

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

الراعي الحصري



Exclusive Sponsor

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الإتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

REGISTER NOW

GAIF Virtual Webinar

”المسؤولية المدنية في تأمين السيارات“

**WEDNESDAY,
SEPTEMBER
25TH, 2024**

**11:00 CASABLANCA- TUNISIA
13:00 CAIRO- MEKKAH- LEBANON
14:00 DUBAI**

World Insurance

S&P warns of strained profitability for insurers due to climate events

Insurers are expected to mitigate the growing risk of natural catastrophe-related claims through underwriting adjustments, with 2023 marking the fourth consecutive year in which insured losses from natural disasters surpassed \$100b globally, according to S&P Global Ratings’ [“Insurers Focus On Underwriting To Tackle Climate Risk”](#) report.

However, some may face credit impacts in the medium term, particularly those more exposed to physical climate risk and with less diversification.

The insurance sector’s profitability has been under strain due to increasingly frequent and severe natural catastrophes, including damaging thunderstorms in the US, France, and Italy over the past two years.

Insured losses are projected to rise further in the long term, driven by economic and population growth, alongside claims of inflation. Climate change adds another layer of volatility, affecting both the frequency and severity of events.

Despite the increase in claims, particularly within the property and casualty (P/C) sector, insurers are



expected to manage the financial strain by adjusting their pricing, reducing exposure, and transferring a portion of risks to reinsurers.

To read full article, please click [here](#).

Source: Insurance Asia

Marine re/insurance faces new challenges as global economy recovers – Swiss Re

As conference season gets underway, the current landscape of marine re/insurance is in focus, with the global economy still recovering from multiple shocks.

According to [a report](#) from Adam Watkins, head of marine and energy at Swiss Re, the industry is at a crucial moment for evaluating ongoing changes. While some patterns remain consistent with the past, new trends are emerging that are shaping the future of the sector.

Watkins identified three key themes influencing the industry. These themes are interconnected and have both short- and long-term effects on the marine insurance landscape, making risk management a critical focus for insurers.

Global trade confidence has slightly improved in 2024 as the economy continues to recover from the COVID-19 recession, supported by stronger policy measures.

According to Watkins, the United Nations Trade and Development (UNCTAD) estimates that the volume of world merchandise trade will rise by 3.3% this year, a recovery from the 9.2% contraction in 2020 and the 2.4% growth in 2021.

Despite these signs of recovery, Watkins cautioned that trade confidence remains fragile. Consumer confidence is still low, and global trade remains vulnerable to

macroeconomic and geopolitical shifts.

For example, the US-China trade war in 2019 resulted in a 15% drop in marine insurance premiums in North America. Watkins emphasized that these trends require close monitoring by marine insurers as they navigate the potential impact of changing conditions on their portfolios.

According to Watkins, geopolitical tensions are a significant factor impacting marine insurance. In 2023, the United Nations reported the highest number of violent conflicts since World War II, with 110 million people displaced. Conflicts in Ukraine, Gaza, and other regions, along with ongoing civil wars, are creating disruptions in global supply chains.

Watkins noted that incidents like the activities of Houthi rebels in the Red Sea, which forced ships to avoid the Suez Canal, have increased shipping costs and shifted trade routes.

These disruptions, along with growing protectionism and the use of tariffs and sanctions, continue to impact the cost of goods and logistics.

To read full article, please click [here](#).

Source: Insurance Business mag.



Insurers and asset managers continue to invest in longer term cybersecurity planning: Moody's

A vast majority of insurers and asset managers are continuing to invest in longer term cybersecurity planning and have put in place advanced cybersecurity protection, a new report from Moody's Ratings reveals.

According to Moody's, these efforts reflect the growing frequency and sophistication of cyberattacks, as well as increased regulatory expectations regarding cyber resilience.

The agency noted, that take up of cyber insurance within these two sectors varies by region and is highest

in the Americas.

In another recent report from the agency, [Moody's explained that the cyber insurance market is poised for significant growth over the next several years](#) as cyberattacks continue to grow in number and sophistication.

According to a cyber survey from Moody’s of 110 companies comprised of insurers and asset managers, respondents’ total investment in cybersecurity rose by more than 50% between 2019 and 2023.

This sharp increase comes in response to more frequent and cyberattacks globally and growing regulatory requirements regarding cyber resilience and disclosure. Organisations across the Americas – which account for a large majority of such attacks – reported a 65% increase in cybersecurity spending, while organisations in the Europe, the Middle East, and Africa (EMEA) region saw a 51% rise, followed by those in the Asia Pacific (APAC) region, with growth of 48%.

As well as this, the share of total IT budgets devoted to cyber risk increased to 8% in 2023 from 5% in 2019. In fact, this allocation has grown across all regions over the last five years, led by APAC, where it rose to 10% from about 4%.

Moody’s explained that APAC has become “increasingly attractive” to cybercriminals, due to the

region’s rapid digital

adoption often outpacing the implementation of necessary security measures.

Meanwhile, increased cybersecurity spending has allowed businesses to further expand and bulk out their in-house cyber expertise, with the number of cybersecurity employees rising by about 23% between 2019 and 2022.

Moody’s survey also shows that the use of standalone cyber insurance among insurers and asset managers remains high, despite its higher cost and a decline in typical cyber insurance limits.

Roughly 78% of respondents have cyber insurance coverage. Whereas, standalone cyber insurance coverage remain most prevalent in the Americas, where it is used by 94% of respondents, which compares with 55% in EMEA and 29% in APAC.

To read full article, please click [here](#).

Source: Reinsurance News

Social inflation: litigation costs drive claims inflation

Economic inflation has been headline news in recent years. Less-well publicised has been the existence of social inflation, and that it has outpaced economic inflation.

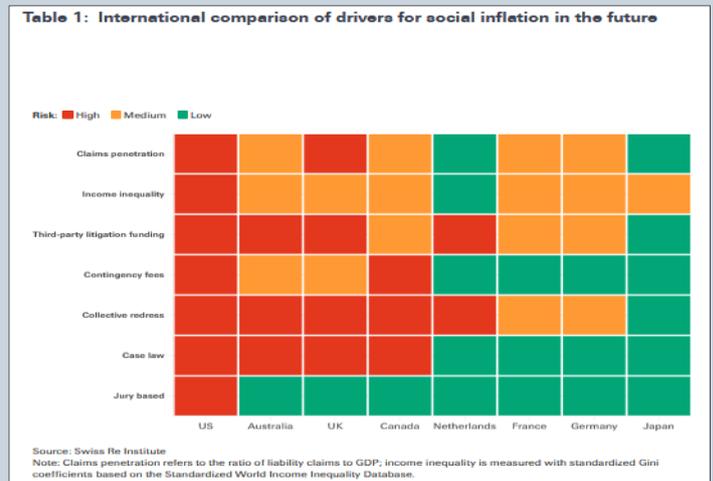
On average social inflation in the US rose by 5.4% annually during 2017-2022; economic inflation was 3.7%. Where the latter has fed into claims costs in property and motor insurance, social inflation has fuelled liability claims costs.

Cost pressures beyond economic inflation

We define social inflation as the increased severity of insurance claims beyond that which can be explained by economic drivers. Prior episodes of social inflation in the US in the 1980s and 2000s were driven by material changes to tort law and an expansion of access to mass tort. The current episode starting in the mid-2010s has been characterised by a rising frequency of large single-claimant events, with associated outsized court verdicts centred around personal injury cases.

The index

This [sigma](#) constructs (for the first time) a Social Inflation Index to disentangle the growth in liability claims due to such non-economic factors from that



resulting from economic inflation. Non-economic drivers include factors like use of psychology-based strategies by the trial bar, third-party litigation funding, data analytics, digital media advertising and attitudes to social injustice.

To read full article please click [here](#).

Source: Swiss Re



Regional Insurance

Regulations and tighter corporate governance drive insurance M&A activity

The drive towards market consolidation and growth in the Middle East has been guided, in no small part, by continually enhancing regulation with a drive to implement more balanced, but also more detailed corporate governance, said global law firm Clyde & Co.

In its “Insurance Growth Report 2024 Midyear Update”, Clyde & Co said that M&As present domestic challengers with new growth opportunities. Abu Dhabi National Insurance Company’s (ADNIC) acquisition of a 51% stake in Allianz Saudi Fransi Cooperative Insurance Company in Saudi Arabia is a case in point. The deal, which closed in April, is the largest transaction this year in the region and saw ADNIC expand its physical footprint outside the Emirates for the first time.

In 1H2024, the total number of M&A deals in the Middle East was eight, which was higher than the six reported for 2H2023 but lower than the nine shown for 1H2023.

Five deals that were completed in the first half of the year continued a trend, which has been visible in the Middle East for the last five years – consolidation.

Local insurers

Local carriers are strengthening regional footprints to capitalise on growth opportunities across the region. This process has been subtle and, by the standards of

some other geographies, slow as deal teams navigate the complexities of reaching completion.

The region is fragmented and there is no passporting to smooth the process. Also, for those local carriers looking to achieve regional scale, options are relatively limited. Despite this, local players are growing.

International insurers

Meanwhile, while some global insurers have been reducing presence, international specialty carriers have been increasingly focused on lines such as reinsurance and trade credit, establishing smaller-scale, targeted operations in the Dubai International Financial Centre (DIFC) or Abu Dhabi Global Market (ADGM) to gain access to the region’s burgeoning markets.

While regional carriers are seeking to expand, many of the international incumbents are pivoting and reconsidering their direct offerings in the region.

Volume of deals completed

Region	1H2024	2H2023	1H2023
Asia Pacific	23	23	29
UK & Europe	31	59	48
Americas	44	83	79
MEA	8	6	9
Total	106	175	171

To read full article, please click [here](#).

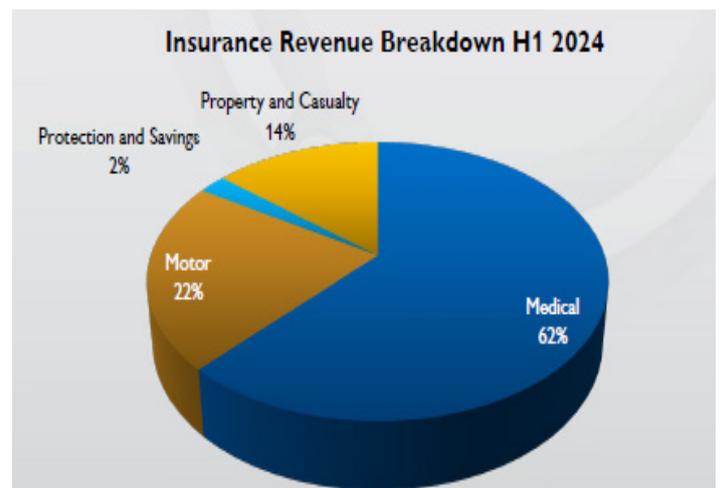
Source: Middle East Insurance Review

Markets’ Reports

KSA Listed Insurance Industry Performance Analysis First Half 2024

Total insurance revenue grew by 18%, increasing from SAR 27 billion to SAR 32 billion. Without the Top 3, the industry’s growth was 10%. Total gross written premiums have shown a significant 13% growth, climbing from SAR 34 billion to SAR 38 billion.

If we look at the line of business, Motor GWP has reduced by 3% while Medical and P&S have increased



by 10% and 209% respectively. In absolute terms P&S has grown from SAR 1 billion to SAR 2.8 billion and the growth is led mainly by ART followed by Arabian Shield and Tawuniya. The dip for Motor is concerning as we had seen the premium rates peaked in Q3 2023 and have been on a downward trajectory since then. This downward spiral is continuing as we again see companies fight for topline by reducing rates. While Medical has shown a 10% top line growth, the growth in Insurance Service Expenses for medical is higher causing a 33% dip in Net Service Results for Medical. For medical there appears to be a lot of price competition and without a price correction, expectations for the next two quarters are grim.

Overall underwriting performance improved slightly, with insurance service results rising to SAR 1.95

billion in H1 2024 from SAR 1.85 billion in H1 2023, an increase of 3%.

Looking at the overall results, the KSA insurance industry’s profitability (after zakat & tax) rose by 26% in the first half of 2024, climbing from SAR 1.7 billion in H1 2023 to SAR 2.2 billion in H1 2024. However, the performance was mixed.

While we see a growth in profitability, future prospects are bleak as currently the industry is again sliding into a price war on both Motor and Medical fronts. If this trend is not arrested quickly, we project the full year profitability of the industry to be significantly lower than last year. The silver lining has been P&S where we finally see some growth, and this is one line that results in long term profitability for the companies.

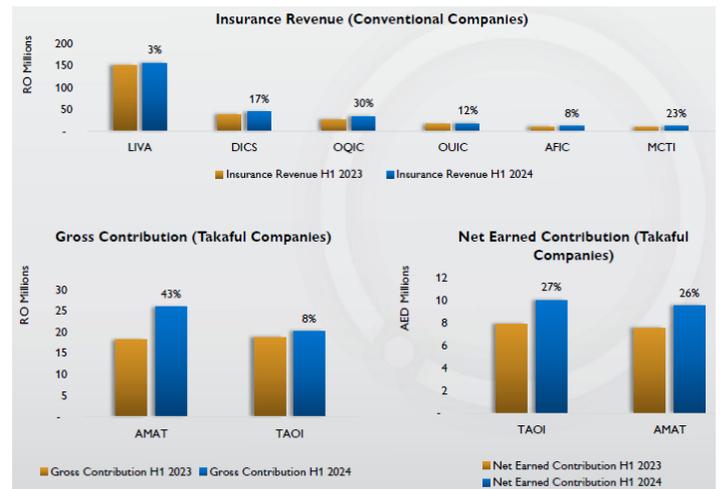
To download full report, please click [here](#). Source: BADRI

Omani Listed Insurance Industry Performance Analysis – First Half 2024

IFRS-17 has brought significant changes, shifting conventional companies from reporting Gross Written Premium (GWP) to focusing solely on Insurance Revenue. This new measure encompasses Gross Earned Premium along with Expected Credit Losses (ECL). With the rise in Credit Risk, the industry is grappling with increasing challenges due to the amplified impact of ECL. For conventional companies, Insurance Revenue saw a 10% increase, reaching RO 274 million in H1 2024, compared to RO 250 million during the same period last year. Meanwhile, for Takaful companies, gross contribution remains the primary top-line measure, with a 25% increase from RO 37 million in H1 2023 to RO 46 million in H1 2024.

Insurance Service Results for conventional companies saw a decrease to RO -16.6 million from RO 0.4 million in the previous year.

The recorded profit (after tax) for the analyzed group of 8 listed companies experienced a decrease from profit of RO 2.2 million in H1 2023 to loss of RO 10 million in H1 2024. Major loss is depicted by LIVA due to challenging weather events in UAE. if we exclude the impact of LIVA from this analysis, the profitability stands at 84% for H1 2024 from the corresponding period of previous year. It’s crucial to highlight that Takaful companies’ net profit is calculated by consolidated numbers of policyholder and shareholder

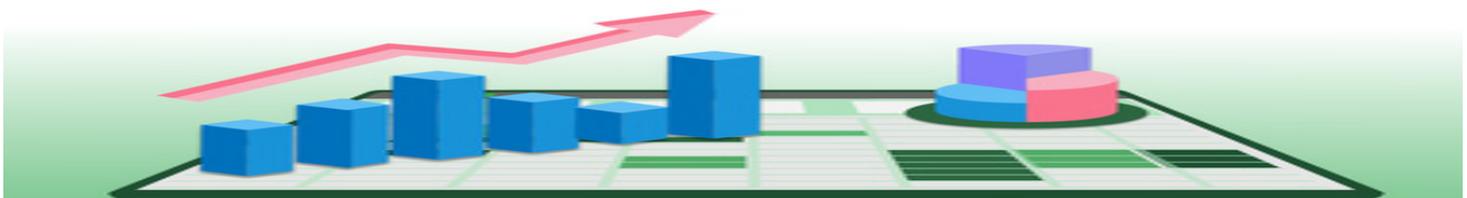


accounts for comparison.

Conventional companies have transitioned to disclosing their financials under IFRS-17, though not without challenges. Meanwhile, Takaful companies are still in the process of adopting these standards. Despite noticeable progress, many firms have encountered obstacles. We expect the quality of financial reporting to improve as companies continue to refine their data and operations. However, reconciling accounts receivable/payable and managing related credit risk have been challenging for some companies, potentially leading to increased provisions for write-offs.

To download full report, please click [here](#).

Source: BADRI



Arab Insurance

Bahrain



800 مليون دولار في التأمين في البحرين سيصل إلى 2028

ذكر تقرير صادر عن مؤسسة [Alpen Capital](#) المالية أنه من المتوقع أن يصل حجم سوق التأمين في مملكة البحرين إلى 800 مليون دولار أمريكي في العام 2028، مسجلاً معدل نمو سنوي مركب قدره 2.6% خلال الفترة 2023-2028، مشيراً إلى أنه من المتوقع أيضاً أن ينمو قطاع التأمين على الحياة بمعدل نمو سنوي مركب قدره 4.5% خلال الفترة المتوقعة، في حين من المتوقع أن تنمو قطاعات التأمين الأخرى (غير التأمين على الحياة) بمعدل نمو سنوي مركب قدره 2.3% ليصل إلى 0.7 مليار دولار أمريكي بحلول عام 2028.

وذكر التقرير أن هذا النمو الذي ستشهده صناعة التأمين في البحرين سيكون مدعوماً من خلال تنفيذ المرحلة الأولى من برنامج التأمين الصحي الإلزامي للمغتربين، وخطط التعافي الاقتصادي، والاستثمارات الكبيرة في البنية التحتية، لافتاً إلى أن البحرين منحت 35 مناقصة بقيمة 84.4 مليون دولار أمريكي خلال عام 2023 لمشاريع البنية التحتية في مختلف القطاعات الرئيسة لدعم التنمية الاقتصادية في البلاد، إضافةً إلى أن مبادرات الحكومة لتشجيع الشمول المالي وزيادة وعي المستهلكين بأهمية التأمين تلعب دوراً رئيساً في نمو صناعة التأمين، ومن المتوقع أن ينخفض معدل انتشار التأمين بشكل طفيف إلى 1.5% في عام 2028 من 1.6% في عام 2023،

بينما ستصل الكثافة إلى 465.6 مليار دولار أمريكي بحلول عام 2028.

ومن المتوقع أيضاً، بحسب التقرير، أن تعمل جهود الحكومات في تعزيز اللوائح التنظيمية، جنباً إلى جنب مع تنفيذ وتطوير مخططات التأمين الإلزامي، وزيادة نشاط الدمج والاستحواذ في جميع أنحاء دول مجلس التعاون الخليجي، على تحسين نمو أقساط التأمين في الأمد القريب. فعلى سبيل المثال في الإمارات العربية المتحدة، أدى التعاون المستمر بين الحكومة وقطاع التأمين إلى تطوير منتجات التأمين الإلزامي، ما يوفر فرصاً لشركات التأمين في السوق للنمو والتوسع.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#). المصدر: الأيام

Arab Insurance

Egypt

فريد: تعديل السنة المالية لشركات التأمين جاء للتوافق مع متطلبات السوق و«الإعادة»



وقد أصدر مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية برئاسة الدكتور محمد فريد قراراً بشأن تحديد موعد بداية ونهاية السنة المالية لشركات التأمين وإعادة التأمين، وذلك في ضوء ما انتهت

أكد الدكتور محمد فريد رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية أن قرار تعديل فترة السنة المالية لشركات التأمين وإعادة التأمين يأتي في إطار استكمال جهود الهيئة في تطوير القرارات التنظيمية والتشريعية لتعكس آخر التطورات التشريعية خاصة بعد صدور قانون التأمين الموحد بهدف تطوير وتنمية الأسواق المالية غير المصرفية وحماية كافة حقوق المتعاملين فيها.

أضاف الدكتور فريد أن الهيئة قد تواصلت مع كافة أطراف سوق التأمين المصري واستمعت لآراء وطلبات العديد من الشركات والتي أظهرت وجود بعض من المشاكل الناتجة عن اختلاف السنة المالية للشركات المصرية عن السنة المالية للشركات الأجنبية، حيث أن كافة الشركات المصرية تتعامل مع شركات إعادة تأمين أجنبية تقوم بإعداد قوائمها المالية عن سنة مالية تنتهي في نهاية ديسمبر من كل عام واختلاف العام المالي للشركات المصرية عنه في الشركات الأجنبية يتسبب في اختلاف وتداخل العام المالي لها عن العام المالي المطبق بين الشركات.

المالية عن الفترة من 1/7/2023 حتى 30/6/2024، بالإضافة إلى أرقام الفترة غير المدققة من 1/7/2023 حتى 31/12/2023، كما ألزم القرار الشركات بإعداد قوائم مالية افتراضية عن الفترة من 1/1/2024 حتى 31/12/2024 على أن تستخدم في إعداد أرقام المقارنة عند إعداد القوائم المالية السنوية لعام 2025، كما أكد القرار على أن يتم إعداد تلك القوائم طبقاً لمعايير المحاسبة المصرية ويتم مراجعتها وإصدار تقرير بشأنها من مراقب حسابات الشركة، واعتمادها من الجمعية العامة للشركة.

المصدر: أموال الغد

إليه المشاورات مع كافة الأطراف ذات الصلة والاطلاع على كافة الممارسات.

حدد القرار السنة المالية لشركات التأمين وإعادة التأمين من الأول من يناير وحتى آخر ديسمبر من كل عام اعتباراً من العام المالي الذي يبدأ في 1 يناير 2025.

ألزم القرار الشركات أن تعد قوائم مالية انتقالية عن الفترة من 1/7/2024 وحتى 31/12/2024 على أن تكون أرقام المقارنة في القوائم المالية الانتقالية هي الأرقام المقابلة لها في القوائم

هيئة الرقابة المالية تقرر تطبيق معيار المحاسبة المصري على عقود التأمين ابتداءً من 2025

عن الفترة من مطلع يوليو 2024 وحتى نهاية ديسمبر 2024 طبقاً لمعايير المحاسبة المصرية ويتم مراجعتها وإصدار تقرير بشأنها من مراقب حسابات الشركة وفقاً لمعايير المراجعة المصرية على أن يتم اعتمادها من الجمعية العامة للشركة، وأن تكون أرقام المقارنة في قوائم الدخل والتدفقات النقدية والتغير في حقوق الملكية هي الأرقام المقابلة للقوائم المالية عن الفترة من 1/7/2023 حتى 30/6/2024 بالإضافة إلى أرقام الفترة غير المدققة من 1/7/2023 حتى نهاية ديسمبر 2023 بذات القائمة.

ولفت إلى إعداد هذه الشركة قوائم مالية افتراضية عن الفترة من 1/1/2024 وحتى 31/12/2024 طبقاً لمعايير المحاسبة المصرية ويتم مراجعتها وإصدار تقرير بشأنها من مراقب حسابات الشركة على أن يتم اعتمادها من جمعيتها العامة على أن تستخدم في إعداد أرقام المقارنة عند إعداد القوائم المالية السنوية لعام 2025.

المصدر: أموال الغد

أكدت الهيئة العامة للرقابة المالية على تطبيق معيار المحاسبة المصري رقم (50) عقود التأمين بشركات التأمين وإعادة التأمين بالسوق المصرية بداية من القوائم المالية عن عام 2025.

وكانت قد قررت الهيئة تعديل السنة المالية لشركات التأمين وإعادة التأمين العاملة بالسوق المصرية لتبدأ في الأول من يناير وتنتهي في آخر ديسمبر من كل عام.

جاء ذلك وفقاً للقرار الصادر من الدكتور محمد فريد، رئيس مجلس إدارة الهيئة، برقم 183 لسنة 2024، بشأن بشأن تحديد موعد بداية ونهاية السنة المالية لشركات التأمين وإعادة التأمين.

وأوضح القرار أنه سيتم تطبيق القرار اعتباراً من العام المالي 2025 والذي يبدأ من 1 يناير 2025 وينتهي في 31 ديسمبر 2025.

وأشار إلى أن شركات التأمين مطالبة بإعداد قوائم مالية انتقالية

هيئة الرقابة المالية تقرر 25% حداً أدنى لنسبة مساهمة المؤسسة المالية في شركات التأمين

حددت الهيئة العامة للرقابة المالية ضوابط منح الترخيص واستمراره وقواعد تملك أسهم الشركات العاملة في نشاط التأمين، وفقاً للقرار الصادر برقم 177 لسنة 2024.

ونص القرار على أن يتضمن هيكل ملكية شركات التأمين وإعادة التأمين 25% من رأسمال الشركة لمؤسسة مالية أو ثلثي رأس المال لمستثمر مؤهل بطريق مباشر أو غير مباشر بدلاً من 25% لشركات التأمين أو إعادة التأمين فقط، على أن تكون المؤسسة المالية طبقاً للتصنيفات المحددة بالقرار والتي من ضمنها البنوك المصرية وفروع البنوك الأجنبية الخاضعة لإشراف البنك المركزي المصري، الهيئة القومية للبريد، شركات التأمين وإعادة التأمين، وشركات رأس المال المخاطر على ألا تقل حقوق ملكيتها عن 5 مليارات جنيه.

وقد أضاف القرار بنك ناصر الاجتماعي إلى قائمة المؤسسات المالية التي يمكنها المساهمة في رأسمال الشركات العاملة في الأنشطة المالية غير المصرفية لاستكمال متطلبات الترخيص واستمراره.

كما عدل القرار تعريف المستثمر المؤهل بأنهم الأشخاص الطبيعيون من ذوي الخبرة التي لا تقل عن 10 سنوات في مجال إدارة الأموال واستثمارها أو مجال الاستثمار المباشر أو المجالات المرتبطة بالأنشطة المالية المصرفية أو غير المصرفية على ألا تقل قيمة الأصول السائلة أو الأوراق أو الأدوات المالية المملوكة له عن 5 ملايين جنيه، وذلك بدلاً من 10 ملايين جنيه بالقرار السابق.

كما أضاف القرار الشركات الأجنبية التي لا تقل حقوق الملكية بها



عن 50 مليون جنيه أو ما يعادلها بالعملة الأجنبية إلى قائمة المستثمرين المؤهلين وذلك بهدف زيادة عدد الأشخاص المنطبق عليهم الشروط للمساهمة في رأس مال الشركات وتيسيراً على الشركات في استيفاء متطلبات هيكل الملكية.

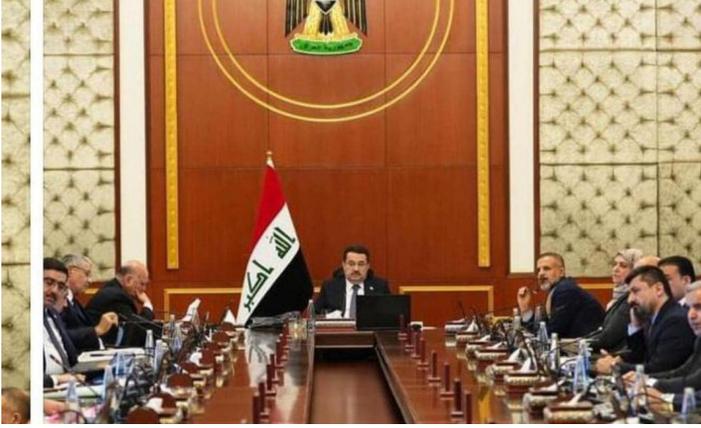
وفيما يتعلق بالمؤسسات والشركات المالية غير المصرفية المستحقة أو التي تم إضافتها لرقابة وإشراف الهيئة العامة للرقابة المالية نتيجة تعديل تشريعي مثل قانون التأمين الموحد، أكد القرار على أن يتضمن هيكل ملكية شركات التأمين الطبي والتأمين متناهي الصغر 25% من رأسمال الشركة لمؤسسة مالية.

كما استثنى القرار شركات إدارة برامج التأمين الطبي وشركات الخبرة الاكتوارية من شرط وجود مؤسسة مالية أو مستثمرين مؤهلين ضمن هيكل ملكية الشركة وذلك نظراً لطبيعة نشاط تلك الشركات حيث تقوم شركات إدارة برامج التأمين الطبي بالأعمال الإدارية المرتبطة بوثائق التأمين الطبي التي تصدرها شركات التأمين.

المصدر: أموال الغد

Arab Insurance

Iraq



إستثناء عقد دراسة الدمج بين شركة التأمين الوطنية وشركة التأمين العراقية

وافق مجلس الوزراء خلال جلسته المنعقدة يوم الثلاثاء الموافق 03/09/2024 برئاسة السيد رئيس مجلس الوزراء محمد شياع السوداني على إستثناء عقد دراسة الدمج بين شركة التأمين الوطنية، وشركة التأمين العراقية في شركة واحدة، من الفقرة الأولى لقرار مجلس الوزراء 23545 لسنة 2023، للمضي بإجراءات التعاقد مع شركة مختصة بالتدقيق ومراقبة الحسابات التضامنية

المصدر: صفحة ديوان التأمين على الفيس بوك

Arab Insurance

Jordan

اللجنة التنظيمية لمؤتمر العقبة العاشر للتأمين AqabaConf2025 تعقد اجتماعها الثالث لاستكمال مناقشة ترتيبات مؤتمر العقبة لعام 2025



عقدت اللجنة التنظيمية لمؤتمر العقبة العاشر للتأمين لعام 2025 اجتماعها الثالث في مبنى الادارة العامة في مقر الاتحاد وذلك يوم الاثنين الموافق 2024/9/9 برئاسة المهندس ماجد سميرات رئيس مجلس ادارة الاتحاد الأردني لشركات التأمين ورئيس اللجنة التنظيمية للمؤتمر وبحضور أعضاء اللجنة التنظيمية كل من السيد علاء عبد الجواد نائب رئيس مجلس إدارة الاتحاد والسيد عماد مرار والدكتور علي الوزني أعضاء مجلس ادارة الاتحاد، والدكتور مؤيد الكلوب الرئيس التنفيذي للاتحاد.

وتم خلال الاجتماع استكمال مناقشة التحضيرات والترتيبات المتعلقة بمؤتمر العقبة العاشر 2025 المقرر عقد في الفترة من 11 - 14 / 5 / 2025 في مدينة العقبة حيث تم اختيار مواضيع البرنامج العلمي للمؤتمر وموعد إطلاق الموقع الإلكتروني للمؤتمر وتحديد محتوياته والمعلومات والخدمات التي سيتضمنها وتحديد موضوع

جائزة المؤتمر للبحوث التأمينية بدورها الرابعة وحزم الرعاية والشركات التي بادرت بتقديم موافقتها لتكون احدي الشركات الراعية للمؤتمر، وكذلك تفصيلات الحملة الاعلامية للترويج للمؤتمر وغيرها من الأمور المتعلقة بالمؤتمر.

وتقرر تغيير شعار مؤتمر العقبة AqabaConf2025

احتفالا بدورته العاشرة، قررت اللجنة التنظيمية لمؤتمر العقبة "AqabaConf2025" تغيير شعار المؤتمر وتصميم شعار جديد يتماشى مع متطلبات المرحلة المقبلة تزامناً مع تغيير شعار الاتحاد الأردني لشركات التأمين، حيث أن الشعار الجديد للمؤتمر يعكس التوجه المستقبلي، ويضم دفة السفينة والشمس، بالإضافة إلى حرفي "a" "c"، حيث يشير رمز الدفة الى القيادة والتوجيه، ورمز الشمس يشير إلى انعقاد المؤتمر في مدينة العقبة المشمسة، كما يعكس الابتكار والإشراق، ويرمز حرفي "a" "c" الى بداية كلمتي (Aqaba Conference)، مما يعزز من الهوية الفريدة للحدث.

المصدر: صفحة الاتحاد على الفيس بوك



**Aqaba
Conf 2025**

11-14 MAY, 2025

**10th International
Aqaba Conference**

Arab Insurance

Kuwait

مجموعة الخليج للتأمين تؤكد على استمرار تغطية الحالات التي تخضع للعلاج حالياً داخل المستشفى

«الصحة» تسحب «عافية» المتقاعدين

وزارة الصحة تبلغها فيه بقرار فسخ العقد بشكل فوري، رغم إرسال الشركة أمس وقبل ذلك كتباً للوزارة تفيد بـ «تأكيد موافقتنا السابقة على تمديد العقد مدة 6 أشهر اعتباراً من تاريخ 16 سبتمبر 2024 رغم تحمل الشركة لأعباء مالية جسيمة جراء إضافة فئة ربات البيوت الصادرة بتعديل قانون لاحق للعقد المبرم سنة 2022». وأكدت رغبتها وقدرتها على الاستمرار في تقديم التغطية التأمينية لجميع المشمولين في برنامج عافية، مع تأكيدها على التعاون مع الوزارة للحفاظ على مصالح جميع الأطراف المعنية وخدمة المواطنين والمواطنات المشمولين بالبرنامج، «حرصاً منها على المصلحة الوطنية تحت قيادة صاحب السمو أمير البلاد وحكومته الرشيدة». كما أكدت مجموعة الخليج للتأمين على استمرار تغطية الحالات التي تخضع للعلاج حالياً داخل المستشفى لحين اتمام العلاج والخروج بغض النظر عن تاريخ انتهاء العقد.

أعلنت وزارة الصحة الكويتية عن توقف خدمات التأمين الصحي عن المواطنين المتقاعدين (عافية) اعتباراً من يوم الخميس الموافق 2024/09/12، بالرغم من أن التعاقد ينتهي 2024/09/16 وكان من المفترض أن تقوم الوزارة بطرح المناقصة الجديدة قبل نهاية العقد بستة أشهر إلا أنها طالبت شركة GIG بالتمديد بدلاً من طرح المناقصة.

مجموعة الخليج للتأمين: نؤكد رغبتنا وقدرتنا على الاستمرار في تقديم التغطية التأمينية

وفي وقت لاحق مساء نفس يوم فسخ التعاقد، أصدرت شركة الخليج للتأمين، بياناً أوضح فيه ملاحظات تتعلق بمستجدات فسخ العقد مع الوزارة، مؤكدة أنها التزمت ببونود منذ أكتوبر 2016 عبر تقديم أفضل الخدمات التأمينية.

وقالت المجموعة، في بيانها، إنها فوجئت أمس بتسليمها كتاباً من

Arab Insurance

Morocco

L'ACAPS lance un nouveau programme pour innover dans l'assurance au Maroc

L'Autorité de Contrôle des Assurances et de la Prévoyance Sociale (ACAPS) s'apprête à lancer la première édition du « Programme Émergence ». Cette initiative, pilotée par la cellule Innovation et Insurtech, se déroulera en plusieurs phases clés, allant d'un roadshow auprès des professionnels pour identifier les défis du secteur, jusqu'à des groupes de travail thématiques. L'objectif est de développer des solutions innovantes qui répondent aux nouveaux besoins des citoyens marocains, afin de renforcer l'inclusion assurantielle.

L'Autorité de Contrôle des Assurances et de la Prévoyance Sociale (ACAPS) prépare la première édition du « Programme Émergence ». Il s'agit d'une initiative novatrice visant à transformer le secteur des assurances au Maroc. Ce programme s'inscrit dans le cadre des efforts continus de l'ACAPS pour encourager l'innovation et la digitalisation, répondant ainsi aux besoins croissants des citoyens marocains en matière d'assurance. Rappelons que l'Autorité a créé la cellule Innovation et Insurtech en janvier 2023 pour promouvoir l'innovation dans les secteurs de l'assurance et de la prévoyance sociale en permettant aux acteurs établis et aux porteurs de projets Insurtech d'explorer de nouvelles idées et approches, contribuant ainsi à l'inclusion assurantielle.

Ainsi, la première édition du « Programme Émergence », qui sera organisée par la cellule, a pour

but d'encourager le lancement de nouvelles solutions innovantes conformes aux exigences légales du secteur. Ce programme enrichit la réflexion stratégique sur les idées novatrices auprès des acteurs en place, en créant un cadre favorable à l'innovation, aux synergies et à la cocréation. Le programme vise d'ailleurs identifier et à développer des cas d'usage qui auront un impact significatif sur la vie des citoyens. Son objectif principal est de renforcer l'inclusion assurantielle en mettant en avant des solutions adaptées aux nouvelles habitudes de consommation.

Avec cette initiative, l'ACAPS réaffirme son engagement à accompagner l'évolution du secteur des assurances au Maroc, en promouvant l'innovation et en soutenant les efforts vers une plus grande inclusion assurantielle.

Pour lire plus de détails, veuillez cliquer [ici](#).

Source: Le Matin

Très bonne santé du secteur de l'assurance au deuxième trimestre 2024

L'assurance au Maroc se porte bien, les résultats sont optimistes dans un environnement général qui nous est présenté par certains "spécialistes" comme morose.

Voici un récapitulatif de l'activité technique et financière des entreprises d'assurances et de réassurance avec les statistiques trimestrielles T2 2024.

Plus 8,5 %, tel est l'augmentation enregistrée sur le deuxième trimestre 2024. Ce qui donne un volume global de primes trimestrielles de 15,1 milliards de dirhams. Cela permet d'avoir un cumul sur le premier semestre de 32,4 milliards de Dhs. Si nous gardons linéairement cette même progression, nous pourrions approcher les 64 milliards sur l'année 2024, là où nous atteignons 56 milliards en 2023. Sans trop augurer de l'avenir, la progression sur le second semestre est de 4,4% par rapport à 2023, et ça, c'est la certitude réalisée.

La Vie en tête

De nouveau, c'est Vie qui prend le flambeau avec une augmentation de 12,8% sur le second trimestre, pour

nous amener à 8,2 milliards de dhs de primes réalisées. Quant à la Non-Vie, c'est une progression de 3,9% qui est enregistrée entre le T2 de 2024 par rapport à celui de 2023. La part de primes encaissées pour la Non-Vie est bien inférieure à celle de la vie, en atteignant 6,9 milliards.

Sur le cumul du second semestre, l'ordre s'inverse en ayant la Non-Vie qui devance fortement la Vie, avec un cumul de primes encaissées respectives de 18,7 et 13,7 milliards.

Les investissements

L'ACAPS communique les chiffres de répartition du portefeuille des investissements avec 48% pour les actifs de taux, 43% pour les actifs d'actions, 6% pour l'immobilier. Les 3% restants sont affectés à des actifs divers.

Source: 212 Assurances

Arab Insurance

Syria



المهلة، وهي المدة المتفق عليها بين الهيئة ورئيس مجلس إدارة اتحاد وكلاء ووسطاء التأمين (حرصاً على أن تكون المدة كافية لمن يرغب بذلك).

إذ أن الوكيل الذي يرغب بترخيص وسيط بعد انقضاء هذه المهلة، سيضطر إلى إلغاء ترخيصه كوكيل، ثم الالتزام بكافة شروط ترخيص الوسيط والتي لا تنطبق على بعض الوكلاء الحاليين.

رابعاً: أعلنت الهيئة فتح باب قبول استلام طلبات ترخيص وسطاء تأمين جدد، اعتباراً من تاريخ 2024/08/01 لغاية تاريخ 2024/10/31، وذلك حرصاً على تكافؤ الفرص، واستثمار هذه النقلة النوعية في مجال تسويق التأمين، ممن لديهم القدرة والرغبة بالعمل ضمن قطاع التأمين السوري.

المصدر: صفحة الهيئة على الفيس بوك

توضيح حول تعديل ترخيص الوكلاء إلى وسطاء تأمين..

في إطار إعادة تنظيم مهنة وسطاء التأمين وبالتنسيق مع اتحاد وكلاء ووسطاء التأمين، أصدرت الهيئة عدّة قرارات وتعليمات في هذا الإطار.

ونتيجةً لتكرار الاستفسارات حولها، ومع قرب نهاية المهلة الزمنية لبعضها، تود الهيئة تفصيل وإيضاح كافة هذه القرارات مجدداً.

أولاً: السماح للوسيط بتقاضي عمولة من شركة التأمين، إلى جانب استمرار إمكانية تقاضيه أجر من الزبون (تنفيذاً لأحكام المرسوم التشريعي رقم /43/ لعام 2005).

أصدر مجلس إدارة الهيئة القرار رقم 100/24/62 تاريخ 2024/07/04 (مرفق صورة عنه)، المتضمن إمكانية حصول الوسيط على عمولة من شركة التأمين، على أن يتم تنظيم اتفاقية بينه وبين شركة التأمين تحكم العلاقة بينهما ومن ضمنها العمولات وفق التعليمات الصادرة عن الهيئة.

ثانياً: أصدرت الهيئة تعليمات عمل الوسيط بموجب التعميم رقم 744/ص تاريخ 2024/07/11، وضمنها الحد الأقصى لعمولة الوسيط، حيث يستطيع الوسيط الاتفاق مع عدّة شركات.

ثالثاً: كما أصدر مجلس إدارة الهيئة القرار رقم 100/24/64 تاريخ 2024/07/04 (مرفق صورة عنه)، المتضمن إمكانية تحويل ترخيص الوكيل إلى وسيط طبيعي لمن يرغب، ومنحهم مهلة زمنية مدتها /3/ أشهر، وذلك دون أي شروط أو بدلات مالية خلال هذه

مقارنة بحجم المطالبات وبعد رفعها ضمن الحدود المقررة

«الإمارات للتأمين»: أسعار وثائق التأمين على السيارات أصبحت متوازنة

عالمياً، وتكاليف النقل والشحن، وأسعار إعادة التأمين التي تتأثر بدورها بالعديد من الظروف. ويُن أن العرض والطلب لا يؤثران كثيراً في السعر مقارنة ببقية العوامل، حيث إن أهم عامل مؤثر هو تاريخ المطالبات، مشيراً إلى أن هذا العام شهد ارتفاعاً فيها، ما رفع قيمة الكلفة، وبالتالي بعض الشركات التي كانت تباع بأسعار منخفضة بشكل غير مبرر عادت لضبط السعر بما يتوازن مع كلفة المطالبات.

وقال إن هذه الخطوة تعد في مصلحة المؤمن لهم أيضاً، كونها تضمن سرعة التجاوب عند وقوع الحوادث بجانب جودة التصليح. وأضاف عبدة أن ما نشهده من توازن للسوق حالياً من شأنه أن يضمن استقرار الأسعار وتقاربها بين الشركات، وعدم وجود فجوات سعرية كبيرة تؤثر في حصص الشركات الملتزمة وتقلل من فرص المؤمن لهم في الحصول على التعويض أو التصليح في الوقت المناسب.

المصدر: الإمارات اليوم

أفاد اتحاد الإمارات للتأمين، بأن أسعار وثائق التأمين على السيارات أصبحت متوازنة مقارنة بحجم المطالبات، وذلك بعد أن رفعت الشركات الأسعار ضمن الحدود المقررة من قبل الجهات الرقابية.

وذكر الاتحاد لـ«الإمارات اليوم»، أن هناك عوامل كثيرة تتم مراعاتها من قبل كل شركة عند تحديد السعر، لكن يبقى ضمن الحدين الأدنى والأقصى، وبما يضمن عدم وجود خسائر، كما أنه في الوقت نفسه يحافظ على التنافس بين الشركات.

وأوضح عضو مجلس إدارة اتحاد الإمارات للتأمين رئيس اللجنة المالية رئيس لجنة مكافحة الجريمة المالية والامتثال في الاتحاد، محمد عبدة، أن تسعير وثائق التأمين عموماً يخضع لعوامل عدة، منها حجم الخطر المؤمن عليه، وتاريخ المطالبات للمؤمن لهم، إضافة إلى مدى توافر إعادة التأمين وأسعار الوثائق داخلياً وخارجياً. وأضاف عبدة، أنه يوجد حالياً العديد من الأسباب الداخلية والخارجية التي أثرت في أسعار تأمين المركبات، منها ارتفاع الأسعار

Companies News

خالد الحسن: النظرة المستقبلية لمجموعة الخليج للتأمين تشير إلى احتمال رفع التصنيف العامين المقبلين



المستقبلية إلى إيجابية.

موديز تمنح مجموعة الخليج للتأمين تصنيف A2

أكدت وكالة موديز Moody's لخدمات المستثمرين القوة المالية للتأمين IFSR التصنيف الائتماني لمجموعة الخليج للتأمين GIG عند الفئة A2 والذي تم منحه للشركة التشغيلية القابضة للمجموعة والتي تتخذ من الكويت مقراً لها، ولها عمليات في جميع أنحاء الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

وقامت وكالة موديز Moody's أول شهر أغسطس من العام الحالي 2024 بتثبيت النظرة المستقبلية المستقرة، وهو ما يعكس وجهة

الكويت: قال خالد الحسن، الرئيس التنفيذي لمجموعة الخليج للتأمين أن التصنيف A الذي منحه ستاندرد آند بورز إلى GIG يتم منحها للشركات التي لديها قدرة قوية على الوفاء بالتزاماتها السارية الخاصة بعمليات التأمين.

وكشف الحسن ان النظرة المستقبلية للتصنيف الائتماني تعبر عن الاتجاه المحتمل للتصنيف على المدى المتوسط الذي يتراوح ما بين 6 إلى 24 شهر، حيث تشير النظرة المستقبلية الإيجابية الي الاحتمال أن يتم رفع التصنيف خلال العامين المقبلين

وتعكس تعديل النظرة المستقبلية الإيجابية عن توقع وكالة ستاندرد آند بورز بأنه على المدى العامين المقبلين هناك احتمال ان يتم رفع التصنيف إذا تم رفع تصنيف الشركة الأم فيرفاكس، وايضا يعكس توقع الوكالة ان تحافظ الشركة على مكانتها التنافسية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وتحافظ علي كفاية رأس المال المُحسنة على الأقل بمستوى الثقة %99.95 وتستمر في تحسين أداء العمليات التشغيلية، مما يساعد مجموعة الخليج للتأمين علي حماية رأسمالها القوي خلال العامين المقبلين.

ستاندرد اند بورز تمنح مجموعة الخليج للتأمين تصنيف A

منحت وكالة ستاندرد اند بورز جلوبال S&P للتصنيف الائتماني مجموعة الخليج للتأمين GIG تصنيف A مع تعديل النظرة

أفريقيا ومنطقة مجلس التعاون الخليجي ، وتعتبر من أفضل ثلاث شركات في المنطقة من حيث إجمالي أقساط التأمين المكتتبة لعام 2023.

وأوضحت موديز ان ملكية فيرفاكس حصة الأغلبية في مجموعة الخليج للتأمين توفر للأخيرة القدرة على الوصول الي موارد الاكتتاب والموارد المالية والتشغيلية الخاصة بشركة فيرفاكس ، فإن شركة فيرفاكس تدير عملياتها علي أساس غير مركزي وتستمر GIG في إدارة الاكتتاب بشكل مستقل.

واعترت وكالة موديز Moody's إدارة المخاطر والحوكمة في مجموعة الخليج للتأمين بمثابة قوة ائتمانية رئيسية للمجموعة، وتعتقد موديز Moody's ان هذا يساعد بشكل كبير في إدارة تعقيدات المجموعة بحجمها الكبير والتي تقدم أداء تشغيلي يتماشى مع التوقعات.

المصدر: خبري

نظر Moody's في الدمج السلس نسبياً لعمليات AXA التي تم الاستحواذ عليها ، مما يعزز مكانة مجموعة الخليج للتأمين ، كما انه يساهم في تقليل التعرض للأعمال في البلاد ذات بيئات تشغيلية ضعيفة ، والتحسن في التوسع الجغرافي وجودة الأصول في مجموعة GIG.

ويعكس التصنيف كذلك الربحية التشغيلية القوية لمجموعة الخليج للتأمين مع تحسن النسبة المجمع compound ratio ، بالإضافة الي القاعدة الرأسمالية القوية ، ورافعة مالية معتدلة ، بالإضافة الي الاكتتاب المنضبط وقوة الاحتياطيات الفنية الجيدة. استحواذ فيرفاكس علي حصة الأغلبية من GIG توفر للأخيرة الوصول الي موارد الاكتتاب في Fairfax

في السياق ذاته ، قالت وكالة موديز Moody's أن مجموعة الخليج للتأمين GIG أسست علاوة تجارية قوية في الشرق الأوسط وشمال

«بوبا» للتأمين: استشارات الفيديو من أكثر الخدمات الصحية طلباً في السعودية

شركة «بوبا» العربية لتقديم خدمات صحية مبتكرة تلبى احتياجات العملاء بكفاءة وسرعة.

وقد سجل تطبيق «بوبا» نحو 22 مليون معاملة حتى الآن محققاً تقيماً قدره 4.4 على متجر تطبيقات «أبل».

وحول حجم الاستثمارات التقنية في المجال الصحي، أوضح شنيمر أن «بوبا» العربية قد ضخّت استثمارات تتراوح بين 200 و500 مليون ريال سعودي في تطوير البنية التحتية الرقمية، والتي أسفرت عن بناء نظام قوي للأمن السيبراني وتأمين العمليات الرقمية للعملاء، مما عزز من تقديم خدمات صحية متطورة وآمنة.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#).

المصدر: الشرق الأوسط

السعودية: تبرز العيادات الرقمية أو خدمة التطبيب عن بُعد كأحد الحلول المتقدمة التي تساهم في تسهيل الوصول إلى الخدمات الطبية المختلفة من المنازل. تأتي هذه الخدمات في إطار التحول الرقمي الذي يشهده قطاع التأمين الصحي والقطاعات المالية الأخرى في المملكة العربية السعودية، وانعكاساً لأهداف رؤية المملكة 2030.

أوضح علي شنيمر، الرئيس التنفيذي لتطوير الأعمال في شركة «بوبا» العربية للتأمين التعاوني، أن «فنتك 24» شكّل فرصة مهمة لتسليط الضوء على أحدث الابتكارات في مجال التقنية المالية والتطورات الرقمية التي يمكن تطبيقها في قطاع التأمين الصحي، مشيراً إلى أن التحول الرقمي أصبح ركيزة أساسية في استراتيجية

“سوليدرتي” تستحوذ على “الوطنية للتأمين BNH”

وتابع البيان: “بعد دراسة وتقييم تفاصيل الصفقة، قرر المجلس أنه من مصلحة الشركة ومساهميها قبول العرض الملزم، والمضي في الخطوات التالية لتنفيذ الصفقة”.

وشدد البيان على أن الصفقة تخضع دون حصر لاستكمال عملية التدقيق التأكيدي، والحصول على جميع الموافقات الداخلية، بما فيها موافقة الجمعية العمومية، والتنظيمية، وتوقيع الاتفاقيات النهائية. وأكد البيان أنه سيتم الإعلان عن أي تحديثات وتطورات جوهرية في حينه، ووفقاً للأنظمة المعمول بها.

المصدر: البلاد

مملكة البحرين: أعلنت شركة البحرين الوطنية القابضة للتأمين BNH عن قبول مجلس إدارتها، لعرض شركة سوليدرتي للتأمين بالاستحواذ على 100% من شركة البحرين الوطنية للتأمين، وشركة البحرين الوطنية للتأمين على الحياة، بسعر إجمالي يبلغ 75 مليون دينار. وأشارت في بيان منشور أمس على بورصة البحرين، إلى أن “مجلس الإدارة، قد انعقد لمناقشة ومراجعة العرض الملزم الذي تلقتة من مجموعة سوليدرتي في 11 أغسطس 2024 للاستحواذ على 100% من الشركتين، بسعر شراء إجمالي قدره 75 مليون دينار بحريني”.



الوفاء لتأمينات الحياة – مصر تحقق 205 ملايين جنيه أقساطاً وتستهدف زيادتها ل300 مليون

المصدر والمدفوع إلى 316.59 مليون جنيه؛ حيث اعتمدت الهيئة العامة للرقابة المالية تعديل المادتي 6 و 7 من النظام الأساسي للشركة وفقاً لما تضمنه زيادة رأسمالها المصدر والمدفوع، وذلك وفقاً للقرار رقم 1606 لسنة 2024 الصادر من السيد الدكتور رئيس مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية.

ووفقاً للقرار، تحدد رأس المال المرخص به لشركة الوفاء لتأمينات الحياة – مصر بمبلغ 500 مليون جنيه، كما تحدد رأسمالها المصدر بمبلغ 316.59 مليون جنيه، موزعاً على نحو 6.331 مليون سهم قيمة كل سهم 50 جنيهاً.

وأشار القرار إلى أنه يتكون رأسمال الشركة من نحو 6.331 مليون سهم اسمي وقد اكتتب المؤسسون والمكتتبون في رأسمال الشركة بكافة هذه الأسهم وقيمتها 316.59 مليون جنيه، موضحاً أن هيكل المساهمين يتكون من شركة تأمين الوفاء المغربية بحصة 99.9%، بينما تتوزع النسبة المتبقية على بعض المستثمرين الأفراد.

وأضاف القرار أنه تم سداد مبلغ 166.590,000 مليون جنيه لدى التجاري وفا بنك إيجيبت المركز الرئيسي ويمثل 100% من مبلغ الزيادة، وبذلك يصبح رأسمال الشركة مبلغ وقدره 316.59 مليون جنيه مسدد بالكامل، وتبلغ نسبة المساهمة الأجنبية 100%.

المصدر: أموال الغد

جمهورية مصر العربية: كشف هشام أبو أيوب، العضو المنتدب لشركة الوفاء لتأمينات الحياة – مصر، عن استهداف شركته تحقيق إجمالي أقساط بقيمة 300 مليون جنيه خلال العام المالي الجاري 2024/2023، بمعدل نمو مستهدف يتخطى 46%.

وأوضح أبوأيوب في تصريحات خاصة لـ"أموال الغد"، أن المؤشرات الأولية للمركز المالي للشركة أظهرت تحقيق 205 ملايين جنيه أقساط خلال العام المالي 2023/2024، بمعدل نمو محقق تخطى 24% مقارنة بحجم أقساط العام المالي 2022/2023.

وأشار إلى أن الشركة وضعت خطة استراتيجية تستهدف خلالها تحقيق 500 مليون جنيه أقساط خلال الـ3 سنوات المقبلة، مرتكزة على تدعيم الملاءة المالية للشركة، وطرح منتجات جديدة، بالإضافة إلى التوسع الجغرافي.

ويذكر أن الوفاء لتأمينات الحياة – مصر بدأت نشاطها رسمياً بالسوق المصرية خلال فبراير 2021 برأسمال 150 مليون جنيه، وهي شركة مملوكة بالكامل وتابعة لشركة تأمين الوفاء – إحدى شركات مجموعة المدى بالمغرب – التي تستحوذ على حصة كبيرة من إجمالي سوق التأمين الإفريقي.

ويشار إلى أن شركة الوفاء لتأمينات الحياة – مصر قد رفعت رأسمالها

ارتفاع المخصصات الفنية بشركة الدلتا للتأمين إلى 761.3 مليون جنيه

في تصريحات سابقة لـ"أموال الغد"، إن الجمعية العمومية للشركة وافقت خلال اجتماعها يناير الماضي على ضخ 75 مليون جنيه زيادة برأسمالها المصدر والمدفوع ليصل إلى 475 مليون جنيه.

ووفقاً لقرار الجمعية العمومية، توزع هذه الزيادة على 18.75 مليون سهم قيمة كل سهم 4 جنيهات، ويتم تمويل هذه الزيادة من خلال الأرباح العام بقيمة 45.86 مليون جنيه، و400 ألف جنيه من الاحتياطي العام، و7.1 مليون جنيه من احتياطي الطوارئ و19.26 مليون جنيه من الاحتياطي الخاص، و1.018 مليون جنيه من احتياطي رأس المال، و1.35 مليون جنيه من احتياطي ارتفاع أسعار أصول ثابتة.

وقد قررت الجمعية العامة تعديل نص المادتين (6 و 7) من النظام الأساسي للشركة؛ مع تفويض العضو المنتدب والرئيس التنفيذي في اتخاذ كافة الإجراءات اللازمة في هذا الشأن، بحيث يتحدد رأس المال المرخص به 800 مليون جنيه، ويتحدد رأس المال المصدر بمبلغ 475 مليون جنيه.

وتبلغ نسبة المساهمة في الشركة 99.992%، والأجنبية 0.008%، وتم سداد رأس المال الأصلي قبل الزيادة بموجب التأشير من السجل التجاري، وتم سداد رأس المال الأصلي قبل الزيادة، كما تم سداد كامل الزيادة بقيمة 75 مليون جنيه ليصبح إجمالي رأس المال المسدد 475 مليون جنيه.

المصدر: أموال الغد

جمهورية مصر العربية: ارتفعت المخصصات الفنية بشركة الدلتا للتأمين إلى 761.37 مليون جنيه بنهاية يونيو 2024، مقابل 537.2 مليون جنيه بنهاية الفترة ذاتها من 2023، بمعدل نمو 41.7%، وفقاً للقوائم المالية المستقلة للشركة.

وأظهرت القوائم المالية ارتفاع حقوق المساهمين بالشركة إلى 878.2 مليون جنيه بنهاية العام المالي الماضي 2024/2023، مقابل 696.2 مليون جنيه بنهاية العام المالي 2023/2022، بمعدل نمو 26.1%، وسجل إجمالي حقوق حملة الوثائق نمواً بمعدل 41.7% ليصل إلى 761.3 مليون جنيه، مقابل 537.23 مليون جنيه.

وقد حققت شركة الدلتا للتأمين 36% نمواً بمحفظة أقساطها لتسجل حوالي 1.5 مليار جنيه خلال العام المالي الماضي 2024/2023، مقابل 1.106 مليار جنيه خلال العام المالي السابق عليه 2023/2022.

وبلغ فائض الاكتتاب التأميني للشركة 114.05 مليون جنيه خلال العام المالي 2024/2023، مقابل 81.404 مليون جنيه خلال 2023/2022، بمعدل نمو 40%، كما حققت الشركة 89% نمواً لفائض النشاط ليسجل 355.435 مليون جنيه، مقابل 188.539 مليون جنيه.

زيادة رأسمال الشركة المصدر والمدفوع إلى 475 مليون جنيه

يذكر أن حسام الحفناوي، العضو المنتدب لشركة الدلتا للتأمين، قال

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر