت بالتدريب العملي الشركة القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين، والشركة العامة للتكافل.

ووفرت المرحلة الأولى من برنامج التدريب الفرصة أمام المشاركين

يساهم في زيادة إقبال الباحثين عن العمل للتوظيف في شركات قطاع التأمين.
المصدر: الشرق

للتعرف على طبيعة العمل والوظائف في شركات قطاع التأمين، ومجالات عملها المتنوعة، وأهميتها في تعزيز الاقتصاد الوطني، ما

Arab Insurance

Oman

بهدف تعزيز مستوى تنظيم العلاقة التعاقدية بين المقرض والمصرف وشركة التأمين الهيئة تعتمد النموذج الجديد لوثيقة تأمين حياة المقرضين

الهيئة العامة لسوق المال
Capital Market Authority
Sultanate of Oman



على خيارات متنوعة وبأسعار تنافسية مناسبة حيث يحق لحامل الوثيقة اختيار شركة التأمين المناسبة دون الحاجة إلى الإلتزام بالخيار التأميني المعروض من قبل الجهة الممولة للقرض.

وتؤكد بنود الوثيقة بأنه لا يجوز لشركة التأمين رفض المطالبة بحجة عدم الإفصاح عن أي حالة مرضية أدت إلى وفاة أو عجز دائم كلي أو خسارة مشمولة في المنافع الإضافية شريطة حدوث الوفاة أو العجز بعد مرور أربعة أعوام من بدأ سريان الوثيقة وتستثنى منذ ذلك حالات التزوير المتعمدة للأوراق والمستندات الصادرة عن الجهات الرسمية أو التقارير الطبية.

الجدير بالذكر أن صياغة بنود الوثيقة جاءت بما يتواءم مع أفضل الممارسات المهنية المتعارف عليها دولياً، فضلاً إلى أن الوثيقة حظيت بالمناقشة والمشاركة من جميع الأطراف ذات العلاقة بما يضمن أفضل مستويات التنظيم والحماية لحملة الوثائق التأمينية، كما اتسمت الوثيقة بوضوح بنودها وتركيزها على تحديد التغطية أو المنافع الأساسية لحامل وثيقة التأمين على حياة المقرضين، إلى جانب أنها أوضحت الاستثناءات والحالات التي بموجبها يسقط حق حامل الوثيقة التأمينية، كما أن بنود الوثيقة وبالتحديد جدول طلب التغطية التأمينية يعزز مبدأ تأميني مهم وهو مبدأ حسن النية، القائم على الشفافية والإفصاح لتحديد الوضع الصحي للمقرض، وهو ما يسهل تحديد حجم الخطر التأميني ووضع المعايير المناسبة للاكتتاب وقيمة قسط التأمين، كما أن كل هذه المعطيات ستعكس بشكل إيجابي في الحد من إثارة الخلافات بين أطراف العملية الإقراضية المتمثلة في المصرف والمقرض وشركة التأمين ويحد من الممارسات السلبية والتي يفترض أن تنعكس جميعها إيجاباً في تقليل تكاليف التأمين.

المصدر: الهيئة العامة لسوق المال

أصدرت الهيئة العامة لسوق المال قراراً باعتماد النموذج الجديد لوثيقة تأمين حياة المقرضين والتي جاءت لتعزيز مستوى تنظيم العلاقة التعاقدية بين المقرض والمصرف وشركة التأمين، حيث تعني الوثيقة بتوفير إطار موحد لشروط وبنود عقود التأمين على القروض التي توفرها شركات التأمين للمقرضين من المؤسسات المالية في حالة الوفاة أو العجز الدائم من خلال تحمل شركة التأمين الرصيد المتبقي من القرض، وتبرز أهمية الوثيقة بما تحتويه من بنود تضمن الحماية لحقوق حملة وثائق التأمين على حياة المقرضين عبر تحديد المنافع الأساسية للتغطية التأمينية والمنافع الاختيارية. الأمر الذي يعزز شبكة الأمان الاجتماعي للمواطنين والمقيمين في سلطنة عمان من خلال تسهيل عملية الحصول على التمويل المناسب من جانب وتوفير الحماية للمقرض أو ورثته من جانب آخر، كذلك توفير الضمانات للجهة للمصرف أو المؤسسة المالية.

