Issue 129 العدد
2021/12/13

النشرة الإلكترونية
GAIF E-Newsletter

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للإتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn"t reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility **of the articles authors**

الراعي الحصري
ARAB RE
Exclusive Sponsor

World Insurance & COVID-19

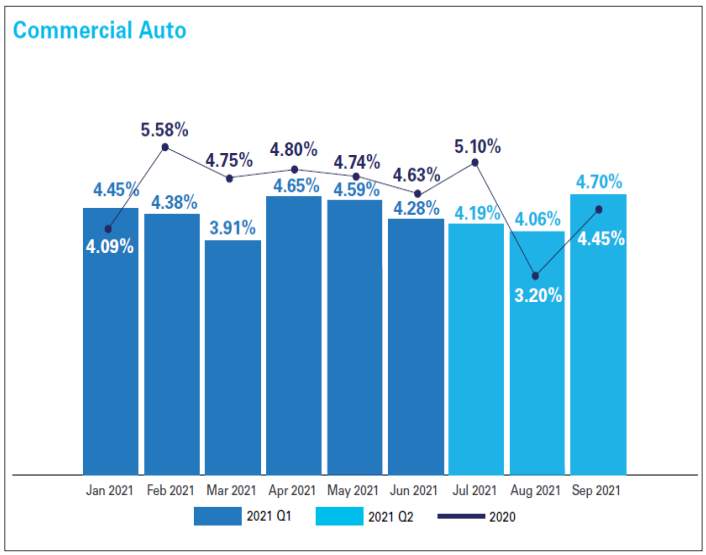
IVANS Index November 2021 Results Released

Premium renewal rates still positive for most lines

IVANS announced the November 2021 results of the IVANS Index™, the insurance industry's premium renewal rate index. Year over year, nearly all lines of business, except Workers' Compensation, experienced an uptick in average premium renewal rate. Month over month, premium renewal rates increased for lines of business including Commercial Auto, Business Owners' Policy (BOP), General Liability and Workers' Compensation. Commercial Property and Umbrella premium renewal rates decreased.

Premium renewal rate change by line of business for November 2021 highlights include:

- Commercial Auto: 4.89%, up from 4.64% last month.
- BOP: 5.74%, up from 5.24% at the end of October.



• General Liability: 4.27%, up from 4.18% the month prior.

• Commercial Property: 5.77%, down from 5.93% in October.

• Umbrella: 4.97%, down from 5.02% the month prior.

• Workers' Compensation: -0.75%, up from -1.57% last month.

"The November results of the IVANS Index indicates a continued hardening of the market with month-over-month premium renewal rates rising for most lines of business," said Kathy Hrach, vice president of Product Management, IVANS Insurance Services. "Year-over-year average premium renewal rates remain consistent with previous months with Workers' Compensation being the only line of business in the negative territory, despite rising to its highest average since May 2017."

Download the complete Q3 2021 IVANS Index report here

Source: IVANS

Primary insurers' quest for capital efficiency boosts reinsurance growth

The growing demand for reinsurance is being bolstered by primary carriers looking for stable results and capital efficiency in an uncertain environment, notes AM Best.

In a new Best's Market Segment Report, titled, "Market Segment Outlook: Global Reinsurance", the international credit rating agency also maintains its market segment outlook for the global reinsurance segment at 'Stable', citing in part the ongoing positive pricing momentum driven by rising loss cost inflation, enhanced market discipline including tighter terms and conditions, and a growing demand for reinsurance capacity.

AM Best expects reinsurance pricing to improve for most business lines at the 1 January 2022 renewals and into the new year, albeit likely at a slower pace than in the past few years. The impact of losses from floods in Europe and Hurricane Ida in the US ended (re) insurers' hopes for a relatively benign year for natural catastrophe losses in 2021.

However, AM Best cites some negative factors in the segment such as historically low interest rates on fixed-income investments that are in most cases below loss cost inflation, and adverse loss reserve development in casualty lines of business due to sustained social inflation.

"Unfavourable loss cost trends and high catastrophe activity continue to dampen returns on capital, which should keep the industry focused on the need to push for more rate increases," said Mr Greg Dickerson, associate director.

Social inflation concerns continue to prompt significant pricing increases in the casualty lines of business, and some of the same issues affecting liability coverages may be creeping into the property lines. The report notes that this trend has been most apparent in post-catastrophe claims settlements, for which claims inflation has exceeded the usual levels expected due to surges in demand, coupled with shortages of labour and materials needed to complete repairs.

Source: AM Best

Sovereign catastrophe risk pools – 15 years on and still more to come

Francis Ghesquiere
Practice Manager, East Asia and Pacific Region, World Bank

Like many other good ideas, this one started on a paper napkin. Fifteen years ago, a World Bank team was in Jamaica to arrange emergency relief funding to cope with destruction of Hurricane Ivan. This disaster destroyed 6,000 houses and affected almost 400,000 people. In a restaurant in Kingston, we began brainstorming ideas for creating a lasting financial solution for rapid response in the inevitable event of future hurricanes or earthquakes.

Olivier Mahul
Practice Manager, Crisis & Disaster Risk Finance Unit, World Bank

Back in 2005, disaster risk insurance relied on traditional insurance where payouts are based on actual losses. This can be slow, as losses must be assessed on the ground. With parametric insurance, payouts are based on the severity of the storm, rather than actual losses, making payouts quicker. The World Bank had just launched a series of parametric crop insurance pilots for small and marginal farmers in India and an index-based livestock insurance program for herders in Mongolia. We wondered. What if parametric products, based on official measurements of windspeed or ground motion, were used for governments? And what if, instead of working on their own, Caribbean governments could join forces by pooling their reserves and accessing international financial markets at cheaper rates? We sketched this idea on a paper napkin, and the journey began.

Fifteen years later, four sovereign catastrophe risk pools are up and running, protecting about 40 low- and middle-income countries. Total insurance coverage has reached $1.2 billion. The pools are Caribbean Catastrophe Risk Insurance Facility (CCRIF-SPC), which is by far the biggest; the Pacific Catastrophe Risk Insurance Company (PCRIC); the African Risk Capacity (ARC); and the newly established Southeast Asia Disaster Risk Insurance Facility (SEADRIF). They provide their member countries with affordable parametric insurance solutions against disasters and climate shocks. Those "pools" share the same principles. They have built joint reserve funds that retain first losses and transfer excess losses to the international reinsurance markets on competitive terms.

Since early inception, those sovereign pools have been innovating to better respond to the needs of their members. CCRIF-SPC launched new products for fishermen and electricity companies. ARC developed catastrophe risk insurance policies for UN agencies and other humanitarian actors. PCRIC is setting up a private sector window to help domestic insurance companies access international catastrophe reinsurance markets, and SEADRIF launched a flood coverage relying on innovative satellite technology.

Some key lessons have been drawn from these experiences (World Bank 2017, WRI 2019). Pools require strong political commitment from their member countries as well as donor support, especially during the design and preparation stage. Pools can encourage the member countries to develop disaster response plans to ensure timely, transparent, and efficient use of funds following disasters. The pools have also driven the development of public goods such as data infrastructure, risk models, and improved institutional capacity. Pools can offer cost-effective insurance solutions in various ways, including through risk diversification, joint reserves, and facilitated access to international capital markets. The benefits of pools can be enhanced by combining different financial instruments to address different needs.

Looking forward, those pools can play a critical role in the new disaster risk finance architecture, as long as their roles and limitations are clearly defined.

To read more details, please click here

Source: Blogs World Bank

Double-digit cat reinsurance rate hikes expected: Fitch

Catastrophe reinsurance rates will likely rise by more than 10% during year-end renewals, rating agency Fitch Ratings Inc. said Monday.

Insured losses of about $100 billion in 2021 and the prospect of natural catastrophe claims increasing in frequency and severity are the main drivers behind the expected increases for Jan. 1 renewals, Fitch said. Cyber liability and directors and officers liability reinsurers have also been hit by losses, the company said in a commentary on the sector.

"We expect 2022 to be the fifth successive year of price rises, although we expect growth to be slower than in 2021 as non-loss-affected lines of business are likely to show a broadly stable price development," Fitch said.

The increases in rates are making the reinsurance sector more resilient to the effects of climate change, Fitch said.

In addition, the risk of rising inflation is manageable for the reinsurance sector, the rating agency said.

"Recent price increases in property lines of business are sufficient to compensate for upwards pressure on claims inflation as repair costs for housing or vehicles rise, while long-tail casualty lines will only start to suffer in the event of a prolonged effect of multi-year inflation above expectations," Fitch said.

Source: Business Insurance

COVID-19 triggers sharpest rise in life insurance payouts since 1918 flu epidemic

Life insurers paid out more than $90 billion in death benefits at the height of the COVID-19 pandemic last year, the highest single-year rise since the 1918 influenza epidemic, data from the American Council of Life Insurers (ACLI) has revealed.

Death-benefit payouts went up 15.4% from $78.36 billion in 2019 to $90.43 billion in 2020, mostly as a result of the coronavirus, the council's figures showed. By comparison, payments during the flu pandemic surged 41%.

The hit to the life insurance sector was less than expected early in the pandemic, according to the Wall Street Journal, because many of the victims were older people who typically have smaller policies.

ACLI's data also revealed how COVID-19 impacted policy sales, with the council recording $20.4 trillion in total life insurance coverage last year, including a record $3.3 trillion in life insurance coverage purchased.

Overall, 43.1 million life insurance policies were purchased last year. The number includes group life insurance policies, primarily available through employers, which increased 19% from 2019 to 2020 and individual coverage rising nearly 3% during the period.

"The data tells a compelling story about the resiliency of life insurers and their ability to protect Americans' financial futures at all times," said Andrew Melnyk, vice-president of research and chief economist at ACLI. "In a year that was taxing for everyone, life insurance benefits provided families with the means to endure financially after the loss of a loved one."

According to the council's figures, annuity payments to consumers increased to $91 billion in 2020, a 3.9% jump from the previous year. During the period, industry assets rose from $7.6 trillion to $8.2 trillion, representing a 7.7% ascent.

To download ACLI Life Insurers Fact Book, please click here

Source: Insurance Business mag & ACLI

InnoFest: Toward innovative, inclusive and equitable Islamic insurance

Earlier in November, the International Centre for Education in Islamic Finance organized a virtual Innovation Festival where contestants from across the region pitched innovation ideas for Islamic insurance.

By Marcel Omar Papp
TAKAFUL & RETAKAFUL, (ASIA)

The theme of the event was 'Towards innovative, inclusive & equitable Islamic insurance (Takaful), and participants must align their ideas with the concept of 'Value-Based intermediation for Takaful (VBiT)' — the framework that was recently launched by the Malaysian Takaful Association (MTA).

Eight applicants from various Asian and African countries reached the final. They pitched their ideas to a panel of academia and industry judges, competing for the top three cash prizes.

Some of them tried to address challenges with the current Takaful models. One of the participants from Mauritius proposed using the 'Musharakataan Business Model' that introduces a pure mutual insurance concept. Under this model, policyholders and shareholders will be part of the same fund.

This could provide a more equitable surplus distribution between participants and shareholders, making financial reporting under the International Financial Reporting Standards such as IFRS17 much easier. Such an approach will be especially relevant in jurisdictions where Takaful companies operate under insurance licenses.

The top prize winner presented an idea about a business model that links Takaful with social provision.

This can be done by setting up a cash Waqf managed by a Nazir (administrator) appointed by the Takaful operator.

Such a business model will encourage partnership between profit and nonprofit organizations and help address the protection gap of the underserved and unserved segments.

Several other ideas were about tackling the existing protection gap challenge. In particular, the proposal winning the second prize caught the judges' attention.

The presenter is currently pursuing academic research on the gig economy in Malaysia, which has been growing significantly in the past few years. According to his study, around 20% of the workforce in the country is part of the Malaysian gig economy.

This workforce has unique needs and requires innovative products catering to those needs.

The attention to Malaysia's gig workers is nothing new — the local regulator, Bank Negara Malaysia, had earlier raised similar concerns and is planning to work with the industry associations to address them.

The third prize went to the idea of applying technology in Takaful more proactively to address customer experience pain points and reach new customer segments.

As an example, the winning team presented the idea of using drones in the motor claims process.

It was truly inspiring to see so many innovative ideas during the festival.

While some of them are still at an ideation stage, others can already be introduced soon by the industry. In the next step, the three winning ideas will be presented to the VBiT-Steering Committee of the MTA.

It will be interesting to see which of the pitched ideas will be adopted and executed by the Islamic insurance industry in the coming years.

Marcel Omar Papp is the head of Swiss Re Retakaful. He can be contacted at Marcel_ Papp@swissre.com.

Source: Islamic Finance News

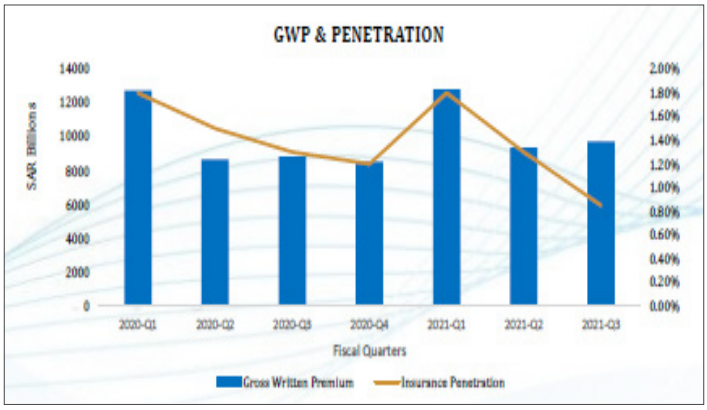
Markets' Report

BADRI-Saudi Arabia's Insurance Industry Performance Analysis YTD Q3 2021

2021 has been a challenging year for many Companies. Overall gross written premiums have increased by 7.7% from SAR 29.5 billion to SAR 31.8 billion (Excluding Al-Sagr) but for many Companies profitability has fallen sharply from SAR 1.8 billion last year to SAR 904 million compared with the same period last year. A total of 15 companies reported losses totaling over SAR 630 million for YTD Q3-2021. Were it not for positive investment results, the position would have been significantly worse.

For Motor, GWP is like last year, but underwriting profits have fallen by 55% which is clearly not sustainable and there is pressure on premiums to increase. For Medical, GWP has grown substantially by 9% but underwriting profits reduced by 25%. Last year's positive results were driven by potentially lower, or delayed claims due to covid so it may not be a fair comparison. Nonetheless, as the industry reverts to pre covid levels, there is also pressure on medical premiums to increase sharply.

The Industry Combined Ratio has increased sharply by



5.2% to 102%, backed by an increase in the industry loss ratio of 6.7% and a decrease of 1.5% in the industry expense ratio.

There are a wide range of investment returns from 1% to nearly 5% showing potential for driving higher returns for many companies with a review of investment strategy

Finally, M&A activity is increasing and there is likely to be more consolidation as the minimum capital requirements increase.

To download full report, please click here

Source: BADRI

استمرار قطاع التأمين في مملكة البحرين بتحقيق نتائج إيجابية للأشهر الستة المنتهية في 30 يونيو 2021

أعلن مصرف البحرين المركزي اليوم بأن قطاع التأمين قد حقق نتائج إيجابية للأشهر الستة المنتهية في 30 يونيو 2021، حيث بلغت مساهمة فروع التأمينات العامة (بما فيها التأمين الصحي) ما يقارب 79% من إجمالي حجم الأقساط/الاشتراكات خلال الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2021، وحقق كلاً من التأمين على الحياة (التأمين الطويل الأجل) والتأمين الصحي معدل نمو بلغ 23% و9% على التوالي خلال نفس الفترة من عام 2021.

كما ارتفع إجمالي أقساط/اشتراكات التأمين الصحي من 41.93 مليون دينار بحريني في الأشهر الستة المنتهية في 30 يونيو 2020 ليصل إلى 45.73 مليون دينار بحريني في نفس الفترة من عام 2021، أي بزيادة قدرها 9%. تجدر الإشارة أن التأمين الصحي يحتل الصدارة من حيث الأقساط المحققة حيث يساهم بما يقارب 32% من

إجمالي أقساط/اشتراكات سوق التأمين للأشهر الستة المنتهية في 30 يونيو 2021.

هذا وقد بلغ إجمالي أقساط/اشتراكات التأمين في السوق المحلي في الأشهر الستة المنتهية في 30 يونيو 2021 ما مقداره 143.70 مليون دينار بحريني (382.18 مليون دولار أمريكي) مقارنة مع 134.63 مليون دينار بحريني (358.05 مليون دولار أمريكي) في الفترة نفسها من عام 2020، أي بزيادة قدرها 6.7%.

ويعود السبب لهذه النتائج بشكل أساسي إلى زيادة إجمالي أقساط/ اشتراكات التأمين على الحياة (التأمين الطويل الأجل) من 24.65 مليون دينار بحريني في الأشهر الستة المنتهية في 30 يونيو 2020 إلى 30.39 مليون دينار بحريني لنفس الفترة من عام 2021، أي بزيادة قدرها 23%، كما سجل التأمين على الحياة (التأمين الطويل الأجل) نسبة مساهمة في إجمالي أقساط/إشتراكات التأمين في سوق التأمين البحريني بلغت 21% في الفترة المنتهية في 30 يونيو 2021.

هذا وبلغ مجموع الأقساط/الإشتراكات المكتتبة في تأمين السيارات 34.51 مليون دينار في الفترة المنتهية في 30 يونيو 2021 مقارنة بـ 36.59 مليون دينار بحريني في الفترة نفسها من عام 2020، حيث يحتل التأمين على السيارات المركز الثاني من حيث الأقساط المحققة ويساهم بنسبة 24% من إجمالي أقساط/إشتراكات سوق التأمين للفترة نفسها من عام 2021.

من ناحية أخرى، بلغ إجمالي اشتراكات شركات التكافل 43.76 مليون دينار بحريني خلال الأشهر الستة المنتهية في 30 يونيو 2021، وتمثل اشتراكات شركات التكافل ما نسبته 30% من إجمالي أقساط/ اشتراكات سوق التأمين للأشهر الستة المنتهية في 30 يونيو 2021.

يجدر الذكر أن عدد الشركات المرخصة في سوق التأمين في البحرين بنهاية 30 يونيو 2021 بلغت 21 شركة وطنية و10 فروع لشركات تأمين أجنبية تزاول أعمال التأمين، إعادة التأمين، التكافل، إعادة التكافل وأعمال شركات التأمين التابعة الخاصة داخل مملكة البحرين، حيث تتكون الشركات الوطنية من 12 شركة تأمين تقليدية، 5 شركات تكافل، وشركتين إعادة تأمين، وشركة إعادة تكافل، وشركة تأمين تابعة خاصة. في حين تتكون فروع شركات التأمين الأجنبية من 9 شركات تأمين تقليدية وشركة إعادة تأمين، كما يشتمل سوق التأمين على العديد من شركات الوساطة وشركات خدمات التأمين المساندة.

وبهذه المناسبة صرح السيد عبدالرحمن الباكر، المدير التنفيذي لرقابة المؤسسات المالية قائلاً "أن قطاع التأمين في مملكة البحرين يحتوي على العديد من فرص النمو الواعدة وذلك كما يتبين من الأداء القوي والنمو السريع الذي حققه قطاع التأمين في مملكة البحرين خلال الفترة المنتهية في 30 يونيو 2021 وذلك رغم تداعيات جائحة COVID-19 حيث كانت من أسباب زيادة الوعي التأميني وخصوصاً فيما يخص التأمين الصحي وأهميته في مثل هذه الظروف".

كما أضاف السيد عبدالرحمن الباكر قائلاً "نحن نتوقع أن يحقق قطاع التأمين نسبة نمو أكبر في السنوات القادمة وذلك بفضل زيادة الوعي التأميني بأهمية منتجات التأمين بشكل عام، بالإضافة إلى سلامة البيئة التشريعية والرقابية لقطاع التأمين في البحرين".

هذا وقد عقبت مدير إدارة مراقبة التأمين السيدة إلهام طالب بقولها " أن المصرف يتابع مع شركات التأمين عملية التحول الرقمي في خدمات التأمين وبالأخص في التأمين على السيارات والتأمين الصحي وذلك تماشياً مع رؤية مملكة البحرين والمصرف بالتحول الرقمي حرصاً منه لتقديم أفضل الخدمات التأمينية والمالية لجمهور المواطنين بسهولة ويسر ولتطبيق أفضل الممارسات لضمان حماية جمهور المواطنين وشركات التأمين العاملة في مملكة البحرين".

المصدر: مصرف البحرين المركزي

Arab Insurance

United Arab Emirates

قطاع التأمين بسوق دبي: الأقساط المكتتبة ترتفع بنسبة 8% خلال التسعة أشهر الأولى 2021.. والمطالبات المتكبدة ترتفع بنسبة 12%

أداء قطاع التأمين الإماراتي خلال الرابع الثالث من 2020

قطاع التأمين بسوق دبي: الأقساط المكتتبة ترتفع بنسبة 8% خلال التسعة أشهر الأولى 2021.. والمطالبات المتكبدة ترتفع بنسبة 12%

أداء قطاع التأمين الإماراتي خلال الرابع الثالث من 2020

أظهرت إحصائية أجرتها «أرقام» حول قطاع التأمين في سوق دبي المالي، ارتفاع إجمالي أقساط التأمين المكتتبة بنهاية التسعة أشهر الأولى 2021 إلى 11.42 مليار درهم وبنسبة نمو بلغت 8% قياساً بـ 10.55 مليار درهم خلال نفس الفترة من عام 2020، بينما بلغ إجمالي الأقساط لشركات المدرجه في البورصة خلال الربع الثالث لعام 2021 (19.71) مليار درهم مقابل (18.76) مليار درهم خلال نفس الفترة من عام 2020 بنسبة أرتفاع بلغت 5.09%، بينما حققت الشركات المدرجه ارتفاعا طفيفا في صافي الارباح بنسبة نمو بلغ 0.38% حيث بلغ صافي أرباح الشركات المدرجه ما قيمته (1.596) مليار درهم أماراتي خلال الربع الثالث لعام 2021 مقابل (1.590) مليار درهم أمارتي خلال نفس الفترة من عام 2020 **كما يوضح الجدول التالي:**

الفترة	إجمالي الأقساط		صافي الربح	
	الربع الثالث 2021	الربع الثالث 2020	الربع الثالث 2021	الربع الثالث 2020
أورينت للتأمين	3,825	3,346	400	378
أدنك	3,242	3,166	334	283
الوثبة للتأمين	269	260	174	(6)
عمان للتأمين	2,783	2,917	153	160
العين الأهلية للتأمين	948	953	66	60
الامارات للتأمين	881	841	64	88
أبوظبي الوطنية للتكافل	302	351	61	64
دبي للتأمين	913	746	59	49

الوطنية للتأمينات العامة	497	459	55	28
دبي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين	244	261	44	49
سلامة	866	949	43	137
البحيرة	823	836	35	42
الظفرة	245	231	35	46
اللاينس للتأمين	241	219	26	35
أمان	198	173	18	10
دار التكافل	582	317	16	20
الفجيرة	189	201	13	35
رأس الخيمة	368	409	12	11
أورينت يو إن بي تكافل	311	266	12	4
الشارقة	20	32	11	4
دار التأمين	175	178	8	8
الوطنية	251	243	8	18
فيدلتي المتحدة	310	263	6	3
الاسكندنافية	86	89	4	32
أكسا الهلال الأخضر	46	40	(1)	4
تكافل الامارات	493	456	(6)	6
ميثاق	222	194	(16)	12
الصقر للتأمين	380	360	(38)	10
المتحدة	لم تنشر نتائجها بعد			
الخزنة	لم تنشر نتائجها بعد			

متوسط نسب الاحتفاظ بأقساط التأمين للشركات المدرجة في سوق دبي المالي 42%

فيما بلغت نسبة الاحتفاظ بأقساط التأمين للشركات المدرجة في سوق دبي المالي بأكثر من 42%، بعدما بلغ صافي أقساط التأمين المكتتبة 4.82 مليار درهم بنهاية التسعة أشهر الأولى 2021.

وجاءت شركتا «تكافل الإمارات» و«الإسكندنافية للتأمين»، في صدارة الشركات من خلال احتفاظهما بأغلب أقساط التأمين المكتتبة، حيث احتفظتا بنسبة 76% و74% على الترتيب، في حين جاءت شركتا «دبي للتأمين» و«أورينت يو إن بي تكافل» كأقل الشركات احتفاظا بأقساط التأمين والتي بلغت 21% و23% على التوالي

المطالبات المتكبدة للشركات المدرجة في سوق دبي المالي ترتفع بنسبة 12% إلى 2.61 مليار درهم

وتكبدت شركات التأمين خلال التسعة أشهر الأولى 2021 مطالبات بلغت 2.61 مليار درهم، مقارنة بـ 2.33 مليار درهم خلال نفس الفترة من عام 2020، وبنسبة ارتفاع بلغت 12%.

وتعرف المطالبات في نشاط التأمين، بتلك المبالغ التي تدفعها شركات التأمين للمشتركين أو حاملي الوثائق كتعويض عن تعرضهم للأخطار أو الأضرار حسب الشروط في وثيقة التأمين.

وترتبط المطالبات عادة بحجم الأقساط المكتتبة، حيث شكل صافي المطالبات المتكبدة خلال التسعة أشهر الأولى 2021 ما يعادل نحو 23% من إجمالي الأقساط المكتتب بها.

وزادت المطالبات المتكبدة لـ 9 شركات من أصل 13 شركة محل الدراسة، بينما انخفضت المطالبات المتكبدة لدى الـ 4 شركات

المصدر: أرقام وأسواق دبي وأبوظبي المالية

Arab Insurance
Bahrain

إطلاق خطة خمسية لقطاع الخدمات المالية

تطوير الأسواق المالية والخدمات التكنولوجية والتأمين

كشف محافظ مصرف البحرين المركزي، رشيد المعراج عن ملامح خطة خمسية لتطوير القطاع المالي حتى نهاية العام 2026، والتي تأتي كجزء خطة التعافي الاقتصادي التي أطلقتها الحكومة مطلع نوفمبر الماضي؛ إذ تتضمن رفع مساهمة القطاع بالناتج المحلي لـ25% بحلول العام 2026 بهدف تعزيز مكانة المملكة كمركز مالي في المنطقة.

وأشار المعراج - خلال مؤتمر صحفي للاعلان استراتيجية تطوير قطاع الخدمات المالية - أن الخطة تعتمد على خمس ركائز اساسية وهي خلق: فرص العمل، وتطوير التشريعات والسياسات، وتطوير قطاع الأسواق المالية، وتطوير خدمات التكنولوجيا، وتطوير قطاع التأمين.

حيث أوضح أن الخطة تستهدف زيادة حصة تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة بطريقة مرحلية وعلى أساس تدريجي لتصل إلى 20% من محفظة التمويل المحلية لبنوك التجزئة بنهاية العام 2025.

كما أوضح أن مصرف البحرين المركزي يعتزم طرح إصدار جديد من العملة البحرينية وهي خامس إصدار في تاريخ المملكة من جميع الفئات الورقية من الدينار البحريني.

في سياق متصل، أشار مصرف البحرين المركزي يخطط لطرح دينار رقمي عبر منصة مدفوعات رقمية متوفرة على مدار الساعة.

وأكد «أن استراتيجية تطوير قطاع الخدمات المالية تستهدف رفع مساهمة القطاع بالناتج المحلي لـ25% وزيادة مساهمة قطاع التأمين في الناتج المحلي الإجمالي من 5.8% إلى 8% بنهاية العام 2026».

وتحدّث المحافظ عن خطط المصرف لتحديث قانون مصرف البحرين المركزي والمؤسسات المالية، وإعادة هيكلة مجلد التوجيهات الصادر عن المصرف، وإطلاق وتطوير أطر عمل تنظيمية لنماذج الأعمال المستحدثة في القطاع المصرفي.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء الضغط هنا

المصدر: الأيام

"المركزي" لـ"الوطن": تشريع جديد لحماية حاملي "التأمين على الحياة" طويل الأمد قريباً

كشف المدير التنفيذي للرقابة على المؤسسات المالية بمصرف البحرين المركزي عبد الرحمن الباكر، عن تشريع جديد، يعمل المصرف على إعداده، يتعلق بحماية حاملي بوليصة "التأمين على الحياة" طويل الأمد والذي يمتد لفترة تتراوح بين 10 إلى 12 عاماً.

وأضاف في تصريح لـ"الوطن"، أن هذا التشريع الجديد سيعمل على تنظيم العلاقة بين المستفيد وشركة التأمين بمنح الأفراد امتيازات جديدة، لافتاً في الوقت نفسه إلى أن المستفيد سيكون على بينة واطلاع على كافة شروط بوليصة التأمين.

وأوضح الباكر أن التأمين الاختياري على العمالة المنزلية، الذي أقرته هيئة تنظيم سوق العمل مؤخراً بالتعاون مع "المصرف المركزي" وجمعية التأمين البحرينية، سيعطي دفعة لقطاع كبير من التأمين على خدم المنازل.

وأكد أن هناك عدداً كبيراً من المواطنين يفضلون التأمين الإلزامي على العمالة، بحكم أن هذا النوع من التأمين سيعطي العمالة الحق في الحصول على التعويض المناسب وفقاً لكل حالة سواء في حالة العجز أو فقدان الحياة لا سمح الله.

وفي ما يتعلق بالنمو المتوقع لقطاع التأمين في البحرين، أكد المدير التنفيذي للرقابة على المؤسسات المالية، نموه بنسبة تتراوح بين 6 إلى 7% خلال الأعوام الـ3 الأخيرة وذلك على الرغم من جائحة "كورونا"، حيث ارتفعت الأقساط بشكل متواصل.

وتوقع الباكر، زيادة كبيرة في أقساط التأمين اعتباراً من العام المقبل، وخصوصاً مع تطبيق نظام الضمان الصحي على البحرينيين مطلع 2023، والتأمين الصحي على الأجانب في الربع الثاني من 2022، وفقاً لم أعلنه رئيس المجلس الأعلى للصحة الفريق طبيب الشيخ محمد بن عبدالله آل خليفة.

وتطرق الباكر، إلى نمو قطاع التأمين في دول مجلس التعاون الخليجي بمعدلات تتراوح بين 40 و 50% في الفترة الماضية، وذلك بعد اعتمادها التأمين الصحي الإلزامي، مشيراً في هذا الصدد إلى تجربة المملكة العربية السعودية المتميزة في هذا الجانب.

وحول ما إذا كانت هناك شركات تأمين جديدة تعتزم دخول البحرين، أكد الباكر أن "المصرف المركزي" يدرس عددا من الطلبات من ضمنها، الترخيص لـ"سماسرة التأمين"، إلى جانب بعض الطلبات المتعلقة بـ"الإكتواريين" أو التأمين على المخاطر.

المصدر: الوطن

Arab Insurance

Qatar

الغرفة تستعرض مستجدات التأمين الصحي الإلزامي

عقدت لجنة الصحة بغرفة قطر اجتماعًا بمقر الغرفة، برئاسة السيدة ابتهاج بنت محمد الأحمداني عضو مجلس الإدارة ورئيس اللجنة، وبمشاركة مستشار وزير الصحة العامة لشؤون التأمين السيد خالد عبد الرحمن المغيصيب عبر الاتصال المرئي.

وتناول الاجتماع استعراض قانون خدمات الرعاية الصحية ومستجدات التأمين الصحي الإلزامي، حيث أكدت السيدة ابتهاج الأحمداني أهمية تعريف وزارة الصحة العامة بمرئيات القطاع الصحي الخاص حول القانون وذلك من خلال مشاركة لجنة الصحة في إعداد اللائحة التنفيذية قبل صدورها، وكذلك عقود التأمين السابقة على تنفيذ القانون وكيفية التعامل معها بجانب حزم الرعاية الصحية والأسعار وكيفية دخول الحالات للطوارئ.

من جانبه، استعرض السيد خالد المغيصيب مختصر اللائحة التنفيذية التي يجري الإعداد لها وأهم السياسات والإجراءات التي تنظم عملية التأمين الصحي، وقال: إن قانون الرعاية الصحية يهدف إلى تحقيق مصلحة الجميع وخلق صناعة تأمين بالدولة، وإن اللائحة التنفيذية ستكون مبسّطة وتذلل كافة المشكلات، لافتًا إلى أن القانون سوف يعزز الرقابة الذاتية وتفعيل الشراكة بين القطاعين العام والخاص.

وأشار المغيصيب إلى أنه سيكون هنالك عقد معياري بين شركات التأمين والمراكز الصحية والمستشفيات، وسيتم رفع التفاصيل المتعلقة به لاحقًا، علمًا بأنه يتضمن المبادئ الأساسية المتعلقة بتوقيت وآليات رفع ودفع المطالبات وآليات فض النزاعات، ويهدف في الأساس لضمان حفظ حقوق الطرفين، كما ستكون هنالك حزمة واحدة وبقسط واحد وتتم مراجعته دوريًا، موضحًا أن التأمين الصحي إلزامي على المقيمين للحصول على الخدمات الصحية بالقطاع الصحي الخاص ومؤسسة الرعاية الصحية الأولية، وتحويل الحالات التي لا يتوفر علاجها إلى مؤسسة حمد الطبية والتي ستقدم الخدمات للقطريين بشكل أساسي، كما سيتم إصدار لائحة بالحالات المستثناة.

وأضاف: إن تعريف حالات الطوارئ وكيفية تقديم العلاج لها سواءً بالمستشفيات الحكومية والخاصة موضحة جيدًا في القانون، حيث إن المقصود بها الحالة التي تستلزم التدخل لإنقاذ حياة المريض، وأن المريض سيتلقى الخدمة العلاجية الطارئة في أي من المراكز الصحية التي بها أقسام للطوارئ.

وبالنسبة لأسعار تقديم الخدمات عند تطبيق نظام التأمين الصحي فقد أوضح أن الوزارة لا تتدخل في الأسعار بين مقدمي الخدمات وشركات التأمين الصحي. وبالنسبة للأسعار الحالية المعتمدة من الوزارة (أي قبل تطبيق نظام التأمين الصحي) سوف تظل كما هي عليه خلال الستة أشهر القادمة على الأقل، وسيتم النظر فيها بعد جمع المعلومات الكافية.

وأشار إلى أنه تم تصميم منصة إلكترونية مؤقتة للتسجيل لكافة الأطراف المعنية بالتغطية التأمينية وسيتم التدريب على استخدامها لكافة الأطراف، وأن العمل جارٍ على المنصة الدائمة للوزارة، موضحًا أن المنشآت الطبية ملزمة أيضًا بالتعاقد مع شركات تأمين لتوفير التأمين الصحي لموظفيها.

المصدر: أرقام

Arab Insurance — Lebanon

الدفع "فريش دولار".. التأمين في لبنان للمقتدرين فقط!

تُعاني شركات التأمين في لبنان والتي يبلغ عددها نحو 48 شركة كسائر القطاعات من تداعيات الأزمة الاقتصادية وانهيار الليرة وتعدد أسعار الصرف، ولم يحظَ موضوع التأمين الاهتمام اللازم علماً ان خسائر هذا القطاع لا تقل وطأة عن خسائر القطاع المصرفي

فمنذ بدء الأزمة المالية، تواجه شركات التأمين تحديات كبرى بسبب ارتفاع سعر صرف الدولار، وقد تفاقمت هذه التحديات مع ظهور جائحة كورونا، ووقوع انفجار مرفأ بيروت، وترتب عن ذلك فوضى في مجال التسعيرات وآلية احتساب البوالص والتغطيات.

مصاعب جمة يواجهها قطاع التأمين منذ سنتين، ما دفعه إلى اعتماد "الفريش دولار" لبوليصة الاستشفاء بعد اصرار المستشفيات والاطباء والمختبرات على استيفاء الفواتير بالدولار النقدي مع فرض فروقات مالية على المريض، وقد عمدت بعض شركات التأمين الى تغيير استراتيجياتها وادخال بعض المنتوجات التأمينية الجديدة

بدءا من مطلع العام 2022 لا بوالص تأمين جديدة ستصدر بالليرة اللبنانية، وسيتم تسديد ثمن العقود التأمينية الصحية بالدولار النقدي، وهي الحال ذاتها بالنسبة الى بوالص حوادث السير، على ان تبقى عقود التأمين الالزامي فقط بالليرة ليتم رفع تعرفتها وسقف تغطيتها ضمن قرار يصدر عن مجلس الوزراء.

ومع تردي الأوضاع الاقتصادية وعدم قدرة اللبناني على الدفع وبالتالي شراء بوالص تأمين على الأقل الصحية منها، ومع قرار الشركات رفع الأسعار وتقاضيها بالدولار كيف سيكون مستقبل هذا القطاع ومصير المؤمنين؟

ايلي نسناس رئيس جمعية شركات الضمان أكد في حديث لـ "لبنان 24" ان "معظم شركات التأمين حسمت أمرها منذ فترة وبدأت تتقاضى أقساط البوالص بالفريش دولار"، مشيراً إلى "طرح منتجات جديدة للزبائن تؤمن خدمات محدودة وبسعر أرخص مع مرونة بطريقة الدفع."

وشدد على ان "قطاع التأمين في لبنان لا يزال صامداً رغم قساوة التحديات التي واجهته خلال العامين المنصرمين"، لافتاً إلى ان "شركات التأمين اجتهدت طوال الفترة الماضية للوصول الى حلول تمكّن المواطنين من الحصول على بوالص تأمين وتضمن إستمراريتها وخاضت مفاوضات مع عدد من المستشفيات لخفض فاتورتها، وبالتالي قيمة بوليصة التأمين الصحية".

وأكد نسناس ان "القطاع لم يشهد أي إقفال أو تصفية لشركات تأمين بل هناك شركات نقلت مكاتبها من بيروت إلى دبي."

وعن تراجع بوالص التأمين، لفت إلى انه "ليس هناك العديد من الزبائن الذين تخلوا عن بوالص التأمين ولاسيما كل ما يتعلق بالاستشفاء ولا يمكن معرفة العدد الحقيقي للمؤمنين قبل 3 أشهر أي بعد بداية السنة الجديدة

المصدر: لبنان 24

Arab Insurance — Libya

مناقشة تأسيس شركات إعادة التأمين للمرة الأولى في ليبيا

ناقش مجلس إدارة هيئة الإشراف على التأمين، طلبات تأسيس شركات إعادة التأمين للمرة الأولى في ليبيا. وذلك خلال اجتماعه العادي الثالث لسنة 2021، برئاسة وزير الاقتصاد والتجارة، محمد الحويج، وضمّ أعضاء مجلس الإدارة والمدير العام بالهيئة.

كما تم استعراض تقرير الهيئة عن نشاط شركات التأمين الليبية وأداء القطاع وعمل الهيئة في توفير البطاقة العربية الموحدة بالسوق الليبي.

وشهد الاجتماع طرح عدد من المقترحات التي من شأنها تطوير أداء شركات التأمين ورفع مستوى خدمات القطاع بالسوق الليبي ،كما شدد السيد الوزير على ضرورة متابعة أداء شركات التأمين والزامها بالقوانين واللوائح المنظمة بهدف تطوير القطاع ورفع جودة الخدمات.

المصدر: صفحة وزارة التجارة والصناعية على الفيس بوك

Arab Insurance — Egypt

مؤتمر الرؤساء التنفيذيين السابع

هل استعد قطاع التأمين المصري لاختبار ضغوط التضخم.. وكيف سيجتاز تأثيراته؟

أُقيم خلال يومي الأحد والأثنين الماضيين فعاليات مؤتمر الرؤساء التنفيذيين السابع The 7th CEO Thoughts 2021 الذي نظمته شركة "المال جي تي إم" تحت عنوان "كيف ينجو الاقتصاد المصري من فخ الركود العالمي؟"

وفي جلسته الخاصه بقطاع التأمين بعنوان "هل استعد قطاع التأمين لاختبار ضغوط التضخم.. وكيف سيجتاز تأثيراته"، أن هناك إيجابيات لارتفاع التضخم مثل إعادة تقييم أصول العملاء، وزيادة مبالغ التأمين، وبالتالى ارتفاع حجم أقساط التأمين، بينما تتمثل السلبيات فى ارتفاع فاتورة التعويضات، وخاصة فى التأمين الطبى والتأمين الهندسى.

واعتبروا أن هناك فرص نمو كبيرة فى السوق، وخاصة فى قطاع التجزئة، سواء فى تأمينات الحياة أو تأمينات الممتلكات، ولافتين إلى أهمية الاهتمام بإدارة المخاطر والحوكمة بالشركات والبُعد عن المنافسة السعرية الضارة، وتطبيق المعايير العالمية فى المحاسبة فى قطاع التأمين.

عمر جودة: ترشيد الإنفاق الحكومي وارتفاع معدلات التضخم سيؤثر سلبا على أقساط التأمين

قال عمر جودة، العضو المنتدب التنفيذي لشركة مصر للتأمين، إن إرتفاع معدلات التضخم المتوقعة خلال الفترة المقبلة سيكون له تأثير محدود على نتائج الأقساط المباشرة لشركات التأمين خلال المرحلة القادمة.

كما أوضح أن توجه الحكومة إلى ترشيد الإنفاق سيؤدي إلى تقليل عدد المشروعات القومية المقرر تنفيذها بالسوق بنا سيؤثر سلبا على حجم التغطيات والأقساط التأمينية الصادرة لتغطية تلك المشروعات.

وأضاف أن ارتفاع معدلات التضخم وتداعياته من ارتفاع أسعار السلع الرئيسية سيؤثر سلبا على القدرة الشرائية للعملاء، بما سيؤثر على معدلات إقبال العملاء على الوثائق التأمينية، مؤكدا على آليات مواجهة التضخم تتطلب وقتا طويلا لتحقيق أهدافها رغم السلبيات المباشرة لهذه الأزمة على القطاع.

وحول تأثر إتفاقيات إعادة التأمين بتداعيات ارتفاع التضخم، أوضح جودة أن هذه الأزمة تؤثر على الأسواق التأمينية عبر زيادة معدلات التعويضات، مما يؤثر بكل تأكيد على نتائج معيدي التأمين.

وأكد على أن زيادة مبالغ التأمين ليس الحل لمواجهة تداعيات أزمة ارتفاع التضخم، حيث أن ذلك سينتج عنه زيادة في حجم التعويضات، منوها تراجع سعر العملة في الأسواق يعد جزء من تداعيات ارتفاع التضخم بها.

خالد عبدالصادق: ارتفاع تعويضات قطاع التأمين أبرز التداعيات السلبية للموجة التضخمية

قال خالد عبدالصادق العضو المنتدب لشركة المهندس للتأمين، إن هناك بعض التداعيات السلبية المتوقعة لأزمة ارتفاع معدلات التضخم على قطاع التأمين، ولا سيما بفرعي التأمين الهندسي والطبي.

وأضاف عبدالصادق أن ارتفاع معدلات التضخم سيؤدي إلى ارتفاع حجم التعويضات بالسوق، وخاصة مع ارتفاع قيمة التعويض عن مبلغ التأمين ممل سيعرض العميل لشرط النسبية.

وأوضح أن هذه الآثار السلبية ستظهر في فرع التأمين الهندسي نظرا لطبيعة وثائقه طويلة الآجل، ولذلك يلجأ العملاء بالتعاون مع شركات التأمين لتعديل مبالغ التأمين فى الوثائق لمراعاة ارتفاع الأسعار ومستوى التضخم.

وأشار إلى أن التأمين الطبي يتأثر بشدة بالتضخم لتأثر تكاليف العلاج لدى مقدمي الخدمات مثل المستشفيات والأدوية بارتفاع الأسعار ومعدل التضخم.

ونوه أن مصر لها تجربة فى مواجهة ارتفاع التضخم عقب تعويم الجنيه فى نوفمبر 2016 حيث بلغ التضخم 32% وتعاملت شركات التأمين مع ذلك باحترافية ونجاح، مشيرا إلى نجاح مصر خلال الفترة الماضية لتخفيض التضخم ليتراوح بين 5 – 6%.

وأكد على قطاع التأمين المصري نجح في التعايش مع أزمة جائحة كورونا، واستطاع التغلب على آثارها وتداعياتها السلبية.

عبير صالح: نشاط تأمينات الحياة يزدهر في وقت الأزمات .. والتسويق البنكي يحقق الانتشار للمنتجا ت

قالت عبير صالح، العضو المنتدب لشركة الوفاء لتأمينات الحياة، إن نشاط تأمينات الحياة يزدهر في وقت الأزمات مثلما حدث في فترة جائحة كورونا، والتي شهدت إقبالا من العملاء على وثائق تأمينات الحياة والطبي، حيث أن معدلات احتياج العملاء لتلك الوثائق تزداد في فترة الأزمات.

وأوضحت صالح أن الشراكات الاستراتيجية بين البنوك وشركات تأمينات الحياة تمنح الأخيرة آليات للتوسع والانتشار الجغرافي وزيادة قاعدة عملائها، مؤكدة على ضرورة التكامل بين الخدمات البنكية وغيرها من المؤسسات المالية غير المصرفية.

وأكدت على ضرورة توجه فريق المبيعات بشركات التأمين لعرض المزايا والتغطيات التأمينية المتنوعة التي تتضمنها الوثائق الصادرة من الشركات، وذلك بجانب المزايا الادخارية التي تضمنها بعض وثائق تأمينات الحياة.

وأشارت إلى أن القطاع المصرفي شهد تطورا ملحوظا في مجال التحول الرقمي والتسويق الإلكتروني، ويجب على شركات التأمين مواكبة ذلك للإلحاق بهذا القطاع الحيوي، وخاصة في ظل ما تمتلكه الشركات من مؤهلات تساعده في ذلك.

حسام علما: السوق تعاني من المنافسة السعرية .. وارتفاع التضخم سلاح ذو حدين على القطاع

قال حسام علما العضو المنتدب للشركة المصرية للتأمين التكافلي – ممتلكات، إن السوق المصرية مازالت تعاني من المنافسة السعرية بين الشركات، مؤكدا على ضرورة مراعاة أن يكون القسط مقابل للخطر المؤمن ضده.

وأضاف علما أن يجب على الشركات عند التسعير مراعاة استراتيجية تحقيق الربحية فى ظل وجود رقيب على شركات التأمين وهما الهيئة العامة للرقابة المالية والمساهمين.

وأوضح أن الهيئة تحمى حقوق حملة الوثائق وتحافظ على استمرار الشركات وسلامة الاكتتاب والتسعير بها، بجانب وعى المساهمين وتركيزهم على الربحية وليس المستهدف من الحصة السوقية وحجم الأقساط فقط.

وأكد أن التضخم سلاح ذو حدين على قطاع التأمين، حيث أنه رغم تسببه في زيادة التعويضات فإنه أيضا ينعكس في صورة زيادة مبالغ التأمين وكذلك أقساط التأمين، إلا أن انخفاض القوة الشرائية للعملاء تؤدى الى انخفاض الطلب على التأمين مع تغير أولويات العميل في الانفاق رغم حاجته للتأمين.

محمد مصطفى: توجهات ارتفاع الفائدة سيقلص التأثيرات السلبية للموجة التضخمية على التأمين

قال محمد مصطفى عبد الرسول العضو المنتدب لشركة أورينت للتأمين التكافلي مصر، إن الموجة التضخمية المتوقعة عالميا سوف يكون لها حزمة تأثيرات سلبية على قطاع التأمين منها زيادة تكلفة التعويضات المسددة لعملاء شركات التأمين وزيادة المخصصات الفنية التي يتم تكوينها لمواجهة المطالبات الخاصة بها، فضلا عن زيادة المصروفات العمومية والإدارية.

وأضاف عبدالرسول أن اتجاه البنوك الأوروبية والمحلية لرفع معدلات الفائدة لامتصاص الموجة التضخمية خلال الفترة المقبلة سيسهم في خفض التأثيرات السلبية المتوقعة لها على قطاع التأمين.

وأشار إلى أن اختبارات الضغوط أو الإجهاد Stress Tests التي أجرتها هيئة الرقابة المالية مؤخرا على السوق المصري، أثبتت أنه سوق قادر على امتصاص الصدمات واجتياز الضغوط المختلفة في أكثر الحالات سوءا ومنها التضخم.

ونوه أن هذه الاختبارات أثبتت أنه في أسوأ الاحتمالات قد تتأثر الأرباح الخاصة بالشركات ولن يتأثر النشاط نفسه.

أحمد خليفة: الموجة التضخمية المتوقعة فرصة لشركات التأمين لطرح منتجات جديدة تلائم احتياجات العملاء

قال أحمد خليفة العضو المنتدب لشركة ثروة للتأمين، إن صناعة التأمين بطبيعتها تعد من الصناعات التي تنشط وقت الأزمات وتحويل المحنة إلى منحة – على حد قوله.

وأضاف خليفة أن الموجة التضخمية المتوقعة تمثل فرصة جيدة لشركات التأمين لخلق فرصا أكبر لها للنمو من خلال زيادة محافظها التأمينية، بجانب تصميم منتجات تأمينية جديدة تلائم حاجة العملاء خاصة في نشاط تأمينات الحياة.

وطالب خليفة بتجنب الآثار السلبية المتوقعة التضخم من خلال تحسن مستوى التغطيات التأمينية التي توفرها الشركات للعملاء بالأسعار العادلة لطبيعة الخطر المؤمن عليه.

وأكد على ضرورة توسع الشركات في توفير التغطيات الخاصة بمخاطر الهجمات الإليكترونية والاستفادة من تجارب الأسواق العالمية في تلك النوعية من المنتجات تماشيا مع التوجه العالمي في استخدام وسائل التكنولوجيا المختلفة.

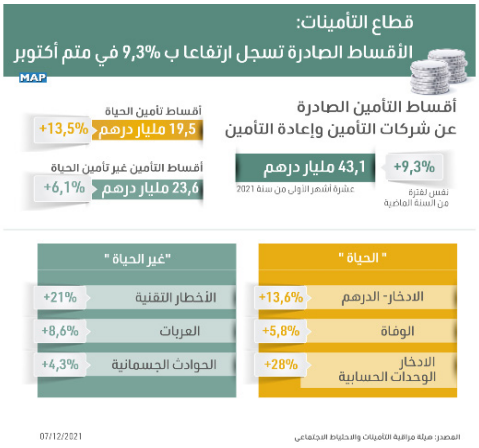
وتعد «المال جى تى إم»- الشقيقة لجريدة «المال» – من أبرز الشركات العاملة في مجال تنظيم المؤتمرات وصناعة الأفكار، ومن أهم فعالياتها مؤتمرا «بورتفوليو إيجبيت» والتطوير العقارى».

المصدر: أموال الغد والمال واليوم السابع

Arab Insurance — Morocco

قطاع التأمينات: الأقساط الصادرة تسجل ارتفاعا ب 9.3%

français



أفادت هيئة مراقبة التأمينات والاحتياط الاجتماعي، بأن قيمة أقساط التأمين الصادرة عن شركات التأمين وإعادة التأمين على مدى العشرة أشهر الأولى من سنة 2021، ناهزت 43,1 مليار درهم ، مسجلة ارتفاعا قدره 9.3% مقارنة بنفس الفترة من السنة الماضية.

وأظهرت الإحصائيات الشهرية للهيئة أن أقساط تأمين الحياة والرسملة سجلت تطورا بنسبة 13.5% لتبلغ 19,5 مليار درهم، كما عرفت فئة أقساط التأمين غير تأمين الحياة ، ارتفاعا بنسبة 6.1% (23,6 مليار درهم).

وعلى مستوى فرع "تأمين الحياة والرسملة"، حققت أنماط "الادخار- الدرهم" و "الوفاة" و "الادخار- الوحدات الحسابية" ، على التوالي، ارتفاعا ب 16,6 في المائة و5.8% و 28%.

وبالنسبة لفرع "التأمين غير تأمين الحياة" ، أشارت المعطيات إلى أن الأقساط المتعلقة ب "الأخطار التقنية" سجلت ارتفاعا بنسبة 21% لتبلغ 194,7 مليون درهم، بينما بلغت قيمة أقساط "العربات" 11,22 مليون درهم في متم أكتوبر (+8.6%) أما أقساط "الحوادث الجسمانية" فبلغت قيمتها 3,98 مليار درهم (+4.3%).

وبالنسبة لشهر أكتوبر، سجلت الهيئة انخفاضا في الأقساط حيث بلغت قيمتها 3,8 مليار درهم (-1.8%)، بينما ارتفعت أقساط "تأمين الحياة والرسملة" بنسبة 1.5% لتبلغ 1,5 مليار درهم، مقابل تراجع في أقساط "التأمين غير تأمين الحياة" التي سجلت 2,4 مليار درهم (-3.8%).

المصدر: وكالة المغرب العربي للأنباء
Source: Finances News & ACAPS

Takaful: L'ACAPS octroie les 3 premiers agréments WAFA Takaful, Attakafulia Assurances et Taaouiniyate Taamine Takafuli

L'Autorité de Contrôle de l'Assurance et de la Prévoyance Sociale a tenu son conseil ce vendredi 10 décembre. Au menu plusieurs actualités: les realizations de l'ACAPS, l'adoption du Budget 2022, l'étude sur le dimensionnement de l'ACAPS, l'octroi des agréments Takaful aux compagnies d'assurance.

Sur ce dernier point, les attentes aussi bien des compagnies d'assurance que des particuliers sont grandes. Le dispositive est quasiment opérationnel. Aujourd'hui le Conseil a attribué les 3 premiers agréments Takaful: Wafa Takaful, Attakafulia Assurances et Taaouiniyate Taamine Takafuli au profit Wafa Assurance, MAMDA et AtlantaSanad.

Toutefois, il est à noter que même si le Conseil de l'ACAPS donne un accord favorable à peaufiner. Aussi, faut-il soumettre les contrats d'assurance au Conseil des Oulémas pour approbation. Ce dernier est très sourcilleux pour que les paramètres soient conformes à la Charia et ne portent pas prejudice aux assures du Takaful.

Avant d'être publiés dans le bulletin official, les agréments seront par ailleurs soumis au SGG (Secrétariat general du gouvernement) pour approbation.

Il ressort ainsi que les compagnies Takaful ne pourraient réellement démarrer que vers Avril 2022. Le conseil a également approuvé l'amendement du Statut de la CIMR.

Source: Eco Actu

Companies News

الشركة العمانية لإعادة التأمين ش.م.ع. ع "عمان ري" تحقق إرتفاعا في الأرباح بنسبة 11% خلال الربع الثالث

سلطنة عمان: بلغ إجمالي الأقساط المكتتبة للشركة العمانية لإعادة التأمين ش.م.ع.ع "عمان ري" -شركة إعادة التأمين الوحيدة في السلطنة-، 24.1 مليون ريال عماني) 62.7 مليون دولار أمريكي(كما في 30 سبتمبر 2021 ، وذلك بنسبة زيادة قدرها 11 % مقارنة بالفترة ذاتها من العام المنصرم، حيث كان إجمالي الأقساط المكتتبة 21.8 مليون ريال عماني) 56.7 مليون دولار أمريكي(.

كما شهد عائد الإستثمار إرتفاع ا بنسبة 12 % خلال الربع الثالث لعام 2021 ليصل إلى 1.5 مليون ريال عماني) 3.9 مليون دولار أمريكي(مقارنة ب 1.3 مليون ريال عماني) 3.5 مليون دولار أمريكي(خلال الربع الثالث من عام 2020 . وصلت النسب المجمعة 101.4 %مقارنة ب 97.5 % للفترة نفسها من العام الماضي. ويعزى سبب زيادة النسب المجمعة إلى ارتفاع نسبة الاستحواذ بمعدل 25.6 % كما في 30 سبتمبر 2021 مقارنة ب 20.2 % للفترة نفسها من عام 2020 . بلغت الأرباح قبل الضرائب 720 ألف ريال عماني) 1.9 مليون دولار أمريكي(كما في 30 سبتمبر 2021 مقارنة ب 1.1 مليون ريال عماني) 2.9 مليون دولار أمريكي) للفترة ذاتها من عام 2020 . كما بلغ صافي حقوق الملكية للشركة 26.2 مليون ريال عماني) 68.1 مليون دولار أمريكي(.

وفي هذه المناسبة صرح الرئيس التنفيذي للشركة، رومل طباجة قائلا : "واصلنا تركيزنا على الاكتتاب المنضبط والاستفادة من الفرص التجارية المتاحة، خاصة داخل الأسواق الإقليمية وهذا يمنحنا الثقة لتقديم أداء أقوى للفترة المتبقية من العام وما بعده". وأضاف قائلا : "خلال هذا الربع، ساهم ارتفاع نشاط المطالبات في زيادة نسبة الخسارة (Loss Ratio) إلى 64.2 ٪ مقابل 62.5 ٪. ظلت الربحية الأساسية للشركة سليمة على الرغم من أننا قمنا بتخصيص الإحتياطيات لمطالبات إعصار شاهي ن خلال الربع الثالث. ولا تزال أهدافنا السنوية في متناول اليد، والتزامنا بتوفير أفضل حماية لإعادة التأمين لعملائنا لا يزال في صميم كل ما نقوم به".

حول الشركة العمانية لإعادة التأمين ش.م.ع. ع

باشرت الشركة العمانية لإعادة التأمين ش.م.ع.ع "عمان ري" عملياتها التجارية في عام 2009 ، عمان ري هي شركة إعادة التأمين الأولى والوحيدة بسلطنة عمان تم تأسيسها بهدف إكتتاب إعادة التأمين الإختياري والإتفاقي من الأسواق المحلية والدولية، وتشمل أعمالها جميع البلدان الأفروآسيوية ، كما أن الشركة تكتتب أعمال إعادة التأمين البحري وغير البحري. في أغسطس 2021 ، قامت عمان ري بإنشاء فرع في مركز قطر المالي. تضمن قيم الشركة للثقافة الديناميكية والشفافية أن يتم تنفيذ جميع عملياتها بأقصى قدر من النزاهة وبأعلى المعايير.

المصرية للتأمين التكافلي تعتمد زيادة رأسمالها المدفوع إلى 300 مليون جنيه

جمهورية مصر العربية: كشف حسام علما، العضو المنتدب لشركة المصرية للتأمين التكافلي ممتلكات، عن موافقة الجمعية العمومية للشركة خلال اجتماعها اليوم على ضخ 70 مليون جنيه زيادة برأسمالها المدفوع، منوهاً عن مخاطبة الهيئة العامة للرقابة المالية لإقرار هذه الزيادة.

وأوضح علما في تصريحات خاصة لـ"أموال الغد"، أنه بموجب هذه الزيادة الممولة من الأرباح المرحلة سيتم رفع رأسمال الشركة المدفوع من 230 مليون جنيه حالياً، إلى 300 مليون جنيه، وذلك عقب الحصول على الموافقات اللازمة من الهيئة والسير في إجراءات ضخ الزيادة.

وأشار إلى أن الجمعية العمومية للشركة شهدت اليوم اعتماد المركز المالي للشركة خلال العام المالي الماضي 2021/2020، والذي شهد تحقيق الشركة معدلات نمو مرتفعة بحجم أعمالها.

ومن الجدير بالذكر أن رأس المال المدفوع للشركة المصرية للتأمين التكافلي ممتلكات يبلغ حاليا 230 مليون جنيه، ويضم هيكل المساهمين الحالي مؤسسات اقتصادية قوية تشمل كلاً من بنك فيصل الإسلامي بحصة 32.75% والمصرف العربي الدولي 9.5% ومجموعة الخليج للتأمين 8.75% وبنك مصر إيران للتنمية 8.25% وبنك الشركة المصرفية العربية الدولية «SAIB» بحصة 8.25% وشركة كامكو 8.25% وبنك البركة- مصر بحصة 8.25% وجهاز تنمية المشروعات المتوسطة والصغيرة ومتناهية الصغر 8% وشركة الخليج للتأمين وإعادة التأمين 8%.

وكانت قد تأسست المصرية للتأمين التكافلي عام 2006 بمساهمة مجموعة من كبرى البنوك والمؤسسات الإقتصادية العاملة بجمهورية مصر العربية ودولة الكويت بنسب مساهمة متفاوتة، بينما بدأت الشركة مزاولة نشاطها بالسوق بدءً من مطلع يوليو 2008.

المصدر: أموال الغد

AtlantaSanad Assurance : Hausse de 19,3% du chiffre d'affaires au 3ème trimestre 2021

Morocco: AtlantaSanad Assurance a enregistré un chiffre d'affaires de 1.178 MDH, en hausse de 19,3% en comparaison avec la même période de l'année précédente, soit une progression de 190 MDH.

Dans le détail, l'activité Non-Vie ressort avec un chiffre d'affaires de 866 MDH et présente une croissance de 10,9%, soit une hausse de 85 MDH.

Le chiffre d'affaires Vie se situe à 312 MDH avec une progression de 50,8%, soit une progression de 105 MDH.

Le chiffre d'affaires consolidé cumulé à fin septembre du l'assureur s'élève à 4.257 MDH en hausse de 8,7%.

Le chiffre d'affaires Non-Vie consolidé s'établit à 3.238 MDH, en progression de 4,9%. Celui de la Vie se situe à 1.018 MDH, marquant une progression de 22,7% (+188 MDH).

Source: Le Boursier

Disclamer:
The opinions expressed in the articles doesn"t reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility **of the articles authors**

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.