وقد أكد القرار رقم (4 / 2024) والصادر عن الرئيس التنفيذي للهيئة العامة لسوق المال بأن العمل بأحكام وبنود النموذج الجديد لوثيقة تأمين حياة المقرضين يبدأ بتاريخ 1 يونيو 2024م، موضحاً بأن أحكام هذه الوثيقة لا تشمل عقود القروض التي تم إبرامها قبل سريان أحكام بنود الوثيقة ما لم يتفق الأطراف على خلاف ذلك، كما توضح الوثيقة بأن يتم جبر الضرر الذي يقع على المقرض في حالة الوفاة أو العجز الكلي الدائم الذي لا تقل نسبته عن 75%، والذي يكون ناتجاً عن حادث أو مرض نشأ بعد بدء سريان الوثيقة.

وفيما يتعلق بتحديد آلية التعويض توضح الوثيقة بأن يكون في حالة الوفاة بسداد مبلغ القرض المتبقي من تاريخ حدوث الوفاة والمثبت من الجهات الرسمية والتعويض في حالة العجز الدائم الكلي يحدد بعد انقضاء فترة التعافي التام المقدرة بـ 12 شهر من تاريخ الحادث أو تاريخ الإحالة للجنة الطبية، وذلك أيهما أسبق دون وجود أي تحسن في الحالة أو حسب المدة المحددة من قبل اللجنة الطبية المختصة.

وبموجب أحكام الوثيقة الموحدة لتأمين حياة المقرضين يكون تحديد أساس احتساب القسط التأميني في اتفاقيات التأمين الجماعي بين المصارف وشركات التأمين بناء على قسطٍ وحيد، وبالتالي تكون الفترة التأمينية تتوافق مع مدة سداد القرض الأمر الذي يؤدي إلى حماية حملة الوثائق من أي ارتفاع في الأقساط التأمينية بعد سريان القرض، كما تضفي الوثيقة ميزة لحملة الوثائق التأمينية في الحصول



Arab Insurance

Syria

الدفع الإلكتروني في مراكز التأمين الإلزامي للسيارات قريباً..

مدير عام هيئة الإشراف على التأمين لـ "تشرين": مليون مؤمن صحياً على عقود التأمين كافة



وأشار إلى أن الميزة الأهم هي انضمام كافة المشافي، العسكرية والمراكز الطبية التابعة لإدارة الخدمات الطبية إلى منظومة التأمين. وأضاف محمد: إن عدد المؤمنين مع نهاية عام 2023 وصل إلى نحو 1/ مليون مؤمن صحياً على كافة عقود التأمين، منهم قرابة 600 ألف مؤمنين إدارياً، أي أن العدد ازداد عن العام السابق.

وذكر محمد أن هناك أولوية للأمراض المزمنة، حيث وافقت لجنة صندوق الرعاية الاجتماعية مؤخراً على صرف الدفعة الأولى لدعم مرضى السرطان من موظفي الدولة في القطاع الإداري ممن لديهم تأمين صحي لدى المؤسسة العامة السورية للتأمين.

وقيمة الدفعة الأولى 1/ مليون ليرة تصرف كتعويضات للعاملين المصابين المستحقين للدعم، وبلغ عدد المطالبات التي سيتم صرفها وفق هذا الاجتماع 22/ طلباً، وتم فتح حسابات في المصارف الأكثر انتشاراً في كل المحافظات لتسهيل عملية سحب الشيكات من قبل المصابين أو ذويهم من الدرجة الأولى، مع التأكيد على أن قبول الطلبات يتم إلكترونياً عبر وسائل التواصل الاجتماعي.

التأمين على الزلازل لم يلقَ القبول

وحول الخطط المستقبلية للنهوض بقطاع التأمين من الكوارث الطبيعية والزلازل قال محمد: تقدمنا للجهات المعنية بدراسة شاملة، ومفصلة مبنية على أرقام وخبرات، وتجارب العديد من الدول لإجراء تأمين للزلازل على كافة الأبنية الموجودة في سورية / أي إلزامية/، لكنه لم يلقَ قبولاً لأن مختلف أسواق التأمين تتحفظ بموضوع التأمين على الزلازل والكوارث الطبيعية، موضحاً أنه لا يمكن أن يتم ذلك إلا بوجود شركة إعادة تأمين قوية جداً، تأخذ وتحمل هذا الخطر، لا يمكن لأي شركة بالعالم أن تؤمن 100% ولا يمكن لسوق التأمين في سورية أن تقوم بهذا الإجراء إذا كان التأمين على

الزلازل اختيارياً من دون معيد تأميني

وأشار إلى أننا بحاجة إلى قرارات فيها شمولية تأمينية، حتى نعزز ثقافة التأمين ونحن كهيئة مع إلزامية التأمين في مختلف المجالات، وعلينا أن نتوصل إلى مفهوم أن التأمين خدمة للمواطن وليست عبئاً عليه.

المصدر: تشرين

كشف مدير عام هيئة الإشراف على التأمين د.رافد محمد، أنه وخلال فترة قريبة سوف يتم تطبيق الدفع الإلكتروني في مراكز التأمين الإلزامي للسيارات، وبذلك نكون قد شملنا أنواع التأمين كافة، حيث قامت الهيئة بتوجيه الشركات الخاصة كافة، بإيجاد خيار الدفع الإلكتروني باعتباره الأهم من الناحية التقنية، مبيناً أن الهيئة وضمن خططها للعام 2024، تعمل على تفعيل الدفع الإلكتروني بالمجالات كافة.

وعن خطة الهيئة حول التأمين الصحي أضاف محمد خلال حديثه لـ "تشرين": تم اتخاذ كافة الإجراءات لضبط هذا الملف، وتوجيه الخدمة إلى مستحقيها الفعليين وخلال مدة لا تتجاوز الدقائق ومن ضمنها تخفيض مدة سداد المستحقات لمزودي الخدمة الطبية من أطباء، وصيادلة، والمشافي، والمخابر وغيرها إلى 20/ يوماً، بحيث تكون شهرياً، وبالتالي لم يعد هناك تأخير كما كان سابقاً، ويتم العمل على تحويل أتعاب، وأجور الأطباء الجراحين إلى حساباتهم المصرفية الخاصة، وإلغاء آلية تحويلها عن طريق المشافي، الأمر الذي كان يستغرق أشهر عدة، موضحاً أن الهيئة تعمل بالتعاون مع مؤسسة التأمين لمواكبة التكاليف التي يتكبدها مختلف مزودي الخدمة الطبية، ورفع أجور العمليات الجراحية والمعاينات الطبية والتحليل المخبرية لمواكبة التضخم، لافتاً إلى أن التضخم لا يزال هو السبب الأساسي في نمو الأقساط، بمعنى زيادة القيم التأمينية للممتلكات، وكذلك زيادة أسعار التأمين الصحي الناتج عن ارتفاع كلف الخدمات الطبية مرات عدة خلال العام الماضي، رغم أن التقرير السنوي لقطاع التأمين السوري كشف عن وجود تحسن في بعض المؤشرات وبشكل خاص بالنسبة لزيادة عدد عقود التأمين في مختلف الفروع.

تطبيق معيار المحاسبة الدولية

وذكر رئيس الهيئة أنه واعتباراً من بداية العام الحالي تم تطبيق معيار المحاسبة الدولية رقم 17، والذي ألزم بموجبه شركات التأمين الاعتراف بالنتائج المالية فوراً، وتم تشكيل لجنة لتطبيق هذا المعيار بشكل مباشر.

شركات التأمين تتحمل خسائر ارتفاع أسعار الدواء بحدود مقبولة، ولدى الاستفسار عن إمكانية استيعاب قطاع التأمين للزيادة الناجمة عن ارتفاع أسعار الدواء المتكرر أوضح محمد أنه لاشك أن ارتفاع أسعار الدواء له انعكاس على كافة تكاليف الخدمات الطبية أيضاً من مشافي ومخابر وأدوية، والتي تكرر ارتفاع سعرها علماً أنه لا توجد مواكبة كاملة للارتفاع الكامل للأسعار، وشركات التأمين تتحمل الخسائر، ولكن بحدود مقبولة والتحدي هنا يكمن بعدم القدرة على التنبؤ بالتضخم، لكن لاحظنا ارتفاع أسعار الأدوية أكثر من معدل التضخم المتوقع، لافتاً إلى أن هناك مواكبة من خلال رفع الأقساط، وضبط الخدمة لصالح محتاجها الحقيقي، ومنع إساءة استخدام التأمين الصحي، والمواكبة بابتكار منتجات تأمين صحي جديدة.

وذكر محمد أن الهيئة تتابع تعديل تسعيرة الدواء الصادرة عن وزارة الصحة، والتي يتم تعميمها بشكل مباشر على النظام الإلكتروني لشركات التأمين العامة والخاصة.

Companies News

مصر للتأمين تستقبل العضو المنتدب للشركة الإفريقية لإعادة لبحث أوجه التعاون



خاصة في السودان وليبيا وسوريا وبعض دول الخليج.

ساهمت مصر للتأمين بذلك في ادخال تلك الصناعة الرائدة في العديد من الدول العربية الشقيقة ثم تحولت تلك المكاتب والتوكيلات إلى شركات وطنية .

تعتبر شركة مصر للتأمين أولى الشركات العربية والأفريقية التي ساهمت في تكوين المجموعة الأفروآسيوية لتأمين الطيران في 1989. ساهمت مصر للتأمين كذلك في تكوين المجموعة الأفروآسيوية لتأمين البترول .

وما زالت تمتد مصر للتأمين سوق التأمين بالكفاءات والخبرات من ابنائها بالإضافة الى مساهمتها الفعالة والمؤثرة في نقل خبراتها على المستوي المحلي والإقليمي وتلعب دورا اقليميا هاما من خلال عضوية المجلس الفني لإدارة مجمعة تأمينات الطاقة والبترول في الإتحاد الأفروآسيوي للتأمين، عضوية اللجنة التنفيذية لمنظمة التأمين الإفريقية، أيضا عضوية المجلس الفني لإدارة الصندوق العربي لتأمينات أخطار الحرب، كذلك إدارة مجمعة إعادة التأمين للممتلكات التابعة للاتحاد الأفروآسيوي للتأمين وإعادة التأمين.

المصدر: أموال الغد

جمهورية مصر العربية: تأكيد للدور الريادي الذي تقوم به شركة مصر للتأمين على المستوى الاقليمي استقبل عمر جودة عضو مجلس الادارة المنتدب والرئيس التنفيذي للشركة كورنيل كاريكيزي العضو المنتدب للشركة الافريقية لاعادة التأمين وجمال صقر المدير الإقليمي للشركة وذلك لبحث أوجه التعاون المشترك خلال الفترة المقبلة ومناقشة اخر المستجدات والتحديات التي تواجه سوق التأمين الافريقي وسبل تطوير القطاع وفرص النمو المتاحة للشركات العاملة بالسوق الافريقي .

وقد أعرب جودة عن سعادته بهذه الزيارة مثمنا الدور الذي تقوم به الشركة الافريقية لاعادة التأمين وقد تناولت المناقشات العديد من المحاور الهامة تمثلت في التأكيد على ضرورة التنسيق بين الشركات العاملة بقطاع التأمين بأفريقيا ومد اواصر التعاون وبذل المزيد من الجهود لتعميق التعاون الاقتصادي على المستوى الاقليمي.

وتطرقت المناقشات للتحديات التي تواجه صناعة التأمين ليس فقط على مستوى القارة وإنما عالميا في ظل المتغيرات والظروف الراهنة .

وتم استعراض أوجه التعاون الممكنة وكيفية تعظيم الاستفادة من الخبرات التي تتمتع بها الشركتان لاثراء سوق التأمين الإفريقي وذلك لما تتمتع به الشركة الإفريقية لاعادة التأمين من خبرات وما تلعبه من دور هام عبر استثماراتها المباشرة وخدماتها في مجال إعادة التأمين خاصة مع تواجدها بجميع الدول الأفريقية وتوفيرها مظلة حماية لجميع شركات التأمين العاملة بالسوق الأفريقية، منذ إنشائها عام 1976.

وذلك بالإضافة إلى الخبرات التي تتمتع بها شركة مصر للتأمين والتي أهلتها للقيام بدور إقليمي هام ليس الآن وحسب وإنما منذ نشأتها على رائد الاقتصاد الوطني طلعت حرب منذ تسعين عاما فقد كان لها كان لها الفضل في ادخال صناعة التأمين في العديد من البلدان العربية فمارست النشاط التأميني في العديد من الدول المجاورة

وثاق للتأمين التكافلي تحقق أقساطاً بقيمة 700 مليون جنيه خلال 6 أشهر

الفني وإعادة التأمين بالشركة للبدء في الاكتتاب في هذا الفرع الهام للاقتصاد المصري.

وأشار إلى أن الإدارة التنفيذية للشركة لديها علاقات جيدة مع أسواق إعادة التأمين العالمية والتي سيكون لها دور هام في الاكتتاب في هذا الفرع التأميني خلال الفترة المقبلة، مضيفاً أن الشركة تخطط قريباً للبدء أيضا في إجراءات الحصول على رخصة تأمينات الطيران.

ويذكر أن الجمعية العمومية لشركة وثاق للتأمين التكافلي - مصر قد وافقت خلال اجتماعها نوفمبر الماضي على زيادة رأسمال الشركة المدفوع ليصبح 400 مليون جنيه بدلاً من 320 مليون جنيه، بزيادة قدرها 80 مليون جنيه ممولة من الأرباح.

المصدر: أموال الغد

جمهورية مصر العربية: كشف عنتر جاد، رئيس مجلس إدارة شركة وثاق للتأمين التكافلي - مصر، عن المؤشرات المالية للشركة أظهرت تحقيقها إجمالي أقساط بقيمة 700 مليون جنيه خلال النصف الأول من العام المالي الجاري 2024/2023.

وأضاف عنتر في تصريحات خاصة لـ«أموال الغد»، أن الشركة تعتزم زيادة حصيلة محفظة أقساطها خلال العام المالي الجاري 2024/2023 إلى 1.4 مليار جنيه، مدعومة بالتوسع الفني الذي تنتهجه الشركة الفترة المقبلة.

ولفت إلى حصول الشركة على الموافقة النهائية لمزاولة نشاط تأمينات البترول والطاقة من الهيئة العامة للرقابة المالية، موضحاً أنه سيتم بدء إعداد دراسة من خلال قطاع الإنتاج والفروع والقطاع

À travers un processus de modernisation axé sur le numérique : La CAAT poursuit sa mue

Algeria: L'assurance facteur de résilience et redéveloppement économique» est l'intitulé du séminaire (Parteners Day) organisé par la Compagnie algérienne des assurances (CAAT) le 5 décembre à Oran.

Industriels, cadres d'entreprises ou experts du secteur des assurances ont pris part à cet événement portant sur la situation et les perspectives de la compagnie elle-même mais aussi sur les défis qui attendent l'ensemble du secteur.

Le souci de la modernisation est appuyé par Nacer Saïs, président-directeur général (PDG) de la compagnie pour qui «le pays recèle un potentiel économique énorme et ce qui reste, c'est définir ce sont les mécanismes qu'il faut mettre en œuvre pour mettre en pratique et atteindre les objectifs de la nouvelle vision économique prônée par les pouvoirs publics, une économie plus ouverte, plus diversifiée, etc».

Selon lui, pour le moment, le secteur ne contribue qu'à hauteur de 0,7% du PIB contre 7% de moyenne mondiale. Pour ce qui est du financement de l'économie nationale, le taux est de 4% correspondant à 300

milliards de dinars, là aussi jugé faible.

Le lien intime entre l'essor économique et le développement du marché des assurances a été souligné avec force, mais pour certains produits, l'existence d'un marché financier est tout aussi nécessaire. C'est le cas à titre d'exemple de l'assurance-vie, vue comme de l'épargne à long terme.

Dans son exposé, le même responsable donne des exemples de pays (Allemagne notamment) où les assurances sont présentes dans les capitaux industriels.

Qui dit assurance dit réassurance, et la CAAT est le premier client de la Compagnie centrale de réassurance (CCR), la seule compagnie algérienne de ce type avec une position dominante en Algérie (65%) et plusieurs régions du monde (en tout 51 marché pour 173 clients).

Intervenant durant la rencontre, Bensaidi Abdellah, son PDG, a lui aussi évoqué les perspectives de développement de l'activité de la compagnie qu'il représente. En 2024, la CCR, par ailleurs bien notée (B+) par l'agence AM Best pour sa stabilité financière, compte s'introduire en Amérique Latine.

Source: elwatan-dz

المؤتمر الرابع والثلاثون للاتحاد العام العربي للتأمين

من ١٨ الى ٢١ فبراير ٢٠٢٤
مركز عمان للمؤتمرات والمعارض

سجل الآن

من أجل صناعة تأمين عربية أكثر استدامة وشمولية، كيف يمكن للشركات العربية الانخراط في ثورة الذكاء الاصطناعي

www.GAIF34.com | Gaif@InfoPlusEvents.com | #GAIF2024 | #IPEvents

In a World of Uncertainties, We've Got You Covered

ICIEC - Credit, Investment and Business Insurer of First Resort

THE ISLAMIC CORPORATION FOR THE INSURANCE OF INVESTMENT AND EXPORT CREDIT

iciec-communication@isdb.org | iciec.isdb.org | [in](#) | [t](#) | [v](#) | [f](#)

IsDB
مجموعة البنك الإسلامي للتنمية
Islamic Development Bank Group

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر